

БИБЛИОТЕКА ДЛЯ САМООБРАЗОВАНИЯ

XXV.

В. ЖЕЛЪЗНОВЪ

ОЧЕРКИ

ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ



БИБЛИОТЕКА ДЛЯ САМООБРАЗОВАНИЯ,

ИЗДАВАЕМАЯ ПОДЪ РЕДАКЦІЕЙ:

А. С. Бѣлкина, А. А. Кизеветтера, проф. М. И. Коновалова, П. Н. Милюкова, проф. П. И. Новгородцева, В. Д. Соколова и проф. А. Н. Чупрова.

1957

XXV.

ПРЕДСТАВЛЕННО
В. Я. ЖЕЛЕЗНОВЪ

ПЕРЕВІРено

ФЧЕРКИР

ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ



+1032

ПЕРЕВІРено

2005

ПЕРЕ

20

б.

БІБЛІОТЕКА ДЛЯ САМООБРАЗОВАНИЯ
ІНВЕНТАРІЗОВАНО
104 в р.

БИБЛИОТЕКА ДЛЯ САМООБРАЗОВАНИЯ,

ИЗДАВАЕМАЯ ПОДЪ РЕДАКЦІЕЙ:

А. С. Елькина, А. А. Кизеогенера, проф. М. И. Коновалова,
П. Н. Милюкова, проф. П. И. Новгородцева, В. Д. Соколова и
проф. А. И. Чупрова.

Издание Т-ва И. Д. Сытина.

ВЫШЛИ ВЪ СВѢТЪ:

- I. Проф. В. Минто. Дедуктивная и индуктивная логика. Перев. С. А. Комлягина. Дедуктивная и индуктивная логика. Перев. С. А. Комлягина. Перевод с 2-го издания, рекомендованного Ученымъ Коллегией Министерства Народного Просвещения для фундаментальныхъ и ученыхъ (старшаго возраста) библиотекъ среднихъ учебныхъ заведений, а Учебникъ Коллегией при Святшемъ Синодѣ — къ употреблению въ духовныхъ Seminariяхъ въ качествѣ полезнаго пособія при преподаваніи логики. Ц. 1 р. 75 к. 4-е изданіе (10, 11 и 12 тысячи экз.).
- Переведено со 2-го изданія, рекомендованного Ученымъ Коллегией Министерства Народного Просвещения для фундаментальныхъ и ученыхъ (старшаго возраста) библиотекъ среднихъ учебныхъ заведений, а Учебникъ Коллегией при Святшемъ Синодѣ — къ употреблению въ духовныхъ Seminariяхъ въ качествѣ полезнаго пособія при преподаваніи логики.
- II. История Греции со времіемъ Пелопонесской войны. Сборникъ статей. Перев. подъ редакціей Н. Н. Шамонина и Д. М. Петрушевскаго. Вып. I. XXVII + 451 + IV. Вып. II. XX + 502 + VI. Ц. за оба вып. 3 руб. 50 к. Оба выпуска этой книги Ученымъ Коллегией Министерства Народного Просвещения одобрены для ученыхъ библиотекъ съ среднихъ учебныхъ заведений (мужскаго и женскаго) старшаго возраста. Учебникъ Коллегией по учрежденію Императрицы Маріи одобренъ для фундаментальныхъ библиотекъ среднихъ учебныхъ заведений.
- III. Римская имперія. Сборникъ статей въ переводахъ А. С. Милюновой. XX + 667. Ц. 2 р. 50 к.
- IV. И. Ремсень. Введение къ наученію органической химії. Перев. Н. С. Друкельмана, съ измѣненіями и дополненіями проф. М. И. Коновалова. XXVII + 517. Ц. 1 р. 75 коп. 2-е изданіе.
- V. Г. Шенбергъ. Положеніе труда въ промышленности. Перев. М. Соболева, подъ редакціей проф. А. И. Чупрова. XII + 391 + VI. Ц. 1 р. 60 к.
- VI. Кунь Новакъ химія. Перев. А. В. Алемана, подъ редакціей проф. М. И. Коновалова. XXXII + 465 + VIII. Ц. 1 р. 75 к.
- VII. Б. Н. Чичеринъ. Политические мыслители дреінаго и нового міра. Вып. I. XIV + 469. Вып. II. 433. Ц. за оба вып. 3 руб. 50 коп.
- VIII. И. Ремсень. Введение въ изученіе химії. (Неорганическая химія). Переводъ, исправленный по послѣднему вѣнгерскому изданію, съ измѣненіями и дополненіями, подъ редакціей М. И. Коновалова. XXIV + 536. Ц. 1 р. 75 к.
- IX. М. Ферворъ. Общая физиология. Перев. проф. М. А. Мензбира и пр.-доц. Н. А. Иванцова. Вып. I. XX + 518. Вып. II. VI + 574. Ц. за оба вып. 4 руб.
- X. Ф. Регельсбергъ. Общее учение о правѣ. Перев. И. А. Базанова, подъ редакціей проф. Ю. С. Гильбарова. XIV + 206. Ц. 1 р. 40 к.
- XI. Наль-Кемпиринъ и Снодграссъ. Физиология органовъ чувствъ. Перев. Н. В. Гороновича. XX + 413. Ц. 1 р. 75 к.
- XII. Русская история съ древнейшихъ временій до Смутнаго времени. Сборникъ статей, подъ редакціей В. Н. Сторожева. Вып. I. XXVI + 658. Ц. 2 р. 75 к.
- XIII. Г. Лоренцъ. Элементы высшей математики. Основаніе аналитической геометрии, дифференциального и интегрального исчислений и ихъ приложений къ естествознанію. Переводъ съ дополненіями, измѣненіями и историческимъ очеркомъ развитія математического анализа В. П. Шереметевскаго. Томъ I. XXXVI + 751. Ц. 3 р. 2-е изданіе.—Томъ II. XXIV + 595. Ц. 2 р. 50 к., для покупающихъ оба тома вместе—5 р.
- XIV. А. Р. Уоллесъ. Дарапинизмъ. Съ портретомъ автора. Перев. проф. М. А. Мензбира, съ приложеніемъ его статьи: А. Уоллесъ и его научное значеніе. XL + 758. Ц. 3 руб.
- XV. З. Поррить. Современная Англія. Права и обязанности ея гражданъ. Перев. О. В. Нольтгаузенъ. XVI + 368 + XXII. Ц. 1 р. 60 к.
- XVI. Т. Геккен и Г. Мартинъ. Практическія занятія по зоологии и ботаникѣ. Сл. 312 рис. въ текстѣ. Перев. И. А. Постровскую, И. И. Сушкина и Н. И. Каплова. XXIV + 762. Ц. 3 р. 50 к.

- XVIII. Исторія Римської республіки по Моммсену. Перев. Н. Н. Шамоніна. Вип. I. XXIV + 529. Ц. 2 р.
- Книга эта Ученымъ Комитетомъ Министерства Народного Просвещенія рекомендована для приобрѣтенія въ фундаментальныя и научнія (старшаго возраста) библиотеки средніхъ учебныхъ заведеній Министерства.
- XIX. Б. Н. Чичеринъ. О народномъ представительствѣ. XXVI + 812. Ц. 3 руб.
- XX. Георгъ Майръ. Закономѣрность въ общественной жизни. Перев. Н. Н. Романова, просмотренный и дополненный В. Э. Дюкомъ, подъ редакціей проф. А. Н. Чупрова. Съ приложениемъ діаграммъ и картограммы. XVIII + 480. Ц. въ переплѣтѣ 2 р. 25 к., въ обложкѣ 1 р. 50 к.
- XXI. Н. Лоніеръ. Спектроскопъ и его примѣненія. Перев. С. Г. Зайковского, подъ ред. и съ дополненіемъ очерка „О новѣйшемъ развитіи спектральныхъ изслѣдований“ проф. В. А. Михаельсона. Съ 85 рис. въ текстѣ и 3 цветными спектральными таблицами. XX + 284. Ц. 1 р. 75 к.
- XXII. М. А. Ганч. Краткое руководство по стереохиміи. Перев. З. В. Клинкой, подъ ред. проф. М. Н. Коновалова. XXIV + 246. Ц. 1 руб.
- XXIV. М. Фостеръ и Л. Шоръ. Физиология для начинающихъ. Перев. Д. Д. Верховской. Съ 111 рис. въ текстѣ. XXIII + 380. Ц. 1 р. 50 к.
- Книга эта Ученымъ Комитетомъ Министерства Народного Просвещенія допущена въ научніи библиотеки средніхъ учебныхъ заведеній Министерства и въ бесплатныя народныя читалини и библиотеки.
- XXV. В. Я. Желѣзновъ. Очерки политической экономии. 3-е издание, перепечатанное со 2-го издания безъ перѳѣнѣй. XXIII + 891. Ц. 3 р.
- XXVII. В. В. Икономовъ. Наканунѣ реформъ Петра Великаго. Очерки государственного, общественного и частнаго быта Московской Руси XVII вѣка. XXIII + 304. Ц. 1 р. 25 к.
- XXVIII. А. Н. Родмеръ. Краткое введеніе въ исторію новой философіи. Перев. С. С. Зелинского, подъ ред. Ю. И. Ахеналада. XX + 224. Ц. 1 руб.
- XXX. А. Берри. Краткая история астрономіи. Перев. С. Г. Зайковского, подъ ред. проф. Р. Ф. Фогеля. Съ 112 рис. и портр. XXXIX + 606. Ц. 2 р. 50 к.

П Е Ч А Т АЮТСЯ:

- XXIII. Т. Гранть. Греція въ вѣкъ Перикла. Перев. подъ ред. Н. Н. Шамонина.
- XXVI. Дайсонъ. Основы государственного права Англіи. Пер. О. В. Полторацкой.

Н. А. Бэнъ. Психологія. Томъ II. Перев. С. И. Ерикова.

Г О Т В Й А Т С Я КЪ П Е Ч А Т И :

- XI. Лененсь. Экономія торговли. Перев. Е. Д. Богданова, подъ редакціей проф. А. Н. Чупрова.
- XIII. Русская история съ древніхъ временъ до Смутнаго времени. Сборникъ статей, изд. подъ редакціей В. Н. Сторожеса. Вип. II.
- XVIII. Исторія Римской республіки по Моммсену. Перев. Н. Н. Шамонина. Вип. II.
- XXXI. Анри Мишель. Идея государства. Перев. П. А. Рождественской.
- XXXII. Проф. Геддингъ. Исторія философіи. Въ 2-хъ томахъ. Перев. Д. В. Виноградова.
- XXXIII. Д. Роменсь. Духовная эволюція человѣка. Перев. Е. И. Бенокія, подъ ред. Н. Д. Виноградова.

Б Р О Ш Ю Р Н А Я С Е Р І Я .

ВЫШЛИ ВЪ СВѢТЪ:

- I. В. Крунсь. О происхождении химическихъ элементовъ. Перев. А. В. Герозови, подъ редакціей и съ предисловіемъ проф. М. И. Коновалова. XVI + 49. Ц. 50 к.
- V. Ф. Гизель. О радиоактивныхъ веществахъ и ихъ лучахъ. Перев. А. Е. Чечибабина, подъ ред. проф. М. И. Коновалова. XVI + 48. Ц. 35 к.

П Е Ч А Т АЮТСЯ:

- II. Проф. М. И. Коноваловъ. Практическія упражненія по общей химії.
- III. Р. Герингъ. Общественное развитие права и нравственности. Перев. Д. А. Бекарюкова.
- IV. Г. Гедлингенъ. Декларатія правъ человѣка и гражданина.

Издание И. А. Баландина.

ВЫШЛІ ВЪ СВѢТЪ:

- I. Е. Вармингъ. Ойкологическая географія растений. Перев. подъ редакціей прив.-доцентовъ М. Голенника и В. Ариольда. Съ дополненіями по русской флорѣ и 100 рис. въ текстѣ. ХХII + 523. Ц. 8 р. 50 к.
- II. А. Бэнъ. Исихология. Перев. съ англійскаго, подъ редакціей и съ предисловіемъ прив.-доцента А. Баландина. Томъ I. Съ 18 рис. въ текстѣ. ХХII + 417. Ц. 2 р.
- III. А. Фишеръ. Лекціи о бактеріяхъ. Перев. А. В. Генерозова, съ предисловіемъ и статьей "Дыханіе и броженіе" проф. Н. И. Кудахова. 29 рис. въ текстѣ. XVI + 229 + V + 20. Ц. 1 р. 60 к.

— — — — —

КОМИССІЯ

ПО ОРГАНИЗАЦІІ ДОМАШНІГО ЧТЕНІЯ,

состоящая при Учебномъ Отдѣлѣ О. Р. Т. З.

Удостоена серебряной медали на всемірной выставкѣ въ Парижѣ 1900 г.

Москва, Большая Никитская, д. Рихтера, кв. № 6.

Программы домашняго чтенія на 1-й годъ систематического курса.

Издание шестое, исправленное и дополненное.

Содержаніе: Предисловіе. — Правила для сношеній читателей съ Комиссіей. — Составъ Комиссії и списокъ пожертвованій въ ея пользу. — Планы систематического чтенія на четыре года. — Программы на 1-й годъ.

I. Математика: 1) Курсъ общеобразовательный (аппаратическая геометрія); 2) курсъ специальный (элементарная математика). **II. Науки физико-химиче-**
сия: 1) физика (механический отдѣль, ученіе о теплотѣ, звукахъ и свѣтѣ); 2) химія (введеніе и неорганическая химія). **III. Науки биологіческія:** введеніе, органографія цветковыхъ растений и ученіе обѣ устроиствѣ человѣческаго тѣла. **IV. Науки философіи:** программа первая (психологія и логика); программа вторая (логика). **V. Науки общественно-юридические:** 1) исторія и строеніе общества, 2) политическая экономія. **VI. Исторія:** 1) первобытная культура, 2) древній востокъ, 3) Греція, 4) Римъ. **VII. Литература:** греческая и римская. **Программа чтенія по этнографіи.** Отдѣльныя темы. Списокъ книжныхъ магазиновъ и библиотекъ, вошедшихъ изъ соглашеніе съ Комиссіей относительно списженія съ читателей книгамп. Объявленія.

Цѣна 35 к., съ пересылкой — 48 к., наложеннымъ платежомъ — 65 к.

Программы домашняго чтенія на 2-й годъ систематического курса.

Издание третье, исправленное и дополненное.

Содержание: Предисловіе.— Правила для сношенні читателей съ Комиссіей.— Составъ Комиссіи и списокъ пожертвованій въ ея пользу.— Планы систематического чтенія на четыре года.—

Программы на 2-й годъ.

I. **Математика:** 1) курсъ общеобразовательный (дифференціальное и интегральное исчисление), 2) курсъ специальный (аналитическая геометрія). II. **Науки физико-химические:** 1) физика (учение объ электричествѣ и магнитизмѣ), 2) химія органическая, химія теоретическая и физическая. III. **Науки биологические:** 1) анатомія растеній, 2) споровая растенія, 3) сравнительная анатомія животныхъ, 4) гистологія и эмбриология животныхъ. IV. **Науки философія:** программа первая (исторія философіи); программа вторая (психология съ педагогикой). V. **Науки общественно-юридические:** 1) общее учение о правѣ, 2) государственное право (общее западныхъ державъ и русскаго), 3) экономическая история Англіи. VI. **Исторія:** 1) всеобщая (Средніе вѣка), 2) русская (до Смутнаго времени). VII. **Литература:** 1) всеобщая литература (Средніе вѣка и эпоха Возрожденія), 2) русская литература (до XVII вѣка).

Цѣна 45 к., съ пересылкой — 60 к., наложеннымъ платежомъ — 77 к.

Программы домашняго чтенія на 3-й годъ систематического курса.

Издание второе, исправленное и дополненное.

Содержание: Предисловіе.— Правила для сношенні читателей съ Комиссіей.— Составъ Комиссіи и списокъ пожертвованій въ ея пользу.— Планы систематического чтенія на четыре года.—

Программы на 3-й годъ.

I. **Науки математическія.** II. **Науки о природѣ неорганизованной (физико-химической):** А. Астрономія. Б. Метеорологія и климатологія. III. **Науки о природѣ организованной (биологических):** А. Общая физиологія. Б. Физиология растеній. В. Физиология животныхъ. IV. **Науки философія:** программа первая (теорія познанія и метафизика); программа вторая (исторія древней и средневѣковой философіи). V. **Науки общественно-юридические:** 1) экономическая исторія Россіи; 2) экономія сельского хозяйства; 3) экономія промышленности; 4) экономія торговли; 5) гражданское право; 6) уголовное право. VI. **Исторія:** 1) всеобщая исторія (XVI, XVII и XVIII вв.). Программа А. Программа Б; 2) русская исторія (XVII и XVIII вв.). VII. **Исторія литературы:** 1) всеобщая литература, А. Испанская драма (XVI и XVIII вв.). Б. Англійская литература (XVII и XVIII вв.). В. Итальянская литература (XVI и XVIII вв.). Г. Въѣт ложнаго классицизма во Франціи. Д. Французская литература (XVIII в.). Е. Нѣмецкая литература (XVII в.). Ж. Нѣмецкая литература (XVIII в.). Программы чтенія по отдельнымъ наукамъ. Этиографія. Чтеніе по отдельнымъ вопросамъ (темамъ). Отдельные темы по общественнымъ наукамъ. Приложение: Параллельная программа по экономіи сельского хозяйства. Дополнительный списокъ пособій. Списокъ книжныхъ магазиновъ и библиотекъ, вошедшихъ въ соглашеніе съ Комиссіей относительно снабженія читателей книгами. Объявленія.

Цѣна 50 к., съ пересылкой — 68 к., наложеннымъ платежомъ — 85 к.

Программы домашняго чтенія на 4-й годъ систематического курса.

Содержаніе: Предисловіе.—Правила для сношеній читателей съ Комиссіей.—Составъ Комиссії и списоокъ пожертаованій въ ея пользу.—Планы систематического чтенія на четыре года.—

Программы на 4-й годъ.

I. Математика (спеціальныи курсъ): Теоретическая механика. **II. Науки физико-химическыи:** Динамическая геология. **III. Науки биологические:** А. Палеонтология. Б. Биогеографія. В. Теорія эволюціи и дарвінізмъ. Г. Самостоятельный научный работы по ботаникѣ. **IV. Науки философскіи:** программа первая (этіка); программа вторая (исторія новой философії). Темы для письменныхъ работъ по исторіи новой философії. **V. Науки общественно-юридические:** Международное право. Социальная политика. Финансовая наука. **VI. Исторія:** 1) Всеобщая исторія (эпоха французской революціи и XIX вѣка). Программа А. (полная). Программа Б. (сокращенная). 2) Русская исторія (XIX вѣкъ). **VII. Исторія литературы:** Всеобщая литература. А. Нѣмецкая литература XIX в. Б. Французская литература XIX в. В. Англійская литература XIX в. Г. Итальянская литература XIX в. Д. Русская литература XIX вѣка. **Программы чтенія по этнографіи:** А. Славянскія народности. Б. Литовцы и латышы. В. Семирѣчскіе народы. Г. Румыны и молдаване. Цыгане. **Справочникъ нинѣшніхъ магазиновъ и библиотекъ,** вошедшихъ въ соглашение съ Комиссіей относительно снабженія ея читателей книгами. Объявленія.

Цѣна 60 коп., съ перес.—87 коп., налож. платежомъ—97 коп.

Эпизодическія программы.

Серія I. Изд. 2-е. Цѣна 20 коп., съ перес.—31 коп., налож. платежомъ—41 коп. Серія II. Цѣна 15 коп. съ перес. 19 коп., налож. платежомъ 36 коп.

Отчетъ Комиссіи домашняго чтенія за 1896 г. съ приложеніемъ статистическихъ матеріаловъ объ ея дѣятельности за 1895 и 1896 гг. Цѣна 30 к., съ пересылкой—43 к., налож. платежомъ—53 к.

A. В. Горбуновъ. Однѣ изъ опыта University Extension въ Россіи. Отчетъ о дѣятельности Комиссіи за 1897 г. Цѣна 15 к., съ пер. 17 к.

„**Памяти О. Н. Буслаева**“. Съ портретомъ его. Изд. Учеб. Отд. Общ. Распростр. Технич. Знаній. М., 1898 г. Цѣна 75 коп.

Ученымъ Комитетомъ Министерства Народного просвѣщенія книга эта рекомендована для фундаментальныхъ и ученическихъ, старшаго возраста, библиотекъ среднихъ учебныхъ заведений, для библиотекъ учительскихъ институтовъ и семинарій, для учительскихъ библиотекъ и познанихъ учителей и для бесплатныхъ народныхъ читаленъ.

„**Тридцать лѣтъ жизни Учебнаго Отдѣла Общества Распростр. Технич. Знаній**“. Съ 5 портретами и 15 біографіями. Составилъ А. Е. Грузинскій. М., 1902 г. Цѣна 1 р.

СКЛАДЪ ИЗДАНИЙ въ канцеляріи Комиссіи по организаціи домашняго чтенія: Москва, Большая Никитская, д. Рихтера, кв. № 6.

51

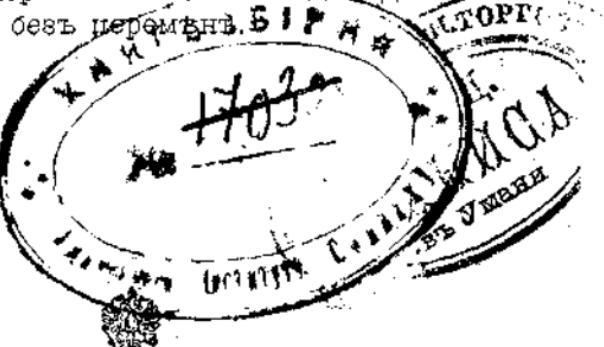
В. Я. ЖЕЛЪЗНОВЪ.

Р993/2

ОЧЕРКИ

ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ.

3-е издание, перепечатанное со 2-го издания



Типографія Т-ва И. Д. Сытина, Пятницкая ул., свой домъ.
МОСКВА — 1905.

ОТЪ РЕДАКЦИИ «БИБЛЮТЕКИ ДЛЯ САМО- ОБРАЗОВАНІЯ».

Въ послѣдніе годы въ русскомъ обществѣ замѣчается несомнѣнное усиленіе интереса къ самообразованію. Оживленіе издательской дѣятельности, устройство въ провинціи курсовъ и публичныхъ лекцій, появленіе въ Москвѣ и Петербургѣ кружковъ специалистовъ, ставящихъ своей задачей помочь самообразованію, — все это дѣлаетъ очевиднымъ, что потребность въ серьезномъ чтеніи сознается у насъ все болѣе расширяющимися общественными кругами. Къ сожалѣнію, популяризациѣ знаній, необходимыхъ для всякаго образованнаго человѣка, далеко не идетъ вровень съ этимъ быстрымъ усиленіемъ спроса на чтеніе со стороны жаждущей просвѣщенія публики. Оригинальныхъ популяризаторовъ у насъ еще слишкомъ мало, а выборъ переводныхъ произведеній далеко не всегда дѣлается лицами, которые соединили бы въ себѣ пониманіе потребностей современнаго русскаго читателя съ хорошимъ знаніемъ иностранной популярной литературы. Отъ этого на нашемъ книжномъ рынкеѣ такъ часто появляются книги, нужные только тѣмъ, кто могъ бы прочесть ихъ и въ иностранномъ подлинникѣ, и, наоборотъ, многихъ книгъ, которые были бы нужны всякому образованному человѣку, на русскомъ языкѣ не существуетъ. Въ

результатъ одинаково страдаютъ и интересы издателей, и интересы читающей публики. Не находя въ современной популярной литературѣ того, что имъ нужно, тѣ и другіе прибѣгаютъ, наконецъ, къ помощи старыхъ любимцевъ русской интеллигентіи. Повторяющіяся перепечатки многихъ старыхъ изданій безспорно свидѣтельствуютъ какъ объ увеличеніи запроса на самообразовательное чтеніе со стороны читателей, такъ и о недостаткѣ на русскомъ языкѣ произведеній новѣйшей популярной литературы, которыя могли бы удовлетворить этому запросу.

Въ послѣднее время, однако, въ издательское дѣло начинаетъ замѣтно проникать свѣжая струя. Старая и вновь возникающая фирмѣ принимаются за изданіе цѣлого ряда серій популярныхъ книгъ для чтенія и самообразованія. Къ этого рода серіямъ припадлежитъ и «Библіотека для самообразованія». Но среди другихъ подобныхъ изданій она занимаетъ свое особое мѣсто въ связи съ той спеціальной цѣлью, которую она преисполнена. Эту цѣль, долженствующую сообщить всѣмъ выпускамъ «Библіотеки для самообразованія» иѣ, которое внутреннее единство, редакція считаетъ нужнымъ особенно подчеркнуть.

«Библіотека для самообразованія» находится въ самой тѣсной связи съ московской «Комиссіей по организаціи домашняго чтенія», начавшей свою дѣятельность при «Учебномъ отдѣлѣ общества распространенія техническихъ знаній» въ 1895 г. Редакторы «Библіотеки для самообразованія» все состоятъ членами Комиссіи и принимаютъ участіе въ руководствѣ домашнимъ чтеніемъ по различ-

нымъ отдельамъ издаваемыхъ Комиссіей систематическихъ программъ.

Составляя эти программы, Комиссія, какъ видно изъ ея проспекта, имѣла въ виду соединить общедоступность чтенія съ его серьезностью и основательностью. Съ этой цѣлью въ каждой программѣ указанъ тотъ *необходимый минимумъ познаній*, безъ усвоенія котораго ознакомленіе съ соответствующимъ отдѣломъ науки нельзѧ признать сколько-нибудь основательнымъ. Всѣ книги, необходимыя для пріобрѣтенія такого минимума познаній, указаны *на русскомъ языке*, и почти всѣ онѣ доставляются читателямъ Комиссіей на льготныхъ условіяхъ (см. «Правила для сношеній съ Комиссіей», перепечатанныя въ концѣ настоящаго тома). Относительно способа усвоенія *необходимыхъ пособій* даны въ программахъ ближайшія указанія. Всѣ указанія Комиссіи дѣлаются такъ, чтобы ими могли воспользоваться лица трехъ категорій: 1) лица, вовсе не имѣвшія возможности пріобрѣсти правильнаго средняго образованія, но болѣе или менѣе привыкшія читать серьезныя книги популярно-научнаго содержанія; 2) лица, окончившія курсъ средней школы, но не получившія высшаго образованія, и 3) лица, окончившія высшую школу, которые пожелали бы съ помощью Комиссіи освѣжить забытые знанія, пополнить пробѣлы или пріобрѣсти новыя свѣдѣнія въ незнакомыхъ имъ отдельахъ науки. При составленіи программъ Комиссія имѣла въ виду некоторый средній уровень читателей; этотъ средній уровень характеризуется въ глазахъ Комиссіи не столько количествомъ пріобрѣтенныхъ свѣдѣній, сколько известной при-

вычкой къ серьезному чтенію. Умѣніе читать серьезную книгу есть необходимое условіе успѣшности самообразованія. Къ сожалѣнію, это умѣніе принадлежитъ къ числу навыковъ, которые трудно передать съ помощью однихъ письменныхъ сношеній. Комиссіи поневолѣ приходится предполагать, что у ея читателей этотъ навыкъ уже пріобрѣтенъ.

Содержаніе книжекъ, издаваемыхъ въ «Библіотекѣ для самообразованія», находится въ прямой зависимости отъ намѣченныхъ Комиссіей цѣлей, какъ онѣ охарактеризованы въ приведенныхъ выдержкахъ изъ ея проспекта. Редакція «Библіотеки для самообразованія» предполагаетъ вводить въ свою серію только такія книги, изъ которыхъ каждая давала бы необходимый минимумъ познаній, безъ усвоенія котораго ознакомленіе съ соотвѣтствующимъ отдѣломъ науки нельзя признать сколько-нибудь основательнымъ. Другими словами, «Библіотека для самообразованія» будетъ состоять изъ ряда пособій, признанныхъ Комиссіей «необходимыми» для усвоенія ея систематическихъ программъ, но не существовавшихъ до сихъ поръ въ русской популярной литературѣ или же вышедшихъ изъ продажи, а также изданныхъ въ неудовлетворительномъ переводаѣ. Съ подобными проблемами постоянно принуждена считаться всякая программа для самообразованія; и чѣмъ она общѣе и энциклопедичнѣе, тѣмъ проблемъ оказывается больше, и тѣмъ необходимѣе становится создать литературу, специально припособленную для самообразовательныхъ цѣлей, какъ ихъ ставить та или другая программа. Англійскія и

американскія общества содѣйствія самообразованію уже стали на этотъ путь—созданія специальными приспособленныхъ къ программамъ пособій. Подобную же попытку предполагаютъ сделать и редакторы «Библіотеки для самообразованія». Въ тѣхъ случаѣахъ, когда въ заграничной популярной литературѣ имѣются вполнѣ подходящія сочиненія, редакція будетъ переводить ихъ или переиздавать уже переведенные книги; если же подходящихъ пособій не имѣется, редакція будетъ издавать сборники, хрестоматіи, компиляціи или оригиналныя произведенія, приспособленные къ программамъ Комиссіи. Такимъ образомъ, руководители «домашняго чтенія» и ихъ читатели не будутъ зависѣть отъ случайнаго наличнаго состава популярной литературы, имѣющейся на русскомъ языкѣ, а читающая публика вообще получитъ рядъ общедоступныхъ руководствъ по всѣмъ отраслямъ общеобразовательныхъ знаній.

Благодаря содѣйствію издательской фирмы Т-ва И. Д. Сытина, редакція имѣть возможность приступить къ книжкамъ «Библіотеки для самообразованія» вѣнчайшій видъ, соответствующій европейскимъ изданіямъ этого рода, не поднимая въ то же время цѣны изданія выше обыкновенной. Небольшой форматъ и прочный переплѣтъ должны отвѣтить назначению «Библіотеки для самообразованія», цѣль которой — дать рядъ основныхъ пособій, предназначенныхъ для постояннаго употребленія.

ПРЕДИСЛОВІЕ АВТОРА КО ВТОРОМУ ІЗДАНИЮ.

Предлагаемое издание воспроизводить первое почти безъ измѣненій. Занятый иной неотложной работой, авторъ былъ вынужденъ отказаться пока отъ переработки «Очерковъ», которая во многихъ отношеніяхъ представлялась ему желательной. Авторъ ограничился, поэтому, только немногими замѣчаніями, указывающими на его отношеніе къ новѣйшей полемикѣ по поводу основныхъ вопросъ экономической теоріи (въ лекціяхъ о цѣнности и доходахъ), сообщеніемъ болѣе свѣжихъ данныхъ относительно нѣкоторыхъ теченій въ современной экономической жизни (въ особенности въ лекціяхъ о формахъ коллективнаго договора и фабричномъ законодательствѣ) и краткими указаніями на выдающіяся явленія въ экономической литературѣ послѣдняго времени.

Новоconstантиновъ,
Подольской губерніи,
31 августа 1903 г.

B. Ж.

ПРЕДИСЛОВИЕ АВТОРА КЪ ПЕРВОМУ ИЗДАНИЮ.

Настоящіе «Очерки» представляютъ собой исправленное и значительно дополненное изданіе литографированнаго курса публичныхъ лекцій, читанныхъ авторомъ въ 1898 — 99 академическомъ году въ Кіевѣ. Главные выводы остаются тѣ же, какіе были высказаны два года тому назадъ; неизмѣненъ и общий планъ работы. Прибавлены лишь нѣкоторыя фактическія подробности и болѣе полно развиты тѣ теоретическія положенія, обстоятельному выясненію которыхъ мѣшала ограниченность времени, бывшаго въ распоряженіи автора при чтеніи лекцій. Авторъ заботился о простотѣ и общедоступности изложенія, стараясь, однако, не жертвовать при этомъ серьезностью мысли.

Берлинъ, 23/10 февраля 1901 г.

B. Ж.

ВВЕДЕНИЕ.

Лекция первая.

Понятие политической экономии.—Хозяйственная деятельность.—Экономика и техника.—Последовательные ступени развития общественного хозяйства.—Ступень замкнутого домашнего хозяйства — при первобытном семейственном строев, в эпоху рабства и крепостничества.—Городское ремесленное хозяйство.—Переход к капиталистическому хозяйству.—Система развитого капитализма.

Мм. гг. Приступая к изложению публичного курса политической экономии, я считаю необходимым прежде всего остановить ваше внимание на вопросе о предмете, подлежащем изследованию этой науки. Ведь научная работа, выясняющая разнообразные явления окружающей нас мировой жизни, должна быть для успеха дела строго разделена между отдельными отраслями знания, из которых каждая может быть полным хозяином лишь в ограниченной сфере, лишь в точно отмежеванных ей пределах изследования. От深切ая въ наиболѣе общей формѣ на поставленный вопрос, мы должны сказать, что политическая экономія принадлежит къ разряду наукъ соціальныхъ, т.-е. что предметомъ ея изученія служить человѣческое общество. Этимъ мы проводимъ уже рѣзкую грань, отдѣляющую нашу науку отъ обширной области

естествознанія; но въ намѣчаемыхъ нами предѣлахъ мы должны позаботиться еще о дальнѣйшемъ разграничениі, выдѣляя политическую экономію изъ общей совокупности соціальныхъ знаній, указывая ей ту часть общественной жизни, изученіе которой составляетъ ея специальную задачу. Человѣческое общество представляетъ собой настолько сложное цѣлое, слагающееся изъ такого огромнаго количества разнообразныхъ, взаимно переплетающихся явлений, что оно можетъ быть удовлетворительно изучаемо лишь при условіи совмѣстной работы ряда наукъ, изъ которыхъ каждая затрагивала бы лишь одну только сторону соціального существованія людей.

Специальная сторона общественной жизни, изслѣдованіе которой беретъ на себя политическая экономія, заключается въ хозяйственной дѣятельности, сущность же хозяйственной дѣятельности сводится къ борьбѣ человѣческаго общества съ природой, съ цѣлями удовлетворенія разнообразныхъ потребностей людей материальными средствами. Представимъ себѣ, напр., группу колонистовъ, рѣшившихъ переселиться изъ своей страны и устроить новую жизнь на незаселенныхъ еще мѣстахъ. Проислѣживая первые шаги ихъ дѣятельности въ новой обстановкѣ, мы увидимъ, что при всѣхъ цѣляхъ, какія они будутъ себѣ ставить, они всегда натолкнутся на вопросъ о материальныхъ средствахъ для осуществленія этихъ цѣлей. Прежде всего, чтобы удовлетворить первымъ своимъ потребностямъ въ пищѣ, жилищѣ и одѣждѣ, они займутся распахиваніемъ почвы, рубкой лѣса и подготовкой лѣсного материала для постройекъ, разведеніемъ скота и

уходомъ за нимъ, пряденіемъ льна и шерсти и т. д. Далѣе, если это культурные люди и если они по-желаютъ и въ новыхъ мѣстахъ своего пребыванія удовлетворять своимъ религіознымъ потребностямъ, потребностямъ въ образованіи, въ развлеченіяхъ, въ сообщеніи свѣдѣній, они и въ этомъ случаѣ будуть вынуждены затратить извѣстное (и весьма значительное) количество усилий для созданія тѣхъ материальныхъ средствъ, при помощи которыхъ только и могутъ быть удовлетворены эти высокія потребности. Понадобится выстроить церковь, школу, затратить извѣстное количество труда, чтобы получить средства на содержаніе учителя и священника, все время которыхъ будетъ занято возлагаемыми на нихъ культурными задачами, и т. д., иначе говоря, для выполненія всѣхъ задачъ нашего маленькаго общежитія потребуется опредѣленная хозяйственная дѣятельность.

Но, говоря, что задачей политической экономіи представляется изслѣдованіе хозяйственной дѣятельности человѣческихъ обществъ, мы все еще недостаточно точно опредѣляемъ ея содержаніе. Дѣло въ томъ, что сама хозяйственная дѣятельность является сложнымъ процессомъ, въ которомъ политическая экономія изучаетъ лишь одну специальную сторону. Всматриваясь въ сущность и характеръ хозяйственной дѣятельности, мы прежде другихъ чертъ замѣтимъ, что при ней человѣкъ совершаеть нѣкоторыя цѣлесообразныя дѣйствія, имѣющія въ виду извлеченіе изъ міра окружающей его природы необходимыхъ ему материальныхъ средствъ. Земледѣлецъ разрыхляетъ землю, сѣть зерно, собираетъ жатву; ремесленникъ-портной рѣжетъ сукно,

спишасть его, разглаживаеть; рабочій на фабрикѣ регулируетъ ходъ машины, изготавлиющей пряжу или ткань; во всѣхъ этихъ случаихъ мы замѣчаемъ развитіе опредѣленныхъ техническихъ процессовъ, примѣненіе которыхъ открываетъ людямъ возможность фактически осуществлять свою власть надъ природой. Но этой технической стороной дѣла, которая сама по себѣ представляется чрезвычайно сложной и изучается разнообразными техническими науками, не исчерпывается все содержаніе хозяйственной дѣятельности человѣческихъ обществъ. Въ ней обнаруживаются и другія явленія уже не техническаго, а соціального характера, изученіе которыхъ и составляетъ задачу политической экономіи, какъ общественной науки.

Уже въ приведенномъ нами примѣрѣ, приглядываясь ближе къ жизни группы колонистовъ, мы нашли бы, что въ связи съ выполняемыми ею тѣхническими процессами между ея членами существуютъ опредѣленныя соціальные отношенія, характеръ которыхъ окрашивается въ своеобразный цвѣтъ всю жизнь этой группы. Ея жизнь сложится иначе, если въ ея предѣлахъ будутъ хозяева и рабочіе, чѣмъ въ томъ случаѣ, когда она вся будетъ слагаться изъ трудящихся лицъ. Намъ ясно, что для членовъ такой группы быль бы далеко не безразличенъ принятый ею или данный окружающей общественной средой политический режимъ. Они чувствовали бы себя, конечно, иначе при господствѣ принципа самоуправлениія, чѣмъ въ патріархально - деспотическомъ строѣ. То же самое справедливо и относительно экономического уклада жизни. Для людей важно не только, какими ору-

діями и приемами они достигаютъ своихъ хозяйственныхъ цѣлей, но и каковы ихъ отношенія другъ къ другу въ ихъ экономической дѣятельности.

Возьмемъ другой примѣръ. Вы уѣзжаете на лѣто въ деревню. Гуляя по обширнымъ полямъ, окружающимъ вашу деревню, вы замѣчаете на знакомомъ фонѣ сельского пейзажа фигуру крестьянина, медленно проводящаго сохой борозду. Въ этой фигурѣ все такъ гармонируетъ съ общимъ сѣренѣкимъ тономъ русской деревенской природы, что вы, пожалуй, прошли бы мимо, не остановивъ вниманія на этой отдельной части общей картины. Но въасъ интересуютъ экономические вопросы, вы подходите къ крестьянину и заводите съ нимъ разговоръ. Вы узнаете прежде всего, что онъ тогда-то началъ обработку поля, что онъ предполагаетъ ее кончить въ такое-то время, что въ такой-то срокъ нужно будетъ посѣять такое-то количество зерна, которое къ осени дастъ ему столько-то пудовъ нового ~~уѣба~~. Далѣе, онъ разскажетъ вамъ о способахъ своей работы, объяснитъ составные части употребляемыхъ имъ орудій, укажетъ ихъ назначеніе и т. д. Но, собравъ самыя подробныя свѣдѣнія по всемъ этимъ вопросамъ, вы узнаете еще очень мало о дѣйствительныхъ хозяйственныхъ условіяхъ существованія нашего крестьянина. Для этой цѣли вы должны будете продолжить ваши разспросы, и тѣ отвѣты, которые вы на нихъ получите, быть можетъ, покажутся вамъ болѣе поразительными, болѣе наводящими на размысленіе, чѣмъ предыдущіе. Вы узнаете, напр., что крестьянинъ обрабатываетъ не свою землю, а соединяго помѣщика.

Здѣсь передъ вами раскрывается уже соціальное отношеніе. Вы увидите, что урожай, допустимъ, въ 40 пудовъ съ давнаго участка, долженъ быть подѣленъ между крестьяниномъ и помѣщикомъ поровну. Иначе говоря, борьба съ природой дала нашему крестьянину результатъ въ видѣ 40 пудовъ хлѣба, а соціальные отношенія оставляютъ ему изъ нихъ только 20. Далѣе, вы узнаете, что въ истекшемъ хозяйственномъ году крестьянинъ проѣлъ весь свой хлѣбъ, и ему пришлось занять для посѣва 10 пудовъ сѣмянъ, за что кредиторъ требуетъ послѣ сбора жатвы дать ему лишній пудъ сѣмянъ; наконецъ, для васъ обнаружилось, что какъ членъ обширнаго государственного союза крестьянинъ вынужденъ будетъ отдать известную долю изъ собраннаго имъ хлѣба въ видѣ налоговъ и вообще всякаго рода обязательныхъ сборовъ, идущихъ на покрытие расходовъ государства, земства и сельского общества.

Только узнавъ всѣ эти условія, вы будете въ состояніи отдать себѣ правильный отчетъ о дѣйствительномъ положеніи крестьянина.

Итакъ, политическая экономія имѣетъ предметомъ своего изслѣдованія общественные отношенія людей, возникающія на почвѣ ихъ хозяйственной дѣятельности, т.-е. усилій, направленныхъ на удовлетвореніе разнаго рода потребностей материальными средствами.

Чтобы лучше понять основной характеръ хозяйственной дѣятельности, намъ необходимо изучать ее не у одного какого-либо народа и не въ одну какую либо эпоху, а охватить всѣ относящіяся сюда явленія въ процессѣ ихъ исторического движения;

говоря иными словами, намъ необходимо уяснить себѣ хозяйственную дѣятельность, какъ нѣчто измѣнчивое, формирующееся, проходящее определенная фазы развитія.

Я не ставлю своей задачей дать характеристику процесса исторического развитія хозяйственной дѣятельности человѣческихъ обществъ въ его цѣломъ, а попытаюсь лишь въ самыхъ общихъ чертахъ намѣтить главныя формы, въ которыхъ отливалось общественное хозяйство, главныя ступени его послѣдовательного развитія. Для этой цѣли мы можемъ воспользоваться классификацией послѣдовательныхъ ступеней развитія общественного хозяйства, предложенной известнымъ нѣмецкимъ ученымъ Бюхеромъ.

Точка зренія, съ которой, по мнѣнію Бюхера, лучше всего можно выдѣлить основные типы хозяйственной организаціи, дается самой сущностью процесса экономической дѣятельности. Приглядываясь къ этому процессу, мы найдемъ, что онъ совершается между двумя крайними полюсами — производствомъ и потребленіемъ. Люди создаютъ материальныя средства и съ помощью ихъ удовлетворяютъ свои потребности, потребляя эти средства, — такова сущность человѣческаго хозяйства. Очевидно, что между указанными конечными моментами должно лежать известное разстояніе. Этимъ разстояніемъ, т.-е. характеромъ связи, устанавливающейся въ данномъ обществѣ между производствомъ и потребленіемъ, и объясняются, по мнѣнію Бюхера, существенные различія въ строѣ человѣческаго хозяйства въ различные періоды его исторического развитія.

Основываясь на указанномъ принципѣ, Бюхеръ предлагаетъ классификацію общественнаго хозяйства по тремъ существеннымъ формамъ, сменявшимъ другъ друга въ историческомъ процессѣ: 1) ступень замкнутаго домашняго хозяйства (хозяйство безъ обмѣна), на которой блага потребляются въ томъ же самомъ хозяйствѣ, въ которомъ они произведены; 2) ступень городскаго хозяйства (непосредственный обмѣнъ), на которой блага переходятъ непосредственно изъ производящаго хозяйства въ потребляюще; 3) ступень народнаго хозяйства (товарный обмѣнъ), на которой блага обыкновенно проходить черезъ цѣлый рядъ хозяйствъ, прежде чѣмъ поступать къ потребленію.

Указанная схема представляетъ наибольшія удобства еще и потому, что въ ней укладываются и различія во взаимныхъ отношеніяхъ между лицами, участвующими въ хозяйственной дѣятельности.

Ступень замкнутаго домашняго хозяйства характеризуется системой рабства и крѣпостничества; ступень городскаго хозяйства — системой свободной экономической дѣятельности мелкихъ самостоятельныхъ ремесленниковъ; ступень народнаго хозяйства — системой крупнаго производства, основанной на сосредоточеніи средствъ производства въ рукахъ крупныхъ капиталистовъ и на свободномъ юридически трудѣ наемныхъ рабочихъ.

Если оставить въ сторонѣ наиболѣе раннія и наименѣе известныя формы человѣческаго существованія, то можно начать обозрѣніе послѣдовательнаго развитія хозяйственной дѣятельности съ

образованія замкнутаго домашняго хозяйства большої патріархальной (или матріархальной) семьи. Такая форма экономическихъ отношеній существовала, какъ господствующій типъ, въ теченіе весьма долгаго времени и до сихъ поръ не окончательно еще вытѣснена новѣйшимъ хозяйственнымъ развитіемъ даже изъ жизни европейскихъ народовъ.

Первобытная семейная группа, основанная въ началѣ на господствѣ и руководительствѣ матери (матріархатъ), затѣмъ—отца (патріархальная семья), составляла основную хозяйственную единицу и вмѣстѣ съ тѣмъ вообще отграничивала собой кругъ хозяйственныхъ отношеній.

Экономическая дѣятельность того времени почти цѣликомъ сосредоточивалась въ предѣлахъ такой замкнутой группы. Между производствомъ и потреблениемъ продуктовъ не было никакихъ промежуточныхъ ступеней: семья сама производила все, необходимое для ея членовъ, и все потребляла. Производительное и потребительное (домашнее) хозяйства при такомъ порядкѣ совершенно не отдѣляются другъ отъ друга, образуя неразрывную цѣнь объединенныхъ процессовъ. Обмѣнъ между отдѣльными хозяйствами вначалѣ совсѣмъ неизвѣстенъ, но и впослѣдствіи, когда онъ мало-малу начинаетъ возникать, онъ имѣеть лишь случайный характеръ, почти не затрагивая главныхъ основаній хозяйственной дѣятельности самостоятельныхъ семей. Обмѣниваются излишками — и то чрезвычайно рѣдко, съ трудомъ опредѣляютъ сравнительную цѣнность обмѣниваемыхъ предметовъ, потому что самаго мѣрила цѣнности, въ его наиболѣе точной формѣ — металлической монеты —

еще не существуетъ. Мъновая сдѣлка представляется какимъ-то крайне сложнымъ и опаснымъ дѣломъ, приступая къ которому надо непремѣнно предполагать возможность обмана со стороны другихъ лицъ, вступающихъ въ сдѣлку. Поэтому совершение акта обмѣна ставится подъ особую защиту закона, требующаго присутствія свидѣтелей, произнесенія торжественныхъ символическихъ формулъ и т. д. Естественно, что, при выполненіи главныхъ хозяйственныхъ задачъ того времени цѣликомъ силами замкнутой семьи, процессъ раздѣленія труда устанавливается не между отдельными семьями, а въ ихъ предѣлахъ, среди ихъ членовъ. Сообразно различіямъ возраста, пола, индивидуальной силы и способностей, отдельные члены данной семейной группы выполняли разнообразныя работы; одни изготавливали орудія, другие пускали ихъ въ дѣло, третыи ухаживали за скотомъ, четвертые заботились объ организаціи домашнаго потребленія и хозяйства.

Конечно, говоря о «семьѣ», мы имѣемъ передъ собой въ данномъ случаѣ общественную группу, несравненно болѣе крупную и сложную, чѣмъ семья въ современныхъ намъ культурныхъ обществахъ. Патріархальный семейный союзъ включалъ въ себя такие элементы, которые въ настоящее время совершенно обособлены. Напр., изъ описанія дворца Пріама Гомеромъ мы видимъ, что залу царя окружали 50 комнатъ, гдѣ жили его сыновья съ женами и дѣтьми. И теперь еще въ Китаѣ и Индіи семьи, живущія въ одномъ дворѣ, насчитываютъ очень часто по 16—40 человѣкъ, славянская «задруга» — 20—25 членовъ; и до сихъ поръ сохраняю-

шій еще свою изолированность альпійской крестьянской дворь часто включаетъ 12—18 лицъ¹⁾. Но помимо болѣе широкаго круга лицъ, соединенныхъ родственными или, лучше сказать, родовыми узами, патріархальная семья содержала въ себѣ и чуждые по крови элементы, прикованные къ ней принудительнымъ подчиненіемъ, именно рабовъ. Въ этомъ послѣднемъ условіи и заключается основная причина продолжительности исторического существованія строя замкнутаго домашняго хозяйства. Благодаря институту рабства, ослабленіе родовыхъ связей и постепенное разложение крупныхъ патріархальныхъ семей на мелкія группы не повлекло за собой коренныхъ перемѣнъ въ характерѣ экономической дѣятельности.

Виѣ пользованія трудомъ рабовъ для болѣе широкаго выполненія хозяйственныхъ задачъ открывался единственный путь: свободная кооперація отдельныхъ семей. Мы имѣемъ не мало свидѣтельствъ о фактическомъ примѣненіи этого способа въ случаяхъ обширной охоты, рыбной ловли, расчистки дикихъ лѣсныхъ мѣстъ, постройки большихъ судовъ и т. п.²⁾, но главнымъ русломъ, по которому потекла экономическая жизнь всѣхъ известныхъ намъ древнихъ культурныхъ обществъ, было все-таки рабство. Мы не будемъ останавливаться здѣсь на причинахъ, вызвавшихъ это явленіе и способствовавшихъ его дальнѣйшему развитію;

¹⁾ См. Gustav Schmoller, Grundriss der Allgemeinen Volkswirtschaftslehre, Leipzig, 1900, стр. 241.

²⁾ Относительно примѣненія принципа коопераціи въ первобытныхъ обществахъ см. въ особ. Зибера: «Очеркъ первобытной культуры».

отмѣтимъ лишь, что на почвѣ рабства явилась возможность расширенія сферы хозяйственной дѣятельности, оставаясь при прежнемъ строѣ замкнутаго домашняго хозяйства.

Насколько институтъ рабства способствовалъ расширенію хозяйственной дѣятельности отдѣльныхъ семействъ, показываетъ хотя бы исторія древнаго Рима.

Въ настоящее время только съ большимъ уси-
ліемъ воображенія мы можемъ представить себѣ
всю сложность хозяйственной дѣятельности, раз-
вивавшейся внутри богатаго рабовладѣльческаго
дома. Указываютъ, что существовало около полу-
тораста названій для разнообразныхъ функций,
выполнявшихся рабами въ богатыхъ римскихъ
домахъ. Право собственности и безпредѣльного
распоряженія трудомъ массы несвободныхъ людей
создавало гигантскій механизмъ римскаго рабо-
владѣльческаго домохозяйства, на фонѣ котораго
фигура римскаго богача выступала въ грандіоз-
ныхъ очертаніяхъ, совершенно не соответствовав-
шихъ его личнымъ силамъ. Опираясь на цѣлый
штатъ прекрасно дисциплинированныхъ и обучен-
ныхъ рабовъ, господинъ владѣльцъ огромнымъ мо-
гуществомъ, о размѣрахъ котораго мы можемъ
судить по слѣдующей мастерской характеристикѣ
извѣстнаго уже намъ ученаго Бюхера: «Прежде
всего передъ нами выступаетъ *familia rustica*, слу-
жившая производительнымъ цѣлямъ: въ каждомъ
имѣніи есть управляющій и его помощникъ, со-
пѣтвомъ надѣмотрщикомъ и мастеромъ, въ распо-
ряженіи которыхъ находится большое число ра-
бочихъ на поляхъ, виноградникахъ, пастуховъ и

скотниковъ, челяди въ кухнѣ и домѣ, прядильщицъ, ткачей и ткачихъ, валяльщиковъ, портныхъ, плотниковъ, столяровъ, рабочихъ, производившихъ металлическія издѣлія, и рабочихъ, занятыхъ сельскохозяйственными промыслами. *Família urbana* дѣлится на персоналъ управляющей и персоналъ для услугъ господину и госпожѣ, какъ въ домѣ, такъ и виѣ его. Здѣсь прежде всего отмѣтимъ завѣдующаго имуществомъ съ кассиромъ, бухгалтерами, управляющими домами, сдаваемыми внаемъ, закупщиками и т. п. Особый персоналъ несвободныхъ чиновниковъ и рабочихъ имѣется на тотъ случай, если господинъ беретъ въ аренду государственную землю или снаряжаетъ корабли. Внутри дома служать: домоправитель, привратники, сторожа для комнатъ и сторожа для залъ, хранители мебели, хранители серебра, гардеробщики; хозяйскіе припасы находятся въ вѣдѣніи домашняго гофмейстера, ключника, смотрителя за кладовой; въ кухнѣ тѣснится большая толпа поваровъ, истопниковъ, пекарей хлѣба, пироговъ, паштетовъ; за столомъ прислуживаютъ особые слуги: обязанность однихъ накрывать на столъ, другихъ — накладывать кушанье, третьихъ — пробовать, четвертыхъ — наливать вино; за ѿдой гостей увеселять толпа красивыхъ мальчиковъ, танцовщицъ, карликівъ и шутовъ. Для личныхъ услугъ къ господину приставлены: церемоніймейстеръ, на обязанности котораго лежить вводить гостей, различные камердинеры, купальщики, слуги для втирания мазей, слуги, обтирающіе господъ, домашніе хирурги, врачи чуть ли не для каждой части тѣла, брадобреи, чтецы, домашніе секретари и т. п. Для

домашняго же обихода держать: ученаго или философа, архитектора, живописца, скульптора, музыкальную капеллу; въ библіотекѣ занимаются переписчики, гладильщики пергамента, переплетчики; ихъ трудъ подъ руководствомъ библіотекаря составляетъ собственное домашнее производство книгъ. Когда господинъ появляется гдѣ-либо въ публичномъ мѣстѣ, передъ нимъ шествуетъ толпа рабовъ (*anteambulones*), другая толпа слѣдуетъ за нимъ (*prædiscequi*); *nomenclator* называетъ ему имена ветрѣчныхъ, которыхъ надлежитъ привѣтствовать; собственные *distributores* и *tesserarii* распредѣляютъ въ народѣ подачки и даютъ избирательный пароль... Эта система избирательнаго давленія восполняется устройствомъ зрѣлищъ, состязаній колесницъ, борьбы звѣрей, игръ гладиаторовъ; для этихъ зрѣлишъ заготовляется особая группа рабовъ... Человѣческія силы, — заканчиваетъ Бюхеръ, — растратчивались съ невѣроятной расточительностью; въ концѣ-концовъ, при помощи этого тысячерукаго организма замкнутаго домашняго хозяйства, поддерживаемаго грандиозной системой дисциплины и воспитанія, личная сила рабовладѣльца удешевлялась, и это обстоятельство помогало кучкѣ аристократовъ господствовать надъ полумиромъ».

Конечно, не слѣдуетъ думать, будто системой замкнутаго домашняго хозяйства исчерпывались тогда всѣ хозяйственныя отношенія. Не только древній Римъ, но и государства древняго Востока знали уже многія хозяйственныя явленія, далеко выходящія за предѣлы охарактеризованной нами экономической организаціи. Торговля и въ то время совершилась уже въ весьма широкихъ раз-

мѣрахъ, а съ ней все болѣе и болѣе вторглась въ жизнь система денежного хозяйства. Появлялись зачатки торгово-промышленного кредита, коммерческія сдѣлки, съ увеличеніемъ торгового обмѣна, приобрѣтали все болѣе свободный характеръ. Юридическія нормы, касающіяся хозяйственного оборота, успѣли настолько очиститься отъ прежнихъ стѣснительныхъ ограниченій, что новѣйшіе европейскіе юристы могли принять ихъ за образецъ для регулированія мѣновыхъ отношеній современаго намъ эконоомического строя.

Тѣмъ не менѣе эта сторона хозяйственной жизни древняго Рима не развилась настолько, чтобы устранить преобладающія черты старого хозяйственного порядка, а послѣ крушенія римской государственности новые народы, пришедшиe на смену античнымъ, долго еще оставались также на стадіи замкнутаго домашняго хозяйства.

Указанныя черты хозяйственной организаціи наблюдаются и въ средневѣковомъ общественномъ строѣ, основанномъ на крѣпостномъ труде. Барскій дворъ, къ которому тяготѣютъ крѣпостныя деревни, представляется характернымъ типомъ средневѣковаго деревенскаго хозяйства. Здѣсь также все производится и потребляется въ границахъ господства властелина, и вся экономическая дѣятельность группы лицъ, объединенныхъ узами крѣпостныхъ отношеній къ данному владѣльцу, тяготѣеть къ единому центру, управляемый единой руководящей волей. Обмѣнъ здѣсь также представляеть второстепенное явленіе, и самые оброки, выполняемые крѣпостными, имѣютъ форму натуральныхъ продуктовъ (хлѣба, шерсти, скота, меду, вина,

львногого материала, ремесленныхъ издѣлій — сукна, полотна, башмаковъ, ножей, бочекъ и т. п.). Такіе экономические порядки наблюдались и въ нашемъ отечествѣ въ эпоху крѣпостного права. Господство натурального хозяйства, сосредоточеннаго вокругъ барскаго дома, отражалось и во многихъ сторонахъ жизни, представляющихъ на первый взглядъ лишь проявленіе общихъ психологическихъ чертъ человѣческой природы. Такъ, знаменитое русское гостепріимство и хлѣбосольство представляетъ естественный продуктъ крѣпостническаго хозяйственнаго строя, когда въ рукахъ одного человѣка сосредоточивается масса запасовъ, по преимуществу въ натуральной формѣ, которые трудно обратить въ деньги и которые лучше всего потребить въ кругу пріятелей и прихлебальщиковъ. Самая скучность и разсчетливость того времени принимала нелѣпую форму плюшкинской скаредности, въ силу которой помѣщикъ гноилъ огромное количество натуральныхъ запасовъ въ своихъ кладовыхъ, не обогащаясь самъ и не облегчая труда своимъ крѣпостнымъ.

Итакъ, существенными чертами крѣпостного хозяйства было такъ же, какъ и въ древности, непосредственное отношеніе между производствомъ и потреблениемъ, потребленіе главной массы продуктовъ въ предѣлахъ производящей группы. Конечно, было бы ошибкой и въ данномъ случаѣ, какъ и при оцѣнкѣ хозяйственнаго строя античныхъ народовъ, полагать, что замкнутымъ хозяйствомъ барщиннаго двора исчерпывались всѣ экономические явленія средневѣковой жизни; тамъ параллельно существуютъ и другія формы хозяйственной

дѣятельности. Такъ, въ средніе вѣка была довольно развита торговля такими продуктами, которые приходилось привозить издалека, какъ, напр., мяча, соленая рыба, вино. Съ другой стороны, въ это время существовало и обособленное отъ деревни и феодальной власти помѣщика самостоятельное городское ремесленное хозяйство. Это послѣднее въ средніе вѣка успѣло уже опредѣлиться настолько рельефными чертами, что мы можемъ рассматривать его какъ особый, болѣе развитой сравнительно съ предыдущимъ типъ хозяйственной организаціи. Существованіе свободныхъ ремесленниковъ можно отмѣтить и въ болѣе ранніе періоды человѣческой исторіи, но городская жизнь средневѣковья представляетъ настолько характерныя черты, что на ней мы всего лучше можемъ выяснить сущность этого новаго экономического порядка.

Хозяйство города, слагающагося изъ свободныхъ ремесленниковъ, основывается на дальнѣйшемъ расширеніи круга экономическихъ отношеній; производительное и потребительное хозяйства здѣсь отдѣляются другъ отъ друга путемъ установленія прямого обмѣна между производителемъ и потребителемъ. Ремесленникъ производить продуктъ, въ которомъ самъ онъ не нуждается (или нуждается въ незначительной части общей массы производимыхъ имъ предметовъ), но онъ не выноситъ своего продукта на рынокъ неизвѣстнаго ему круга покупателей, а изготавливаетъ его на заказъ. Отношенія между производителемъ и потребителемъ имѣютъ вполнѣ непосредственный характеръ; не требуется ни торговца, ни биржи, ни сложныхъ средствъ

транспорта. Районъ, въ предѣлахъ котораго находились покупатели городскихъ произведеній, захватывалъ незначительное пространство вокругъ рыночнаго центра, въ нѣсколько деревень, изъ которыхъ въ теченіе одного дня можно было добраться до города и вернуться обратно. Тѣмъ не менѣе, сравнительно съ выше охарактеризованной формой замкнутаго хозяйства, городское ремесленное хозяйство имѣло болѣе широкій кругъ отношеній; въ немъ сталкивались два обособившихся строя жизни—городской и деревенскій, соединенные общими узами раздѣленія труда и обмѣна продуктовъ. Въ силу непосредственной и постоянной связи городского ремесленника съ заказчикомъ въ первомъ развивалось чувство моральной отвѣтственности, выражавшееся въ обязанности мастера поставлять «справедливую» работу. Этотъ этическій элементъ поддерживался и въ отношеніяхъ мастеровъ другъ къ другу (гильдіи, цехи) и къ подчиненнымъ имъ лицамъ — подмастерьямъ и ученикамъ. Первоначально эти послѣдніе входили какъ бы въ составъ семьи мастера, относились къ нему не какъ къ представителю иного общественнаго класса, а только какъ къ болѣе старшему и опытному товарищу. И ученикъ и подмастерье сами становились черезъ известное количество лѣтъ путемъ обученія мастерству самостоятельными мастерами.

Такой строй отношеній существовалъ, однако, недолго, такъ какъ въ немъ коренились противорѣчивые элементы, развитіе которыхъ неизбѣжно должно было повести къ упадку цеховой жизни.

Цеховая организація основывалась на двухъ противоположныхъ принципахъ — внутренней свободы

и самоуправлениі, съ одной стороны, и подчиненія вѣщней власти территоріального владѣльца — съ другой. Крупные феодалы охотно привлекали къ своимъ резиденціямъ искусствыхъ ремесленниковъ и давали имъ извѣстныя привилегіи. Главной изъ этихъ привилегій была личная свобода городскихъ поселенцевъ, откуда бы они ни появлялись. «Городской воздухъ дѣлалъ свободнымъ», какъ говорить средневѣковая поговорка.

Однако, власть сюзерена во многихъ городахъ оставалась, ограничивая въ томъ или иномъ отношеніи корпоративныя права цеховъ. Полной автономіи не было нигдѣ¹⁾). Но и въ предѣлахъ самой цеховой организаціи не было дѣйствительной равноправности: господствующее положеніе занимали въ нихъ мастера - хозяева, которые естественно должны были поставить себя въ болѣе благопріятныя условія сравнительно съ младшими членами цеховъ, какъ только это стало выгодно. Отсюда понятно, что цехи могли сохранять свою первоначальную организацію, лишь поскольку она не противорѣчила интересамъ наиболѣе сильныхъ элементовъ общества. Въ XVI и въ особенности въ XVII в. счастливые времена цеховой жизни исчезаютъ безвозвратно. Городской воздухъ становится мало благопріятнымъ для свободы, и тяжелая рука бывшаго феодального сюзерена, который успѣлъ уже превратиться въ могущественнаго абсолютнаго монарха (если не уступилъ мѣста болѣе сильному соседу), начинаетъ чувствоватьться все сильнѣе и сильнѣе. Съ

¹⁾ Handbuch der Politischen Oekonomie, издан. Schönberg'омъ: ст. Schönberg'a, Gewerbe, I Theil. 4 изд., 1-й полутомъ второго тома, стр. 543 (Tübingen, 1896).

другой стороны, измѣнилось и отношение мастеровъ къ рабочимъ; развитіе денежнаго хозяйства создало почву для образования болѣе крупныхъ предприятій, и мастера воспользовались нормами цехового права съ тѣмъ, чтобы поставить себя въ исключительно привилегированное положеніе по сравненію съ ихъ подмастерьями и учениками. Между послѣдними и ихъ хозяевами образуется уже глубокая разница въ общественномъ положеніи и въ перспективахъ на будущее, и съ тѣмъ самымъ отношенія ихъ изъ мирно-патріархальныхъ переходятъ въ открытую вражду. Возникаютъ частые протесты, стачки, коалиціи противъ хозяевъ и пр. Наступаетъ время упадка цеховой организаціи. И вмѣстѣ съ тѣмъ появляются признаки новаго хозяйственнаго строя, который не закончилъ еще цикла своего развитія и по настоящее время даже въ наиболѣе передовыхъ странахъ Европы, именно капиталистического хозяйства.

Время открытій и изобрѣтеній создало, какъ известно, коренной переворотъ въ экономической и политической организаціи европейскихъ народовъ. Оно сообщило могущественный стимулъ развитію тѣхъ отношеній, зародыши которыхъ существовали уже и раньше, но не находили благопріятныхъ условій для дальнѣйшаго роста. Напримеръ, капиталистическая домашняя промышленность существовала задолго до XVI вѣка даже въ довольно отсталыхъ по экономической культурѣ мѣстностяхъ; она не имѣла только почвы для широкаго развитія. Нѣкоторые нѣмецкіе ремесленники работали уже въ средніе вѣка для экспорта въ другія государства Германіи и даже за ея предѣлы.

Ахенскія сукна, гамбургское пиво, разнообразные издѣлія золотыхъ дѣлъ мастеровъ находили себѣ вѣнчаній рынокъ еще въ XV вѣкѣ. Въ связи съ этимъ экспортомъ возникъ особый классъ капиталистовъ-скупщиковъ, которые первоначально концентрировали торговлю, а затѣмъ стали проникать въ самую промышленность, заставляя работать мастеровъ надъ ихъ матеріалами. Въ XVI столѣтіи такая форма примитивной капиталистической промышленности встречается въ Германіи уже довольно часто¹⁾.

Развитіе морской торговли открывало новые пути для образованія торгового капитала, который и въ данномъ случаѣ находилъ возможность для обращенія къ промышленной дѣятельности. Участники монопольныхъ торговыхъ компаний, наживавшіе огромные капиталы на эксплуатациіи вновь открытыхъ странъ, обратились къ устройству крупныхъ промышленныхъ предпріятій, когда это стало выгодно. Въ этомъ переходѣ европейскихъ государствъ въ XVI, XVII и XVIII вв. отъ мелкой замкнутой системы домашняго хозяйства и ремесленно-цеховой организаціи къ крупному капиталистическому производству и обращенію не малую роль играли потребности централизованной государственной власти. Крупная абсолютная монархія XVII и XVIII вв. не могла существовать безъ поддержки капиталистическихъ предпріятій; ей нужны были деньги для содержанія арміи и оплачиваемаго чиновничества, а средства страны, опирающейся на первобытное земледѣліе и ремесло,

¹⁾ *Schönberg*, указ. соч., стр. 552.

конечно, были для этого недостаточны. Отсюда государственное поощрение крупному капитализму, выразившееся въ системѣ такъ называемой меркантильной политики. Наиболѣе типичное выраженіе эта система нашла себѣ въ мѣрахъ Кольбера, ministra абсолютнѣйшаго изъ правителей, — «короля солнца». Не даромъ историкъ французской промышленности Левассеръ называетъ Кольбера «организаторомъ абсолютной монархіи» ¹⁾.

Кольберъ старался создать для развитія національной промышленности наиболѣе благопріятныя условія, какія были возможны безъ ущерба для абсолютной власти монарха. Онъ заботился объ устройствѣ усовершенствованныхъ путей сообщенія, отмѣнилъ стѣснительныя таможенные преграды внутри страны, между ея отдѣльными областями, устраивалъ удобные морскіе порты и выдавалъ преміи на вывозимыя за границу издѣлія, и въ то же время преграждалъ путь во Францію иностраннѣмъ мануфактурнымъ товарамъ, назначая на нихъ высокія таможенные пошлины.

Такъ возникли во Франціи крупныя капиталистическія мануфактуры, главнымъ образомъ, въ текстильной промышленности ²⁾. Такая же система

¹⁾) *Levasseur, Histoire des classes ouvrières en France*, томъ 2, стр. 169.

²⁾) Какъ велики были уже во времена Кольбера французскія мануфактуры, можно видѣть изъ слѣдующихъ примѣровъ. Въ Эльбѣфѣ во всѣхъ суконныхъ мануфактурахъ было занято около 3.000 лицъ, въ Лувье — 1.900 и т. д. Въ Руанѣ одинъ ногоціантъ имѣлъ капиталъ отъ 5 до 6 миллионовъ ливровъ (*Legendre*). Въ Парижѣ въ XVII в. считалось около 200 купцовъ, каждый съ капиталомъ болѣе 500.000 ливровъ, и т. д. *Levasseur*, указ. соч., стр. 261—264.

промышленной политики примѣнялась и въ другихъ европейскихъ государствахъ въ XVII и XVIII вв. Повсюду крупная торговля и крупная промышленность пользовались поощрениемъ государственной власти.

Однако, поощряя развивающуюся промышленность, государственная власть имѣла въ виду, конечно, прежде всего свои собственные интересы, а съ другой стороны, она не могла отрѣшиться отъ приемовъ управления, свойственныхъ абсолютизму. Мелочное вмѣшательство бюрократіи, придирчивый и стѣснительный контроль, всего менѣе умѣстный въ такомъ измѣничивомъ дѣлѣ, какъ промышленная дѣятельность, вскорѣ стали невыносимы для успѣвшей уже окрѣпнуть крупной буржуазіи¹⁾.

Конецъ XVIII и начало XIX вв. отмѣчены борьбой буржуазіи противъ старого режима. Система регламентациіи и опеки смѣнилась системой политической и промышленной свободы. Къ этому времени относится и техническое развитіе промышленности, связанное съ крупными изобрѣтеніями конца XVIII в. (изобрѣтеніе машинъ въ текстильной промышленности и примѣненіе двигательной силы пара). Съ этого времени дальнѣйшее развитіе капитализма совершается болѣе быстрымъ

1) На сколько стѣснительны были для капиталистовъ мѣры меркантильной политики, можно видѣть хотя бы изъ постановленія, изданного Кольберомъ (*arrѣt du 24 dбcembre 1670*), по которому выработка матерій, несоответствующихъ обязательнымъ регламентамъ, каралась въ первый разъ — выгнаніемъ такихъ издѣлій у позорного столба съ обозначеніемъ имени мануфактуриста, во второй разъ — выговоромъ и въ третій разъ — выставкой у позорного столба самого мануфактуриста. *Levasseur*, II, стр. 190.

темпомъ; новая форма экономической дѣятельности принимаетъ тогда болѣе опредѣленный видъ, и вмѣстѣ съ тѣмъ въ ней начинаютъ уже намѣтаться черты будущаго экономического порядка. Выдвинувъ на первый планъ исторической жизни буржуазію, новая эпоха не создала этимъ новаго общественнаго класса, она только закрѣпила и упрочила его господство. Но вмѣстѣ съ нимъ, въ силу распространенія политической свободы на всѣ классы общества и въ связи съ усиливающейся концентраціей производства въ крупныхъ предпріятіяхъ, впервые выступилъ, какъ дѣятельная прогрессивная сила, классъ промышленныхъ рабочихъ. Отсюда новые отношенія между классами, новая борьба и новые успѣхи прогресса.

Послѣ этихъ предварительныхъ замѣчаній мы можемъ уже перейти къ характеристику развитого капиталистического хозяйства, какъ своеобразной формы экономической организаціи. При этомъ мы не должны упускать изъ виду, что имѣемъ дѣло съ живымъ, измѣняющимся и формирующимся на нашихъ глазахъ процессомъ общественныхъ отношеній.

Чѣмъ же характеризуется эпоха развитого капитализма въ отличіе отъ разсмотрѣнныхъ уже нами эпохъ замкнутаго домашняго хозяйства и ремесленаго производства?

Въ сферѣ производства мы находимъ преобладаніе крупнаго капитала, опирающагося технически на примѣненіе машинъ. Крупное машинное производство мало - по - малу вытѣсняетъ мелкое — ремесленное и домашне - кустарное, имѣя привилегію въ улучшенныхъ сравнительно способ-

бахъ производства и болѣе выгодныхъ условіяхъ сбыта продуктовъ.

Въ Англіи въ прядильной промышленности побѣда крупнаго машинного производства надъ мелкимъ ручнымъ совершилась еще въ XVIII в. Толчокъ техническимъ усовершенствованіемъ этой промышленности былъ данъ незначительнымъ сравнительно изобрѣтеніемъ «летающаго членока» (*fly-shuttle*) въ ткачествѣ. Ткачи могли вырабатывать вдвое большее количество ткани, чѣмъ прежде, и прядильщики не успѣвали подготовить столько пряжи, сколько было нужно. Дороговизна пряжи побудила одного ткача (Харгревса) изобрѣти (въ 1764 году) прядильную машину (Дженни) изъ 8 веретенъ, вставленныхъ въ раму и приводимыхъ въ движение однимъ колесомъ, при чѣмъ пальцы прядильщика замѣнялись подвижной «кареткой». Впослѣдствіи число веретенъ въ рамѣ было увеличено до 20, 30 и 120.

Сначала Харгревсъ пользовался только самъ своимъ изобрѣтеніемъ, но затѣмъ сталъ дѣлать и продавать свои «Дженни» другимъ ткачамъ; несложность механизма способствовала широкому распространенію машины, такъ какъ ее легко можно было сдѣлать простой ручной работой. Харгревсъ не могъ поэтому обеспечить себѣ пользованіе своими патентными правами и умеръ, какъ говорить историкъ англійской хлопчато-бумажной промышленности, «не получивъ ни малѣйшаго вознагражденія за свое цѣнное изобрѣтеніе» ¹⁾.

¹⁾ Thomas Ellison The, Cotton Trade of Great Britain. London, 1886, стр. 17.

Дальнѣйшее усовершенствованіе прядильнаго дѣла связано съ именемъ Аркрайта (имѣвшаго цѣлый рядъ менѣе счастливыхъ предшественниковъ), изобрѣвшаго «прядильную раму» или «водянную раму» (water-frame), такъ какъ она приводилась въ движение водой (въ 1768 — 71 гг.). Благодаря этому изобрѣтенію, хлопчато-бумажное ткачество освободилось отъ необходимости употреблять льняную основу, такъ что потребленіе хлопчато-бумажной пряжи соотвѣтственно расширилось. Наконецъ, Кромитонъ комбинировалъ принципы машинъ Харгревса и Аркрайта, создавъ такъ-назыв. «тиѣ» (въ 1774 — 79 гг.), благодаря которой стало возможно выдѣлывать изъ хлопка основу для самыхъ тонкихъ тканей¹⁾.

Съ этими изобрѣтеніями и открывается новая эра въ прядильной промышленности Англіи; ручное пряденіе исчезаетъ безъ слѣда, и прядильщикъ становится типичной фигурой рабочаго крупной промышленности, получающаго высокую заработную плату, наклоннаго къ энергичной защите своихъ интересовъ, къ участію въ политической жизни и т. д.

Въ ткацкой промышленности техническій прогрессъ совершился медленнѣе. Въ 1785 г. священникъ Картрейтъ изобрѣлъ механическій ткацкій станокъ, но эта машина страдала многими несовершенствами, такъ что ручное ткачество продолжало существовать. Только въ 30 и 40 гг. XIX ст. были произведены существенные улучшенія въ механическомъ станкѣ, и съ той поры

¹⁾ Ellison, указ. соч., стр. 19—38.

ручное ткачество быстро вымираетъ. Медленное распространение машинного производства въ ткацкомъ дѣлѣ было причиной того, что переходное бѣдственное время для ручныхъ ткачей стало хроническимъ. Они могли держаться противъ машины сравнительно долго, но эта борьба стоила имъ чрезвычайныхъ лишений. Они удлинили до крайнихъ предѣловъ свой рабочій день и все-таки зарабатывали такъ мало, что могли жить только впроголодь. Въ Болтонѣ ручные ткачи въ 1800 году имѣли еще чистый недѣльный заработка въ 15 шилл. 6 пенсовъ; въ 1834 г. онъ понизился до 4 шилл. $1\frac{1}{2}$ пенсовъ; въ Глазго заработка ручныхъ ткачей понизился съ 14 шилл. въ 1797 году до 7 шилл. 6 пенс. въ 1833 и т. д.¹⁾.

Такъ самостоятельное ручное производство уступило мѣсто машинному труду въ крупной промышленности. Въ личномъ составѣ участниковъ производственной дѣятельности обособились, такимъ образомъ, двѣ рѣзко различающихся другъ отъ друга группы — съ одной стороны, капиталисты, владѣющіе средствами и орудіями производства, съ другой — наемные рабочіе, лишенные этихъ средствъ и предлагающіе только свою рабочую силу²⁾. Далѣе среди второй

¹⁾ Bowley, Wages in the United Kingdom in the XIX century. Cambridge, 1900, стр. 112. Подробная свѣдѣнія обѣ упадкѣ ручного ткачества см. въ старой работе *Mitchell, Manual labour versus machinery etc.* London, 1834 (рѣчь въ парламентѣ по вопросу о назначеніи комиссіи для изслѣдованія причинъ бѣдности 500.000 ручныхъ ткачей съ документальными приложеніями).

²⁾ Машина вытесняла постепенно и такія формы предпріятій, которые основывались не на трудѣ самостоятельныхъ

категоріі мы усматриваемъ значительное количество женщинъ и дѣтей, труда которыхъ стала возможенъ благодаря широкому примѣненію машинъ, не требующихъ ни большой физической силы, ни продолжительной подготовки. Въ дѣтскомъ трудѣ на фабрикахъ многіе очень долго видѣли совершенно новое явленіе, порожденное капитализмомъ. На самомъ же дѣлѣ дѣтскій трудъ примѣнялся и ранѣе, только въ меньшихъ размѣрахъ и менѣе замѣтно для образованной публики. Въ ручномъ пряденіи и ткачествѣ участвовали не только взрослые, но и дѣти; дѣти же въ большой мѣрѣ работали и на мануфактурахъ. Но только съ той поры, когда дѣтскій трудъ сталъ примѣняться къ машинному производству, къ нему обратилось вниманіе общества и были созданы нормы законодательной его защиты. Какъ велико число дѣтей, занятыхъ въ настоящее время въ фабричной промышленности и виѣ ея, можно видѣть на примѣрѣ Англіи, для которой существуютъ и лучшія данныя относительно употребленія дѣтского труда. По отчету «Департамента Труда» въ 1891 году въ Англіи и Уэльсѣ въ главнѣйшихъ отрасляхъ промышленности было занято дѣтей:

производителей. Въ домашней промышленности, какъ мы выше упоминали, уже въ XVIII вѣкѣ можно было весьма часто встрѣтить скунщика - капиталиста или капиталиста, раздававшаго работу зависимымъ отъ него домашнимъ рабочимъ. Это были предварительные формы крупныхъ капиталистическихъ предпріятій, которымъ также было трудно устоять противъ машинного фабричного производства. Однако, онѣ и до сихъ поръ не вполнѣ еще вытеснены изъ многихъ производствъ.

Дѣтей въ возрастѣ отъ 10 до
15 лѣтъ.

Текстильная промышл.	Мальчи- ковъ.	Дѣво- чекъ.	Всего.
Хлопчато-бумажная	39.956	52.451	92.407
Шерстяная	16.681	19.567	36.248
Смѣшанная	3.372	3.896	7.268
Льняная	206	484	690
Другія волокнистые вещества . .	1.731	514	2.245
Шелковая	1.926	3.685	5.611
Всего въ текстильной промышл . .	63.872	80.597	144.469
Домашнее и личное услуженіе . .	8.667	110.198	118.865
Перевозка товаровъ и передача извѣстій	96.576	2.576	99.152
Земледѣліе	71.519	1.517	73.036
Производство платя	16.619	35.020	51.639
Горная промышлен. Угольная . .	31.318	249	31.567
Добываніе другихъ минерал . .	1.208	175	1.383
Пища и жилище	18.393	3.246	21.639
Строительная и мебельн. промышл.	14.005	1.183	15.188
Неквалифицированный трудъ (Ge- neral Labour)	13.081	95	13.176
Произврдство желѣза и стали . .	10.501	472	10.973
Коммерческие и иные клерки . .	9.732	523	10.255
Всего дѣтей отъ 10 до 15 лѣтъ, заня- тыхъ хозяйственнымъ трудомъ . .	419.209	262.194	681.403
Всего незанятыхъ дѣтей	1.191.649	1.350.515	2.542.164 ¹⁾ .

Изъ этой таблицы видно, что болѣе всего было занято дѣтей въ текстильной промышленности (суммируя вѣс ея отрасли), далѣе слѣдуютъ домашнія услуги (огромное большинство приходится на дѣвочекъ) и доставка товаровъ и извѣстій (по преимуществу мальчики). Очень много мальчиковъ показано и въ земледѣліи, что еще разъ свидѣтельствуетъ о томъ, что не одна фабрика эксплуатируетъ дѣтскій трудъ (между тѣмъ на земледѣльческихъ малолѣтнихъ рабочихъ защита фабричного

¹⁾ *Richmond Mayo-Smith, Statistics and Economics*, стр. 83.

законодательства не распространяется¹⁾. Наконецъ, довольно крупная цифра дѣтей (мальчиковъ) отмѣчена для угольной промышленности.

Мы уже упоминали, что съ усиленіемъ примѣненія дѣтскаго труда на фабрикахъ на его защиту выступило фабрічное законодательство, которое установило предѣльный возрастъ для приема дѣтей на фабрики и ограничило количество часовъ труда для тѣхъ дѣтей, которымъ разрешена фабрічная работа. Эти мѣры не могли оставаться безъ вліянія на сокращеніе количества дѣтей, занятыхъ въ промышленномъ труде, съ дальнѣйшимъ развитіемъ капитализма.

Количество дѣтей до 13 лѣтъ (*half-timers*) на англійскихъ текстильныхъ фабрикахъ по даннымъ ценза 1891 года съ 1874 года уменьшалось слѣдующимъ образомъ:

Въ 1874 году ихъ было 125.886
» 1878 » » » 110.585
» 1885 » » » 91.651
» 1890 » » » 86.468 ²⁾ .

Въ Соединенныхъ Штатахъ процентъ дѣтей (отъ 10 до 15 лѣтъ), занятыхъ въ различныхъ отрасляхъ промышленности, упалъ съ 1880 года по 1890 съ 16,8% до 10,8%³⁾.

То же самое справедливо и относительно же женскаго труда. Фабрика расширила формы

¹⁾ Нѣкоторую защиту имъ даеть только законодательство обѣ обязательномъ посещеніи школы.

²⁾ *Mayo-Smith*, стр. 84.

³⁾ *Mayo-Smith*, стр. 85—86.

примѣнія женскаго труда, но она не создала его¹⁾. Въ домашней прядильной и ткацкой промышленности женщина работала съ давняго времени; такъ же велико всегда было примѣненіе женскаго труда въ швейномъ дѣлѣ. Эксплуатациа принимала тамъ не менѣе угрожающія формы, чѣмъ на фабрикѣ; не меньше были и моральныя опасности; но только съ появленіемъ фабричной женской работы былъ поставленъ вопросъ объ охранѣ нравственности, здоровья и интересовъ работницы прямымъ вмѣшательствомъ государства.

Какъ велико участіе женскаго труда въ современномъ капиталистическомъ хозяйствѣ, можно видѣть изъ слѣдующаго примѣра: разсматривая данная обь участіи мужскаго и женскаго труда въ десяти главнѣйшихъ отрасляхъ англійской индустрии за пятидесятилѣтіе съ 1841 по 1891 годъ, находимъ, что въ то время какъ число мужчинъ, занятыхъ въ этихъ отрасляхъ промышленности, увеличилось на 53%, число женщинъ выросло на 221%. Абсолютныя цифры, относящіяся сюда, имѣютъ слѣдующій видъ:

Всего въ 10 отрасляхъ²⁾ промышленности насчитывалось:

1) Напр., въ кружевной промышленности Франціи XVII в., созданной Кольберомъ, были заняты исключительно женщины. Они считались сотнями въ отдельныхъ предпріятіяхъ. *Levassur*, указ. соч., стр. 201—202.

2) 1) Глиняная и фаянсовая посуда; 2) топливо, газъ, химическія вещества; 3) мыха, кожа, клей; 4) дерево, мебель, карты и т. д.; 5) бумага, kleenка и т. д.; 6) текстильные издѣлія, крашеніе; 7) влатье; 8) пища, питье, куренье; 9) часы, инструменты, игрушки; 10) печатаніе, переплетное дѣло и т. д.

1841 г.	1851 г.	1861 г.
мужч. женщ.	мужч. женщ.	мужч. женщ.
1.030.600 463.600	1.324.200 997.910	1.357.200 1.150.100
1871 г.	1881 г.	1891 г.
мужч. женщ.	мужч. женщ.	мужч. женщ.
1.385.500 1.203.200	1.401.900 1.299.500	1.576.100 1.447.500

Въ некоторыхъ отдельныхъ отрасляхъ промышленности участіе женщинъ еще значительнѣе; такъ, въ текстильной промышленности въ 1891 г. насчитывалось на 430,500 мужчинъ 585,600 женщинъ¹⁾). Въ этомъ привлеченіи женщинъ къ промышленной дѣятельности наравнѣ съ мужчинами многія видѣть такое же соціальное зло, какъ въ примѣненіи дѣтскаго труда. Въ началѣ капиталистического развитія, дѣйствительно, трудъ женщинъ на фабрикѣ представлялъ во многихъ сторонахъ неутѣшительное явленіе, разстраивая нормальный ходъ семейной жизни и подрывая физическія силы женщинъ. На борьбу съ этими вредными условіями выступило фабричное законодательство, принимая женскій и дѣтскій трудъ подъ свою защиту и устанавливая для его примѣненія нормы, необходимыя съ гигиенической и моральной точекъ зрѣнія. Желательно, конечно, чтобы государство и далѣе развивало свою дѣятельность въ этомъ направлѣніи, потому что въ женскомъ фабричномъ трудѣ и теперь еще замѣчается много недостатковъ въ самыхъ передовыхъ государствахъ. Но, ограждая женщинъ отъ неблагопріятныхъ условій промышленного труда, современное общество не должно видѣть въ самомъ

¹⁾ John A. Hobson. The evolution of modern capitalism. London, 1894, стр. 291 (съ рус. перев., изд. Поповой).

этомъ трудъ иѣчто несвойственное женщинѣ. Вѣдь здѣсь, въ сущности, есть и другая сторона, на которую могутъ опереться прогрессивныя стремленія современной женщины, такъ какъ, участвуя въ промышленномъ труде, она становится фактически равноправной съ мужчиной и можетъ завоевать себѣ самостоятельность и въ кругѣ семейныхъ отношеній. Вотъ почему самые ревностные защитники европейской работницы постоянно высказываются не за полное освобожденіе ея отъ промышленного труда и возвращеніе къ домашнему очагу, а лишь за гарантію нормальной обстановки ея работы, соотвѣтственно экономическимъ, моральнымъ и гигіеническимъ требованіямъ.

Среди сторонниковъ уничтоженія женского труда на фабрикахъ мы встрѣчаемъ по преимуществу такихъ лицъ, которые относятся съ полнымъ отрицаніемъ къ крупнымъ капиталистическимъ предпріятіямъ, но не во имя преобразованія общества на новыхъ болѣе справедливыхъ началахъ, а изъ пристрастія къ прежнимъ, уже отжившимъ формамъ хозяйственного строя, въ которыхъ женщина не смѣла еще помышлять о свободѣ и самостоятельности. «Фабричная работница, — говоритъ Жюль Симонъ въ своей известной книжкѣ *L'ouvrage*, — занята не особенно утомительнымъ трудомъ, помѣщеніе, где она работаетъ, лучше ея жилища, она получаетъ болѣшую плату, сравнительно съ домашнимъ заработкомъ за шитье и вышиванье». «Итакъ, гдѣ же зло?» — спрашиваетъ онъ. Отвѣтъ простъ: «Женщина, сдѣлавшись работницей, перестаетъ быть женщиной. Вмѣсто замкнутой, укрытой, цѣломудренной жизни, полной дорогихъ

привязанностей, столь необходимой для ея и даже для нашего счастья, она живеть подъ владычествомъ надсмотрщика, среди товарокъ сомнительной нравственности, въ постоянномъ общениі съ мужчинами, отдаленная отъ мужа и дѣтей»...¹⁾). Такія тирады можно постоянно слышать отъ людей, которые желали бы воскресить добре старое время, когда общество дѣлилось на много замкнутыхъ касть, когда каждый зналъ свое мѣсто и умѣлъ слѣпо подчиняться авторитету. О томъ, что прежнія формы женскаго труда были не менѣе вредны для здоровья и не рѣже были сопряжены съ опасностью для нравственности (стоить вспомнить хотя бы о модисткахъ и бѣлошвейкахъ), эти противники фабричной работы женщинъ не вспоминаютъ. Не думаютъ они также и томъ, что въ составѣ женщинъ - работницъ не мало дѣвушекъ, которая не имѣютъ еще своего самостоятельного домашняго очага, и вдовъ, которымъ не откуда ждать поддержки.

Фабричная работа впервые открыла трудящейся женщинѣ перспективы самостоятельности и дѣятельности на широкой общественной аренѣ за предѣлами семейнаго союза. Работница, участвующая въ профессиональномъ рабочемъ союзѣ, знающая свои права при работе, предоставленные ей фабричнымъ законодательствомъ, и умѣющая защищать ихъ, не потеряна для семейной жизни, а, наоборотъ, внесетъ и въ семейную обстановку, въ свои отношенія къ мужу и дѣтямъ, болѣе разумныя, гуманныя и справедливыя начала, чѣмъ покорно-пассивная или забитая раба патріархальной семьи.

¹⁾ *Jules Simon, L'ouvrière. Paris, 1861, Préface, стр. V—VII.*

Итакъ, господствующимъ типомъ развитого капиталистического строя стало крупное производство. Особенно сильно развились, помимо крупной текстильной промышленности, горное дѣло, желѣзодѣлательная промышленность и машиностроеніе. Употребленіе парового двигателя потребовало громадныхъ количествъ каменного угля; для постройки машинъ и приспособленій для нихъ нужно было добывать много желѣза. Съ этимъ развитіемъ и концентраціей крупныхъ предпріятій капиталистической страны стали мало-по-малу дифференцироваться на обособленные промышленные округа, въ каждомъ изъ которыхъ сосредоточивалась какая-либо специальная отрасль промышленности. Развитіе путей сообщенія открывало возможность отдаленной перевозки продуктовъ; поэтому каждая промышленность стремилась избрать себѣ мѣсто, наиболѣе удобное по естественнымъ и инымъ условіямъ. Въ Англіи, напримѣръ, хлопчато-бумажная промышленность сосредоточилась въ Ланкаширѣ, кораблестроительная — на Тайнѣ, шерстяная — въ Йоркширѣ и т. д. Въ каждомъ же изъ этихъ округовъ стали вырастать промышленные центры, притягивавшіе къ себѣ населеніе изъ окрестныхъ мѣстностей. Городская жизнь стала развиваться на счетъ сельской.

Если взять для примѣра изъ англійскихъ городовъ Бирмингамъ (центръ металлургической промышленности), Лидсъ (шерстяной) и Манчестеръ (хлопчато-бумажной), то легко увидимъ, какъ отражалось на ростѣ городовъ развитіе капиталистической промышленности.

Было жителей:

	въ Бирмингамѣ	въ Лидсѣ	въ Манчестерѣ
въ 1801 г.	73.000	53.000	35.000
въ 1841 г.	181.000	152.000	353.000 ¹⁾ .

Обращаясь къ даннымъ относительно всего населения Англіи, находимъ, что въ настоящее время въ этой странѣ городское населеніе уже значительно превосходитъ сельское.

По даннымъ 1891 года въ городахъ въ Англіи жило 72%⁰ всего населения, а въ сельскихъ мѣстностяхъ всего только 28%, т.-е. значительно менѣе одной трети. При этомъ усиленное возрастаніе городского населения замѣчается и въ самое послѣднее время. За десятилѣтіе съ 1881 года по 1891 годъ городское населеніе возросло въ общемъ на 15,4%, а сельское — только на 3% ²⁾.

Такой же процессъ наблюдается и въ другихъ странахъ, ставшихъ на путь капитализма. Напр., во Франціи за пятидесятилѣтіе съ 1836 по 1886 годъ населеніе городовъ увеличивалось слѣдующимъ образомъ:

Города съ населеніемъ.	отъ 10.000 до 15.000	жит.	Увеличеніе.		
			Число город.	Число город.	% съ 1836
			въ 1836 г.	въ 1886 г.	по 1886 г.
»	15.000 »	52	87		61,6
»	20.000 »	24	48		77,0
»	30.000 »	20	45		74,2
»	50.000 »	8	25		195,6
»	100.000 и больше	6	19		328,6
		9	11		129,8 ³⁾ .

¹⁾ Nostitz, Das Aufsteigen der arbeitenden Classen in England. Tena, 1900, стр. 6.

²⁾ Георгъ Майръ: «Статистика и обществовѣдѣніе», т. 2 й, стр. 84.

³⁾ E. Levasseur, La population fran鏰ise. Tome II. Paris, 1891, стр. 343.

Если взять отдельные примѣры, то картина будетъ еще поразительнѣе. Такъ, Рубэ въ началѣ текущаго столѣтія былъ еще жалкимъ мѣстечкомъ съ населеніемъ всего около 8 тысячъ жителей; съ двадцатыхъ же годовъ XIX в., по мѣрѣ развитія въ немъ крупной (текстильной) промышленности, отъ сталъ необыкновенно быстро увеличиваться:

въ 1821 году въ немъ было уже	18.187	жит.
» 1869 » » » » 65.091	»	
» 1886 » » » » 100.299	»	¹⁾

Еще быстрѣе росли города въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки.

Чикаго въ годъ основанія (1837 г.) имѣлъ 4.170 жителей, а въ 1880 году въ немъ насчитывалось уже 503.000 жителей.

Такимъ образомъ, города стали въ XIX столѣтіи играть крупную роль въ жизни европейскихъ народовъ. Первоначально, въ силу неблагопріятныхъ условій, въ какія были поставлены жившіе тамъ трудящіеся классы, въ городской жизни видѣли источникъ разнообразныхъ пороковъ, преступности, вырожденія. Но по мѣрѣ послѣдовательного роста культуры, по мѣрѣ того какъ трудящимся классамъ удалось обезпечить себѣ болѣе сносныя условія существованія, въ связи съ законодательной

¹⁾ *Levasseur*, указ. соч., II, стр. 354. См. вообще всю XVII главу этого тома (*«Les populations urbaines»*). Общія цифры объ отношеніи между городскимъ и сельскимъ населеніемъ Франціи даны въ I томѣ, гл. IV, стр. 325—330. Въ обоихъ томахъ приведены интересныя пояснительныя діаграммы, а во второмъ—также и общія историческія замѣчанія относит. нѣкоторыхъ городовъ Франціи. Подробный очеркъ развитія городовъ даютъ *Paul Meuriot*, *Des agglomérations urbaines dans l'Europe contemporaine*. Paris, 1897, и *A. F. Weber*, *The growth of cities in the XIX century*. 1899.

поддержкой и усилиями передовой интеллигенции, физиономия европейского города существенно изменилась къ лучшему. Городъ рисуется теперь не только въ видѣ мѣста, предназначенаго для тяжелой, утомительной и истощающей работы, но и какъ культурный центръ, средоточіе просвѣщенія и болѣе живой общественно-политической атмосферы. Городскіе рабочіе болѣе образованы и развиты, лучше организованы въ профессиональные и иные союзы. Къ ихъ услугамъ ежедневная пресса, музеи и библіотеки, лекціи, товарищескія собранія и митинги. Освобождаясь отъ трудового дня, они легко находятъ возможность посвятить свое остаточное время высшимъ сторонамъ жизни. Съ другой стороны, при такихъ условіяхъ имъ легче оказывать влияніе и на измѣненіе своего материальнаго положенія.

Таковы черты капиталистической организации хозяйства въ области производства. Что касается сферы обмѣна, то и здѣсь мы находимъ крупныя измѣненія сравнительно съ охарактеризованными нами выше болѣе ранними экономическими формами. Процессъ общественного раздѣленія труда идетъ при капиталистическомъ хозяйственномъ строѣ гораздо болѣе быстрымъ темпомъ, чѣмъ въ предыдущія эпохи общественного развитія. Промышленность сельскохозяйственная и обрабатывающая все болѣе и болѣе дифференцируются; каждая отрасль промышленности раздробляется на множество самостоятельныхъ вѣтвей, и вмѣстѣ съ тѣмъ параллельно съ такимъ дифференцирующимъ процессомъ развивается и процессъ общественной интеграціи. Отдельные хозяйственныя единицы не

изолированы другъ отъ друга, какъ при строѣ замкнутаго домашняго хозяйства, а, напротивъ, находятся въ сильномъ взаимодѣйствіи, и тѣмъ въ большей степени, чѣмъ дальше проводится специализація занятій. Продукты, производимые въ капиталистическомъ хозяйствѣ, суть товары; всѣ они вовлекаются въ обширную сѣть мѣнового оборота. Рынокъ, благодаря массовому производству, специализаціи промысловъ и усовершенствованіямъ транспорта, все расширяется, и, въ концѣ-концовъ, обращеніе товаровъ принимаетъ форму международного и мірового обмѣна. Желѣзныя дороги, каналы, океаническіе пароходы связываютъ отдаленнѣйшіе пункты земного шара тѣсными экономическими узами. Развитіе кредита и акціонерныхъ предпріятій еще болѣе усиливаетъ темпъ развитія гигантскаго механизма современнаго товарнаго обращенія. Такимъ образомъ, расширеніе рынка до возможныхъ предѣловъ составляетъ характерную черту современнаго экономического строя. Деятельность, напр., англійской фабрики часто стоитъ въ непосредственной зависимости не отъ англійскихъ покупателей, а отъ какого-либо азіатскаго или африканскаго рынка. Если въ этихъ отдаленныхъ уголкахъ земного шара случается какія-нибудь неблагопріятныя осложненія, сокращающія спросъ на товары, англійская промышленность испытаетъ жестокія потрясенія. Товары, заготовленные для продажи на вѣшнемъ рынке, не найдутъ сбыта и на родинѣ, потому что главная масса мѣстнаго населенія не располагаетъ такимъ доходомъ, который открывалъ бы возможность приобрѣтать многіе продукты національнаго

производства, несмотря на потребность въ нихъ. Заготовленные товары будутъ лежать, не находя сбыта, въ то время какъ туземные жители, нуждаясь въ нихъ, не будутъ имѣть необходимыхъ для покупки ихъ средствъ. Но, кроме предметовъ потребленія, на рынокъ выбрасывается ежегодно и масса средствъ производства, которыхъ никоимъ образомъ не могутъ быть проданы въ родной странѣ. Отсюда крайняя неустойчивость современной промышленности и ея погоня за новыми рынками. Современные войны имѣютъ въ своей основе уже не религіозная или династическая цѣли, а цѣликомъ коммерческие интересы, стремленіе захватить новые рынки для сбыта товаровъ. Неустойчивость промышленности при такомъ строѣ усиливается еще тѣмъ обстоятельствомъ, что и при наличности определенныхъ рынковъ для сбыта размѣры спроса, предъявляемаго на этихъ рынкахъ, чрезвычайно измѣнчивы. А между тѣмъ производство страны, удовлетворяющей этому спросу, не представляется какой - нибудь объединенной организацией, регулируемой во всѣхъ частяхъ единой цѣлью. Въ предѣлахъ страны дѣйствуетъ множество предприятий, ожесточенно конкурирующихъ другъ съ другомъ, стремящихся обогнать своихъ соперниковъ. При недостаткѣ точныхъ свѣдѣній ни о размѣрахъ будущаго спроса, ни объ объемѣ предложенія изготавляемыхъ продуктовъ въ основѣ коммерческихъ расчетовъ лежитъ духъ спекуляціи, случайного и часто преувеличенного вычисленія будущихъ выгодъ. Только въ самое послѣднее время конкуренція отдельныхъ предприятий въ одинаковыхъ отрасляхъ промышленности начинаетъ

смѣняться обширными монопольными организаціями — синдикатами, трестами. Но существо дѣла остается прежнимъ и при этомъ измѣненіи формы капиталистическихъ предпріятій; въ основѣ производства все же нѣтъ ни сознательного регулированія всѣхъ составляющихъ его силъ, ни точного разсчета объема спроса на рынкѣ, ни заботы объ охраненіи интересовъ трудящихся классовъ. Въ промышленныхъ затрудненіяхъ измѣнилась лишь форма; мѣсто острыхъ, но кратковременныхъ кризисовъ заняли продолжительные періоды депрессіи. И ужъ, конечно, не синдикатамъ справиться съ неустройствами современного рыночного оборота. Больше надеждъ внушала бы скорѣе организація рабочихъ въ профессиональные союзы, которая открываетъ имъ возможность задерживать чрезмѣрныя спекулятивныя стремленія предпринимателей. Однако, и эта сила далеко еще недостаточна, чтобы парализовать недостатки современной экономической организаціи. Капиталистический строй покоится на противорѣчивыхъ основаніяхъ, изъ существа которыхъ вытекаютъ и неустройства товарного обращенія. Производство ведется въ извѣстныхъ отношеніяхъ общественно: каждое предпріятіе и даже каждая отрасль промышленности поставлены въ тѣсную зависимость другъ отъ друга, служа какъ бы органической частью сложнаго, но единаго цѣлаго; и въ то же время во главѣ каждой хозяйственной единицы стоять изолированные предприниматели, дѣйствующіе каждый исключительно въ своихъ личныхъ интересахъ и за свой личный страхъ и рискъ. Отсюда отсутствіе равновѣсія между составными элементами народнаго хозяйства;

нѣкоторыя отрасли, напр., созданіе машинъ, орудій, приспособленій для нихъ,— словомъ, средство производства, могутъ развиваться въ ущербъ производству предметовъ потребленія, такъ какъ связь между производствомъ и потребленіемъ, столь ясная, напр., въ эпоху замкнутаго домашняго хозяйства, теперь совершенно затмняется, благодаря обособленію промысловъ и изолированности предпринимателей. Орудія производства, съ точки зре-
нія предпринимателей, изготавляющихъ ихъ, со-
ставляютъ такой же законченный предметъ, какъ и предметы потребленія, и они будуть стараться производить ихъ въ возможно большемъ количе-
ствѣ, не считаясь съ размѣрами общественной по-
требности въ нихъ, такъ какъ эта потребность выражается въ крайне неопределенной формѣ
рыночнаго спроса. Легко представить себѣ, какая сложность и запутанность отношений возникаетъ при такихъ условіяхъ неурегулированности произ-
водства, когда обмѣнъ охватываетъ собой всѣ страны міра.

Впрочемъ, указывая темныя стороны современ-
наго обмѣна товаровъ, мы должны упомянуть и о томъ, что при наличности мірового хозяйственнаго оборота развиваются и нѣкоторыя явленія, бла-
гопріятствующія человѣческому прогрессу. Такъ, напр., не говоря уже о широкихъ культурныхъ сношенияхъ, завязывающихся между различными странами вмѣстѣ съ развитиемъ соединяющихъ ихъ экономическихъ узъ, вопросы войны въ настоя-
щее время все болѣе и болѣе отодвигаются на втор-
ой планъ передъ насущными интересами мирной дѣятельности. При тѣхъ сложныхъ экономическихъ

отношенияхъ, въ которыхъ стоять другъ къ другу культурные страны, войны, помимо непосредственныхъ тратъ, должны вызывать тяжелыя потрясения въ общемъ хозяйственномъ строѣ и притомъ не только для воюющихъ сторонъ, но и для государствъ, связанныхъ съ ними экономическими отношениями. При такихъ условияхъ европейскимъ правительствамъ часто приходится задумываться надъ вопросомъ, что выгоднѣе: затѣвать ли войну, которая, быть можетъ, дастъ новое территориальное приобрѣтеніе или обеспечить новый рынокъ, или лучше уладить дѣло миромъ, отказавшись отъ незначительныхъ и притомъ проблематическихъ выгодъ, какія сулить война, въ виду реальныхъ экономическихъ бѣдствій, неразрывно связанныхъ съ веденiemъ всякой войны? Какъ мы уже сказали, войны ведутся теперь по преимуществу ради приобрѣтенія колоній. Вооруженныхъ столкновеній между самими крупными капиталистическими націями, которые вытекали бы изъ нового хозяйственного строя, Европа еще не видѣла. Послѣдняя крупная европейская война (франко-прусская) была вызвана отчасти династическими соображеніями (Наполеонъ III), отчасти стремленіемъ къ политической гегемоніи (Пруссія). Надо надѣяться, что въ будущемъ, по мѣрѣ того какъ рабочіе классы, менѣе всего заинтересованные въ войнѣ, будутъ приобрѣтать все большее и большее влияніе на ходъ государственного управления и международной политики, шансы войны упадутъ еще болѣе. Въ самой колоніальной политикѣ начинаетъ, повидимому, обнаруживаться сознаніе необходимости расширенія мирной колонизаціи въ противоположность

прямому вооруженному захвату. Надо думать, что неудачи Англіи въ южно-африканской войнѣ обратить внимание на потребность въ новыхъ пріемахъ колоніальной политики, болѣе сложныхъ, но зато менѣе рискованныхъ, чѣмъ война.

Наконецъ, въ сферѣ распределенія при капиталистической организаціи хозяйства мы находимъ вполнѣ выдѣленными четыре основныя части дохода: предпринимательскую прибыль, процентъ, ренту и заработную плату. При этомъ характерными моментами оказываются постепенное паденіе процента и ростъ заработной платы. Рабочимъ удается измѣнить къ своей выгодѣ условія рабочаго договора, и въ наиболѣе развитыхъ капиталистическихъ странахъ — Англіи, Америкѣ — мы находимъ и лучшее сравнительно материальное положеніе трудящихся классовъ. Впослѣдствіи намъ придется еще возвратиться къ этому вопросу, теперь же мы замѣтимъ только, что это улучшеніе участія рабочихъ въ значительной мѣрѣ необходимо отнести и насчетъ тѣхъ политическихъ условій, въ которыхъ живутъ и дѣйствуютъ всѣ классы европейскаго общества. На почвѣ политической свободы, открывающей возможность и рабочему классу наравнѣ съ другими слоями общества отстаивать свои интересы, развивалась мало-по-малу ихъ союзная организація, видоизмѣнялись законодательные нормы и повышался культурный уровень массъ. Въ культурныхъ странахъ Запада рабочие стоятъ передъ предпринимателями не беспорядочной толпой, а стройно организованной силой, корни которой далеко идутъ за предѣлы чисто-экономической дѣятельности, глубоко проникая и

въ политическую жизнь. Поэтому при суждении о вліянні капиталистическаго хозяйственнаго строя на положеніе трудящихся массъ необходимо постоянно имѣть въ виду, каковы политическія условія въ данной странѣ.

Мы разсмотрѣли, въ чемъ заключается основной характеръ главныхъ типовъ экономического развитія человѣческихъ обществъ. Но мы опять должны повторить, что эта характеристика ни въ какомъ случаѣ не можетъ исчерпывать все содержаніе экономической исторіи и что, съ другой стороны, въ каждую данную эпоху мы найдемъ существованіе не только одного (преобладающаго) типа, но и многихъ другихъ экономическихъ формъ, изъ которыхъ одни представляются пережитками болѣе или менѣе отдаленнаго прошлаго, другія — зародышами будущаго развитія. Основываясь на знаніи главнѣйшихъ характерныхъ типовъ экономического строя, мы можемъ легче разобраться въ пестрой мозаикѣ фактovъ дѣйствительной жизни. Мы будемъ въ состояніи прослѣдить въ ней дѣйствіе главныхъ экономическихъ силъ, не спутывая границъ проявленія каждой силы и отводя каждому явленію его надлежащее мѣсто въ общемъ жизненномъ строѣ. Съ другой стороны, всматриваясь въ измѣненія, происходившія въ хозяйственной жизни, мы легко отрѣшимся отъ обычнаго близорукаго отношенія къ будущему. Зная, что въ прошломъ происходили великія перемѣны экономическихъ отношеній, мы уже a priori будемъ ожидать и въ будущемъ подобныхъ крупныхъ измѣненій, а изучая внимательнѣе условія существующаго, найдемъ нѣкоторыя указанія и на тѣ формы, къ

которымъ тяготѣть развитіе нашихъ экономическихъ условій. И мы не будемъ со страхомъ или враждой относиться къ этому будущему, не будемъ замыкаться въ узкой сферѣ привычныхъ намъ впечатлѣній, а бодро посмотримъ въ глаза тому, что насть ожидаетъ. Съ человѣкомъ, не привыкшимъ глубоко вдумываться въ смыслъ общественныхъ явлений, при столкновеніи съ смѣлой и широкой теоріей происходитъ приблизительно то же, что бываетъ съ жителемъ равнины, впервые восходящимъ на высокую гору. Передъ нимъ раскрываются далекія перспективы, онъ въ состояніи единомъ взглядомъ окинуть и пройденный путь, и предстоящую ему далекую дорогу, а онъ настолько свыкается съ привычнымъ ему узкимъ горизонтомъ, что не замѣчаетъ всего величія развертывающейся передъ нимъ картины. У него кружится голова отъ новыхъ, не испытанныхъ еще впечатлѣній, и онъ въ безотчетномъ страхѣ закрываетъ глаза и проситъ спутника отвести его назадъ, въ долину, где нѣтъ этихъ подавляющихъ картинъ... Но такое состояніе не удержится долго: онъ привыкнетъ къ новымъ перспективамъ и сумѣеть цѣнить красоту горнаго пейзажа. Такъ и изучающій соціальную жизнь свыкается мало-малу съ тѣми указаніями на будущее, которыя даетъ ему это изученіе, и все болѣе и болѣе будетъ понимать глубокій смыслъ стариннаго изреченія: «Не нами міръ начался, не нами и кончится».

Лекція втора.

Задачи и приемы экономического изслѣдованія.— Взгляды классической школы экономистовъ. — Посылки эгоизма и свободной конкуренціи. — Германская историческая и историко-этическая школы. — Реакція противъ исторического направленія со стороны австрійскихъ экономистовъ (Менгеръ). — Какъ же смотрѣть на значеніе психологическихъ мотивовъ въ хозяйственной дѣятельности? — Выводы экономической науки (характеръ экономическихъ законовъ). — Построеніе экономическихъ идеаловъ. — Общіе логические пути облекаются въ экономической науки только въ своеобразныя формы. — Необходимость отрѣшившись отъ предвзятой точки зрѣнія.

Ми, гг. Въ прошлый разъ, рассматривая предметъ, изучаемый политической экономіей, мы пришли къ выводу, что эта наука изслѣдуетъ явленія хозяйственной дѣятельности людей, соединенныхъ въ общество. Вмѣстѣ съ тѣмъ мы установили, что политическая экономія изучаетъ не всю хозяйственную жизнь въ ея цѣломъ, а только одну сторону ея, именно ту, которая сводится къ совокупности соціальныхъ отношеній, возникающихъ между людьми на почвѣ удовлетворенія ихъ разнообразныхъ потребностей материальными средствами. Какъ мы видѣли, хозяйственная дѣятельность не представляется неизмѣнной, застывшей въ разъ навсегда определенныхъ формахъ. Современное народное хозяйство есть продуктъ тысячелѣтняго исторического развитія; оно носить на себѣ не

только слѣды болѣе или менѣе отдаленного прошлого, но и зародыши новыхъ экономическихъ явлений и отношеній, которые выльются въ будущемъ въ болѣе опредѣленныя и законченныя формы.

Теперь мы должны перейти къ другому, весьма важному предварительному вопросу экономической теоріи,— къ вопросу о задачахъ, которые ставить себѣ экономическое изслѣдованіе, и о премахъ, съ помощью которыхъ оно осуществляется эти задачи.

Для серьезнаго изученія экономическихъ проблемъ вопросы методологіи имѣютъ первостепенное значеніе. Разсмотрѣніе ихъ представляется крайне необходимымъ и при популярномъ изложеніи основныхъ началъ экономической науки. Задача высшаго преподаванія заключается не въ сообщеніи возможно большаго количества готовыхъ свѣдѣній, а главнымъ образомъ въ томъ, чтобы положенія науки самостоятельно усваивались слушателями. И пожилой ученый, всю жизнь посвятившій изслѣдованію истины, и юный студентъ, только приступающій къ изученію науки, одинаково являются равноправными членами великой ученой республики... Желательно, чтобы слушатель могъ критически отнестись ко всякой доктринѣ, чтобы его научные убѣжденія складывались на почвѣ сознательного усвоенія и самостоятельной оцѣнки предлагаемаго материала. Для этого необходимо познакомиться съ тѣмъ механизмомъ, при помощи котораго наука достигаетъ своихъ выводовъ.

Въ исторіи человѣческаго знанія построеніе теорій, объясняющихъ тѣ или иные жизненные

явлений, обыкновенно предшествует критическому пересмотру и проверке оснований, на которыхъ покоятся сами эти теоріи. Такъ было и съ политической экономіей. Экономическая наука довольно долгое время пыталась уже разрѣшать разнообразные вопросы государственной и общественной жизни, въ ней успѣли смынуться различные теоретические направленія, прежде чѣмъ методологические вопросы были поставлены на очередь.

Основанія современной экономической науки были заложены такъ-называемой классической школой политической экономіи (Ад. Смитомъ, Рикардо, Мальтусомъ). Однако, и эти писатели не дали теоретической формулировки примѣняемыхъ ими методологическихъ пріемовъ. Конечно, это не значитъ, чтобы экономисты классической школы не имѣли представлений о желательныхъ пріемахъ изслѣдованія экономическихъ явлений. Ихъ труды ярко свидѣтельствуютъ о томъ, что они имѣли въ виду определенные требования, какія, по ихъ мнѣнію, должны быть предъявляемы къ соціальнымъ наукамъ. Въ своихъ основныхъ предпосылкахъ они исходили изъ общаго философскаго міровоззрѣнія, характеризующаго собой XVIII вѣкъ. Они раздѣляли общее этому вѣку убѣжденіе въ томъ, что существуетъ «естественный порядокъ» человѣческихъ обществъ, отъ котораго данные историческія общества (европейскія государства конца XVIII вѣка) уклонились, благодаря некоторымъ неблагопріятнымъ условіямъ. Важно лишь, думали они, выяснить основы этого нормального общественного строя, чтобы онъ могъ быть и осуществленъ немедленно въ самой жизни. Въ глазахъ экономистовъ

классической школы люди представлялись совершенно однородными величинами, комбинациі которыхъ исчерпываютъ все содержаніе отношеній, изъ которыхъ складывается общественная жизнь. Общество рассматривалось, такимъ образомъ, въ видѣ механической массы индивидовъ, связанныхъ довольно несложными отношеніями на почвѣ свободного договора. Предполагая, что каждый членъ общества равенъ всякому другому по своимъ силамъ, эта школа естественно приходила къ выводу, что при гарантіи индивидуальной свободы отдельные лица, преслѣдуя свои личные интересы, содѣйствуютъ въ то же время и благосостоянію цѣлаго общества. Вѣдь каждый лучше, чѣмъ кто-либо другой, понимаетъ свои интересы и умѣеть защитить ихъ; следовательно, чѣмъ строже и послѣдовательнѣе будутъ проводиться въ жизни эгоистическіе мотивы, тѣмъ болѣшіе результаты будутъ достигнуты для блага всего общества. Примѣная указанныя общефилософскія соображенія къ своей специальной области — изслѣдованию экономическихъ отношеній и явлений, классическая школа принимала слѣдующія предпосылки: 1) систему экономической свободы (свободной конкуренціи); 2) господство эгоистическихъ побужденій въ хозяйственной дѣятельности людей. Излагая свои научные выводы въ общей, отвлеченной формѣ, классические экономисты, въ сущности, примѣнили указанныя посылки къ изслѣдованию тѣхъ общественныхъ отношеній, которые сложились къ концу XVIII и началу XIX вѣка въ Англіи. Въ то время англійская экономическая жизнь выдѣлила три главныхъ класса населения: классъ землевладѣльцевъ, капиталистовъ и

рабочихъ. Изслѣдованіе отношеній между этими тремя классами фактически и поставила своей задачей школа классической политической экономіи. И нужно отдать справедливость этой школѣ: въ изслѣдованіяхъ реальныхъ экономическихъ отношеній ея представители проявили большую принципиальность. Они помогли уяснить эти отношенія, устранивъ всѣ случаиня или, лучше сказать, второстепенные черты ихъ и выдвинувъ основныя силы, которыми регулировались эти отношенія. Они впервые внесли стройную систему въ научную работу изслѣдованія экономическихъ условій жизни европейскихъ обществъ. Къ сожалѣнію, они не остановились только на этомъ. Если бы они сказали: вотъ фактическія условія современной намъ экономической организаціи, вотъ тѣ немногія главные силы, которыми управляется наша хозяйственная жизнь,— они не уклонились бы съ пути правильного научнаго изслѣдованія. Болѣе общіе вопросы экономической теоріи, съ одной стороны, вопросы иныхъ хозяйственныхъ періодовъ — съ другой, оставались бы въ круга положеній, установленныхъ классической школой, и относительно ихъ не могло бы возникнуть никакого сомнѣнія въ необходимости другихъ самостоятельныхъ теоретическихъ изслѣдованій, для которыхъ посылки объ эгоизмѣ и хозяйственной свободѣ не могутъ уже быть приняты. Но классическая школа пошла дальше тѣхъ выводовъ, какіе она могла сдѣлать на основаніи изученнаго ею фактическаго матеріала, и въ своихъ изслѣдованіяхъ приняла ошибочное направленіе, облекая свои положенія въ абсолютную форму. Она считала свои теоретическіе выводы

годными для объясненія хозяйственныхъ явленийъ вѣхъ временъ, странъ и національностей, а принципы практической политики — вѣчными постулатами для созданія нормального строя экономическихъ отношеній.

Такимъ образомъ, классическая школа устранила изъ своего поля зреінія весьма существенный признакъ хозяйственной дѣятельности, съ которымъ мы познакомились въ предыдущей лекціи,— именно ея способность къ историческому развитію. Прилагая одинаковый масштабъ къ явленіямъ, относящимся къ различнымъ ступенямъ хозяйственной эволюціи, экономисты этого направления естественно обрекали свою науку на бессиліе, какъ только ей необходимо было подойти къ различнымъ моментамъ въ истории общественного хозяйства. Впрочемъ, какъ мы только что замѣтили, сами эти экономисты изучали только современные имъ хозяйственныя условія англійской жизни; ихъ теоретические интересы не связывались съ изученіемъ исторического прошлаго, если дѣло не шло объ унаслѣдованныхъ пережиткахъ этого прошлаго, стѣснявшихъ развитие современной экономической дѣятельности. Главной опасностью, съ которой имъ пришлось встрѣтиться, былъ вопросъ о тенденціяхъ современного имъ народнаго хозяйства, подготавливающихъ его будущія судьбы. Представляя себѣ систему экономической свободы въ видѣ чего-то чрезвычайно устойчиваго, обреченаго на вѣковѣчное существованіе, экономисты-классики естественно не могли разобраться достаточно полно въ современныхъ имъ жизненныхъ фактахъ и склонны были оцѣнивать слишкомъ низко некоторые общеп

ственные элементы, за которыми было большое будущее. Такъ, напр., основываясь на наблюденіи современныхъ ему отношеній между хозяевами и рабочими, Рикардо пришелъ къ выводу, что заработка рабочихъ всегда долженъ стоять на *minimum* средствъ существованія. При этомъ, какъ мы подробно увидимъ ниже, въ соотвѣтственномъ отдѣлѣ нашего курса, онъ упускалъ изъ виду, что рабочие не всегда останутся такими беззащитными, какъ въ началѣ капиталистического періода. Онъ не придалъ надлежащей оцѣнки рабочимъ союзамъ и рабочимъ коалиціямъ, которые существовали уже и въ его время, но были поставлены юридически въ неблагопріятныя условія¹⁾.

Другимъ крупнымъ недостаткомъ классической доктрины было механическое выдѣленіе хозяйственной дѣятельности изъ другихъ сторонъ народной жизни. Въ особенности опаснымъ для вѣрности научныхъ выводовъ было неизбѣжное при такомъ воззрѣніи игнорированіе роли государства. Побуждаемые ненавистью къ стѣснительной правительственныйой опекѣ абсолютной монархіи XVIII вѣка, экономисты-классики невольно уменьшали значеніе государственного регулированія человѣческихъ отношеній вообще. Въ государствѣ видѣли только охранителя основаній общежитія и съ крайнимъ недовѣріемъ смотрѣли на его вмѣшательство въ договорные отношенія между частными лицами на почвѣ ихъ хозяйственной дѣятельности. Послѣ-

¹⁾ А. д. Смитъ уже выдвигалъ моментъ борьбы между хозяевами и рабочими и признавалъ значеніе коалицій. Вообще онъ гораздо болѣе свободенъ отъ упрека въ односторонности, чѣмъ Рикардо.

дователи классической школы, экономисты такъ-называемаго «манчестерскаго» направлениія, дѣлали дальнийшій логическій выводъ изъ ученія классиковъ, требуя полнѣйшей экономической свободы. Они смотрѣли какъ на нѣчто естественное — на фабричный трудъ женщинъ и дѣтей, совершающейся въ ихъ время, благодаря произволу фабрикантовъ, въ ужасающей моральной и гигиенической обстановкѣ. Вѣдь эти женщины и дѣти «добровольно» согласились работать въ такихъ условіяхъ; пусть несуть и всѣ посльствія принятаго решенія. Конечно, выдвигая такія теоріи, манчестерцы имѣли въ виду прямые выгоды класса фабрикантовъ; но ошибочность построеній классической школы, которая въ то время была господствующимъ направлениемъ экономической науки, давала имъ возможность облекать свои практическія вожделѣнія въ форму несомнѣнныхъ якобы научныхъ истинъ.

Но если классической школѣ политической экономіи, благодаря принятому ею методу, было невозможно достигнуть правильнаго выраженія изучаемой экономической дѣйствительности, то она ошибалась еще болѣе, выступая съ требованіями практической экономической политики.

Классическая школа, какъ мы видѣли, имѣла свой идеалъ нормального экономического строя. Въ известной степени этотъ идеалъ и былъ осуществленъ въ дѣйствительной жизни въ началѣ XIX столѣтія, когда промышленная свобода заняла място прежней правительственной регламентаціи. Для эгоистическихъ мотивовъ было открыто широкое поле. Но наступили ли на самомъ дѣлѣ счастливыя времена для общества? Увы, обно-

вленная жизнь наглядно показала, къ чему приводить господство эгоистическихъ интересовъ, если общество включаетъ въ себя неравные по силамъ элементы. Торжество досталось на долю сильныхъ, слабѣйшіе же элементы общества были обречены на подчиненіе такъ же, какъ въ былыя времена крѣпостничества.

Вмѣстѣ съ развитіемъ капитализма появился типъ дѣльца, человѣка холоднаго разсчета, который не въ состояніи пожертвовать даже и нищетжной долей личной выгода для общественной цѣли. Этотъ типъ «экономического человѣка» былъ подибченъ литературой, и, напр., для Англіи мы находимъ рядъ характерныхъ въ данномъ отношеніи фигуръ въ произведеніяхъ Диккенса. Всякій, кто читалъ его святочный разсказъ о духѣ Марлея, помнить фигуру старого Скруджа, который, такъ сказать, замораживалъ все, что ни приходило съ нимъ въ соприкосновеніе. Это былъ прекрасный дѣловoy человѣкъ, но съ нимъ опасно было встрѣчаться. Когда онъ проходилъ по улицѣ, никто не подходилъ къ нему, никто не рѣшался спросить дороги; ни одинъ нищій не протянулъ къ нему руки за полушкой. Даже собака нищаго-слѣпца, встрѣчаясь съ Скруджемъ, заводила своего хозяина въ отдаленные закоулки дворовъ и тамъ вертѣлась около него, помахивая хвостомъ, какъ будто хотѣла сказать: «Да, хозяинъ, ужъ лучше совсѣмъ не имѣть глазъ, чѣмъ такой дурной взглядъ, какъ у Скруджа». Эти люди, соединяющіе черствость и крайній эгоизмъ съ сознаніемъ за собой юридического права поступать исключительно въ своихъ личныхъ интересахъ, представляютъ собой харак-

терный типъ новаго экономического режима. Они появляются всюду, гдѣ только капитализмъ начинаетъ развиваться. И въ русской жизни, несмотря на то, что этотъ процессъ сравнительно очень недавнаго происхожденія, онъ уже успѣлъ выдвинуть нѣсколько подобныхъ типовъ. Ихъ можно отмѣтить даже въ русской литературѣ. Укажемъ на кустаря-скупщика Дужкина (въ «Павловскихъ очеркахъ» В. Г. Короленко), представляющаго образецъ человѣка, лишеннаго лучшихъ побужденій и дѣйствующаго всегда изъ эгоистического разсчета. Его сынъ, стараясь возстановить передъ собесѣдникомъ обстановку своего дѣтства, говорилъ, что его родитель и въ своей хозяйственной дѣятельности, и въ отношеніяхъ къ нимъ, дѣтямъ, руководствовался исключительно однимъ разсчетомъ: «Старшій братъ работалъ вдвое больше меня и получалъ въ недѣлю дѣвь чашки чаю и одинъ кусокъ сахару, я, какъ болѣе слабый, работалъ меньше и получалъ одну чашку чаю и полкуска сахару». Да, это былъ дѣствительно твердый, настойчивый и серьезный человѣкъ. Но только отъ всѣхъ его дѣловыхъ добродѣтелей окружающимъ людямъ было не легко.

Каково было попасть въ экономическую зависимость отъ такихъ людей, легко себѣ представить. Обращаясь къ исторіи трудящихся классовъ въ началѣ XIX столѣтія, мы всюду встрѣчаемъ поистинѣ ужасающія картины. Описанія быта промышленныхъ рабочихъ въ одинъ голосъ указываютъ намъ на неслыханныя бѣдствія, перенесенные ими въ первое время развитія крупной промышленности, когда общественный контроль не наложилъ еще узы на произволъ фабрикантовъ и когда

сами рабочие не имели еще достаточно силы, чтобы отстоять свои интересы.

Какъ же понимать значеніе эгоистического мотива въ хозяйственной дѣятельности? Слѣдуетъ ли отвергнуть его цѣликомъ, какъ несостоятельную гипотезу, или только поставить въ связь съ другими, не затронутыми классической школой сторонами жизни?

Отвѣтъ на этотъ вопросъ мы постараемся дать въ концѣ настоящей лекціи, теперь же укажемъ лишь на попытку его разрѣшенія, предложенную исторической школой германскихъ экономистовъ, смѣнившей во второй половинѣ XIX столѣтія классическую школу.

Уже въ 40 годахъ нѣмецкій ученый Рошеръ указывалъ на необходимость исторического изученія вопросовъ хозяйственной теоріи. Онъ въ цѣломъ рядѣ произведеній рассматривалъ разнообразныя стороны экономической дѣятельности, но ему не удалось дать полной и обстоятельной формулировки своей теоріи. Эту задачу выполнилъ Карль Книсъ. Въ своемъ сочиненіи «Политическая экономія съ исторической точки зрењія» (*Die Politische Oekonomie vom geschichtlichen Standpunkte*), вышедшемъ первымъ изданіемъ въ пятидесятыхъ годахъ, этотъ ученый задался цѣлью дать критику оснований методологіи старой классической школы и выдвинуть новые постулаты. Самый объектъ политической экономіи обладаетъ, по мнѣнію Книса, совершиенно иными свойствами, чѣмъ какія видѣла въ немъ классическая школа. Экономическая жизнь,— говорить онъ,— не представляетъ механической массы индивидуумовъ. Это—организмъ, въ которомъ

переплетаются явления права, хозяйства, нравственности, культуры. Нельзя рассматривать одну его сторону независимо отъ всѣхъ остальныхъ, такъ какъ каждая изъ нихъ находится подъ постояннымъ вліяніемъ всѣхъ другихъ сторонъ народной жизни. Съ другой стороны, Кнісъ ставилъ въ упрекъ классической школѣ ея неисторичность. Какъ известно, эта школа, исходя изъ положенія объ естественномъ порядкѣ общественного хозяйства, считала его вѣчнымъ и неизмѣннымъ. Кнісъ выставилъ положеніе, что хозяйственная жизнь, такъ же, какъ и всякая другая, находится въ процессѣ постоянного измѣненія и является продуктомъ долгаго исторического развитія. Опредѣливши иначе, чѣмъ классическая школа, предметъ изслѣдованія политической экономіи, Кнісъ естественно выступилъ и противъ основной посылки объ эгоизмѣ, какъ господствующемъ хозяйственномъ стимулѣ. Онъ попытался, опираясь на данные исторического и психологического изученія, намѣтить цѣлый комплексъ побужденій, проявляемыхъ фактически людьми въ ихъ хозяйственной дѣятельности. Первымъ изъ этихъ мотивовъ онъ называетъ себѣ любіе, вытекающее изъ естественного чувства самосохраненія, присущаго всѣмъ живымъ существамъ и въ первоначальномъ своемъ видѣ не представляющаго ничего дурного, поскольку съ нимъ не находятся въ противорѣчіи интересы другихъ людей. Только когда это чувство, сталкиваясь съ требованиями жизни и дѣятельности другихъ людей, вырождается въ эгоизмъ, т.-е. въ преслѣдованіе собственныхъ цѣлей въ ущербъ интересамъ другихъ людей, оно становится вред-

нымъ, и задачей общества (или государственной власти) при такихъ условияхъ оказывается уже не поощрение, а, напротивъ, борьба съ проявлениями этого чувства.

На ряду съ указанными двумя мотивами въ человѣкѣ и въ его хозяйственной дѣятельности обнаруживается существование и другихъ мотивовъ, уже не личного, а общественного характера. Вѣдь человѣкъ искони представляется общественнымъ существомъ, и потому общественные мотивы должны быть для него настолько же «естественнymi», какъ и личные. Среди нихъ мы замѣчаемъ прежде всего «чувство права и справедливости», регулирующее взаимныя отношенія между людьми, какъ отдельными индивидуумами. Далѣе, также вполнѣ реальнымъ слѣдуетъ признать и общественное чувство, опредѣляющее отношеніе человѣка уже не къ отдельнымъ лицамъ, а къ обществу, какъ къ цѣлому. Человѣкъ издавна пріучался цѣнить, уважать и защищать общественные интересы; въ его психической жизни представление объ общественномъ благѣ составляетъ такую же неотъемлемую часть, какъ и пониманіе своего личного интереса. Итакъ, мы видимъ (указыв. Книсъ), что хозяйственная жизнь фактически является результатомъ дѣйствія цѣлаго ряда разнообразныхъ мотивовъ и что, слѣдовательно, изучать явленія экономической дѣятельности людей необходимо, опираясь на логическую посылку о существованіи не одного только, а именно нѣсколькихъ психологическихъ побужденій. Далѣе, также соответственно различію въ общемъ міросозерцаніи, историческая школа иначе смотрѣть и на законы политической экономіи. Съ

точки зре́нія классической доктрины, законы политической экономіи въ томъ видѣ, какъ они были установлены этой доктриной, настолько просты и всеобщи, что они могутъ быть съ успѣхомъ приложимы къ выясненію какихъ угодно формъ экономической жизни, къ какимъ бы эпохамъ они ни относились, у какихъ бы народовъ ни встрѣчались. «Подобно тому, какъ человѣкъ, рѣшившій извѣстное число алгебраическихъ уравненій, — говоритъ Дж. Ст. Милль въ своей «Логикѣ», — можетъ безъ труда решить всѣ другія уравненія того же рода, такъ и знающій политическую экономію Англіи или одного Іоркшира знаетъ политическую экономію всѣхъ народовъ».

Историческая школа смотритъ на дѣло иначе; такъ какъ экономическая жизнь подлежитъ постояннымъ измѣненіямъ, то и законы политической экономіи должны имѣть относительный характеръ; они должны отражать на себѣ относительность хозяйственной жизни.

Опредѣляя инымъ образомъ сравнительно съ классической школой сущность теоретическихъ выводовъ, историческое направленіе намѣтило иначе и практическія задачи экономической политики. Въ то время, какъ экономисты-классики ставили задачей идеального государства осуществление хозяйственной свободы и гарантію интересовъ отдѣльныхъ личностей, историческая школа выскажалась въ пользу вмѣшательства государства въ экономическую жизнь общества. Если государство, — говорила она, — не желаетъ покровительствовать господству одного класса надъ другимъ, оно должно установить известные законодательные

нормы, регулирующія ихъ взаимныя отношенія, ограничить рабочій день женщинъ и дѣтей, гарантировать болѣе гигієническія условія обстановки труда и т. п. и вообще способствовать тому, чтобы слабѣшіе элементы общества не были угнетаемы болѣе сильными. Такимъ образомъ, въ области экономической политики историческая школа выдвинула соціально реформаторскія задачи.

Итакъ, во всѣхъ своихъ постулатахъ историческая школа представляетъ рѣзкую противоположность классической политической экономіи; она высказалась категорически противъ началь, которая выставляла эта послѣдняя. Однако, высказывая во многихъ отношеніяхъ болѣе соответствующіе реальнымъ жизненнымъ условіямъ взгляды на задачи и приемы экономического изслѣдованія, историческая школа не сумѣла вполнѣ удовлетворительно разрѣшить основные проблемы экономической методологіи. Она впала въ другую крайность, и вместо того, чтобы, изучая съ исторической точки зрењія явленія хозяйственного порядка, стремиться къ открытію нѣкоторыхъ общихъ типическихъ формъ хозяйственныхъ явленій и общихъ типическихъ отношеній между ними, она поставила своей цѣлью изученіе мельчайшихъ сторонъ экономической жизни, какъ будто задача политической экономіи состоитъ только въ накопленіи фактическихъ свѣдѣній, сырого матеріала. Особенно усиленно подчеркивая принципъ «относительности» хозяйственной жизни, экономисты этой школы мало-по-малу удалились отъ теоретического изученія дѣйствительности и практически впадали въ полную безпринципность. Работа соби-

ранія свѣдѣній по хозяйственной исторії соверша-
лась прямо въ ущербъ развитію политической
экономіи, какъ общей теоретической науки о на-
родномъ хозяйствѣ. Теоретическая путаница, воз-
никшая, такимъ образомъ, въ основныхъ взглядахъ
экономистовъ исторической школы, естественно вы-
звала за собой реакцію въ видѣ попытки возвра-
щенія къ основамъ классической школы,—реакцію,
во главѣ которой сталъ известный австрійскій
экономистъ Карлъ Менгеръ. Менгеръ попы-
тался пересмотрѣть отъ начала до конца всѣ мето-
дологическія основанія и приемы политической эко-
номіи предыдущихъ школъ. Его книга «О методѣ
соціальныхъ наукъ и политической экономіи въ
особенности» произвела глубокое впечатлѣніе и въ
дѣйствительности она представляетъ весьма серьез-
ное и обстоятельное изслѣдованіе вопросовъ эко-
номической методологии.

Сущность возврѣній этого ученаго сводится къ
тому, что для правильнаго развитія экономической
теоріи необходимо не отбрасывать въ сторону
приемы классическихъ экономистовъ, а продолжать
ихъ дѣло, стоя на ихъ почвѣ. Требованія же исто-
рической школы Менгеръ считаетъ гораздо болѣе
несоответствующими истиннымъ задачамъ полити-
ческой экономіи, чѣмъ тѣ принципы, которыми
руководствовались экономисты-классики.

Прежде всего, — говоритъ Менгеръ, — намъ необ-
ходимо установить основное положеніе, что совре-
менное экономическое знаніе представляетъ не
единую науку, а цѣлую сѣть самостоятельныхъ
дисциплинъ съ особыми задачами и логическими
приемами. Миръ явлений распадается на два об-

ширныхъ міра — міръ индивидуального и общаго. Изслѣдованіе индивидуальныхъ явлений народнаго хозяйства ставятъ своей задачей науки исторической — хозяйственная исторія и статистика. Путемъ исторического изученія мы можемъ изслѣдовывать сущность и взаимную связь конкретныхъ явлений хозяйственной жизни. Такимъ путемъ мы будемъ, напр., изслѣдовать хозяйство Германіи, Англіи и другихъ странъ въ тѣхъ индивидуальныхъ явленіяхъ, которые характеризуютъ ихъ экономической строй или развитіе. Въ данномъ случаѣ мы будемъ стоять въ области теоретическихъ обобщеній и изслѣдованія причинъ, изображая лишь фактическое состояніе соціальной жизни.

Если же мы перейдемъ къ задачамъ теоретического обобщенія, мы должны будемъ искать въ отдельныхъ явленіяхъ ихъ общія черты, выяснить типы и типическія отношенія въ хозяйственной жизни. При этомъ типы и типическія отношенія могутъ быть «точные» или «эмпірически-реалистические». Первые будутъ изображать наиболѣе элементарную и всеобщую природу явлений хозяйственной жизни, вторые окажутся окрашенными въ конкретный цвѣтъ, соответственно фактическимъ условіямъ; степень отвлечения при ихъ выводѣ будетъ уже меньшей, тѣмъ не менѣе и тѣ, и другіе будутъ представлять лишь отвлеченіе (по существу своему одностороннее) отъ реальной дѣйствительности. Установленіе ихъ и должно составить задачу политической экономіи, какъ теоретической науки о народномъ хозяйстве. Итакъ, политическая экономія въ своей теоретической части изучаетъ вопросы, касающіеся типовъ и отношеній между

типами,— иначе говоря, изучаетъ основныя формы экономическихъ явлений и проявляющіяся въ нихъ закономѣрнія отношенія.

Наконецъ, третью группу экономическихъ наукъ образуютъ науки практическія—экономическая политика и финансовая наука. Науки этой группы по своей природѣ существенно отличаются отъ исторического и теоретического изслѣдованія: они вырабатываютъ систему правилъ, необходимыхъ для практической дѣятельности, и относятся поэтому не къ области теоріи, а искусства (*Kunst-Lehren*). Такимъ образомъ, Менгеръ намѣщаетъ цѣлую систему экономическихъ наукъ, изъ которыхъ каждая имѣть свою строго опредѣленную область изслѣдованія и особые методологические приемы.

Въ сферѣ экономической теоріи намъ нужно,— говоритъ Менгеръ,— слѣдовать методологическимъ приемамъ классической школы. Для установления типовъ экономическихъ явлений необходимо выдѣлить хозяйственную сторону отъ всѣхъ другихъ областей общей народной жизни. Сверхъ того, въ самихъ экономическихъ явленіяхъ намъ необходимо абстрагировать основные элементы, изъ которыхъ придется исходить при дальнѣйшихъ теоретическихъ построеніяхъ. Анализируя экономическую жизнь, мы поступаемъ какъ химикъ, который разлагаетъ вещества на составные элементы; мы будемъ разматривать, такъ сказать, атомы, изъ которыхъ составляются хозяйственныя явленія. При этомъ мы будемъ находиться въ болѣе выгодномъ положеніи, чѣмъ естествоиспытатель, потому что послѣдній оперируетъ съ атомами, имѣю-

щими неэмпирическую природу, а при изученіи общества изслѣдователь береть своимъ исходнымъ пунктомъ отдѣльного человѣка, т.-е. вполнѣ реальную величину. Органическая теорія, выдвинутая исторической школой, по мнѣнію Менгера, была построена, благодаря отсутствію правильнаго пониманія не только методологическихъ пріемовъ анализа, но и сущности самой хозяйственной жизни. Вѣдь экономическая жизнь общества представляеть лишь совокупность дѣятельностей отдѣльныхъ (физическихъ и юридическихъ) личностей: въ ней неѣтъ единой регулирующей и направляющей воли; наоборотъ, въ своей хозяйственной дѣятельности люди сталкиваются другъ съ другомъ, преодѣдуя свои личныя цѣли, и изъ суммы этихъ столкновеній получаются общественный результатъ. Если ужъ говорить объ органическомъ характерѣ общества, то оно нужно видѣть въ проявленіи безвинартнаго начала въ общественной жизни. Историческая школа экономистовъ, указываетъ Менгеръ, перенеся требованія исторической школы права въ разработку экономической теоріи, про-смотрѣла то здоровое зерно, которое заключалось въ ученіяхъ юристовъ, именно, что многія общественные учрежденія и нормы представляютъ не продуктъ сознательнаго общественнаго творчества, а возникаютъ на почвѣ преслѣдованія людьми своихъ частныхъ цѣлей, въ резулѣтатѣ котораго возникаютъ и новыя общественные учрежденія.

Итакъ, по мнѣнію Менгера, органическую теорію въ томъ видѣ, какъ ее формулировали экономисты-историки (т.-е. въ смыслѣ взаимодѣйствія частей общественнаго организма), необходимо от-

бросить; а разъ ея основные положения устраниются, то нужно иначе смотрѣть и на тѣ мотивы, которыми руководствуется человѣкъ въ своей хозяйственной дѣятельности. Для цѣлей вывода типическихъ отношеній хозяйственной жизни го- сподствующимъ мотивомъ мы должны признать эгоистической интересъ. Изъ всей массы человѣческихъ побужденій мы изолируемъ только одинъ элементъ — преслѣдованіе индивидуумомъ своей личной выгоды въ хозяйственной сферѣ жизни. При теоретическомъ изученіи общества необходимо идти путемъ такихъ одностороннихъ изслѣдований. Политическая экономія раскроетъ намъ одну часть соціальныхъ явлений, наука права — другую, наука нравственности — третью и т. д., и только общая совокупность всѣхъ теоретическихъ соціальныхъ наукъ въ состояніи объяснить намъ всю общественную жизнь. Поэтому неправильно требовать повѣрки положеній экономической теоріи на фактахъ дѣйствительности; такая повѣрка примѣнима лишь ко всей суммѣ выводовъ всѣхъ теоретическихъ соціальныхъ знаній. Что же касается исторической точки зрѣнія при построеніи экономической теоріи, то она умѣстна, по мнѣнію Менгера, лишь для характеристики новыхъ хозяйственныхъ формъ, возникающихъ въ известную историческую эпоху и не существовавшихъ ранѣе. При изслѣдованіи же этихъ формъ необходимо опять-таки строго придерживаться изложенныхъ выше приемовъ теоретического изслѣдованія.

Наконецъ, какъ мы уже упоминали, вопросы хозяйственной политики Менгеръ относить къ об-

ласти особой науки и не предрѣшаетъ въ разсматриваемомъ сочиненіи «о методѣ» ни окончательныхъ идеаловъ хозяйственной жизни, ни ближайшихъ задачъ экономической политики, ни средствъ, съ помощью которыхъ они могутъ быть осуществлены, ограничивая задачу своего изслѣдованія формальной стороной вопроса. Но, судя по другимъ сочиненіямъ экономистовъ австрійской школы, требованія этого направлѣнія во всякомъ случаѣ идутъ не дальше тѣхъ постулатовъ, которые выставляла историческая школа германскихъ экономистовъ.

Признавая за изложенной теоріей серьезныя научные достоинства въ смыслѣ выясненія особенностей отдельныхъ экономическихъ дисциплинъ, мы не можемъ, однако, считать и ее удачнымъ разрешеніемъ интересующаго настѣн вопроса. Намъ думается, что атомистическое построеніе Менгеромъ оснований экономической теоріи стоить гораздо дальше отъ истиннаго выясненія сущности хозяйственныхъ явлений, чѣмъ выводы исторической школы. Менгеръ слишкомъ легко раздѣливается съ моментомъ исторического развитія народнаго хозяйства, полагая, что вообще типы и типическія отношенія въ данной области могутъ имѣть абсолютное значеніе. Въ сущности, и его «экзактные» типы оказываются лишь абстракціями, взятыми изъ строя современныхъ намъ экономическихъ отношеній, основанныхъ на принципѣ трудораздѣльного хозяйства и системѣ свободной конкуренціи.

Если мы пожелаемъ разобраться въ изложенныхъ методологическихъ теоріяхъ, то мы прежде всего

должны обратиться къ исходному пункту нашихъ разсуждений, т.е. къ вопросу объ объектѣ, съ которымъ имѣеть дѣло экономическая наука. Мы видѣли, что предметомъ политической экономіи являются соціальные отношенія, возникающія между людьми на почвѣ борьбы ихъ съ природой для удовлетворенія потребностей материальными средствами. Эти отношенія, развиваясь исторически, существуютъ тѣмъ не менѣе съ значительнымъ постоянствомъ въ теченіе продолжительныхъ периодовъ времени. Мы различаемъ въ нихъ, съ одной стороны, нѣкоторые наиболѣе элементарные признаки, свойственные хозяйственной дѣятельности людей во вся эпохи ихъ исторической жизни, съ другой — нѣкоторыя типическія черты, характеризующія различнымъ образомъ каждую отдельную ступень экономического развитія. Мы отмѣчали, напр., явленія хозяйства рабскаго, крѣпостническаго и капиталистического и каждый разъ мы усматривали въ нихъ своеобразные признаки, существование которыхъ можно прослѣдить вѣками и въ различныхъ человѣческихъ обществахъ.

Такимъ образомъ, выводы экономической науки можно раздѣлить на двѣ основныхъ категоріи:

1) положенія, относящіяся къ человѣческой хозяйственной дѣятельности, на какой бы ступени развитія она ни находилась;

2) выводы, касающіеся только опредѣленныхъ историческихъ эпохъ хозяйственного развитія.

Перваго рода выводы по существу дѣла представляются крайне элементарными и мало содержательными; ими можно пользоваться, какъ аксіомами въ математическихъ наукахъ, для за-

ключевій относительно болѣе сложныхъ комбинацій общественныхъ отношеній. Выводы второго рода составляютъ обычное содержаніе экономической науки, и они то, главнымъ образомъ, и имѣлись въ виду не только исторической, но и классической школой. Относительно нихъ ставился и вопросъ объ эгоистическихъ мотивахъ. И мы можемъ теперь остановиться подробнѣе на этомъ вопросѣ.

Мы прежде всего скажемъ: знаменитая «посылка эгоизма» не представляется намъ настолько важнымъ условіемъ экономического изслѣдованія, какъ это могло бы казаться изъ разсмотрѣнія методологическихъ споровъ между различными направленіями экономической науки. Вообще вопросъ о мотивахъ представляется намъ второстепеннымъ вопросомъ.

Припомнімъ нашу характеристику различныхъ типовъ хозяйственного развитія. Мы замѣчали существенные черты экономическихъ отношеній каждого изъ этихъ типовъ, и между тѣмъ намъ ни разу не было надобности прибѣгать къ вопросу о мотивахъ. Почему? Да потому, что не въ мотивахъ заключается ключъ къ уясненію сути междучеловѣческихъ отношеній. Мы обращались каждый разъ къ вопросу объ организаціи хозяйства, и въ ней находили уже объясненными дальнѣйшія явленія экономической жизни. Вѣдь существеннымъ факторомъ, обусловливающимъ всѣ главныя явленія общественного хозяйства, каждый разъ являлся хозяйственный строй, основанный на способахъ осуществленія задачъ экономической дѣятельности (замкнутое домашнее хозяйство, товарное

капиталистическое производство) и закрѣпленный определенными юридическими институтами. Въ эпоху рабства человѣкъ господствуетъ надъ человѣкомъ, и принудительное начало является руководящимъ принципомъ какъ въ организаціи процесса производства, такъ и въ области распределенія всей суммы богатствъ, добытыхъ трудомъ раба. Въ эпоху крѣпостничества, какъ мы видѣли, въ основѣ хозяйственной дѣятельности также лежитъ непосредственное принужденіе, хотя въ иѣсколько смягченной формѣ.

При господствѣ капиталистического хозяйства въ основѣ хозяйственного строя оказывается уже не юридически-принудительное начало въ отношеніяхъ капиталиста къ рабочимъ, а частная собственность на средства производства. Эти средства находятся въ обладаніи одного общественного класса, рабочие же лишены ихъ и вынуждены предлагать капиталистамъ свой, повидимому, «свободный» трудъ. На почвѣ этихъ основныхъ отношений хозяйственной жизни развиваются уже вторичные образования, въ видѣ психологическихъ мотивовъ, руководящихъ людьми въ ихъ хозяйственной дѣятельности. Естественно, что въ силу различій въ основахъ хозяйственного строя въ различныхъ историческихъ эпохи различны будутъ и преобладающія побужденія человѣческихъ дѣйствій. Въ первобытной коммунистической общинѣ, ставящей цѣлью своей хозяйственной дѣятельности равномѣрное удовлетвореніе потребностей всѣхъ членовъ, основанное на всеобщемъ, приблизительно равномъ труде, мы найдемъ наиболѣе характернымъ не эгоистический мотивъ, а общественное

чувство. Если при такомъ строѣ личный интересъ возникаетъ и проявляется въ экономической сферѣ, то онъ идетъ въ разрѣзъ съ основными побужденіями, которыя вытекаютъ изъ данного строя. Равнымъ образомъ въ замкнутой семье патріархального периода господствуютъ также совершенно иные мотивы, чѣмъ въ современномъ хозяйственномъ обществѣ. Члены семьи (не считая рабовъ) вообще руководятся въ своей жизни родственными узами, а потому и нормы ихъ взаимныхъ отношеній и въ хозяйственной дѣятельности выливаются въ особый этическій кодексъ.

Въ сферѣ капиталистического производства основные общественные группы (капиталисты — рабочіе) находятся между собой въ постоянномъ антагонизмѣ. Взаимные отношенія ихъ регулируются эгоистическими мотивами. Но въ данномъ случаѣ мы сдѣлали бы большую ошибку (въ какую и винила классическая политическая экономія), если бы не обратили вниманія на то, что происходит же предѣлахъ этихъ группъ. Въ капиталистическомъ хозяйстве на ряду съ классомъ капиталистовъ существуетъ другая группа — рабочихъ. Спрашивается, какія же отношенія развиваются внутри этой группы?

Если бы каждый отдельный рабочій проникся эгоистическими побужденіями и стала бы отстаивать только свои личные интересы, то выиграть ли бы онъ какъ представитель цѣлаго класса рабочихъ? Конечно, нѣтъ. Рабочіе могутъ (и мы видимъ, что въ западно-европейскихъ странахъ таکъ фактически и происходитъ) улучшить свое положеніе, отстаивая свои общіе интересы. Въ такомъ

общемъ дѣлѣ у нихъ развиваются высшія мораль-
ные побужденія, возникаетъ способность жертво-
вать своимъ временными и случайными личными
интересами во имя общаго блага. Въ развитіи этой
групповой дѣятельности и заключается характер-
ное явленіе экономического быта болѣе передо-
выхъ европейскихъ народовъ. Въ извѣстные крити-
ческіе моменты, какъ, напр., во время стачки, при
образованіи и поддержкѣ рабочихъ союзовъ, на
сцену выступаютъ лучшія побужденія, и дѣятель-
ность отдѣльныхъ лицъ регулируется требованіями
общаго группового интереса. Этотъ-то важный мо-
ментъ и просмотрѣла классическая политическая
экономія; не видѣла его также и историческая
школа, которая указывала на существованіе разно-
образныхъ мотивовъ, регулирующихъ хозяйствен-
ные явленія, но не опредѣлила ни круга отно-
шеній, къ которымъ относятся тѣ или другіе
мотивы, ни ихъ производнаго значенія. Болѣе
того, историческая школа, а въ особенности то
развѣтленіе ея, которое носитъ название «историко-
этическаго направленія», придала ученію о моти-
вахъ совершенно фальшивую, сантиментальную
окраску, отступая въ своихъ построеніяхъ отъ
односторонняго, узкаго, но трезваго реализма ан-
глійскихъ экономистовъ. Желая во что бы то ни
стало видѣть возможность осуществленія высшихъ
этическихъ идеаловъ при современному экономиче-
скомъ строѣ, германскіе экономисты наивно за-
являли, что фабрикантъ долженъ понять свои соці-
альные обязанности и не угнетать рабочихъ, а
руководить ими, воспитывая и развивая въ нихъ
нравственные чувства, что прусская монархія, опи-

ряясь на известное своими историческими заслугами прусское чиновничество, призвана стать выше страсти и интересовъ отдельныхъ партій и охранять своей могущественной рукой слабые, обижденные и угнетенные элементы общества¹⁾). Такія пожеланія, конечно, были бы только смѣшны, если бы они не выражали собой сильныхъ тенденцій въ средѣ самихъ господствующихъ классовъ, для которыхъ было очень желательно закрыть сантиментальной пеленою реальные общественные язвы и неустройства. Съ другой стороны, усиленная пропаганда «этическаго принципа», высшихъ моральныхъ побуждений въ хозяйственной деятельности, соединенная съ очевиднымъ пристрастиемъ къ классу фабрикантовъ и прусской бюрократіи, порождала въ средѣ сторонниковъ трудящихся классовъ естественную реакцію противъ морализма и, въ концепціонѣ, приводила къ тому, что вопросъ о мотивахъ въ хозяйственной деятельности не находилъ себѣ должной разработки. Обыкновенно экономисты-сторонники трудящихся классовъ игнорировали его, видя въ немъ праздный вопросъ, подробное трактованіе котораго можетъ быть устраниено простымъ допущеніемъ посылки о классовомъ antagonismѣ.

Между тѣмъ вопросъ о мотивахъ, не будучи приватнымъ вопросомъ экономической методоло-

1) См., напр., у Гелда, въ первой книгѣ его «Zwei Bücher zur sozialen Geschichte Englands», у Бреннано въ концѣ второго тома «Arbeitergilden der Gegenwart», въ курсѣ Шенберга, въ заявленіяхъ Нимоллера на годичныхъ засѣданіяхъ союза соціальной политики и т. д., и т. д. Впервые такія воззрѣнія были высказаны Лоренцомъ Штейномъ еще въ 40 гг., въ «Socialismus und Communismus des heutigen Frankreichs».

гії, все же не лишенъ самостоятельного значенія. Непринятіе его въ разсчетъ можетъ приводить къ ошибочнымъ заключеніямъ, какъ это было, напримѣръ, съ Лассалемъ, Марксомъ и Энгельсомъ, которые приняли классическую теорію о «желѣзномъ законѣ заработной платы», выведенную при игнорированіи факта наличности группового интереса среди рабочихъ.

Какіе же мотивы должно предполагать экономическое изслѣдованіе, если оно стремится строго придерживаться почвы реальной жизни?

Посылка «эгоизма» или «хозяйственного разсчета» вполнѣ примѣнима къ изслѣдованію отношеній между самостоятельными хозяйственными единицами. Сюда относится громадная масса явлений рыночного оборота. Отношения между фабрикантомъ и купцомъ, у котораго онъ приобрѣтаетъ сырой матеріалъ, между лавочникомъ и независимымъ потребителемъ, между коммерческимъ кредиторомъ и вполнѣ самостоятельнымъ и независимымъ должникомъ цѣликомъ входятъ въ категорію хозяйственныхъ явлений, объяснимыхъ при помощи посылки хозяйственного разсчета.

Наоборотъ, объясненіе отношеній между лицами, не вполнѣ независимыми другъ отъ друга въ ихъ хозяйственномъ положеніи, не можетъ быть полнымъ, если въ изслѣдованіе введена только посылка эгоизма. Групповые мотивы здѣсь могутъ имѣть мѣсто, и изслѣдователь всегда долженъ отдать себѣ ясный отчетъ, существуютъ ли они въ рассматриваемомъ частномъ случаѣ. Таковы отношенія между хозяевами и рабочими, въ особенности въ крупныхъ промышленныхъ

предпріятіяхъ, таковы нѣкоторыя явленія въ области организаціи потребленія (замѣна лавочниковъ по-потребительскими обществами) и т. п.

Наконецъ, современная хозяйственная жизнь знаетъ такого рода экономическія явленія, для объясненія которыхъ недостаточны ни посылка эгоизма, ни посылка групповыхъ мотивовъ. Въ предпріятіяхъ, построенныхъ на принципѣ непосредственнаго общественнаго контроля (государственные, муниципальныя предпріятія), главнымъ двигателемъ человѣческихъ дѣйствій является уже чувство отвѣтственности передъ цѣлымъ общественнымъ союзомъ и чувство общественнаго долга.

Итакъ, ученіе о мотивахъ представляется намъ въ иномъ освѣщеніи сравнительно съ доктринаами, предположенными классической и исторической школами политической экономіи. Говоря о различныхъ побужденіяхъ людей, проявляющихся въ ихъ хозяйственной дѣятельности, мы не должны забывать, что они представляютъ собой продуктъ экономического строя, въ которомъ живеть, дѣйствуетъ и чувствуетъ каждый данный индивидуумъ. Основными посылками при построеніи теоретическихъ выводовъ политической экономіи мы должны принимать прежде всего не мотивы, а хозяйственный строй, выясненіе котораго поможетъ намъ разобраться и въ самыхъ мотивахъ¹⁾.

¹⁾ Къ выводамъ, сходнымъ съ изложенными въ текстѣ, присоѣдѣнъ недавно и Зомбартъ (въ «Der moderne Kapitalismus»). Однако, ему не удалось еще вполнѣ освободиться отъ старыхъ традицій, что оказалось въ особенности на выборѣ въ качествѣ посылокъ для изслѣдованія только «господствующихъ мотивовъ руководящихъ субъектовъ хозяйства». При изученіи капиталистической эпохи необходимо, по мнѣнію Зомбарта, принимать въ

Перейдемъ теперь къ слѣдующему важному вопросу экономической методологіи — о характерѣ экономическихъ законовъ. И въ данномъ случаѣ мы не можемъ раздѣлить ни точки зреїнія классической экономіи, ни исторической школы, ни взгляда Менгера. Прежде всего мы признаемъ, что дѣйствительно можно найти нѣкоторые общіе типы въ хозяйственныхъ явленіяхъ, но такими типами мы никоимъ образомъ не можемъ считать абстракцію отъ явленій одной формы (ступени) экономического развитія. Мы можемъ открыть ихъ, только отвлекаясь отъ всѣхъ конкретныхъ историческихъ формъ экономическихъ отношеній, анализируя ихъ и намѣчая такимъ путемъ черты, общія всѣмъ ступенямъ хозяйственной истории. Такія типическія черты, какъ мы уже упоминали выше, будутъ весьма элементарными и мало содержательными, но онѣ важны, какъ аксіомы въ математическихъ наукахъ, для объясненія сложныхъ жизненныхъ формъ. Таковъ, напримѣръ, законъ, что хозяйственная дѣятельность человѣческихъ обществъ совершенствуется при помощи примѣненія принципа раздѣленія труда, таково положеніе, что хозяй-

соображеніе только мотивы предпринимателей, но не рабочихъ. Такой постановкой задачи Зомбартъ съ первыхъ же шаговъ подрѣзываетъ себѣ крылья, такъ какъ для полноты пониманія многихъ явленій современной экономической жизни нельзя обойтись безъ выясненія вліяній, оказываемыхъ стремленіями рабочихъ классовъ, а, следовательно, и дѣйствующихъ въ этихъ случаяхъ мотивовъ. Голословное допущеніе, что въ капиталистическую эпоху рабочихъ можно игнорировать въ смыслѣ ихъ вліянія на «руководство» хозяйственной дѣятельностью, представляется особенно страннымъ у такого наблюдательного изслѣдователя, какъ Зомбартъ. См. *Werner Sombart, Der moderne Kapitalismus*, I Fd. Leipzig 1902, стр. XVII—XXII.

ственная дѣятельность человѣка стоитъ въ определенной зависимости отъ внешней физической среды, таковъ выводъ, что ходъ хозяйственной дѣятельности зависитъ отчасти отъ характера орудій труда, употребляемыхъ человѣкомъ, и т. д. При всей элементарности подобныхъ обобщеній съ ихъ помощью можно намѣтить цѣлую систему, такъ сказать, соціологическихъ выводовъ, нарисовать въ наиболѣе простыхъ, элементарныхъ чертахъ общую сущность хозяйственныхъ отношеній человѣческихъ обществъ. Но указанными обобщеніями не исчерпывается содержаніе экономической науки; въ ея задачу входитъ и установление болѣе частныхъ законовъ, проявляющихся въ отдельныхъ типахъ хозяйственного развитія. Намъ необходимо подойти также и къ изслѣдованию этихъ характерныхъ типовъ, намѣтить постоянныя черты экономическихъ явлений въ предѣлахъ каждого даннаго типа и установить исторические законы народного хозяйства. Опираясь на полученное такимъ путемъ знаніе, мы можемъ объяснить сложныя отношенія различныхъ историческихъ эпохъ, напр., эпохи рабства, крѣпостничества, капитализма. Съ другой стороны, мы должны поставить задачей экономической науки и теоретическое выясненіе основныхъ условій, опредѣляющихъ преобразованія общественнаго хозяйства, переходъ его съ одной исторической ступени на другую.

Выяснивши, такимъ образомъ, наши взгляды на характеръ экономическихъ законовъ, мы можемъ отдать себѣ отчетъ въ условіяхъ построенія тѣхъ идеаловъ, которые должны быть поставлены для практической дѣятельности въ сферѣ экономиче-

скихъ отношений. Такъ какъ искусство, практика могутъ развиваться только на почвѣ выясненія дѣйствительности, то естественно, что характеръ нашего экономического знанія будетъ опредѣлять и наши практическіе соціально - хозяйственныe идеалы. На почвѣ общаго отвлеченнаго знанія хозяйственной жизни (ея наиболѣе элементарныхъ законовъ) можно конструировать тотъ общий идеалъ, которымъ слѣдуетъ руководиться въ экономической дѣятельности. Напрасно думаютъ, что научное построение такого идеала невозможно, что онъ долженъ быть только продуктомъ поэтической фантазіи. На основаніи выводовъ экономической науки, раскрывающихъ главную сущность хозяйственныхъ отношений, мы можемъ намѣтить въ общихъ очертаніяхъ идеалъ будущаго, по направлению къ которому будетъ и должна двигаться экономическая жизнь. При этомъ слѣдуетъ только осторегаться отъ ошибки, въ которую впадали экономисты-утописты, конструируя этотъ идеалъ во всѣхъ деталяхъ жизненныхъ отношений. Такихъ построений наука не въ состояніи дать; она можетъ лишь нарисовать идеалъ отдаленного будущаго въ элементарныхъ, грубыхъ чертахъ, основываясь на своихъ простѣйшихъ соціологическихъ обобщеніяхъ.

Но, кромѣ этого отдаленного идеала, знаніе историческихъ законовъ, проявляющихся въ данную историческую эпоху, открываетъ возможность построенія идеала ближайшаго будущаго, указанія задачъ государственной политики и общественной дѣятельности въ смыслѣ реформы существующихъ экономическихъ отношений и условій. Жизнь на-

стойчиво требуетъ разрѣшенія этихъ ближайшихъ задачъ, отвѣта на текущіе запросы — и политическая экономія въ своей практической части можетъ оказать ей требуемую услугу. Такъ, на почвѣ выясненія прошлыхъ условій и существующихъ жизненныхъ формъ человѣкъ можетъ перестраивать и свою общественную жизнь. Въ этомъ случаѣ онъ поступаетъ такъ же, какъ при дѣятельности въ физической средѣ, комбинируя фактическіе материалы и силы, заставляя одинъ изъ нихъ дѣйствовать на другое соответственно своимъ цѣлямъ. Люди сознали уже не только условія окружающего ихъ міра, но и свои общественные отношенія, и въ этомъ сознаніи и заключается ихъ сила, ихъ способность, опираясь на него, создавать себѣ лучшее будущее.

Итакъ, мы разсмотрѣли взгляды на задачи и пріемы экономического изслѣдованія главнѣйшихъ направленій экономической мысли и попытались выяснить собственную точку зренія на этотъ вопросъ. При этомъ мы указали тѣ особенные формы, въ какія облекаются въ данномъ случаѣ общіе логические методы изслѣдованія. Само собой разумѣется, что и здѣсь мы встрѣчаемся не съ чѣмъ инымъ, какъ съ примѣненіемъ индуктивнаго и дедуктивнаго процесса мысли, — единственно возможныхъ путей человѣческаго знанія. Классическая школа центромъ тяжести изслѣдовательной работы въ области политической экономіи ставила дедукцію изъ а priori принятыхъ указанныхъ нами выше посылокъ; историческая школа, наоборотъ, выдви-
нула на первый планъ историческую индукцію. Тѣмъ не менѣе и та, и другая не устранили при-

мѣненія совмѣстно обоихъ процессовъ. Въ посып-
кахъ классической школы мы можемъ видѣть (хотя и несовершенную) индукцію отъ оснований новаго экономического строя; съ своей стороны, и историческая школа, установивъ путемъ исторической индукціи свои основныя положенія (напр., о проявленіи разнообразныхъ мотивовъ въ хозяйственной дѣятельности людей), въ дальнѣйшихъ изслѣдованіяхъ строила на нихъ дедуктивно свои выводы. Равнымъ образомъ и съ нашей точки зрењія представляется необходимымъ комбиниро-
ванное примѣненіе обоихъ процессовъ, индуктив-
наго—при установлениі общихъ типическихъ формъ экономическихъ отношеній и ихъ законовъ и дедуктивнаго—при выясненіи болѣе сложныхъ ком-
бинацій, основанныхъ на извѣстномъ сочетаніи простѣйшихъ типическихъ элементовъ. Если, напримѣръ, мы установили индуктивнымъ путемъ, что въ данномъ хозяйственномъ періодѣ типическими отношеніями между извѣстными классами общества оказываются антагонистические интересы, то изъ этого положенія мы можемъ уже вывести дедуктивно сущность каждой категоріи ихъ взаим-
ныхъ отношеній.

Этимъ я могъ бы закончить изложеніе методоло-
гическихъ вопросовъ политической экономіи. Но я
долженъ сказать несолько словъ объ одномъ явле-
ніи, часто встречающемся при изученіи соціаль-
ныхъ отношеній. Среди ученыхъ, занимающихся
естественными науками, въ настоящее время было
бы странно видѣть человека, который задался бы
цѣлью искажать истину въ своихъ личныхъ инте-
ресахъ. Въ естествознаніи давно уже установилась

точка зре́нія, согласно которой считается существенно необходимымъ изучать факты такъ, какъ они есть, и излагать въ томъ видѣ, какъ они представляются изслѣдователю. Выполняя свою задачу, натуралистъ не станетъ стушевывать однѣ стороны явлений и подчеркивать другія, придавать завѣдомо неправильное освѣщеніе изучаемымъ фактамъ, а всегда будетъ держаться почвы строгаго объективизма. Не то мы видимъ въ изслѣдованіяхъ общественной жизни. Здѣсь изслѣдователь постоянно сталкивается съ человѣческими симпатіями и антипатіями, выгодами и интересами. Съ нѣкоторыми явленіями общественной жизни у него связаны свои собственные интересы, которые заставляютъ его уклоняться отъ пути объективнаго изученія, терять твердую почву, на которой стоить естествоиспытатель. А между тѣмъ въ цѣляхъ научнаго выясненія дѣйствительности необходимо, чтобы изслѣдователь и при изученіи соціальныхъ явлений отрѣшился отъ всѣхъ нарушающихъ нормальный ходъ его работы симпатій и антипатій, личныхъ выгодъ и интересовъ и старался высказывать одну только истину, въ томъ видѣ, какъ она ему представляется. Пусть онъ заблуждается, но если онъ не внесетъ въ изслѣдованіе постороннихъ элементовъ, въ видѣ личной точки зре́нія, истина всегда восторжествуетъ. Каждый ученый, приступая къ изслѣдованію общественныхъ явлений, долженъ повторить себѣ прекрасную формулу французской судебной присяги: «Я скажу правду, всю правду, ничего, кроме правды».

УЧЕНИЕ О ПРОИЗВОДСТВѦ.

Лекція третя.

I. Сущность производства.—Характеристика условий производства.—Природа, трудъ, капиталъ.—Естественные условия хозяйственной деятельности.—Климатъ (распределение тепла, влажности и воздушныхъ течений).—Рѣки и моря.—Горы и низменности.—Строеніе земной коры.—Флора и фауна.—Измѣненія естественной среды сознательными усилиями человѣка.—Роль общественныхъ условий въ техническомъ прогрессѣ.
II. Трудъ.—Определение хозяйственного труда; его историческая форма.—Масса труда.—Составъ населенія по поламъ, возрастамъ, занятіямъ.—Здоровье и физическая сила населенія.—Смертность.—Переселенія.—Безработица.

I.

Мм. гг. Въ предшествовавшемъ изложеніи я попытался намѣтить основные предварительные вопросы, составляющіе введеніе въ экономическую теорію. Я разсмотрѣлъ, въ чёмъ заключается объектъ экономического изслѣдованія, его цѣли и логическіе пріемы, при помощи которыхъ политическая экономія осуществляетъ свои задачи. Теперь перейдемъ къ изложению самой системы экономического знанія. Здѣсь мы прежде всего встрѣчаемся съ вопросомъ, какимъ образомъ слѣдуетъ разбить эту систему на элементарныя части, чтобы намѣтить главнѣйшіе отдѣлы экономической науки? Естественно, что такое дѣленіе должно исходить не изъ апріорныхъ, извнѣ взятыхъ положеній, а изъ изученія свойствъ самого

объекта, на изслѣдованіе котораго направлена экономическая мысль. Мы видѣли, что предметомъ политической экономіи является хозяйственная дѣятельность человѣческаго общества. Знаніе основныхъ процессовъ хозяйственной дѣятельности поможетъ намъ разбить и содержаніе экономической науки на соотвѣтствующіе отдѣлы. Въ одной изъ предыдущихъ лекцій намъ уже приходилось указывать на два крайнихъ полюса, между которыми вращается хозяйственная дѣятельность, — на производство и потребленіе. Люди нуждаются въ извѣстномъ запасѣ материальныхъ средствъ, которыя они черпаютъ изъ виѣшней природы и употребляютъ для удовлетворенія своихъ потребностей. Но мы видѣли, что уже на раннихъ ступеняхъ человѣческой культуры этими процессами не исчерпывается вся экономическая дѣятельность. Даже въ эпоху господства простейшей формы экономической организаціи — замкнутаго домашняго хозяйства — продукты не прямо обращались къ потребленію, а предварительно распредѣлялись между составными частями этой маленькой группы. Если въ составѣ ея входили господа и рабы, то условія распредѣленія слагались различно для каждого изъ этихъ классовъ, въ зависимости отъ существа ихъ взаимныхъ отношеній, характеризующихъ данную фазу экономической жизни. Такимъ образомъ, между производствомъ и потребленіемъ протекаетъ самостоятельный промежуточный моментъ — распределенія, т.-е. раздѣла долей общей массы продуктовъ между составными частями общества. По мѣрѣ развитія хозяйственной жизни въ эти стадіи экономической дѣятельности вплетается еще

одинъ промежуточный моментъ, именно моментъ обмѣна. Когда изолированныя хозяйства не удовлетворяютъ своихъ потребностей собственными силами, то они вступаютъ въ обмѣнъ другъ съ другомъ сначала только излишками отъ собственного потребленія, а затѣмъ мало-по-малу вся хозяйственная жизнь складывается такимъ образомъ, что каждая производительная единица изготавливаетъ уже какую-нибудь специальную категорію продукта. Иначе говоря, хозяйственная организація строится по принципу общественнаго раздѣленія труда, при которомъ каждое отдельное хозяйство вносить, такъ сказать, свою часть въ общій запасъ продуктовъ, производя не ту совокупность предметовъ, въ которыхъ оно само нуждается, а известные специальные товары, въ обмѣнъ на которые оно только и можетъ получить себѣ все необходимое. Такимъ образомъ, производство, обмѣнъ, распределеніе и потребленіе — вотъ 4 главныхъ отделья экономической науки, соответствующіе основнымъ послѣдовательнымъ процессамъ хозяйственной дѣятельности людей.

Обратимся къ учению о производствѣ. Прежде всего мы должны отвѣтить на общій вопросъ, что такое производство, каковы его существенные черты? При этомъ словѣ у насъ на первый разъ возникаетъ представление о созданіи чего-то новаго, чего раньше не было. Если мы видимъ вновь выстроенное обширное зданіе, то оно представляется намъ какимъ-то новымъ предметомъ, созданнымъ творческой человѣческой дѣятельностью. Но если приемотрѣться къ тѣмъ элементамъ, изъ которыхъ слагается сложный продуктъ, и къ тѣмъ

трудовымиъ процессамъ, путемъ которыхъ онъ былъ созданъ, то мы увидимъ, что въ данной области человѣческая дѣятельность строго замыкалась рамками, данными природой. Человѣческій трудъ не творить новаго вещества; онъ придаеть веществу только новую форму; въ этомъ видоизмѣненіи формы и заключается вся сущность производства. Созидательная дѣятельность человѣка состоить лишь въ пользованіи готовыми материалами и силами природы. Изучая естественные свойства явлений, познавая ихъ, человѣкъ имѣть возможность такъ ихъ регулировать, что на почвѣ ихъ взаимнаго соотношенія является новая форма вещества, способная дать удовлетвореніе человѣческимъ потребностямъ. Приглядываясь ближе къ этимъ измѣненіямъ, производимымъ руками человѣка, мы встрѣчаемся не съ чѣмъ инымъ, какъ лишь съ движениемъ матеріи, съ утилизированіемъ силь природы. Движеніе и противодѣйствіе движенію — вотъ въ чемъ заключается производственная дѣятельность человѣка. Возьмемъ, напримѣръ, каѳедру. Чѣмъ при ее созданиіи пользовался человѣкъ? Онъ пускалъ въ ходъ двигательные процессы. Нужно было срубить дерево, т.-е. вдвинуть въ него топоръ, сѣїпленіе частицъ котораго сильнѣе сѣїпленія частицъ дерева; затѣмъ, пользуясь силой тренія, перевезти срубленный стволъ, употребляя въ дѣло мускульную силу животныхъ, въ мѣсто, где его можно распилить на доски. Вся суть этого новаго техническаго процесса распиливанія будетъ также состоять въ продвиганіи пилы, какъ болѣе твердаго вещества, черезъ дерево, преодолѣвая сопротивленіе его частицъ. Будь это ручная

лесопилка или паровая — элементарные процессы производства не изменяются. Въ первомъ случаѣ употребляемое движение является результатомъ мускульной работы человѣка, во второмъ — силы пара. Для пользованія этой послѣдней силой человѣкъ придвигаетъ зажженную спичку къ горючему матеріалу, благодаря чему, въ силу дѣйствія опредѣленныхъ химическихъ законовъ, развивается известное количество тепла, превращающее воду въ паръ. Сила упругости частицъ пара приводить въ движеніе передаточный механизмъ, который, въ свою очередь, заставляетъ дѣйствовать дальнѣйшія части машины, распиливающія дерево на доски. Итакъ, въ движениі вся суть производственной дѣятельности. Разсматривая съ этой точки зрѣнія разнообразныя отрасли человѣческаго труда, мы не можемъ не видѣть, что онѣ вполнѣ зависятъ отъ запаса матеріаловъ и силъ, данныхыхъ въ природѣ, и что только знаніе и расширеніе знанія даётъ возможность человѣку удовлетворять свои потребности. Опираясь на знаніе естественныхъ свойствъ явлений, человѣкъ получаетъ возможность заставлять одиѣ естественные силы дѣйствовать надъ другими, чтобы въ результатахъ получить желательное ему преобразованіе вещества. Познакомившись съ сущностью производства, мы можемъ теперь перейти къ выясненію его составныхъ элементовъ. Въ нашемъ примѣрѣ мы видѣли, что производственная дѣятельность имѣетъ характеръ какого-то сложнаго процесса. Мы различали въ немъ человѣческія усилия, направленныя на рубку, распилку, передвиженіе дерева, естественные свойства, которыми пользовался человѣкъ, и, наконецъ, орудія

труда, которыми онъ пытался увеличить силу своихъ органовъ. И во всѣхъ формахъ производствен-
ной дѣятельности мы постоянно встрѣтимся съ той или иной комбинаціей этихъ же основныхъ эле-
ментовъ. Человѣкъ становится въ ней лицомъ къ
лицу съ природой; онъ добываетъ изъ нея нужные для него материальныя средства. При этомъ онъ употребляетъ извѣстныя усилия, какъ физическія, такъ и умственныя. Онъ напрягаетъ имѣющійся въ его организмѣ запасъ мускульной и нервной энер-
гіи, чтобы достигнуть поставленной цѣли. Итакъ, природа и трудъ — вотъ два основные элемента хозяйственной производственной дѣятельности.

Природа доставляетъ матеріалы и силы, налич-
ный запасъ которыхъ опредѣляетъ собой границы человѣческихъ трудовыхъ завоеваній. Однако, эти границы постоянно измѣняются, какъ въ сторону суженія, такъ и расширенія. Человѣкъ можетъ истощать естественные богатства, но онъ же можетъ находить и новые источники. Чемъ дальше развивается человѣческое знаніе, тѣмъ болѣшія сокровища раскрываются для людей въ міровой жизни. Для дикаря-охотника все богатство занимаемой имъ мѣстности заключается въ стадахъ дичи, истребленіе которой превращаетъ для него самый цветущій край въ бесплодную пустыню. Современные культурные народы могутъ, наоборотъ, извлекать столько разнообразныхъ средствъ изъ окружающей ихъ природы, что на пространствѣ земли, где съ трудомъ прокормились бы десятка два бродячихъ дикарей-охотниковъ, теперь могутъ существовать тысячи людей. Итакъ, естественные условія составляютъ основу, на которой развивается

производственная дѣятельность человѣчества. Однако, въ этой дѣятельности въ физической средѣ человѣкъ выступаетъ по большей части не непосредственно, такъ какъ силы его сами по себѣ очень слабы для выполненія намѣщаемыхъ имъ сложныхъ задачъ. Онъ нуждается всегда въ известныхъ средствахъ, т.-е. въ готовыхъ уже продуктахъ труда, пользуюсь которыми можно было бы успѣшнѣе вести новое производство. Этими средствами могутъ быть, напримѣръ, орудія, зданія, дорожныя сооруженія и т. д., которые требуютъ специальныхъ трудовыхъ затратъ, но которые взамѣнъ того значительно облегчаютъ дальнѣйшее производство. Такія средства носятъ техническое название капитала.

Основываясь на этихъ соображеніяхъ, мы можемъ разбить учение о производствѣ на слѣдующіе отдѣлы: 1) вліяніе естественныхъ условій на хозяйственную дѣятельность человѣческаго общества; 2) общественные отношенія, связанныя съ приложеніемъ труда къ производству; 3) характеръ соціальныхъ отношеній, возникающихъ въ силу примѣненія капитала, т.-е. средствъ производства, созданныхъ прошлымъ трудомъ общества и направленныхъ на расширение и продолженіе его производственной дѣятельности.

Послѣ этихъ предварительныхъ замѣчаній мы можемъ уже перейти къ выясненію естественныхъ условій, при которыхъ примѣняется человѣческій трудъ. Посмотримъ, въ чёмъ состоятъ эти условія, какъ они опредѣляютъ содержаніе и направление трудовыхъ процессовъ человѣческаго общества.

Уже изъ элементарныхъ географическихъ свѣдѣній вы знаете, что люди имѣютъ въ своемъ обладаніи ограниченную географическую территорію, многія части которой представляются до сихъ поръ недоступными для экономической культуры. Вся площадь земного шара равняется только 509 миллионамъ квадратныхъ километровъ, причемъ большая доля этого пространства приходится на моря, служащія для хозяйственной дѣятельности людей только путями сообщенія да источникомъ рыболовства. Но и на сушѣ дѣятельность человѣка не вездѣ можетъ прилагаться съ одинаковымъ успѣхомъ. Прежде всего на нее вліяетъ разнообразіе климатическихъ условій, т.-е. распределенія тепла, влажности и воздушныхъ теченій.

Распространеніе животныхъ породъ въ различныхъ климатическихъ областяхъ зависитъ отъ степени ихъ приспособляемости. Извѣстно, что человѣкъ принадлежитъ къ наиболѣе приспособляющимся органическимъ существамъ. Едва ли есть такая мѣстность на земномъ шарѣ, где человѣкъ абсолютно не могъ бы существовать. Нансенъ и Іогансенъ достигли $86^{\circ} 14'$ полярной широты. Верхоянскъ, имѣющій среднюю температуру въ январѣ въ -53° , составляетъ постоянное поселеніе, съ правами уѣзднаго города, и, наоборотъ, одно изъ самыхъ жаркихъ мѣстъ на свѣтѣ — Массова является главнымъ населеннымъ мѣстомъ итальянской колоніи Эритреи (у Чернаго моря). Тѣмъ не менѣе, если человѣкъ можетъ существовать всюду, то не всякая мѣстность доступна ему безъ чрезвычайной поддержки извнѣ. Уже такія земли, какъ островъ Шпицбергенъ или Земля Франца - Іосифа, почти

совершенно необитаемы. Насколько неблагоприятны условия жизни съверныхъ мѣстностей, можно видѣть изъ того, что одна и та же раса, живущая на крайнемъ съверѣ, совершенно отличается отъ своихъ южныхъ родичей. Между тунгузами, обитающими въ Сѣверной Сибири, и тунгузами — завоевателями и господами Китая; между тюркскимиnomadами на Ленѣ (якутами) и турками, господствующими въ Западной Азіи, — всякий съ первого взгляда признаетъ колоссальную разницу¹⁾.

Въ известномъ географическомъ дѣленіи на климатические поясы мы можемъ видѣть попытку опредѣленія размѣровъ естественныхъ областей, представляющихъ существенно различные условия для хозяйственной культуры. Если мы возьмемъ за основаніе для такого дѣленія линіи равной годовой температуры (изотермы), то на жаркій поясъ придется 49,3% всей земной поверхности, на умѣренный 38,5% и на холодный — 12,2%. Такимъ образомъ, жаркій поясъ образуетъ около половины всего пространства земли, однако, только одна четверть его приходится на сушу, три же четверти — на море.

Разница въ степени тепла вліяетъ существеннымъ образомъ какъ на потребности человѣка, такъ и на способы ихъ удовлетворенія. Житель знойнаго юга нуждается въ болѣе легкой одеждѣ, менѣе обильной пищѣ, менѣе солидномъ жилищѣ, чѣмъ житель съверныхъ странъ; и въ то же время южная природа открываетъ болѣе легкіе пути къ добыванію предметовъ, необходимыхъ для чело-

¹⁾ Fr. Ratzel, Anthropogeographie. 2-te Aufl. Stuttgart, 1899, стр. 472.

въка. Гумбольдтъ вычислялъ, что поле банаиновъ можетъ прокормить въ 133 раза большее количество людей, чѣмъ равное по размѣрамъ поле пшеницы. Позднѣйшія вычисленія нѣсколько уменьшили эту цифру, но все же и теперь ее считаютъ очень высоко (въ 25 разъ по Риттеру).

Впрочемъ, говоря о «легкости жизни» въ тропическихъ странахъ, мы не должны забывать, что щедрая природа не является единственнымъ условиемъ работы живущихъ тамъ народовъ. Пришлии завоеватели и поселенцы могутъ въ короткое время превратить благодатныя условия жизни дикарей въ тяжкое подневольное существование. Добываніе алмазовъ въ Южной Африкѣ представляетъ яркій примѣръ европейскаго хищничества, вторгающагося неумолимо въ жизнь дикихъ племенъ и создающаго новыя формы рабства (прикрытаго нѣкоторой видимостью «свободнаго» промышленного договора). Возвратимся, однако, къ естественнымъ вліяніямъ.

Мы замѣтили, что въ крупныхъ чертахъ на различіе естественной обстановки человѣческаго труда указываетъ уже дѣленіе на географические поясы. Но, конечно, и въ этихъ поясахъ при болѣе внимательномъ наблюденіи мы найдемъ значительныя различія.

Напр., въ умѣренной полосѣ разница въ продолжительности временъ года все еще настолько велика, что она существеннымъ образомъ отражается на ходѣ сельского хозяйства. Продолжительность сельскохозяйственныхъ работъ колеблется въ предѣлахъ одной Европы между 4 и 11 мѣсяцами (въ Россіи они продолжаются въ среднемъ 4 мѣсяца,

въ Восточной Пруссіи—5, въ Средней Германіи—7, въ Южной Англіи—11 мѣсяцевъ).

Но даже и въ предѣлахъ одной Европейской Россіи, благодаря разницѣ въ продолжительности зимы, сельскохозяйственные работы продолжаются неодинаковое время. Въ Московской губернії, напр., полевые работы производятся на два мѣсяца короче, чѣмъ въ Ставропольской. Извѣстные породы растеній могутъ произрастать не далѣе опредѣленныхъ градусовъ широты: рожь и овѣсъ у насъ до 66° с. ш., пшеница до 63° , сахарная свекловица до 43 — 51° , кукуруза на зерно до 53° и т. д. Такимъ образомъ, мы видимъ, что климатические условія оказываютъ существенное влияніе на характеръ сельскохозяйственной культуры въ каждой странѣ. Продолжительность зимы опредѣляетъ и время замерзанія рѣкъ, т.-е. длительность мертваго сезона для судоходства. Россія въ этомъ отношеніи представляетъ неблагопріятныя условія сравнительно съ западно-европейскими государствами: такъ, наша главная рѣчная артерія — Волга замерзаетъ на 150 дней, тогда какъ Рейнъ всего на 26 дней. На сѣверо-востокѣ Архангельской губ. ледъ на рѣкахъ держится даже 200 дней.

Второе весьма важное климатическое условіе — влажность также бываетъ весьма различна въ зависимости отъ географического положенія страны. По степени влажности страны дѣлятся на бѣдныя осадками (имѣющія ежегодно не болѣе 250 mm. дождей), среднія (отъ 250 до 1000 mm.) и богатыя осадками (выше 1000 mm.). Среднія считаются наиболѣе благопріятными для экономической культуры;

къ нимъ принадлежать: Центральная и Западная Европа, Восточный Китай и восточная половина Американскихъ Соединенныхъ Штатовъ. Мѣстности, бѣдныя осадками, захватываютъ большее пространство, чѣмъ все остальные области. Къ нимъ относятся: Центральная и Южная Африка, Западная Америка, Восточная Европа (наше отечество) и большая часть Азіи и Австраліи¹⁾.

Конечно, вліяніе этого условія всего значительнѣе также въ области сельского хозяйства. Оно сказывается, напр., въ количествѣ урожаевъ даже на сравнительно небольшой географической территории. Въ Тульской губ., въ мѣстностяхъ съ сравнительно сухимъ климатомъ, путемъ сравненія дождливыхъ годовъ съ сухими нашли, что въ дождливые годы средняя урожайность исчислялась на десятину въ 106 пуд., въ средніе — въ 81,6 пуд., въ сухіе — въ 67.

Наконецъ, скажемъ иѣсколько словъ о воздушныхъ теченіяхъ, какъ климатическомъ условіи, вліяющемъ на хозяйственную дѣятельность людей.

Прежде всего нельзя не отмѣтить, что вѣтеръ долгое время служилъ единственной силой, пользованіе которой открывало людямъ возможность плаванія по морю. И до сихъ поръ еще значение вѣтра для судоходства весьма важно (рыбачьи суда на морѣ, каботажное и рѣчное судоходство). Для первоначальной же человѣческой культуры благопріятныя воздушные теченія имѣли огромнѣйшее значеніе. «Никто не сомнѣвается, что сѣверо-восточный пассатъ облегчилъ открытие

¹⁾ Schmoller, указ. соч., стр. 131.

Америки, равно какъ съверо-восточный и юго-западный муссоны Индійскаго океана создали первое сообщеніе грековъ съ Индіей... Только регулярные вѣтры могли побудить моряковъ отважиться въ плаваніе вдали отъ защиты береговъ»¹⁾.

Вліяніе вѣтровъ часто сказывается въ полной противоположности соѣдніхъ частей одной и той же страны, раздѣленныхъ преградами для воздушныхъ теченій.

«Многіе изъ гористыхъ острововъ тропического Тихаго океана представляютъ роскошную лѣсную растительность, съ одной стороны, и безплодную пустыню — съ другой. Гавайскіе острова прямо раздѣлены на двѣ половины: одна — зеленая, другая — пустынная. Восточные горы Австраліи дѣлятъ Іоркскій полуостровъ на двѣ части: обвѣающую юго-восточнымъ пассатомъ, обильную дождями восточную сторону и сухую — западную. На Вест-Індскихъ островахъ та же картина: сырая съверная сторона, обращенная къ пассатному вѣтру, противополагается сухой южной сторонѣ»²⁾ и т. д.

Вліяніе вѣтровъ не ограничивается, однако, указаннымъ контрастомъ ландшафтовъ. Вся Южная и Восточная Африка суха, благодаря восточнымъ горнымъ высотамъ, похищающимъ влажность у юго-восточного пассата. Такъ какъ для всей Индіи юго-западный муссонъ представляется наиболѣе обильнымъ влагой, то Westghats получаютъ богатѣйшіе осадки, а ихъ задній склонъ принадлежитъ къ сухимъ областямъ. Средняя Америка лучше овлажняется съ атлантической стороны, обращен-

¹⁾ Ratzel, указ. соч., стр. 569.

²⁾ Ratzel, указ. соч., стр. 571.

ной къ съверо-восточному пассату, чѣмъ со стороны Тихаго океана. Здѣсь обнаруживаются крупные культурныя вліянія. Въ Средней Америкѣ культура никогда не могла овладѣть влажной, покрытой лѣсомъ съверной стороной, которая осталась и до нашего времени достояніемъ грубыхъ лѣсныхъ индѣйцевъ, тогда какъ солнечная — западная сторона всегда была культурной областью, где еще до прибытія европейцевъ жило густое населеніе земледѣльцевъ¹⁾.

Дальнѣйшимъ естественнымъ факторомъ въ производственной дѣятельности людей являются рѣки и моря. Рѣки находятся въ связи съ вертикальнымъ строеніемъ территории, которое опредѣляетъ ихъ направление. Они представляютъ наиболѣе удобное условіе для человѣческихъ сношеній; поэтому первоначальные общества стремились располагаться по теченію рѣкъ. Мы знаемъ, что на зарѣ цивилизаціи историческая жизнь развивается всего раныше по теченію рѣкъ. Сыръ и Аму-Дарья въ Средней Азіи, междурѣчье Гоанго и Янтъ-се-Кіанга въ Восточной Азіи (Китай), Тигръ и Евфратъ въ Месопотаміи и долина Нила въ Египтѣ были колыбелью четырехъ великихъ цивилизацій древняго Востока. Въ нашей отечественной истории мы также находимъ слѣды вліянія рассматриваемаго фактора; древнерусскія княжества, какъ известно, были расположены въ бассейнѣ великаго водного пути, соединявшаго Балтійское море съ Чернымъ; здѣсь зародилась русская культурная жизнь. Сравнивая современные территоріальные условія нашего отечества съ западно-европейскими, мы находимъ,

¹⁾ Тамъ же, стр. 572.

что Россія и въ данномъ отношеніи поставлена въ неблагопріятное положеніе сравнительно съ западно-европейскими государствами. Общимъ мѣриломъ для сужденія о степени благопріятности или неблагопріятности распределенія рекъ обыкновенно принимается отношеніе длины рекъ, протекающихъ въ данной странѣ, къ пространству, занимаемому этой страной. Прилагая это мѣрило къ рассматриваемому случаю, мы и убеждаемся въ справедливости указанного выше положенія: на 100 кв. миль площади приходится судоходныхъ рекъ и каналовъ во Франціи 125 верстъ, въ Англіи—120, въ Германіи 119, въ Италии—50, въ Европейской Россіи—41. Дальнѣйшимъ существеннымъ факторомъ является горизонтальное развитіе суши (берега морей). Очертаніе береговъ имѣетъ громадное значеніе для всей хозяйственной жизни и дѣятельности, такъ какъ съ тѣхъ поръ какъ люди начинаютъ преодолѣвать препятствія, которыя море ставить для человѣческихъ сношеній, все развитіе культуры становится въ зависимость отъ усовершенствованія мореплавства, дающаго возможность устанавливать торговые и культурные связи между отдаленными другъ отъ друга народами. Уже въ древнемъ мірѣ страны съ развитой береговой линіей имѣли и развитую культуру: таковы, напр., Греція и Финикія. Въ настоящее время въ лучшихъ условіяхъ въ данномъ отношеніи оказывается среди частей свѣта Европа, а въ предѣлахъ самой Европы—Соединенное Королевство (Англія). Въ то время какъ въ Европѣ одна верста берега приходится на 30 кв. верстъ пространства, въ Австраліи—одна на 73, въ Аме-

рикѣ — одна на 75, въ Азіи — одна на 90 и въ Африкѣ — одна на 151. Въ Европѣ Соединенное Королевство имѣеть 6,5 кв. миль пространства на одну версту берега, Франція — 14,6 и Россія — 35,6.

Важное значение имѣеть также распределеніе горъ и низменностей (вертикальное развитие территории). Подобно тому какъ человѣкъ не можетъ жить далѣе известнаго градуса широты, предѣлы доступности территории для человѣческаго существованія опредѣляются и ея вертикальнымъ строеніемъ. Приближаясь къ границамъ снѣговой линіи, мы не найдемъ уже въ горныхъ мѣстностяхъ человѣческаго жилья. Во всей Европѣ выше 1200 метровъ надъ уровнемъ моря живетъ не болѣе 20.000 человѣкъ. Съ другой стороны, горы имѣютъ значение въ качествѣ препятствій для человѣческихъ сношеній. Горы какъ бы намѣчали границы, въ предѣлахъ которыхъ замыкались отдельныя цивилизациі. Они служили естественными преградами для международныхъ сношеній. По мѣрѣ возрастанія человѣческой культуры люди научились преодолѣвать эти препятствія, такъ что въ настоящее время они не имѣютъ уже такого значенія, какъ прежде.

Далѣе, необходимо отмѣтить еще два существенныхъ фактора, именно — геологическое строеніе земной коры и почвенные условия. Подъ геологическимъ строеніемъ понимается совокупность минеральныхъ породъ, существующихъ въ земной корѣ. Запасы минеральныхъ богатствъ всегда имѣли значеніе для хозяйственной дѣятельности человѣческихъ обществъ; въ настоящее же время, когда вся система

производства опирается на применение паровыхъ двигателей и металлическихъ механизмовъ, особенную важность представляютъ залежи каменного угля и желѣза. Наиболѣе благопріятны условія промышленности въ тѣхъ странахъ, где залежи каменного угля ветрѣаются вмѣстѣ съ другими минералами, для обработки которыхъ каменный уголь необходимъ, напримѣръ, съ желѣзомъ. Такъ, Англія занимаетъ привилегированное положеніе сравнительно съ другими европейскими странами, именно благодаря наличности указанныхъ условій. Каменный уголь даетъ возможность Англіи развивать свою промышленную дѣятельность въ размѣрахъ, которые были бы немыслимы при пользованіи для топлива лѣснымъ материаломъ. Вычислено, что для полученія того количества топлива, которое необходимо для современной англійской промышленности, потребовалось бы дровъ вдвое больше, чѣмъ могло бы дать все пространство Великобританіи, если бы оно было покрыто лѣсомъ.

Что касается почвенныхъ условій земной коры, то отъ нихъ зависитъ характеръ и развитіе сельскохозяйственной культуры. Въ нашемъ отечествѣ, напр., распределеніе чернозема, суглинка и другихъ почвъ опредѣляетъ характеръ занятій жителей различныхъ географическихъ полосъ. Если принять во вниманіе какъ климатъ, такъ и геологическія и геогностические условія земной коры, то мы найдемъ, что пространства земли, доступныя для сельскохозяйственной культуры, распределены на поверхности земного шара чрезвычайно неравномѣрно. Въ Египтѣ доступны сельскохозяйственной культурѣ

только $2\frac{1}{2}\%$ всей территории, въ Японіи — только 16% , въ Британской Индіи — изъ 427.154 квадратныхъ миль всей площади 190.842 недоступны для обработки. Въ Европѣ отношенія уже гораздо благопріятнѣе: въ кантонѣ Ури (Швейцарія) процентъ земли, доступной сельскохозяйственной культурѣ, составляетъ 28% , въ Финляндіи — 37, въ Норвегіи — 47, въ Швеціи — уже 69, въ большинствѣ германскихъ государствъ — отъ 80 до 90% ¹⁾.

Наконецъ, слѣдуетъ упомянуть еще о флорѣ и фаунѣ, т.-е. о характерѣ растительного и животнаго царствъ.

«Принадлежность человѣка къ органическому міру, — говоритъ Ратцель, — приводить къ особенно острой борьбѣ его за существование именно въ данной области. Пища человѣка есть вмѣстѣ съ тѣмъ пища животныхъ, являющихся его конкурентами. Для защиты тѣла отъ холода ему нужно какъ бы удвоить свою кожу, лишеннюю волосъ и потому не ограждающую его отъ вредныхъ вліяній климата. Въ этой борьбѣ человѣкъ дѣлить природу на два враждебныхъ лагеря, изъ которыхъ одинъ борется въ союзѣ съ нимъ, другой — противъ него»²⁾.

Изъ явлений растительного міра особенно важное значение имѣютъ лѣса. «Лѣса, — говоритъ Ратцель, — въ мѣстностяхъ съ рѣдкимъ населеніемъ играли нѣкогда не менѣе значительную роль въ качествѣ естественныхъ границъ, чѣмъ горы». Пока культура слаба, лѣсы намѣчаютъ ея границы. Поэтому изъ существа всѣхъ тропическихъ лѣс-

¹⁾ Schmoller, указ. соч., стр. 133.

²⁾ Ratzel, указ. соч., стр. 472—473.

ныхъ областей вытекаетъ, что онъ должны быть рѣдко населены. Преувеличенія вычисленія населенія внутренней Африки объясняются, главнымъ образомъ, непринятіемъ въ разсчетъ первобытнаго лѣса, который свободенъ отъ человѣческаго обитанія на обширныя пространства... Существуетъ замѣчательная зависимость между могучей лѣсной растительностью и безсильными народцами и между низкой травяной растительностью и могущественными народами и государствами... Первобытный африканскій лѣсъ населяютъ малорослые охотничьи племена — «лѣсные гномы», какъ ихъ называетъ Эминъ-паша¹).

Что касается полезныхъ культурныхъ растеній, то въ данномъ случаѣ весьма интересно отметить разницу въ снабженіи ими Старого и Новаго Свѣта. Оказывается, что Америка гораздо бѣднѣе культурными растеніями, чѣмъ Старый Свѣтъ. Это объясняется не скучностью естественныхъ богатствъ Новаго Свѣта, а въ значительной мѣрѣ тѣмъ, какъ говоритъ Ратцель, «что американскій человѣкъ до встрѣчи съ европейцами не имѣлъ времени воспользоваться всѣми окружавшими его сокровищами природы»²).

Распределеніе животнаго міра также оказывало существенное влияніе на судьбы человѣчества и въ частности на хозяйственную дѣятельность. Борьба съ дикими звѣрями способствовала развитию вооруженія первобытныхъ людей, опре-

¹) *Ratzel*, указ. соч., стр. 473 и 477.

²) Тамъ же, стр. 509. См. интересную сравнительную таблицу культурныхъ растеній Старого и Новаго Свѣта, приводимую Ратцелемъ изъ «Völkerkunde» Пешеля.

дѣляла характеръ ихъ жилища и содѣйствовала упроченію совмѣстной жизни. «Въ среднемъ бассейнѣ Замбези, — говоритъ Ратцель, — встрѣчается осо- бенно много свайныхъ деревень, воздвигнутыхъ для защиты противъ львовъ, леопардовъ и слоновъ. Польза огня, какъ средства противъ ночныхъ на- паденій дикихъ звѣрей, быть можетъ, сознавалась ранѣе, чѣмъ имъ стали пользоваться для приготов- ленія пищи. Выдѣленіе вождя изъ среды обще- ственной группы равноправныхъ мужчинъ слѣдуетъ приписать на ряду съ войной организованнымъ охотничимъ экспедиціямъ¹⁾). Еще болѣе важное значеніе имѣло прирученіе животныхъ. Отъ распросраненія животныхъ породъ, изъ которыхъ человѣкъ могъ черпать себѣ помощниковъ въ его хозяйственной дѣятельности, зависѣли дальнѣйшіе успѣхи культуры. Сравнительная отсталость ав- стралійскихъ дикарей объясняется крайней ску- достью австралійской фауны; жизнь американскихъ племенъ также сложилась неблагопріятно въ зна- чительной мѣрѣ въ силу скучности животнаго цар- ства. Не имѣя ни рогатаго скота, ни лошадей, ни овецъ, ни верблюдовъ, американскіе туземцы не могли выйти изъ стадіи кочевого и полукочевого существованія, такъ какъ они не имѣли условій для созданія молочнаго скотоводства и обработки земли съ помощью домашнихъ животныхъ²⁾).

Этими замѣчаніями мы и ограничимся для харак- теристики вліянія естественныхъ условій производ- ства на хозяйственную дѣятельность человѣческихъ обществъ. Необходимо только прибавить, что эти

¹⁾ Ratzel, указ. соч., стр. 521.

²⁾ Schmoller, указ. соч., стр. 137.

условія не представляются неизмѣнными; человѣкъ всегда борется съ физической средой, въ которой ему суждено жить и работать, измѣня ее, приспособляя къ своимъ цѣлямъ. Оираясь на изученіе естественныхъ явлений, люди мало-помалу изобрѣтаютъ все болѣе усовершенствованные техническіе приемы для своей работы и тѣмъ освобождаются отъ гнетущаго вліянія на нихъ окружающей природы. Чѣмъ дальше подвигалось хозяйственное и культурное развитіе человѣчества, тѣмъ въ большей степени человѣкъ становился господиномъ природы, преобразуя въ желательномъ ему направленіи формы растительного и животнаго міра и преодолѣвая препятствія, полагаемыя естественными условіями его экономической дѣятельности.

Нѣсколько примѣровъ преодолѣвія людьми существенныхъ препятствій, поставленныхъ природой на пути осуществленія ихъ хозяйственныхъ цѣлей, наглядно покажутъ вамъ размѣры завоеваній человѣческаго труда и генія. Море въ настоящее время не разграничиваетъ уже раздѣляемыя имъ части свѣта на обособленные и неизвѣстные другъ другу міры. Громадный заатлантическій континентъ, менѣе 500 лѣтъ тому назадъ совершенно неизвѣстный жителямъ Старого Свѣта, теперь соединенъ съ нимъ такими удобными путями, какихъ въ то время не знали и на сушѣ. Съ развитіемъ крупнаго парового судоходства перебѣзъ черезъ океанъ сталъ безопаснѣе, регулярнѣе и быстрѣе, чѣмъ въ средніе вѣка передвиженіе между государствами въ предѣлахъ европейскаго континента. И уже навѣрное перебѣзъ черезъ бурный Ламанишъ въ настоящее

время безопаснѣе, чѣмъ переправа черезъ тихую русскую рѣку, совершаемая при помощи перво-бытнаго отечественаго парома или досчаника.

Равнымъ образомъ горныя преграды, которыя еще такъ недавно являлись чрезвычайно крупными, а иногда даже непреодолимыми препятствіями для сношеній между людьми, въ настоящее время не имѣютъ болѣе такого значенія. Всякій, кому приходилось путешествовать по Западной Европѣ, напр., въ Швейцаріи, могъ наглядно убѣдиться въ томъ, какія огромныя завоеванія достигнуты людьми въ дѣлѣ борьбы съ естественными препятствіями. Въ нѣсколько минутъ масса людей и грузовъ переносится съ одного склона горной цѣни на другой, тогда какъ прежде въ этихъ мѣстностахъ передвиженіе людей и товаровъ требовало чрезвычайныхъ усилий и жертвъ. Конечно, такие результаты достались человѣчеству не даромъ; такъ, однѣ только буровыя работы при прорытіи Монъ-Сенисскаго туннеля продолжались 9 лѣтъ и стоили 75 мил. франковъ при длинѣ пути въ 13 килом.; устройство Сень-Готардскаго туннеля (длина 15 килом.) обошлось въ 200 милл. фр. Не мало усилий потрачено также человѣчествомъ на соединеніе морей, отрѣзанныхъ сушей. Напр., Суэцкій каналъ строился съ 1858 по 1869 г. и стоилъ около 457 мил. фр.; но зато онъ далъ громадное сбереженіе во времени, необходимомъ для сношеній Европы съ Азіей. Такъ, траты времени на сообщеніе въ Восточной Азіей сократились отъ Гамбурга и Лондона на 43—44%, отъ Марселя — на 59%, отъ Триеста — на 63% сравнительно съ тѣмъ его количествомъ, которое тратилось раньше,

когда необходимо было огибать мысль Доброй Надежды.

Точно такъ же не мало труда и усилий люди затрачивали на осушение болотъ, имѣя въ виду оздоровленіе климата и пользованіе тѣми участками земли, которые до осушенія почвы оставались недоступными для сельскохозяйственной культуры. Нагляднымъ примѣромъ грандиозныхъ затратъ на это дѣло могутъ служить осушительные работы, производившіяся въ Голландіи. Тамъ было осушено, напр., цѣлое (Гаарлемское) озеро, пространствомъ въ 18.000 гектаровъ, что обошлось въ 11 милл. флориновъ. Недавно взялась за это дѣло и Россія, имѣющая огромныя пространства болотъ.

Работы по осушенію начались у насъ только съ начала 70 гг., но и за это время достигнуты уже весьма крупные результаты. Такъ, въ области Пинскихъ болотъ было осушено болѣе $2\frac{1}{2}$ милл. дес. при среднемъ расходѣ въ $1\frac{1}{2}$ р. на дес.; производились и производятся также значительные осушительные работы въ Петербургской, Новгородской и прибалтийскихъ губ. Наконецъ, можно отмѣтить борьбу съ наносными песками и дюнами путемъ древесныхъ насажденій. Во Франціи, въ Гаскони лѣса, разведенные на дюнахъ, предста-вляютъ теперь стоимость въ 25 милл. фр.; кромѣ того, травой, обильно произрастающей въ этихъ лѣсахъ, пользуются для подстилки и корма скоту. Въ Россіи работы по укрѣпленію сыпучихъ песковъ за послѣднее время производились въ нѣсколькихъ губерніяхъ (главнымъ образомъ, въ Черниговской, Киевской и Астраханской, а также въ Саратовской,

Харьковской, Самарской, Херсонской и Курляндской^{1).}

Не менѣе поразительны успѣхи новѣйшей техники и въ тѣхъ формахъ труда, которыя были извѣстны людамъ съ отдаленнѣйшихъ временъ ихъ исторического существованія. Новѣйшее время внесло въ пріемы хозяйственной дѣятельности научные выводы и методы. Наука оставила Олимпъ, доступный немногимъ избраннымъ, и переселилась въ шумную суполоку экономической жизни. Крупнѣйшіе научные дѣятели въ области естествознанія извѣстны также и примѣненіемъ ихъ теоретическихъ открытій къ промышленной технике: таковы — Лавуазье, Гальвани, Либихъ, Фарадей, Гельмгольцъ, Пастерь и другіе знаменитые естествоиспытатели. Но и изобрѣтатели-практики, не получившіе систематического научного образования, какъ, напр., Уаттъ, Стефенсонъ и др., доходили до своихъ изобрѣтеній не простой практической сметкой, а прилежнымъ изученіемъ научныхъ данныхъ, имѣющихъ отношеніе къ избранной ими отрасли техники. Но такъ было только въ началѣ современного техническаго развитія. Въ настоящее же время всеѣ европейскія государства основываютъ свои надежды на дальнѣйшее развитіе техническихъ усовершенствованій не на появленіи самородковъ, геніевъ-самоучекъ, а на широкой и солидной постановкѣ дѣла техническаго образования. Успѣхи Германіи въ промышленной дѣятельности, такъ ярко и для многихъ неожиданно обнаружившіеся за послѣднее время, въ

¹⁾ См. соч. проф. Карышева: «Трудъ, его роль и условія приложения въ производствѣ».

значительной мѣрѣ обязаны образцовой организаціи техническаго образованія¹⁾.

Было бы слишкомъ долго останавливаться на характеристикахъ улучшеній новѣйшаго времени хотя бы въ главныхъ отрасляхъ промышленности; я укажу поэтому лишь на усовершенствование двигательной силы примѣненіемъ пара. Сила воды и вѣтра, которою пользовался человѣкъ при менѣе развитыхъ формахъ экономической организаціи, стала уже недостаточной съ появлениемъ крупнаго капиталистического производства.

Вѣтряная мельница можетъ имѣть въ среднемъ только 77 рабочихъ дней въ году; морской штиль можетъ надолго задержать движение корабля. Сила паденія воды, утилизируемая первобытнымъ мельничнымъ колесомъ, не можетъ достигать значительныхъ размѣровъ, такъ какъ для движенія передается только часть развиваемой энергіи (около 15 — 20%). Кромѣ того, она связана съ опредѣленной мѣстностью, которая по инымъ условіямъ можетъ быть неблагопріятной для устройства промышленныхъ предпріятій. Поэтому, съ развитіемъ разработки каменнаго угля, техническая изобрѣтательность направилась на изобрѣтеніе болѣе могучаго и подвижнаго двигателя. Знаменитая машина Уатта и была примѣнена вначалѣ въ угольной промышленности (гдѣ уже и раньше употреблялись менѣе совершенныя паровыя машины). Вскорѣ затѣмъ ее примѣнили и къ обрабатывающей (прежде всего къ текстильной)

¹⁾ См. George Blondel, *L'essor industriel et commercial du peuple Allemand*. Paris, 1898, стр. 125—135.

промышленности. Чѣмъ дальше развивалось капиталистическое производство, тѣмъ крупнѣе становились машины. До 50 гг. XIX ст. употреблялись по преимуществу сравнительно небольшія машины, въ 2—30 лошадиныхъ силъ; въ настоящее время не рѣдкость встрѣтить машины болѣе чѣмъ въ 1000 лошадиныхъ силъ; морскіе пароходы имѣютъ даже машины въ 8—15 тысячъ лошадиныхъ силъ. И между тѣмъ, благодаря специальнымъ усовершенствованіямъ, примѣненіе такихъ гигантскихъ двигателей обходится сравнительно дешево; вычисляютъ, что по сравненію съ 50-ми годами теперь расходуется въ 36 разъ меньшее количество угля на развитіе одной и той же силы¹). Не меньшіе успѣхи сдѣланы и въ усовершенствованіи самихъ рабочихъ машинъ; въ первой лекціи, говоря о новѣйшемъ развитіи текстильной промышленности Англіи, мы уже упоминали, что одинъ работникъ можетъ управляться теперь со станкомъ, на которомъ помѣщено множество веретенъ. Уже въ 1842 году вычитывали, что 448.900 прядильщиковъ, работавшихъ при машинахъ въ культурныхъ государствахъ того времени, вырабатывали такое количество пряжи, для изготавленія котораго понадобилось бы не менѣе 17.000.000 ручныхъ прядильщиковъ²).

Однако, говоря объ усовершенствованіяхъ производства, мы не должны забывать, что разсматриваемый прогрессъ техники, позволяющей людямъ въ настоящее время успѣшнѣе бороться съ природой, находится въ непосредственной зависимости

¹⁾ Schmoller, указ. соч., стр. 213.

²⁾ Тамъ же, стр. 215.

не только отъ развитія человѣческихъ знаній, но и отъ эволюціи самихъ соціальныхъ отношеній. Соціальные условія послѣднаго времени болѣе благопріятствуютъ борьбѣ человѣка съ естественными условіями. Въ древнемъ мірѣ, напр., мы видимъ совершенно иное. Такіе памятники древности, какъ египетскіе пирамиды и каналы, были сооружены благодаря поразительной, безразсчетной тратѣ человѣческаго труда. При употреблениіи въ дѣло огромной массы несвободныхъ рабочихъ организаторы не задавались вопросомъ, какъ облегчить ихъ трудъ; выбывшихъ изъ строя легко можно было замѣнить новыми. Трудъ и даже жизнь человѣка при рабской организації общества цѣнились такъ низко, что для изобрѣтенія удобныхъ техническихъ приспособленій не было достаточно сильныхъ стимуловъ у лицъ, отъ которыхъ зависѣль распорядокъ предпринимавшихся работъ. Технически при такихъ условіяхъ все дѣло сводилось къ тому, чтобы вдвинуть въ каждый производственный процессъ огромную массу людей. Поэтому за все время примѣненія несвободнаго (рабскаго, а впослѣдствіи крѣпостнаго) труда успѣхи экономической культуры были незначительны. Въ нашемъ отечествѣ низкій уровень сельскохозяйственной культуры объясняется также существованіемъ до сравнительно недавняго времени крѣпостныхъ отношеній. Вѣдь въ крѣпостную эпоху секретъ владельческаго хозяйства заключался не въ томъ, чтобы применять усовершенствованныя орудія или сложныя системы земледѣлія, а чтобы полноѣ вы榨иатировать личный трудъ крѣпостныхъ. Наши дореформенные помѣщики не разъ разорялись,

когда думали устраивать свое хозяйство технически на европейской ладъ, забывая о разницахъ основныхъ условій приложенія труда у насъ и на Западѣ. Съ замѣной рабства и крѣпостничества свободными формами человѣческаго труда усовершенствуется и тѣхника. Чѣмъ выше рабочая плата, тѣмъ болѣе выгоднымъ для капиталистовъ представляется вводить въ производство усовершенствованные техническіе пріемы, орудія и машины. Итакъ, техническій прогрессъ вызывается въ значительной мѣрѣ соціальными условіями; возрастаніе власти человѣка надъ природой указываетъ и на соотвѣтственные улучшения въ соціальномъ строѣ. Къ сожалѣнію, благодаря тому, что экономической режимъ, основанный на примененіи улучшенныхъ техническихъ пріемовъ, оказывается также не лишеннымъ многихъ темныхъ сторонъ, некоторые наблюдатели жизненныхъ явлений склонны относиться къ нему съ крайнимъ отрицаніемъ, усматривая, напр., въ дурныхъ условіяхъ современной городской жизни роковое и непосредственное вліяніе самого техническаго прогресса. Въ нашей литературѣ можно указать не мало примѣровъ, свидѣтельствующихъ о нашей культурной отсталости, благодаря которой даже наиболѣе чуткіе къ народному благу умы склонны видѣть въ примитивныхъ условіяхъ крестьянскаго хозяйства лучшую форму человѣческаго труда, идеализируя деревенскую жизнь сравнительно съ городской. Яркій примѣръ такой идеализациіи примитивнаго труда представляетъ Глѣбъ Успенскій, который въ цѣломъ рядъ сочиненій развиваетъ мысль, что хозяйственный строй, при которомъ

трудится нашъ земледѣлецъ, гдѣ силы природы руководятъ человѣкомъ въ его дѣятельности, гдѣ проявляется власть земли, какъ нельзѧ лучше способствуетъ нормальной человѣческой жизни. Въ сущности же эта власть земли не только не развиваетъ гармонически всѣхъ сторонъ человѣческой природы, а, наоборотъ, дѣлая работника слабой игрушкой стихій, вырабатываетъ изъ него суевѣрнаго, коснаго человѣка, подтачиваетъ въ немъ вѣру въ свои силы, въ возможность управлять природой ради разумныхъ человѣческихъ цѣлей. Только прогрессъ культуры способенъ дать людямъ твердую точку опоры для ихъ хозяйственной дѣятельности, расширяя предѣлы трудовыхъ завоеваній и доставляя больше досуга для преслѣдованія высшихъ цѣлей. Мы не должны относить недостатки современного общественного строя на счетъ человѣческой культуры; будемъ видѣть въ ней не врага, а друга, создающаго лучшія условія жизни и для самихъ трудящихся классовъ, которыхъ при помощи этой силы можно вывести изъ ихъ первоначального полузоологического существованія.

II.

Выяснивъ въ главныхъ чертахъ, въ чёмъ заключается влияніе естественныхъ условій на хозяйственную дѣятельность, перейдемъ къ характеристикѣ человѣческаго труда. Трудъ есть затрата физической и нервной энергіи; но не всякая затрата сильѣ будеть, однако, хозяйственнымъ трудомъ. Для того, чтобы трудъ имѣть хозяйственное значеніе, онъ долженъ бытъ: 1) цѣлесообраз-

нымъ, т.-е. имѣть цѣлью удовлетвореніе потребностей человѣка; 2) онъ долженъ быть направленъ на созданія материальныхъ средствъ, необходимыхъ для удовлетворенія этихъ потребностей. Итакъ, подъ хозяйственнымъ трудомъ мы будемъ понимать только цѣлесообразную затрату человѣческой энергіи, направленную на созданіе материальныхъ средствъ, удовлетворяющихъ человѣческимъ потребностямъ.

Затрата энергіи, имѣющая въ виду осуществленіе какой-либо хозяйственной цѣли, сама по себѣ не предполагаетъ еще непріятнаго, тягостнаго ощущенія. Оно появляется лишь съ извѣстнаго момента, когда продолжительность трудового напряженія перейдетъ границу, полагаемую силами даннаго работника. Какъ показалъ Джевонсъ, въ послѣдовательной смѣнѣ ощущеній, испытываемыхъ работникомъ при выполненіи труда, проявляется извѣстная закономѣрность (которую онъ называетъ, слѣдя мало извѣстному экономисту Дженнингсу, — «the law of variation of labour»). При началѣ работы, пока работникъ еще не приспособился къ ней, онъ испытываетъ непріятное чувство; но вскорѣ это чувство постепенно сглаживается и уступаетъ мѣсто положительному удовольствію, увеличивающемуся въ теченіе нѣкотораго времени. Съ дальнѣйшимъ продолженіемъ работы возрастающее утомленіе опять вызываетъ у рабочаго чувство непріятности, переходящее въ серьезное страданіе, если отъ него потребуется продолжить трудовое напряженіе на значительное время¹⁾.

¹⁾ W. S. Jevons, The Theory of Political Economy. London, 1888, стр. 168—173.

Очевидно, что если бы работника не побуждали къ работе иные причины, кроме непосредственного удовлетворенія процессомъ труда, то онъ прекратилъ бы ее какъ разъ въ тотъ моментъ, когда чувство удовольствія смѣнилось непріятнымъ ощущеніемъ. Но такъ какъ онъ выполняетъ данную работу въ виду удовлетворенія какой-либо потребности, которую онъ считаетъ важной, то онъ, кроме того, будетъ принимать въ разсчетъ и степень удовлетворенія, доставляемаго продуктомъ работы. Поэтому для прекращенія работы онъ выберетъ такой моментъ, когда удовольствіе, доставляемое продуктомъ труда, будетъ равно непріятности, создаваемой процессомъ работы¹⁾.

Отсюда естественно возникаетъ и практическое заключеніе, что люди не должны оставаться на работѣ больше указанного предѣла, потому что сумма страданій и непріятностей, испытываемыхъ ими, превышала бы мѣру, оправдываемую необходимостью.

Приведенное разсужденіе Джевонса не слѣдуетъ, конечно, понимать въ томъ смыслѣ, что изображенныиимъ процессъ труда происходитъ такъ и въ действительной жизни. Джевонсъ предполагаетъ здѣсь свободнаго самостоятельнаго работника, действующаго внѣ какихъ бы то ни было принудительныхъ побужденій извнѣ. При системѣ наемнаго или крестьянскаго труда, хозяинъ или владѣлецъ заставитъ продолжать работу значительно дальше установленной нормальной границы, какая бы страданія это ни доставляло трудящемуся человѣку,

¹⁾ Jevons, указ. соч., стр. 173—174.

если только онъ находитъ это выгоднымъ для себя и если никто не помѣшаетъ ему устанавливать такой распорядокъ работъ.

Вотъ почему въ современной намъ экономической жизни мы находимъ такія упорныя стремленія рабочихъ къ сокращенію часовъ труда. Рабочіе желаютъ хоть немного приблизить свое трудовое напряженіе къ той нормальной границѣ, которая указывается разумнымъ экономическимъ разсчетомъ и отъ которой всячески стараются отдалить ее ихъ хозяева.

Но разсужденіе Джевонса необходимо дополнить еще и въ другомъ отношеніи. Стимулы, побуждающие человѣка къ хозяйственному труду, въ действительности также оказываются болѣе сложными, и, что особенно важно, различными въ разныя историческія эпохи. О нѣкоторыхъ изъ этихъ стимуловъ мы будемъ еще подробно говорить въ слѣдующей лекціи, а здѣсь отмѣтимъ лишь одну черту, на которую недавно указалъ извѣстный уже намъ нѣмецкій экономистъ Бюхеръ въ своихъ изслѣдованіяхъ о характерѣ труда первобытнаго человѣка.

Въ экономической наукѣ до самаго послѣдняго времени господствовало мнѣніе, что первобытный человѣкъ по существу лѣнивъ и неспособенъ къ труду и что первые зачатки серьезной трудовой дѣятельности мы находимъ только въ эпоху рабства, которому и приписывалось высокое воспитательное значеніе въ истории развитія общественно-экономической культуры. Поэтому, сдѣлавъ нѣсколько бѣглыхъ замѣчаній о лѣности дикарей, спѣшили перейти къ характеристикѣ условій успѣшности труда при рабскомъ, крѣпостномъ и свобод-

номъ общественномъ строѣ. Однако, благодаря указаннымъ изслѣдованіямъ Бюхера, теперь уже не остается сомнѣнія, что и трудъ первобытныхъ людей заслуживаетъ глубокаго вниманія, такъ какъ въ немъ раскрываются такія черты, которыя не могутъ быть выяснены простымъ примѣненіемъ посылок о «прирожденной лѣности дикаря» и которыя вмѣстѣ съ тѣмъ бросаютъ свѣтъ и на позднѣйшія явленія труда.

Наблюденія показываютъ, говорить Бюхеръ, что дикии выполняютъ значительное количество работы, и притомъ чрезвычайно тяжелой и утомительной вслѣдствіе крайняго несовершенства рабочихъ орудій. Приглядываясь къ импульсамъ, которые руководятъ дикими въ ихъ работахъ, мы открываемъ прежде всего наличность творческаго художественнаго инстинкта. Дикарь производить вещи, назначаемыя къ продолжительному употребленію, съ радостнымъ чувствомъ художника, испытывающаго удовлетвореніе въ процессѣ работы. Вещи домашняго обихода отдѣляются съ чрезвычайной тщательностью, сохраняются какъ сокровище и по смерти владѣльца зарываются въ его могилу. Собиратели коллекцій для этнографическихъ музеевъ часто ветрѣчались съ упорнымъ нежеланіемъ дикарей продать, повидимому, маловажныя вещи, предметы ежедневнаго употребленія. Но, кромѣ такихъ предметовъ, изготавленіе которыхъ удовлетворяетъ художественному инстинкту, дикии вынуждены производить не мало предметовъ, разсчитанныхъ на непосредственное потребленіе, напримѣръ, пищу. Въ такихъ работахъ стимуломъ, поддерживающимъ энергию дикаря,

является ритмъ. Простая ручная работа совершается путемъ правильного повторенія опредѣленныхъ движений и, слѣдовательно, не только допускаеть, но и требуетъ извѣстной ритмичности. Вмѣстѣ съ тѣмъ ритмическое повтореніе движений дѣлаетъ ихъ автоматичными и такимъ образомъ освобождаетъ работающаго отъ умственнаго напряженія, столь тягостнаго для первобытнаго человѣка. Ритмъ и былъ могучимъ средствомъ, облегчавшимъ трудъ первобытныхъ людей, такъ какъ почти всѣ ихъ работы совершались съ помощью несложныхъ орудій и, слѣдовательно, допускали примѣненіе правильныхъ и плавныхъ движений тѣла; а, кромѣ того, легкость одежды, освобождая всѣ члены, давала возможность выбирать наиболѣе удобную форму для ихъ движенія. Поэтому въ тѣсной связи съ примитивной работой повсюду стоитъ трудовая пѣсня. Бюхерь приводить въ своемъ труде множество примѣровъ примѣненія такихъ пѣсень изъ быта различныхъ народовъ, не исключая и Россіи.

Итакъ, стимулами работы первобытныхъ людей были здоровые инстинкты художественного творчества и естественно вытекающая изъ устройства человѣческаго организма наклонность къ ритмическимъ движеніямъ. Съ установлениемъ рабства сюда входитъ новый моментъ вицѣния принужденія. Конечно, вицѣнное принужденіе къ работе было и раньше, въ видѣ настоятельныхъ потребностей; голодъ всегда побуждалъ къ добыванію пищи, но тогда за потребностью слѣдовало тотчасъ и удовлетвореніе ея. Институтъ рабства отдалъ удовлетвореніе потребностей отъ работы, создавъ трудъ для другихъ. Однако, указанные выше стимулы

продолжали существовать и во время рабства, скрашивая подневольное существование трудящегося человека. И трудно сказать, что более способствовало выработке привычек трудовой настойчивости, принуждение ли, или соединение работы с художественным творчествомъ. Насколько одно принуждение вообще оказывается недействительнымъ, мы увидимъ въ дальнѣйшемъ изложеніи, когда будемъ разматривать соціальные условия успѣшиности труда. Замѣтимъ только, что рабское и крѣпостное хозяйство включало въ себя комбинацію обоихъ импульсовъ. Когда же трудящійся человекъ опять нашелъ себѣ свободу, условия производственной техники радикально измѣнились. Капиталистический строй создалъ новые технические приемы работы, которые уже не допускаютъ ритма и пѣсни и не требуютъ художественного творчества. Хозяйственный трудъ обособился теперь вполнѣ въ специальное дѣло, для удовлетворенія же художественнымъ инстинктамъ рабочій можетъ пользоваться только, свободнымъ временемъ. Отсюда все болѣе и болѣе страстное стремленіе европейского рабочаго къ сокращенію рабочаго дня, чтобы употребить досугъ на возвращеніе утраченной полноты жизни, но уже не въ примитивныхъ формахъ, которыхъ только и были доступны дикарю, а въ объемѣ, соответствующемъ требованиямъ современной культуры.

Послѣ этихъ предварительныхъ замѣчаній мы можемъ уже перейти къ подробному разсмотрѣнію роли труда въ экономической деятельности общества. Здѣсь у насъ прежде всего возникаетъ во-

прось о массѣ человѣческаго труда, иначе говоря, о количествѣ трудовой энергіи, развиваемой на землѣ человѣческими обществами. Политическая экономія сравнительно недавно обратила вниманіе на этотъ вопросъ, причемъ заслуга его постановки принадлежитъ по преимуществу русской экономической школѣ—московскимъ экономистамъ, которые впервые включили его разсмотрѣніе въ общую схему экономического знанія¹⁾. Матеріалъ для изслѣдованія въ данномъ случаѣ давно уже подготовленъ статистическими работами (изъ области статистики населенія) и заключается въ указаніи размѣровъ общественныхъ союзовъ и основныхъ группъ, на которыхъ распадается каждое общество съ точки зрѣнія участія его членовъ въ хозяйственномъ труде.

Что касается общей массы трудовыхъ силъ, какими располагаетъ та или иная страна, то первое указаніе на нее даетъ количество жителей ея (абсолютная цифра населенія) и размѣры прироста. Если населеніе одной страны увеличивается медленно, а другой — быстро, то, будучи въ известный моментъ равными по запасу ихъ трудовыхъ силъ, черезъ нѣкоторый промежутокъ времени онѣ будутъ уже значительно отличаться другъ отъ друга въ этомъ отношеніи. Такъ, Германія съ ея крупнымъ приростомъ населенія все болѣе и болѣе обгоняетъ Францію, въ которой количество жителей почти не увеличивается. Сто-

1) Глава о «населеніи», помѣщаемая обыкновенно въ обширныхъ курсахъ политической экономіи, издаваемыхъ германскими учеными, разрѣшаетъ указанный вопросъ только отчасти, такъ какъ данные о населеніи приводятся вѣтъ связи съ учениемъ о хозяйственномъ труде.

ить сравнить данные за одинъ только годъ, чтобы убѣдиться, насколько больше пополняется запасъ трудовыхъ силъ въ Германіи сравнительно съ Франціей.

Въ 1804 году избытокъ рожденій надъ смертными случаями составлялъ:

въ Германіи . . 696.874 или 61% къ числу умерш.
» Франції . . . 39.768 , 5% , , , »¹⁾.

Конечно, на остающуюся въ странѣ цифру населенія вліяетъ еще эмиграція; но въ данномъ случаѣ разница въ количествѣ переселеній не такъ велика, чтобы сколько-нибудь значительно уменьшить эту колоссальную разницу въ притокѣ рождающихся.

Однако, зная общее количество жителей въ странѣ и размѣры прироста ея населенія, мы имѣемъ еще весьма смутное представление о действительномъ объемѣ ея трудовыхъ силъ. Важно выяснить, на какія группы распадается ея населеніе, сколько въ ней лицъ, способныхъ и неспособныхъ къ труду. Прежде всего мы увидимъ, что даже по половамъ населеніе распредѣляется неравномѣрно. Въ Европѣ замѣчается преобладаніе женщинъ, въ другихъ частяхъ свѣта, наоборотъ, мужчинъ. Статистическія данные, которые относятся къ этому вопросу, имѣютъ въ общемъ слѣдующій видъ (наиболѣе точныя данные мы имѣемъ только для Европы): въ Европѣ на тысячу мужчинъ приходится 1.024 женщины, въ Америкѣ — 973, въ Азіи — 958, въ Австраліи — 852, въ Африкѣ — 968. Такимъ образомъ, рассматривая массу населенія по частямъ свѣта, мы находимъ уже неодинаковое рас-

¹⁾ Майръ: «Статистика и обществовѣданіе», стр. 245.

предѣленіе мужчинъ и женщинъ. Но и въ предѣлахъ меньшихъ территоріальныхъ районовъ распределеніе по поламъ оказывается также неодинаковымъ. Въ Европѣ соотношеніе мужчинъ и женщинъ колеблется между слѣдующими границами: въ Великобританіи на 1.000 мужчинъ приходится 1.060 женщинъ, а въ Греціи только 906. Между этими крайними полюсами колеблются цифры полового состава населенія въ другихъ европейскихъ государствахъ¹⁾. Что касается Россіи, то по первой народной переписи оказывается, что количество мужчинъ и женщинъ въ ней почти одинаково, именно на 63.253.000 мужчинъ приходится 63.158.000 женщинъ. Различія въ численности половъ имѣютъ тотъ интересъ, что женщины располагаютъ въ общемъ меньшей мускульной силой, чѣмъ мужчины. Но въ виду особенности техническихъ условій, въ которыхъ поставленъ въ настоящее время человѣческий трудъ, эта разница въ мускульной энергіи не имѣетъ того значенія, какое она имѣла въ прежнее время. Въ настоящее время, съ развитіемъ машинного производства, и женщина съ ея болѣе слабой мускулатурой работаетъ наравнѣ съ мужчинами во многихъ отрасляхъ человѣческой работы (въ обрабатывающей промышленности). Но вмѣстѣ съ тѣмъ и теперь женщина продолжаетъ выступать во многихъ прежнихъ ея трудовыхъ роляхъ; отмѣтимъ хотя бы громадный процентъ женщинъ среди домашней прислуги.

Гораздо болѣе важное значеніе имѣетъ распределеніе населенія по возрастамъ. Классифицируя

¹⁾ См. Янсонъ: «Сравнит. статистика населенія».

населеніе съ этой точки зре́нія, обыкновенно различаютъ въ немъ три категоріи: населеніе производительного возраста, полупроизводительного и непроизводительного, причемъ полу производительный и непроизводительный возрасты, въ свою очередь, слагаются изъ двухъ подгруппъ. Къ производительному населенію относятъ лицъ въ возрастѣ отъ 21—60 лѣтъ; къ полу производительному населенію, полуработникамъ,—лицъ двухъ противоположныхъ возрастныхъ группъ отъ 15 до 20 лѣтъ и отъ 60 до 70. Затѣмъ идутъ непроизводительные возрасты; сюда относятся такія лица, которые по условіямъ своего физического развитія не могутъ заниматься самостоятельнымъ трудомъ и, следовательно, должны содержаться на счетъ другихъ, т.-е. дѣти въ возрастѣ до 15 лѣтъ¹⁾ и старики свыше 70 лѣтъ. Разсмотривая населеніе различныхъ европейскихъ государствъ по указаннымъ категоріямъ возраста, находимъ слѣдующія соотношенія:

	Произод.	Полу производ.	Непроизод.
Въ %, къ общему			
числу населенія .	21—60	15—20 и 60—70	до 15 и выше 70
Соед. Корол.	45,5	14,9	39,6
Соед. Штаты	45,3	13,8	40,9
Франція	52,6	15,8	31,6
Германія	47,0	14,9	38,1
Италія	49,7	15,1	35,2
Россія	45,9	14,5	39,5

Изъ этой таблицы мы видимъ, что около $\frac{1}{3}$ населенія (а въ большинствѣ указ. государствъ болѣе трети), по условіямъ своего физического раз-

¹⁾ Однако, въ силу ненормальныхъ условій экономической жизни, какъ мы видѣли выше, до сихъ поръ дѣти принимаютъ крупное участіе въ хозяйственномъ труде. Равнымъ образомъ вынуждены работать и старики.

витія, должны были бы содержаться на счетъ другихъ слоевъ населенія.

Далѣе, въ составѣ населенія выдѣляются различныя группы по профессіональному положенію лицъ, по ихъ занятіямъ. Здѣсь мы ограничимся только свѣдѣніями относительно западно-европейскихъ государствъ; относительно Россіи мы не имѣемъ такихъ данныхъ, такъ какъ матеріалъ, собранный всеобщей переписью, еще не разработанъ. По свѣдѣніямъ, относящимся къ 80 гг. прошлого столѣтія, находимъ слѣдующее отношеніе между главнѣйшими группами занятій въ Англіи, Франціи и Германіи:

	Соед. Королев.	Германія.	Франція.
	1881 г.	1882 г.	1886 г.
Группы занятій:			
Сельское хозяйство .	17,4%	40,6%	36,9%
Горная и обраб. пром.	52,7%	31,5%	22,9%
Торговля и перевоз.			
пром.	7,8%	7,7%	12,3%
Свободн. профессіи.	6,2%	5,1%	6,8%
Прислуга	15,9%	7,3%	10,4% ¹⁾ .

Изъ этой таблицы мы видимъ, что почти все количество труда, которымъ располагаетъ каждая изъ рассматриваемыхъ странъ, занято въ пяти главныхъ группахъ профессій. Главная же различія между отдѣльными группами обусловливаются отношеніемъ между сельскохозяйственной и обрабатывающей промышленностью (съ горной); такъ, въ Англіи, странѣ развитой промышленности и крупнаго капитала, на сельское хозяйство прихо-

¹⁾ См. Ялсонъ: «Сравнительная статистика населения».

дится значительно меньшая доля труда, чѣмъ во Франціи и Германіи.

Не входя въ подробности состава приведенныхъ цифръ, я обращаю ваше вниманіе только на группу свободныхъ профессій, въ которой объединены довольно разнородные элементы. Въ нее входитъ, между прочимъ, и войско, содержаніе котораго ложится тяжелымъ бременемъ на хозяйственную дѣятельность народа. Вліяніе содержанія арміи на экономическую жизнь сказывается въ двухъ отношеніяхъ: во-первыхъ, лица, пополняющія ея ряды, тѣмъ самымъ отвлекаются отъ хозяйственной дѣятельности; во-вторыхъ, остальная часть населенія, занятая хозяйственнымъ трудомъ, должна затрачивать массу энергіи для доставленія средствъ, въ которыхъ нуждается войско. Современные европейскія государства страдаютъ отъ чрезмѣрнаго развитія милитаризма, вынуждающаго содержать большія количества войскъ даже въ мирное время. Въ самомъ дѣлѣ, по даннымъ, относящимся къ 1890 г., общая численность европейскихъ армій въ мирное время составляла около 4 мил. человѣкъ, т.-е. около 2,2% всего мужского населения и 4,6% всего мужского населения рабочаго возраста. По отдѣльнымъ государствамъ мы найдемъ еще болѣе крупныя отношенія. Во Франціи численность арміи равна 7% мужского рабочаго населения, въ Германіи—5,4%, въ Австро-Венгріи—4,3%, въ Италиі—4,2%, въ Великобританіи—также 4,2%, въ Россіи—3,9%¹⁾). Какъ видите, Франція находится въ наиболѣе тяжелыхъ условіяхъ: ея армія составляетъ наибольшій контингентъ рабочаго на-

¹⁾ Карышевъ, указ. соч.

селенія; затѣмъ слѣдуютъ три государства тройственного союза; послѣднее мѣсто въ этомъ ряду занимаетъ Россія. Но хотя % русской арміи и не великъ, тѣмъ не менѣе при нашей бѣдности онъ обходится намъ не дешево. Я не буду входить въ подробное разсмотрѣніе тѣхъ сложныхъ и разнообразныхъ вліяній, которая оказываетъ развитіе милитаризма на народное хозяйство; замѣчу только, что отвлеченіе рабочихъ силь отъ непосредственной хозяйственной дѣятельности и обремененіе государственного бюджета расходами на содержаніе армій крайне невыгодно отражается не только на экономическомъ, но и на культурномъ состояніи европейскихъ государствъ.

Говоря о распределеніи населенія между различными занятіями, интересно отмѣтить фактъ, что страны, болѣе развитыя экономически, характеризуются большей обособленностью занятій (болѣе широкимъ проведеніемъ принципа общественнаго раздѣленія труда). Относительно Россіи мы по нашимъ личнымъ наблюденіямъ можемъ судить, насколько слабо еще у насъ дифференцированіе занятій по сравненію съ болѣе передовыми государствами Европы. Не малая доля рабочихъ даже въ нашей крупной промышленности еще не потеряла связи съ земледѣлемъ. Однако, если мы обратимся и къ западно-европейскимъ государствамъ, то и тамъ встрѣтимъ еще существование подобныхъ явлений. Извѣстны, напр., огромные успѣхи капитализма въ Германіи послѣ франко-пруссской войны. Оказывается, однако, что въ самое послѣднее время въ Германіи существуютъ еще значительные остатки прежней связи обрабатывающей промышленности

и земледѣлія. По даннымъ за 1895 годъ оказывается, что изъ 11.942.137 лицъ, занятыхъ въ земледѣліи, для 3.649.445 лицъ земледѣліе было побочнымъ (подсобнымъ) занятіемъ¹⁾.

Продолжая далѣе разсмотрѣніе условій, опредѣляющихъ количество трудовой энергіи, которымъ располагаетъ какая-либо страна, мы должны обратиться къ изученію состоянія здоровья и физическихъ силъ населенія, такъ какъ величина общей массы человѣческаго труда зависитъ отъ отношенія количества здоровыхъ къ больнымъ. Если это отношеніе будетъ неблагопріятно, т.-е. если степень болѣзnenности населенія въ данной странѣ будетъ выше, чѣмъ въ другой, то сумма трудовой энергіи въ первой будетъ меньше. Къ сожалѣнію, по данному вопросу мы не располагаемъ достаточно подробными и точными статистическими данными. Нѣкоторымъ показателемъ болѣзnenности населенія могутъ служить цифры лицъ, обладающихъ физическими недостатками. По вычисленію Георга Майра, количество лицъ, пораженныхъ физическими недостатками, въ различныхъ европейскихъ государствахъ распредѣлялось слѣдующимъ образомъ:

На 10.000 жителей приходилось (въ началѣ 90 гг.):

	Слѣпыхъ.	Глухонѣмъ.	Идиотовъ.	Сумасш.
Австрія	8,1	12,9		21,7
Венгрія	10,5	10,9	6,0	10,0
Швеція	8,3	11,1	18,2	15,9
Норвегія	12,9	10,8		39,0
Англія и Уэльсъ . .	8,1	4,9		33,6

1) *Mayo-Smith*, стр. 91.

	Слѣпыхъ.	Глухонѣм.	Идіотовъ.	Сумасш.
Шотландія	7,0	5,3	25,9	12,5
Ірландія	11,4	7,2	31,8	13,3
Соед. Штаты	8,1	6,7	17,0	15,3
Канада	0,7	10,0		27,4
Гватемала	21,0	8,8	5,7	2,0
Британская Индія .	17,4	7,5		2,8

Какъ извѣстно, иѣкоторыя мѣстности особенно поблагопріятны для развитія умственныхъ способностей человѣка (кретины въ альпійскихъ мѣстностяхъ); и въ данномъ случаѣ, однако, главную роль играютъ соціальные условія (урное питаніе и жилище бѣдныхъ семей въ горахъ). Реклю считаетъ, что швейцарскіе кретины являются результатомъ крайне негигіеническихъ условій жизни швейцарскихъ бѣдняковъ. Даже такие физические недостатки, какъ слѣпота, въ значительной мѣрѣ связаны съ общественными неустройствами — отсутствіемъ медицинской помощи, невѣжествомъ населения. Послѣдними условіями объясняется, напр., чрезвычайная распространенность слѣпоты въ Россіи.

При физическихъ недостаткахъ мы имѣемъ дѣло съ постоянной неспособностью къ труду, благодаря которой изъ общаго состава трудящейся массы вычеркивается значительный контингентъ рабочихъ силъ. Но для характеристики болѣзnenности населения не должно упускать изъ виду и временныхъ заболеваній, при которыхъ извѣстная часть населения отвлекается на иѣкоторое время отъ участія въ хозяйственномъ труде. Статистические материалы по этому вопросу пока еще довольно скучны даже для западно-европейскихъ государствъ, потому что ихъ приходится черпать изъ регистраціи боль-

ницъ и страховыkhъ учрежденiй, которая охватываетъ не все населенiе. Въ Германiи, напр., цифра больныхъ, лѣчившихся въ больницахъ, участвующихъ въ веденiи статистики заболѣваемости, колебалась въ 1889—91 гг. приблизительно отъ 700 до 800 тысячъ въ годъ, причемъ въ среднемъ каждый больной находился въ больницахъ въ теченiе 32,5 дней (въ общихъ больницахъ — 27,6 до 28,3 дней; въ частныхъ лѣчебницахъ — отъ 40 до 40,2 дней).

Что касается данныхъ, собираемыхъ страховыми учрежденiями, то, по свѣдѣнiямъ англiйскихъ Friendsly societies, заболѣваемость среди ихъ членовъ распредѣлялась слѣд. обр. среди лицъ различаго возраста (въ періодъ 1876—80 гг. въ Англiи и Уэльсѣ):

Возрасты.	Число недѣль болѣзни, приходящеся въ среднемъ на одного члена въ теченiе года.
20	0,89
30	0,96
40	1,37
50	2,18
60	4,32
70	12,24
80	25,07
90	44,95

Эта таблица наглядно показываетъ, какъ увеличивается заболѣваемость вмѣстѣ съ возрастомъ. Старики въ возрастѣ отъ 60 и въ особенности 70 лѣтъ болѣютъ уже такъ часто, что для общества оказывается мало полезнымъ привлекать ихъ къ хозяйственной работе. Мы видимъ, такимъ образомъ, что освобожденiе стариковъ отъ труда назначениемъ имъ отъ общества достаточной пенсiи

вызывается не только соображениями гуманности, но представляется простой необходимости.

По даннымъ германского обязательного страхования (охватывающаго около 7 миллионовъ лицъ) оказывается, что въ среднемъ за 7 лѣтъ (съ 1888 по 1894) на каждые 100 членовъ страховыхъ кассъ заболѣвало среди мужчинъ 26,4; среди женщинъ 30,7 лицъ, а количество дней болѣзни, приходящіеся на одного члена, составляло за тѣ же годы въ среднемъ для мужчинъ 6,02 и для женщинъ 5,54 (а для мужчинъ и женщинъ вмѣстѣ — 5,92). Средняя продолжительность выдачи пособій на случай болѣзни составляла за указанное время на 1 случай заболѣванія въ среднемъ для мужчинъ 16,5; для женщинъ 18,0 дней (для тѣхъ и другихъ вмѣстѣ — 16,8 дней) ¹⁾.

Что касается условій русской жизни, то мы не имѣемъ аналогичныхъ статистическихъ данныхъ; однако, мы можемъ воспользоваться нѣкоторыми косвенными указаніями относительно заболѣваемости русскаго населенія. Мы не имѣемъ подробныхъ свѣдѣній относительно самыхъ болѣзней, но мы располагаемъ достаточными данными для характеристики причинъ, порождающихъ болѣзни въ трудящемся населеніи. Прежде всего въ данномъ случаѣ имѣютъ значеніе, конечно, санитарныя условія, та обстановка, среди которой трудящіеся классы живутъ и работаютъ. Свѣдѣнія же объ обстановкѣ труда въ нашемъ отечествѣ указываютъ, что санитарныя условія у насъ крайне неблагопріятны сравнительно съ положеніемъ рабочихъ въ Запад-

¹⁾ Г. Майръ: «Статистика и обществовѣдѣніе», II, стр. 605.

ной Европѣ, такъ что цифры, которыя мы только-что привели относительно Западной Европы, пришлось бы значительно повысить для того, чтобы онѣ отвѣчали русской дѣйствительности¹⁾.

Ни для кого не тайна, что въ условіяхъ жизни какъ сельскаго, такъ и городскаго населенія Россіи существуетъ весьма благопріятная почва для развитія различныхъ заразныхъ болѣзней, напр., тифа, дифтерита. Первое условіе распространенія всякаго рода болѣзней—скученность населенія въ жилыхъ помѣщеніяхъ—у насъ представляется повсюду весьма характернымъ явленіемъ. Если сравнить фактическія условія жилищъ нашего крестьянина и промышленнаго рабочаго съ требованіями гигіиены, то мы найдемъ, что они вообще стоять далеко ниже этихъ требованій. Такъ, напр., мы имѣемъ свѣдѣнія о такихъ жилищахъ, где рабочій пользуется объемомъ воздуха, въ 5 разъ меньшимъ того минимума, который устанавливаетъ гигіена. Затѣмъ крайне неблагопріятно для здоровья и самое устройство жилищъ; напр., курные избы встрѣчаются до сихъ поръ на огромныхъ пространствахъ Россіи. Въ Рязанской губерніи онѣ составляютъ

¹⁾ Можно привести также и иѣкоторыя прямыя указанія относительно болѣзненности русскаго населенія, но относящіяся только къ иѣкоторымъ мѣстностямъ. Такъ, напр., среди нашего сельскаго населенія въ высшей степени распространена малярия. Въ 15 земледѣльческихъ губерніяхъ число заболеваній одной этой болѣзнию равно 4—49,5%. По даннымъ, касающимся одной Полтавской губ., малярия отнимаетъ въ среднемъ болѣе 10 дней въ году у каждого рабочаго. Перемножая эту потерю на общую сумму населенія, мы найдемъ, что потеря въ трудѣ, благодаря малярии, въ одномъ Кобеляцкомъ уѣздѣ составляетъ около 22.000 рабочихъ дней. См. указ. соч., Кармышева.

около трехъ четвертой всего числа жилыхъ помѣщений. Тѣснота, наблюдаемая въ жилищахъ русскаго рабочаго населенія, приводить къ ихъ загрязненію, загрязненіе же способствуетъ распространенію эпидемій. Извѣстно, что такія болѣзни, какъ, напр., тифъ и дифтеритъ, свили себѣ прочное гнѣздо во многихъ сельскихъ мѣстностяхъ и городскихъ рабочихъ кварталахъ. Съ ними напрасно борется земская и городская медицина, такъ какъ, пока не устранена основная причина, т. е. антисанитарныя условія жизни трудящагося люда, противъ нихъ нельзя найти дѣйствительного средства. Далѣе, сверхъ антигигіеническихъ жилыхъ помѣщений, существеннымъ факторомъ въ развитіи болѣзней рабочаго населенія являются неблагопріятныя условія питания. Русскій рабочій питается неудобоваримой и мало питательной пищей, благодаря чому у него замѣчаются массовое распространеніе болѣзней пищеварительныхъ органовъ. На эту категорію болѣзней въ Московской губ. приходится около 16,5%₀ общей болѣзненности. Такія же явленія наблюдаются и въ фабричныхъ центрахъ, напр., въ Жирардовскихъ мануфактурахъ (въ варшавскомъ фабричномъ округѣ) указанныя заболѣванія составляютъ около 25%₀ всѣхъ болѣзней. Между тѣмъ эти условія трудовой обстановки и жизни рабочаго населенія, которыя изъ году въ годъ лишаютъ общество значительной массы труда, вовсе не необходимо вытекаютъ изъ естественныхъ обстоятельствъ, какъ это думаютъ многіе. Сознательная человѣческая дѣятельность, направленная на борьбу съ неблагопріятными соціальными условіями, приводить и къ уменьшенію болѣзненности. Напр.,

изслѣдованія относительно чахотки показали, что въ Англіи она мало-по-малу уменьшается. Чахотка оказывается далеко не непреодолимымъ бичомъ человѣчества. Сравнивая данные за послѣдовательный рядъ лѣтъ, мы можемъ отмѣтить успѣхи, которыхъ достигли современныя культурныя общества въ борьбѣ съ этой болѣзнью.

Принимая для сравненія 50 годы и ближайшее къ намъ время (1884—1894 гг.), находимъ:

На 100.000 жителей въ Англіи и Уэльсѣ умирало:

Въ 1851 году	273,4	Въ 1884 году	173,3
» 1852 »	277,3	» 1885 »	167,0
» 1853 »	298,4	» 1886 »	161,2
» 1854 »	275,5	» 1887 »	150,8
» 1855 »	277,7	» 1888 »	142,8
» 1856 »	256,4	» 1889 »	143,5
» 1857 »	260,2	» 1890 »	150,6
		» 1891 »	159,9
		» 1892 »	146,8
		» 1893 »	146,8
		» 1894 »	138,5

Сравнивая оба ряда приведенныхъ цифръ, мы видимъ, что гигієническія мѣропріятія новѣйшаго времени и улучшеніе положенія трудящихся классовъ были не напрасны: смертность отъ чахотки понизилась за послѣднія 40 лѣтъ почти вдвое.

То же самое можно сказать и относительно другихъ заразительныхъ болѣзней. Такъ, напримѣръ, цифры смертности отъ оспы, кори, скарлатины, дифтерита, коклюша, горячечныхъ болѣзней, поноса, считая на 100.000 жителей, также значительно понизились въ Англіи.

Смертность отъ этихъ болѣзней
составляла:

Въ 1851—60 гг.	отъ 410,9 до 424,8
» 1871—80 »	338,2
» 1881—87 »	отъ 220,7 до 277,9 ¹⁾ .

Есть еще косвенный признакъ, по которому можно судить о степени болѣзненности населенія, это—цифры общей смертности. Смертность указываетъ на результаты борьбы данного общества съ неблагопріятными условіями жизни, и, конечно, гдѣ она ниже, тамъ можно предположить и меньшее развитіе болѣзней, и большую успѣшность въ борьбѣ съ ними. По даннымъ, относящимся къ 1884—93 гг., для различныхъ европейскихъ государствъ оказываются слѣдующія цифры смертности: самую высокую цифру смертности мы находимъ въ Россіи, гдѣ на 1.000 живущихъ приходится 35,5 смертей, въ Венгріи—32,3, въ Австріи—28,7, въ Германіи—24,5, въ Италіи—26,8, въ Испаніи—31,9, во Франціи—22,4, въ Швейцаріи—21,4, въ Бельгіи—20,4 въ Англіи—19,1, въ Норвегіи—16,9 въ Швеціи—17,1 ²⁾). Въ этомъ ряду цифръ крайніе предѣлы представляютъ данныя, съ одной стороны, для Россіи, съ другой—для Швеціи и Норвегіи, странъ не съ лучшими климатическими и вообще естественными условіями, и, однако, въ нихъ смертность почти вдвое менѣе, чѣмъ въ Россіи ³⁾). Всматриваясь въ эти цифры, мы замѣтимъ

1) См. Майръ: «Статистика и обществовѣдѣніе», т. II, стр. 456—457.

2) Майръ: «Статистика и обществовѣдѣніе», стр. 310.

3) Въ цѣнтическихъ англійскихъ колоніяхъ, гдѣ населеніе пользуется большими благосостояніемъ, чѣмъ въ самой метрополіи, цифры смертности поразительно низки. Оны составляли, напр.,

въ нихъ тенденцію определенного характера. Въ странахъ съ лучшей культурой, въ которыхъ трудящееся население находится въ болѣе выгодныхъ условіяхъ существованія, цифры указываютъ на меньшую смертность: таковы Англія, страна крупнаго капитала и высокой заработной платы, и Швеція, въ которой нѣть крупнаго накопленія богатствъ, но зато уровень благосостоянія низшихъ классовъ населенія также высокъ. Такимъ образомъ, разсмотривая даже въ наиболѣе общихъ, грубыхъ чертахъ данныхъ относительно смертности (такъ-называемыя цифры общей смертности), мы не можемъ не замѣтить въ нихъ отраженія общихъ культурныхъ условій существованія населенія.

Далѣе, на количество труда въ обществѣ вліяетъ механическій факторъ—эміграція и имміграція. Страны, въ которыхъ направлена имміграція, располагаютъ сравнительно большими количествомъ труда, такъ какъ въ средѣ эмігрантовъ преобладаютъ такія возрастныя группы, которые входятъ въ категорію рабочаго населения, съ другой стороны, значительную часть въ составѣ эмігрантовъ образуютъ мужчины. Такимъ образомъ, страны, въ которыхъ направлена имміграція, выигрываютъ въ общей массѣ труда, наоборотъ, страны, изъ которыхъ происходитъ эміграція — теряютъ¹⁾. Кромѣ эміграціи между отдельными

въ Новой Зеландіи въ концѣ 90-хъ гг. даже менѣе 10 (въ 1897г.—9,14 на 1.000). См. *The Statesman's Year-Book* за 1899 г. London, 1899, стр. 289—290 и *W. P. Reeves, The long white cloud*. London, 1899, стр. 402.

¹⁾ Какое значение имѣть эміграція при распределеніи массы труда на земной поверхности, можно видѣть хотя бы изъ того факта, что между 20 и 90 годами XIX столѣтія европейскія госу-

территоріями имѣютъ значеніе и переселенія вну-
три государства. Въ нашемъ отечествѣ наблюдается
постоянное передвиженіе населенія изъ перенасе-
ленныхъ частей въ окраины. Причинами такого
перераспределенія населенія являются соціальная
условія, и въ данномъ случаѣ — необеспеченность
населенія, которая гонитъ его изъ старыхъ пра-
дѣловскихъ мѣстъ въ новые, отдаленные и неиз-
вестныя мѣстности. И въ самомъ процессѣ пе-
реселенческаго движенія, дсставляющаго пionerовъ
культуры для пустынныхъ и рѣдко заселенныхъ
окраинъ, сказываются общія соціальные условія
существованія нашего трудащагося населенія. От-
носительно русскихъ переселеній печать постоянно
констатируетъ цѣлый рядъ бѣдствій, испытывае-
мыхъ переселенцами во время своего долгаго и
многотруднаго пути изъ внутреннихъ губерній въ
Сибирь и другія окраины. При тяжелыхъ усло-
віяхъ нашей экономической жизни и самый про-
цессъ перераспределенія населенія происходитъ
болѣзнишіимъ образомъ, лишая страну значитель-
ного запаса ея рабочихъ силъ, въ которыхъ такъ
нуждаются колонизуемыя мѣстности.

Наконецъ, необходимо еще упомянуть объ
одномъ условіи, вліающемъ на массу трудовой
энергіи, развиваемой обществомъ,—о безрабо-
тицѣ. Безработица, какъ постоянное и угрожающее
общественное явленіе, появляется только въ эпоху

дарства отдали изъ своего населенія однимъ только Соединен-
ными Штатами болѣе $13\frac{1}{2}$ миллионовъ челов.; вся же вообще
эмиграція изъ Европы за это время (кромѣ Соед. Штатовъ, въ
Австралію, Канаду, Южную Америку и другія внѣ-европейскія
мѣстности) опредѣляется круглымъ числомъ въ 20 милл. челов.
См. Майръ: «Статистика и обществовѣдѣніе», т. II, стр. 482.

капиталистического хозяйства. Ни при рабскомъ, ни при крѣпостномъ, ни при ремесленно-цеховомъ строѣ не было условій для созданія «арміи безработныхъ», какъ существеннаго элемента экономической организаціи. Пролетаріи древняго Рима получали прямую поддержку отъ государства, какъ привилегированій классъ; среди лицъ, занятыхъ хозяйственнымъ трудомъ (рабовъ), въ силу системы замкнутости хозяйства, не могло быть такихъ, чьи руки въ извѣстный моментъ были бы не нужны. То же самое было и во времена крѣпостничества. Городское ремесленное хозяйство составляло также довольно замкнутую систему, гдѣ спросъ и предложеніе продуктовъ были регулированы обязательными нормами и гдѣ не было мѣста для лишнихъ рукъ. Избыточные элементы населенія, уходили бродяжничать и нищенствовать или занимались въ армію или другія болѣе или менѣе авантюристскія занятія. Капиталистической строй, съ его неустойчивостью промышленныхъ и мѣновыхъ отношеній, впервые создалъ безработицу, какъ характерное явленіе народнаго хозяйства. Я не имѣю возможности привести относящіяся сюда цифры; кромѣ того, и статистика безработицы до сихъ поръ еще сравнительно мало разработана даже въ передовой капиталистической странѣ — Англіи. Замѣчу только, что за послѣднее время въ цифрахъ безработныхъ замѣчается интересная тенденція, указывающая на вѣроятное будущее этого явленія и въ другихъ капиталистическихъ государствахъ. Оказывается, что высшіе разряды рабочаго населенія (обученные и организованные рабочіе) имѣютъ теперь болѣе регулярный заработокъ, чѣмъ въ

начальный періодъ капиталистического развитія; они же располагаютъ и наибольшими средствами для устраненія бѣдствій, порождаемыхъ случаями безработицы (въ страховыхъ кассахъ). И, наоборотъ, низшіе разряды рабочаго населенія въ настоящее время чаще бываютъ безъ работы, а скудность ихъ обычнаго заработка не даетъ имъ возможности бороться съ бѣдствіями безработицы.

Такимъ образомъ, для дальнѣйшаго экономического развитія капиталистическихъ странъ, повидимому, и въ данномъ отношеніи раскрываются аналогичныя перспективы, какъ и въ другихъ сторонахъ жизни. Наиболѣе сильные элементы среди рабочихъ все болѣе и болѣе обезпечиваютъ себѣ лучшія условія существованія, но зато слабые оказываются теперь, быть можетъ, даже въ худшемъ положеніи, чѣмъ прежде. Есть много основаній думать, что въ Англіи въ недалекомъ будущемъ пройдетъ законъ о назначеніи пенсій престарѣлымъ рабочимъ, и тогда положеніе высшихъ слоевъ рабочаго населенія станетъ болѣе устойчивымъ. Что же касается полнаго устраненія безработицы и въ особенности облегченія участія наиболѣе обездоленныхъ классовъ, то эта задача едва ли подъ силу современному экономическому режиму. Надежда на болѣе свѣтлое будущее для всѣхъ трудящихся элементовъ общества можетъ основываться только на сознаніи и энергіи той доли рабочаго населенія, которая выдвинута на первый планъ современной жизнью и которая одна только имѣть достаточно досуга, умственного развитія и нравственныхъ силъ, чтобы намѣчать и проводить въ жизнь благодѣтельныя общественные реформы.

Лекція четвертая.

Трудъ (продолженіе).—Качественные различія труда.—Вліяніе на нихъ соціально - культурныхъ условій. — Рабскій и крѣпостной трудъ. — Трудъ крестьянина-собственника. — Трудъ наемнаго рабочаго въ крупной промышленности (вліяніе заработной платы и продолжительности рабочаго времени).—Вліяніе техническаго и общаго образованія на производительность труда. — Производительность труда въ свободной ассоціаціи равноправныхъ работниковъ.

Ми, гг. Въ прошлый разъ мы приступили къ разсмотрѣнію вопроса о роли труда въ хозяйственной дѣятельности человѣческихъ обществъ. Мы видѣли, что единственное средство, которымъ располагаетъ человѣкъ въ борьбѣ съ природой, заключается въ его способности комбинировать естественные силы въ направленіи, желательномъ для его цѣлей. Несмотря на ограниченность человѣческихъ силъ, приложеніемъ труда все-таки создается огромная масса богатствъ, которая позволяетъ удовлетворять не только низшія потребности людей, но и высшіе запросы ихъ духовной природы. Разматривая вопросъ о количествѣ трудовой энергіи, развиваемой въ предѣлахъ данной общественной организаціи, мы нашли, что этотъ запасъ находится въ прямой зависимости отъ численности и состава населенія. Поэтому мы и обратились къ обозрѣнію основныхъ группъ, на которыхъ распадается населеніе каждого государ-

ства. Нашъ очеркъ роли труда въ экономической жизни общества былъ бы, однако, не полонъ, если бы мы остановились на одной количественной сторонѣ дѣла; необходимо разсмотрѣть еще и качественную сторону трудового процесса, выяснить, почему при одинаковомъ числѣ агентовъ результатъ труда можетъ быть различнымъ. Если рассматривать трудовой процессъ съ точки зреінія проявляющихся въ немъ элементарныхъ причинъ и силъ, то мы найдемъ, что разница въ его результатахъ находится въ зависимости отъ интенсивности усилий и ловкости. Подъ интенсивностью труда мы понимаемъ отношеніе, существующее между количествомъ расходуемой трудовой энергіи и продолжительностью времени, въ которое она расходуется. Если, напримѣръ, затрачивая ежедневно одинаковое количество часовъ на трудовой процессъ, мы въ теченіе одного дня, работая сравнительно вяло, получаемъ известное количество продуктовъ, а въ теченіе другого дня, трудясь съ большими рвениемъ, большее, то во второмъ случаѣ разницу въ результатѣ нашихъ трудовыхъ усилий придется отнести именно на счетъ разматриваемаго фактора, т.-е интенсивности труда. Но увеличеніе суммы продуктовъ, доставляемыхъ трудомъ, можетъ зависѣть и отъ большей степени ловкости работника. По мѣрѣ изученія техническихъ процессовъ и приобрѣтенія техническихъ навыковъ у работника развивается способность въ каждый моментъ изъ каждой затраты трудовой энергіи извлекать наибольшую пользу, т.-е. создавать все большее и большее количество продуктовъ. Ловкость, такимъ образомъ, есть отношеніе между

затрачиваемой въ производствѣ трудовой энергией и получаемымъ отъ того результатомъ.

Прилагая установленные нами общія соображенія къ различнымъ существующимъ народнымъ хозяйствамъ и къ послѣдовательнымъ эпохамъ исторического развитія экономическихъ отношеній, мы замѣтимъ существованіе крупныхъ различій въ степени напряженности и ловкости труда. Разыскивая причины этихъ различій, мы постоянно встрѣчаемся съ соціально-культурными условіями, въ которыхъ живетъ и работаетъ трудящееся населеніе. Среди этихъ условій прежде всего привлекаютъ наше вниманіе общественно-юридической нормы, опредѣляющія отношенія трудящагося человѣка къ продукту его труда и къ тѣмъ лицамъ, которые являются организаторами всей трудовой дѣятельности. На первыхъ ступеняхъ исторического развитія мы находимъ почти у всѣхъ народовъ юридической институтъ рабства. Этотъ институтъ въ его юридической сущности состоитъ въ томъ, что весь продуктъ труда, орудія производства и сама трудящаяся личность составляютъ полную собственность господина. Ясно, что при такихъ условіяхъ господинъ видитъ въ рабѣ—рабочемъ—лишь известный механизмъ, дающій ему возможность существовать безъ примѣненія личной трудовой энергіи и поставляющей для него готовые продукты. Основнымъ побужденіемъ господина является желаніе оставить рабу только скучныя средства для поддержанія его жизни, весь же излишекъ взять себѣ. Итакъ, если рабъ, изо дня въ день находящійся въ тяжелой обстановкѣ, не можетъ, увеличивая напряженность труда, повысить результатъ

своей дѣятельности для себя лично, у него не въ состояніи образоваться внутренній стимулъ напрягать свои силы болѣе возможнаго для него минимума. Единственнымъ мотивомъ, побуждающимъ его къ работѣ, является страхъ,—страхъ наказанія, страхъ палки, кнута господина или его надсмотрщика. По мѣрѣ развитія и усложненія общественной организаціи, покоящейся на рабскомъ труде, этотъ трудъ начинаетъ производить такъ мало, что становится невыгоднымъ для господина. Въ силу увеличенія населенія и вздорожанія продуктовъ, издержки производства возрастаютъ, и содержаніе раба становится невыгоднымъ, слишкомъ дорогимъ для рабовладѣльца; тогда у него возникаетъ стремленіе выжать изъ раба всѣ силы; когда же и такимъ путемъ не удается повысить въ необходимой мѣрѣ интенсивность рабскаго труда, становится на очередь насущный для самихъ рабовладѣльцевъ вопросъ о необходимости перехода къ смягченію института рабства. Такъ, въ древнемъ Римѣ рабская организація труда перешла въ болѣе смягченныя формы колоната, по свидѣтельству компетентнаго изслѣдователя античной древности, известнаго экономиста Родбертуса, въ значительной мѣрѣ въ силу интересовъ самихъ рабовладѣльческихъ классовъ. Для нихъ стало ясно, что въ крупномъ сельскомъ хозяйствѣ неѣть возможности въ каждый моментъ услѣдить за трудомъ раба, а потому они и нашли болѣе цѣлесообразнымъ предоставить ему некоторую свободу и самостоятельность, смягчить его участъ, чтобы, такимъ образомъ, создавъ лишніе внутренніе стимулы, повысить и его трудовую производительность. Тѣмъ болѣе невыгоднымъ ста-

новился рабскій трудъ въ новое время, когда съ нимъ вступалъ въ конкуренцію трудъ свободныхъ рабочихъ. Напр., по свидѣтельству британскаго консула въ Пернамбуко, трудъ рабовъ въ одномъ плантаторскомъ имѣніи, при одинаковой выработкѣ сахара, обходился въ четыре раза дороже, чѣмъ трудъ свободныхъ рабочихъ. При рабскомъ труде производство сахара въ этомъ имѣніи стоило 4.251 ф. ст., при труде свободныхъ рабочихъ — то же самое количество сахара получалось только съ затратой 1.080 фунт.¹⁾.

Внутреннимъ стимуломъ, побуждавшимъ крѣпостного къ работе, было сознаніе, что часть работы онъ выполняетъ непосредственно для удовлетворенія собственныхыхъ нуждъ, и большая свобода труда. Художественные инстинкты и ритмичность работы находили здѣсь также гораздо большее примѣненіе. Тѣмъ не менѣе, присматриваясь ближе къ крѣпостному труду, мы найдемъ, что при всемъ различіи его отъ рабскаго онъ представляется тоже чрезвычайно мало выгоднымъ. И здѣсь, въ особенности же въ нѣкоторыхъ формахъ крѣпостничества, когда крѣпостной близокъ къ господину, когда онъ, напр., находится въ положеніи дворового человѣка, его существованіе мало чѣмъ отличается отъ жизни раба; во всякомъ случаѣ, работая на господина, завися постоянно отъ его произвола, крѣпостной не могъ относиться съ искреннимъ рвениемъ къ выполнению своихъ трудовыхъ обязанностей, и главнымъ мотивомъ, побуждавшимъ его къ работе, была попрежнему боязнь наказанія. Нельзя не отметить

1) *Tomas Brassey, On Work and Wages*, 4 изданіе. London, 1873, стр. 263—264.

также, что крѣпостное право существовало въ эпоху распространенія христіанскаго ученія, которое въ глазахъ крѣпостныхъ являлось религіей угнетенныхъ и обижденныхъ. Въ христіанствѣ крѣпостной видѣлъ осужденіе своего бѣдственнаго положенія, оно же подавало ему надежду на лучшее будущее. Въ сознаніи измученного тяжелой жизнью крѣпостного человѣка постоянно теплилась искра надежды, что Господь даруетъ ему или его потомкамъ болѣе справедливое существованіе.

Принудительная передача продуктовъ, добытыхъ цѣнной тяжкаго труда, въ руки господина, который велъ праздную и часто развратную жизнь, естественно возмущала нравственное чувство крѣпостного, заставляя его, поскольку было возможно, давать лишь крайній минимумъ требуемой отъ него работы. Въ самомъ дѣлѣ, по свидѣтельству лицъ, сравнивавшихъ трудъ русскаго крѣпостнаго съ трудомъ англійскаго свободнаго рабочаго, замѣчалась поразительная разница въ степени производительности одинаковыхъ работъ, выполняемыхъ русскимъ и англійскимъ работникомъ. Милль приводитъ въ своихъ «Основаніяхъ политической экономіи» фактъ, сообщенный учеными англійскими путешественниками, что два англійскихъ косца, работающихъ по найму, обыкновенно скапываютъ въ шесть разъ большее количество сѣна, чѣмъ двое русскихъ крѣпостныхъ, работая одинаковое количество времени. Аналогичныя свѣдѣнія находимъ и у Рошера¹⁾.

¹⁾ *Wilhelm Roscher, Grundlagen der Nationalökonomie.* Stuttgart, 1880 (изданіе 15), стр. 143—153.

Такимъ образомъ, крѣпостной трудъ оказывается экономически мало выгоднымъ, и, когда общее развитіе жизни начинаетъ требовать большаго, чѣмъ прежде, напряженія трудовой энергіи, для страны наступаетъ моментъ, когда крѣпостное право становится анахронизмомъ. Въ нашей отечественной исторіи при отмѣнѣ крѣпостного права особенное значеніе имѣли потребности государственной власти. Мы знаемъ, что материальные средства необходимы для осуществленія всѣхъ цѣлей общественной дѣятельности. Съ расширеніемъ задачъ государства крѣпостное право становится уже тормазомъ для политической жизни страны, такъ какъ ея хозяйственная организація оказывается весьма мало производительной. Но хотя потребности государственного и общественного развитія и требуютъ отмѣны крѣпостного права, тѣмъ не менѣе такая реформа не достается даромъ. Извлѣдая исторический процессъ перехода къ свободнымъ формамъ труда, мы всегда наталкиваемся на фактъ серьезной борьбы противоположныхъ интересовъ въ предѣлахъ данного общества, оказывающей существенное влияніе на характеръ самой реформы. Сторонники старого режима отстаиваютъ до послѣдней крайности свои интересы, такъ что давленіе крѣпостного права на массу крѣпостныхъ передъ освобожденіемъ чувствуется даже сильнѣе, чѣмъ раньше. Такъ, напр., историкъ русскаго крѣпостного права В. И. Семевскій указываетъ, что въ послѣднее время передъ реформой отношенія между крестьянами и помѣщиками особенно обострились и что рядъ повсемѣстно возникавшихъ крестьянскихъ бунтовъ еще болѣе подтверждалъ крайнюю

необходимость реформы, не дожидаясь добровольного соглашения помѣщиковъ, котораго невозможно было бы добиться. Эта мысль подтверждается и позднѣйшими изслѣдованіями вопроса о крѣпостномъ правѣ. Въ вышедшемъ недавно изданіи Рязанской Архивной Комиссіи, въ которомъ разсматривается положеніе крестьянъ Рязанской губерніи незадолго до отмѣны крѣпостного права, мы находимъ интересныя свидѣтельства въ пользу указанного положенія. Авторъ этого изслѣдованія констатируетъ фактъ, что лѣтъ за 30 до отмѣны крѣпостного права начался процессъ ухудшенія условій жизни крестьянъ. Оказалось, что въ это время помѣщики, которые не желали примириться съ сокращеніемъ своихъ прежнихъ доходовъ (что являлось естественнымъ результатомъ невыгодности крѣпостного труда при увеличивающейся дороговизнѣ жизни), старались выжать возможно больше изъ крестьянина, урѣзать тѣ средства, которыми онъ располагалъ для покрытия своихъ личныхъ потребностей (величину надѣловъ). Между прочимъ, въ разсматриваемомъ сочиненіи приводится одинъ весьма характерный случай. Когда, по поводу покушенія крестьянина на жизнь одного помѣщика, былъ созванъ съездъ мѣстныхъ помѣщиковъ, то оказалось, что каждый изъ членовъ его могъ, основываясь на личномъ опыте, порассказать о подобныхъ же проишествіяхъ. Факты эти не разглашались лишь изъ боязни подорвать авторитетъ владельца въ крестьянской средѣ, понизить престижъ помѣщичьей власти. Итакъ, мы сдѣлали бы большую ошибку, если бы, обращая вниманіе только на условія выгодности приложенія различныхъ формъ труда,

пришли къ выводу, что отмѣна крѣпостного права, такъ же, какъ и всякое другое прогрессивное измѣненіе, произошла путемъ естественной механической эволюціи. Уже изъ приведенныхъ фактовъ можно видѣть, что отмѣна крѣпостного права состоялась не безъ борьбы. Но эта борьба не ограничивалась только отношеніями между помѣщиками и крѣпостными; она развивалась и въ средѣ самого дворянства между прогрессивными и реакціонными группами, между аболиціонистами и крѣпостниками. Изъ среды помѣщика дворянства выдѣлялись немногія единицы, искренно желавшія освобожденія крестьянъ. Меньшинство губернскихъ комитетовъ и либеральные члены Редакціонныхъ Комиссій умѣли широко взглянуть на переживаляемый ими историческій моментъ, противопоставляя узкимъ интересамъ класса землевладѣльцевъ потребности цѣлаго государства. Конечно, такія лица были сильны своими знаніями и энергіей, а не численностью; большинство помѣщиковъ оставалось крѣпостниками. Вѣдь если все государство въ цѣломъ должно было выиграть отъ реформы, то помѣщики, какъ особый общественный классъ, несомнѣнно должны были много терять, утрачивая свои привилегіи. Поэтому дворянское большинство энергично противилось поставленной правительствомъ реформѣ и, не имѣя силъ совершенно отстоять старый режимъ, стремилось вознаградить себя урѣзываніемъ экономической обеспеченности крестьянства, чтобы на почвѣ сосредоточиванія въ своихъ рукахъ материальныхъ средствъ сократить за собой хозяйственное господство надъ трудомъ освобождаемыхъ юридически крѣпостныхъ.

Недостатки крестьянской реформы были бы намъ непонятны, если бы мы забыли о борьбѣ интересовъ передъ осуществлениемъ акта освобожденія.

Переходимъ теперь къ характеристикѣ качественныхъ различий, замѣчаемыхъ въ свободномъ труде.

Здѣсь намъ также необходимо имѣть въ виду, главнымъ образомъ, отношенія трудящагося человѣка къ продуктамъ его труда и къ средствамъ производства. Въ свободномъ труде, соответственно этимъ отношеніямъ, мы различаемъ три формы: трудъ рабочаго-собственника (крестьянинъ и ремесленникъ), трудъ свободнаго наемнаго рабочаго и, наконецъ, трудъ члена свободной ассоціаціи равноправныхъ работниковъ.

Уже съ давнихъ поръ въ экономической наукѣ высказывалось мнѣніе, что наиболѣе интенсивнымъ трудомъ является работа мелкаго собственника, который работаетъ на собственной землѣ, собственными орудіями и собираетъ въ свою пользу весь продуктъ своего труда. Эта мысль особенно прочно укоренилась въ экономической наукѣ со времени Сисмонди, Дж. Ст. Милля и другихъ экономистовъ, ихъ послѣдователей. Сисмонди ссылается въ доказательство своего утвержденія на характерный въ данномъ отношеніи трудъ жителей швейцарскихъ долинъ. Онъ приводитъ свидѣтельство одного путешественника, который просто поражался безконечнымъ трудолюбиемъ швейцарскихъ жителей-земледѣльцевъ. «Открывая въ пятомъ часу утра свое окно, чтобы взглянуть на озеро и на далекія Альпы, я видѣлъ земледѣльцевъ въ полѣ, а возвращаясь съ вечерней прогулки, долго спустя по закатѣ солнца,

часу уже въ восьмомъ, я видѣлъ, что земледѣлецъ все еще косить сѣно или подвязываетъ виноградные лозы. Взгляните на поле, садъ, изгородь,— на всемъ непремѣнно увидите вы слѣды чрезвычайно трудолюбивой заботливости поселенчина, увидите ихъ, можно сказать, на каждомъ деревѣ, каждомъ цветкѣ, каждой травкѣ. Если, напримѣръ, идеть черезъ ниву или подлѣ нивы тропинка, хлѣбу не даютъ, какъ въ Англіи, наклоняться надъ нею, такъ что каждый прохожій можетъ сорвать или стоптать его,— нѣть, нива по всей тропинкѣ огорожена: вбиты колыя фути на три одинъ отъ другого, и вдоль, между ними, на высотѣ двухъ или трехъ футовъ отъ земли, проложены вѣтки. Взглянувъ вечеромъ въ поле, засаженное капустой, вы увидите, что каждое растеніе полито. Въ огородахъ, которые около Цюриха очень велики, на каждомъ растеніи видны слѣды самаго заботливаго ухода. Они разсажены съ математической аккуратностью, нѣть между ними ни одной сорной травинки, ни одного камня».

Тѣмъ не менѣе, если внимательно присмотрѣться къ соціальнымъ условіямъ, среди которыхъ прилагается трудъ земледѣльца-собственника, мы увидимъ, что они далеко не всегда благопріятствуютъ ему стать идеальной по степени производительности формой человѣческаго труда. Рядъ неблагопріятныхъ обстоятельствъ можетъ привести и земледѣльца-собственника къ необходимости труда для удовлетворенія не своихъ личныхъ потребностей, а другихъ лицъ или общественныхъ классовъ. Въ странахъ съ крупными государственными расходами, при системѣ налоговъ, падающихъ значи-

тельной долей на мелкихъ земельныхъ собственни-
ковъ, при малыхъ размѣрахъ ихъ земельного
владѣнія и слабомъ развитіи сельскохозяйственной
культуры, мелкимъ собственникамъ приходится
удѣлять значительную долю своего продукта для
удовлетворенія общественныхъ, государственныхъ и
мѣстныхъ потребностей, а за покрытіемъ своихъ
нуждъ обращаться, въ виду недостаточности соб-
ственныхъ средствъ, къ арендѣ земли у крупныхъ
владѣльцевъ или внѣземледѣльческимъ промысламъ.
При такихъ условіяхъ собственнику въ значитель-
ной мѣрѣ приходится работать не на себя, а на
другихъ. У того же Сисмонди, который такъ иде-
ализируетъ положеніе мелкаго собственника, мы
находимъ совершенно иную картину, когда онъ
касается Савойи. «Притѣснительное правительство,—
говорить онъ,—можетъ разрушать благосостояніе и
притуплять умъ, которые должны были бы разви-
ваться при собственности; налогъ можетъ отнимать
почти весь чистый доходъ сельского хозяйства, наг-
лость агентовъ власти можетъ нарушить спокой-
ствіе поселянъ, невозможность найти защиту про-
тивъ могущественнаго сосѣда лишаетъ бодрости
духа; въ прекрасной странѣ, возвращенной подъ
власть сардинскаго короля, собственникъ носить
тотъ же мундиръ бѣдности, что и поденщикъ». Въ
этомъ мундирѣ до сихъ поръ щеголяетъ и нашъ
русскій крестьянинъ. Въ силу многихъ неблаго-
приятныхъ обстоятельствъ, среди которыхъ суще-
ствуетъ наше мелкое крестьянское хозяйство, объ
улучшениіи земледѣльческой культуры и о повы-
шениіи производительности труда въ настоящее
время сравнительно съ крѣпостной эпохой нечего

говорить. Исторія нашого крестьянского хозяйства послѣ реформы свидѣтельствуетъ о полномъ разложеніи прежнаго патріархальнаго быта. Съ одной стороны изъ среды крестьянъ выдѣляются деревенскіе буржуа, прилагающіе къ землѣ не столько собственный, сколько наемный трудъ; съ другой — образуется мало-по-малу классъ пролетаріевъ, для которыхъ владѣніе землей является лишь основаніемъ обязательствъ передъ казной, а средства къ жизни даются уже иными формами работы. Припомните хотя бы у Глѣба Успенскаго фигуру крестьянина, «служащаго по балетной части», который «платить съ пуста» и тѣмъ не менѣе официально продолжаетъ числиться крестьяниномъ. Но даже оставляя въ сторонѣ указанныя формы мелкаго крестьянскаго хозяйства и обращаясь къ наиболѣшимъ изъ возможныхъ условій труда мелкаго собственника, найдемъ, что и они не гарантируютъ наивысшей производительности. Всякій сложный человѣческій трудъ по существу своему необходимо требуетъ коопераціі, т.-е. соединенія отдѣльныхъ человѣческихъ усилий для общей цѣли. Въ этомъ отношеніи единичный хозяинъ, если даже онъ стоитъ во главѣ большой семьи, оказывается часто въ крайне невыгодномъ положеніи, не имѣя возможности пустить въ дѣло наиболѣе удобную для достижениія данного хозяйственнаго результата комбинацію трудовыхъ силъ. Наиболѣе производительной формой приложенія труда была бы поэтому не мелкая собственность, а асоціація свободныхъ и равноправныхъ работниковъ. Но приведенные соображенія касаются только земледѣлія, что же касается промышленности, то здѣсь трудъ мелкаго

собственника (ремесленника или кустаря) оказывается даже менѣе производительнымъ, чѣмъ трудъ свободнаго наемнаго рабочаго. Если въ земледѣльческомъ хозяйствѣ форма труда, основанная на институтѣ мелкой частной собственности, въ силу особенностей земледѣлія можетъ отстаивать себя въ борьбѣ съ крупнымъ землевладѣніемъ, то въ области обрабатывающей промышленности во многихъ случаяхъ она просто немыслима, а въ другихъ — можетъ поддерживаться только цѣнной крайне тяжкой работы и нищенскаго вознагражденія за нее. Въ этихъ отрасляхъ промышленности господствующей формой приложения труда въ настоящее время представляется трудъ свободныхъ рабочихъ, занятыхъ по найму у крупнаго капиталиста. Мы не можемъ себѣ представить, какимъ образомъ мелкіе собственники могли бы изготавливать, скажемъ, локомотивъ, рельсы, морской пароходъ и т. п. предметы. Также немыслимо въ настоящее время и изготавленіе ситца руками мелкаго собственника, работающаго въ собственной мастерской, хотя прежде такая работа примѣнялась въ весьма широкой мѣрѣ.

Но, превосходя указанныя выше формы труда, свободный трудъ въ крупныхъ капиталистическихъ предпріятіяхъ самъ по себѣ представляется различные степени производительности въ зависимости отъ тѣхъ соціальныхъ условій, въ какія онъ поставленъ, и, главнымъ образомъ, отъ уровня благосостоянія трудящихся классовъ населенія. Для успешности производства положеніе рабочихъ, какъ мы сейчасъ увидимъ, далеко не безразлично. Въ частности, наблюдая разницу въ степени производительности свободнаго наемнаго труда въ различныхъ

европейскихъ государствахъ или въ разное время въ жизни одного какого либо изъ этихъ государствъ, мы необходимо встрѣтимся съ слѣдующими весьма существенными вліяніями: 1) продолжительностью рабочаго времени; 2) высотой заработной платы и 3) развитіемъ техническихъ знаній и общаго образования.

Обращаюсь къ вопросу о вліяніи положенія трудящихся классовъ на успѣшность труда, мы прежде всего должны отмѣтить, что онъ лишь недавно (съ 70 гг.) сталъ предметомъ специальнаго изученія — сначала въ Англіи (Брассей), затѣмъ въ Америкѣ (Шепгофѣ), Германіи (Брентано и Шульце-Геверницъ) и Россіи (Чупровъ, Янжулъ, Карышевъ). Конечно, нельзя сказать, чтобы этотъ вопросъ обходился молчаніемъ въ ранней экономической литературѣ. Уже у Алама Смита мы найдемъ, напр., слѣдующее разсужденіе: «Щедрое вознагражденіе за трудъ, поощряя размноженіе, въ мѣстѣ съ тѣмъ увеличиваетъ и приложеніе рабочихъ. Плата за трудъ служитъ поощреніемъ приложенія, которое, какъ всякое человѣческое качество, увеличивается въ соответствии съ действующимъ на него побужденіемъ. Обильныя средства къ существованію увеличиваютъ физическую энергию работника, а утѣшительная надежда на улучшеніе его положенія и на то, что онъ, быть можетъ, окончить свои дни въ довольствѣ и благополучіи, побуждаетъ его напрягать свою силу до крайнихъ предѣловъ. Поэтому, где заработка плата высока, мы всегда встрѣтимъ болѣе активныхъ, усердныхъ и умѣлыхъ рабочихъ, чѣмъ тамъ, где она низка; въ Англіи, напримѣръ, больше, чѣмъ въ Шотландіи; въ сосѣд-

ствѣ большихъ городовъ, чѣмъ въ отдаленныхъ сельскихъ мѣстностяхъ» и т. д.¹⁾). Адамъ Смитъ писалъ еще въ такое время, когда господствующими типами приложенія труда были земледѣліе, ремесло и мануфактура. Съ установленіемъ машиннаго производства мысль о благопріятномъ вліяніи лучшаго положенія рабочихъ на успѣшность труда была высказана впервые Робертомъ Оуэномъ, до сихъ поръ еще недостаточно оцѣненнымъ въ экономической литературѣ. Въ 1818 году онъ выпустилъ «воззваніе къ британскимъ фабрикантамъ», въ которомъ убѣждалъ ихъ, ссылаясь на собственный успешный опытъ, попробовать сократить часы труда и повысить заработную плату ихъ рабочимъ.

Однако, до недавняго времени разсматриваемый вопросъ не ставился предметомъ систематического изслѣдованія, и даже теперь его нельзя еще считать достаточно полно разработаннымъ. Первой книгой, въ которой было обращено специальное вниманіе на связь между положеніемъ рабочихъ и производительностью труда, было вышедшее въ 70 гг. (не лишенное, впрочемъ, известной тенденціозности) сочиненіе лорда Брассея, сына одного изъ крупнейшихъ англійскихъ предпринимателей, собравшаго результаты наблюденій своего отца. Строя желѣзныя дороги въ различныхъ государствахъ, приглядываясь къ труду рабочихъ различныхъ національностей, Брассей-отецъ натолкнулся на некоторые выводы, подтвержденные впослѣдствіи и теоретическими изслѣдованіями. Такъ, онъ нашелъ, что

¹⁾ *Ad. Smith, An inquiry into the nature and causes of the wealth of Nations.* London, 1893 (въ одномъ томѣ), стр. 63 — 74.

одинъ англійскій рабочій въ теченіе 10 часовъ въ состояніи сдѣлать столько же, сколько два русскихъ въ теченіе 16-часового рабочаго дня. Эти наблюденія подтверждаются исторіей труда и въ самой Англіи, гдѣ сокращеніе рабочаго времени имѣло своимъ послѣдствіемъ повышеніе производительности труда рабочихъ. Послѣ изданія фабричнаго закона о 10-часовомъ рабочемъ днѣ обнаружилось, что тѣ отрасли промышленности, на которыхъ распространілось дѣйствіе этого закона, постоянно прогрессировали; напр., въ хлопчатобумажной промышленности увеличилось количество вырабатываемыхъ продуктовъ, число веретенъ и станковъ удвоилось,— размѣры фабрикъ расширились вдвое противъ прежняго. Аналогичные факты наблюдаются и въ другихъ странахъ. Брентано приводить слѣдующій интересный примѣръ. Одинъ эльзасскій фабrikантъ самъ предложилъ своимъ рабочимъ сократить ихъ рабочій день, обѣщаю удержать прежнюю заработную плату, если количество изготавливаемыхъ продуктовъ не уменьшится. Дѣйствительность оправдала его предположенія: оказалось, что при новыхъ условіяхъ, когда рабочій день сократился съ 12 до 10 часовъ, выработка не только не уменьшилась, но даже возросла на 5%. Такимъ образомъ, нельзя не видѣть, что вопросъ о доставленіи рабочему лучшихъ условій существованія въ видѣ сокращенія часовъ его труда является не праздной мечтой, а вытекаетъ изъ сущности самого фабричнаго производства, оправдывается интересами самой промышленности. Тѣмъ не менѣе и въ данномъ случаѣ, подобно тому, что наблюдалось при освобожденіи крестьянъ отъ крѣпостной

зависимости, при каждой соответственной попыткѣ реформы мы встречаемся съ упорной оппозиціей класса капиталистовъ. Напримѣръ, въ Англіи во время внесенія въ парламентъ билля о 10-часовомъ рабочемъ днѣ фабриканты и ихъ политические представители наперерывъ другъ передъ другомъ заявляли, что эта мѣра погубить англійскую промышленность. Господствовавшая тогда экономическая школа («манчестерское» направление) съ своей стороны пыталась теоретически обосновать заявленія фабрикантовъ. Экономисты указывали, что установление 10-часового рабочаго дня создастъ для иностранной промышленности возможность успѣшно конкурировать на международномъ рынке съ английскими продуктами и что, следовательно, англійская промышленность будетъ совершенно подорвана, лишаясь необходимыхъ для нея рынковъ. Намъ станутъ понятными теперь насмѣшки и негодованіе, съ которыми передовые слои тогдашняго интеллигентнаго англійского общества встрѣтили эту оппозицію. Вотъ что, напримѣръ, говорить Диккенсъ въ своемъ романѣ «Тяжелыя времена»: «Право, никогда еще не было столь ломкаго фарфора, какъ тотъ, изъ котораго сделаны шотгеймскіе фабриканты-прядильщики. Какъ осторожно къ нимъ ни дотрогивались, они все же ломались съ такой легкостью, что неизбѣжно является подозрѣніе, не было ли у нихъ еще прежде трепинъ. Они гибли, когда они должны были посыпать дѣтей изъ фабрики въ школу; они гибли, когда назначались инспектора для надзора за фабриками; они гибли, когда эти инспектора сомнѣвались въ ихъ правѣ подвергать своихъ рабочихъ

опасности быть раздавленными машинами. Всякий разъ, какъ плотгеймскій фабрикантъ видѣлъ себя сильно обиженнымъ, т.е. всякий разъ, какъ инспектора хотѣли сдѣлать его хотя въ нѣкоторой степени отвѣтственнымъ за свои поступки и не совсѣмъ предоставили его самому себѣ, фабрикантъ угрожалъ выбросить все свое состояніе на дно Атлантическаго океана. Это весьма часто чуть ли не до смерти запугивало министра внутреннихъ дѣлъ. Но надо замѣтить, что при всемъ томъ плотгеймцы всегда умѣли оставаться настолько практическими, что даже при самыхъ плачевныхъ обстоятельствахъ не шли дальше угрозы, и своего состоянія въ океанъ не бросали, а, наоборотъ, даже тщательно его берегли, такъ что оно мирно лежало подъ спудомъ, только росло и пріумножалось».

Послѣдующее развитіе англійской промышленности наглядно обнаружило, что правы были именно сторонники реформы. Во время дебатовъ въ парламентѣ по поводу «десятичасового билля» обыкновенно принимали, что, благодаря ему, плата рабочимъ должна понизиться, по крайней мѣрѣ, на 10%. Сэръ Джемсъ Грэемъ и мистеръ Кардуэлль убѣждали палату, что плата упадетъ на 25%. Въ лѣтностіи, однако, оказалось совершенно иное. Въ 1859 году Робертъ Бэкеръ, бывшій въ теченіе долгаго времени фабричнымъ инспекторомъ, сообщилъ въ докладѣ въ «Social Science Association», что, «хотя часы труда значительно уменьшились, заработка плата въ нѣкоторыхъ случаяхъ поднялась на 40%, а въ общемъ приблизительно на 12%, и что «такое сокращеніе часовъ труда и увеличеніе заработной платы не вызвало сокра-

щечія производства ни въ одной изъ отраслей текстильной промышленности, а слѣдовательно, и не нанесло ущерба нашему национальному благосостоянію».

Что касается вліянія на цѣны и экспортную торговлю, то слѣдующая таблица весьма поучительна. Въ теченіе периода, отмѣченаго послѣдовательнымъ сокращеніемъ часовъ труда, цѣна хлопчатобумажной пряжи упала съ 25,71 пенса за фунтъ въ 1821 году до 12,83 пенса въ 1884 г. Средняя цѣна тканей (piece-goods) за этотъ же самый періодъ упала съ 11,73 пенса до 2,81 пенса за ярдъ.

Данныя объ экспортѣ имѣютъ слѣдующій видъ:

Экспортъ британскихъ хлопчатобумажныхъ товаровъ.

	Ярдовъ тканей.	Фунтовъ пряжи.	Цѣна въ фунтовъ стерлинговъ.	Колич. въ мил. лионахъ.		На одного жителя.
				Ярдовъ тканей.	Фунтовъ пряжи.	
1821—30	810	39	17.210	15	2	15
1831—40 (Фабрич. законы 1831, 1833 гг.) . .	589	90	21.390	23	4	16
1841—50 („ „ 1844, 1847, 1850 гг.) . .	965	187	24.215	35	5	17½
1851—60 („ „ 1852, 1856, гг.) . .	1.986	71	38.030	70	6	27
1861—70 („ „ 1861, 63, 64, 67, 70 гг.) . .	2.444	136	59.620	81	4	40
1871—80 („ „ 1874, 1878 гг.) . .	3.693	222	71.030	110	7	43½

За это самое время многіе ланкаширскіе фабриканты составили себѣ огромныя состоянія, какъ напр., Hermans, Crosses, Ashton и другie.

¹⁾ Sidney Webb and Harold Cox, The eight hours day. London, 1881, стр. 95 — 97.

Итакъ, жизненная практика показала, что сокращеніе часовъ труда выгодно не только для рабочихъ, но и для самихъ фабрикантовъ. Конечно, при этомъ отъ лицъ, завѣдующихъ предпріятіями, требуются известныя усиленія, чтобы создать соотвѣтственныя новымъ законодательнымъ нормамъ техническія приспособленія для производства. Вынужденные необходимостью, они устраиваютъ ихъ и такимъ образомъ вполнѣ обеспечиваютъ свои барыши; но какъ только возникаютъ новые стремленія къ сокращенію рабочаго дня, фабриканты забываютъ всю исторію своей промышленности и начинаютъ повторять прежнія жалобы. Таково, напримѣръ, отношеніе большинства современныхъ англійскихъ фабрикантовъ къ законодательному установленію восьмичасового рабочаго дня. Для насъ, однако, послѣ всего сказанного, въ такомъ стремленіи рабочихъ и другихъ прогрессивныхъ элементовъ европейскаго общества нѣть ничего удивительнаго. Идеалъ выставленный рабочими наиболѣе передовыхъ промышленныхъ странъ,— установление восьмичасового рабочаго дня,— не покажется уже намъ только красивой иллюзіей, а практическимъ жизненнымъ требованіемъ, осуществленіе котораго вполнѣ возможно. Мы имѣемъ уже и теперь случаи примѣненія восьмичасового дня въ Англіи, Америкѣ и въ особенности въ австралійскихъ колоніяхъ. Въ этихъ послѣднихъ, гдѣ экономической режимъ представляетъ наибольшую степень совершенства, восьмичасовой рабочій день давно уже примѣняется въ значительномъ числѣ предпріятій.

Благодаря счастливой обстановкѣ, въ которой находился австралійскій рабочій уже съ 50 гг. этого

столѣтія, въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности подъ давленіемъ требованій, выставленныхъ самими рабочими, былъ введенъ восьмичасовой рабочій день. Въ большей части случаевъ до самаго послѣдняго времени введеніе восьмичасового рабочаго дня было результатомъ дѣятельности рабочихъ союзовъ. Но для нѣкоторыхъ отраслей промышленности онъ былъ установленъ и закономъ. Кромѣ женщинъ и мальчиковъ, которые вообще не могутъ, согласно австралійскому законодательству, работать больше 8 часовъ въ день, законодательная нормировка рабочаго дня въ размѣрѣ 8 часовъ распространяется на взрослыхъ мужчинъ, работающихъ въ копяхъ, на конножелѣзныхъ дорогахъ, служащихъ въ общественныхъ учрежденіяхъ и нанимаемыхъ подрядчиками на различныя общественные работы. Въ настоящее время восьмичасовой рабочій день фактически существуетъ въ 62 отрасляхъ австралійской промышленности, въ которыхъ занято около $\frac{3}{4}$ всего трудящагося населения. Извѣстная пѣсенка австралійскихъ рабочихъ:

Eight hours to work, eight hours to play,
Eight hours to sleep, eight shillings a day,—

«8 часовъ трудиться, 8 часовъ развлекаться, 8 часовъ спать и получать 8 шиллинговъ заработной платы», — въ настоящее время въ значительной степени выражаетъ уже не одни пожеланія, но и дѣятельность. Восемь шиллинговъ ежедневной заработной платы (около четырехъ руб. на наши деньги) не далеко отстоять отъ фактическаго размѣра заработка австралійского рабочаго, который

составляетъ теперь въ среднемъ около трехъ руб. въ день. А между тѣмъ отъ такого положенія рабочихъ выигрываетъ и вся промышленность: факты показываютъ, что австраліецъ производить въ свой короткій день больше продуктовъ, чѣмъ рабочій самыхъ передовыхъ европейскихъ странъ, хотя бы даже Англіи¹⁾.

Въ тѣсной связи съ вліяніемъ продолжительности рабочаго времени стоитъ и вліяніе высоты заработной платы. Извѣстный намъ писатель лордъ Брассей собралъ немало свѣдѣній о томъ, что желѣзнодорожные рабочіе въ тѣхъ странахъ, гдѣ они поставлены въ наилучшія условія относительно заработной платы, даютъ и максимумъ работы. Сравнивая трудъ французскаго рабочаго съ трудомъ англійскаго, заработка плата котораго выше, Брассей нашелъ, что тамъ, гдѣ требовалось три англичанина, французскихъ рабочихъ нужно было пять. Другой англійскій предприниматель и извѣстный общественный дѣятель Мунделла также указываетъ, что отношеніе между производительностью труда континентальнаго и англійскаго рабочаго равно — 3 : 5. По даннымъ, сообщаемымъ Лотіаномъ Беллемъ, известнымъ знатокомъ желѣзодѣлательной промышленности Англіи, трудъ англійскаго рабочаго, несмотря на болѣе высокую заработную плату, обходится дешевле, чѣмъ трудъ бельгійскаго и французскаго рабочаго. Бельгіецъ при средней платѣ въ 16 шилл. $2\frac{1}{2}$ пенса вырабатываетъ 147 тоннъ угля, французъ при 15

¹⁾ Относительно заработной платы и цѣнь на жизненные припасы въ различныхъ австралійскихъ колоніяхъ см. *Brassay, Foreign work and English wages. London, 1879*, стр. 274—279.

шиллингахъ — 164 тонны, а англичанинъ при 27 шиллингахъ $11\frac{1}{2}$ пенсахъ — 351 тонну¹⁾. Американский экономистъ Шёнгофъ указываетъ, что въ Америкѣ, несмотря на высокую заработную плату (сравнительно съ европейскими странами выше на 50 — 200% и на 300% выше, чѣмъ въ Московской губ.), производство продукта обходится дешевле, такъ что поштучная плата за выдѣлку разныхъ издѣлій тамъ ниже. Другой американский ученый, статистикъ Карроль Райтъ приводить слѣдующую таблицу, наглядно показывающую соотношеніе величины средняго ежегоднаго производства и заработной платы въ различныхъ государствахъ²⁾:

	Ежегодное производство, приходящ. на 1 рабочаго.	Ежегодная плата на 1 рабочаго.
Россія	381 долл.	120 долл.
Австрія	409 »	150 »
Германія	545 »	155 »
Франція	445 »	175 »
Великобританія .	760 »	204 »
Соедин. Штаты .	1.888 »	347 » *).

¹⁾ I. Lowthian Bell, Principles of the manufacture of iron and steel, with some notes on the economic conditions of their production. London, 1884, стр. 515.

²⁾ Конечно, эта таблица не отличается такой точностью, какъ вышеупомянутые данные объ отдельныхъ отрасляхъ промышленности. Но она интересна какъ поясненіе указанного положенія о высшей производительности труда въ странѣ, где рабочие находятся въ лучшемъ положеніи.

³⁾ См. Чумровъ и Инжуръ: «Экономическая оценка народнаго образования».

Наконецъ, я укажу еще статистическая свѣдѣнія относительно англійской хлопчатобумажной промышленности, приводимыя германскимъ ученымъ Шульце-Геверницемъ въ его книгѣ: «Крупное производство».

Недѣльное произв. на рабочаго.	Издержки на труда на 1 ярдъ.	Недѣльное рабочее время.	Недѣльный заработка ткача.	Покуп. сила его въ фунт. пшн. муки.
1814 г. 130,7 ярд.	1,3 пенс.	80	14 шил.	56 ф.
1832 *	221,5 *	0,6 *	72	12 *
1890 *	540,0 *	0,13 *	54 $\frac{1}{2}$ { съ 3 стан. 17,2 *	151 $\frac{1}{2}$ *
			съ 4 стан. 22,5 *	208 *

Изъ этой таблицы видно, что успѣхи англійской промышленности въ смыслѣ повышенія производительности труда стояли въ непосредственной связи съ улучшеніемъ положенія рабочихъ. Въ 1814 г. сумма недѣльного производства на каждого рабочаго (въ ярдахъ) составляла 130,7 ярдовъ; издержки производства на 1 ярдъ = 1,3 пенса; недѣльное рабочее время = 80 часовъ; недѣльная заработка плата ткача составляла 14 шилл. Въ 1832 г. мы имѣемъ уже иные цифры. Производство поднимается: на каждого рабочаго приходится теперь 221,2 ярда, между тѣмъ недѣльное рабочее время сократилось съ 80 часовъ до 72; издержки производства упали до 0,6 пенса. Заработка ткача, правда, нѣсколько понизился, но покупательная сила его увеличилась. Въ переводѣ на хлѣбъ заработка его равнялся 65 фунтамъ пшеницы, такъ что положеніе рабочаго значительно улучшилось. За 1890 г. мы замѣчаемъ повышеніе по всей линіи: количество недѣльныхъ продуктовъ возросло до

540 ярдовъ на каждого рабочаго; издержки производства упали до 0,13 пенса; недѣльное рабочее время сократилось до 54 часовъ, заработка плата значительно повысилась и колебалась между 15 — 22 шил., а въ переводѣ на хлѣбъ = 151 — 208 ф. пшеницы. Отсюда можно видѣть, что по мѣрѣ улучшенія положенія рабочаго, по мѣрѣ сокращенія рабочаго времени и повышенія заработной платы производительность труда возрастаетъ, а стоимость издержекъ производства уменьшается. Если сравнить состояніе аналогичныхъ отраслей промышленности въ различныхъ странахъ, мы найдемъ тѣ же результаты. Сопоставляя данные относительно промышленности Швейцаріи и Германіи съ соответственными свѣдѣніями для Англіи, мы найдемъ ту же разницу, которую мы замѣчали въ предѣлахъ одной Англіи. Въ Швейцаріи и въ Германіи количество недѣльного производства составляло 466 ярдовъ на человѣка; издержки производства на ярдъ = 0,37; рабочій день продолжался 12 часовъ, а заработка плата въ англійскихъ ленъгахъ = 11 шил. и 8 пенс. Въ то же самое время въ Англіи недѣльное производство = 706 ярдовъ на рабочаго; издержки производства составляли менѣе чѣмъ 0,27; рабочій день разился на 3 часа, именно, продолжался 9 часовъ, а плата, вмѣсто 11 шилл., равнялась 16 шилл. и 8 пенсамъ¹⁾.

Присматриваясь ближе къ сущности вліяній, оказываемыхъ на производительность труда лучшей его обстановкой, находимъ, что дѣло сводится здѣсь

¹⁾ Шульце-Геверницъ: «Крупное производство», пер. Красина, подъ ред. Струве. Спб., 1897 г., стр. 151 — 154.

къ повышению интенсивности трудовой энергии и притомъ какъ мускульной, такъ и нервной. По свидѣтельству Шульце-Геверница, въ хлопчато-бумажной промышленности Италии одинъ ткачъ управляетъ только съ однимъ станкомъ, тогда какъ въ Германіи съ двумя, въ Швейцаріи и Эльзасѣ съ 3, въ Англіи даже съ 4; что же касается Америки, гдѣ заработка плата выше, чѣмъ гдѣ бы то ни было въ Европѣ, то тамъ ткачъ наблюдаетъ сразу за 6, а иногда за 8 станками¹⁾. Разница въ характерѣ труда ткача передовыхъ странъ заключается въ томъ, что онъ повышаетъ степень своего вниманія. Задачей работы при ткацкомъ станкѣ представляется наблюденіе за движеніями сложнаго механизма, который должно регулировать, связывая разорванныя нити, устранивъ различныя задержки правильнаго хода машины и т. п. На такое сосредоточеніе вниманія, какое требуется работой сразу за нѣсколькими станками, хватаетъ силъ только у хорошо оплачиваемаго работника и при сравнительно короткомъ рабочемъ днѣ. Съ другой стороны, въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленной дѣятельности имѣть значеніе просто большее напряженіе физическихъ силъ работника. Напримеръ, успѣшность работы на сталелитейныхъ заводахъ въ значительной мѣрѣ зависитъ отъ питанія рабочихъ. Лотіанъ Белль прямо заявляетъ, что преимущества англійскихъ рабочихъ передъ континентальными въ этой промышленности объясняются лучшимъ питаніемъ первыхъ. «Въ то время какъ континентальные рабочіе,—говорить Белль,—довольствуются животной пищей второго сорта, англій-

¹⁾ Шульце-Геверницъ, указ. соч., стр. 148.

скій рабочій єсть лу́чші сорта. Этого требуетъ простая разсчетливость, ибо никто не знаетъ лучше рабочаго на нашихъ лите́йныхъ заводахъ, что его занятие требуетъ обильнаго питанія. Безъ такого питанія онъ не могъ бы выдержать требуемаго напряженія его физическихъ силъ¹⁾). Конечно, такой столь доступенъ англійскому рабочему только благодаря высокой сравнительно заработной платѣ; съ другой стороны, короткій рабочій день оставляетъ ему больше досуга, чтобы отдохнуть отъ сильного трудового напряженія.

Не слѣдуетъ думать, однако, что повышеніе производительности труда при вышеуказанныхъ условіяхъ должно наступать всегда, безъ всякихъ добавочныхъ усилий со стороны фабрикантовъ. Очень часто для того, чтобы воспользоваться выгодами сокращенія рабочаго дня и подъема заработной платы, фабриканту необходимо нѣсколько измѣнить техническую организацію его предпріятія. Фабричное законодательство и борьба рабочихъ за повышеніе платы и сокращеніе часовъ труда служать въ такихъ случаяхъ полезными стимулами дальнѣйшаго развитія техническихъ улучшеній. На этотъ фактъ указывалъ еще Портръ въ его известномъ труде «Progress of the Nation». По его словамъ, въ 1823 году на одной фабрикѣ въ Глазго прядильщикъ при $74\frac{1}{2}$ рабочихъ часахъ въ недѣлю вырабатывалъ 46 фун. пряжи, а послѣ 1833 г. при 69 рабочихъ часахъ, благодаря усовершенствованіямъ производства пряжи, вызваннымъ фабричнымъ законодательствомъ, онъ могъ производить

¹⁾ *Lovettian Bell, Principles of manufacture of iron and steel etc., стр. 484.*

уже $52\frac{1}{2}$ фунта пряжи такого же качества. Особенное значение имѣть при этомъ увеличеніе размѣровъ машинъ. Брассей приводить въ своей книгѣ «On Work and Wages» свидѣтельство одного компетентнаго лица, что на мюляхъ съ 300—324 веретенами прядильщикъ производилъ въ день 16 фунтовъ пряжи № 200; съ увеличеніемъ размѣровъ мюли до 648 веретенъ прядильщикъ сталъ производить уже 32 фунта пряжи. Несмотря на то, что его работа потребовала большаго количества помощниковъ и что его собственный заработка поднялся на 20%, издержки производства пряжи сократились на 13 пенсовъ на фунтъ¹⁾. По словамъ другого англійскаго изслѣдователя, «огромное увеличеніе производительной силы (въ англійской хлопчатобумажной промышленности) въ широкой мѣрѣ обязано техническимъ улучшеніямъ, а эти послѣднія — стимулирующимъ вліяніямъ давленія конкуренціи, возрастанію заработной платы и сокращенію часовъ труда... Конечно, — добавляетъ авторъ, — если увеличеніе выработки и удешевленіе продуктовъ были обязаны отчасти улучшеніямъ машинъ, то они равнымъ образомъ обязаны и улучшенню положенія нашихъ рабочихъ въ физическомъ и умственномъ отношеніяхъ, а такое улучшеніе стало возможнымъ единственно благодаря увеличенію заработка, удешевленію цѣны продуктовъ (потребляемыхъ рабочими) и сокращенію часовъ труда»²⁾. Лотіанъ Белль, говоря о ра-

¹⁾ *Brassey, Work and Wages*, стр. 127.

²⁾ *F. Merittens, The Hours and the Cost of Labour in the Cotton Industry at home and abroad. Manchester Statistical Transactions, Session, 1893 — 94*, стр. 123—133.

ботѣ при доменныхъ печахъ, замѣчаетъ: «Хотя мы и не находимъ опредѣленныхъ утверждений, однако, желѣзозаводчики не понесли убытковъ, уплачивая рабочимъ болѣе высокую плату сравнительно съ прежними годами. Такой благопріятный результатъ былъ обеспеченъ отчасти большимъ количествомъ труда (большимъ напряженіемъ), но въ еще большей степени введеніемъ хорошо обдуманнаго плана сбереженія труда»¹⁾.

Итакъ, рабочіе, добивающіеся для себя лучшаго положенія, и общественная власть, побуждаемая ихъ усилиями, служать дѣлу общечеловѣческой культуры. Они выбиваются духъ рутины и косности изъ его самыхъ крѣпкихъ позицій, способствуя, такимъ образомъ, успѣхамъ общественно-экономического прогресса. Необходимо прибавить, что охарактеризованные условія повышенія производительности труда имѣютъ особенное значеніе въ странахъ съ отсталой промышленной техникой, какъ, напримѣръ, въ нашемъ отечествѣ. Можно сказать, не опасаясь возраженій, что повышение заработной платы и сокращеніе часовъ труда русскихъ рабочихъ должно значительно повысить производительность труда во всѣхъ отрасляхъ нашей крупной промышленности и удешевить ея продукты.

Наконецъ, важнымъ факторомъ, вліяющимъ на производительность труда, является техническое и общее образованіе. Въ первой лекціи мнѣ уже приходилось упоминать, что капиталистическая эпоха развитія общественного хозяйства характеризуется ярко выраженнымъ союзомъ науки и производственной техники. Не буду поэтому подробно

¹⁾ *L. Bell*, стр. 521--522.

останавливаться на вопросѣ о техническомъ образованіи; скажу только, что если какое-нибудь государство, вступившее на путь капиталистического развитія, желаетъ итти успешно по этому пути, то оно не должно останавливаться передъ расходами на организацію техническаго образования. Извѣстенъ быстрый ростъ крупной промышленности и торговли Германіи, поколебавшей за послѣднее время промышленное первенство старѣйшей и могущественнѣйшей изъ капиталистическихъ націй. А въ этой странѣ мы какъ разъ и находимъ лучшую постановку техническаго (и общаго) образования. «Прогрессъ химической промышленности (Германіи), — пишетъ изслѣдователь условій успешнаго развитія германскаго капитализма, — обязанъ большому количеству технологовъ, ученыхъ и способныхъ директоровъ, подготовленныхъ профессиональными учебными заведеніями. Въ настоящее время каждая отрасль промышленности въ Германіи имѣетъ свои техническія школы. Такъ, страховая касса вестфальскихъ горнорабочихъ поддерживаетъ 15 школъ, подготавливающихъ къ работе въ копяхъ; Хемницъ имѣетъ школу ткачества, въ Изерлонѣ и Ремшайдѣ созданы специальные школы для желѣзной промышленности и для фабрикаціи бронзы и т. д. Коммерческое образование поддерживается въ Германіи съ величайшей заботливостью... Въ настоящее время существуетъ не менѣе 24 высшихъ коммерческихъ училищъ, не считая среднихъ и низшихъ... Одна только ганноверская школа имѣетъ болѣе 1.000 учащихся и 80 профессоровъ, лейпцигская — болѣе 700 учащихся. Technische Hochschule въ Берлинѣ имѣла въ

1896 году 2.513 студентовъ. Изъ этихъ учебныхъ заведеній и выходятъ тѣ «изыскатели», которые отправляются во всѣ страны міра съ порученіями осматривать порты, склады, крупныя фабрики... Германія обладаетъ весьма замѣчательными промышленными музеями и музеями прикладного искусства. Въ нихъ меныше заботятся, чѣмъ у насть (во Франціи), о собираніи коллекцій, представляющихъ исторической интересъ: стараются дать публикѣ собраніе новыхъ образцовъ, среди которыхъ представлены всѣ, даже самые скромные промыслы. Эти музеи поддерживаются тщательно на уровнѣ развивающейся техники, и, когда выставленный издѣлія или машины устарѣли, ихъ немедленно убираютъ и замѣняютъ новыми, болѣе усовершенствованными»¹⁾.

Что касается общаго народнаго образованія, то оно имѣть значеніе для производительности народнаго труда прежде всего потому, что только при немъ возможна и хорошая постановка дѣла техническаго обученія. Но оно имѣть и свое самостоятельное вліяніе. Современный промышленный трудъ, имѣющій дѣло съ сложными механизмами, требующій усиленнаго напряженія вниманія, не можетъ быть выполняемъ сколько-нибудь успѣшно при невѣжественности рабочихъ. Вотъ почему каждая капиталистическая страна рано или поздно приходила къ сознанію, что ей необходимо обращать серьезное вниманіе на дѣло образования народа. Примѣромъ такой связи между заботами

¹⁾ George Blondel, *L'essor industriel et commercial du Peuple Allemand.* Paris. 1898, стр. 125—135.

государства и потребностями развивающейся промышленности может служить новейшая история Англии.

Въ до-капиталистическое время или, лучше сказать, до развития крупного машинного производства, государство не затрачивало ни одного фартинга на начальное обучение народа. Частный починъ по существу дѣла также еще былъ очень слабъ. И только съ 30 гг., когда вопросы объ упорядочении англійской промышленности стали съ особенной настойчивостью ставиться на очередь, выдвинулся и вопросъ о государственномъ вмѣшательствѣ въ дѣло начального народного образования. Среди теоретиковъ въ данномъ отношеніи особенной пропагандистскойностью отличался Робертъ Оуэнъ, который съ успѣхомъ примѣнилъ систему образования къ рабочимъ на собственной фабрикѣ и неустанно рекомендовалъ ее вниманію фабрикантовъ и парламента.

Конечно, практическія мѣропріятія принимались съ медленностью, свойственной британскому государственному механизму; первымъ шагомъ было установление въ первый разъ расходовъ на народное образование въ государственномъ бюджетѣ, въ 1832 году — въ скромной цифре 20.000 фунтовъ ст., т.-е. около 200.000 русскихъ рублей. Въ 1839 г. эта сумма была увеличена до 30.000 фунтовъ и вмѣстѣ съ тѣмъ для наблюденія за постановкой школьнаго дѣла былъ учрежденъ особый отдѣлъ при Тайномъ Совѣтѣ (Education Department). Въ это же время вопросъ о народномъ образованіи выдвигается и сторонниками фабричного законодательства, и специальными органами для надзора

за исполнениемъ этого законодательства — фабричными инспекторами. Фабричный законъ 1833 года установилъ обязательное посещение начальной школы дѣтьми, работающими въ защищенныхъ закономъ предпріятіяхъ (по крайней мѣрѣ, два часа въ день), и фабричные инспектора начинаютъ заботливо слѣдить за исполнениемъ этого закона, который фабриканты старались обойти всѣми средствами. Въ 1843 году известный инспекторъ Горнеръ сообщалъ въ своемъ отчетѣ, что въ округѣ Ольдгемъ съ населенiemъ болѣе 100.000 человѣкъ нѣть ни одной школы для низшихъ классовъ и что въ его собственномъ округѣ, включая Манчестеръ, изъ 7.000 дѣтей, для которыхъ фабричнымъ закономъ было установлено обязательное посещение школы, около 4.500 не получаютъ никакого образованія.

Парламентская комиссія 1843 года, назначенная для выясненія вопроса о дальнѣйшемъ расширеніи фабричного законодательства, собрала ужасающіе факты относительно невѣжества и умственной одичалости дѣтей, работающихъ въ капиталистическихъ предпріятіяхъ (многіе изъ этихъ фактовъ приведены въ I томѣ «Капитала» Маркса). Движеніе въ пользу распространенія защиты фабричного законодательства на широкіе слои рабочаго населения все время сопровождалось и расширениемъ завоеваній начальной школы. Можно сказать, что англійская начальная школа выросла изъ фабричного законодательства. Понятно, что при такихъ условіяхъ дѣло не могло подвигаться очень быстро, такъ какъ само фабричное законодательство захватывало далеко не все рабочее населеніе страны.

Отчетъ парламентской комиссіи о начальномъ образованіи, вышедшій въ 1861 году, указываетъ, что изъ $2\frac{1}{2}$ миллионовъ дѣтей получили какое-либо образование только около $1\frac{1}{2}$ миллионовъ, а изъ этихъ послѣднихъ не болѣе 900.000 посѣщали школы, поддерживаемыя государствомъ. Во всякомъ случаѣ, если принять во вниманіе односторонность побужденій, движавшихъ англійское общество въ вопросѣ объ организаціи начального образования, нельзя не прійти къ выводу, что сознаніе необходимости просвѣщенія дѣтей, занятыхъ на фабрикахъ, дало блестящіе результаты. Законъ 1870 года создалъ специальнуу организацію для завѣдыванія школьнімъ дѣломъ, соответствующую общему духу англійского самоуправленія — выборные мѣстные Школьные Советы (School Boards). Этотъ законъ лежитъ и до сихъ поръ въ основе дѣйствующаго въ Англіи законодательства о народномъ образованіи. Советамъ предоставлялось устанавливать въ ихъ округахъ правила объ обязательномъ посѣщеніи школы. Однако, многие изъ Советовъ не пользовались этимъ правомъ, и только въ 1880 году Англія получила, наконецъ, законъ объ обязательномъ посѣщеніи начальной школы¹⁾.

Такимъ образомъ, начальное образование въ Англіи обязано движенію, начавшемуся въ ея общественной жизни, благодаря привлечению дѣтей къ фабричному труду. Фабричная работа наглядно показала, что невѣжество несовмѣстимо съ новѣйшимъ развитіемъ промышленной дѣятельности.

¹⁾ См. подробно о мѣрахъ къ развитію народного образованія въ Англіи въ XIX в. у Nostitz, *Das Aufsteigen des Arbeiterstandes in England*. Jena, 1900, стр. 121—152.

Стремлениј передовыхъ элементовъ англійскаго общества нашли себѣ поддержку въ землевладѣльцахъ, которые вели въ то время ожесточенную борьбу съ фабрикантами, оспаривавшими ихъ привилегіи. Но, дѣйствуя въ интересахъ собственнаго класса, землевладѣльцы способствовали, въ концѣ-концовъ, общественному прогрессу, потому что цѣлью своихъ усиливъ въ данномъ случаѣ поставили борьбу съ близорукой политикой класса фабрикантовъ.

Сознаніе значенія народнаго образованія для богатства страны находимъ не въ одной Англіи. Франція послѣ разгрома, произведенаго Пруссіей, въ число настоительныхъ мѣръ государственной политики, назначенныхъ къ возрожденію производительныхъ силъ, подорванныхъ войной, поставила и начальное образованіе народа. Съ 1872 по 1889 годъ расходы на начальное образованіе въ этой странѣ поднялись съ 53 мил. до 154 мил. франковъ, такъ что теперь и во Франціи школа захватываетъ почти всѣхъ дѣтей школьнаго возраста, такъ же какъ въ Германіи, Америкѣ и Англіи. Въ 1889 году количество учащихся мальчиковъ было почти равно количеству дѣвочекъ — первыхъ было 2.833 тыс., вторыхъ — 2.780 тыс.

Обращаясь къ нашему отечеству, мы не можемъ не поражаться огромной разницей въ степени распространенія у насъ народнаго образованія сравнительно съ западными государствами. По свѣдѣніямъ, относящимся также къ 80 гг., оказывается, что въ Россіи, при громадномъ количествѣ населенія вообще и школьнаго въ частности, насчитывалось всего около 2 мил. учащихся въ народныхъ школахъ. Если сравнить это количество съ общей

цифрой дѣтей школьнаго возраста, то мы увидимъ, что въ школахъ обучалось только отъ $\frac{1}{6}$ до $\frac{1}{7}$ всѣхъ дѣтей школьнаго возраста (отъ 7 до 14 лѣтъ). Въ этой цифре мальчиковъ насчитывалось около $1\frac{1}{2}$ мил., а дѣвочекъ около 450 тыс., т.-е. дѣвочекъ училось втрое меныше, чѣмъ мальчиковъ. Взявъ данные относительно отдѣльныхъ губерній, мы найдемъ еще болѣе низкое отношеніе: въ иѣкоторыхъ изъ нихъ дѣвочекъ обучалось въ 10 разъ меныше, чѣмъ мальчиковъ. Уже изъ приведенныхъ данныхъ легко видѣть, насколько Россія отстала отъ своихъ культурныхъ сосѣдей, но я приведу еще одну небольшую табличку, въ которой сопоставляются весьма наглядно размѣры тратъ различныхъ государствъ на народное образованіе. Въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки расходъ на народное образованіе въ рассматриваемое время приходилось на каждого жителя въ среднемъ около 465 коп., въ Англіи около 300, во Франціи около 200 и, наконецъ, въ Россіи только 17 коп. ¹⁾). Не станимъ поэтому удивляться и различію въ результатахъ производительности труда въ этихъ странахъ. Дальнѣйшее развитіе производительныхъ силъ Россіи находится въ прямой зависимости отъ распространенія народнаго образованія. Въ народномъ образованіи заинтересовано въ конечномъ счетѣ не только общество, но и само правительство. Поскольку правительство оказывается въ необходимости собирать большія средства изъ народнаго дохода, оно должно встрѣтиться и съ вопросомъ о силахъ, содѣйствующихъ или препятствующихъ

¹⁾ Чунровъ и Янжуль: «Экономическая оценка народнаго образования».

расширенію этого дохода. А такъ какъ общее и техническое образованіе являются существенными условіями производительности народнаго труда, то естественно, что прямой интересъ государственной власти заключается въ расширеніи расходовъ на народное образованіе. Излишняя бережливость въ данномъ отношеніи, къ сожалѣнію, и до сихъ поръ составляющая еще основное правило русской политики въ дѣлѣ народнаго образованія, не замедлитъ сказаться и на состояніи самого государственного казначейства. Примѣры слабости русскихъ финансовыхъ средствъ, благодаря малой производительности русскаго народнаго труда, такъ часты и такъ общеизвѣстны, что на нихъ нѣтъ надобности останавливаться. Каждое неожиданное расширение государственныхъ расходовъ въ Россіи связано съ величайшими затрудненіями, тогда какъ въ западно европейскихъ государствахъ экстренная прибавка къ государственному бюджету можетъ быть осуществлена гораздо легче, въ силу большаго обилія народныхъ средствъ, народнаго богатства, создаваемаго приложеніемъ болѣе производительнаго народнаго труда.

Намъ остается только сказать нѣсколько словъ о свободной ассоціаціи равноправныхъ работниковъ, какъ условіи, повышающемъ производительность труда. Въ данномъ случаѣ, въ противоположность всѣмъ предшествующимъ, мы не можемъ располагать фактическими данными. Всѣ попытки устройства такого рода товариществъ имѣли тотъ недостатокъ, что возникали на почвѣ противорѣчавихъ имъ общихъ соціальныхъ условій. Съ одной стороны, имъ приходилось выдерживать неравную

борьбу съ окружающей инородной средой, съ другой стороны — самыя внутреннія отношенія членовъ ассоціаціи другъ къ другу и къ общему дѣлу не могли быть вполнѣ нормальными, такъ какъ всѣ они выходили изъ той же вѣнѣній общественной среды, построенной на иныхъ принципахъ соціальной организаціи и иныхъ этическихъ мотивахъ. Намъ необходимо поэтому идти дедуктивнымъ путемъ, выводя вѣроятныя условія производительности труда въ ассоціаціи на основаніи данныхъ о вліяніи тѣхъ отдельныхъ элементовъ производительной дѣятельности, которые должны быть объединены въ нормальной трудовой ассоціаціи. Такая ассоціація, согласно природѣ дѣла, предполагаетъ: 1) принадлежность орудій и средствъ труда самой общинѣ; 2) самостоятельную, построенную на началахъ равноправности и общественнаго контроля дѣятельность работающихъ лицъ; 3) сознательное отношеніе членовъ какъ къ выполняемой работѣ, такъ и къ взаимнымъ отношеніямъ членовъ и общимъ цѣлямъ ассоціаціи, т.-е. широкое развитіе техническаго и общаго образования; 4) распорядокъ работъ и раздѣлъ продукта по принципамъ, устанавливаляемымъ самой общиной, т.-е. сравнительно съ современными условіями болѣе короткій день, болѣе здоровая обстановка работы и болѣе высокое вознагражденіе за трудъ. Легко видѣть, что при такой организаціи производства соединялись бы всѣ выгодныя условія производительности труда, о которыхъ мы говорили выше и которыя до сихъ поръ выступали только въ обособленномъ видѣ. Вотъ почему такую форму организаціи производства, теоретически вполнѣ мыслимую, мы и должны

считать наиболѣе благопріятствующей производительности труда. Когда, въ какой мѣрѣ и какими средствами можетъ быть осуществлена такая организация, это вопросъ, не входящій въ содержаніе настоящей лекціи. Самыя формы, въ какихъ она конкретно могла бы имѣть мѣсто, не могутъ быть въ настоящее время опредѣлены со сколько-нибудь приблизительной точностью. Она остается, тѣмъ не менѣе, вполнѣ научно конструируемымъ идеаломъ, основаннымъ на анализѣ исторической дѣйствительности. Можно видѣть и тенденціи, ведущія общество къ постепенному достижению такого идеала.

Мы попытались намѣтить нѣкоторыя основныя условія, которыя отражаются на ходѣ экономической дѣятельности человѣческихъ обществъ, вліяя на размѣръ продуктовъ, производимыхъ при данной затратѣ человѣческаго труда. Выводъ, къ которому мы пришли при этомъ, можно вкратце сформулировать въ видѣ положенія, что количество продуктовъ, доставляемыхъ человѣческой работой, прогрессируетъ вмѣстѣ съ улучшеніемъ участіи трудящихся классовъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ намъ стало понятно, почему при прочихъ равныхъ условіяхъ русскій трудъ долженъ оказаться менѣе производительнымъ, чѣмъ трудъ европейскаго, американскаго или австралійскаго рабочаго. Передъ нами выступаютъ уже въ болѣе яркомъ свѣтѣ недостатки хозяйственной жизни нашего отечества, а съ другой стороны — мы можемъ отдать себѣ довольно ясный отчетъ въ тѣхъ желательныхъ преобразованіяхъ, которыя необходимы, чтобы производительность труда въ Россіи сравнялась съ

успѣшностью работы въ болѣе культурныхъ странахъ. Мы видимъ, что главнымъ препятствиемъ успѣшнаго развитія производительныхъ силъ нашего отечества является наша культурная отсталость, что недостатки русскаго хозяйственнаго труда настойчиво требуютъ продолженія дѣла, начатаго великой крестьянской реформой. Дальнѣйшія судьбы нашего экономического развитія будутъ стоять въ непосредственной зависимости отъ обще-культурнаго движения Россіи; расцвѣть или упадокъ ея производительныхъ силъ будетъ результатомъ ея способности или неспособности стать твердо на тотъ путь, по которому съ такимъ успѣхомъшли и продолжаютъ идти обогнавшие насъ западные сосѣди.

Лекція п'ята.

Трудъ (продолженіе).—Сотрудничество или кооперація.—Простое и сложное сотрудничество.—Виды сложного сотрудничества: техническое и общественное раздѣленіе труда.—Историческая роль различныхъ формъ коопераціи.—Выгоды простого сотрудничества.—Вліяніе простой коопераціи на психической складъ трудящихся.—Техническое раздѣленіе труда.—Раздѣленіе труда въ мануфактурѣ.—Машинное производство.—Общественное раздѣленіе труда.—Критика раздѣленія труда въ соціологической литературѣ.

Мм. гг. Разсматривая характеръ и значеніе трудовыхъ процессовъ въ хозяйственной дѣятельности человѣческихъ обществъ, мы до сихъ поръ останавливались только на ихъ количественной и качественной сторонѣ. При этомъ мы все время не различали труда отдельного рабочаго отъ совмѣстной дѣятельности нѣсколькихъ людей, преслѣдующихъ одну хозяйственную задачу. Между тѣмъ этотъ вопросъ представляется чрезвычайно важнымъ съ точки зрѣнія соціальныхъ отношеній, возникающихъ на почвѣ хозяйственной жизни.

Въ общемъ смыслѣ сотрудничествомъ или коопераціей можно считать всякое соединеніе усилий нѣсколькихъ лицъ по направленію къ общей хозяйственной цѣли. Но если мы присмотримся ближе къ разнообразнымъ случаямъ примененія принципа коопераціи, то мы найдемъ въ нихъ двѣ существенно различныхъ формы, изъ которыхъ

одну принято называть простымъ сотрудничествомъ, другую — сложнымъ. Простое сотрудничество имѣть мѣсто въ томъ случаѣ, когда известное сложное дѣло выполняется заразъ нѣсколькими лицами, причемъ каждое изъ нихъ производить одинаковую работу со всѣми остальными участниками. При сложномъ же сотрудничествѣ общая хозяйственная цѣль выполняется такъ, что каждый отдельный рабочій производить особенную детальную операцію, изъ совокупности которыхъ слагается общая работа. Первый случай — простую кооперацію — мы имѣемъ, напримѣръ, когда нѣсколько человѣкъ поднимаютъ тяжесть, врашаютъ воротъ, несутъ бревно, тянуть рыболовную сѣть. Второй случай — сложную кооперацію — мы встрѣчаемъ, напримѣръ, въ мануфактурѣ. При изгото-
влении часовъ одинъ рабочій выдѣлываетъ винтики, другой приготавляетъ часовые пружины, третій дѣлаетъ колеса для часового механизма, четвертый приготавляетъ стрѣлки, пятый полируетъ металлическія части и т. д., наконецъ, послѣдній собираетъ вмѣстѣ всѣ эти части и пускаетъ въ ходъ, такъ что общий продуктъ получается въ резуль-татѣ разнообразныхъ дѣятельностей отдельныхъ лицъ. Этотъ примѣръ относится къ такъ-называемому техническому раздѣленію труда, т.е. къ дробленію сложной работы на ея составные, детальные элементы въ какомъ-либо промышленномъ предпріятіи. Но раздѣленіе труда проявляется въ жизни общества гораздо глубже: оно проникаетъ собой всю общественную организацію, такъ какъ совершенно отдельные, самостоятельные на первый взглядъ профессіи оказываются при внимательномъ

разсмотрѣніи только частицами общаго механизма народной дѣятельности. Такое общественное раздѣленіе труда представляетъ еще большій интересъ для выясненія экономическихъ явлений, чѣмъ техническое.

Различныя формы коопераціи играли неодинаковую роль на протяженіи человѣческой исторіи. Въ первобытномъ обществѣ наибольшее примѣненіе находила простая кооперація: съ установлениемъ института рабства начинаетъ въ нѣсколько большей степени проникать въ хозяйственную жизнь система техническаго раздѣленія труда. Въ средніе вѣка съ раздѣленіемъ городского ремесленного и деревенскаго сельскаго хозяйства выдвигается уже въ широкой мѣрѣ принципъ общественного раздѣленія труда. Съ развитіемъ капиталистического производства раздѣленіе труда, какъ техническое, такъ и общественное, дѣлаетъ колоссальные успѣхи. Уже въ мануфактурный періодъ техническое раздѣленіе труда проводится чрезвычайно далеко, а общественное, если и не развивается столь же быстрымъ темпомъ, все же достигаетъ значительно большихъ предѣловъ по сравненію съ прежнимъ временемъ. Съ введеніемъ машиннаго производства, наоборотъ, съ чрезвычайной силой растетъ общественное раздѣленіе труда, разлагая не только национальную хозяйственную дѣятельность на множество обособленныхъ отраслей, но дѣлая даже отдельныя государства въ известной степени дифференцированными членами общей системы мірового раздѣленія труда. Простая кооперація при этомъ отступаетъ еще болѣе на задній планъ, находя себѣ убѣжище въ наименѣе развитыхъ

технически отрасляхъ промышленной дѣятельности — сельскомъ хозяйствѣ, строительномъ и отчасти дорожномъ дѣлѣ.

Вопросъ о кооперациіи издавна признавался однимъ изъ основныхъ вопросовъ экономической теоріи. Однако, онъ разработанъ сравнительно мало. Лучшее, что было высказано относительно соединенія и раздѣленія труда, принадлежитъ Адаму Смиту¹⁾ и Карлу Марксу. Адамъ Смитъ впервые далъ широкую постановку этому вопросу въ общей системѣ экономического знанія, а Марксъ съ замѣчательной отчетливостью охарактеризовалъ различные виды кооперациіи, указавъ и связь ихъ съ общимъ историческимъ развитіемъ общественнохозяйственныхъ отношеній.

Послѣдующіе экономисты только излагали положенія, установленные этими учеными, въ лучшемъ случаѣ прибавляя только незначительныя историческія или техническія иллюстраціи²⁾. Въ

¹⁾ Въ существенныхъ пунктахъ значеніе раздѣленія труда было разъяснено уже предшественникомъ Смита — Фергюсономъ въ его «Опытѣ истории гражданского общества» (*Ad. Ferguson, Essay of the history of civil society*).

²⁾ Насколько историческая школа германскихъ экономистовъ страдала отсутствиемъ оригинального взгляда на этотъ вопросъ и — что еще удивительнѣе — отсутствиемъ исторической точки зренія, можно видѣть хотя бы изъ слѣдующихъ примѣровъ. Рощеръ въ главѣ о раздѣленіи труда ограничивается лишь немногими анекдотическими замѣчаніями относительно современного раздѣленія труда по сравненію съ первобытными строемъ и средними вѣками. Указаній же на характерные особенности кооперациіи въ различныя эпохи хозяйственнаго развитія мы у него не найдемъ. См. *Wilhelm Roscher, Grundlagen der Nationalökonomie*, Stuttgart, 1880 (15 изд.), стр. 119—122. Въ обширномъ курсѣ политической экономіи Шенберга, составленномъ коллективнымъ трудомъ многихъ представителей историко-этическаго

послѣднее время Бюхеръ сдѣлалъ попытку пересмотрѣть ученіе о раздѣленіи труда, но его работа едва ли внесла что-либо новое въ освѣщеніе этого вопроса, если не считать отдѣльныхъ, болѣе или менѣе остроумныхъ замѣчаній. Что же касается его классификациіи раздѣленія труда на пять группъ, то, по нашему мнѣнію, она представляется менѣе удачной, чѣмъ дѣленіе Маркса¹⁾.

Итакъ, приступая къ разсмотрѣнію вопроса о коопераціи, не будемъ забывать, что различныя формы ея имѣютъ и различное историческое значеніе.

Начнемъ съ простой коопераціи, т.-е. съ того случая, когда нѣсколько лицъ, преслѣдуя общую экономическую цѣль, выполняютъ однородную работу. Въ такомъ соединеніи трудовыхъ усилий получается болѣе крупная выгода для производства, чѣмъ при труда отдельныхъ лицъ. Прежде всего эта выгода заключается въ томъ, что создается особая сила, которую не въ состояніи развить личность отдельного работника. Извѣстно, что сила одного лица имѣеть очень ограниченные предѣлы. Людямъ пришлось бы отказаться отъ многихъ производствъ, если бы они въ своей хозяйственной дѣятельности употребляли лишь единичныя усиленія. Уже на зарѣ своего исторического существованія люди прибѣгали въ этихъ случаяхъ къ созданію

направленія, вопросу «о соединеніи и раздѣленіи труда» отведено всего *три страницы*, причемъ онъ трактуется афористически, въ формѣ краткаго конспекта, и съ полнымъ отсутствиемъ исторической точки зрѣнія. См. G. Schönberg, *Handbuch der Pol. Oekonomie*. 4 изд. Tübingen, 1896, т. I, стр. 199—202.

1) См. его статью «Arbeitsteilung» въ «Die Entstehung der Volks-wirtschaft», въ особ. стр. 281—290 (2 изд.).

силы массъ, которая давала имъ возможность преодолѣть тѣ препятствія, устраненіе которыхъ не поддавалось усилиямъ одного человѣка, какъ, напр., переноска ствola большого дерева, поднятіе большихъ тяжестей, устройство плотины черезъ рѣку. Въ тѣхъ случаяхъ, когда требовалась охота на обширномъ пространствѣ или рыбная ловля, необходимо было привлекать большое количество людей. Факты, рисующіе намъ жизнь дикарей, указываютъ наглядно, что простая кооперація была у нихъ могучимъ средствомъ борьбы за существованіе, при помощи котораго они, при всей слабости единичныхъ силъ каждого отдельнаго представителя племени, имѣли возможность поддерживать свою жизнь на уровнѣ достигнутаго ими культурнаго развитія. Во всѣхъ важныхъ моментахъ ихъ хозяйственной дѣятельности мы постоянно встрѣчаемся съ примѣненіемъ принципа простой коопераціи. Рыбная ловля австралійцевъ, охота американцевъ на бизоновъ представляютъ весьма яркіе примѣры формъ этой первобытной коопераціи. Подробное описание ихъ, а также множество другихъ случаевъ примѣненія простой коопераціи въ первобытномъ обществѣ можно найти у Зибера въ его «Очеркѣ первобытной культуры». Въ настоящее время простая кооперація употребляется въ тѣхъ случаяхъ, когда сила человѣка не можетъ быть увеличена силой машины. Каждому изъ настѣ постоянно приходится наблюдать ее, напримѣръ, при постройкахъ мостовъ (вбиваніе свай) или при постановкѣ столбовъ для телефонныхъ проводовъ и т. д., гдѣ ярко выступаетъ разсматриваемая нами выгода простой коопераціи — созданіе особой силы,

не находящейся въ распоражениі отдельного человѣка. Итакъ, создание силы массъ составляетъ первую выгоду простой коопераціи. Вторая ея выгода заключается въ слѣдующемъ. На почвѣ соединенія человѣческихъ усилій развивается интересное психическое явленіе — соревнованіе другъ передъ другомъ участниковъ въ общей работѣ. Наблюденіе показываетъ, что нѣсколько человѣкъ, ведущихъ совмѣстную работу, выполняютъ ее гораздо интенсивнѣе, чѣмъ при одиночномъ труде. Въ этомъ явленіи мы не найдемъ ничего удивительнаго, ничего противорѣчащаго существеннымъ свойствамъ человѣческаго характера, если вспомнимъ, что человѣкъ, какъ уже давно сказано, по своей природѣ есть существо общественное. Русская поговорка гласить, что «на людяхъ и смерть красна». Это выраженіе дѣйствительно глубоко вѣрно; на людяхъ лучше живется, лучше и работается.

Дальнѣйшая выгода отъ кооперативнаго труда заключается въ болѣе быстромъ прохожденіи послѣдовательныхъ фазъ сложной работы. Такая быстрота требуется въ тѣхъ случаяхъ, когда начало и конецъ извѣстной операциіи отдѣлены нѣкоторымъ разстояніемъ, которое долженъ пройти известный предметъ. Напримѣръ, при постройкѣ дома бываетъ необходимо переносить массу кирпичей отъ подножія зданія на его вершину. Эта работа будетъ выполнена гораздо быстрѣе, когда каменщики составлять цѣпь и будуть передавать кирпичи одинъ другому изъ рукъ въ руки. Здѣсь одна общая работа распадается на отдельныя частичные операциіи, которыя каждый кирпичъ проходитъ гораздо быстрѣе при помощи многочислен-

ныхъ рукъ одного коллективнаго работника, чѣмъ при помощи двухъ рукъ каждого отдельнаго рабочаго, принужденнаго то взбираться съ грузомъ кирпичей наверхъ, то спускаться внизъ за новой копией¹⁾. Нѣкоторое сходство съ указанной выгодой представляетъ слѣдующее преимущество простой кооперации. Всякая сложная человѣческая работа, имѣющая своимъ объектомъ предметъ, обладающій большимъ пространственнымъ протяженіемъ, требуетъ, чтобы части этого предмета выполнялись одновременно. А такое одновременное исполненіе можетъ быть достигнуто только при помощи кооперации. Напримѣръ, когда строится домъ, важно, чтобы рабочіе возводили его одновременно со всѣхъ сторонъ, потому что иначе и каждая отдельная часть не могла бы быть закончена. Далѣе, въ сельскохозяйственной промышленности встречаются такъ называемые критические моменты, когда требуется особое напряженіе усилий, чтобы получить желаемые результаты. Напримѣръ, уборка хлѣба или сѣна должна быть совершена въ сравнительно короткое время для того, чтобы продуктъ не потерялъ своей цѣнности: не подмокъ, не сгнилъ при болѣе медленномъ выполненіи работы. Въ такихъ случаяхъ кооперация многихъ лицъ устраиваетъ затрудненія въ правильномъ выполненіи работы, замѣняя растяженіе

¹⁾ Какимъ образомъ усовершенствование производственной техники вытесняетъ простую кооперацию, можно видѣть хотя бы изъ того, что передача кирпичей при постройкахъ въ Западной Европѣ выполняется теперь уже механическимъ способомъ, съ помощью блока, приводимаго въ движение или руками, или даже паровымъ краномъ. На вершину дома передается при этомъ сразу большая партия кирпича.

труда во времени, такъ сказать, пространственнымъ расширениемъ его. Въ странахъ, гдѣ новый экономический режимъ разрушаетъ существовавшій ранѣе строй соціальныхъ отношеній, позволявшихъ выполненіе сельскохозяйственныхъ работъ колективнымъ путемъ, обыкновенно наблюдается цѣлый рядъ хозяйственныхъ потерь, возникающихъ благодаря непримѣнности принципа кооперации. Такъ, Марксъ указываетъ, что въ Остъ-Индіи, гдѣ англійское правительство насильственнымъ образомъ упразднило господствовавшій прежде общинный строй, значительное количество сельскохозяйственныхъ продуктовъ часто оставалось несобраннымъ и пропадало въ силу именно указанныхъ условій. То же явленіе наблюдается въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ, гдѣ, въ силу рѣдкости населенія, часто оказывается невозможнымъ сразу выпустить на полевыя работы требуемое количество людей.

Наконецъ, простое сотрудничество дѣлаетъ возможнымъ пространственное расширение сферы труда въ тѣхъ случаяхъ, когда требуется затрата массы человѣческихъ усилий на обширномъ пространствѣ, какъ, напримѣръ, при проведеніи каналовъ, устройствѣ шоссе, городскихъ мостовыхъ, сооруженіи желѣзныхъ дорогъ. Такая работа была бы совершенно не подъ силу отдельнымъ людямъ, если бы они даже работали надъ нею всю жизнь¹⁾.

1) Въ устройствѣ мостовыхъ въ Европѣ повсюду примѣняется еще по преимуществу простая кооперация. Но въ Америкѣ и这儿 это дѣло введенъ уже принципъ замѣны соединенія человѣческихъ силъ работой машины. На парижской всемирной выставкѣ 1900 г. одна американская компания выставила способъ починки нефальтовыхъ мостовыхъ примѣненіемъ специальной машины.

Выгоды простой кооперації были видны уже первобытнымъ людямъ, которые тѣмъ охотнѣе прибѣгали къ такому приему работы, что онъ не требовалъ измѣненія общей сущности трудовыхъ процессовъ. Простая кооперація предполагаетъ употребленіе весьма нехитрыхъ орудій, не болѣе сложныхъ, чѣмъ у единичного работника. Если бревно или доску несутъ на плечахъ два человѣка, то они дѣйствуютъ такъ же силой собственныхъ мускуловъ, какъ и одинъ человѣкъ, переносящій посильную для него тяжесть; сѣть тянуть изъ воды также голыми руками; землекопы, роющіе канаву сообща, дѣйствуютъ тѣми же орудіями, что и единичный землекопъ. Поэтому первобытный человѣкъ при его ограниченныхъ умственныхъ силахъ и при несовершенствѣ орудій труда естественно прибѣгалъ къ такому наиболѣе доступному ему способу приложенія большой массы трудовой энергіи къ разрѣшенію трудной хозяйственной задачи.

Не только въ первобытныхъ обществахъ, но и въ обществахъ, достигшихъ сравнительно высокой ступени культуры (государства древняго Востока и античныхъ обществ), основанныхъ на рабскомъ труде, т.-е. по преимуществу на пользованіи силой человѣка, мы найдемъ весьма широкое примѣненіе принципа простой коопераціи. Въ древности, напримѣръ, даже хлѣбъ еще не увозился съ полей, а уносился на плечахъ нѣсколькими работниками. Въ отсталыхъ странахъ такой способъ можно встрѣтить даже и теперь (въ Китаѣ). Перевозка строительныхъ матеріаловъ для исполнительскихъ сооруженій древняго Египта (а также и готовыхъ статуй и другихъ памятниковъ къ мѣсту

назначенія) производилась съ помощью человѣческихъ рукъ; массы людей вирягались и тащили съ страшной медленностью громадную тяжесть. На оставшихся изображеніяхъ можно видѣть, напримѣръ, что перевозка статуи требовала не менѣе 172 человѣкъ. Для доставки камней изъ каменоломень, лежавшихъ въ двухъ дниахъ пути отъ Нила, отправлялась экспедиція каждый разъ болѣе, чѣмъ въ 8 тысячъ человѣкъ¹⁾.

Въ такихъ случаяхъ примѣненіе простой коопераціи вытекало, очевидно, не изъ абсолютныхъ преимуществъ этой формы соединенія усилий, а просто по незнанію лучшихъ формъ трудовыхъ комбинацій. Поэтому дальнѣйшее усложненіе хозяйственныхъ задачъ заставило людей направить изобрѣтательность на новые пути, развивая известную уже и первобытному человѣку въ зачаточной формѣ систему раздѣленія труда. Переходъ къ этой системѣ знаменуетъ собой въ общемъ подъемъ человѣчества на высшую сравнительно ступень культурнаго развитія.

Но прежде чѣмъ перейти въ характеристику раздѣленія труда, я скажу нѣсколько словъ о тѣхъ производныхъ вліяніяхъ, которыя развиваются на почвѣ примѣненія простой коопераціи.

Вглядываясь въ психической складъ людей, въ работѣ которыхъ преобладаетъ принципъ простого сотрудничества, мы всюду встрѣтимся съ однѣми и тѣми же чертами. Когда каждое отдельное лицо выполняетъ одну и ту же работу, что и другое, его мысли и чувства невольно формируются по общему шаблону. Но простое сотрудничество не

¹⁾ *Bücher, Arbeit und Rhythmus*, стр. 367—368 и 372—373.

ограничивается одной общностью работы; для облегчения трудовыхъ усилий при немъ обыкновенно въ широкой мѣрѣ примѣняется ритмичность движений. Каждый работникъ приспособляется при этомъ къ общему ритму, слѣдить за смыняющимися звуками хоровой пѣсни или за командой лица, дирижирующего работой. Работая такимъ образомъ, онъ превращается въ пассивнаго автомата, слѣдующаго безъ размышенія чуждымъ ему побужденіямъ извѣтъ. При продолжительности рабочаго времени и невозможности затратить немногіе часы досуга на развитіе самостоятельности сужденія и воли, трудящіяся массы превращаются въ покорное стадо, способное иногда къ слѣпымъ венцикамъ протеста противъ тяготѣющаго на нихъ гнета, но совершенно лишенное силъ къ самостоятельному преслѣдованию и защитѣ своихъ интересовъ¹⁾.

Въ исторіи русской экономической жизни мы найдемъ также не мало примѣровъ указанного вліянія простой кооперации. Вспомните хотя бы волжскаго бурлака — одинъ изъ характерныхъ типовъ наемнаго рабочаго дoreформенной Россіи. Тяжелая, монотонная, автоматическая работа бурлака приводила къ тому, что каждый индивидуумъ совершенно сливался по своимъ наклонностямъ, привычкамъ, міровоззрѣнію и характеру со всеми остальными товарищами. Смынялись поколѣнія, на мѣсто одной рабочей группы выступала другая,

¹⁾ Въ настоящее время простая кооперация примѣняется иногда прямо какъ орудіе дисциплины, созданія послушныхъ автоматовъ. Таково, напримѣръ, въ значительной мѣрѣ обученіе солдатъ, опирающееся на простую кооперацию.

типъ бурлака оставался неизмѣннымъ. Вотъ, напримѣръ, какъ характеризуетъ Некрасовъ этотъ типъ:

«Унылый, сумрачный бурлакъ!
Какимъ тебя я въ дѣтствѣ зналъ,
Такимъ и нынѣ увидалъ:
Все ту же пѣсню ты поешь,
Все ту же ламку ты несешь,
Въ чертахъ усталаго лица
Все та жъ покорность безъ конца;
Прочна суровая среда,
Гдѣ поколѣнія людей
Живутъ и гибнутъ безъ слѣда
И безъ урока для дѣтей.
Отецъ твой сорокъ лѣтъ стоналъ,
Бродя по этимъ берегамъ,
И передъ смертію не зналъ,
Что заповѣдать сыновьямъ».

Конечно, и въ простой коопераціи существуетъ известный организаціонный моментъ, выдвигающій потребность въ болѣе высокихъ умственныхъ силахъ. Война или охота требуютъ предводителя, дѣятельность котораго обеспечиваетъ планомѣрность выполнения поставленной сложной задачи. По мѣрѣ появленія болѣе сложныхъ задачъ хозяйственной дѣятельности, организація ея предполагаетъ уже расширеніе принципа коопераціи за предѣлы простого сотрудничества. Главнымъ факторомъ прогрессивнаго движенія экономической жизни становится тогда сложное сотрудничество или раздѣленіе труда. Мы видѣли, что простая кооперація предполагаетъ неизмѣнность и несовершенство техническихъ пріемовъ. Съ другой стороны, каждый работникъ выступаетъ при ней какъ однородная сила; отъ каждого требуется одно и то же напряженіе. Но такъ какъ, при всей нивелированности типа первобытнаго человѣка, не могло не

быть разницы въ умственныхъ способностяхъ и физической энергіи различныхъ людей, то очевидно, что простая кооперація соединялась съ нераз-счетливой тратой силъ. Усложненіе хозяйственныхъ задачъ привело поэтому къ необходимости примѣ-нять такую форму совмѣстнаго труда, въ которой по возможности полно утилизировались бы раз-нообразныя способности. Этой формой и было раздѣленіе труда. Техническое раздѣленіе труда примѣнялось уже въ широкой мѣрѣ въ эпоху замкнутаго домашняго хозяйства; въ средніе вѣка съ отдѣленіемъ городскихъ ремеселъ отъ сельскаго хозяйства проводится довольно широко и общ-ственное раздѣленіе труда.

Остановимся пока на техническомъ раздѣленіи труда. Потребность въ такой организаціи трудо-вого процесса почувствовалась съ особенной силой, когда въ производственную дѣятельность стала проникать крупный капиталъ. Вначалѣ капиталистъ ограничивался тѣмъ, что скупалъ товары у самостоятельныхъ работниковъ, затѣмъ онъ сталъ давать имъ для обработки сырые материа-лы, затѣмъ устраивалъ вспомогательныя мастерскія для окон-чательной обработки издѣлій, которыя онъ полу-чалъ отъ зависящихъ отъ него производителей. При этомъ работы мало-по-малу дифференциро-вались, раздѣляясь на частичныя операціи. Тогда не трудно было сдѣлать и послѣдній шагъ — объ-единить всѣхъ разрозненныхъ работниковъ подъ одной кровлей, чтобы подчинить ихъ болѣе пол-ному контролю «хозяйского глаза» капиталиста. Такъ возникли капиталистическая мануфактуры. Когда всѣ работники стали работать рядомъ, то

явилась возможность дальнѣйшаго дробленія ихъ функций. На долю каждого выпадала мельчайшая операциѣ общей работы, которую должно было повторять неизмѣнно изо дня въ день.

Техническое раздѣлениѳ труда достигло такой степени развитія въ эпоху мануфактуръ, что его не могла уже не замѣтить и теоретическая мысль. Фергюсонъ и Смитъ писали именно въ это время.

Какой же характеръ носитъ раздѣлениѳ труда въ мануфактурѣ?

Возьмемъ примѣръ, приводимый Марксомъ въ его «Капиталѣ», — каретное производство. Выдѣлка каретъ ранѣе находилась въ рукахъ цѣлаго ряда независимыхъ ремесленниковъ: каретника, сѣдельщика, слесаря, лакировщика. На каретной мануфактурѣ всѣ эти независимые ремесленники объединились въ одномъ и томъ же зданіи, взаимно помогая другъ другу, такъ что сложный продуктъ ихъ труда — карета — слагается въ результатѣ различныхъ специализированныхъ операций, выполняемыхъ участниками общаго дѣла. Присматриваясь къ указанному процессу раздѣлениѳ труда, мы найдемъ, что и онъ, подобно простой кооперациѣ, представляетъ цѣлый рядъ выгода, усиливающихъ производительную способность трудящихся лицъ. Рабочій, производящій изо дня въ день одну и ту же детальную операцию, обыкновенно весьма несложную, приспособляется къ ней, доходя до вытузности при ея выполнении. Съ другой стороны, благодаря тому же самому обстоятельству, т.-е. что детальный работникъ совершаеть постоянно только одну операцию, ему нѣть необходимости тратить время на переходъ отъ одной работы

къ другой, иѣняя различные инструменты. При мануфактурномъ способѣ производства все послѣдовательныя фазы, которые проходитъ продукты, совершаются въ одно время и подъ одной кровлей. При совмѣстномъ труде детальныхъ работниковъ сокращаются «поры въ рабочемъ днѣ», какъ говорить Марксъ. Далѣе, раздѣленіе труда въ мануфактурѣ способствуетъ усовершенствованію рабочихъ инструментовъ, которые въ силу раздробленія данного дѣла на множество отдѣльныхъ, обособленныхъ операций сами становятся все болѣе детальными. Видоизмѣненіе ихъ въ смыслѣ приспособленія къ частнымъ трудовымъ операциямъ оказывается при такихъ условіяхъ настолько легкимъ дѣломъ, что оно становится совершенно подъ силу изобрѣтательности самого простого работника. Какъ далеко идетъ эта специализація рабочихъ инструментовъ, можно видѣть, напр., изъ факта, приводимаго Марксомъ въ первомъ томѣ его «Капитала»: въ 60 годахъ въ одномъ Бирмингамѣ производилось около 500 разновидностей однихъ молотковъ, назначавшихся для выполненія различныхъ операций.

Однако, мы сдѣлали бы крупную ошибку, обративъ вниманіе исключительно на выгодныя стороны раздѣленія труда въ мануфактурѣ. Для того, чтобы мы могли отдать себѣ полный и ясный отчетъ относительно положенія рабочихъ при этой формѣ производства, мы должны выяснить общій характеръ примѣнявшейся здѣсь организаціи труда. Въ мануфактурѣ известное количество рабочихъ соединяется для совмѣстной дѣятельности не по своей охотѣ: они продаютъ свой трудъ капиталисту, ко-

торый и является организаторомъ дѣла. При всѣхъ выгодахъ, доставляемыхъ планомѣрной организаціей работы, — соединеніемъ усилій нѣсколькихъ лицъ и детальнымъ раздѣленіемъ труда между ними, мануфактура представляетъ цѣлый рядъ темныхъ сторонъ, вредно отражающихся на положеніи рабочаго класса.

Чрезмѣрное раздѣленіе труда, приковывая рабочаго на всю жизнь къ выполнению одной детальной операциіи, пагубно отражается на его физическихъ силахъ, моральной и психической жизни. Мануфактурный періодъ производства принесъ съ собой цѣлый рядъ болѣзней, возникающихъ именно на почвѣ этой приспособленности рабочаго къ отдѣльной частичной операциіи. Сообразительность и сознательность рабочаго потерпѣли ущербъ. Когда онъ занимался, какъ самостоятельный ремесленникъ, въ его головѣ былъ общий планъ работы, онъ выполнялъ своими собственными силами всѣ разнообразныя операциіи производственного процесса; теперь же, сдѣлавшись детальнымъ работникомъ, онъ выполняетъ только частицу обширной работы, обратившись какъ бы въ винтикъ сложнаго механизма. Проявлению его умственныхъ силъ неѣтъ мѣста; его интеллектуальные способности мало-помалу притупляются. Самый планъ производства ему неизвѣстенъ: это дѣло организатора-капиталиста. Незначительная частица огромнаго производственнаго механизма, мануфактурный работникъ не имѣть возможности составить себѣ удовлетворительное представление объ общей цѣли производственнаго процесса, въ которомъ онъ принимаетъ участіе. Что касается его физическихъ силъ, то

иѣкоторые недостатки (искривленіе позвоночнаго столба, ненормальное развитіе рукъ, пальцевъ, ногъ) оказываются даже достоинствами съ точки зрѣнія успѣшности производства, такъ какъ они способствуютъ большей быстротѣ и ловкости работы.

Крупное производство не могло, однако, удовлетвориться мануфактурной организаціей труда и перешло къ болѣе совершеннымъ пріемамъ, пользуясь машиной. Какъ ни высока была производительность мануфактуръ, все же основой производственного процесса были ограниченныя по самому существу ихъ человѣческія силы. Въ мануфактурѣ, по остроумному замѣчанію Маркса, единственной машиной былъ колективный работникъ. Вся работа производилась при помощи ручныхъ инструментовъ, хотя и болѣе специализированныхъ, чѣмъ у единичнаго работника. Напротивъ, примѣненіе машинъ открыло возможность дальнѣйшаго увеличенія силы, прилагаемой къ производству, такъ какъ къ труду рабочихъ присоединился самодѣйствующій механизмъ, который можно увеличивать по произволу до громадныхъ размѣровъ. Въ чёмъ же заключается сущность машиннаго производства, этого новаго вида раздѣленія труда, который такъ могущественно вліяетъ на всю экономическую и культурную жизнь общества, когда онъ находитъ въ немъ благопріятныя условія для своего развитія?

Если мы будемъ разматривать машину съ точки зрѣнія ея экономического значенія, мы замѣтимъ въ ней три составные части: 1) двигатель, 2) передаточный механизмъ, регулирующій движение и измѣняющій, где нужно, его форму, и 3) рабо-

чай механизъмъ, или такъ наз. рабочую машину, съ помощью которой выполняются тѣ же самыя операциі, которые прежде исполнялъ отдельный ремесленникъ или рабочій въ мануфактурѣ. Особено важное значеніе имѣютъ первая и третья части. Приглядываясь къ рабочей машинѣ, мы найдемъ въ ней тѣ же самые инструменты, правда, въ нѣсколько измѣненномъ видѣ, которые употреблялись какъ самостоятельнымъ работникомъ, такъ и при совмѣстной мануфактурной работѣ. Особенность машины заключается лишь въ томъ, что отдельные инструменты объединяются въ ея механизъмъ въ одно сложное цѣлое, приводимое въ движеніе единой силой. Человѣкъ не можетъ работать болѣе чѣмъ однимъ инструментомъ заразъ. Были попытки заставить человѣка работать обѣими руками, но онъ потерпѣли полнѣйшую неудачу. Машина же позволяетъ помѣстить около одного двигателя множество инструментовъ; такимъ образомъ, она можетъ замѣнить множество человѣческихъ индивидуумовъ. Благодаря этой особенности, именно, что машина можетъ слагаться изъ цѣлой массы инструментовъ, для приведенія ея въ дѣйствіе можетъ употребляться громадная сила, создаваемая примѣненіемъ гигантскихъ двигателей. Съ момента распространенія силы пара, въ качествѣ двигателя, мануфактуры постепенно приходятъ въ упадокъ, уступая мѣсто машинному производству. Это послѣднее приобрѣтаетъ все болѣе и болѣе крупные размѣры, концентрируя въ отдельныхъ предпріятіяхъ громадные механизмы и массы рабочихъ. Роль рабочаго становится теперь технически иной. Онъ не трудится непосредственно надъ сырьемъ

материаломъ, а ограничиваетъ свою дѣятельность, главнымъ образомъ, надзоромъ за машиной, регулируя и контролируя ея ходъ. Въ машинномъ производствѣ орудія труда вынуты изъ рукъ рабочихъ и переданы машинѣ, на долю же рабочаго выпадаетъ лишь контроль за дѣйствиемъ автоматического механизма. Эта особенность производственаго процесса, характеризующая машинное производство, своеобразно отражается на положеніи рабочаго. Прежде всего трудъ рабочаго нисколько не выигралъ въ разнообразіи и легкости; онъ становится крайне монотоннымъ, утомительнымъ, лишеннымъ всякаго содержанія¹⁾. Съ другой стороны, такъ какъ здѣсь не требуется ни ловкости, ни силы, то явилась возможность привлечь къ машинѣ трудъ женщинъ и дѣтей, эксплуатациѣ которыхъ въ первое время существованія машиннаго производства, до установленія фабричныхъ законовъ, принимала поистинѣ угрожающія формы. Далѣе, употребленіе дорого стоящихъ механизмовъ и двигателей создало стимулъ къ возможному удлиненію работы, распространенію ея на ночное время, что дѣйствовало особенно пагубнымъ образомъ на неокрѣпшіе и слабые организмы женщинъ и дѣтей. Наибольшее распространеніе ночныхъ работы получили съ изобрѣтеніемъ способовъ пользованія дешевыми освѣтительными средствами — газомъ и электричествомъ. Наконецъ, скученность массы людей въ тѣсныхъ и нездорowychъ помѣщеніяхъ съ высокой температурой, вредными испареніями, ядовитой пылью создали еще новый источникъ бѣд-

¹⁾ Но во всякомъ случаѣ не болѣе монотоннымъ и угнетающимъ, чѣмъ трудъ детальнааго работника въ мануфактурѣ.

ствій для трудящагося населенія. Итакъ, машинное производство фактотъ своего появленія создало новое зло въ общественной жизни европейскихъ народовъ: машины удлинили рабочій день, заставили работать почью; онѣ привлекли къ труду слабый и неразвитый организмъ женщинъ и дѣтей, онѣ заставили ихъ работать въ очень дурныхъ санитарныхъ условіяхъ. Въ такой тяжелой обстановкѣ естественно не было мѣста для психического развитія рабочаго. Непрерывный и продолжительный надзоръ за ходомъ машины способствовалъ физическому и умственному переутомленію рабочихъ, въ особенности же дѣтей, среди которыхъ замѣчалась полная деградація, истощеніе силъ, равнодушіе, апатія къ окружающему миру. Въ англійскихъ изслѣдованіяхъ, касающихся начала нынѣшняго столѣтія, мы находимъ интересныя данныя, характеризующія положеніе дѣтскаго труда въ первое время развитія машинного производства. Стоить взглянуть хотя бы на примѣры, приводимые Марксомъ въ I томѣ «Капитала», чтобы составить себѣ ясное представленіе, до какой степени притупляющімъ образомъ дѣйствовало машинное производство на дѣтей, пока не явилось на ихъ защиту фабричное законодательство. Вотъ какіе отвѣты давали фабричные дѣти на вопросы правительственныйыхъ комиссаровъ:

«Jeremias Haines, 12 лѣтъ: «Четырежды-четыре—восемь, но четыре четверки—16. Король—это тотъ, кому принадлежать всѣ деньги и все золото. Говорять, что у насть есть король, и что этотъ король—королева, и что его называютъ принцесса Александра. Говорятъ, что она вступила

въ бракъ съ королевскимъ сыномъ. Принцесса -- это мужчина». Wm. Turner, 12 лѣтъ: «Я живу не въ Англіи. Думаю, что есть такая земля, но я ничего не слыхалъ о ней ранѣе». John Morris, 14 лѣтъ: «Слышалъ я, какъ нѣкоторые говорили, будто бы Богъ создалъ міръ и потомъ утопилъ весь народъ, кромѣ одного человѣка; слышалъ я, что этотъ одинъ человѣкъ былъ маленькая птичка». William Smith, 15 лѣтъ: «Богъ сдѣлалъ мужчину, а мужчину сдѣлалъ женщину». Edw. Taylor, 15 лѣтъ: «Я ничего не знаю о Лондонѣ». Henry Matthewman, 17 лѣтъ: «Хожу иной разъ въ церковь... Тотъ Человѣкъ, съ Которомъ они проповѣдуютъ, былъ какой-то Иисусъ Христосъ; никакихъ другихъ именья и назвать не могу; да и о немъ ничего сказать не могу. Онъ не былъ умерщвленъ, а умеръ, какъ все прочие люди. Онъ не былъ нѣкоторымъ образомъ таковъ, какъ другіе люди, потому что онъ былъ нѣкоторымъ образомъ религіозенъ, а другіе не религіозны». «Чортъ добрый человѣкъ. Я не знаю, гдѣ онъ живетъ. Христосъ былъ человѣкъ нечестивый». «Эта девочка (10 лѣтъ), вместо слова God, складываетъ Dog, и не можетъ сложить имени королевы» (Ch. Emp. Comm. V. Rep., 1866, pp. 55 и 278¹⁾).

Эти факты, собранные официальными изслѣдованіями, ярко рисуютъ крайнюю степень деградации, въ которую впадаютъ дѣти при машинномъ труде, работая не только днемъ, но и ночью, вдали отъ всякихъ условій, которыхъ могли бы хоть немного развить ихъ умъ и оживить интересъ къ окружающей жизни. Тѣмъ не менѣе, если бы,

¹⁾ См. «Капиталь», т. I, стр. 210, прим. 106. 2-е изд. Спб. 1898 г.

основываясь на приведенныхъ фактахъ, мы пришли къ заключенію, что машинное производство всегда должно повлечь за собой подобного рода послѣдствія, то впали бы въ большую ошибку. Дѣло въ томъ, что неблагопріятная жизненная обстановка создается для рабочихъ не самими машинами, а тѣми общественными условіями, при которыхъ существуетъ машинное производство. Установленіе продолжительности рабочаго дня, устройство помѣщеній, въ которыхъ происходитъ работа, распределеніе работы между отдѣльными лицами, — однимъ словомъ, вся организація труда зависитъ при современномъ экономическомъ строѣ не отъ рабочихъ, а опредѣляется усмотрѣніемъ капиталистовъ, которые, въ качествѣ владѣльцевъ капитала, имѣютъ въ виду единственно извлеченіе прибыли изъ ихъ предпріятій. Однако, только въ началѣ капиталистического развитія хозяева могли вполнѣ произвольно устанавливать распорядокъ фабричной работы. Вскорѣ они должны были подчиниться общественному контролю, который въ формѣ фабричнаго законодательства распространился мало-по-малу на всѣ отрасли крупной промышленности, устранивъ вредное влияніе машинной работы. Законодательство заставило фабрикантовъ устраивать болѣе обширныя помѣщенія для работы, вентилировать ихъ, сократило рабочій день дѣтей, подростковъ и женщинъ, запретило для нихъ ночные работы. Этимъ самыми косвеннымъ образомъ былъ сокращенъ день и взрослыхъ мужчинъ, потому что фабричная работа требуетъ однообразія въ продолжительности труда для всѣхъ группъ рабочихъ. Но рабочіе и своей

собственnoй дѣятельностью добивались сокращенія рабочаго времени, лучшой обстановки работы и повышенія заработной платы. Увеличеніе досуга открыло имъ путь и къ умственному развитію. Съ другой стороны, какъ мы уже видѣли въ одной изъ предыдущихъ лекцій, значеніе умственнаго развитія рабочаго мало-по-малу стали сознавать и фабриканты, такъ какъ, благодаря ему, увеличивалась производительность фабричнаго труда. Развитому рабочему можно было безъ боязни убытка поручить завѣданіе болѣе сложными или болѣе быстро движущимися машинами. Такъ недостатки первоначальнаго примѣненія машинной работы начинаютъ сглаживаться. Типомъ современнаго фабричнаго рабочаго оказывается не жалкое, забитое и тупое существо, а человѣкъ, способный къ большому умственному напряженію во время работы, независимый въ отношеніяхъ къ высшимъ, разумный и хороший товарищъ и сознательный гражданинъ родной страны.

Впрочемъ, мы возвратимся къ этому вопросу, когда займемся разсмотрѣніемъ критики принципа раздѣленія труда, представленной нѣкоторыми соціологами, а теперь перейдемъ къ характеристицѣ общественнаго раздѣленія труда, котораго мы пока еще не коснулись.

Вопросъ объ общественномъ раздѣленіи труда привлекъ вниманіе изслѣдователей сравнительно поздно. Адамъ Смитъ, признававшій огромное значеніе за раздѣленіемъ труда вообще, не далъ отчетливой характеристики различій, существующихъ между указанными его двумя видами. «Между техническимъ и общественнымъ раздѣлені-

емъ труда, — говорить Адамъ Смитъ, — существуетъ одно различіе, имѣющее чисто-субъективный характеръ. Оно сводится лишь къ тому, что въ мануфактурѣ всѣ работники развиваются свою дѣятельность передъ глазами наблюдателя, тогда какъ при общественномъ раздѣлении труда мы не въ состояніи окинуть однимъ взглядомъ весь производственный процессъ въ его цѣломъ». Иначе взглянуль на дѣло Карль Марксъ, въ трудахъ котораго мы находимъ уже вполнѣ ясное разграничение между этими двумя видами раздѣленія труда. Мы и укажемъ, основываясь на учени Маркса, условія развитія общественного раздѣленія труда, а затѣмъ перейдемъ къ характеристикѣ его особенностей, сравнительно съ спеціалізаціей занятій внутри предпріятія. Нѣкоторое раздѣленіе труда внутри общества мы находимъ на самыхъ раннихъ ступеняхъ соціального развитія человѣчества. Уже въ древнемъ мірѣ, внутри большой замкнутой семьи, особенно при развитомъ рабскомъ хозяйствѣ, мы замѣчаемъ далеко проведенное раздѣленіе функцій. По чисто-фізіологическимъ основаніямъ однѣ работы доставались на долю мужчинъ, другія — на долю женщинъ; съ другой стороны, потребности большого хозяйственнаго цѣлаго создавали почву для спеціалізаціи различныхъ ремесль (кузнечнаго, столярнаго, портняжнаго и т. д.). По мѣрѣ того какъ самостоятельные общины вступали въ разнообразные сношенія другъ съ другомъ, обмѣниваясь своими произведеніями, въ предѣлахъ ихъ развивалось все дальнѣе раздѣленіе труда. Каждая отдельная община, въ силу естественныхъ условій, въ которыхъ ей приходилось существовать, вырабаты-

вала большее количество какого-либо специального продукта, чѣмъ другая. Однѣ общины занимались больше охотой, другія — земледѣлемъ, треты — рыболовствомъ и т. д. При столкновеніи ихъ другъ съ другомъ, при развитіи ихъ иныхъ отношеній, развивалась и большая специализація занятій въ каждой общинѣ. По мѣрѣ того какъ общины, соединяясь между собой, сливались въ одно государственное цѣлое, общественное раздѣленіе труда въ нихъ становилось уже не международнымъ, а заключающимся въ границахъ одного политического союза. Съ дальнѣйшимъ ходомъ исторіи, въ особенности съ рѣзкимъ отдѣленіемъ города отъ деревни этотъ процессъ идетъ все дальше и дальше. Развитіе плотности населенія сообщаетъ ему болѣе ускоренный темпъ. Когда незначительное населеніе разбросано по обширной территории, то представляется мало оснований для обмена и, следовательно, для специализаціи отдельныхъ хозяйственныхъ группъ. Когда поселенія находятся на небольшомъ разстояніи другъ отъ друга, между ними возникаютъ болѣе живыя и тѣсныя сношенія, болѣе широкій обменъ, и на почѣ его специализація занятій идетъ все дальше и дальше. Впрочемъ, вліяніе плотности населенія можетъ замѣнить другой факторъ — улучшенные пути сообщенія, которые значительно способствуютъ расширенію обмена, въ особенности тогда, когда къ транспорту примѣняется сила пара. При совершенныхъ способахъ сообщенія (желѣзныя дороги и пароходство), обменъ происходитъ не только въ предѣлахъ одной націи, но и между націями всего міра, благодаря чему и обширныя государства могутъ выступать

до извѣстной степени какъ спеціализированныя части въ общей системѣ мірового общественного раздѣленія труда.

Выяснивши сущность общественного раздѣленія труда, мы можемъ уже составить себѣ и достаточно ясное понятіе объ отличіи его отъ техническаго раздѣленія труда. Эта разница сводится далеко не къ субъективнымъ моментамъ, какъ думалъ Адамъ Смитъ. Спеціальный работникъ мануфактуры, выполняющій только извѣстную часть сложной работы, не создаетъ цѣлаго продукта, между тѣмъ какъ при общественномъ раздѣленіи труда каждый отдельный производитель или цѣлая группа производителей производятъ законченную работу, создавая особый товаръ, который поступаетъ прямо на рынокъ. Съ другой стороны, общественное раздѣленіе труда предполагаетъ свободныя отношенія между отдельными предпринимателями, какъ равноправными личностями. Каждый продавецъ, являясь на рынокъ, не встрѣчаетъ тамъ лицъ, которые стали бы отнимать у него товаръ принудительными мѣрами. Не то мы видимъ въ мануфактурѣ и на фабрикѣ: здѣсь въ основаніи раздѣленія труда лежитъ продажа рабочей силы и сущность производительного процесса заключается въ принудительной асоціації. Рабочій долженъ подчиняться условіямъ труда, созданнымъ чужой для него волей капиталиста. Равнымъ образомъ пропорціональность между отдельными частями общей работы въ мануфактурѣ или на фабрикѣ устанавливается по плану, возникающему въ головѣ капиталиста. Въ общественномъ раздѣленіи труда мы находимъ иное. И здѣсь требуется извѣстная пропорціональность между

различными частями производства. Необходимо, конечно, чтобы общество тратило на выработку той или другой категории товара лишь такое количество производительныхъ силъ, какое требуется общими интересами национального производства. Но установление пропорциональности между отдельными занятіями въ предѣлахъ цѣлаго общества происходитъ не при помощи единой регулирующей силы, а посредствомъ механизма обмѣна товаровъ. Благодаря рыночному обмѣну, производство до известной степени приспособляется къ потребностямъ общества. Но самъ процессъ такого приспособленія протекаетъ совершенно инымъ путемъ, чѣмъ въ мануфактурѣ. Здѣсь нѣтъ единой руководящей воли, нѣтъ планомѣрности въ организаціи дѣла, которая характеризуетъ строй отдельнаго (мануфактурнаго или фабричнаго) предпріятія. Общій ходъ современаго производства опредѣляется дѣйствиемъ стихійныхъ силъ, приводящихъ экономическія отношенія къ среднему нормальному уровню только въ результатахъ многихъ колебаний и бурь, волнующихъ постоянно хозяйственную жизнь.

Присматриваясь къ современному экономическому строю, мы найдемъ существенную разницу между политической формой культурныхъ европейскихъ народовъ и строемъ отдельныхъ предпріятій. Въ то время какъ въ политическомъ устройствѣ общества мы видимъ господство принципа свободы, въ мануфактурѣ и фабрикѣ мы замѣчаемъ вполнѣ деспотическую организацію. Здѣсь производственный процессъ регулируется произвольнымъ усмотрѣніемъ предпринимателя, во главѣ

лья стоять одна личность, одинъ руководитель, хотя бы на фабрикѣ трудились сотни или даже тысячи рабочихъ. Напрасно говорять, что наше время — время свободы. Не всѣ сферы жизни затронуты этой свободой. Въ то время какъ въ политическомъ строѣ общества признаются известные гарантіи личныхъ правъ, въ организаціи труда на фабрикѣ, въ мануфактурѣ, въ мастерской мы не находимъ часто ни малѣйшей гарантіи свободной дѣятельности. Наоборотъ, все здѣсь построено по принципу деспотического режима. Такимъ образомъ, между разсматриваемыми сторонами общественной жизни въ настоящее время въ европейскихъ культурныхъ государствахъ замѣчается рѣзкое противорѣчіе. Въ то время какъ въ политической жизни существуетъ опредѣленное представительство народныхъ интересовъ, въ области производства подобного представительства нѣтъ. Только въ сравнительно недавнее время на почвѣ общаго политического режима начинаются развиваться попытки нѣкотораго представительства рабочихъ массъ въ области экономическихъ отношеній путемъ посредническихъ бюро, третейскихъ судовъ, специальныхъ органовъ рабочихъ союзовъ и т. д. Общей же, такъ сказать, конституціонной хартіей фабричной жизни служить фабричное законодательство. Такъ, мало-по-малу и въ современномъ обществѣ намѣчаются тенденціи будущаго общественного строя, устанавливая большее соответствие въ различныхъ сторонахъ соціальной жизни, нарушенное благодаря различію темпа ихъ исторического развитія. Точно такъ же и теперь уже въ передовыхъ странахъ можно подмѣтить нѣкото-

рые зачатки распространенія принципа общественаго контроля и на общий ходъ производства и обмѣна.

Этими замѣчаніями мы и можемъ ограничиться для характеристики общественнаго раздѣленія труда. Переходимъ теперь къ общей оценкѣ принципа коопераціи. Въ соціологической литературѣ можно найти не мало примѣровъ весьма неоднокаваго отношенія къ простой и сложной коопераціи. Многіе соціологи, признавая вполнѣ необходимость и важность для нормального общественнаго развитія простого сотрудничества, въ то же время стараются подорвать въ основѣ принципъ раздѣленія труда. Мы остановимся лишь на мнѣніяхъ нашихъ отечественныхъ писателей, въ виду ближайшей связи ихъ съ недавними и до сихъ поръ еще не вполнѣ потерявшими силу теченіями нашей общественной жизни. Русскіе публицисты, пытаясь намѣтить идеалъ лучшаго общественнаго строя, не разъ касались вопроса о раздѣленіи труда, причемъ часто приходили къ выводу, что въ немъ заключается серьезное зло, препятствующее правильному развитію соціальной жизни, и что въ идеальномъ обществѣ этому принципу не должно быть места. Рѣзкую критику раздѣленія труда и рекомендацио обратиться къ болѣе простымъ формамъ экономической жизни мы находимъ, напр., у Л. Н. Толстого. Сельскохозяйственный трудъ при условіяхъ самой простой техники, обработка земли единичными усилиями отдельной личности или, въ лучшемъ случаѣ, силами одной семьи — вотъ организація труда, которая представляется наиболѣе идеальной и желательной нашему мора-

листву. Нельзя не видеть, что и при такой форме хозяйственной деятельности разделение труда все-таки въ известной мѣрѣ остается. Но сведеніе его къ минимуму далеко не должно дать тѣхъ результатовъ, какихъ ожидаетъ отъ него Л. Н. Толстой. Вѣдь его идеаломъ является гарантія наивысшаго личнаго развитія, а это требованіе можетъ быть выполнено лишь при сложныхъ формахъ экономической деятельности. Сущность задачи заключается вовсе не въ томъ, чтобы человѣкъ, удовлетворяя своимъ потребностямъ, работалъ непремѣнно при условіяхъ примитивной техники, а въ томъ, чтобы, пользуясь наилучшими техническими приемами, онътратилъ наименьшее количество времени и силъ на добываніе материальныхъ средствъ, чтобы оставшое свободное время онъ посвящалъ высшимъ потребностямъ и запросамъ. При такихъ условіяхъ, которыя рекомендуетъ Л. Н. Толстой, нѣть возможности развиваться умственно и достигать осуществленія высшихъ нравственныхъ требованій. Онъсовѣтуетъ всякому человѣку раздѣлить день на 4 упражки, одна изъ которыхъ должна быть посвящена умственной работе. Но такъ могъ работать онъ, человѣкъ интеллигентный и богатый, находящійся въ привилегированныхъ условіяхъ, а если бы мы представили себѣ всѣхъ членовъ общества занятymi примитивнымъ земледѣльческимъ трудомъ, то и рѣчи бы быть не могло о какомъ-нибудь досугѣ для удовлетворенія высшихъ интересовъ. Вся жизнь тратилась бы на жалкую борьбу съ природой, не оставляющую никакого досуга для осуществленія высшихъ задачъ. Такую же по существу точку зрения находимъ и у Г. И. Успенскаго. Успенскій,

выросший подъ впечатлѣніями «Разоренія», грубыхъ сценъ русской дореформенной городской жизни съ ея господствующимъ типомъ — разгульной, безшабашной и въ то же время глубоко обездоленной и несчастной «мастеровщины», не могъ отрѣшиться отъ этихъ впечатлѣній и съ искренней болью сердца видѣлъ развитіе въ нашей жизни капиталистического хозяйства, организуемаго кулаками и «буржуями». Его невольно притягивала мирная сравнительно деревенская жизнь, съ гармоническимъ единствомъ природы, труда и моральныхъ идеаловъ. Воплющія безобразія русской деревенской дѣйствительности не могли для него пройти незамѣченными; онъ постоянно и съ большой настойчивостью выдвигалъ ихъ въ своихъ произведеніяхъ. Но при всемъ томъ онъ склоненъ былъ думать, что эти безобразія — результатъ труднаго переходнаго времени и что деревенская работа при другихъ условіяхъ могла бы стать сама по себѣ дѣйствительно идеальной формой человѣческаго существованія безъ вѣнчаней помощи со стороны высшей промышленной техники, находящейся въ ненавистныхъ рукахъ «грѣховодника» — капитала. Мы видѣли, однако, что примитивное сельское хозяйство, основанное на единичномъ труде и простой кооперации, не такъ уже возвышаетъ человѣческую душу и что, съ другой стороны, развитіе машиннаго производства не такъ уже фатально соединяется съ ухудшеніемъ участія трудящагося люда. Но не будемъ останавливаться на разборѣ мнѣній, исходящихъ отъ авторовъ, въ которыхъ художникъ преобладаетъ надъ публицистомъ, которые оцѣнивали принципъ раздѣле-

нія труда скорѣе подъ впечатлѣніемъ образовъ, создаваемыхъ воображеніемъ, чѣмъ усилиями критической мысли. Они разсуждали о данномъ вопросѣ не какъ теоретики-спеціалисты, а производили, такъ сказать, экскурсію въ чуждую имъ область соціологического знанія. Но мы имѣемъ въ нашей литературѣ писателя, соединяющаго съ проницательнымъ и глубокимъ умомъ обширныя соціологическія свѣдѣнія, — я говорю о выдающемся публицистѣ Н. К. Михайловскомъ, который въ своихъ многочисленныхъ статьяхъ, начиная съ 60 гг., постоянно отстаивалъ мысль, что раздѣленіе труда приноситъ зло человѣку и что только простая кооперація въ состояніи вывести его на болѣе торную дорогу соціального развитія. Опираясь на физіологическія и біологическія изслѣдованія, Н. К. Михайловскій утверждаетъ, что между организмомъ біологическимъ и человѣческимъ обществомъ существуетъ огромное различіе, выражющееся именно въ разномъ значеніи раздѣленія труда. Органы отдельного индивидуума становятся тѣмъ совершенѣе, чѣмъ разнообразнѣе его отношенія къ окружающему миру. Они спеціализируются, выполняя каждый особенную функцию, и чѣмъ шире развивается такая спеціализація, тѣмъ выше и совершенѣе становится индивидуумъ. Таковъ законъ физіологического раздѣленія труда, истинность котораго нельзя не признать. Онъ составляеть одно изъ лучшихъ пріобрѣтеній физіологической науки. Но,— продолжаетъ Н. К. Михайловскій,—было бы неправильно распространять этотъ законъ и на факты общественного существованія людей. Органическая школа соціологовъ впадаетъ въ ошибку, смѣши-

вая уловія розвитія отдельного індивідуума є розвитком общественного цілого. Спенсеръ, напр., въ раздѣленіи труда видить проявленіе общаго закона дифференцированія явлений и, слѣдовательно, приближеніе человѣка къ высшему типу, съ чѣмъ, по мнѣнію г. Михайловскаго, никакъ нельзя согласиться. Дѣло въ томъ, что при общественномъ раздѣленіи труда мы находимъ результаты какъ разъ обратные тѣмъ, которые получаются при физіологическомъ раздѣленіи труда. При общественномъ раздѣленіи труда личность сама становится на положеніе отдельного органа, она суживаетъ свои способности, выполняя всю свою жизнь какую-нибудь ничтожную детальную операцию, и, слѣдовательно, физически и морально деградируетъ. Другое дѣло простая кооперація: она усиливаетъ производительность человѣческой работы, но вмѣстѣ съ тѣмъ не превращаетъ человѣческую личность въ специальный органъ общественного цілага. Исходя изъ этихъ положений, — указываетъ г. Михайловскій, — мы должны придти къ выводу, что соціальный прогрессъ имѣть мѣсто тамъ, где общественное раздѣленіе труда уменьшается, а физіологическое раздѣленіе труда между отдельными органами человѣка возрастаєтъ. «Прогрессъ, — говоритъ Н. К. Михайловскій, въ заключеніе своей известной статьи: «Что такое прогрессъ?» — есть постепенное приближеніе къ цѣлостности недѣлимаго, къ возможно полному и всестороннему раздѣленію труда между органами и возможно меньшему раздѣленію труда между людьми. Безнравственно, несправедливо, вредно, неразумно все, что затрудняетъ это

движение. Нравственно, справедливо, разумно и полезно только то, что уменьшаетъ разнородность общества, усиливая тѣмъ самыемъ разнородность его отдельныхъ членовъ».

Послѣ того, что было сказано выше относительно вліянія общественныхъ отношеній на характеръ раздѣленія труда, мы легко увидимъ ошибочность этой формулы. Она была бы справедлива только въ томъ случаѣ, если бы было доказано, что раздѣленіе труда, по самому существу своему, при всякихъ общественныхъ отношеніяхъ вредно для разносторонняго развитія личности. Но мы знаемъ, что даже при современномъ, далеко не идеальномъ строѣ многіе недостатки раздѣленія труда могутъ быть устранины и фактически устраниются.

Прежде всего работа при машинѣ, этотъ наиболѣе характерный типъ современного раздѣленія труда, требуетъ значительного умственнаго напряженія. Уже этимъ самыемъ она ставитъ необходимымъ условіемъ успешнаго хода производства наличность развитыхъ умственно рабочихъ, способныхъ къ продолжительному и усиленному вниманію. Работа при машинѣ монотонна, но эта монотонность иного рода, чѣмъ въ мануфактурномъ или ремесленномъ труде; она требуетъ большого запаса умственной энергіи. Работа ручного ткача была не менѣе однообразна и утомительна, чѣмъ работа современного машиннаго ткача, но послѣднему, слѣдящему за движеніемъ иѣсколькихъ станковъ, необходимо гораздо болѣе напрягать вниманіе и обнаруживать больше сообразительности, когда въ ходѣ машины оказываются какія-нибудь неправильности. Даже въ тѣхъ отрасляхъ ручной работы,

гдѣ требуется, повидимому, художественный вкусъ и индивидуальная изобрѣтательность, на самомъ дѣлѣ при внимательномъ наблюденіи мы найдемъ едва ли менѣе шаблонную, несложную и однообразно повторяющуюся работу, чѣмъ въ машинномъ производствѣ. Стоитъ присмотрѣться, напр., ко многимъ кустарнымъ издѣліямъ, чтобы видѣть, какъ рабски копируются изъ года въ годъ одни и тѣ же традиціонные образцы, какъ несложны и однообразны пріемы работы каждого рабочаго.

Но если машина требуетъ большаго умственнаго напряженія при работе, то она же возбуждаетъ и любознательность рабочихъ, заставляя самой сложностью своего механизма доискаваться принциповъ ея устройства. Въ противоположность крестьянину и ремесленнику фабричный рабочій живѣе интересуется техническими знаніями, потому что онъ воочію видѣть передъ собой продуктъ сознательнаго человѣческаго творчества, опирающагося на даннія, доступныя только знающему человѣку. Итакъ, машинная работа сама по себѣ связывается съ настоящей потребностью въ умственномъ развитіи рабочихъ. Мы видѣли, что эту потребность стали сознавать даже фабриканты.

Но умственное напряженіе, требуемое машиной, приводить къ новымъ результатамъ — потребности сокращенія рабочаго дня. Сильное напряженіе нервной энергіи не допускаетъ чрезмѣрного удлиненія рабочаго дня безъ ущерба для здоровья рабочихъ. Рабочіе начинаютъ все энергичнѣе добиваться сокращенія часовъ труда; съ другой стороны, ихъ поддерживаетъ при этомъ законодательство, нормируя рабочій день дѣтей, подростковъ и

женщинъ. Самое понятіе рабочаго дня, т.-е. точно опредѣленнаго количества часовъ дѣйствительной работы и чередованія ихъ съ временемъ отдыха, создалось только съ введеніемъ машинъ, дѣйствующихъ съ математической правильностью, допускающей точное регулированіе и самаго человѣческаго труда. Только съ нормировкой фабричной работы возникла и идея регулированія другихъ отраслей хозяйственнаго труда, для которыхъ такое влияніе фабричной жизни было, конечно, истиннымъ благодѣяніемъ. Мы не привыкли вдумываться въ окружающую насть будничную жизнь, которая даетъ намъ много поучительныхъ примѣровъ такихъ влияній. Сравнимъ хотя бы положеніе прислуги въ Англіи и Россіи. Въ Англіи прислуга имѣеть уже опредѣленный рабочій день; а многимъ ли русскимъ людямъ приходить въ голову, что прислуга должна имѣть опредѣленные часы труда и отдыха?

Машинная работа сократила часы труда, но она же сдѣлала возможнымъ и большее вознагражденіе за нихъ. Если трудъ работника производить много, то и его доля въ продуктѣ можетъ быть больше. А отстаивать свои интересы промышленный рабочій умѣеть лучше всякаго другого.

Итакъ, машинный трудъ не представляется намъ въ такомъ мрачномъ освѣщеніи, какъ его любили изображать враги раздѣленія труда и сторонники патріархально-деревенской жизни. Мы видимъ, что при лучшихъ общественныхъ условіяхъ рабочій выходитъ изъ фабрики не болѣе утомленнымъ и подавленнымъ, чѣмъ ремесленникъ или кустарь, закончившій свой трудовой день. Посмотримъ же, на

что онъ можетъ употребить и на что употребляетъ свой досугъ.

Не только рабочіе западно-европейскихъ государствъ, но даже и русскіе охотно пользуются временемъ, остающимся отъ работы, для пополненія своего образованія. Они наполняютъ вечерніе классы, повторительные курсы, школы дальнѣйшаго образования, замѣняющіе для нихъ до извѣстной степени обученіе въ средней школѣ. Гдѣ только такие курсы могутъ быть открыты, можно быть заранѣе уѣбреннымъ, что въ учащихся не будетъ недостатка. Но къ европейскому рабочему начинаетъ приходить теперь и высшее образованіе въ видѣ публичныхъ лекцій, высшихъ популярныхъ курсовъ. Даже въ Англіи, гдѣ университетская наука издавна составляла привилегію богачей, недоступную даже для довольно состоятельныхъ лицъ, въ настоящее время существуетъ широкое стремленіе привлечь рабочихъ къ высшему образованію. Англія съ ея развитымъ фабричнымъ строемъ должна была первая пробить брешь въ этой старинной традиціи и показать примѣръ континентальнымъ странамъ; для этихъ послѣднихъ распространеніе университетскаго образованія на широкіе слои населенія оказалось еще болѣе легкимъ дѣломъ въ виду большаго количества свободныхъ интеллигентныхъ силъ. Такъ, впервые высшіе слои общества и трудящіеся классы встречаются другъ съ другомъ на общей почвѣ, въ общемъ стремленіи къ умственному развитію.

Но рабочій не только учится, онъ живеть и действуетъ какъ сознательный гражданинъ родной страны. Значительную долю досуга онъ можетъ

употребить на участіе въ корпоративныхъ товарищескихъ дѣлахъ своего професіонального союза, въ выборахъ въ парламентъ и учрежденія мѣстнаго самоуправленія. Онъ слѣдить за дѣятельностью избранныхъ имъ кандидатовъ, поддерживаетъ ихъ въ борьбѣ съ противоположными и враждебными имъ общественными группами. Такая дѣятельность не можетъ не расширять его умственнаго кругозора, создавая изъ него сознательнаго участника общественныхъ дѣлъ и начинаній, гражданина крупнаго общественнаго цѣлага. Она же поднимаетъ и нравственный уровень рабочаго класса, такъ какъ общественная жизнь открываетъ рабочимъ возможность защищать не эгоистические, а товарищескіе и общественные интересы, выступать борцами за высшіе идеалы права и долга.

Если въ серьезныхъ дѣлахъ и задачахъ жизни рабочій находитъ возможность повышать свой умственный и нравственный уровень, то онъ можетъ и въ самыхъ развлеченияхъ найти условія для облагороженія его чувствъ и стремленій. Практика западно-европейскихъ государствъ показываетъ, что рабочій можетъ съ большой пользой и весело провести свободное время. Пройдите по окраинамъ или загороднымъ мѣстамъ европейскихъ городовъ въ воскресенье, и вы увидите, что они полны веселой и шумной толпой рабочихъ, пришедшихъ сюда, чтобы отдохнуть на свѣжемъ воздухѣ, среди густой зелени, разсвѣтиться звуками концерта, перемѣнить впечатлѣнія, навѣянныя однообразіемъ и скучной фабричной работы. Въ Швейцаріи и въ горныхъ частяхъ Германіи во всѣхъ окрестностяхъ городовъ вы найдете прогуливающихся рабочихъ,

отправляющихся въ горы цѣлой семьей на весь день. Для укрѣпленія же физическихъ силь уже и теперь рабочіе пользуются нѣкоторыми формами спорта, которые раньше составляли только пустую забаву праздныхъ людей. Таковы, напримѣръ, разнообразные виды игръ на открытомъ воздухѣ, поражающіе на первый разъ наблюдателя фабричнаго быта въ Англіи. Для этой же цѣли, конечно, служить и гимнастика, разумныя основы которой закладываются еще народной школой.

Можно ли говорить при такихъ условіяхъ, что фабричнаго рабочаго ждеть отступніе, умственная одичалость, моральное вырожденіе? Если въ началѣ капиталистического развитія, когда его тенденціи еще недостаточно выяснились, можно было говорить о гибельномъ вліяніи фабрики, то въ настоящее время для такого взгляда нѣть уже никакихъ основаній¹⁾. Тѣмъ меныше, конечно, можно возражать противъ принципа раздѣленія труда, если имѣть въ виду болѣе идеальныя, сравнительно съ современными, условія общественного существования. Когда условія развитой техники будутъ соединяться съ сознательной, добровольной и равноправной ассоціаціей трудящихся лицъ, то тогда въ еще

¹⁾ Въ прежнее время изслѣдователи фабричнаго быта впадали въ недоразумѣніе часто еще и потому, что среди фабричныхъ рабочихъ было много лицъ, вышедшихъ изъ крайне бѣдственныхъ условій существования. Таковы, напримѣръ, были ирландцы, приносившіе съ собой въ условія городской жизни варварскую обстановку родного деревенскаго быта. «Исторія этой (хлоичато-бумажной) промышленности можетъ напомнить намъ, — говоритъ Маршалл, — что многіе изъ тѣхъ, которые выполняютъ болѣе монотонную часть работы, обыкновенно вышли не изъ разряда искусственныхъ рабочихъ, спустившихся къ такому труду отъ болѣе искусной работы, а, наоборотъ, изъ разряда

большой степени устранились бы главнейшие недочеты труда, сопряженные с современной формой производства. Если сами трудящиеся будут заботиться о нормальной обстановке их работы и если техническая сторона дала позволить сокращать въ необходимыхъ предѣлахъ рабочее время, то, конечно, разделение труда не будетъ уже представлять никакой опасности. Въ такой кооперации работниковъ, кроме уже охарактеризованныхъ нами мѣръ, принимаемыхъ отчасти и въ настоящее время въ развитыхъ промышленныхъ странахъ, присоединяется еще одинъ важный моментъ, для которого теперь нѣтъ мѣста въ силу основныхъ условій нашего экономического строя. Здѣсь организація труда будетъ строиться на почвѣ сознательной деятельности участниковъ въ общей работе. Въ экономическую жизнь войдетъ тогда въ полной мѣрѣ принципъ самоуправлѣнія, который такъ оживляетъ и облагораживаетъ современную политическую жизнь. Внесеніе товарищескаго начала въ организацію труда и во всѣ функціи его должно радикально измѣнить отношеніе рабочихъ къ выполняемому ими труду. Намъ приходилось уже упомянуть, что при современномъ деспотическомъ

необученныхъ рабочихъ, которые поднялись до новаго труда. Большое количество работающихъ на ланкаширскихъ хлопчатобумажныхъ фабрикахъ пришло туда изъ пораженныхъ нацелой округовъ Ирланда, тогда какъ другіе происходятъ отъ науперовъ и людей слабой физической силы, которые были отправлены сюда въ большихъ количествахъ въ началѣ XIX столѣтія изъ самыхъ несчастныхъ условій жизни бѣднейшихъ земледѣльческихъ округовъ, где рабочихъ кормили и помѣщали въ жилища, пожалуй, хуже, чѣмъ животныхъ, за которыхъ они ухаживали» (см. A. Marshall, Principles of economics, стр. 324—325).

регулированії производства хозяевами отдельныхъ предпріятій замѣчается полное равнодушіе работника къ общему ходу дѣла въ избранномъ имъ производствѣ за весьма ничтожными исключеніями (ожиданіе кризиса и т. п.). При такихъ условіяхъ, когда работникъ, участвуя своимъ трудомъ въ предпріятіи, преслѣдуется, въ сущности, не свои собственные интересы, а интересы хозяина, онъ остается равнодушнымъ къ чуждой ему работе, которая въ силу этого оказываетъ на него еще болѣе удручающее дѣйствіе. Въ свободной же ассоціаціи эта сторона дѣла уже не отражалась бы вредно на умственныхъ силахъ работника, а, напротивъ, возбуждала бы и развивала его интеллектуальную энергию, такъ какъ онъ былъ бы сознательнымъ участникомъ дѣла, принадлежащаго ему наравнѣ со всѣми другими.

Такимъ образомъ, имѣя въ виду болѣе совершенную систему хозяйственной дѣятельности, мы не можемъ не прійти къ выводу, что къ ней еще въ большей степени, чѣмъ къ современному экономическому строю, неприложима критика раздѣленія труда, выдвинутая указанными выше соціологами и публицистами.

Между тѣмъ выгоды раздѣленія труда громадны. Всѣ успѣхи культуры, не только материальной, а и духовной, связаны съ развитіемъ раздѣленія труда. Если бы текстильная промышленность оставалась до сихъ поръ въ ея примитивной формѣ, то, какъ мы видѣли, трудъ ткача и прядильщика едва ли былъ бы менѣе монотоннымъ, чѣмъ теперь, но зато онъ давалъ бы обществу гораздо меньшее продуктовъ. По вычисленіямъ Эллisona, про-

изводительность труда въ ткацкой промышленности увеличилась за послѣднія 70 лѣтъ до 80 годовъ XIX столѣтія въ 12 разъ, въ прядильной—въ 6 разъ. Но въ предшествующія семидесять лѣтъ улучшенія прядильной промышленности уже увеличили производительность труда въ 200 разъ. Развитіе современной техники создало «механическихъ рабовъ», замѣняющихъ подневольный трудъ человѣка. Если основой античной умственной и художественной культуры было тяжкій трудъ раба, освобождавшій высшіе классы отъ черной работы, то въ настоящее время основой культурнаго прогресса служить развитие техники. Оно начинаетъ создавать больший досугъ и для самихъ трудящихся классовъ, улучшая ихъ положеніе не только безъ ущерба, но къ выгодѣ высшей культуры.

Въ заключеніе я скажу нѣсколько словъ о томъ моральномъ значеніи, какое имѣть организованный и совмѣстный человѣческій трудъ. Всякая нормальная человѣческая община должна имѣть известную трудовую основу; нормальный общественный строй немыслимъ въ нормальной организаціи трудового процесса; вотъ почему экономическая жизнь, хозяйственная сторона общественной дѣятельности, должна постоянно затрагиваться при обсужденіи вопроса объ общемъ построеніи соціального идеала, нормального типа человѣческаго общества. Обращаясь къ отдаленнымъ временамъ человѣческой исторіи, мы найдемъ, что такой идеаль намѣчиали уже первые христіане, отводя въ немъ значительное мѣсто общему и равноправному товарищескому труду. Новые небеса и новая земля, въ которыхъ живетъ правда, практически во

взаимныхъ отношеніяхъ первыхъ христіанъ осуществлялись въ видѣ мирной товарищеской общинѣ, гдѣ нравственное развитіе и религіозный подъемъ духа должны были итти рядомъ съ отсутствіемъ экономического притѣсненія и эксплуатациі. Но человѣчество не даромъ прожило около двухъ тысячъ лѣтъ съ того времени. Въ формулировку своего идеала оно вносить теперь много нового; но, въ концѣ-концовъ, и въ томъ болѣе развитомъ видѣ, въ которомъ рисуется идеалъ человѣческаго общежитія для современной науки, въ его основаніи попрежнему лежитъ трудовая товарищеская организація, виѣ которой немыслимо осуществленіе и нравственнаго идеала.

Итакъ, слѣдуетъ ли смотрѣть съ опасеніемъ на растущее раздѣленіе труда, развитіе машинного производства, вообще прогрессъ техники? Мы старались показать, что нѣтъ. Важно лишь не закрывать глаза на недостатки современного раздѣленія труда, и, поскольку возможно, бороться съ ними. Самымъ успѣшнымъ средствомъ въ этой борьбѣ оказывается, какъ мы видѣли, облегченіе тяжелаго положенія трудящихся классовъ. Каждый шагъ въ этомъ направленіи все болѣе приближаетъ насъ къ достижению высшаго идеала хозяйственнаго строя. Л. Н. Толстой проповѣдуетъ интеллигенту, чтобы онъ спустился до положенія крестьянина. Мы знаемъ, что рациональнымъ будетъ какъ разъ обратное. Необходимо, чтобы крестьянинъ и рабочій сдѣлались интеллигентными, тогда только общество дѣйствительно выиграетъ. Мы будемъ привѣтствовать всякую попытку въ этомъ направленіи, помня, конечно, что важно неуклонно продолжать

разъ начатое дѣло, пользуясь каждымъ добытымъ успѣхомъ, какъ базисомъ для дальнѣйшаго проресса. Вѣдь то, чего намъ уже удалось добиться, оставляетъ неизгладимый слѣдъ въ общемъ теченіи жизненныхъ явлений или, какъ говорить поэтъ:

«То, что жизнь дала намъ разъ,
Не въ силахъ рокъ отнять у насъ».

Лекція шеста я.

I. Капіталъ. — Понятіе.— Общее и историческое определение капитала.— Виды капиталовъ.— Историческая роль капитала.— Значение капитала въ производствѣ.— Происхождение капитала.— Исторические формы накопления. II. Хозяйственныя предпріятія.— Виды предпріятій.— Ремесло.— Домашняя промышленность.— Крупное фабричное производство.— Акционерные компаніи.— Синдикаты предпринимателей.— Государственные и муниципальные предпріятія.— Заключеніе отдельна о производствѣ.

I.

Мм., гг. Продолжая наше разсмотрѣніе основныхъ элементовъ, изъ которыхъ слагается производственная дѣятельность людей, намъ необходимо остановиться на вопросѣ о капиталѣ.

Въ предыдущихъ лекціяхъ мы не разъ приходилось упоминать, что создание материальныхъ предметовъ, необходимыхъ для удовлетворенія человѣческихъ потребностей, представляетъ собой сложный процессъ, въ которомъ начало — постановка известной хозяйственной цѣли и конецъ — осуществленія ея (создание готовыхъ продуктовъ) раздѣлены известнымъ промежуткомъ времени. Въ такомъ отдаленіи момента постановки цѣли отъ ея осуществленія и заключается сущность роли, выполняемой капиталомъ въ процессѣ производства хозяйственныхъ благъ. Разстояніе между указанными моментами заполняется приложеніемъ средствъ, составляющихъ продуктъ прошлого труда и назначеныхъ для облегченія новаго производства. Извѣстный американскій соціологъ Уордъ говорить даже, что всякая дѣятельность людей во всѣхъ

сферахъ жизни тѣмъ и характеризуется, что они достигаютъ своихъ цѣлей не непосредственно, а при помощи приложенія сложныхъ орудій и средствъ, которыя, ускоряя процессъ производства, дѣлаютъ возможнымъ выполненіе намѣченныхъ задачъ въ болѣе широкомъ объемѣ. Если мы, напр., озабочены передачей какого-нибудь извѣстія нашему другу или пересылкой куда-нибудь товара, то нашимъ первымъ движеніемъ было бы желаніе сейчасъ же извѣстить нашего друга или перенести массу товара. Но если мы вспомнимъ, что лицо, которому мы хотимъ передать извѣстіе, отдѣлено отъ насъ сотнями верстъ, то у насъ возникнетъ соображеніе о необходимости воспользоваться для достижения нашей цѣли другимъ, болѣе сложнымъ, но зато вѣрнымъ способомъ. Отправляясь въ путь пѣшкомъ, мы достигли бы мѣста своего назначенія въ слишкомъ большой промежутокъ времени, или, быть можетъ, и совсѣмъ не нашли бы въ себѣ силъ, достаточныхъ для такого предпріятія. Если же мы воспользуемся желѣзной дорогой или пароходомъ, т.-е. средствами, которыя представляютъ продуктъ сложнаго прошлаго труда того общества, въ которомъ мы живемъ, то мы гораздо скорѣе и удобнѣе достигнемъ поставленной нами цѣли. Существенное различіе между хозяйствомъ первобытныхъ обществъ — съ одной стороны, и наиболѣе развитыхъ экономически — съ другой, и заключается именно въ разстояніи, отдѣляющемъ постановку хозяйственной цѣли отъ ея выполненія. Общество ликарей характеризуется тѣмъ, что въ немъ люди стремятся удовлетворить свои потребности по возможности путемъ непосредственныхъ усилий. Напр., нужду

въ пищѣ они удовлетворяютъ совсѣмъ иначе, чѣмъ культурные народы. Они устраиваютъ въ удобное время охоту и, убивши извѣстное количество животныхъ, сразу же съѣдаются огромное количество добытой пищи, не умѣя сберечь запасы на продолжительное время. Ихъ жизнь представляется собой постоянную смѣну обжорства и голодовки. Напротивъ, въ современныхъ культурныхъ обществахъ мы находимъ сложную систему средствъ, прилагаемыхъ къ производству и сохраненію пищи. Готовый продуктъ получается здѣсь только послѣ продолжительной и сложной переработки. Но именно благодаря этимъ сложнымъ процессамъ, примѣняемымъ къ дѣлу, общество имѣетъ возможность удовлетворять свои потребности гораздо шире и полно. Созданіе пищи представляется при подобныхъ условіяхъ далеко не такой почти всепоглощающей задачей, какъ въ первобытномъ обществѣ. Въ самомъ дѣлѣ, пища, которой пользуется современный человѣкъ, напр., хлѣбъ, которымъ питается англійскій рабочій, проходитъ черезъ цѣлый рядъ весьма сложныхъ приспособленій для производства зерна, для перевозки на мѣсто, перемалыванія въ муку и печенья. Зерно перевозится сначала желѣзной дорогой, затѣмъ передается на морской пароходъ, причемъ для нагрузки и выгрузки его существуютъ специальные приспособленія, размолъ его совершается на громадныхъ паровыхъ мельницахъ и т. д., — однимъ словомъ, каждый кусокъ хлѣба, потребляемый англійскимъ рабочимъ, имѣть за собой продолжительную и сложную исторію. Между тѣмъ общая масса труда, затрачиваемая современными культурными ~~обществами~~ на производство пищи, зани-

маеть въ ихъ жизни гораздо меньшую долю, чѣмъ соответственная работа первобытныхъ людей при равныхъ естественныхъ условіяхъ. Нѣкоторыя же хозяйственныя цѣли были бы прямо неосуществимы безъ соответственныхъ вспомогательныхъ средствъ. Такимъ образомъ, отвлекая въ капиталѣ его наиболѣе общія черты, свойственныя ему во всѣ эпохи хозяйственнаго развитія человѣчества, мы опредѣлимъ его, какъ совокупность средствъ, созданныхъ прежнимъ трудомъ и назначенныхъ для облегченія и осуществленія будущаго производства. Но вмѣстѣ съ тѣмъ изъ предыдущаго изложенія мы уже знаемъ, что одна эпоха хозяйственнаго развитія характеризуется особенной ролью капитала, окрашивающей въ специфической цветѣ всѣ ея экономическія отношенія. Поэтому на ряду съ общимъ определеніемъ капитала мы должны дать специальное его определеніе, соответственно его исторической роли въ эпоху капиталистического производства. Значеніе капитала, какъ продукта прошлого труда, обезпечивающаго новое производство, остается и въ это время; но къ этимъ общимъ признакамъ присоединяется одинъ, специально характеризующій собой приложеніе капитала въ нашей экономической жизни; это — возможность для владѣльцевъ капитала извлекать прибыль, т.-е. известный доходъ, безъ всякаго труда, въ силу одного факта владѣнія капиталомъ. Такимъ образомъ, подъ капиталомъ въ современномъ хозяйственномъ строѣ слѣдуетъ понимать средства производства, владѣніе которыми открываетъ возможность присвоенія продуктовъ чужого труда въ видѣ прибыли. Установивши общее и

историческое понятие капитала, мы можемъ уже перейти къ разсмотрѣнію его формъ.

Исходя изъ общаго опредѣленія капитала, мы можемъ раздѣлить всю массу средствъ, созданныхъ трудомъ общества для облегченія его дальнѣйшей хозяйственной дѣятельности, на слѣдующія категоріи: 1) сельскохозяйственные улучшения (удобреніе, дренажъ, искусственное орошеніе и т. п.); 2) орудія труда — неодушевленные (инструменты и машины) и одушевленные (животныя); 3) сырье материалы (хлопокъ, шерсть) и вспомогательные средства (уголь, дрова, масло для смазыванія машинъ); зданія, где происходит переработка сырыхъ материаловъ, склады для сырыхъ материаловъ и изготовленныхъ издѣлій, не отправленныхъ еще изъ мѣста производства, помѣщенія для машинъ (сарай, депо); 5) средства передвиженія какъ сырыхъ материаловъ, такъ и обработанныхъ издѣлій (шоссе, каналы, желѣзныя дороги, пароходы и т. д.); 6) товарные склады и магазины, какъ средства, имѣющія своимъ назначеніемъ доставку готоваго продукта потребителямъ; 7) деньги, употребляемыя для цѣлей производства и обращенія (закупки сырыхъ материаловъ, уплаты жалованья рабочимъ и т. д.). Всѣ остальные предметы, назначаемые для непосредственнаго удовлетворенія потребностей, не могутъ быть названы капиталомъ съ точки зрѣнія общественнаго хозяйства. Сюда относятся какъ средства удовлетворенія материальныхъ, такъ и духовныхъ потребностей. Пища, одежда, жилище — съ одной стороны, школы, музеи, концертные залы, театры — съ другой, не могутъ быть относимы къ категоріи капитала. Даже въ

томъ случаѣ, если предметы потребленія приносятъ доходъ ихъ владѣльцу, напр., дома, сдаваемые внаймы, или платныя библіотеки для чтенія, они не перестаютъ быть съ общественно-хозяйственной точки зрењія предметами потребленія, а не капиталомъ, такъ какъ они не служатъ для дальнѣйшаго производства хозяйственныхъ благъ. Къ разряду предметовъ потребленія принадлежать и средства существованія рабочихъ, если не видѣть въ самомъ рабочемъ простое орудіе производства, нуждающеся въ пищѣ, какъ машина въ водѣ и углѣ.

Наконецъ, съ точки зрењія роли капитала въ производствѣ заслуживаютъ вниманія еще два дѣленія капитала на виды, одно изъ которыхъ основывается на его общемъ, другое—на историческомъ понятіи.

Джонъ Стюартъ Милль различаетъ въ капиталахъ, занятыхъ въ какомъ-либо предпріятіи, основную и оборотную доли. Разница между этими видами капитала заключается въ слѣдующемъ. Подъ оборотнымъ капиталомъ Милль понимаетъ ту часть средствъ, созданныхъ прошлымъ трудомъ и предназначеннныхъ для будущаго производства, которая служить въ производительномъ процессѣ одинъ только разъ, въ одной производительной операциі. Такъ, напр., дрова и уголь, которые пошли на развитіе тепловой энергіи, сгорѣвъ, совершенно утрачиваютъ свою прежнюю форму и оказываются въ своемъ измѣненномъ видѣ, въ формѣ золы, непригодными для продолженія данного производства. Точно также и сырой матеріалъ, который перерабатывается на какой-либо фабрикѣ, напр., шерсть, хлопчатая бумага, также измѣняетъ свою форму и

перестаетъ уже сохранять прежнія свойства, благодаря которымъ онъ могъ быть превращенъ въ пряжу или ткань. Но, съ другой стороны, въ каждомъ производительномъ предпріятіи участвуетъ и такой капиталъ, который предназначается на цѣлый рядъ производительныхъ операций; напр., машины, посредствомъ которыхъ можно выткать сукно или холстъ, не пропадаютъ при выработкѣ одного аршина матеріи, а сохраняютъ свои качества, дѣйствуя въ теченіе многихъ лѣтъ и создавая тысячи кусковъ ткани. Такого рода средства производства Милль и называетъ основнымъ капиталомъ.

Съ точки зрења исторической роли капитала при современномъ строѣ хозяйственныхъ отношеній известнымъ германскимъ ученымъ Карломъ Марксомъ была предложена другая классификація. Марксъ дѣлить капиталъ на постоянный и переменный, понимая подъ послѣднимъ средства, затраченныя капиталистомъ на заработную плату рабочихъ, а подъ первымъ—всѣ остальные затраты на производство. При этомъ разграничениіи названный авторъ исходитъ изъ той мысли, что въ цѣнности продукта, который вырабатывается человѣческой дѣятельностью въ какомъ-либо предпріятіи, вся сумма затратъ труда, какъ прошлаго, такъ и настоящаго, воспроизводится въ полномъ объемѣ, причемъ, однако, для капиталиста затрата постоянного и переменного капитала даетъ неодинаковые плоды. Тѣ издержки, которыя были затрачены на всѣ необходимыя ~~п~~испособленія для производства помимо заработной платы, совершенно точно воспроизводятся въ цѣнности продуктовъ. Если, напр., въ теченіе года изнашивается $\frac{1}{10}$ часть употребля-

емыхъ въ дѣло машинъ, т.-е. если онъ могутъ служить для производства данныхъ предметовъ въ теченіе десяти лѣтъ, то въ цѣнности ихъ въ теченіе каждого года будетъ воспроизводиться десятая часть стоимости этихъ машинъ. Что же касается заработной платы, то на нее капиталистъ приобрѣтаетъ извѣстное количество живого труда, который обладаетъ способностью создавать новыя цѣнности и притомъ въ большемъ количествѣ сравнительно съ вознагражденіемъ за трудъ. Капиталистъ потому и нанимаетъ рабочихъ, что они въ состояніи создать ему больше цѣнностей, чѣмъ сколько онъ самъ затрачиваетъ. Слѣдовательно, начало измѣненія въ будущей стоимости продуктовъ, сравнительно съ настоящими издержками на него капиталиста, создается только затратами на заработную плату, которая и называется, въ отличіе отъ иныхъ затратъ, неизмѣнно воспроизводимыхъ въ стоимости нового продукта, перемѣннымъ капиталомъ¹⁾.

Выяснивши понятіе и главные виды капитала, мы можемъ теперь обратиться къ характеристикѣ его исторической роли. Капиталъ, въ смыслѣ средствъ производства, созданныхъ прошлымъ трудомъ, существовалъ всегда, но выдающееся значеніе въ хозяйственной дѣятельности общества ему стало принадлежать только въ новѣйшее время. Были цѣлые историческія эпохи, когда участіе капитала въ процессѣ хозяйственного производства было незначительно, когда центръ тяжести экономической жизни лежалъ въ примѣненіи труда. Въ рабскомъ и крѣпостномъ хозяйствѣ не было места

¹⁾ О значеніи предложенного Марксомъ дѣленія капитала на виды см. ниже, въ лекціи о цѣнности.

для широкаго приложения капиталовъ, такъ какъ применение сложныхъ и дорого стоящихъ орудий производства представляется немыслимымъ при общемъ строѣ крѣпостныхъ отношеній, когда у работника, какъ намъ приходилось уже ранѣе указывать, не было достаточныхъ стимуловъ для бережнаго и внимательнаго отношенія къ работе. Съ другой стороны, благодаря возможности употреблять въ дѣло массу дарового труда, и у самихъ владѣльцевъ не было побужденій изобрѣтать болѣе усовершенствованные способы производства. Капиталъ направлялся тогда преимущественно въ торговлю и ростовщичество. И только съ того времени какъ рабская и крѣпостная формы труда смѣняются свободнымъ трудомъ, начинаетъ прилагаться въ болѣе обширномъ объемѣ и капиталъ. XVIII и въ особенности XIX вѣкъ характеризуются именно широкимъ приложениемъ капитала къ производству. Вмѣстѣ съ тѣмъ весь строй хозяйственной дѣятельности пріобрѣлъ своеобразный характеръ. Въ эпоху рабства основой хозяйственной жизни было обладаніе всѣми факторами производства рабовладѣльцемъ: ему принадлежали естественные силы земли, орудія труда и самая личность трудящагося человѣка. Въ настоящее же время общественно-экономическая жизнь строится на фактѣ выдѣленія особаго общественнаго класса, сосредоточившаго въ своихъ рукахъ владѣніе капиталомъ. Наша хозяйственная система потому и носитъ название капиталистической, что владѣніе капиталомъ является существеннымъ моментомъ, опредѣляющимъ всѣ стороны современныхъ экономическихъ отношеній. Прежде, при рабскомъ и крѣпостномъ режимѣ,

известная часть общества могла получать доходъ безъ личнаго труда, основываясь на своемъ юридическомъ правѣ владѣнія личностью и трудомъ зависимыхъ людей, теперь же нетрудовой доходъ получается привилегированными классами общества въ силу ихъ права собственности на капиталъ и отсутствія средствъ производства у класса рабочихъ, свободный трудъ которыхъ прилагается къ средствамъ производства, находящимся во владѣніи капиталистовъ. Отсюда и характерная черта современного промышленного строя — отдѣленіе рабочихъ отъ продукта ихъ труда, который поступаетъ въ собственность капиталистовъ, работчимъ же достается въ видѣ заработной платы только часть созданныхъ ими продуктовъ¹⁾.

Въ чёмъ же заключается роль, выполняемая капиталомъ въ производствѣ?

Капиталъ повышаетъ успѣшность труда. Все, что нами было сказано выше о выгодахъ раздѣленія труда и, въ частности, машиннаго производства, приложимо и къ данному вопросу, потому что такая организація хозяйственной дѣятельности возможна только при наличности капитала и въ тѣмъ большей степени, чѣмъ больше капитала. Капиталъ ускоряетъ созданіе предметовъ, служащихъ для удовлетворенія потребностей общества, такъ какъ въ ту же единицу времени съ его помощью производится гораздо больше продуктовъ, чѣмъ голыми руками (послѣднее предположеніе, впрочемъ,

¹⁾ И землевладѣльцы получаютъ теперь свой доходъ не въ силу права на обязательный трудъ крестьянъ и сельскохозяйственныхъ рабочихъ, а вслѣдствіе права собственности на землю.

даже мыслимо только теоретически). На первый взглядъ казалось бы, что капиталъ удлиняетъ процессъ производства, потому что при работе голыми руками мы сейчасъ подходимъ къ нашей цѣли, а обращаясь къ изготовлению орудій, мы отодвигаемъ ея осуществленіе. Въ дѣйствительности же осуществленіе цѣли не замедляется, а ускоряется. Даже съ точки зрењія изолированно работающаго человѣка удлиненіе оказывается только кажущимся, потому что если мы раздѣлимъ полученное по истеченіи опредѣленного производительного периода количество продуктовъ на число единицъ времени, то на каждую единицу придется больше продуктовъ при употреблении капитала, чѣмъ безъ него. Съ общественно же хозяйственной точки зрењія (единственно справедливой въ политической экономіи) вопросъ представляется еще болѣе яснымъ. Примѣненіе капитала соединяется съ раздѣленіемъ труда, а потому отдельные части работы, которыя отдельный человѣкъ продѣлывалъ бы послѣдовательно, совершаются теперь одновременно. Въ то же время, когда земледѣлецъ застѣваетъ хлѣбъ, въ другой части территории другіе люди дѣлаютъ уже для него косу и серпъ; когда у портного иступились ножницы, новые ножницы уже сдѣланы для него руками другихъ рабочихъ и т. д.

Упущеніе изъ виду этого обстоятельства (а, можетъ быть, и сознательное замалчиваніе его) и составляетъ основную ошибку Бѣм-Баверка, строившаго всю свою теорію о капиталѣ и въ особенности о процентахъ на капиталѣ на идеѣ, что примѣненіе капитала всегда сопряжено съ потерей времени или, какъ онъ выражается, съ «пожертвов-

ваніемъ времени» (*Opfer an Zeit*)¹⁾. Потеря времени въ дѣйствительности только кажущаяся. Конечно, всякий производственный процессъ протекаетъ во времени; его начало и конецъ отдалены известнымъ промежуткомъ, но въ общемъ примѣненіе капитала не удлиняетъ, а ускоряетъ осуществленіе хозяйственныхъ цѣлей. Въ громадномъ же большинствѣ случаевъ производство совершенно невозможно безъ капитала, такъ что если бы человѣкъ не сталъ при этомъ «жертвовать временемъ», то онъ пожертвовалъ бы жизнью. Въ современной хозяйственной жизни возникаетъ обыкновенно вопросъ не о выгодности приложенія капитала вообще, а о выгодности или невыгодности большей затраты капитала. Напримѣръ, выгода желѣзной дороги передъ гужевымъ сообщеніемъ заключается въ большемъ приложеніи капитала къ транспорту. Въ гужевомъ транспорте также участвуетъ капиталъ (лошади, телѣги, сани, сбруя и т. д.). Желѣзная дорога требуетъ значительно большого капитала, но взамѣнъ облегчаетъ движение въ тѣхъ случаяхъ, где оно было возможно и раньше, и создаетъ новую возможность для перемѣщенія, которой раньше не было. Многіе товары начинаютъ доставляться желѣзной дорогой изъ такихъ мѣстностей, откуда они раньше не уходили. Напримѣръ, перевозка хлѣба на далекое разстояніе была невозможна безъ желѣзныхъ дорогъ.

Въ тѣсной связи съ сказаннымъ стоитъ вопросъ о концентраціи капитала въ предпріятіяхъ. Для успѣшности производства не безразлично, какая

¹⁾ См. *Böhm-Bawerk, Kapital und Kapitalzins. II. Abth. Positive Theorie des Kapitals.* Innsbruck, 1889, стр. 86—89.

масса капитала помѣщена въ предпріятіи. Обыкновенно при организації производства въ крупныхъ предпріятіяхъ, т.-е. въ предпріятіяхъ съ крупнымъ капиталомъ, хозяйственныя задачи достигаются успѣшище, чѣмъ при мелкихъ предпріятіяхъ. Подробно мы будемъ говорить объ этомъ въ слѣдующей лекціи.

Не слѣдуетъ забывать, однако, что хозяйственная роль капитала зависитъ не отъ его техническихъ особенностей самихъ по себѣ, но въ связи съ тѣми общественными условіями, въ которыхъ онъ примѣняется. Напримѣръ, современная общественная система характеризуется случаями напрасной траты капиталовъ, благодаря общей неурегулированности производства и несоразмѣрности его отдѣльныхъ отраслей.

Намъ необходимо теперь отвѣтить на слѣдующій весьма важный вопросъ въ теоріи капитала, именно, какимъ образомъ создается капиталъ, какъ возникаетъ онъ въ хозяйственной жизни, каковы источники его происхожденія. Ходячее житейское мнѣніе, которое смѣшиваетъ капиталъ съ деньгами, склонно видѣть въ немъ результатъ сбереженія. Предполагаютъ, что лицо, имѣющее свободныя деньги, вместо того, чтобы истратить ихъ на покупку предметовъ потребленія, отказывается отъ этого и обращаетъ ихъ на расширение производства. Было такое время и въ экономической наукѣ, когда это мнѣніе имѣло широкій кредитъ въ ученыхъ кругахъ. Въ первую половину нынѣшняго столѣтія, когда господствующимъ экономическимъ ученыемъ была такъ-называемая манчестерская доктрина, горячо защищавшая интересы капитали-

стовъ, одинъ изъ представителей этой школы, англійскій ученый Сеніоръ (Senior), пытался доказать, какъ основной принципъ, что всякий капиталъ образуется путемъ сбереженія или отказа отъ потребленія, откуда онъ дѣлалъ и дальнишій выводъ, что прибыль на капиталъ составляетъ справедливую награду за воздержаніе капиталиста. Однако, внимательное наблюденіе экономической дѣйствительности покажетъ намъ ошибочность этой мысли.

Прежде всего намъ необходимо отрѣшиться отъ исключительного представленія о денежномъ капиталѣ. Мы видѣли, что въ составѣ капиталовъ, которые употребляются въ производствѣ, деньги составляютъ только часть. Для выясненія вопроса о происхожденіи капитала мы обратимся поэтому къ существующему въ дѣйствительности сложному соединенію производительныхъ силъ, въ результатаѣ котораго создаются предметы, удовлетворяющіе различнымъ человѣческимъ потребностямъ.

Если капиталистъ получаетъ известную сумму денегъ въ видѣ прибыли съ своего капитала, то это значитъ лишь, что въ какомъ-либо производительномъ процессѣ въ теченіе известнаго періода работало известное количество людей, приводились въ движение какія-нибудь машины, перерабатывался сырой матеріалъ. Въ результатаѣ такого рода дѣятельности и было получено известное количество готоваго продукта, которое капиталистъ продалъ, то-есть обмѣнялъ на деньги. Частью этихъ денегъ онъ покрылъ издержки производства, а остальную долю удержанъ у себя въ качествѣ прибыли.

Съ этой долей онъ можетъ распорядиться различно: или обратить ее цѣликомъ въ предметы

личного потребления, или употребить на расширение производства. Слѣдовательно, сосредоточеніе известнаго количества денегъ въ рукахъ капиталиста въ качествѣ прибыли явилось результатомъ приложенія чужого труда, какъ текущаго, такъ и въ видѣ средствъ, созданныхъ прошлымъ трудомъ. Онъ только сосредоточивалъ въ своихъ рукахъ то, что производили другіе, и, слѣдовательно, ни отъ чего не «воздерживался». Если онъ пожелаетъ обратить часть полученной имъ прибыли также въ капиталъ, то ему придется обратиться опять-таки къ чужому труду, который одухотворилъ бы собой мертвую матерію капитала.

Но въ составѣ капитала есть много такихъ предметовъ, которые капиталистъ никакимъ образомъ не могъ бы обратить на собственное потребленіе. Таковы—машины, рельсы, фабричныя зданія, удобрение, дренажныя трубы и т. д., и т. д.

Гдѣ же источникъ происхожденія новаго капитала?

Очевидно, не въ воздержаніи отъ его употребленія, а именно въ обращеніи его къ дальнѣйшему производству, въ воспроизводствѣ.

По почему все-таки затраченное количество капитала и труда даетъ возможность капиталисту сосредоточивать въ своихъ рукахъ известную долю готоваго продукта, составляющую излишекъ надъ вложенными въ дѣло издержками?

Причина этого заключается въ производительности человѣческаго труда. Трудящіеся люди могутъ произвести больше продуктовъ, чѣмъ сколько требуется на ихъ содержаніе.

Такова сущность процесса создания капитала въ современномъ обществѣ. Непониманіе ея при поверхностномъ взглядѣ на дѣло объясняется вообще запутанностью и сложностью общественныхъ процессовъ, гдѣ основные причины маскируются, благодаря денежной формѣ капитала и распоряженію имъ капиталиста. На самомъ дѣлѣ, доходъ каждого капиталиста стоитъ въ зависимости не отъ его личной дѣятельности, а отъ той атмосферы общественного труда, которая его окружаетъ. Мнѣніе, что данное лицо живеть на труды своихъ предковъ, на капиталы, созданные въ отдаленные времена, основано на полномъ непониманіи сущности капитала. Если мы внимательнѣе присмотримся къ капиталамъ, которыми располагаетъ общество, то найдемъ, что они созданы трудомъ очень недавнаго времени. Самые долговѣчныя, повидимому, сооруженія изъ дѣйствительности обыкновенно имѣютъ довольно краткую исторію, не говоря уже о томъ, что поддержаніе ихъ (ремонтъ) требуетъ постоянно новаго приложенія труда.

Если бы, напримѣръ, иностранецъ, незнакомый съ нашей исторіей, пріѣхалъ въ Петербургъ, то, увидя гранитныя набережныя, каналы, мосты, огромныя зданія, онъ, быть можетъ, счелъ бы ихъ продуктомъ далекой исторической работы нашихъ предковъ, которыми спокойно пользуются современные русскіе люди. Однако, одинъ вопросъ о времени основанія невской столицы сразу разсѣялъ бы его иллюзію. Въ самомъ дѣлѣ, стоитъ только вспомнить, что столица наша существуетъ всего двѣстѣ лѣтъ. Значитъ, вся находящаяся тамъ обширная и сложная сооруженія далеко не стари.

Что же касается главныхъ капитальныхъ затратъ, напримѣръ, фабрикъ и заводовъ, желѣзнодорожныхъ сооруженій, пароходовъ и т. п., то ихъ исторія и еще короче. Многіе изъ нихъ существуютъ всего нѣсколько десятилѣтій и постоянно пополняются новыми сооруженіями. Нѣть такихъ машинъ и такихъ зданій, которыя имѣли бы вѣчное существованіе, да у фабрикантовъ нѣть и разсчета задаваться при сооруженіи ихъ подобными цѣлями. Прогрессъ техники требуетъ замѣны устарѣвшихъ машинъ новыми, болѣе усовершенствованными, что часто соединяется съ замѣной непригодныхъ уже къ новымъ механизмамъ фабричныхъ корпусовъ.

Итакъ, масса капиталовъ, которыми располагаетъ данное общество, постоянно мѣняетъ свой составъ. Даже послѣдніе, ближайшіе къ намъ годы имѣютъ огромное значеніе въ смыслѣ образованія новыхъ капиталовъ. Вотъ гдѣ секретъ того возрожденія, которое замѣчается послѣ разорительной войны у націй, располагающихъ обширными запасами труда. Несмотря на то, что война, казалось, совершенно уничтожила национальное богатство, непродолжительного періода мирной трудовой дѣятельности бываетъ обыкновенно достаточно, чтобы все возвратилось въ прежній уровень. Вѣдь основные средства страны остались далеко не подорванными: земля не могла быть разрушена, нѣкоторыя машины и зданія также уцѣльли, а, главное, сохранилась масса трудящагося населенія, которому стоить только напрячь свои силы, чтобы вскорѣ страна опять стала располагать тѣмъ же количествомъ капитала, какъ и до войны. Эти соображенія, которыя были высказаны еще въ половинѣ

текущаго столѣтія Дж. Ст. Миллемъ, оказались пророческими въ примѣненіи къ франко-пруссійской войнѣ. Многихъ сильно поразилъ фактъ, что Франція чрезвычайно быстро оправилась отъ послѣдствій погрома и попрежнему заняла видное мѣсто въ ряду великихъ европейскихъ державъ. Да и какъ было не удивляться, видя, что, несмотря на огромные потери, причиненные военными дѣйствіями, несмотря на пять миллиардовъ контрибуціи, народное богатство Франціи не пришло въ упадокъ, а продолжало прогрессивно развиваться?

Секретъ этой могучей жизненной силы и въ данномъ случаѣ заключался въ томъ, что национальный трудъ сталъ опять приносить свои плоды. Выгода же сравнительно съ прежнимъ временемъ состояла въ проведеніи нѣкоторыхъ реформъ, усиливающихъ производительность труда, въ особенности въ расширеніи народного образования и установлениіи болѣе совершенного политического режима, чѣмъ какой существовалъ при Наполеонѣ III.

Если капиталъ создается обращеніемъ части общественного труда на изготавленіе средствъ производства, то очевидно, что при прочихъ равныхъ условіяхъ тѣ страны будутъ болѣе богаты капиталами, гдѣ трудъ производительнѣе. Съ другой стороны, размѣры капиталовъ должны опредѣлиться въ зависимости отъ объема доли труда, затрачиваемаго на изготавленіе предметовъ потребленія. Чѣмъ больше труда затрачивается на производство предметовъ роскоши для богатыхъ людей, тѣмъ меньше остается его на созданіе капитала.

Отсюда, конечно, не слѣдуетъ дѣлать вывода, что чѣмъ меньше страна потребляетъ, тѣмъ лучше для

образованія въ ней капитала. Если трудящіеся классы мало потребляютъ, то и трудъ ихъ становится мало производительнымъ и, следовательно, основное условіе созданія капитала ослабляется. Вотъ почему, при огромныхъ прибыляхъ капиталистовъ и бѣдственномъ положеніи рабочихъ, страна въ цѣломъ можетъ страдать недостаткомъ капиталовъ.

Наконецъ, налоги, взимаемые государствомъ, также оказываютъ вліяніе на образование капиталовъ. Чѣмъ больше средствъ беретъ государство на свои цѣли, тѣмъ меньше остается капитала у народа. Однако, и это условіе вліяетъ не само по себѣ, а въ связи съ производительностью труда.

Если государство тратить деньги, взятыя изъ народнаго дохода, на учрежденія и предпріятія, повышающія производительность народнаго труда, напримѣръ, на народное образование, устройство улучшенныхъ путей сообщенія и т. п., то оно способствуетъ образованію капиталовъ. Если же въ расходномъ бюджетѣ государства преобладаютъ траты на непроизводительныя цѣли (чрезмѣрные военные расходы, расходы на бюрократическую систему управлениія), то размѣры капитала страны должны соответственно уменьшиться. Равнымъ образомъ, если налоги падаютъ по преимуществу на низшіе классы населенія, то ухудшеніе ихъ положенія вредно отразится на производительности ихъ труда, а, следовательно, и на образованіи капиталовъ въ странѣ. Мы легко убѣдимся въ справедливости этихъ теоретическихъ положеній, если сравнимъ, положимъ, Англію съ Россіей. Въ Англіи мы находимъ высшую производительность труда,

высокую заработную плату, равномерное распределение налоговъ и крупные государственные и местные расходы на культурные цѣли, тогда какъ въ Россіи — бѣдность и обремененность налогами низшихъ классовъ, незначительные расходы государства на культурные цѣли и слабую производительность труда. Удивительно ли, что и образование капиталовъ у насъ совершается медленно по сравненію съ Англіей?

Наконецъ, говоря объ образованіи капиталовъ, необходимо отмѣтить, что въ настоящее время общество отдѣляетъ долю труда, назначаемую на создание средствъ производства, не сознательно. Капиталисты, вырабатывающіе средства производства, повинуются внушеніямъ рынка, отличающимся крайне неопределеннымъ и неустойчивымъ характеромъ. Повидимому, въ современномъ обществѣ замѣчается даже тенденція къ чрезмѣрному изгото-вленію средствъ производства, что вызываетъ несоответствіе въ различныхъ сторонахъ хозяйственной дѣятельности общества и создаетъ напрасную трату капитала при кризисахъ или депрессіяхъ. Съ другой стороны, самое выдѣленіе части дохода общества на создание капитала происходитъ благодаря разнообразнымъ несогласованнымъ другъ съ другомъ и неурегулированнымъ стремленіямъ капиталистовъ къ прибыли и наживѣ, сбереженіямъ лицъ свободныхъ профессій, желающихъ обеспечить себѣ доходъ подъ старость, сбереженіямъ самихъ трудащихся классовъ и т. д.

Перейдемъ теперь къ послѣднему вопросу въ ученіи о капиталѣ — объ историческихъ формахъ накопленія. Посмотримъ, не является ли фактъ

сосредоточенія капиталовъ въ настоящее время въ рукахъ немногихъ лицъ результатомъ того, что въ прошломъ некоторые члены общества отличались особымъ, сравнительно со всѣми остальными, трудолюбиемъ и бережливостью.

Ходачее идеическое представлѣніе о накоплѣніи богатства упорными трудами отдаленныхъ предковъ легко разрушается, если обратиться хотя бы къ бѣглому просмотру дѣйствительныхъ историческихъ фактovъ. Извѣстно, напр., что въ созданіи крупныхъ европейскихъ капиталовъ значительную роль играла, между прочимъ, торговля съ новооткрытыми заокеанскими странами.

Что же представляла собой европейская колоніальная торговля въ XVI, XVII и XVIII вв.?

Всѣ имѣющіяся на этотъ счетъ свидѣтельства единодушно раскрываютъ передъ нами картину всевозможныхъ хищеній, насилий и обмана. Европейские авантюристы сбывали туземцамъ по чрезмѣрной цѣнѣ вещи, иногда имъ ни на что ненужныя, добывая себѣ взамѣнъ туземные продукты по баснословно дешевымъ цѣнамъ. Въ началѣ XVII в. Gudsonbay-Компани продавала свои товары туземцамъ съ прибылью въ 2000%. Португальцы наживали «обыкновенно» 400% на экспортируемыхъ ими товарахъ. И, наоборотъ, тѣ же самые португальцы покупали мѣстные продукты по цѣнѣ, вдвое сатеро меньшей, чѣмъ по какой они перепродавали ихъ впослѣдствіи. Напр., въ Ост-Индіи они платили 3—5 дукатовъ за центнеръ перца, за который они въ Лиссабонѣ выручали 40 дукатовъ. Естественно, что въ пришествіи европейцевъ туземцы видѣли стихійное бѣдствіе, внезапно обрушившееся

имъ на голову и наполнявшее ихъ сердца отчаяніемъ или жаждой мести. Жители молуккскихъ острововъ отчасти сами истребили у себя гвоздичные деревья, которыхъ они считали причиной своихъ бѣствий (такъ какъ ради нихъ привезжали торговцы пряностями). Представители Gudsonbay-Сомпанию постоянно заботились о томъ, чтобы ворота ихъ форта были крѣпко заперты на ночь, потому что въ противномъ случаѣ тѣ же самые индѣйцы, съ которыми они вели торговлю въ теченіе дня, вернулись бы и перерѣзали бы ихъ¹⁾.

Но колоніальная дѣятельность европейцевъ не ограничивалась торговлей. Еще итальянскія республики широко пользовались подневольнымъ трудомъ въ колоніяхъ, съ чѣмъ связывалась и все развивавшаяся торговля рабами. Съ открытиемъ же новыхъ земель извлеченіе барышей изъ рабскаго и зависимаго труда приняло грандіозныя размѣры. Достаточно вспомнить хотя бы о водвореніи негровъ на американскомъ континентѣ. Въ концѣ XVIII вѣка цифра ежегоднаго привоза негровъ-рабовъ въ Америку составляла не менѣе 100.000. «Во всякомъ случаѣ виѣ сомнѣнія,—говоритъ Зомбартъ,—что дѣло идетъ о миллионахъ и миллионахъ человѣческихъ жизней, доставленныхъ Африкой въ теченіе трехъ столѣтій на плантации и горные промыслы европейскихъ колоній для того, чтобы эти люди наполнили тамъ карманы предпринимателей и затѣмъ присоединились бы къ своимъ предкамъ, не оставивъ ни слѣда о своемъ земномъ существованіи, исчезнувъ, какъ

¹⁾ Sombart, Der moderne Kapitalismus, Bd. I, стр. 329—331.

сырой материалъ въ продуктѣ, ибо эти миллионы были пересажены на новое мѣсто не для того, чтобы нормально развиваться тамъ; они были пересажены на погибель. Въ 1830-хъ гг. во всѣхъ европейскихъ колоніяхъ вольноотпущеныхъ и рабовъ насчитывалось не полныхъ $2\frac{1}{2}$ миллиона душъ¹⁾). Если европейцы не церемонились съ рабами, которые все же представляли для нихъ цѣнность, какъ средство производства, то при ветрѣчѣ съ независимыми туземными племенами они попросту истребляли ихъ, чѣмъ особенно прославились пионеры европейской колонизаціи Америки—испанцы. Перу въ 1575 г., т.-е. черезъ пятьдесятъ лѣтъ послѣ завоеванія, имѣла еще 1.500.000 жителей; въ 1793 г. ихъ было только 600.000. На Ямайку первые испанцы поселились въ 1503 г., а уже въ 1558 г. тамъ не было ни одного индѣйца и т. д.²⁾.

«Не надо забывать,—говорить Зомбартъ,—что хозяйственное развитіе Западной Европы имѣло своимъ необходимымъ условіемъ грабежъ трехъ частей свѣта, что благосостояніе безчисленныхъ цвѣтушихъ и богатыхъ народовъ Старого и Нового Свѣта создало средства, которымъ вызвали къ жизни европейскій капитализмъ. Богатство итальянскихъ городовъ также необъяснимо безъ обѣднѣнія остальныхъ странъ Средиземного моря, какъ расцвѣть Португаліи, Испаніи, Голландіи, Франціи, Англіи—безъ предварительного уничтоженія арабской культуры, безъ расхищенія Африки, разоренія и опустошенія Южной Азіи и ея острововъ, плодородной Остѣ-Индіи и цвѣтушихъ государствъ иныхъ и

¹⁾ *Sombart*, ук. соч., стр. 350—351.

²⁾ *Sombart*, стр. 348.

ацтековъ... Западная Европа, для того, чтобы дойти до вершины своего современного могущества, въ истинномъ смыслѣ слова вела хищническое хозяйство съ миллионами людей... Если бы пожелали подвести точный балансъ западно-европейскому капитализму, то пришлось бы, какъ было уже указано, записать въ дебетъ громадную трату человѣческихъ жизней... Мы стали богаты, такъ какъ за насъ умерли цѣлые расы и племена, цѣлые части света были обезлюдены для насть (курсивъ Зомбартъ)»¹⁾.

Помимо этихъ поистинѣ грандиозныхъ злодѣйствъ, история «первоначального накопленія» каждой капиталистической страны насчитываетъ безчисленный рядъ сравнительно мелкихъ злоупотреблений, которыхъ приводили, однако, къ созданію очень крупныхъ состояній. Такъ, значительную роль въ образованіи капиталовъ игралъ повсюду ростовщической кредитъ и откупъ государственныхъ налоговъ. На ряду съ этими способами «накопленія» нельзя не отмѣтить, въ особенности для Россіи, казенные подряды и поставки. Обстоятельное изученіе казенныхъ подрядовъ, хотя бы только во время войнъ, дало бы, безъ сомнѣнія, богатѣйший материалъ для историка русского капитализма.

Если, такимъ образомъ, классъ капиталистовъ подготовлялся въ современной Европѣ въ условіяхъ, которыхъ самые закоренѣлые приверженцы современного экономического режима не решаются назвать нормальными, то аналогичный процессъ во многихъ случаяхъ создавалъ и необходимый мате-

¹⁾ *Sombart*, указ. соч., стр. 326 и 348.

ріалъ для развитія капитализма въ предѣлахъ самой Европы — классъ неимущихъ наемныхъ рабочихъ. И здѣсь люди, подготовлявшіе такой матеріалъ, поступали далеко не по-рыцарски. Извѣстенъ, напр., процессъ исчезновенія мелкаго крестьянскаго землевладѣнія въ Англіи.

Рядомъ парламентскихъ актовъ обѣ огораживаніяхъ общинныхъ земель масса свободнаго крестьянскаго населенія (йомены) была лишена ея общинныхъ участковъ, которыми она владѣла прежде на равныхъ правахъ съ лэндлордами. Благодаря этой насильственной и, очевидно, несправедливой мѣрѣ, мало-по-малу изъ англійской жизни исчезъ тотъ классъ мелкихъ земельныхъ собственниковъ, который еще въ XVII вѣкѣ составлялъ замѣтную долю англійского населенія, благодаря которому въ значительной мѣрѣ былъ достигнутъ успѣхъ «славной англійской революції» (*glorious revolution*), съ которымъ Кромвель одержалъ свои побѣды. Но не прошло и ста лѣтъ, какъ этотъ классъ совершенно исчезъ. Всѣдѣствіе процесса огораживанія, мелкие собственники уже не могли поддерживать своего существованія земледѣліемъ и старались развязаться съ оставшейся у нихъ землей, сбывая ее за безцѣнокъ, чѣмъ особенно воспользовалось народившееся къ тому времени богатое купеческое сословіе. Купцы имѣли громадный стимулъ для приобрѣтенія земель, потому что на почвѣ сосредоточенія земельныхъ богатствъ пріобрѣталось въ Англіи политическое значеніе. Мало-по-малу черезъ посредство землевладѣнія купцы входили въ составъ англійскаго дворянства и получали доступъ къ парламентскимъ выборамъ, должностямъ и почеч-

стамъ¹⁾). Такъ посредствомъ обезземеленія мелкихъ собственниковъ создались тѣ кадры безземельного пролетариата, которыми легко можно было воспользоваться для нуждъ нарождающейся крупной индустрии.

Н въ современной жизни, разматривая процессъ сосредоточенія капиталовъ въ рукахъ отдельныхъ лицъ, мы также натолкнемся на цѣлый рядъ такихъ явлений, которые никоимъ образомъ нельзя подвести подъ понятіе труда капиталистовъ. Вспомнимъ хотя бы о биржевыхъ манипуляціяхъ, вся сущность которыхъ заключается не въ созданіи новыхъ цѣнностей, а въ простомъ перемѣщеніи ихъ изъ рукъ однихъ, менѣе счастливыхъ и менѣе знающихъ тонкости биржевого механизма, въ руки другихъ, болѣе удачливыхъ или болѣе ловкихъ лѣльцовъ.

Какимъ путемъ накапливаются богатства въ биржевомъ мірѣ, можно видѣть изъ слѣдующаго примера. Извѣстный французскій политический дѣятель Адолфъ Тьеръ выступилъ съ экономическимъ памфлетомъ, въ которомъ онъ старался доказать, что въ основѣ всякой собственности лежитъ трудъ собственника, а, между тѣмъ, одна страничка изъ исторіи личной жизни этого краснорѣчиваго защитника частной собственности нагляднѣйшимъ образомъ опровергаетъ его теорію, изображая гораздо реальнѣе, какъ именно приобрѣтаются собственникомъ его капиталы. Въ то время, когда Тьеръ былъ министромъ, онъ принималъ живое участіе въ биржевыхъ operaціяхъ, но такъ какъ

¹⁾ А. Тойнби: «Промышленный переворотъ въ Англіи». Марксъ: «Капиталъ», т. I.

этого нельзя было дѣлать открыто, то онъ пользовался услугами тестя. Съ виѣшней стороны дѣло было обставлено слѣдующимъ образомъ. Не проходило дня, чтобы нѣжно любящій тесть не посыпалъ справляться о здоровье своего зятя и его супруги, и если получались извѣстія, что онъ или супруга не особенно здоровы, то родитель отправлялся на биржу и, удрученный горемъ, представляя себѣ все въ мрачномъ свѣтѣ, игралъ на пониженіе; когда же, наоборотъ, получались хорошія извѣстія, тогда имъ овладѣвало радостное чувство, и онъ принималъ противоположную тактику, играя на повышеніе. Такъ передача административныхъ тайнъ дала возможность Тьеру нажить при посредствѣ тестя огромныя суммы.

II.

Въ предшествующемъ изложеніи мы пытались выяснить характеръ и значеніе отдельныхъ элементовъ производственной дѣятельности человѣческихъ обществъ. Обратимся теперь къ разсмотрѣнію общей организаціи этой дѣятельности.

На всемъ извѣстномъ намъ протяженіи человѣческой исторіи мы находимъ существенную разницу между политической и экономической организаціей общества. Въ политическую жизнь съ незапамятныхъ временъ проникло начало сознательного регулированія. Идея государственного единства даже при примитивныхъ условіяхъ быта находила себѣ воплощеніе въ лицѣ вождя, совета старѣйшинъ, народнаго собранія и т. п. Чѣмъ дальше подвигалось культурное развитіе какого-либо общества, тѣмъ опредѣленіе и устойчивѣе становились въ

немъ функций государственной власти. Не то мы видимъ въ экономической жизни¹⁾.

При системѣ замкнутаго домашняго хозяйства, въ городскомъ ремеслѣ, въ современномъ капиталистическомъ строѣ мы видимъ лишь дѣятельность отдельныхъ хозяйственныхъ единицъ, не связанныхъ другъ съ другомъ какой-либо объединющей сознательной организацией. Въ каждомъ хозяйственномъ предпріятіи частныя лица завѣдуютъ дѣломъ и ведутъ его по личному почину и усугубленію. Единство общественнаго и народнаго хозяйства устанавливается лишь благодаря отношеніямъ между этими независимыми единицами. Въ эпоху замкнутаго хозяйства такія связи еще настолько слабы, что опредѣленность общественнаго союза достигается не на почвѣ его экономической дѣятельности, а государственныхъ учрежденій, единства языка и національности, общности духовной культуры и т. п. Экономическое строеніе общества въ это время подобно устройству несовершенныхъ организмовъ въ растительномъ или животномъ мірѣ, которые могутъ быть дѣлимы на части безъ потери жизни и безъ нарушенія ихъ существенныхъ свойствъ. Въ средневѣковомъ строѣ съ его дѣленіемъ на городское ремесленное и деревенское хозяйства экономическая отношенія между различными хозяйственными единицами становятся уже болѣе тѣсными. Наконецъ, въ эпоху капитала

¹⁾ Нѣкоторые факты изъ быта дикихъ племенъ, указывающіе на совмѣстное выполнение хозяйственныхъ задачъ, едвѣ ли могутъ считаться сознательнымъ регулированіемъ процесса производства. Это, скорѣе, случаи инстинктивнаго приспособленія къ условіямъ борьбы за существованіе, которыхъ требовали иногда общей дѣятельности.

лизма, благодаря широкому проведению принципа разделения труда, они достигают чрезвычайного напряжения и сложности. Въ эту же эпоху выдвигается съ наибольшей определенностью и идея сознательного регулирования хозяйственного строя, такъ какъ неупорядоченность общаго хода экономической деятельности порождается, при крайней сложности отношений между отдельными хозяйствами, серьезные общественные бѣдствія.

Итакъ, чтобы разобраться въ строѣ экономической деятельности общества, намъ необходимо прежде всего выяснить существенные черты хозяйственныхъ предпріятій.

Подъ хозяйственнымъ предпріятіемъ въ экономической наукѣ понимается соединеніе производительныхъ силъ въ виду известной хозяйственной цѣли, какъ самостоятельная организація, глава которой (хозяинъ, мастеръ, фабриканть, заводчикъ, вообще предприниматель) имѣеть юридическое право распоряжаться данными силами по собственному усмотрѣнію. Предпріятіе, смотря по его субъекту, можетъ быть частнымъ или государственнымъ, единичнымъ или коллективнымъ (когда хозяиномъ является не физическое, а юридическое лицо). Съ точки зренія значенія предпріятій въ хозяйственной жизни страны особаго вниманія заслуживаетъ классификація ихъ по размѣрамъ—на крупныя и мелкія.

Говоря вообще, крупное предпріятіе имѣеть значительную выгоду передъ мелкимъ въ сбереженіи общихъ издержекъ (на зданія, ремонтъ и т. д.), въ болѣе широкой возможности проведения соединенія и разделенія труда, въ большихъ

удобствахъ для пріобрѣтенія необходимыхъ для производства материаловъ и орудій и для сбыта изготовленныхъ продуктовъ. Напр., большая паровая машина обходится дешевле, чѣмъ нѣсколько мелкихъ, развивающихъ имѣеть такое же количество силы. Въ семидесятыхъ годахъ вычисляли издержки получения одной паровой лошадиной силы при машинахъ въ 100 силъ въ 7 пфенниговъ, а при машинахъ въ 2 силы — въ 44 — 95 пфенниговъ¹⁾. Постройка одного большого магазина обойдется дешевле, чѣмъ нѣсколькихъ мелочныхъ лавочекъ съ равной суммой торговыхъ оборотовъ. Вполнѣ очевидно, что выгоды раздѣленія и соединенія труда тамъ, где такая форма организаціи работы возможна, доступны въ безконечно большей мѣрѣ крупнымъ, чѣмъ мелкимъ предпріятіямъ. Наконецъ, закупка сырья въ большихъ количествахъ и оптовый сбытъ изготовленныхъ продуктовъ могутъ быть выполнены въ крупныхъ предпріятіяхъ съ большей выгодой, чѣмъ въ мелкихъ. Крупный предприниматель лучше знаетъ условія рынка и лучше можетъ воспользоваться ими, такъ какъ онъ не связанъ необходимостью обращаться къ торговому посреднику.

Однако, было бы неправильно, исходя изъ этихъ общихъ соображеній, заключать о сравнительной выгодности крупнаго производства во всѣхъ формахъ хозяйственной дѣятельности. Во многихъ случаяхъ специальная неудобства крупныхъ предпріятій ослабляютъ ихъ выгодныя стороны настолько, что борьба между крупной и мелкой формами производства можетъ не только не дать

¹⁾) Schmoller, указ. сочин., стр. 212 — 213.

перевѣса крупнымъ хозяйствамъ, но привести къ прямо противоположнымъ результатамъ. Съ этой точки зрења наблюдается существенная разница между взаимнымъ отношеніемъ крупныхъ и мелкихъ предпріятій въ сельскохозяйственной и обрабатывающей промышленности. Въ то время какъ въ обрабатывающей промышленности указанныя выгоды проявляютъ свою силу въ полной мѣрѣ и крупное производство мало-по-малу вытесняетъ мелкое къ общей выгодѣ для національного хозяйства и интересовъ трудящихся классовъ населенія,—въ сельскомъ борьба между крупными и мелкими предпріятіями далеко не такъ опасна для послѣднихъ.

Прежде всего процессъ земледѣльческаго производства представляетъ существенные особенности, не допускающія широкаго пользованія выгодами коопераціи. Крупные хозяйства находятся въ этомъ отношеніи не въ лучшихъ условіяхъ, чѣмъ мелкія. Простое сотрудничество, какъ форма организаціи труда, допускающая выполнение работъ, недоступныхъ силамъ одного человѣка или одной крестьянской семьи, имѣеть въ земледѣліи значеніе, главнымъ образомъ, при устройствѣ земельныхъ улучшений (напр., дренажа) и въ такъ называемые «критические моменты». Но производство обширныхъ земельныхъ улучшений можетъ быть выполнено и мелкими собственниками, если они соединяются въ специальные союзы, и легко допускаетъ поддержку со стороны государства или органовъ мѣстнаго управлениія. Что же касается «критическихъ моментовъ», то они далеко не такъ остры для мелкаго хозяйства, какъ для крупнаго.

Помѣщику нужно много рабочихъ для уборки хлѣба, а крестьянинъ можетъ управиться и одинъ со своей семьей на своеемъ небольшомъ участкѣ. Мелкое хозяйство въ данномъ случаѣ имѣть несомнѣнныя преимущества. Раздѣленіе труда, которое служитъ такимъ могучимъ орудиемъ въ рукахъ крупныхъ предпріятій въ обрабатывающей промышленности, также весьма мало приложимо въ земледѣліи. Процессъ производства совершается здѣсь съ перерывами и въ различныхъ формахъ въ разное время. На прядильной фабрикѣ работа идетъ круглый годъ съ постояннымъ повтореніемъ однихъ и тѣхъ же процессовъ; послѣдовательные фазы обработки материала совершаются здѣсь одновременно. Не то въ земледѣліи. Нельзя въ одно и то же время пахать и сѣять, жать и молотить. Одинъ работникъ по необходимости долженъ выполнять, смотря по времени года, различные операции. Отсутствіе непрерывности процесса производства вредно отражается и на примѣненіи машинъ. Машины бываютъ въ ходу недолго; большую же часть года каждая машина должна стоять праздно. Кромѣ того, при самыхъ крупныхъ размѣрахъ хозяйства приходится пользоваться сравнительно небольшими машинами, такъ какъ пространственное протяженіе поля производства не допускаетъ объединенія дѣятельности работающихъ механизмовъ колоссальнымъ двигателемъ, какъ на фабрикѣ. Работа земледѣльческихъ машинъ не имѣеть и той математической регулярности и утонченности, какъ на фабрикѣ. Большинство ихъ недалеко ушло въ техническомъ отношеніи отъ простого инструмента.

Наконецъ, работа земледѣльческихъ машинъ соединяется иногда съ передвиженіемъ по поверхности поля (жатвенная машина, косилка), и неровности или другія неудобства почвы (обиліе камней) могутъ сильно затруднять, а иногда и совсѣмъ не допускаютъ примѣненія машины.

Но если несовершенства земледѣльческихъ машинъ не создаютъ чрезвычайныхъ преимуществъ для пользующихся ими крупныхъ хозяйствъ, то небольшіе размѣры ихъ, а слѣдовательно, и дешевизна, даютъ ихъ доступными и для мелкихъ земледѣльцевъ, при соединеніи въ товарищества. Какъ показываетъ опытъ Франціи и Италіи, такие союзы мелкихъ земледѣльцевъ возможны и при сравнительно невысокомъ уровнѣ умственнаго развитія послѣднихъ. Между тѣмъ, что касается живого труда, за которымъ и до сихъ поръ необходимо признать главное значеніе въ земледѣліи, то трудъ крестьянина-собственника, какъ мы знаемъ уже изъ предыдущаго, оказывается болѣе интенсивнымъ, а также болѣе обдуманнымъ и бережнымъ, чѣмъ трудъ наемнаго сельскохозяйственного работника.

За крупнымъ хозяйствомъ остается, повидимому, одно преимущество: возможность примѣненія болѣе рациональной системы хозяйства, вкладывая въ дѣло большой капиталъ и пользуясь услугами технически высокообразованного управляющаго. Однако, при ближайшемъ разсмотрѣніи, эти выгоды оказываются далеко не такими значительными. Раціональность хозяйства не неразрывно связана съ его размѣрами; улучшенный сѣвооборотъ часто можетъ быть одинаково примѣненъ какъ въ крупномъ частновладѣльческомъ, такъ и въ

мелкомъ крестьянскомъ хозяйствѣ. Распространеніе общаго образованія и сельскохозяйственныхъ знаній можетъ подготовить почву для улучшенія и крестьянскаго хозяйства, а непосредственное руководство (техническіе совѣты) можетъ быть создано устройствомъ специальныхъ органовъ (земскіе агрономы, сельскохозяйственныя каѳедры въ Италии). Капиталъ же мелкія хозяйства могутъ найти, обращаясь къ частному кредиту (кредитъ, открываемый сельскимъ товариществамъ въ Италии) и къ помощи государства, которая цѣлесообразна даже съ точки зренія финансовыхъ интересовъ государственного казначейства. Наконецъ, не слѣдуетъ забывать, что очень часто крупное земледѣльческое предпріятіе ведется просто какъ совокупность мелкихъ хозяйствъ, если земля сдается въ аренду мелкимъ съемщикамъ (какъ, напр., это наблюдается у насъ въ огромномъ количествѣ случаевъ).

Въ дѣлѣ сбыта продуктовъ, а также закупки орудій, матеріаловъ для удобренія и т. п., крупныя предпріятія, конечно, имѣютъ преимущества передъ изолированными мелкими хозяйствами. Однако, соединеніе мелкихъ земледѣльцевъ въ товарищества открываетъ имъ возможность воспользоваться и этими выгодами (какъ показываетъ примѣръ Франціи и Италии).

Итакъ, мы приходимъ къ выводу, что успѣшность земледѣльческихъ предпріятій зависятъ не отъ ихъ размѣровъ, а просто отъ экономического и культурнаго положенія земельныхъ собственниковъ, будутъ ли это крупные помѣщики или крестьяне. Успѣхъ тѣхъ или другихъ стоитъ въ зависимости отъ ихъ капитала, знаній и разумной инициативы.

Мелкіе земледѣльцы могутъ разоряться отъ дурной системы налоговъ, отсуствія надлежащей организаціи кредита, слабаго распространенія начального образованія и сельскохозяйственныхъ знаній и т. п., но при чёмъ же здѣсь техническія или экономическія выгоды крупнаго землевладѣнія? При такихъ условіяхъ въ постепенномъ исчезновеніи мелкихъ собственниковъ можно видѣть не прогрессивное, а, наоборотъ, регрессивное движение экономического развитія. Государство не должно поэтому оставаться безучастнымъ зрителемъ совершающагося процесса обѣднѣнія крестьянской массы, потому что этотъ процессъ въ большой мѣрѣ объясняется и его (въ частности финансовой) политикой. Между тѣмъ сама же государственная власть непосредственно заинтересована въ подъемѣ благосостоянія крестьянской массы, который не только создастъ лучшихъ плательщиковъ податей на будущее время, но сообщитъ оживленіе и всему ходу экономического развитія страны. Впрочемъ, обѣ этомъ мы будемъ еще имѣть случай говорить въ дальнѣйшемъ изложеніи, а теперь замѣтимъ только, что государственная политика, направленная на улучшеніе крестьянского хозяйства, обязываетъ принести обильные плоды, такъ какъ государство при этомъ совершенно не становилось бы въ противорѣчие съ общей тенденціей развитія нашего народнаго хозяйства, а, напротивъ, только расчистило бы и облегчило бы ей путь.

Этими немногими замѣчаніями мы ограничимся относительно значенія мелкаго и крупнаго хозяйства въ земледѣліи. Переидемъ теперь къ разсмотрѣнію различныхъ формъ предпріятій въ обраба-

тывающей промышленности. Здѣсь насть съ первого взгляда поражаетъ большая интенсивность развитія; въ сравнительно короткое время возникаютъ новые формы, идетъ непрестанная и жестокая борьба, въ которой одни торжествуютъ, другіе гибнуть. Въ современной намъ жизни мы находимъ разнообразные типы промышленныхъ предпріятій, причемъ одни занимаютъ господствующее положеніе, другіе влакать жалкое существованіе, треты, несмотря на внутреннія несовершенства, держатся довольно устойчиво, благодаря особенностямъ среды, въ которой они помѣщаются. Чтобы правильно оцѣнить ихъ значеніе, намъ необходимо разсмотривать ихъ не только въ томъ видѣ, какъ они представляются теперь, но и въ исторической перспективѣ, въ которой лучше всего видны существенные черты, сильныя и слабыя стороны каждого типа.

Начнемъ съ ремесла. Подъ ремесломъ въ экономической наукѣ понимается такая форма промышленного предпріятія, при которой мелкіе размѣры оборота и самостоятельность предпринимателя соединяются съ работой на заказъ. Хозяинъ работаетъ или одинъ, или съ помощью членовъ семьи, или съ немногими наемными рабочими. Такая работа возникаетъ естественно изъ замкнутаго домашняго хозяйства, когда иѣкоторые промыслы, требующіе особаго искусства, выдѣляются изъ общаго трудового процесса замкнутой группы. Кузнецъ, кожевникъ, столяръ, портной начинаютъ работать самостоятельно или у себя дома, исполняя разнаго рода заказы, или переходятъ изъ деревни въ деревню, помѣщаясь у заказчиковъ на

время работы. Въ исторической жизни мы находимъ ремесло уже въ древности, временемъ же расцвѣта ремесленного производства были, какъ мы знаемъ, средніе вѣка (цеховое устройство). Въ XVI и XVII вв. ремесло начинаетъ терпѣть удары со стороны капиталистической домашней промышленности и мануфактуръ. Цеховая замкнутость мало помогаетъ, потому что новые формы производства захватываютъ мѣстности, стоящія въ цеховой регламентациі. Еще болѣе тяжелыя времена наступаютъ для ремесла съ вдовореніемъ крупнаго машиннаго производства и промышленной свободы.

Мы знаемъ, что существенную черту ремесленнаго производства составляетъ работа на заказъ, выполняемая мелкимъ мастеромъ. Поэтому ремесло можетъ существовать болѣе или менѣе устойчиво только при наличии двухъ условій: 1) потребности въ предметахъ, удовлетворяющихъ индивидуальнымъ особенностямъ или вкусамъ потребителей, и 2) ограниченности спроса на известные продукты. Первое условіе служить причиной устойчиваго положенія модистокъ, портнихъ, ремесленниковъ, изготавляющихъ особенно изящныя вещи (*articles de Paris*), рѣдкую мебель и т. п. Второе условіе объясняетъ намъ выгоды работы деревенскихъ ремесленниковъ, защищенныхъ отъ конкуренціи извѣснѣ ограниченностью района сбыта и близкими отношеніями сосѣдства къ заказчикамъ¹⁾.

¹⁾ Въ Германіи, по словамъ Бюхера, около половины самостоятельныхъ ремесленныхъ мастеровъ находятся теперь въ деревнѣ. См. K. Bücher, Die Handwerkersfrage. Schriften d. Vereins f. Socialpolitik, томъ 76, стр. 30—31.

Однако, оба эти условия съ течениемъ времени сильно измѣняются къ невыгодѣ ремесла. Многіе продукты ремесленной работы съ усовершенствованіемъ техники стали доступны и для шаблоннаго массового производства; съ другой стороны, развитіе путей сообщенія уничтожило прежнюю замкнутость мѣстныхъ округовъ и создало возможность массового сбыта. Въ настоящее время можно сказать, что во всѣхъ промыслахъ, гдѣ производство допускаетъ дѣленіе на простыя операциіи и гдѣ виды изготавляемыхъ продуктовъ немногочисленны, ремесло не можетъ разсчитывать на долговременное существование. Прежде всего ремесло исчезаетъ подъ непосредственнымъ давленіемъ вышедшихъ формъ производства. Скорѣе всего это происходитъ въ тѣхъ случаяхъ, когда само ремесло уже подготовило почву для крупныхъ предприятій. Ремесленникъ не довольствуется иногда выполненіемъ заказовъ, а начинаетъ изготавлять въ свободное время продукты въ разсчетѣ на будущій спросъ. Небольшой шкафъ съ заранѣе заготовленными продуктами (напр., сапогами и башмаками) превращается мало-по-малу въ специальный магазинъ. Публика привыкаетъ покупать вещи прямо, безъ заказа, и крупный капиталистъ, открывая большой сапожный магазинъ, можетъ быть увѣренъ, что его предприятіе не будетъ убыточно. Тогда самостоятельный прежде ремесленникъ начинаетъ уже работать не на заказчиковъ, а на магазинъ, слѣдовательно, превращается въ рабочаго домашней капиталистической промышленности.

Фабрика или капиталистическая домашняя промышленность не всегда, однако, непосредственно

вытесняютъ ремесленника. Часто бываетъ, что изъ рукъ ремесленника вынимаются разлѣнныя частичныя операциі. Напр., въ щеточномъ ремеслѣ фабрика начинаетъ изготавлять палки и выдѣлывать щетину, такъ что на долю ремесленника остается только сборка частей щетокъ въ окончательное издѣліе. Равнымъ образомъ, фабрика производить теперь металлическія части для многихъ продуктовъ ремесленного производства. Другой случай косвенного вытесненія ремесла мы встрѣчаемъ, когда фабрика дѣлаетъ излишнимъ ремесленный продуктъ, создавая взамѣнъ его новые продукты. Напр., выдѣлка резиновыхъ вещей замѣнила много кожаныхъ издѣлій, изготавливавшихся раньше ремесленниками, эмалированная посуда вытесняетъ глиняную и деревянную и т. д.

Наконецъ, ремесленное производство исчезаетъ благодаря большими магазинамъ, концентрирующими сбытъ товаровъ, производившихся ранѣе самостоятельными ремесленниками. Въ большихъ городахъ квартирная плата настолько высока, что ремесленникъ не можетъ нанимать помѣщеніе, удобное для покупателей (жилицемъ ремесленника служать часто подвалы, мансарды), а, съ другой стороны, публика предпочитаетъ сразу купить нѣсколько вещей въ одномъ магазинѣ, чѣмъ заказывать ихъ у различныхъ ремесленниковъ. Когда мы хотимъ купить рамку для фотографической карточки, альбомъ, кошелекъ, тетрадь, виды мѣстностей, памятную книжку, чернильный приборъ, мы отправимся не къ ремесленникамъ, а въ писчебумажный магазинъ, гдѣ всѣ эти вещи можно приобрѣсти сразу. А вѣдь онѣ изготавливаются на

дому людьми, зависящими теперь отъ магазина, но которые раньше были (или ихъ отцы) самостоятельными ремесленниками¹⁾.

Итакъ, въ настоящее время ремесло все больше и больше уступаетъ мѣсто крупному производству. Конечно, было бы странно жалѣть объ этомъ или стараться всѣми мѣрами спасти ремесло. Разъ новыя формы предпріятій технически и экономически совершеннѣе, то никакая сила не могла бы заставить хозяйственное развитіе идти по иному пути. Важно лишь, чтобы эти новыя предпріятія были сознательно регулируемы обществомъ, чтобы положеніе трудящагося человѣка было ограждено въ нихъ дѣятельнымъ контролемъ государственной власти и чтобы быть подготовленъ удобный переходъ къ дальнѣйшимъ, болѣе совершеннымъ экономическими формамъ. Что же касается такихъ промесленныхъ предпріятій, положеніе которыхъ оказывается пока устойчивымъ и при современномъ промышленномъ строѣ, то конечно, они не должны быть оставляемы въ ихъ патріархальной

¹⁾ См. указанный рефератъ Бюхера въ 76 томѣ «Schriften des Vereins fü Socialpolitik». Какъ быстро исчезаетъ въ посѣльщее время ремесло въ большихъ городахъ, можно видѣть изъ данныхъ, приводимыхъ Шмольеромъ въ его *Grundriss*. Въ 1895 году въ Германіи на 100.000 жителей приходилось:

	Мастеровъ и рабочихъ.
Въ городахъ, имѣющихъ болѣе 100.000 жит.	13,4 46
» отъ 20.000 до 100.000 жит.	27,9 83

Въ мелкихъ городахъ, какъ видимъ, число ремесленниковъ почти вдвое больше. Кромѣ того, въ большихъ городахъ въ группѣ ремесленниковъ показано много такихъ, которые работаютъ на магазины, т.-е. не ремесленниковъ въ собственномъ смыслѣ, а рабочихъ домашней промышленности. *Schmoller*, указ. сочин., стр. 420—421.

неприкосновенности. Мы знаемъ, напр., что работа малолѣтнихъ и подростковъ принимаетъ въ ремеслѣ очень часто ужасающія формы эксплуатациі, что обученіе мастерству совершается рутинно и съ большой потерей времени. Поэтому и на ремесленныя мастерскія должно быть распространено фабричное законодательство, которое оградило бы интересы учениковъ и подмастерьевъ. Для нормальнаго хода ремесленной дѣятельности необходимы также ремесленныя училища, где преподавались бы мастерства, которыя по мѣстнымъ условіямъ могутъ разсчитывать на устойчивое существование. Для этой же цѣли можетъ служить и устройство музеевъ прикладного искусства, ремесленныхъ выставокъ, изданіе специальныхъ periodическихъ органовъ печати и т. п. Чрезвычайно важно также и общее образованіе ремесленниковъ, ремесленныхъ учениковъ и подмастерьевъ, развитіе въ нихъ высшихъ интересовъ и подъемъ ихъ нравственного уровня. Въ городахъ такая задача можетъ быть легко осуществима устройствомъ разумныхъ развлечений, образовательныхъ союзовъ ремесленниковъ и ремесленныхъ клубовъ.

Перейдемъ теперь къ характеристику другой формы предпріятій, выступившей позднѣе ремесла на историческую арену и экономически болѣе совершенной. Это — домашняя промышленность (именуемая обыкновенно у насъ кустарной). Она составляетъ переходную форму между ремесломъ и фабрикой. Съ ремесломъ ее сближаетъ то обстоятельство, что рабочій домашней промышленности работаетъ въ собственномъ помѣщеніи, съ членами семьи, или, подобно подмастерью, у хо-

зяина, имѣющаго немного рабочихъ; съ фабрикой же у нея то общее, что продукты домашней промышленности изготавляются не на заказъ, а на неопределенный и широкій рынокъ. Домашняя промышленность изготавляетъ такие же шаблонные продукты, какъ и фабрика. Этимъ объясняются ея преимущества передъ ремесломъ, такъ какъ она отвѣчаетъ уже потребности въ массовомъ производствѣ, созданной развитіемъ мѣнового хозяйства; но отсюда же вытекаютъ и ея несовершенства по сравненію съ фабрикой, такъ какъ, будучи децентрализованной, разбитой на множество мелкихъ предпріятій, домашняя промышленность не допускаетъ того чрезвычайного усовершенствованія производственной техники, которое составляетъ могучее орудіе въ рукахъ фабричного производства. Домашняя промышленность была довольно широко распространена въ Западной Европѣ (Германіи) въ XV и XVI вв.; въ XVII и XVIII вв. она образуетъ тамъ главную форму промышленности, работающей на широкій рынокъ ¹⁾). Въ XIX вѣкѣ распространеніе машинаго производства наносить ей жестокіе удары. Несмотря на то, что домашняя промышленность продолжаетъ еще держаться даже въ весьма развитыхъ капиталистическихъ странахъ, въ общемъ она находится несомнѣнно въ упадкѣ, представляемая или архаической пережитокъ старины, или уродливыя формы приспособленія къ новымъ промышленнымъ условіямъ въ тѣхъ темныхъ углахъ общественной жизни, на которые не распространился еще свѣтъ разумнаго общественнаго контроля. Бѣд-

¹⁾ Schmoller, указ. соч., стр. 424.

ствія рабочаго населенія, занятаго въ домашній промышленности, отстаивающей свое существование крайнимъ напряженіемъ силъ рабочаго и нищенскимъ вознагражденіемъ за трудъ, естественно обращали на себя вниманіе общественнаго мнѣнія и науки. Въ Англіи почти на всемъ протяженіи XIX столѣтія мы находимъ попытки выясненія причинъ тяжелаго положенія рабочихъ домашній промышленности,— въ началѣ вѣка, главнымъ образомъ, ручныхъ ткачей, страдавшихъ отъ распространенія механическаго ткацкаго станка; въ концѣ вѣка — лицъ, занятыхъ въ такъ-называемыхъ «sweated industries» (въ изготавленіи цілья, обуви и въ другихъ промыслахъ, где изъ рабочихъ «выжимается поть»). Въ Германіи домашнія промышленность стала предметомъ внимательнаго изученія болѣе всего въ послѣднее время (особенно важное значеніе имѣютъ труды «Союза Соціальной Політики», томы 84, 85, 86, 87). Западно-европейскія изслѣдованія послѣдняго времени пролили много свѣта на вопросъ о домашній промышленности отчасти и потому, что самыі процессъ развитія этой формы выяснился уже съ достаточной опредѣленностью. Они помогаютъ намъ уяснить и отечественные формы домашній промышленности, которые давно и внимательно изучаются въ Россіи, но значеніе которыхъ трудно поддается правильной оцѣнкѣ благодаря молодости нашего промышленнаго развитія.

Домашнія промышленность выступаетъ въ трехъ существенно различныхъ формахъ: 1) самостоятельнаго домашнаго производства, 2) работы на скупщика, 3) децентрализованной работы на крупнаго промышленнаго предпринимателя.

Самостоятельная домашняя промышленность составляет старейшую форму. Она развилась изъ ремесла, когда возникла возможность расширения сбыта. Кустарь сталъ изготавливать большое количество однородныхъ издѣлій и продавалъ ихъ самъ въ своей деревнѣ, на ближайшемъ базарѣ или ярмаркѣ. Однако, вскорѣ продажей кустарныхъ издѣлій стали заниматься капиталисты-скупщики, которые могли уже имѣть дѣло съ широкимъ и довольно отдаленнымъ рынкомъ. Въ настоящее время вполнѣ самостоятельные кустари встречаются уже рѣдко не только въ Западной Европѣ, но и въ Россіи, и притомъ по преимуществу въ глухихъ, удаленныхъ мѣстностяхъ, гдѣ нѣтъ еще надобности въ значительномъ расширении рынка.

Работа на скупщика поставлена благопріятіе въ отношеніи сбыта, потому что скупщикъ располагаетъ довольно значительнымъ капиталомъ и, следовательно, можетъ вести большой рыночный оборотъ. Положеніе домашнихъ рабочихъ, однако, постепенно ухудшается, благодаря посредничеству скупщика, потому что онъ старается, насколько возможно, понизить цѣну на закупаемые у кустарей товары. Кроме того, скупщики вскорѣ начинаютъ замѣчать, что для нихъ было бы выгоднѣе взять въ свои руки не только сбыть, но отчасти и самое производство. Поэтому и эта форма домашней промышленности постепенно исчезаетъ, уступая мѣсто третьей — децентрализованной работѣ на крупнаго предпринимателя.

Децентрализованная домашняя работа вооружена, повидимому, болѣе сильными средствами. Скупщикъ покупаетъ при ней сырой матеріаль и

раздаёт его домашнимъ рабочимъ въ стѣ съ готовыми образцами и моделями. Превращеніе въ эту форму въ германской текстильной промышленности произошло уже въ XVIII вѣкѣ, а въ другихъ отрасляхъ — въ XIX. Капиталисты дѣлалъ и дальнѣйшіе шаги въ организаціи домашняго производства, заботясь о раздѣленіи труда среди домашнихъ рабочихъ и создавая дополнительныя общія мастерскія (для бѣлеенія и крашенія матерій и т. п.). Напр., въ изготовлениі платья выдѣлились въ самостоятельный операциіи кройка, шитье, глаженіе, прометываніе петель и пришиваніе пуговицъ. Болѣе сложныя или болѣе тяжелыя работы были отдѣлены отъ легкихъ, напр., склеиваніе коробокъ, раскрашиваніе, наклеиваніе этикетокъ и т. д., такъ что явилась возможность воспользоваться трудомъ не только женщинъ, но и дѣтей и стариковъ. Однако, и при такой организаціи домашняя промышленность далеко не располагаетъ всѣми выгодами, доступными для крупнаго производства, а потому не можетъ выдержать конкуренціи фабрики съ ея объединенной работой, широкимъ проведеніемъ раздѣленія труда и примѣненіемъ машинъ¹⁾.

1) Если въ какой-нибудь отрасли промышленности,— говорить *Mаршалль*,— трудовые операциіи могутъ быть сведены къ однобразному повторенію одинихъ и тѣхъ же движеній, то можно быть уѣреннымъ, что въ этой отрасли будетъ введено рано или поздно машинное производство. Могутъ быть при этомъ задержки и затрудненія; но если данное дѣло можетъ быть ведено въ достаточно широкихъ размѣрахъ, деньги и сила изобрѣтательности будутъ неустанно затрачиваться до тѣхъ поръ, пока задача не будетъ выполнена. Говорятъ, напр., что одинъ знаменитый изобрѣтатель затратилъ 300.000 ф. ст. на усовершенствованіе текстильныхъ машинъ и что эта затрата возвратилась ему съ лихвой. *Marschall, Principles of Economics*, стр. 315.

Итакъ, домашняя промышленность представляется въ настоящее время во всѣхъ ея формахъ отсталымъ способомъ производства. Дешевизна фабричнаго продукта повсюду вытѣсняетъ домашнюю работу, единственнымъ орудіемъ которой въ борьбѣ съ могучимъ соперникомъ является чрезмѣрное удлиненіе рабочаго дня, привлеченіе къ работе всѣхъ членовъ семьи и нищенская заработка плата.

На сколько непосильна для домашней промышленности борьба съ фабричнымъ производствомъ, можно видѣть хотя бы на примѣрѣ Германіи, где, кстати сказать, существуетъ и лучшая промышленная статистика. За время между двумя промышленными переписями (1882—1895 гг.) количество домашнихъ предпріятій въ текстильной промышленности (гдѣ конкуренція фабрики чувствуется всего сильнѣе) уменьшилось на 72.928, что составляетъ потерю по-чти трети (31%) въ всѣхъ предпріятіяхъ. Но, съ другой стороны, данные тѣхъ же переписей указываютъ намъ и на тотъ фактъ, что въ тѣхъ случаяхъ, гдѣ фабрика не имѣеть возможности конкурировать съ домашнимъ производствомъ, послѣднее даже увеличивается (съ одной стороны, благодаря возрастанію населенія, съ другой—такъ какъ оно вытѣсняетъ ремесло). Въ производствѣ предметовъ одежды, въ мытьѣ бѣлля и пр., гдѣ домашняя промышленность успѣла уже отнять многое отъ ремесла и гдѣ она не встрѣчаетъ еще конкуренціи фабричныхъ заведеній, мы находимъ за тотъ же періодъ возрастаніе предпріятій на 10.016 заведеній и 27.499 лицъ¹⁾.

¹⁾ H. Ranchberg, Die Handindustrie des Deutschen Reiches nach der Berufs-und-Arbeitszählung von 14 Juni 1895. Schriften des Vereins für Sozialpolitik, т. 87, стр. 82—83 и 86—87.

Если обратить внимание на географическое распределение домашней промышленности в Германии, то окажется, что она больше всего распространена в горныхъ мѣстностяхъ, гдѣ ее поддерживаеть отсутствіе удобныхъ путей сообщенія, по которымъ бы могъ проникать фабричный продуктъ, и въ большихъ городахъ, гдѣ существуетъ большой спросъ на различные предметы одежды, изготавленіе которыхъ до сихъ поръ почти еще не затронуто фабричнымъ производствомъ¹⁾.

Если, такимъ образомъ, домашняя промышленность представляется теперь отсталой формой производства, отчасти вымирающей, отчасти притягивающей къ себѣ наиболѣе беззащитные элементы рабочаго населенія, не нашедшіе мѣста на фабрикѣ, то легко понять, что положеніе рабочихъ, занятыхъ въ такихъ промыслахъ, не можетъ быть лучше положенія фабричныхъ рабочихъ и что, слѣдовательно, переходъ ихъ къ фабричному труду былъ бы большимъ благодѣяніемъ, какъ въ смыслѣ повышенія производительныхъ силъ всего общества, такъ и для нихъ самихъ.

Я приведу нѣсколько примѣровъ, показывающихъ, каковы условія труда въ домашней промышленности, съ одной стороны, въ развитомъ капиталистическомъ строѣ (Англія), съ другой — при слабомъ развитіи капиталистического производства (Россія).

Существенные черты домашней промышленности Англіи ярко отмѣчаются уже самимъ ея названіемъ — *sweating system*, «система выжиманія пота». Дѣй-

¹⁾ A. Weber, Die Haushandwerke und ihre gesetzliche Regelung. Schriften d. V. f. Socialpol., т. 88, стр. 27—29.

ствительно, рабочие въ домашней промышленности Англіи принадлежать къ наиболѣе беззащитнымъ элементамъ общества. Съ одной стороны, это вдовы, женщины, мужья которыхъ неспособны къ труду, жены докеровъ и т. д., съ другой — русскіе и австрійскіе евреи, наслышавшіеся на родинѣ о хорошемъ положеніи труда въ Англіи. Въ дѣйствительности же, благодаря «системѣ выжиманія пота», они попадаютъ иногда даже въ худшее положеніе, чѣмъ у себя на родинѣ. Не имѣя средствъ и возможности найти другой заработокъ, они съ радостью принимаютъ предложеніе «выжимальщиковъ», которые часто даже поджидаютъ своихъ жертвъ на пристани, гдѣ останавливаются эмигрантскіе пароходы. Тогда для нихъ начинается печальная жизнь, полная каторжнаго труда, который продолжается съ ранняго утра до поздняго вечера съ небольшими перерывами, причемъ максимумъ платы составляетъ отъ $3\frac{1}{2}$ до 7 шилл. въ недѣлю, т.-е. до 16 руб. въ мѣсяцъ, что при дорогоизнѣ лондонской жизни составляетъ совершенно нищенскую плату. Изслѣдователи, изучивши sweating system, прямо заявляютъ, что жизнь еврейскихъ эмигрантокъ представляеть не что иное, какъ медленное умирание. Въ самомъ дѣлѣ, при продолжительномъ и тяжеломъ труде онѣ очень плохо питаются, имѣютъ крайне негигиеническое жилище; обыкновенно у нихъ нѣть даже отдельной комнаты, а нанимается только постель, причемъ въ одной постели часто помѣщаются двѣ-три эмигрантки. Въ такой комнатѣ, которая могла бы служить достаточнымъ помѣщеніемъ только для одного лица, живутъ иногда до 12 «потѣльщицъ». Естественно, что, вслѣдствіе тяжелой работы и

антисанитарныхъ условій жизни, среди эмигрантовъ развиваются разнообразныя болѣзни.

Не лучше положеніе и англичанокъ, попадающихъ въ руки «выжимальщиковъ пота». Я приведу на выдержку нѣсколько характерныхъ показаній, собранныхъ парламентскимъ изслѣдованіемъ (комиссіей палаты лордовъ), разъясняющихъ лучше всякихъ пространныхъ разсужденій, какъ тяжело живется трудящемуся человѣку, занятому въ английской домашней промышленности. Читая отчетъ названной комиссіи, невольно поражаешься контрастомъ между богатыми, влиятельными и респектабельными членами комиссіи и представителями несчастной, обездоленной бѣдноты, рассказывающей о своей жизни, полной горечи и лишений.

Вотъ, напр., стоитъ передъ лордами Изабелла Килликъ, специальность которой — отдѣлка брюкъ (trousers finisher), работающая уже 22 года. Мужъ ея разбитъ параличомъ; есть трое дѣтей (10, 7 и 4 лѣта). Работая съ 6 часовъ утра до 8 часовъ вечера, она можетъ отдать 4 пары въ день; за это она получаетъ, за вычетомъ расходовъ на нитки и проч., около 1 шилл. въ день, т.-е. 7 шилл. въ недѣлю, если работа продолжается и въ праздники. За квартиру приходится платить (за одну комнату) 2 шилл. въ недѣлю. По мѣрѣ того какъ она рассказываетъ, вопросы лордовъ становятся лаконичнѣе, и весь діалогъ заканчивается такими характерными фразами:

Вопросъ 1560. Итакъ, нужно платить два шиллинга за квартиру?

— Да.

В. 1561. Поэтому вамъ остается всего пять шиллинговъ, чтобы жить на нихъ недѣлю?

— Да.

В. 1562. Изъ этихъ денегъ вы должны платить за отоплениe и покрывать всѣ расходы на жизнь?

— Да, сюда же входитъ отоплениe и освѣщенiе.

Допросъ конченъ Свидѣтельница удаляется...

А вотъ другая — Мэри Гайсъ, той же специальности, вдова - солдатка; имѣеть трехъ дѣтей; старшая дѣвочка помогаетъ. Работаетъ 19 лѣтъ, со смерти мужа. Условiя работы и оплата труда такiя же, какъ и предыдущей свидѣтельницы. И въ ея спокойномъ и правдивомъ показанiи также прорываются глубоко трагическая цоты, прикрываемыя общимъ сдержаннмъ тономъ англiйской рѣчи:

В. 1589. Какова ваша обычная пища?

— Мнеъ соответсно сказать такимъ господамъ. Конечно, вы должны знать, что она не можетъ быть очень хороша; въ ней очень мало приходится на мясо.

В. 1591. Вы имѣете мясо разъ въ недѣлю?

— Иногда я имѣю, иногда вѣтъ. Обыкновенно я всячески стараюсь добыть кусочекъ въ воскресенье, если только можно.

В. 1592. Какая же ваша обыкновенная пища, — хлѣбъ?

— Хлѣбъ и чашка чаю, кусочекъ рыбы или чего-нибудь въ такомъ родѣ.

И т. д., и т. д.

О положенiи евреекъ мы уже говорили. Не лучше и работа, выпадающая на долю еврейскихъ рабочихъ - мужчинъ въ домашней сапожной промы-

шленности. Возьмемъ примѣръ изъ этого же изслѣдованія.

Самуиль Вильдманъ (отдѣлывающій обувь — bootfinisher, работаетъ десять лѣтъ; на родинѣ, въ Австріи, былъ учителемъ).

В. 582. Быть можетъ, вы скажете комиссіи о томъ, въ какомъ положеніи вы оказались, прибывъ (въ Лондонъ), какъ долго вы искали работы и что это была за работа?

— Когда я пріѣхалъ въ Лондонъ, я старался три мѣсяца найти какое-нибудь положеніе не въ ремеслѣ, но такъ какъ я увидѣлъ, что не представляется ничего иного, то былъ вынужденъ учиться ремеслу и поступилъ къ сапожнику. Онъ сказалъ мнѣ, что черезъ четыре недѣли я выучусь ремеслу, и, когда это время прошло, онъ сказалъ мнѣ, что я могу уже зарабатывать себѣ пропитаніе...

В. 584. До какого времени вы работали ночью?

— До двѣнадцати первую ночь; въ 12 ч. хозяинъ сказалъ мнѣ, что если я приду въ пять часовъ на слѣдующее утро, то я буду уходить раньше; я пришелъ въ пять часовъ утра, но онъ держалъ меня до половины первого ночи, и такъ я долженъ былъ работать четыре недѣли...

Но обученіе кончилось, началась настоящая работа.

Положеніе, однако, не измѣнилось къ лучшему.

—...Когда я сталъ урочнымъ рабочимъ, я пошелъ къ другому хозяину и попросилъ у него работы; онъ далъ мнѣ работу, но сказалъ, что я долженъ работать отъ 5 или 6 часовъ утра до полуночи. Я спросилъ его, развѣ я, какъ урочный рабочій,

долженъ работать такъ же долго, какъ если бы я былъ поденнымъ рабочимъ, получающимъ недѣльную заработную плату? И онъ сказалъ мнѣ, что урочный рабочій долженъ также работать до поздняго времени...

Насколько низка оплата труда, можно видѣть изъ показанія этого же свидѣтеля (и стереотипнаго повторенія у другихъ), что въ среднемъ онъ зарабатываетъ около 15 шилл. въ недѣлю. Иногда работа простоянавливается, если не бываетъ достаточно заказовъ изъ магазина, но рабочіе должны сидѣть въ мастерской и ждать, пока хозяинъ не принесетъ сапогъ.

В. 615. Сколько времени имѣете вы на обѣдь?

— 5 или 10 минутъ; мы ставимъ нашъ обѣдь возлѣ стула, на которомъ мы работаемъ¹⁾.

Обращаясь къ русской кустарной промышленности, мы также не найдемъ и въ ней такихъ идеалистическихъ условій существованія трудящихся людей, какъ склонны думать некоторые. Во всѣхъ случаяхъ, когда кустарю приходится бороться съ крупнымъ фабричнымъ производствомъ, мы встрѣчаемся и здѣсь съ чрезмѣрной эксплуатацией труда. Фабричный надзоръ не распространяется по нашему законодательству на кустарныхъ мастерскихъ, несмотря на то, что самостоятельность кустара обыкновенно является призрачной. И нашъ кустарь работаетъ очень часто на богатаго скущника, а часто и надъ его материальными, что вполнѣ соответствуетъ англійской sweating system. Дешевизна фабричнаго производства заставляетъ кустаря не

1) First Report from the Select Committee of the House of Lords on the Sweating System.

только самого надрываться надъ работой, но и привлекать къ ней всѣхъ членовъ семьи, чтобы хотя этимъ страшнымъ напряженiemъ труда защититься отъ непосильной конкуренціи съ крупнымъ производствомъ. Если мы посмотримъ, каковы размѣры заработка, вознаграждающаго этотъ каторжный трудъ, то мы найдемъ, что онъ оставляетъ за собой самую ничтожную плату фабричного рабочаго. Такъ, напр., въ ткацкомъ промыслѣ, по вычисленію специальнаго изслѣдователя этой отрасли кустарнаго производства, чистый заработокъ ткачихъ въ 130 дней равняется 10 рублямъ, что составляетъ 8 коп. платы за 8 ч. дневного труда. Такимъ образомъ, заработка ткачихъ въ среднемъ составляетъ около одной копейки въ часть. Гвоздарный промыселъ, относительно котораго нѣкоторые изслѣдователи недавно еще высказывались, что ему предстоитъ счастливая будущность, что онъ стойко выдержитъ борьбу съ фабричнымъ производствомъ, также раздѣлилъ судьбу съ другими промыслами, конкурирующими съ фабрикой. За послѣднее время, благодаря конкуренціи кустарнаго гвоздя съ фабричнымъ, заработка мужчинъ упалъ до 2 руб., женщинъ до 60 коп. въ недѣлю. При этомъ слѣдуетъ замѣтить, что работа гвоздаря проиходилъ въ чрезвычайно негигіенической обстановкѣ. Гвоздарь начинаетъ работать съ 3 — 4 час. утра и продолжаетъ вплоть до ночи, причемъ на сонъ остается 5 час. Самая обстановка мастерской представляетъ верхъ антигигіеничности; копоть и дымъ порождаютъ среди гвоздарей разнообразныя болѣзни дыхательныхъ органовъ. Земскіе врачи устанивали, что среди этихъ кустарей замѣчается много

чахоточныхъ больныхъ. Сверхъ того, благодаря тому, что при работѣ приходится принимать крайне неудобное положеніе, у гвоздарей констатировано неправильное развитіе иѣкоторыхъ органовъ. Искривленіе позвоночнаго столба дѣлаетъ кузнеца-гвоздаря кривобокимъ, даже пальцы его искривляются.

При приемѣ новобранцевъ изъ мѣстностей, въ которыхъ распространенъ гвоздарный промыселъ, приходится многихъ изъ нихъ браковать въ силу разнообразныхъ физическихъ недостатковъ, которые не только создаются тяжелой работой кустарей, но передаются и дѣтямъ ихъ. Смертность гвоздарей превышаетъ общую норму данной мѣстности, составляя отъ 40 до 50 на тысячу при средней величинѣ въ 30 и 35. Вотъ какими средствами кустарная промышленность отстаиваетъ свое существованіе въ борьбѣ съ фабричнымъ производствомъ.¹⁾.

Выяснивъ условія домашней работы, мы уже легко можемъ сдѣлать выводы и относительно мѣръ, которыя должны быть приняты государствомъ или органами мѣстнаго самоуправленія для ея улучшения.

Случаи самостоятельной кустарной работы, какъ мы знаемъ, сравнительно рѣдки; но тамъ, где они встречаются, главная забота органовъ общественной власти должна быть направлена на поддержание самостоятельности кустарей устраниемъ на бу-

1) О вытѣсненіи кустарного производства фабричнымъ и бѣдствіяхъ кустарей см. главу въ «Курсѣ политической экономіи» Иванюкова. Подробный очеркъ борьбы между фабрикой и кустаремъ данъ въ книгѣ Тулань-Барановскаго: «Русская фабрика въ ея прошломъ и настоящемъ». Спб., 1898 г.

дущее время надобности въ скупщикахъ и помошь въ технической сторонѣ кустарной работы. Въ ряду такихъ мѣръ особенное значеніе можетъ имѣть открытие кустарамъ кредита для закупки сырья и сбыта издѣлій, устройство складовъ, выставокъ, техническое образованіе, развитіе художественнаго вкуса. Во всѣхъ этихъ случаяхъ цѣль сообразяне оказывать помошь не отдѣльнымъ кустарамъ, а организованнымъ артелямъ ихъ.

Работа на скупщика должна быть регулируема государственной властью устраниемъ разнаго рода злоупотребленій и, въ частности, ростовщичества. Гдѣ возможно, скупщикъ долженъ быть устраниемъ организацией сбыта артелями самихъ кустарей съ помощью отъ государства или земства.

Наконецъ, децентрализованная работа на крупнаго предпринимателя и домашняя работа въ мелкихъ мастерскихъ должны быть поставлены подъ контроль фабричного законодательства, причемъ главными требованіями представляются: устройство специальныхъ мастерскихъ, отдѣльныхъ отъ жилищъ рабочихъ, ограниченіе часовъ труда, по крайней мѣрѣ, для женщинъ, подростковъ и дѣтей (по общимъ нормамъ фабричного законодательства), и регулированіе заработка (запрещеніе расплаты товарами). Кромѣ того, государство или города должны заботиться объ устройствѣ дешевыхъ рабочихъ жилищъ на окраинахъ города и удобныхъ средствъ сообщенія. Такимъ путемъ можетъ быть достигнутъ и наилучшій переходъ къ фабричной работѣ, которая, при надлежащей постановкѣ общественнаго контроля и свободѣ организованной дѣятельности рабочихъ, представляетъ несомнѣнно

лучшія уловія труда и заработка, чѣмъ домашнее производство.

Вообще же въ дѣлѣ превращенія кустарной промышленности въ фабричную огромное значеніе можетъ имѣть развитіе желѣзнодорожной сѣти. Напр., по словамъ Вебера, въ одной изъ мѣстностей наибольшаго распространенія домашней промышленности (Рула въ Тюрингіи), благодаря устройству удобныхъ путей сообщенія, теперь оказывается «больше фабричныхъ трубъ, чѣмъ башенъ для обозрѣнія видовъ во всей окрестности»¹⁾.

Итакъ, видя неизбѣжность превращенія домашней промышленности въ фабричное производство, необходимо заботиться лишь о томъ, чтобы переходъ къ новой формѣ былъ сдѣланъ возможно болѣе удобнымъ для трудящагося населенія. При обычныхъ уловіяхъ борьбы между кустаремъ и фабрикой такой переходъ припимаетъ тяжелыя формы и вредно отзывается на положеніи другихъ фабричныхъ рабочихъ, въ среду которыхъ проникаютъ новые элементы съ низкимъ уровнемъ жизни, привыкшіе къ угнетенію и эксплуатациі.

Переходя теперь къ характеристицѣ объединенныхъ крупныхъ предпріятій (въ особ. къ фабрикѣ), мы уже на основаніи предыдущаго изложенія можемъ видѣть, что они имѣютъ всѣ шансы на господство при существующемъ экономическомъ строѣ. При этомъ подъ крупными предпріятіями

¹⁾ Съ водвореніемъ фабричного производства меняется и характеръ рабочихъ жилищъ. Въ той же мѣстности, послѣ вытѣсненія домашней работы фабрикой, въ настоящее время уже болѣе 800 рабочихъ ежедневно приходятъ въ городскія мастерскія изъ окрестностей, простирающихся радиусомъ болѣе чѣмъ въ двѣ мили. *Weber*, указ. соч., стр. 32—33.

мы понимаемъ такія, гдѣ предприниматель совершенно не участвуетъ въ непосредственной работе и гдѣ даже трудъ высшаго управления (директора фабрики, завода) находится (или по условіямъ дѣла можетъ находиться) въ рукахъ наемнаго лица. Конечно, въ такихъ предпріятіяхъ помѣщается большой капиталъ и обыкновенно бываетъ занято много рабочихъ. Насколько растутъ крупныя предпріятія въ настоящее время, показываетъ, напр., промышленная статистика Германіи. Я приведу лишь одну табличку, наглядно рисующую ростъ крупнаго производства въ этой странѣ за послѣдніе годы¹⁾.

	Приходи- лось на ка- ждыя 100 предпріятій.		Л и цъ.		Увеличеніе (+) или уменьше- ніе (-) въ про- центахъ.	
	въ 1895 г.	въ 1882 г.	въ 1895 г.	въ 1882 г.	Пред- приятій.	Л и цъ.
Группы предпріятій.						
Мелкихъ предпріятій:						
Единичныхъ предпрі- ятій безъ двигателя.	54,5	62,5	16,7	25,6	— 8,7	— 8,7
Предпр. съ рабочими отъ 1 до 5 чл.	38,8	33,4	29,8	33,4	+ 21,4	+ 24,3
Всего . .	93,3	95,9	46,5	59,0	+ 1,8	+ 10,0
Среднихъ предпріятій:						
съ 6—10 рабоч. . .	3,6	2,3	8,1	6,8	+ 65,1	+ 66,6
» 11—50 . . .	2,5	1,5	15,8	12,2	+ 76,9	+ 81,8
Всего . .	6,1	3,8	23,9	19,0	+ 69,7	+ 76,3
Крупныхъ предпріятій						
съ 51—200 рабоч. .	0,5	0,3	14,0	10,1	+ 93,0	+ 93,9
» 201—1000 » . .	0,1	0,0	11,2	9,0	+ 75,6	+ 75,8
выше 1000 » . .	0,0*)	0,0**)	4,4	2,9	+100,8	+110,5
Всего . .	0,6	0,3	29,6	22,0	+ 90,0	+ 88,7
Общий итогъ. . .	100	100	100	100	+ 4,6	+ 39,9

*) Абсолютное число — 255.

**) Абсолютное число — 127.

1) Prof. H. Rauchberg, Gewerbe und Handel im Deutschen Reich. Braun's Archiv. Berlin, 1900. XVI Bd., 1 и 2 Heft, стр. 163.

Необходимо иметь в виду, что и среднія предприятия этой таблицы по нашей терминологии (во всякомъ случаѣ, вторая половина ихъ) должны быть причислены къ крупному производству. Просматривая дни послѣднихъ столбца, мы лѣгко видимъ, какіе предприятия болѣе всего преуспѣваютъ въ наше время. Если мы обратимся къ распределенію по различнымъ группамъ производствъ, то найдемъ, что крупные предприятия всего болѣе развились въ группахъ горного дѣла, химической промышленности, текстильной, машиностроительной и бумажной. Въ каждой изъ этихъ отраслей уже большая половина рабочаго персонала занята въ крупномъ производствѣ (выше 50 рабочихъ). Выше 60% всѣхъ вообще лицъ, занятыхъ въ крупной промышленности, приходится на эти 5 группъ и притомъ $\frac{1}{4}$ — 24,63% на горное дѣло, болѣе $\frac{1}{3}$ — 21,56% — на текстильную промышленность. Къ этимъ группамъ по преимуществу относятся и колоссальные предприятия, имѣющія болѣе 1.000 рабочихъ¹⁾.

Итакъ, тенденціей развитія промышленности въ капиталистическомъ строѣ является постепенная концентрація капиталовъ²⁾. Ее формулировалъ впервые Марксъ, но въ общихъ выраженіяхъ, что подало поводъ некоторымъ изъ его послѣдователей

¹⁾ H. Rauchberg, указ. соч., стр. 168.

²⁾ Мнеѣніе, что эта тенденція должна парализоваться употреблениемъ мелкихъ (электрич., газовыхъ и т. п.) двигателей, также не находить себѣ подтвержденія. Наблюдение показываетъ, что тамъ, где мелкія предприятия вообще экономически устойчивы, ихъ техническая реорганизація, въ смыслѣ употребленія мелкихъ двигателей, укрѣпляетъ ихъ положеніе, тамъ же, где они вытѣсняются крупными производствами, и примѣненіе новыхъ двигателей не въ состояніи спасти ихъ. См. G. Zoepfl, Nationalökonomie der technischen Betriebskraft. Iena, 1903, стр. 174—205.

настаивать на существованиі такой тенденції и въ развитіи сельского хозяйства. Самъ Маркесь не выражался вполнѣ опредѣленно на этотъ счетъ, но, повидимому, и онъ былъ того мнѣнія, что указанная имъ тенденція распространяется на всѣ отрасли производства. Мы видѣли уже, что для сельского хозяйства необходимо признать иные принципы развитія. Съ другой стороны, Маркесь понималъ подъ концентраціей капиталовъ сосредоточеніе имущества въ рукахъ немногихъ лицъ, тогда какъ на самомъ дѣлѣ увеличиваются размѣры предпріятій, число же владѣльцевъ капитала измѣняется вовсе не согласно съ этой тенденціей.

Чтобы яснѣе представить себѣ процессъ концентраціи предпріятій въ современномъ строѣ общественного хозяйства, мы остановимся еще на такихъ формахъ предпріятій, которая появились именно въ видахъ приспособленія къ условіямъ этого строя. Таковы акціонерныя компаніи, синдикаты и трѣсты и государственные и муниципальныя предпріятія.

По мѣрѣ развитія крупнаго производства задачи его стали не подъ силу самымъ богатымъ единичнымъ капиталистамъ. Предпріятія принимаютъ весьма часто акціонерную форму, которая примѣнялась и ранѣе въ торговлѣ (привилегированныя торговыя компаніи XVII и XVIII вв.), но которая въ области производства впервые развилась въ XIX в. Въ видѣ акціонерныхъ компаний на промышленную сцену выступаетъ ассоціація капиталовъ, соединеніе нѣсколькихъ капиталистовъ, концентрирующихъ въ своихъ рукахъ огромныя суммы, соста-

вленныхъ иногда изъ сравнительно небольшихъ долей. Грандіозныя желѣзодорожныя и банковыя предпріятія, большія фабрики и заводы, горныя предпріятія, получили возможность существовать въ видѣ частнохозяйственныхъ учрежденій только благодаря акціонерной формѣ, которая позволила крупнымъ капиталистамъ привлечь къ дѣлу и неизначительныя сбереженія лицъ, которые при иныхъ условіяхъ не принимали бы непосредственнаго участія въ промышленной дѣятельности и которымъ, во всякомъ случаѣ, было бы немыслимо устраивать большія предпріятія. Въ большинствѣ европейскихъ государствъ акціонерные компаніи занимаютъ весьма видное мѣсто въ общемъ строѣ хозяйственныхъ предпріятій. Такъ, напр., въ Германіи по послѣдньюю время насчитывалось акціонерныхъ компаний по 24 различнымъ отраслямъ промышленности 2.149 съ собственнымъ (акціонернымъ) капиталомъ въ 4876,6 милл. марокъ и занятымъ (облигационнымъ) 867 милл. марокъ. Если же мы возьмемъ такую страну, какъ Англія, гдѣ капиталистическое развитіе пошло дальше, чѣмъ въ другихъ государствахъ, мы найдемъ, что тамъ насчитывалось болѣе 11 тыс. акціонерныхъ компаний съ упомянутымъ акціонернымъ капиталомъ въ 611 милл. фунт. стерл., что составить около 6 тыс. милл. рус. рублей или 12 тыс. милл. германскихъ марокъ. Однако, по мѣрѣ развитія капиталистического строя, и эта концентрація капиталовъ оказалась недостаточной. Благодаря ожесточенной конкуренціи между отдѣльными предпріятіями, характеризующей современную экономическую жизнь, для капиталистовъ оказалось необходимымъ еще

болѣе концентрировать свои силы. Въ послѣднее время наблюдается (въ особенности въ Америкѣ) весьма характерное явленіе, именно, что отдельные компаніи соединяются въ еще болѣшія коалиціи, называемыя синдикатами или трѣстами. Конечно, находя въ синдикатахъ средство къ успѣшному преодолѣнію препятствій, полагаемыхъ существующей экономической борьбой, капиталисты - предприниматели употребляютъ эту новую силу не въ интересахъ класса потребителей или занятыхъ у нихъ рабочихъ, а ради полученія возможно высшей прибыли. Далекіе отъ того, чтобы разрѣшить всѣ противорѣчія и неустройства современного экономического режима, торго-промышленные синдикаты являются чудовищными монополіями, возникшими на почвѣ приспособленія капиталистовъ къ современнымъ отношеніямъ производства и обмѣна. Наибольшаго развитія эти синдикаты достигли въ Америкѣ, которая въ этомъ отношеніи ушла дальше другихъ культурныхъ странъ по пути капиталистической эволюціи. Особенно интереснымъ изъ американскихъ синдикатовъ представляется Standard Oil Company (синдикатъ керосинозаводчиковъ). Компанія эта, постепенно присоединяя къ себѣ все новые и новые предприятия, къ 80-мъ годамъ обратилась въ колоссальный союзъ, захватившій все керосиновое дѣло Америки. Вскорѣ послѣ того, какъ нефть стала предметомъ обширной торговли и возникли крупные заводы для ея рафинированія, образовался и керосиновый синдикатъ. Въ 1872 г. всѣ существовавшія компаніи по рафинированію нефти въ Кливлендѣ, Питтсбургѣ и Пенсильваніи

(Standart Oil Companies) составили союзъ подъ на-
званиемъ South Improvement Company. Онъ боролись
со своими конкурентами, стоявшими виѣ союза,
путемъ заключенія сдѣлокъ съ обществами же-
лѣзныхъ дорогъ. Обязавшись перевозить всю свою
нефть по этимъ желѣзнымъ дорогамъ, онъ выгово-
рили для себя болѣе дешевую плату за перевозку
причемъ желѣзныя дороги должны были возвра-
щать уступаемую часть не только за перевозъ
нефти, принадлежащей синдикату, но и всякой дру-
гой компаніи. Въ результатѣ этой сдѣлки члены
Standart Oil Companies получали огромныя выгоды,
потому что за провозъ бочки нефти они платили
всего 44 цента, тогда какъ ихъ конкуренты упла-
чивали 1 долл. 50 цент., причемъ разница въ 1 долл.
и 6 ц. доставалась не желѣзнымъ дорогамъ, а упла-
чивалась ими Standart Oil синдикату.

Таковы были первые шаги керосинового синди-
кату. При помощи средствъ борьбы, подобныхъ
указаннымъ, соединившіяся компаніи быстро вы-
теснили своихъ конкурентовъ и уже къ 1875 году
монополизировали въ своихъ рукахъ все керосино-
рафинадное дѣло Америки. За это время въ одной
только Пенсильваніи было откуплено ими, взято
въ аренду или доведено до банкротства около 70
рафинадныхъ заводовъ. Достигши такого могуще-
ства, Standart Oil Company принялась за техническія
улучшенія керосинового дѣла. Были проложены
трубы, соединяющія Нью-Йоркъ, Филадельфию, Бал-
тимору, Буффало, Питтсбургъ, Кливлендъ и Чи-
каго, и цѣлый рядъ придаточныхъ трубъ, соединяю-
щихъ эти мѣста съ источниками добыванія нефти.
Тысячи огромныхъ резервуаровъ были построены

для хранения излишнего количества нефти. Затемъ компания взяла въ свои руки производство бочекъ и другихъ вспомогательныхъ предметовъ, связанныхъ съ производствомъ нефти и керосина, что дало огромный сбереженія. Въ 1881 г. собственники 15 нефтяныхъ компаний съорганизовались формально въ видѣ трёста, т.-е. учрежденія, въ которомъ существуетъ общее центральное управление, поручаемое нѣсколькимъ избраннымъ акціонерамъ. Въ 1884 г. въ Standart Oil Trust вошла послѣдняя изъ конкурирующихъ компаний, канадская Tidewater Company, и съ этихъ поръ эта синдикатъ не только сосредоточиваетъ въ своихъ рукахъ монополію на американскомъ рынке, но простираетъ свой контроль и на продажу нефти и керосина и на отдаленныхъ европейскихъ рынкахъ. Не довольствуясь монополизированіемъ добытой нефти, Standart Oil Trust за послѣдніе годы приобрѣлъ много участковъ земли, на которыхъ добывается нефть, вытесняя частныхъ владѣльцевъ нефтяныхъ колодцевъ, у которыхъ раньше приходилось покупать сырую нефть по сравнительно дорогой цѣнѣ¹⁾. Не мало такихъ примѣровъ мы видимъ и въ другихъ европейскихъ государствахъ. Есть попытки образованія синдикатовъ и въ нашемъ отечествѣ, но въ своеобразныхъ формахъ (каковъ, напр., нашъ сахарный синдикатъ, основывающійся не на одномъ соглашеніи предпринимателей, но и на законодательномъ регулированіи). Мы уже упоминали, что синдикаты устраиваются исключительно въ интересахъ капиталистовъ и потому далеко не могутъ быть названы благодѣ-

¹⁾ См. Гобсонъ: «Эволюція капитализма», глава о синдикатахъ.

тельными учреждениями ни для рабочихъ, ни для потребителей. Между тѣмъ въ экономической литературѣ можно встрѣтить противоположное мнѣніе. Некоторые изслѣдователи склонны преувеличивать значеніе торгово-промышленныхъ синдикатовъ. Такъ, напр., проф. Янжуль, который былъ посланъ въ Америку съ порученіемъ отъ министерства финансовъ, наивно, ни оснований изученія вопроса на мѣстѣ, обширное изслѣдованіе объ американскихъ синдикатахъ, въ которомъ онъ приходитъ къ выводамъ, говорящимъ въ пользу этой формы промышленной дѣятельности. Проф. Янжуль видѣть въ синдикатахъ такую организацію предпріятій, которая устраиваетъ много недостатковъ въ современномъ экономическомъ строѣ, способствуя выгодамъ не только самахъ предпринимателей, но и потребителей и рабочихъ. Легко видѣть ошибочность этого взгляда. Мы знаемъ уже, что основной принципъ торгово-промышленныхъ синдикатовъ заключается въ спасеніи прибыли, въ извлечениіи выгодъ изъ предпріятій для самихъ капиталистовъ, пользующихся создаваемымъ ими монопольнымъ положеніемъ. Потребители продуктовъ, изготавляемыхъ синдикатомъ, теряютъ, потому что нѣтъ конкурирующихъ предпріятій, которые заставили бы держать на низшемъ уровнѣ цѣны этихъ продуктовъ; рабочие же несутъ убытки, потому что всѣ предприниматели данной отрасли находятся въ соглашеніи другъ съ другомъ, и, слѣдовательно, при заключеніи рабочаго договора рабочій не можетъ разсчитывать, что другой предприниматель заплатить ему дороже за его трудъ. Такимъ образомъ, образованіе синдикатовъ вовсе не слѣдуетъ

считать какимъ-нибудь отраднымъ явлениемъ, а можно видѣть въ немъ лишь попытку все большей концентраціи капиталовъ, какъ организаціи, существенно необходимой въ интересахъ капиталистовъ въ виду сложности современныхъ рыночныхъ отношеній.

Но современные формы предпріятій не ограничиваются указанными грандіозными объединеніями капиталовъ. На ряду съ частной предпріимчивостью въ хозяйственной жизни всѣхъ народовъ все въ большей и большей мѣрѣ выступаетъ дѣятельность государства и другихъ политическихъ союзовъ (органовъ мѣстного самоуправлія). Въ первой половинѣ текущаго столѣтія, когда европейскіе народы только-что освободились отъ правительственной опеки, отъ мелочной и стѣснительной регламентаціи полицейского государства, въ политической экономіи признавалось за аксиому, что государство по существу своему плохой хозяинъ и что частная предпріимчивость всегда и вездѣ предпочтительнѣе предпріятій, управляемыхъ правительственными органами. Однако, это мнѣніе, сложившееся на зарѣ развитія капитализма, сильно поколебалось, когда стали возникать исполненія сооруженія, въ особенности въ области транспорта, сосредоточеніе которыхъ въ рукахъ частныхъ предпринимателей (акціонерныхъ компаний) невыгодно отражалось на народныхъ и государственныхъ интересахъ. Желѣзныя дороги и телеграфы по своимъ техническимъ условіямъ исключаютъ примѣненіе принципа свободной конкуренціи, такъ какъ между двумя данными пунктами возможна одна только желѣзнодорожная или телографная линія. Попытки первого времени желѣзнодорожнаго строительства

устраиваться дѣй конкурирующія линіи жѣлѣзныхъ дорогъ между однimi и тѣми же пунктами естественно потерпѣли неудачу, и всюду, несмотря на привилегированность дорогъ частнымъ обществамъ, они имѣли монополизацій харкторъ. Съ другой стороны, для государства представляется весьма важнымъ привилегированное развиціе жѣлѣзнодорожной сѣти, чего не можетъ дать частная предпріимчивость, такъ какъ частные общества стремятся проводить дороги только тамъ, где это оказывается всего выгоднѣе. Наконецъ, жѣлѣзнодорожныя компаніи обыкновенно испрашивали себѣ разнаго рода льготы, напр., гарантію процентовъ по ихъ заемамъ, и обременяли, такимъ образомъ, государственный бюджетъ безъ всякой выгоды для государства. Въ виду этихъ особенностей жѣлѣзнодорожнаго дѣла, мысль о неудобствахъ государственныхъ предпріятій была оставлена. Государства стали сами строить новые жѣлѣзныя дороги и выкупать въ казну прежнія, принадлежавшія частнымъ компаніямъ. Этотъ поворотъ правительственной политики съ особенной силой сказался въ послѣднее время въ Пруссіи и въ нашемъ отечествѣ. Въ Пруссіи усиленный выкупъ частныхъ дорогъ и строительная дѣятельность казны начинается съ 1879 г. Въ 1891 г. казнѣ принадлежало уже 25.885 километровъ жѣлѣзныхъ дорогъ, а въ частномъ завѣдываніи оставалось всего 2.180 километровъ. Общая сумма чистаго дохода прусскихъ ж. дорогъ составляла уже въ 1885—1886 гг. около 350 милл. марокъ. Въ Россіи аналогичный поворотъ въ жѣлѣзнодорожной политикѣ ведеть свое начало съ 80-хъ гг. Частныя жѣлѣзныя дороги ложились тяжкимъ бременемъ на общій госу-

дарственнымъ бюджетъ; такъ, въ 1888 г. годовой размѣръ правительственної гарантіи процентовъ по капиталамъ желѣзныхъ дорогъ и уплаты казны по консолидированнымъ облигациямъ частныхъ желѣзнодорожныхъ обществъ (т.-е. реализованныхъ правительствомъ) равнялся 56.891.000 рублей металлическихъ + 13.086.000 рублей кредитныхъ. Естественно, что у нась правительство стало постепенно брать желѣзнодорожное дѣло въ свои руки. Такія грандіозныя желѣзнодорожныя сооруженія послѣдняго времени, какъ проведение Сибирской желѣзной дороги, ведутся уже цѣликомъ казной и остаются въ ея владѣніи. Кромѣ того, казна выкупила много желѣзныхъ дорогъ, принадлежавшихъ частнымъ обществамъ (въ томъ числѣ и наши Юго-Западныя дороги). Къ концу 1894 г. изъ общей длины желѣзнодорожной сѣти Россіи, составлявшей всего 31.804 версты, въ рукахъ правительства сосредоточивалось уже 17.060 в. Но не одни только правительства принимаютъ въ настоящее время участіе въ организаціи хозяйственныхъ предпріятій. Органы мѣстнаго, въ особенности городского самоуправленія начинаютъ постепенно устраивать за свой счетъ различные общеполезныя сооруженія, какъ, напр., водопроводы, газовое и электрическое освѣщеніе, трамваи, дома для отдачи въ наймы рабочимъ и т. п. Въ классической странѣ частной предпріемчивости — Англіи можно отмѣтить не мало подобныхъ попытокъ, главнымъ образомъ, въ связи съ прошедшими въ послѣднее время измѣненіями въ составѣ городского представительства. Чѣмъ большую роль въ городскихъ совѣтахъ играютъ представители трудящагося

населенія, тѣмъ значительнѣе расширяется область «муниципальнаго соціализма», т.-е. общественной предпріимчивости въ дѣлѣ сооруженія разнообразныхъ общеполезныхъ учрежденій.

Этими немногими замѣчаніями мы можемъ закончить разсмотрѣніе вопроса о промышленныхъ предпріятіяхъ, а вмѣстѣ съ тѣмъ и всего процесса хозяйственнаго производства. Мы заканчиваемъ, такимъ образомъ, первый отдѣльный политической экономіи. Если мы вспомнимъ главнѣйшіе выводы, къ которымъ мы приходили въ предшествующемъ изложеніи, то найдемъ, что сущность историческаго развитія производства сводится къ постепенному сосредоточенію трудовыхъ силъ общества. Мы видѣли, что принципъ свободной конкуренціи оказывается недостаточнымъ даже въ такую эпоху экономического развитія, какъ капитализмъ, который началъ съ торжественнаго провозглашенія этого принципа. Потребность въ объединеніи силъ въ видѣ крупныхъ частнохозяйственныхъ, а также общественныхъ и государственныхъ предпріятій сказалась и въ наше время, несмотря на отсутствіе общаго регулирующаго начала въ организаціи хозяйственной дѣятельности общества. Отсюда мы должны сдѣлать конечный выводъ, что успѣхи производительной дѣятельности общества и его культуры связываются съ возможно высокой концентраціей силъ, занятыхъ въ дружной совмѣстной работѣ. Самый смыслъ капитализма, какъ болѣе прогрессивной эпохи экономического развитія человѣчества сравнительно съ средневѣковой и античной системами, заключается въ томъ, что при немъ происходитъ все большее и большее усовер-

шнествование организаций хозяйственной деятельности, подготавливающее почву для более высоких формъ экономической культуры. Существует мнѣніе, что въ процессѣ развитія общественной жизни лежитъ принципъ борьбы за индивидуальность. Это справедливо только въ томъ смыслѣ, что человѣческая личность постепенно развивается на почвѣ общественныхъ гарантій и общественной культуры. Процессъ развитія общественности въ видѣ усложненія соціальной организаціи, внесенія въ строй соціальныхъ отношеній болѣе справедливыхъ и рациональныхъ началъ и является тѣмъ базисомъ, на которомъ развивается и совершенствуется человѣческая личность. Слѣдовательно, правильнѣе будетъ сказать, что въ основѣ развитія человѣческой культуры лежитъ не борьба за индивидуальность, а борьба за общественность, борьба за солидарность.

УЧЕНИЕ ОБЪ ОБМѢНѢ.

Лекція седьмая.

Обмѣнъ. — Общая характеристика мѣнового процесса. — Цѣльность. — Классификація теорій цѣнности. — Теоріи, основанныя на принципѣ полезности (Сэ, австрійская школа). — Трудовая теорія (Смить, Рикардо, Марксъ).

Мм. гг. Въ предшествующемъ изложениі мы закончили отдѣль о производствѣ, т.е. остановились на томъ моментѣ хозяйственной дѣятельности, когда материальныя средства созданы уже человѣческимъ трудомъ, но не направлены еще къ потребленію. Мы знаемъ, что производство не представляется само по себѣ цѣлью человѣческихъ стремленій, что оно имѣть значеніе и смыслъ, лишь поскольку создаетъ средства удовлетворенія человѣческихъ потребностей. А прежде чѣмъ созданные хозяйственнымъ трудомъ предметы поступятъ въ потребленіе, въ экономической жизни протекаетъ извѣстный промежуточный процессъ, въ результатахъ которого каждый отдѣльный членъ общества получить въ свое непосредственное распоряженіе то или иное количество изъ общаго запаса произведенныхъ продуктовъ. Слѣдовательно, отъ вопроса о производствѣ хозяйственныхъ благъ мы должны перейти къ вопросу объ ихъ распределеніи. Однако, присматриваясь къ историческому развитію общественной жизни, мы находимъ, что далеко не во всѣ времена человѣческаго существованія распре-

дѣленіе слѣдуетъ непосредственно за производствомъ. Въ эпоху рабства и крѣпостничества, въ эпоху господства замкнутаго домашняго хозяйства, дѣйствительно, распределеніе совершается по принудительному началу, и власть господина опредѣляетъ заранѣе ту долю продуктовъ, которая достается каждому члену даннаго союза. Но уже и въ то время, при примитивныхъ формахъ человѣческаго хозяйства, далеко не всѣ потребности этихъ замкнутыхъ группъ удовлетворяются путемъ принудительного распределенія продуктовъ, созданныхъ трудомъ зависимыхъ лицъ. Извѣстная доля изъ общаго запаса хозяйственныхъ благъ, принадлежащихъ рабовладѣльцу или помѣщику, выдѣляется для обмѣна на другіе предметы, которые не производятся въ предѣлахъ даннаго хозяйства, но въ которыхъ оно нуждается. Таковы, напр., предметы роскоши, которые привозятся издалека и которые обмѣниваются на продукты, созданные трудомъ крѣпостныхъ или рабовъ. Чѣмъ больше развиваются экономическія отношенія, чѣмъ дальше проводится въ общественно-экономической дѣятельности раздѣленіе труда, тѣмъ обширнѣе и сложнѣе становится въ немъ обмѣнъ продуктовъ, производимыхъ въ отдельныхъ частныхъ хозяйствахъ. Въ послѣднее время существованія рабскаго и крѣпостнаго хозяйства мы находимъ обширную вѣтвь и внутреннюю торговлю, употребленіе денегъ, вылившихся въ законченную форму металлической монеты, иѣкоторые зачатки кредита для торговово-промышленныхъ цѣлей, т.-е. такія явленія, которыя характеризуютъ живой обмѣнъ продуктовъ. Съ тѣхъ поръ какъ на мѣсто рабства и крѣпостничества на

историческую сцену выступают свободныя отношения въ области хозяйственной жизни, когда вся эта жизнь строится на началахъ юридически свободнаго договора между равноправными лицами, моменты обмѣна приобрѣтаютъ особенно важное значение. Въ хозяйствѣ современныхъ обществъ все предется на обмѣнѣ. Все товары покупаются и продаются, каждый предприниматель только тогда лицензируется своей операцией, когда онъ пропустить прилагаемій ему товаръ черезъ рыночный оборотъ. Капиталистъ покупаетъ теперь не только средство производства, но и самую рабочую силу, получая отъ занятыхъ лицъ обязательство работать избѣжное время подъ условиемъ выдачи того или иного денежнаго вознагражденія. А это вознагражденіе можетъ быть дано только при условіи, что продуктъ данного предпріятія будетъ продаваться за деньги, т.-е. будуть проведены черезъ рыночный обмѣнъ. Такимъ образомъ, все доходы различныхъ классовъ современного общества вполнѣ или значительной частью получаются въ результатѣ предварительного обмѣна продуктовъ. Даже въ русскомъ народномъ хозяйствѣ, где сохранились еще въ значительной мѣрѣ остатки натурального хозяйственнаго строя, мы замѣчаемъ уже огромное развитіе мѣнового оборота. Мировой обмѣнъ связываетъ крестьянина, работающаго съ первобытными орудіями въ какомъ-нибудь глухомъ захолустномъ уголкѣ нашего обширнаго отечества, съ отдаленнымъ заграничнымъ рынкомъ. На его жизнь оказываетъ уже существенное вліяніе ходъ экономической дѣятельности отдаленныхъ странъ, о которыхъ онъ не имѣть ни малѣйшаго понятія, а, съ другимъ

той стороны — произведенный имъ мѣшокъ хлѣба фигурируетъ въ общемъ составѣ элементовъ, опредѣляющихъ высоту отмѣтки въ бюллетеяхъ кенігсбергской или лондонской биржи. Чѣмъ больше мы будемъ подвигаться на западъ, тѣмъ рѣже встрѣчимся съ типомъ крестьянина, одѣтаго въ особаго покроя мѣстный костюмъ домашняго издѣлія, съ холщевой сумой за плечами, путешествующаго пѣшкомъ на далекія разстоянія. Чѣмъ дальше отодвинемся мы отъ русской границы, тѣмъ рѣже будетъ намъ попадаться на глаза эта типичная фигура представителя натуральнаго хозяйства. Такая встрѣча произвела бы на насъ столь же странное, необычное впечатлѣніе, какое испытывается современный туристъ, находя подлѣ себя въ вагонѣ курьерскаго поѣзда францисканскаго монаха въ средневѣковой расѣ, подвязанной веревкой, и съ непокрытой головой, уносящагося съ быстротой 60 километровъ въ часъ къ мѣсту его миссіонерскаго служенія. Итакъ, въ особенности при изученіи современаго хозяйственнаго строя намъ необходимо обратить серьезное вниманіе на процессъ обмѣна.

Главные вопросы, съ которыми мы здѣсь встрѣчаемся, суть вопросы цѣнности, цѣны, рынка, денежнаго обращенія, кредита, путей сообщенія и торговли. Уже изъ обыденнаго житейскаго опыта мы знаемъ, что вещи оцѣниваются различно, что обмѣнъ товаровъ, производимый въ данной мѣстности, распространяется на большій или меньшій территоріальный районъ, что при покупкахъ орудіемъ приобрѣтенія вещей служать деньги, что иногда для цѣлей обмѣна товаровъ пользуются

кредитомъ, что доставка товаровъ на мѣсто, въ которомъ они могутъ быть проданы, находится обыкновенно въ зависимости отъ состоянія путей сообщенія и, наконецъ, что передача товара въ руки потребителя по большей части происходитъ при посредствѣ торговца. Подобно тому, какъ при ученіи о производствѣ мы постепенно усложняли изслѣдованіе, начиная съ простѣйшихъ элементовъ и принциповъ и переходя къ болѣе сложнымъ общественнымъ отношеніямъ, такъ и въ настоящемъ отдѣль мы будемъ придерживаться такого же порядка, разъясненія обмѣна въ началѣ въ ихъ наиболѣе элементарной сущности и переходя затѣмъ къ болѣе и болѣе сложнымъ отношеніямъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ и здѣсь, такъ же, какъ въ ученіи о производствѣ, мы не будемъ забывать объ установленныхъ нами общихъ методологическихъ требованіяхъ, т.-е. не упускать изъ вида историческихъ особенностей различныхъ ступеней развитія народнаго хозяйства и тѣхъ гипотетическихъ допущеній, при которыхъ выводится та или иная теорія.

Наиболѣе общий вопросъ въ ученіи объ обмѣнѣ есть теорія мѣновой цѣнности. Мѣновая цѣнность служить основаніемъ, по которому продукты обмѣниваются другъ на друга; она составляетъ опредѣленную норму, придающую правильность и устойчивость столь сложнымъ и запутаннымъ отношеніямъ, какъ обращеніе товаровъ на рынокъ. Естественно, что экономическая наука съ давнихъ поръ старается разгадать эту норму, свести ее къ известнымъ элементарнымъ явленіямъ хозяйственной дѣятельности общества. Я и попытаюсь указать важнейшія изъ предложенныхъ объясненій мѣновой

цѣнности, заранѣе оговариваясь, что по недостатку мѣста я не имѣю возможности разсмотреть данный вопросъ съ той полнотой, какой онъ заслуживалъ бы. Различныхъ ученій о цѣнности накопилось въ экономической наукѣ чрезвычайно много; изслѣдователь, подходя къ критической оцѣнкѣ этихъ ученій, наталкивается прежде всего на трудность установленія правильной классификаціи ихъ. Впрочемъ, присматриваясь къ дѣлу ближе, найдемъ, что трудности эти не непреодолимы. Наилучшимъ основаніемъ для классификаціи попытокъ объясненія какого-нибудь явленія могутъ служить свойства этого явленія. Обыкновенно однѣ теоріи выдвигаютъ на первый планъ одну какую-либо сторону, другія — другую и т. д. Поэтому намъ прежде всего необходимо отдать себѣ отчетъ въ свойствахъ явленія, которое призвана объяснить экономическая теорія.

Что же такое цѣнность?

Наблюдая продажу товаровъ на рынкѣ, мы найдемъ, что все они, безъ различія ихъ качествъ, приравниваются къ известной суммѣ денегъ. Книги, хлѣбъ, ситецъ, бумага, посуда одинаково обмѣниваются на деньги. Вотъ это-то свойство товара обмѣниваться на другіе предметы и носить название мѣновой цѣнности.

Разсматривая предметы, обладающіе этимъ свойствомъ, напр., товары, обращающіеся на современномъ рынке, мы найдемъ въ нихъ прежде всего двѣ особенно выдающіяся черты. Во-первыхъ, каждый товаръ удовлетворяетъ какой-нибудь человѣческой потребности, иначе говоря, онъ на что-нибудь годенъ, имѣть какую-либо полезность; если

мы имѣемъ передъ собой, скажемъ, сукно, сапоги или какую-нибудь поучительную книгу, то очевидно, что каждый изъ этихъ предметовъ представляетъ не безцѣльное созданіе случайного и празднаго творчества, а имѣеть своимъ назначеніемъ помочь человѣку, облегчить ему достиженіе какой-нибудь цѣли, дать удовлетвореніе какой-нибудь потребности. Съ другой стороны, мы знаемъ изъ предыдущаго изложенія, что каждый товаръ составляетъ продуктъ человѣческаго труда. Предметы, которые мы находимъ въ изобиліи и которыми мы можемъ удовлетворять свои потребности безъ приложения специальнаго труда, не имѣютъ для насъ и никакой экономической цѣнности. На нихъ нѣть возможности получить въ обмѣнъ такие продукты, на производство которыхъ былъ затраченъ человѣческій трудъ. Воздухъ, которымъ мы дышемъ, вода, которую мы пьемъ, имѣютъ для насъ огромную полезность, поддерживая нашу жизнь, но, пока на пользованіе ими не затрачивается никакого труда, каждая отдельная часть ихъ не имѣетъ цѣнности, и мы не могли бы обмѣнѣть ихъ на самый дешевый товаръ. Но какъ только намъ пришлось бы затратить известное количество труда на добываніе воды, напр., устроить дорогостоящія водопроводные сооруженія, каждое ведро воды, доставляемое водопроводомъ, получило бы определенную цѣнность, т.-е. получалось бы потребителемъ не иначе, какъ въ обмѣнъ за известную сумму денегъ. Итакъ, изучая проблему цѣнности, изслѣдователь прежде всего наталкивается на указанныя свойства предметовъ, имѣющихъ цѣнность, именно: съ одной стороны, на способность ихъ удовлетво-

рять человѣческимъ потребностямъ, съ другой—на ихъ происхожденіе изъ человѣческаго хозяйственаго труда. По этимъ же свойствамъ лучше всего произвести и классификацію теорій. Разсматривая предложенные экономистами теоріи цѣнности, мы находимъ, что, дѣйствительно, онѣ удобно могутъ быть расположены на двѣ группы, соотвѣтственно указаннымъ свойствамъ товара. Одни изслѣдователи пытались опредѣлить сущность мѣновой цѣнности, исходя изъ принципа полезности, другіе—изъ принципа труда. Иначе говоря, одни находили возможнымъ объяснить мѣновую цѣнность, основываясь на определеніи субъективной цѣнности, другіе считали, что мѣновая цѣнность должна быть объяснена не субъективными моментами, а объективными сторонами хозяйственной дѣятельности человѣческаго общества. Правда, существуетъ еще одна значительная группа теорій цѣнности, стоящая въ указанной классификаціи,— такъ называемая теорія спроса и предложенія. Но эти попытки теоретического объясненія цѣнности не входятъ въ рамки поставленного нами вопроса, потому что при нихъ изслѣдователи отказываются отъ принципіального разсмотрѣнія явленія цѣнности, а изучаютъ лишь самый механизмъ рыночныхъ цѣнъ, посредствомъ котораго проявляется въ фактическихъ отношеніяхъ общий абстрактный законъ обмѣна товаровъ. Съ этимъ вопросомъ мы встрѣтимся еще въ дальнѣйшемъ изложеніи при изученіи рыночныхъ цѣнъ; къ занимающей же на此刻ѣ проблемѣ относительно общаго принципа, регулирующаго обмѣнъ товаровъ, онѣ совершенно не относится.

Намѣченные нами группы теорій можно было бы назвать также субъективными и объективными, потому что первыя объясняютъ мѣновую цѣнность условіями, опредѣляющими субъективную цѣнность хозяйственныхъ благъ (т.-е. значение ихъ для благосостоянія данного субъекта), а вторыя — объективными условіями производства. Вотъ почему первыя очень подробно останавливаются на выясненіи субъективной цѣнности товаровъ, другія же предполагаютъ, что понятіе субъективной цѣнности имѣть чисто-психологическое значение и что для объясненія цѣнности, какъ экономического явленія, оно оказывается совершенно неприложимымъ.

Начнемъ съ тѣхъ теорій цѣнности, которые пытались положить въ основу объясненія этого явленія моментъ полезности, т.-е вывести объективную мѣновую цѣнность изъ субъективной. Онъ ведутъ свое начало съ довольно давняго времени. Изъ новѣйшихъ экономистовъ первымъ ученымъ, намѣтившимъ въ общихъ чертахъ эту теорію, былъ Шторхъ. Болѣе обстоятельную попытку объясненія мѣновой цѣнности принципомъ полезности находимъ въ трудахъ французского экономиста Сэ, объ учениіи котораго я и скажу нѣсколько словъ. Сэ говоритъ, что каждый предметъ, прежде чѣмъ быть обмѣненнымъ, оцѣнивается съ точки зрѣнія его субъективного значенія для лица, которое промѣниваетъ этотъ товаръ на товаръ, предлагаемый другимъ лицомъ. Прежде чѣмъ обмѣнять свой товаръ на другой предметъ, каждый покупщикъ взвѣшиваетъ потерю, которую онъ несетъ, отдавая свой товаръ, и то удовлетвореніе, ту полезность, которую онъ можетъ получить, пріобрѣ-

тая взамѣнъ другой товарь. Это свойство, говорить Сэ, благодаря которому на товарь предъявляется спросъ, и служить регуляторомъ его цѣнности. Однако, самая полезность, по мнѣнію Сэ, вытекаетъ изъ факта приложенія полезнаго труда къ производству. Съ другой стороны, Сэ вынужденъ быть заявить, что при опредѣленіи цѣнности товара на рынке предѣльной нормой, ниже которой товаръ при обыкновенныхъ условіяхъ не можетъ быть проданъ, должны явиться издержки его производства. Этимъ указаніемъ онъ просто передвигаетъ вопросъ въ совершенно другую область, въ которой проблема цѣнности решается уже на иныхъ основаніяхъ, чѣмъ идея полезности. Вмѣстѣ съ тѣмъ и самое понятіе полезности обмѣниваемой вещи устанавливается Сэ въ крайне неопредѣленныхъ чертахъ, безъ всячаго указанія единицы, которой можно было бы измѣрить различныя ступени полезности.

Эту задачу поставили себѣ позднѣйшіе экономисты — съ одной стороны, послѣдователи математического направления (Госсенъ, Джевонсъ, Бальрасъ), съ другой — такъ называемая австрійская школа (Менгеръ, Бѣмъ-Баверкъ, Визеръ). Въ виду того, что эта теорія получила наибольшую разработку въ трудахъ австрійскихъ экономистовъ, а также и потому, что только со времени разработки австрійцами она получила наибольшее распространение, ее называютъ обыкновенно австрійской теоріей цѣнности. Идея этихъ экономистовъ въ существѣ сводится къ слѣдующему. Во-первыхъ, они гораздо сильнѣе, чѣмъ всѣ другие экономисты, настаиваютъ на разграничении субъективной и

объективной ценности. Во-вторыхъ, они утверждаютъ, что объективная мѣновая ценность можетъ быть вполнѣ объяснена сущностью субъективной ценности, не прибѣгая къ другимъ явленіямъ общественного хозяйства, и въ особенности — къ хозяйственному труду. Наконецъ, самую субъективную ценность они основываютъ на идеѣ полезности, расклассифицированной по определеннымъ ступенямъ. Для классификаціи же степеней полезности они берутъ, помимо полезныхъ свойствъ предметовъ, поступающихъ въ обмѣнъ, еще и количество ихъ (ограниченность или рѣдкость).

Итакъ, чтобы уяснить себѣ теорію австрійскихъ экономистовъ, необходимо прежде всего познакомиться съ сущностью развиваемаго ими ученія о субъективной ценности. Проще всего это учение изложено у Менгера, одного изъ раннихъ авторовъ разматриваемой теоріи (въ курсѣ политической экономіи, вышедшемъ въ 1872 году).

Менгеръ начинаетъ изложеніе съ следующаго примѣра. Представимъ себѣ, что мы имѣемъ передъ собой жителя первобытнаго лѣса, котораго окружаютъ сотни тысяч деревьевъ, причемъ только 10 изъ нихъ необходимы ему для топлива, постройки шалаша, выдѣлки орудій и другихъ цѣлей. Ясно, что онъ будетъ оцѣнивать эту массу деревьевъ и каждый экземпляръ изъ нихъ постолько, поскольку отъ распоряженія ими зависитъ удовлетвореніе его потребностей. А такъ какъ въ данномъ случаѣ его потребность въ деревѣ покрывается съ излишкомъ, то каждый данный экземпляръ изъ имѣющихся деревьевъ не будетъ иметь въ его глазахъ никакой ценности. Если онъ, бла-

годаря пожару, потеряетъ даже цѣлую тысячу деревьевъ, то онъ не потерпить никакого убытка, потому что въ его распоряженіи останется запасъ, вполнѣ достаточный для его потребностей. Другое дѣло, если въ этомъ лѣсу существуетъ 10 фруктовыхъ деревьевъ, которыхъ все представляются необходимыми для удовлетворенія потребностей нашего дикаря въ пищѣ. Каждое изъ этихъ деревьевъ будетъ имѣть для него цѣнность, и потеря даже одного экземпляра окажется существеннымъ ущербомъ. Пойдемъ дальше. Приведенный примѣръ нельзя еще примѣнить къ сложнымъ явленіямъ современного хозяйства, потому что здѣсь каждый предметъ удовлетворяетъ обыкновенно не одной, а нѣсколькими различными потребностями, и, съ другой стороны, каждая потребность, покрытию которой служить известный предметъ, представляетъ различные степени интенсивности. Представимъ себѣ, что на какомъ-нибудь скалистомъ островѣ живетъ субъектъ, ведущій изолированное хозяйство, въ распоряженіи котораго находится одинъ только источникъ прѣсной воды. Допустимъ, что ему необходимо ежедневно одно ведро для себя и 19 для домашнихъ животныхъ, 40 ведеръ для поддержанія чистоты своего тѣла и гигіеничности домашней обстановки и, наконецъ, еще 40 ведеръ для менѣе настоятельныхъ потребностей, частью для поливки цвѣтовъ и другихъ садовыхъ растеній, частью для корма животныхъ, которыхъ онъ держитъ ради удовольствія. Сверхъ этихъ 100 ведеръ все, что даетъ ему источникъ, онъ уже не въ состояніи употреблять ни на какую доступную ему цѣль. Итакъ, если источникъ даетъ не 100 ведеръ, кото-

рыя ему только нужны, а уносить въ море ежедневно тысячу бочекъ, то естественно, что нашъ поселенецъ не будетъ придавать никакой цѣнны каждому изъ ведеръ воды, которымъ онъ располагаетъ. Но если, благодаря какому-нибудь геологическому перевороту, этотъ источникъ станетъ давать уже не тысячу бочекъ, а всего 90 ведеръ, тогда, при потребности въ 100 ведрахъ, эти 90 ведеръ пріобрѣли бы въ глазахъ островитянина то значение, которое мы называемъ цѣнностью. Какая же потребность зависитъ теперь отъ распоряженія даннымъ количествомъ воды, т.-е., говоря иначе какая потребность останется неудовлетворенной, если запасъ воды уменьшится, положимъ, съ 90 до 80 ведеръ? Конечно, наименѣе важная, т.-е., въ нашемъ примѣрѣ, — потребность содержанія бесполезныхъ животныхъ. Значеніемъ этой наименѣе важной потребности изъ тѣхъ, которыя могутъ быть еще удовлетворены даннымъ запасомъ, и опредѣлится для островитянина цѣнность находящейся въ его распоряженіи воды или, говоря иначе цѣнность каждого имѣющагося у него ведра воды будетъ зависѣть отъ степени его предѣльной полезности. Если процессъ уменьшенія воды въ источникѣ дойдетъ до того, что онъ будетъ давать ежедневно не болѣе 40 ведеръ, тогда останутся неудовлетворенными не только самая незначительная потребности (удовольствія), но и часть тѣхъ, удовлетвореніе которыхъ поддерживаетъ здоровье. Тогда въ соответственной степени поднимется и цѣнность каждого ведра воды. Эти условія, говорить Менгеръ, которыя мы констатировали для нашего поселенца, не утрачиваютъ своей силы и въ

примѣніи къ нашему сложному общественному существованію: И здѣсь, подходя къ изслѣдованію явленія цѣнности, намъ необходимо предварительно установить классификацію нашихъ различныхъ потребностей и въ предѣлахъ каждой потребности намѣтить послѣдовательныя ступени. Представимъ себѣ, что мы имѣемъ 10 предметовъ, которые удовлетворяютъ въ общемъ 10 различнымъ потребностямъ. Располагая эти потребности въ исходящемъ порядке по ихъ сравнительному значенію и намѣчая внутри каждой изъ нихъ послѣдовательныя ступени, получимъ слѣдующую скалу (римскія цифры обозначаютъ категоріи потребности, а арабскія—степени каждой потребности):

I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X
10	9	8	7	6	5	4	3	2	1
9	8	7	6	5	4	3	2	1	0
8	7	6	5	4	3	2	1	0	
7	6	5	4	3	2	1	0		
6	5	4	3	2	1	0			
5	4	3	2	1	0				
4	3	2	1	0					
3	2	1	0						
2	1	0							
1	0								
0									

Въ этой скалѣ первая римская цифра указываетъ, допустимъ, потребность въ питаніи, II — въ одѣждѣ, III — въ жильѣ, IV — въ поддержаніи чистоты, V — въ куреніи табаку и т. д. Значеніе каждой изъ этихъ потребностей при неудовлетвореніи ихъ будетъ различно, и если высшую степень значенія первой потребности мы обозначимъ цифрой 10, то

для второй мы должны будемъ взять 9, для третьей 8 и т. д. Разсматривая столбецъ цифръ, характеризующій ступени значенія первой потребности, находимъ, что наивысшой цифрой (10-ю) отмѣчена въ данномъ случаѣ потребность въ поддержаніи жизни. Но принятие пищи можетъ не ограничиваться указаннымъ минимумомъ; мы разнообразимъ свою пищу, внося въ нее такие элементы, которые не являются безусловно необходимыми, а имѣютъ лишь значеніе въ смыслѣ удовлетворенія болѣе строгихъ гигієническихъ требованій. Степень важности этого рода потребностей въ нашей скалѣ обозначается уже цифрой 9. Но въ составѣ нашей пищи могутъ входить и разнообразные предметы удовольствія и даже роскоши (фрукты, вино и т. п.), значеніе которыхъ можетъ быть выражено сравнительно меньшими цифрами (отъ 8 до 1). Такимъ образомъ, различныя ступени одной потребности выражаются постепенно убывающимъ рядомъ цифръ вплоть до 0, который показываетъ, что все потребности данного рода уже удовлетворены. Такой же рядъ цифръ намѣченъ и для другихъ потребностей, съ той лишь разницей, что каждый слѣдующій рядъ начинается съ меньшей цифры, соотвѣтственно меньшему сравнительно значенію наивысшой степени данного рода потребности. Что же, по мнѣнію Менгера, говоритъ намъ эта скала? «Если,—указываетъ Менгеръ,—мы соопоставимъ двѣ различныя категоріи потребностей, допустимъ, потребность питанія съ потребностью въ табакѣ (по нашей скалѣ I и V), то мы найдемъ, что въ известные моменты, когда не удовлетворена потребность въ поддержаніи жизни, и далѣе до

цифры 6, потребность въ пищѣ превышаетъ потребность въ табакѣ, за этой же гранью потребность въ табакѣ начинаетъ превалировать надъ потребностью въ пищѣ». Итакъ, приведенная схема должна, по мнѣнію Менгера, объяснить намъ то разнообразіе оцѣнокъ, которое наблюдается фактически при обмѣнѣ товаровъ. Определеніемъ значенія отдельныхъ вещей для удовлетворенія различного рода и различныхъ степеней нашихъ потребностей и руководится покупщикъ и продавецъ, обмѣнивая свои товары на рынкѣ. Нормой для оцѣнки служить при этомъ та послѣдняя степень потребности, которая можетъ еще быть удовлетворена даннымъ запасомъ. Для обозначенія этой послѣдней степени полезности вещи въ настоящее время общепринятъ терминъ «предельная полезность» (*Grenznutzen*) ¹⁾.

Читатель, вѣроятно, замѣтилъ уже, что въ разсужденіи Менгера ни разу еще не упоминалось обѣ условіяхъ производства. Въ видѣ примѣра брались вещи, данные готовыми въ природѣ. Мы знаемъ изъ предыдущаго изложенія, что такое допущеніе противорѣчитъ наиболѣе существеннымъ чертамъ реальной человѣческой жизни. Но пока мы не будемъ еще останавливаться на этомъ. Насть интересуетъ вопросъ: какъ объясняетъ австрійская теорія цѣнность такихъ предметовъ, которые создаются не для потребленія, а для производства, иначе говоря, тѣхъ вещей, которыхъ служатъ капи-

1) Въ первый разъ онъ былъ употребленъ Визеромъ. Джевонисъ, одинъ изъ первыхъ авторовъ этой теоріи, предлагалъ обозначеніе: «предельная степень полезности» (*final degree of utility*).

таломъ? Выходъ изъ затрудненія дается слѣдующимъ объясненіемъ: цѣнность вещей, служащихъ для производства, говорятъ австрійскіе экономисты (наиболѣе подробно эта сторона теоріи разработана у Визера и Бѣмъ-Баверка), опредѣляется не предѣльной полезностью ихъ самихъ, а цѣной (и, слѣдовательно, предѣльной полезностью) предметовъ потребленія, производимыхъ съ ихъ помощью. Такъ какъ онѣ производятъ иѣсколько предметовъ потребленія, а иногда различного качества, то цѣнность ихъ будетъ зависѣть отъ наименѣе важнаго, но необходимаго еще изъ этихъ предметовъ. Говоря иными словами, цѣнность какого-нибудь орудія, напр., текстильной машины, по мнѣнію австрійцевъ, будетъ зависѣть не отъ расходовъ на его изготавленіе и не отъ труда вообще, затраченного на его производство (такое предложеніе австрійцы отвергаютъ съ настойчивостью), а отъ цѣнности изготавляемой при его помощи пряжи или ткани. Такъ опредѣляется, по мнѣнію австрійской школы, субъективная цѣнность товара. Этимъ въ существѣ дѣла австрійская теорія и заканчивается, такъ какъ объективная мѣновая цѣнность выводится называемыми экономистами цѣликомъ изъ субъективной. Необходимо только взять различные случаи покупки и продажи товаровъ; опредѣленіе цѣнъ на эти товары будетъ вмѣстѣ съ тѣмъ и опредѣленіемъ ихъ мѣновой цѣнности. Цѣны же опредѣляются субъективными оцѣнками покупщиковъ и продавцовъ, имѣющихъ въ виду исключительно предѣльную полезность обмѣниваемыхъ предметовъ¹⁾.

1) См. *Böhm-Bawerk, Kapital und Zins*, томъ 2-ой, стр. 137 — 139 и стр. 207 — 220. «Законъ цѣнъ, — говоритъ Бѣмъ-Баверкъ, —

Мы можемъ теперь приступить къ критикѣ изложеннаго учёнія.

Уже въ примѣрахъ, приводимыхъ Менгеромъ относительно предметовъ потребленія, мы найдемъ существенный противорѣчія. Мы видѣли, что, по мнѣнію этого ученаго, 10 деревьевъ первобытнаго лѣса не имѣютъ цѣнности для дикаря въ силу существованія обильнаго запаса другихъ подобныхъ деревьевъ. Однако, онъ забываетъ при этомъ объ одномъ весьма важномъ обстоятельствѣ. Если бы пользованіе этими деревьями составляло для дикаря такой же даръ природы, не требующій никакихъ усилий съ его стороны, какъ пользованіе водой или воздухомъ, тогда, конечно, онъ не призналъ бы за ними никакой цѣнности. Но дѣло въ томъ, что даже въ данномъ примѣрѣ мы находимъ характерные условия экономической жизни, опущенные Менгеромъ въ его изложеніи, именно, необходимость прилагать известное количество труда къ матеріаламъ, содержащимся въ природѣ, для того, чтобы сдѣлать ихъ пригодными для удовлетворенія потребностей. Для соотвѣтствія съ дѣйствительностью приводимый Менгеромъ примѣръ долженъ быть дополненъ указаніемъ на затрату труда.

Жителю первобытнаго лѣса необходимо, допустимъ, работать цѣлую недѣлю, чтобы придать растущимъ въ лѣсу деревямъ такую форму, которая допускала бы пользованіе ими, напр., для топлива. Если приготовленное такимъ образомъ количество дровъ будетъ уничтожено пожаромъ или если

содержать въ себѣ и законъ мѣновой цѣнности». Въ другомъ мѣстѣ: «Цѣна съ начала и до конца составляетъ продуктъ субъективныхъ оцѣнокъ».

явится другой поселенецъ и возьметъ себѣ эти дрова, то нашему жителю придется подъ страхомъ неудовлетворенія насущныхъ потребностей снова продѣлать прежній трудъ и, следовательно, на неделю отказаться отъ работы по выполнению другихъ, быть можетъ, не менѣе важныхъ хозяйственныхъ задачъ. Ясно, что потеря дровъ составила бы для него существенный ущербъ, и если бы кто-нибудь предложилъ ему отдать половину этихъ дровъ, то нашъ поселенецъ отдалъ бы ихъ не иначе, какъ въ обмѣнъ за такой продуктъ, который сберегаль бы ему столько же труда, сколько онъ затратилъ на изготовлѣніе дровъ. Такимъ образомъ, въ примерѣ самого Менгера моментъ оцѣнки по предѣльной полезности отступаетъ на задній планъ, сравнительно съ такимъ реальнымъ условиемъ, какъ количество затраченного труда.

Еще ярче выступаетъ слабость австрійской теоріи при объясненіи цѣнности средствъ производства. Австрійскіе экономисты утверждаютъ, что цѣнность орудій опредѣляется не затратами на ихъ изготошеніе, а предѣльной полезностью предметовъ, производимыхъ съ ихъ помощью. Но въ данномъ случаѣ самая предѣльная полезность этихъ предметовъ есть еще совершенно неизвѣстная величина. По ученію австрійцевъ, ихъ предѣльная полезность находится въ зависимости отъ двухъ условій: 1) ихъ значенія для благосостоянія людей и 2) ихъ запаса (который, по предположенію, ограниченъ). Но вѣдь какъ разъ количество этихъ предметовъ еще не опредѣлено; размѣры его будутъ зависѣть отъ того, какъ долго будутъ въ ходу машины, иначе говоря, какъ много будетъ приложено къ нимъ

человѣческаго труда. Слѣдовательно, мы опять на-
талкиваемся на опущеніе существеннаго фактора
экономической жизни. Австрійскіе экономисты раз-
суждаютъ такъ, какъ будто бы всѣ вещи даны уже
готовыми, но только въ ограниченномъ количествѣ.
Всѣ тѣ многосложныя экономическія отношенія,
связанныя съ приложеніемъ человѣческаго труда, о
которыхъ мы говорили въ предыдущихъ лекціяхъ,
сознательно упускаются изъ виду. Благодаря этому,
ихъ теорія становится въ рѣшительное противорѣ-
чіе съ основными положеніями экономического
знания, которое направляется, главнымъ образомъ,
на изслѣдованіе борьбы человѣка съ природой пу-
темъ трудовыхъ усилій.

Отсюда понятно, что чѣмъ сложнѣе общественные
отношенія между людьми, развивающіяся на почвѣ
ихъ хозяйственной дѣятельности, тѣмъ менѣе при-
ложима къ нимъ австрійская теорія цѣнности. Въ
современномъ трудораздѣльномъ хозяйствѣ для ве-
щей, сбываемыхъ при предположеніи свободной
конкуренціи между продавцами, для субъективной
оценки нѣтъ мѣста. О субъективныхъ оценкахъ,
какъ факторѣ обмѣна, можно говорить лишь, когда
обмѣнъ совершается какъ случайное явленіе, когда
вещь не производится еще специально ради обмѣна,
а отчуждается случайно, напр., при условіяхъ за-
мкнутаго домашняго хозяйства. Естественно, что при
такомъ экономическомъ строѣ обмѣнъ зависитъ не отъ
какой-либо устойчивой объективной нормы, а отъ
субъективныхъ оценокъ продавца и покупщика.

Если, такимъ образомъ, теорія цѣнности, защи-
щаемая австрійскими экономистами, не можетъ
считаться удачнымъ разрѣшеніемъ поставленной

проблемы, то намъ невольно приходится обратиться къ второй изъ намѣченныхъ нами группъ теорій—полагающихъ въ основу объясненія мѣновой цѣнности принципъ хозяйственнаго труда.

Переходя къ разсмотрѣнію этихъ теорій цѣнности, я долженъ прежде всего замѣтить, что въ своемъ зачаточномъ видѣ мысль о зависимости цѣнности отъ количества труда, затраченного на производство вещи, можно встрѣтить въ отдаленнѣйшихъ преданіяхъ человѣчества. Подобно тому, какъ нѣкоторые принципы нравственности какъ бы инстинктивно сознавались людьми прежде, чѣмъ къ изслѣдованію ихъ приложены были научные методы, такъ же точно и вопросъ о труде, какъ регуляторѣ цѣнности, разрѣшался людьми раньше, чѣмъ наука приступила къ его изученію. Изъ научныхъ попытокъ опредѣлить сущность цѣнности трудовыми принципомъ нѣкоторая воходитъ къ довольно отдаленнымъ моментамъ развитія экономическихъ идей. Въ XVIII вѣкѣ, по мѣрѣ созданія твердыхъ оснований всей экономической доктрины, устанавливается болѣе прочно и трудовая теорія цѣнности. Адамъ Смитъ, въ своемъ знаменитомъ сочиненіи «Богатство народовъ», съ котораго, можно сказать, ведетъ свое начало современная экономическая наука, отводя среди хозяйственныхъ явлений первое мѣсто человѣческому труду, попытался объяснить имъ и мѣновую цѣнность товаровъ. Въ каждой странѣ, говоритъ Адамъ Смитъ, всегда дешево цѣнилось то, что легко пріобрѣтается, а дорого то, что можно добыть только съ большимъ трудомъ. «Не золотомъ и не серебромъ, а трудомъ были пріобрѣтены все богатства міра...»

Однако, выдвигая трудъ, какъ основаніе мѣновой цѣнности, Смить не отдавалъ себѣ яснаго отчета въ томъ, какой именно трудъ оказывается регуляторомъ мѣновыхъ отношеній — тотъ ли, который затраченъ на производство данного товара, или тотъ, который можно приобрѣсти въ обменъ на имѣющійся товаръ. При этомъ онъ склонялся болѣе ко второму решенію, что объясняется условіями хозяйственнаго развитія его времени. Смить писалъ въ такое время, когда промышленный прогрессъ только-что начинался и когда крупное производство не успѣло еще стать типической формой хозяйственной дѣятельности. Тѣмъ не менѣе, старый строй былъ уже расшатанъ въ его существенныхъ основахъ. Естественно, что у Смита колебались двѣ точки зрѣнія — субъективная и объективная. Подобно тому, какъ во многихъ другихъ вопросахъ, такъ и въ вопросѣ о цѣнности Смить былъ разностороннѣе своихъ послѣдователей и въ этомъ смыслѣ смотрѣлъ на вещи правильнѣе; но, съ другой стороны, это же обстоятельство лишило его теоріи той опредѣленности и законченности, какую онѣ получили позднѣе въ трудахъ различныхъ его послѣдователей и преемниковъ. Однако, распространяя понятіе субъективной цѣнности на всѣ товары, онъ выводилъ ее не изъ принципа полезности, а изъ принципа труда, и тѣмъ значительно сближалъ ее съ объективной теоріей. Въ существенныхъ чертахъ его ученіе заключается въ слѣдующемъ. «Послѣ установления трудораздѣльного хозяйства, — говоритъ Адамъ Смить, — человѣкъ можетъ добыть себѣ только небольшое количество предметовъ необходимости, удобства и

роскоши, въ которыхъ онъ нуждается, своимъ собственнымъ трудомъ. Гораздо большую часть онъ долженъ получить отъ труда другихъ людей, такъ что онъ оказывается богатымъ или бѣднымъ соответственно тому количеству труда, которое онъ можетъ заказать или купить. Поэтому цѣнность товара для лица, которое обладаетъ имъ и не желаетъ лично пользоваться, а стремится обмѣнить его на другіе товары, равняется количеству труда, какое на эту вещь можно заказать или купить... Дѣйствительная стоимость вещи для человѣка, добывшаго ее и желающаго промѣнять на что-нибудь другое, заключается въ суммѣ труда, хлопотъ и беспокойства, отъ которыхъ онъ избавляется себѣ и которые перелагаетъ на другихъ». Трудъ былъ первой цѣнной, первоначальной монетой, которой за все платили... Человѣкъ, имѣющій богатство, располагаетъ извѣстной властью; это — покупательная сила, т.-е. власть надъ всѣмъ трудомъ и надъ всѣми продуктами труда, находящимися па рынкѣ... Такова реальная мѣновая цѣнность товара. Ея мѣрило — трудъ, который можно заказать или купить на данную вещь. Обыкновеннымъ же мѣриломъ являются драгоцѣнные металлы (деньги). Они выражаютъ, однако, лишь номинальную стоимость товаровъ, потому что сами измѣнчивы въ цѣнности. Другое дѣло — трудъ. «Равные количества труда во всѣ времена и повсюду имѣли одинаковую цѣнность для работника, ибо при обыкновенномъ состояніи здоровья, силы и ума, ловкости и умѣнья онъ долженъ жертвовать одинаковой долей своего досуга, свободы и благополучія...» Что же касается различій въ качествѣ труда (трудъ технически

обученного работника и чернорабочаго), то Смить замѣчаетъ, что точной мѣры для оцѣнки степеней здѣсь не существуетъ, но что при обмѣнѣ извѣстное уравненіе между разными категоріями труда постоянно совершается «путемъ обычныхъ рыночныхъ расценокъ, соотвѣтственно той грубой справедливости, которая, не будучи точной, достаточна для обычныхъ житейскихъ разсчетовъ».

Мы уже упомянули выше, что съ мнѣніемъ Адама Смита объ опредѣленіи цѣнности вещи трудомъ, который можно на нее заказать или купить, нельзя согласиться. Въ самомъ дѣлѣ, если бы, напр., за извѣстное количество пищи, на производство котораго потребовалось бы полдня работы, наняли работать съ условіемъ работать цѣлый день, то полученный такимъ образомъ новый продуктъ не былъ бы равновеликимъ съ предыдущимъ. Приравнивая въ данномъ случаѣ продуктъ половины дня работы къ продукту труда цѣлаго дня, мы, конечно, сдѣлали бы ошибку. Смить забываетъ, что за извѣстную плату можно заставить рабочаго трудиться въ теченіе большаго времени, чѣмъ какое потребовалось бы на созданіе суммы денегъ или другихъ предметовъ, равной этой платѣ, т.-е. произвести большее количество продуктовъ, чѣмъ какое онъ получилъ. Здѣсь не будетъ уже равенства въ мѣновой сдѣлкѣ, не будетъ обмѣна эквивалентныхъ цѣнностей. Ототь недостатокъ въ теоріи Адама Смита отмѣтилъ ближайшій его продолжатель — Давидъ Рикардо. Со свойственной ему ясностью и силой аргументаціи Рикардо доказалъ, что Смить ошибался, разсматривая вопросъ о цѣнности виѣ изслѣдованія условій производства, факти-

ческой обстановки, въ которой возникаетъ обмѣни-
ваемый товаръ. Цѣнность товара, говорить Рикардо,
опредѣляется не тѣмъ количествомъ труда, которое
можно на него заказать или купить, къ которому
его производство не имѣеть непосредственного
отношенія, но именно тѣмъ, которое было затра-
ченено на его производство. Но, говоря, что цѣнность
товара опредѣляется количествомъ труда, затрачен-
наго на его производство, мы не разрѣшаемъ еще
всего вопроса. Вѣдь трудъ обыкновенно прилагается
при посредствѣ разнаго рода орудій, которыя также
должны оказывать влияніе на цѣнность товаровъ,
изготовленныхъ съ ихъ помощью. Рикардо отвѣчаетъ
на это, что орудія, въ свою очередь, являются резуль-
татомъ прошлого труда, и что, следовательно, при
примѣненіи ихъ къ производству какого-нибудь то-
вара, въ дѣло пускаются не только текущій, но и
прошлый трудъ, который также войдетъ въ составъ
его цѣнности. На ряду съ текущимъ трудомъ въ
цѣнности даннаго товара вовлекается и та доля стои-
мости орудій, которая соответствуетъ износившейся
части ихъ въ процессѣ производства. Наконецъ, въ
виду того, что въ производствѣ различныхъ пред-
метовъ употребляются не въ одинаковой пропорціи
постоянный и оборотный капиталы, и цѣнность
ихъ будетъ опредѣляться иѣсколько различно. Ри-
кардо пытался выяснить и размѣры этой разницы.
Впрочемъ, по недостатку времени мы не будемъ
теперь касаться этого вопроса, тѣмъ болѣе, что намъ
съ нимъ придется еще встрѣтиться при изложеніи
теорій прибыли на капиталъ.

Отъ проницательного ума Рикардо не ускольз-
чulo и то обстоятельство, что излагаемая имъ тео-

рія цѣнности раскрываетъ только типическія черты мѣновыхъ отношеній въ современномъ народномъ хозяйствѣ и что обмѣнъ нѣкоторыхъ предметовъ, отличающихся особыми свойствами, не характерными для общей массы товаровъ, продаваемыхъ на современномъ рынке, именно рѣдкихъ вещей, какъ, напр., старыхъ картинъ, книгъ, тонкихъ винъ, не подходитъ подъ вышеуказанный общій законъ цѣнности. Ихъ цѣнность опредѣляется случайнымъ соотношеніемъ между спросомъ и предложеніемъ, независимо отъ количества труда, затраченного на ихъ производство. Если найдутся охотники заплатить за нихъ чрезмѣрно высокую цѣну, они будутъ проданы по такой цѣнѣ, хотя бы затрата труда на ихъ производство и была сравнительно невелика. Ошибка Рикардо заключалась здѣсь въ томъ, что онъ склоненъ былъ придавать слишкомъ ничтожное значение случаемъ монополіи и распространять свой законъ цѣнности и на земледѣльческие продукты. На самомъ же дѣлѣ случаи монополіи очень многочисленны и при капиталистическомъ хозяйственномъ строѣ, а цѣнность земледѣльческихъ продуктовъ по общему правилу представляется также монопольной величиной. Тѣмъ не менѣе Рикардо уловилъ общій духъ новой эпохи хозяйственного развития; и въ данномъ случаѣ въ его трудахъ основы нарождающагося капиталистического строя нашли себѣ весьма яркое объясненіе. Попытка Рикардо открывала широкое поле для дальнѣйшаго изслѣдованія, которое было, конечно, необходимо, такъ какъ въ объясненіи, предложенномъ Рикардо, было не мало пробѣловъ и недомолвокъ.

Но въ то время, когда основная точка зре́нія классической школы политической экономіи оставалась еще господствующей, для ея сторонниковъ проблема цѣнности въ томъ видѣ, какъ ее разъясняли Адамъ Смітъ и Рикардо, казалась уже вполнѣ разрѣшенной. Трудовая теорія Смита и Рикардо, дѣйствительно, вносила такъ много свѣта въ изученіе реальныхъ жизненныхъ явлений, что намъ совсѣмъ не будуть казаться странными слѣдующія слова послѣдняго изъ выдающихся представителей классической доктрины — Дж. Ст. Милля: «Къ счастью, въ законахъ цѣнности, — говоритъ Милль въ своихъ «Основаніяхъ политической экономіи», — не остается ничего, требующаго разработки отъ меня или какого-нибудь послѣдующаго писателя. Теорія этого предмета развита вполнѣ; единственная трудность въ ней — изложить ее такъ, чтобы тутъ же сами собой рѣшались главные затрудненія, возникающія при ея примѣненіи...» При такой точкѣ зре́нія на экономическая отношенія, которой придерживался названный экономистъ, и нельзя было судить иначе. Ошибка въ его оцѣнкѣ теоріи цѣнности Смита - Рикардо объясняется, съ одной стороны, тѣмъ, что онъ недостаточно вдумывался въ различіе историческихъ формъ хозяйственнаго строя, съ другой стороны — отсутствиемъ общественной точки зре́нія. Милль все еще держался основной посылки классической школы — свободной конкуренціи между отдѣльными, совершенно самостоятельными хозяйственными единицами. Въ дѣйствительности же трудовая теорія цѣнности далеко не сказала еще въ то время своего послѣдняго слова. Послѣ Рикардо трудовую теорію развивали

далъе основатели «научнаго соціализма» — Родбертусъ и Карлъ Марксъ. По недостатку мѣста я остановлюсь только на учениі послѣдняго автора. Первые основы этой теоріи Марксъ намѣтилъ еще въ сочиненіи, вышедшемъ въ 50-хъ гг.: «Критика политической экономіи» (*Zur Kritik der Politischen Oekonomie*). Его учение развито въ «Капиталѣ», первый томъ которого вышелъ первымъ изданіемъ въ 1867 г., а третій (и пока послѣдній) — долго спустя послѣ смерти автора, подъ редакціей его ближайшаго друга и сотрудника Фридриха Энгельса, составившаго его по оставшимся отъ покойнаго рывкамъ и материаламъ. Первый томъ содержитъ наиболѣе абстрактное, принципіальное разрѣшеніе вопроса о цѣнности, независимо отъ тѣхъ модификацій, которыя возникаютъ, благодаря сложному механизму товарнаго обращенія. Изслѣдованіе этихъ модификацій составляетъ содержаніе III тома, въ связи съ учениемъ о прибыли на капиталъ и поземельной рентѣ. Съ выходомъ въ свѣтъ указаннаго тома (въ 1894 г.) теорія цѣнности Маркса впервые появилась передъ читающей публикой въ законченномъ видѣ.

Марксъ начинаетъ изложеніе своей теоріи съ наиболѣе элементарныхъ примѣровъ — хозяйства изолированнаго человѣка и свободной общини (впрочемъ, во избѣженіе недоразумѣній, я долженъ оговориться, что этотъ логическій ходъ развитія мысли не вполнѣ выдержанъ Марксомъ съ вѣнчаной стороны въ его изложеніи). Представимъ себѣ, говорить Марксъ, Робинзона на его островѣ. Для удовлетворенія своихъ потребностей онъ долженъ выполнять различные работы, причемъ сама нужда

заставить его правильно распредѣлять свое время. Онь долженъ затрачивать известное количество часовъ на добываніе пищи, на уходъ за домашними животными, изготавленіе инструментовъ и т. д. Несмотря на различіе своихъ производительныхъ занятій, онъ знаетъ, что они—только различные формы дѣятельности того же Робинзона, следовательно, только различные формы человѣческаго труда... Какое мѣсто среди всей его дѣятельности занимаетъ та или другая работа, зависитъ отъ большей или меньшей трудности, которую нужно преодолѣть для достижения предположеннаго полезнаго результата. Научаетъ его этому опытъ, и нашъ Робинзонъ, которому удалось спасти съ корабля часы, гроссебухъ, чернила и перо, какъ истый англичанинъ, начинаетъ тотчась вести книгу самому себѣ. Его инвентарь содержитъ списокъ предметовъ потребленія, которыми онъ обладаетъ, различныхъ приспособленій, необходимыхъ для ихъ производства, наконецъ, рабочаго времени, котораго среднимъ числомъ стоять ему определенные количества этихъ продуктовъ. При такихъ условіяхъ ему легко будетъ установить сравнительную оцѣнку произведенныхъ имъ предметовъ. Если добываніе и приготовленіе пищи требуетъ отъ него 4-хъ часовъ ежедневной работы, а топливо только 2-хъ, то предметы первого рода будутъ казаться ему вдвое болѣе цѣнными, чѣмъ вторые. Предположимъ теперь, продолжаетъ Марксъ, вмѣсто Робинзона союзъ свободныхъ людей, работающихъ общиными средствами производства и сознательно расходующихъ свои帮忙 individualныя рабочія силы, какъ одиу общественную рабочую силу. Здѣсь

также процессы определения ценности продуктовъ совершаются просто. Всѣ определенія Робинзона труда повторяются и здѣсь, только не индивидуально, а общественно. Однако, является и существенное различіе. Всѣ произведенія Робинзона были исключительно его личнымъ продуктомъ, а потому представляли предметы потребленія, необходимые непосредственно для него самого. Сумма же произведеній общины есть общественный продуктъ. Часть его вновь служить средствомъ производства; она остается общественной. Другая же часть потребляется членами общины, какъ средства существованія. Слѣдовательно, она должна быть распределена между ними. Способъ этого распределенія мѣняется сообразно виду самаго общественного производительного организма и соответственно высотѣ исторического развитія производителей... Рабочее время играло бы тамъ двоякую роль. Распределеніе его по общественному плану устанавливаетъ надлежащее отношеніе между различными видами труда — сообразно различнымъ потребностямъ. Съ другой стороны, рабочее время служитъ мѣрой индивидуального участія производителя въ общей работе, а потому также и мѣрой индивидуально потребляемой части общаго продукта. Общественные отношенія людей къ ихъ труду и къ произведеніямъ ихъ труда остаются здѣсь ясными, простыми какъ въ производствѣ, такъ и въ распределеніи. Если же отъ этихъ примѣровъ мы обратимся къ современнымъ общественнымъ отношеніямъ и, въ частности, къ тѣмъ, которые возникаютъ при капиталистической формѣ производства, мы найдемъ, что они пред-

ставляются чрезвычайно запутанными и неясными для членовъ общественного союза. При существовании множества отдельныхъ, независимыхъ другъ отъ друга предпріятій общественная связь между ними не сознается самими производителями. Каждый выбираетъ себѣ ту форму дѣятельности, которую онъ считаетъ для себя болѣе выгодной, и только въ конечномъ итогѣ своего производства, въ обмѣнѣ продуктовъ, начинаетъ чувствовать себя частью какого-то обширного цѣлага. Но и здѣсь современный хозяйственныи строй способствуетъ извращенію нормальныхъ представлений. Общественные отношенія лицъ, обмѣнивающихся продуктами своего (или присвоенного чужого) труда, принимаютъ форму товариаго обмѣна, отношеній между вещами. Поэтому товаръ принимаетъ форму какого-то фетиша, и товарное обращеніе затемняетъ въ глазахъ современныхъ производителей истинную сущность скрывающихся за ними соціальныхъ отношеній. Марксъ и предлагаетъ изслѣдователямъ экономической жизни отрѣшиться отъ этого фетишизма и попытаться анализировать сущность товара съ точки зреінія проявляющихся въ немъ общественныхъ отношеній между людьми. Богатство капиталистического общества,—говорить Марксъ,—представляется въ видѣ громаднаго скопленія товаровъ, причемъ каждый товаръ представляетъ собой его элементарную форму. Какова же сущность товара? Прежде всего, товаръ есть вицѣній предметъ — вещь, свойство которой служить удовлетворенію какихъ-либо человѣческихъ потребностей. Съ другой стороны, онъ является результатомъ человѣческаго труда. Если

мы посмотримъ на тотъ трудъ, которымъ произведенъ данный товаръ, мы найдемъ, что, подобно тому, какъ полезность характеризуетъ конкретное свойство товара, такъ и трудъ имѣетъ разнообразныя конкретныя формы. Трудъ портного, прядильщика, ткача или какого-нибудь другого работника представляетъ собой прежде всего специфическую, цѣлесообразную, полезную дѣятельность, которая, по существу своему, можетъ принимать столь же разнообразныя формы, какъ и потребительныя свойства товаровъ. Если же мы отрѣшимся отъ конкретныхъ особенностей различныхъ категорій труда и попытаемся найти въ каждомъ трудѣ нечто общее, то мы установимъ, что всякая полезная въ хозяйственномъ смыслѣ работа окажется не чѣмъ инымъ, какъ затратой человѣческой рабочей силы, т.-е. мускульной и нервной энергіи, одинаково, будь ли это трудъ сапожника, портного, типографщика, ткача и т. п. Вотъ эта-то общая сущность человѣческаго труда, которая проявляется или, какъ говорить Марксъ, кристаллизуется въ товарѣ, и служить основаніемъ для сравненія товаровъ другъ съ другомъ въ процессѣ обмѣна. Что касается различій въ качествѣ труда, т.-е. труда простого и квалифицированнаго, то здѣсь, по мнѣнію Маркса, достаточную основу для нашихъ соображеній даетъ тотъ фактическій процессъ, о которомъ говорили Рикардо и Смить. Сущность дѣла въ данномъ случаѣ сводится къ тому, что квалифицированный трудъ требуетъ или большаго напряженія мускульной или нервной энергіи, или большей ловкости, чѣмъ простой трудъ; иначе говоря, квалифицированный (высшій) трудъ можно

разсматривать какъ умноженный простой трудъ. Итакъ, мы пришли къ выводу, что цѣнность товаровъ опредѣляется затраченнымъ на ихъ производство трудомъ, понимая трудъ въ его общемъ значеніи. Самый же трудъ находить своего измѣрителя въ единицахъ времени—въ часахъ, дняхъ, недѣляхъ, мѣсяцахъ. Слѣдовательно, формулируя выведенное нами положеніе болѣе точнымъ образомъ, мы должны сказать, что цѣнность товара опредѣляется количествомъ затраченного на его изготавленіе рабочаго времени. Однако, при этомъ мы наталкиваемся на новое противорѣчіе. Если количество рабочаго времени дѣйствительно опредѣляетъ цѣнность товара, то, казалось бы, чѣмъ неискуснѣе и лѣнивѣе работникъ, тѣмъ дороже будетъ оплачиваться его трудъ. А такое положеніе, очевидно, не соответствуетъ дѣйствительности. Выходъ изъ указанного противорѣчія мы, однако, легко найдемъ, если отрѣшимся отъ атомистического представленія о производствѣ товаровъ. Мы должны, изучая общественные отношенія, исходить изъ соображенія не обѣ отдельныхъ экземплярахъ товаровъ, а разсматривать всю массу товаровъ, произведенныхъ даннымъ обществомъ. Въ общей системѣ общественного производства каждая категорія товаровъ, напр., предметовъ ткацкой промышленности, представляется какъ бы однимъ огромнымъ продуктомъ. Цѣнность этого продукта (т.-е. общей совокупности данного рода товаровъ) опредѣляется суммой рабочаго времени, затраченного на его производство, а цѣнность каждого отдельного экземпляра изъ общей массы будетъ зависѣть, слѣдовательно, отъ средней нормы труда, характерной для данного

общества. Такимъ образомъ, мѣриломъ цѣнности каждого данного товара будетъ не то именно время, которое фактически было затрачено на его производство, а среднее количество рабочаго времени, необходимое вообще для производства данного продукта при господствующихъ, какъ средний типъ, общественныхъ условіяхъ производства и при средней степени интенсивности и ловкости труда. Марксъ называетъ это количество времени общественно-необходимымъ рабочимъ временемъ. Если, напр., въ какую-нибудь историческую эпоху или у какого-нибудь народа господствующей формой ткацкой промышленности было ручное ткачество, то общественно-необходимымъ рабочимъ временемъ будетъ средняя продолжительность труда ручного ткача. Если же въ данной отрасли промышленности начнетъ превалировать машинное производство, то общественно-необходимымъ рабочимъ временемъ будетъ считаться уже время, затрачиваемое при машинной работе, и, следовательно, работа ручного ткача, производящаго одинаковое количество продукта, какъ и прежде, будетъ цѣниться значительно ниже. Вотъ почему такъ теряютъ кустари въ борьбѣ съ машиннымъ производствомъ. Продуктъ труда кустаря расцѣнивается уже не по количеству труда, которое онъ вкладываетъ въ дѣло, а по общественно-необходимому времени, по тому количеству труда, которое требуется при машинномъ производствѣ, т.-е. по гораздо меньшему. Итакъ, Марксъ приходитъ къ выводу, что цѣнность товара опредѣляется общественно-необходимымъ временемъ его производства. Послѣ этого онъ обращается къ слѣдующему, весьма важному

вопросу: какимъ образомъ совершается обмѣнъ товаровъ по ихъ указанной цѣнности, иначе говоря, въ чемъ заключается сущность того процесса, какимъ цѣнность достигаетъ своего выраженія? Представимъ себѣ, что наше общество распадается на группы самостоятельныхъ ремесленниковъ, изъ которыхъ каждая вырабатываетъ только определенного рода товары. Нуждаясь въ чужихъ продуктахъ, каждый производитель выноситъ свой товаръ на рынокъ. Производитель холста или сукна обмѣняется здѣсь своимъ товаромъ съ производителемъ сапогъ или хлѣба. Обмѣниваемые товары стоять здѣсь другъ противъ друга, какъ качественно различные потребительныя цѣнности, т.-е. какъ представители определенного цѣлесообразнаго труда; но какъ предметы, имѣющіе мѣновую цѣнность, т.-е. какъ представители человѣческаго труда вообще, они выступаютъ только при сравненіи другъ съ другомъ. Въ этомъ сравненіи впервые обнаруживается указанное общее свойство ихъ; такимъ образомъ, каждый товаръ для выраженія своей цѣнности нуждается въ другомъ товарѣ, который, такъ сказать, отразилъ бы ее. Здѣсь происходитъ то же самое, что бываетъ, напр., при взвѣшиваніи различныхъ тѣлъ: для определенія вѣса известнаго тѣла необходимо сравнить его также съ тѣломъ, имѣющимъ вѣсъ, которое, будучи принято за единицу, и опредѣляетъ величину вѣса первого. Первоначально товары сравниваются другъ съ другомъ безъ специального товара—мѣрила. Кусокъ холста сравнивается то съ мѣшкомъ хлѣба, то съ какимъ-нибудь желѣзнымъ издѣліемъ и т. п. Различные предметы обмѣниваются другъ на друга безъ участія особаго

посредствующаго элемента. Чемъ чаще проиходить обмѣнъ, чѣмъ сильнѣе будетъ чувствоватьсь у каждого производителя потребность въ приобрѣтеніи предметовъ, изготовленныхъ другими, тѣмъ замѣтнѣе начинаетъ фигурировать на рынкѣ товаръ, имѣющій особую функцию—облегчать обмѣнъ всѣхъ другихъ товаровъ—товаръ-посредникъ, къ которому приравниваются всѣ остальные товары. При развитіи мѣновыхъ отношеній представляется, конечно, весьма желательнымъ, чтобы продавцы холста, нуждающіеся для своего потребленія въ мясе, пшеницѣ и т. д., не искали непремѣнно продавца пшеницы или скота, которые съ своей стороны нуждались бы въ холстѣ, а имѣли бы возможность сначала обмѣнѣть свой товаръ на такой предметъ, который охотно спрашивается всѣми, на который можно вымѣнѣть какой угодно товаръ. Можетъ случиться, что въ данный моментъ продавецъ пшеницы нуждается не въ хлѣбѣ, а, скажемъ, въ косѣ, въ серпѣ или какомъ-нибудь другомъ сельскохозяйственномъ орудіи. Владѣльцу холста придется, слѣдовательно, сначала обмѣнѣть свой холстъ на орудіе. Но тамъ можетъ повториться такое же несоответствіе желаній. Поэтому всякий стремится заранѣе обеспечить себя отъ подобныхъ случайностей, обмѣнивая свой продуктъ предварительно на такой товаръ, на который существуетъ постоянный и всеобщій спросъ. Разъ масса товаровъ начинаетъ постоянно для удобства дальнѣйшаго обмѣна предварительно приравниваться къ одному определенному товару, онъ становится всеобщимъ выражителемъ цѣнности, эквивалентомъ для всѣхъ остальныхъ товаровъ, обращающихся на

рынкѣ. Иначе говоря, этотъ товаръ становится деньгами. Первоначально функцию денегъ выполняли различные предметы, на которые по мѣстнымъ условіямъ существовалъ наиболѣе постоянный и всеобщій спросъ,—соль, раковины, звѣриныя шкуры и особенно часто скотъ. Впослѣдствіи, съ развитіемъ культуры, роль денегъ стали выполнять благородные металлы. «По мѣрѣ того, — говоритъ Марксъ, — какъ мѣна товаровъ переходитъ за свои узкие мѣстные предѣлы, и, следовательно, товарная цѣнность расширяется до овеществленія человѣческаго труда вообще, денежная форма переходитъ на товары, годные по своей природѣ для выполненія общественной функции общаго эквивалента — на благородные металлы. Они служать наилучшей формой проявленія цѣнности или овеществленія абстрактнаго и потому одинаковаго человѣческаго труда, потому что они однородны. Затѣмъ такъ какъ различіе величинъ цѣнностей есть чисто-количественное, т.-е. выражаетъ различные количества застывшаго рабочаго времени, то денежный товаръ долженъ быть способенъ къ чисто-количественнымъ различіямъ, следовательно, по произволу долженъ быть дѣлимъ и снова составляемъ изъ своихъ частей. Золото же и серебро обладаютъ этими свойствами отъ природы...» Само собой разумѣется при этомъ, что деньги потому только и входятъ въ процессъ обращенія товаровъ, что они сами являются результатомъ человѣческаго труда. Въ нихъ также воплощено необходимое рабочее время, какъ и во всѣхъ другихъ товарахъ, въ нихъ только удобнѣе выразить это абстрактное время, удобнѣе опредѣлить пропорцію, въ которой

общественно необходимое рабочее время затрачено на производство каждого данного товара. Зная теперь общую сущность мѣнового процесса, въ которомъ товары обмѣниваются при посредствѣ денегъ, мы можемъ приступить къ его дальнѣйшему анализу. Исходя изъ принятаго нами выше положенія, что въ обществѣ существуютъ отдѣльныя самостоятельные предпріятія, хозяева которыхъ обмѣниваются своими продуктами, мы видимъ, что рыночная сдѣлка принимаетъ такой видъ: каждое лицо, изготавивши свой специальный товаръ, не продаетъ его на рынокъ, обмѣнивая тамъ на деньги, и на эти деньги покупаетъ для себя всѣ необходимые товары отъ другихъ лицъ. Процессъ обмѣна при этомъ начинается и заканчивается товаромъ. Его можно выразить формулой:

Товаръ — Деньги — Товаръ
Т — Д — Т

Деньги являлись здѣсь лишь въ качествѣ посредника въ обмѣнѣ равновеликихъ цѣнностей. Наши производители, какъ лица вполнѣ равноправныя, обмѣнивались своими товарами не выше и не ниже ихъ цѣнности. Въ самомъ дѣлѣ, если одно какое-нибудь лицо стало продавать свой товаръ дороже, чѣмъ онъ стоитъ, то, выигравши въ этомъ случаѣ, оно должно было бы сейчасъ же потерять, потому что оно въ свою очередь должно покупать чужие товары и, следовательно, переплатить соотвѣтственную сумму. Выигрышъ одного лица передъ другимъ былъ бы возможенъ только въ случаѣ прямого обмана, т.-е. выигрыша только на одной сторонѣ,

но и при этомъ условіи стоимость обмѣненныхъ товаровъ осталась бы прежней, потому что все, что выиграла бы одна сторона, потеряла бы другая и, следовательно, произошло бы только другое распределеніе этой цѣнности между указанными лицами. Обращаясь теперь къ фактическимъ условіямъ современного (капиталистического) хозяйства, мы должны принять во вниманіе тѣ формы, которыя принимаетъ при нихъ рыночный обмѣнъ товаровъ. Что дѣлаетъ капиталистъ? Прежде чѣмъ продать свой товаръ, онъ поступаетъ нѣсколько иначе, чѣмъ самостоятельный ремесленникъ. Капиталистъ имѣетъ заранѣе средства производства въ своихъ рукахъ въ формѣ извѣстной суммы денегъ. Далѣе, онъ знаетъ, что на рынкеѣ есть такія лица, которыя не обладаютъ средствами производства и никакими другими товарами, кроме одного, — своей собственной рабочей силы. И вотъ, запасаясь извѣстнымъ количествомъ денегъ, капиталистъ покупаетъ на рынкеѣ, съ одной стороны, средства производства въ видѣ орудий и материаловъ, а съ другой—необходимое для него количество рабочей силы. Отчужденіе этого особеннаго товара — рабочей силы юридически выражается въ формѣ договора найма; рабочій обязывается за извѣстную плату предоставить свой трудъ въ распоряженіе капиталиста. Вмѣстѣ съ тѣмъ капиталистъ получаетъ право на продукты труда рабочаго, которые онъ потомъ продаетъ на рынкеѣ, чтобы за вырученныя деньги покрыть издержки и получить прибыль. Слѣдовательно, здѣсь процессъ обмѣна, въ противоположность охарактеризованному ранѣе, начинается уже съ денегъ и заканчивается деньгами, такъ что со-

отвѣтствующая ему формула принимаетъ такой видъ:

$$\begin{array}{c} \text{Деньги} - \text{Товарь} - \text{Деньги} \\ \text{Д} - \text{Т} - \text{Д} \end{array}$$

Капиталистъ затрачиваетъ извѣстное количество денегъ на покупку товара (средствъ производства и рабочей силы), затѣмъ созданный въ его предпріятіи новый товаръ выносить на рынокъ и обмѣнивать на деньги. Если бы эти члены формулы совершенно соответствовали предыдущимъ, т.-е. указывали бы на обмѣнъ равновеликихъ цѣнностей, то мы имѣли бы дѣло съ совершенно нелѣпымъ процессомъ. Для чего затрачивать извѣстное количество денегъ и вести сложное и хлопотливое предпріятіе, чтобы потомъ обмѣнять полученный продуктъ на такое же количество денегъ, которое было при этомъ затрачено? Ясно, что указанный процессъ можетъ имѣть смыслъ для капиталиста только въ томъ случаѣ, если въ конечномъ счетѣ онъ выручить больше денегъ, чѣмъ сколько затратилъ. Слѣдовательно, правильнымъ выраженіемъ приведенной формулы должно быть только слѣдующее:

$$\begin{array}{c} \text{Д} - \text{Т} - \text{Д}, \text{или} \\ \text{Д} - \text{Т} - \text{Д} + \text{д} \end{array}$$

Естественно, возникаетъ вопросъ, какимъ же образомъ получается это приращеніе цѣнности, можетъ ли оно возникнуть въ самомъ процессѣ обмѣна продуктовъ, изготовленныхъ въ предпріятіи капиталиста? Очевидно, нѣтъ, потому что капиталистъ, продавая свой товаръ на рынкѣ, встрѣ-

чается съ другимъ продавцомъ товара. Какъ мы уже видѣли раньше, они могутъ обмѣниваться только равными мѣновыми цѣнностями, получая лишь различныя потребительныя цѣнности. И дѣйствительно, изъ процесса обмѣна продуктовъ, принадлежащихъ капиталисту, мы не выясняемъ себѣ этого явленія. Въ процессѣ обмѣна реализуется лишь то, что было создано раньше. Какимъ же образомъ капиталистъ организовалъ производство? Мы знаемъ, что онъ предварительно покупалъ орудія и матеріалы производства, а также и живую рабочую силу. Но, покупая орудія и матеріалы, онъ не могъ выручить взамѣнъ истраченной части ихъ въ процессѣ производства нѣчто большее. Другое дѣло — приобрѣтеніе рабочей силы. Трудъ былъ купленъ на рынкѣ, какъ и всякий другой товаръ, но это — товаръ *sui generis*. Его потребительные свойства характеризуются своеобразными чертами, отличающими его отъ другихъ товаровъ. Они состоятъ въ способности этого товара производить новыя цѣнности. Цѣнность самого товара — труда опредѣляется, подобно цѣнности всякаго другого товара, общественно-необходимымъ временемъ его воспроизведенія, т.-е. стоимостью содержанія рабочаго и его семьи, соответственно среднему минимуму потребностей рабочаго населенія при данныхъ условіяхъ культурнаго развитія страны. Воспроизведеніе товаровъ, соответствующихъ въ своей цѣнности этому минимуму, требуетъ все уменьшающагося количества часовъ ежедневнаго труда, соответственно прогрессу производительной техники. Капиталистъ же, приобрѣтая въ свое распоряженіе рабочую силу данного лица, заставляетъ его работать болѣе этого

необходимаго времени, благодаря чёму и получаетъ тотъ излишекъ въ цѣнности созданнаго рабочимъ продукта, который до сихъ поръ казался намъ необъяснимымъ. Техническія условія капиталистичскаго производства открываютъ возможность для капиталистовъ давать работнику плату, соотвѣтственно указанной выше нормѣ культурнаго уровня существованія въ данной странѣ, и вмѣстѣ съ тѣмъ пользоваться его дополнительнымъ или, какъ говорить Марксъ, прибавочнымъ трудомъ для созданія излишка, идущаго въ пользу капиталиста, какъ прибавочный продуктъ. Цѣнность этого продукта Марксъ и называетъ прибавочной цѣнностью (*Mehrwerth*)¹⁾. Чтобы выяснить нагляднѣе процессъ образованія прибавочной цѣнности, Марксъ приводитъ слѣдующій примѣръ. Представимъ себѣ, что нашъ капиталистъ задается цѣлью превратить известное количество хлопчатой бумаги въ пряжу, чтобы выручить при этомъ для себя прибавочную цѣнность (*Mehrwerth*). Допустимъ, что онъ имѣеть въ

¹⁾ Въ этой части своей теоріи Марксъ принимаетъ ученіе о заработной платѣ, развитое Рикардо и популяризованное Лассалемъ подъ названіемъ «желѣзного закона заработной платы». Какъ мы увидимъ ниже, эта теорія неправильна. Она произвольно принимается для продажи рабочей силы тѣ же гипотетическія допущенія, какія устанавливаются для обмѣна товаровъ при свободной конкуренціи. Между тѣмъ для продажи рабочей силы характерными являются иные посылки, такъ что аналогія между трудомъ и товаромъ при ближайшемъ разсмотрѣніи не можетъ быть принята. Въ попыткѣ рабочихъ отстаивать свои интересы путемъ союзовъ и коалицій Лассаль видѣлъ только «смѣшную претензію товара-труда корчить изъ себя человѣка». Однако, исторія капиталистической промышленности показала, что эти претензіи вовсе не такъ безрезультатны. Подробно объ этомъ вопросѣ см. ниже въ отдѣлѣ о заработной платѣ.

качествѣ сырого материала 10 фунт. хлопчатой бумаги, орудія производства (напр., веретена), изъ которыхъ известная часть должна изнашиваться при переработкѣ этого количества хлопка, затѣмъ онъ нанимаетъ себѣ рабочую силу. Пусть цѣна бумаги равняется 10 шилл., цѣна части веретена, которая износится, равна 2 шилл. и, наконецъ, дневная плата нанятаго рабочаго равняется 3 шилл. Эти три шиллинга соотвѣтствуютъ результатамъ той работы, которую нашъ работникъ способенъ произвести въ теченіе 6 часовъ рабочаго дня. Наконецъ, работникъ, работая 6 часовъ въ день, въ состояніи превратить 10 ф. хлопчатой бумаги въ пряжу. Сколько же будутъ стоить эти 10 ф. пряжи на рынкѣ? На нихъ переносится прежде всего цѣнность затраченныхъ въ дѣло товаровъ, т.-е. 10 шилл. цѣнности сырого материала, 2 шиллинга цѣнности истраченаго веретена и 3 шиллинга цѣнности, которую прибавилъ къ продукту 6-часовой трудъ рабочаго. Слѣдовательно, 10 ф. пряжи будутъ проданы за 15 шиллинговъ, а каждый фунтъ—по $1\frac{1}{2}$ шилл. Если нашъ капиталистъ совершилъ такую продажу, то онъ не выручить ничего, потому что его издержки какъ разъ равняются указанной суммѣ (10 шилл. за пряжу + 2 шилл. за веретено и + 3 шилл. заработной платы = 15 шилл.), и весь этотъ процессъ превращенія хлопка въ пряжу окажется для него совершенно бездѣльнымъ. Однако, у него остается спасительный выходъ, которымъ онъ постоянно и пользуется. Трудъ рабочаго оплаченъ имъ 3 шиллингами, но въ условіяхъ договора капиталистъ обязываетъ его работать не то количество часовъ,

котораго онъ стоитъ, а большее. Капиталистъ заставляетъ рабочаго въ нашемъ примѣрѣ продолжать работу послѣ 6 час., положимъ, еще столько же, причемъ за вторые 6 часовъ, въ теченіе которыхъ трудъ рабочаго попрежнему прибавить къ переработанному продукту новую цѣнность въ 3 шилл., не будетъ ему платить ничего. Слѣдовательно, процессы производства во вторую половину рабочаго дня приметъ слѣдующій видъ. Въ теченіе 6 часовъ рабочій опять переработаетъ 10 ф. пряжи стоимостью въ 10 шилл., на 2 шилл. израсходуется веретено, затѣмъ рабочій прибавить своимъ 6-часовымъ трудомъ 3 шилл. новой цѣнности къ созданному имъ продукту. Слѣдовательно, цѣнность нового количества пряжи ничѣмъ не будетъ отличаться отъ цѣнности предыдущаго количества, т.-е. на рынкѣ за нее заплатятъ также 15 шилл. Но для капиталиста эта продажа будетъ имѣть уже совершенно новое значеніе. Въ результатѣ 12-часового дня рабочаго получилось 20 ф. пряжи, которые продаются за 30 шилл., т.-е. ровно по $1\frac{1}{2}$ шилл. за ф. Но размѣры издержекъ капиталиста будутъ равны другой суммѣ. Сопоставимъ оба эти ряда.

Цѣнность продукта:

20 ф. пряжи. Издесивш. орудія.	Цѣнность, прибавленная рабочимъ къ продукту	6 шилл.
20 шилл.	4 шилл.	3 шилл.

Расходы капиталиста:

20 шилл.	4 шилл.	3 шилл.
----------	---------	---------

Такимъ образомъ, благодаря тому, что капиталистъ оплатилъ только половину труда рабочаго, созданный имъ продуктъ будетъ стоить ему 27 шилл., а продасть онъ его по полной цѣнности, т.-е. за 30 шилл. Вычитая изъ 30—27, мы и получимъ 3 шилл. прибавочной цѣнности, присвоенной капиталистомъ, какъ результатъ неоплаченного чужого труда. Степень такого присвоенія можно опредѣлить, выводя отношеніе между необходимымъ и неоплаченнымъ рабочимъ временемъ. Такое отношеніе Марксъ называетъ нормой прибавочной цѣнности. Въ напицѣ примѣръ эта норма будетъ равняться 1 или 100%. Такъ объясняется тотъ сложный механизмъ, посредствомъ котораго на почвѣ производства—съ одной стороны, и на почвѣ обмѣна — съ другой, создается прибавочная цѣнность, присваиваемая капиталистомъ. При этомъ, однако, необходимо оговориться, что понятіе прибавочной цѣнности Марксъ строго отграничиваетъ отъ понятія прибыли на капиталъ. До сихъ поръ въ лицѣ капиталиста нашего примѣра передъ нами выступалъ весь разнообразный по своему составу классъ лицъ, въ руки которыхъ попадаетъ прибавочная цѣнность. Фактически же эта цѣнность распредѣляется различно между разными группами капиталистовъ — предпринимателями, рантъерами, торговцами и т. п. Вездѣ только источникомъ, изъ котораго они почерпаютъ свои доходы, окажется не что иное, какъ прибавочная цѣнность. Съ другой стороны, прибыль каждого отдельного капиталиста опредѣляется не вполнѣ соответственно указанному нами процессу; при опредѣленіи условій ея образованія необходимо принять въ разсчетъ: съ одной

стороны, составъ вложеннаго въ дѣло капитала (отношеніе между постояннымъ и перемѣннымъ капиталами), а съ другой — механизмъ образованія рыночныхъ цѣнъ¹⁾). Капиталы предпріятій, гдѣ постоянная часть преобладаетъ надъ перемѣнной, Марксъ называетъ капиталами высокаго органическаго строенія, тѣ же капиталы, гдѣ, наоборотъ, перемѣнная часть поглощаетъ большую долю, — капиталами низкаго органическаго строенія. Естественно, что размѣры прибавочной цѣнности, даваемой предпріятіями того и другого рода, не могутъ быть одинаковы въ то время, когда общія суммы вложенныхъ въ нихъ капиталовъ (постоянного + переменного) будутъ равны. Капиталы высокаго органическаго строенія дадутъ меньшую прибавочную цѣнность, чѣмъ капиталы низкаго строенія, потому что размѣры эксплуатациіи живого труда въ первомъ случаѣ меньше, чѣмъ во второмъ. Отсюда на первый взглядъ слѣдовало бы вывести заключеніе, что и прибыли такихъ предпріятій не могутъ быть равными.

Въ дѣйствительности же ничего подобнаго не происходитъ. Никакой капиталистъ, продавая свой товаръ на рынкѣ, не имѣеть въ виду реализовать для себя именно ту прибавочную цѣнность, которая произведена въ его предпріятіи. Ему интересна не прибавочная цѣнность, а прибыль на капиталъ затраченный имъ какъ на покупку машинъ, орудій и сырыхъ матеріаловъ, такъ и на плату рабочимъ. Онъ не различаетъ эти теоретически неоди-

¹⁾ Къ этому вопросу — обѣ отношеніи между прибавочной цѣнностью и прибылью — Марксъ обращается въ третьемъ томѣ разсматриваемаго изслѣдованія.

наковыя части и стремится получить прибыль на весь употребленный въ дѣло капиталъ. Если его прибыль оказывается ниже, чѣмъ у другого капиталиста, оперирующаго съ равнымъ по величинѣ общимъ капиталомъ предпріятія, то онъ перенесетъ свой капиталъ въ наиболѣе прибыльное производство. Такимъ образомъ, благодаря стремлениямъ капиталистовъ выручить одинаковую прибыль на одинаковый капиталъ предпріятія и возможность перевода капиталовъ изъ одной отрасли промышленности въ другую, и происходитъ то явленіе, что въ дѣйствительности товары продаются то выше своей цѣнности, то ниже ея. Продукты, произведенныя въ предпріятіяхъ съ капиталомъ высокаго органическаго строенія, постоянно продаются выше ихъ цѣнности, продукты предпріятій, оперирующихъ капиталами низкаго строенія, — ниже цѣнности. Этимъ и достигается, по мнѣнію Маркса, равенство прибыли въ различныхъ предпріятіяхъ, подмѣченное уже Рикардо, но не приведенное имъ въ ясную связь съ теоріей цѣнности.

Такова послѣдняя замѣчательная попытка построения теоріи цѣнности исключительно на принципѣ хозяйственнаго труда. Несмотря на нѣкоторыя серьезныя возраженія, выдвинутыя противъ нея недавней критикой (съ того времени, когда почувствовалась уже потребность пересмотрѣть всѣ вообще главные выводы той экономической системы, наиболѣе яркимъ выражителемъ которой былъ Марксъ), — и въ настоящее время эта теорія далеко не замѣнена еще новымъ объясненіемъ вопроса о цѣнности, которое хоть немного напоминало бы своей логической стройностью учение

Маркса. Старанія же (особенно популярная въ наше время) попросту поставить на мѣсто теоріи цѣнности Маркса австрійскую теорію предѣльной полезности никоимъ образомъ нельзя считать удачнымъ разрѣшеніемъ вопроса.

По соображеніямъ, высказаннымъ въ предисловіи, я не имѣю теперь возможности остановиться на этомъ моментѣ въ развитіи ученія о цѣнности; но считаю все же необходимымъ отмѣтить, что постановка новой теоріи цѣнности на мѣсто ученія Маркса немыслима теперь потому, что для этого необходимъ обстоятельный пересмотръ и другихъ основныхъ вопросовъ экономической теоріи, который пока далеко еще не выполненъ. Въ такой предварительной работе особенное значеніе должно имѣть изслѣдованіе условій распределенія хозяйственныхъ благъ, такъ какъ въ этомъ отношеніи (какъ мы увидимъ ниже, въ отдѣлѣ о доходахъ) теорія Маркса содержитъ крупные пробѣлы и неточности¹⁾.

При пересмотрѣ ученія Маркса въ указанномъ направлениі не слѣдуетъ уклоняться съ пути, кото-
раго должно держаться всякое экономическое изслѣ-
дованіе. Почему-то въ вопросѣ о цѣнности скорѣе всего забывается основное методологическое тре-
бованіе, что необходимо строго разграничивать выводы, имѣющіе болѣе общее теоретическое зна-
ченіе, отъ выводовъ, полученныхъ на основаніи изслѣдованія той или иной исторической эпохи въ

¹⁾ Австрійская же теорія цѣнности, какъ мы видѣли изъ предыдущаго, игнорируетъ даже условія производства хозяйственныхъ благъ, которыхъ въ настоящее время представляются наиболѣе изученными и выясненными.

развитії хозяйственnoї д'яльності. Между тѣмъ именно здѣсь, при крайній сложности и трудности вопроса, подлежащаго выясненію, необходимо быть наиболѣе строгимъ въ употребленіи методовъ изслѣдованія. Нельзя не замѣтить при этомъ, что осо-бенное вниманіе должно быть обращено на изуче-ніе процесса образованія цѣнности въ періодъ капитализма¹⁾.

¹⁾ Авторъ надѣется въ непродолжительномъ времени вернуться къ этому вопросу въ подготовляемой имъ специальной монографіи о заработной платѣ. Въ существующей критической лите-ратурѣ наиболѣе интересны замѣчанія *Штолмана* и *Бернштейна* (*R. Stolzmann, Die sociale Kategorie in der Volkswirthschaftslehre*, Berlin, 1896; *E. Bernstein, Die Voranssetzungen des Socialismus und die Aufgaben der Socialdemokratie*. Berlin, 1899). См. также *C. Франкъ*: «Теорія цѣнности Маркса и ея значеніе», Спб., 1900 г. *A. Мануиловъ*: «Понятіе цѣнности по учению классическихъ эко-номистовъ». Москва, 1901 г., и *Туланъ Бараповскій*: «Очерки изъ исторіи политической экономіи». Спб., 1902 г.

Лекция восьмая.

Ученіе о рыночномъ обмѣнѣ. — Система рынковъ. — Процессъ установления цѣнъ на рынкѣ. — Законъ спроса и предложения. — Вліяніе монополій на образование рыночныхъ цѣнъ. — Покровительственная таможенная политика. — Русскій сахарный синдикатъ. — Какой рынокъ необходимъ для Россіи—внѣшний или внутренний?

Мм. гг. Въ прошлый разъ мы разсмотрѣли основной принципъ, при помощи которого регулируется товарный обмѣнъ. Теперь намъ необходимо провести нашъ анализъ дальше и посмотрѣть на тотъ механизмъ, при помощи которого совершается фактическій процессъ обмѣна товаровъ на рынкѣ. Для этого намъ прежде всего необходимо опредѣлить, что такое рынокъ. Рынкомъ въ обыкновенной рѣчи принято называть мѣсто, на которомъ совершаются покупка или продажа товаровъ. Съ точки же зреінія научной и соціально-экономической подъ рынкомъ понимается совокупность лицъ—продавцовъ и покупщиковъ, которые встречаются и обмѣниваются своими продуктами. Въ исторической жизни человѣчества рыночный обмѣнъ появляется очень рано. Но онъ начинаетъ проникать собой весь строй экономическихъ отношеній лишь въ сравнительно недавнее время. Съ развитіемъ капиталистического строя народного хозяйства широко развивается и механизмъ мѣнового оборота, и вопросъ о рынкахъ для этой эпохи хозяйственнаго

розвитія пріобрѣтаєть чрезвычайно важное значеніе. Вотъ почему и намъ необходимо остановиться на этомъ вопросѣ, чтобы уяснить себѣ одну изъ существенныхъ сторонъ современной экономической организаціи. Намъ уже приходилось упоминать, что характерной чертой позднѣйшаго экономического развитія представляется постепенное усложненіе и расширение мѣнового оборота. Въ хозяйствѣ капиталистическихъ націй мы встрѣчаемся съ цѣлой системой разнаго рода рынковъ, въ которой легче всего разобраться, если начать разсмотрѣніе съ наименьшихъ рыночныхъ центровъ, переходя постепенно къ болѣе обширнымъ мѣновымъ отношеніямъ. Итакъ, если бы мы пожелали отдать себѣ отчетъ о механизмѣ рыночнаго оборота въ какой-либо изъ современныхъ капиталистическихъ націй, то мы прежде всего должны были бы взять небольшую территорію и посмотрѣть, какія формы принимаетъ на ней товарное обращеніе. Прежде всего мы замѣтили бы, что существуетъ нѣкоторое раздѣленіе занятій между городомъ и деревней, соответственно различіямъ въ характерѣ городской и сельской жизни. Въ городѣ концентрируется обыкновенно производство такихъ предметовъ, которые могутъ быть вырабатываемы въ большихъ количествахъ на незначительномъ сравнительно пространствѣ. Таковы продукты обрабатывающей промышленности. Масса населенія, сосредоточенная въ городѣ, не можетъ найти тамъ множества продуктовъ, въ которыхъ она нуждается, а главнымъ образомъ съѣстныхъ припасовъ и сырыхъ матеріаловъ разнаго рода. Ихъ нужно доставать изъ мѣстностей, лежащихъ за городской чертой. Уже для

небольшихъ городовъ можно замѣтить тяготѣніе товаровъ, исходящихъ изъ сельскохозяйственной промышленности, къ извѣстному центру, но если мы возьмемъ какой-нибудь крупный промышленный центръ, напр., какой-нибудь столичный городъ большого европейскаго государства, то мы увидимъ, что районъ тяготѣнія къ нему сельскохозяйственныхъ продуктовъ представляется чрезвычайно широкимъ. Постепенное расширение района рыночнаго обмѣна связывается съ развитіемъ и усовершенствованіемъ путей сообщенія, облегчающихъ подвозъ товаровъ изъ такихъ мѣстностей, которые прежде были совершенно лишены торговыхъ соображеній съ даннымъ центральнымъ пунктомъ. По мѣрѣ развитія желѣзнодорожной сѣти и усовершенствованія морскаго и рѣчнаго судоходства узы рыночнаго обмѣна, связывающія крупные города съ сельскохозяйственными округами, становятся все болѣе и болѣе тѣсными и распространяются на весьма обширные географические районы. Въ видѣ примѣра того, какъ современный крупный городъ притягиваетъ къ себѣ продукты сельскохозяйственнаго производства и вообще разнообразные сырье материалы, я могу указать на Парижъ, где оттѣ процессъ удобнѣе наблюдать, потому что само дѣло снабженія жителей продуктами сельскаго хозяйства, рыболовства и т. п. весьма стройно организовано и очень доступно для наблюдателя. Уже изъ описанія Центральнаго рынка (*Halles Centrales*), которое даетъ Зола въ его «Чревѣ Парижа», вы имѣете представление о той массѣ продуктовъ, которая ежедневно привозится въ Парижъ. Подѣлѣваясь къ Парижу, вы замѣчаете, какъ обычный типъ

полевой культуры смыняется огороднической, садовой и даже цветочной. Если бы наблюдатель вышелъ изъ поѣзда поздно вечеромъ на одной изъ пригородныхъ станцій, онъ замѣтилъ бы, что здѣсь деревенская трудовая жизнь далеко еще не затихла. Вмѣсто того, чтобы улечься спать послѣ утомительной дневной работы, каждый мелкій хозяинъ-огородникъ старается собрать известное количество овощей, которое онъ можетъ снять съ своего огорода и отправить въ Парижъ. И вотъ въ то время, когда замираетъ трудовая парижская жизнь, когда замѣтны только группы людей, возвращающихся изъ театровъ или ресторановъ,—по узкимъ, извилистымъ улицамъ парижскихъ предмѣстій движется масса повозокъ, которая доставляютъ для жителей всемирной столицы продукты потребленія слѣдующаго дня. Если вы пойдете за этими телѣжками по направленію къ Центральному рынку, вы увидите, какъ постепенно заполняются не только крытые павильоны, но и вся площадка передъ ними нагружается огромной массой продуктовъ, среди которыхъ русскаго наблюдателя въ особенности поражаетъ масса всякаго рода овощей и фруктовъ. Уже среди нихъ вы замѣтите, однако, такие продукты, которые, очевидно, привезены издалека, напр.: апельсины, лимоны, виноградъ. Пройдя въ другія отдѣленія, вы увидите рыбу, начиная съ выловленную въ морѣ и доставленную желѣзной дорогой, масло и другіе молочные продукты изъ Нормандіи, туши быковъ, только-что убитыхъ на городскихъ бойняхъ, куда они были доставлены изъ отдаленныхъ департаментовъ, и т. д. Однако, товарами, обращающимися на Цен-

тральномъ рынке, далеко не исчерпывается рыночный обмѣнъ Парижа. Не говоря о другихъ мѣстныхъ рынкахъ, сосредоточивающихъ подобно Центральному продажу жизненныхъ припасовъ, въ Парижъ привозится много сырья для переработки на парижскихъ фабрикахъ и заводахъ, угля для топлива, строительныхъ материаловъ для постройки домовъ, починки и устройства мостовыхъ, проложенія городскихъ рельсовыхъ путей, сооруженія мостовъ и т. д. Описанныя явленія составляютъ одну сторону рыночнаго обмѣна Парижа, именно снабженіе его жителей продуктами, доставляемыми изъ прилегающихъ мѣстностей и изъ болѣе или менѣе отдаленныхъ районовъ. Но вѣдь парижане получаютъ эти продукты не даромъ; они даютъ что-то въ обмѣнъ на полученные товары. Оставимъ въ сторонѣ тѣхъ лицъ, которые получаютъ свои доходы виѣ промышленной дѣятельности (отъ государственной службы, либеральныхъ профессій и т. п.). Насть интересуетъ теперь другая сторона городской жизни, именно непосредственное участіе горожанъ въ промышленной дѣятельности. Посмотримъ внимательно на окраины шумной столицы, и мы найдемъ тамъ множество фабричныхъ трубъ, возвышающихся надъ окрестными зданіями и наглядно показывающихъ намъ значеніе города въ современномъ общественномъ хозяйствѣ. Пройдите утромъ по окраинамъ, и вы увидите, какъ въ извѣстные часы улицы начинаютъ наполняться густыми толпами рабочихъ, быстро поглощаемыми широко раскрытыми фабричными воротами. Послѣдній звонокъ... Ворота захлопываются, улица пустѣеть, но зато внутри мрачнаго фабричнаго

зданія кипить неустаинная работа: это городъ спѣшить отдать свой долгъ деревнѣ.

Характеръ города, какъ центра обрабатывающей промышленности, обнаруживается еще рельефнѣе при наблюденіи не столицъ, куда жители притягиваются, помимо хозяйственныхъ причинъ, административнымъ, политическимъ и культурнымъ значеніемъ столичнаго центра, а чисто-промышленныхъ городовъ. Такіе города особенно типичны въ Англіи, напр.: Манчестеръ, Ольдгэмъ, Бирмингамъ, Нью-Кэстль и др.

Но рыночный обмѣнъ не ограничивается отношеніями между городомъ и прилегающей къ нему сельскохозяйственной территоріей. До сихъ поръ мы выбирали только одинъ пунктъ на географической картѣ, изображающей какое-либо изъ современныхъ капиталистическихъ государствъ, и пытались определить его связь съ районами производства жизненныхъ припасовъ и сырыхъ материаловъ. Обратимся теперь ко всей государственной территории. Мы увидимъ здѣсь прежде всего, что процессъ общественнаго раздѣленія труда не ограничивается однимъ отдѣленіемъ сельскохозяйственной промышленности отъ обрабатывающей и что въ предѣлахъ самой обрабатывающей промышленности существуетъ своя территоріальная специализація занятій. Въ одной мѣстности сосредоточена хлопчатобумажная промышленность, въ другой — шерстяная, въ третьей — металлургическая, въ четвертой — машиностроительная, въ пятой — горшечная и т. д. Естественно, что между этими областями долженъ постоянно поддерживаться рыночный обмѣнъ. Жители Манчестера покупаютъ

металлическія издѣлія, изготовленныя въ Бирмингамѣ, посуду, сдѣланную въ Страффордшире, и шерстяныя матеріи, вытканныя въ графствѣ Йоркѣ; съ своей стороны, жители Йоркшира, Страффордшира и Бирмингама одѣваются въ хлопчатобумажныя ткани, выдѣлаанныя въ Манчестерѣ. Такимъ образомъ, рыночный обмѣнъ охватываетъ своими нитями всю государственную территорію, объединяя малѣйшія ея подраздѣленія.

Однако, и на этомъ еще система рынковъ далеко не кончена. Допустимъ, что въ какомъ-либо графствѣ выдѣлаиваются машины для текстильной промышленности Ланкашира. Фабриканты, изготавляющіе эти машины, замѣчаютъ черезъ нѣкоторое время, что въ Манчестерѣ ихъ товара уже достаточно и что новый спросъ слишкомъ слабъ для того, чтобы поддерживать производство въ прежнемъ размѣрѣ, не говоря уже о дальнѣйшемъ его расширѣніи. Между тѣмъ капиталистической характеръ машиностроительныхъ фабрикъ настойчиво требуетъ дальнѣйшаго расширенія производства. Переводъ капитала въ другое производство сопряженъ съ большими затрудненіями, и фабриканты стараются найти болѣе удобный выходъ. Они узнаютъ, что на текстильные машины есть потребность изъ Россіи, где существуетъ много хлопчатобумажныхъ фабрикъ, но где машиностроительныхъ заводовъ, которые изготавлили бы текстильные машины, еще не существуетъ. Англійскія фабрики начинаютъ продавать свои машины въ Россію; Россія же въ свою очередь вывезетъ въ Англію свою пшеницу и тѣмъ покроетъ торговые разсчеты.

Рынокъ становится, такимъ образомъ, международнымъ. Въ системѣ общественного раздѣленія труда Россія и Англія, согласно этому примѣру, займутъ приблизительно такое же мѣсто, какъ городъ и сельскохозяйственный округъ въ первомъ примѣрѣ.

Но въ международномъ раздѣленіи труда и связаннымъ съ нимъ международномъ рыночномъ обмѣнѣ мы замѣчаемъ въ свою очередь различныя формы. Главная разница лежитъ здѣсь между международнымъ обмѣномъ въ собственномъ смыслѣ слова, т.-е. обмѣномъ между независимыми государствами, и отношеніями между метрополіей и ея колоніями. Суверенные государства могутъ заграждать таможенными пошлинами свои предѣлы для иностранныхъ товаровъ; съ другой стороны, каждое культурное государство стремится развить самостоятельную промышленность; въ такомъ случаѣ, если капиталистическая страна не можетъ уже разечитывать на достаточное расширение своего внутренняго рынка, ей не остается иного выхода, какъ приобрѣтать колоніи, т.-е. какъ бы расширять собственную территорію, прибавлять къ своему внутреннему рынку новые области. Такъ какъ вновь приобрѣтаемая земли по существу своему представляются, главнымъ образомъ, вмѣстилищами добывающей и сельскохозяйственной промышленности, то капиталистическая страна извлекаетъ большія выгоды изъ этого расширения общественного раздѣленія труда, заставляя колоніальныхъ жителей покупать ея обработанныя издѣлія и давать взамѣнъ нужные ей сырые материалы и жизненные припасы. По мѣрѣ упроченія цивили-

зацип въ колоніяхъ, туда начинаютъ уходить свободные капиталы, не находящіе себѣ помѣщенія въ самой метрополіи. Метрополія находитъ, такимъ образомъ, себѣ и рынокъ для продуктовъ, и мѣсто для созданія новыхъ промышленныхъ предпріятій.

Въ этомъ заключается коренное отличіе колоніальной политики новаго времени отъ аналогичныхъ явлений античной жизни. Древній Римъ завоевывалъ новые страны, но пользовался ими не какъ новымъ членомъ въ системѣ общественнаго раздѣленія труда, а какъ прямымъ источникомъ принудительныхъ сборовъ. Колоніи опустошались поборами и грабежомъ проконсуловъ и подчиненныхъ имъ лицъ, и узы, соединявшія ихъ съ метрополіей, естественно должны были современемъ все болѣе и болѣе слабѣть. Бѣдствія покоренныхъ странъ вытекали по преимуществу изъ общаго строя античной жизни, построенной въ главныхъ основахъ изъ замкнутыхъ домашнихъ хозяйствъ. Для широкаго общественнаго раздѣленія труда при такомъ строѣ не было мѣста. Совершенно иной характеръ носить колоніальная политика капиталистическихъ странъ. Англія, напр., не облагаетъ колоній податями; она пользуется ими исключительно какъ рынкомъ для сбыта продуктовъ и помѣщенія капиталовъ. Отсюда и отношенія между колоніями и метрополіей становятся болѣе тѣсными и дружелюбными. Патріотизмъ австралійскихъ колоній, обнаруженный ими въ южно-африканскую войну, объясняется сознаниемъ выгодъ, получаемыхъ ими отъ Англіи; Англія защищаетъ ихъ отъ нападеній со стороны другихъ державъ и тѣмъ обеспечиваетъ имъ

благополучное существование, освобождая отъ крупныхъ затратъ на оборону, а между тѣмъ она не налагаетъ на нихъ никакихъ финансовыхъ тягостей, ограничиваясь торговымъ обмѣномъ, выгоднымъ для обѣихъ сторонъ.

Итакъ, современная система рынковъ основывается: 1) на отдѣлении промышленности отъ сельского хозяйства, города отъ деревни; 2) на раздробленіи самой промышленной дѣятельности на множество самостоятельныхъ промысловъ, и 3) на болѣе быстрымъ развитіи обрабатывающей промышленности по сравненію съ сельскохозяйственной, что требуетъ распространенія территоріи обмѣна на большій и большій районъ.

Отсюда намъ станетъ понятна и связь между капитализмомъ и внѣшними рынками. Внѣшний рынокъ является необходимымъ для капиталистической страны только при наличии значительного развитой промышленности, т.-е. при достаточнономъ насыщенніи внутренняго рынка. Это же послѣднее зависитъ въ свою очередь отъ размѣровъ внутренняго рынка, т.-е. 1) объема территоріи, 2) количества жителей и 3) имѣющихся у нихъ покупательныхъ средствъ. Въ Англіи особенное значение имѣла, конечно, первая причина. Въ Соединенныхъ Штатахъ всѣ указанныя причины способствовали тому, что ихъ промышленность до самаго послѣдняго времени могла обходиться безъ особенной погони за внѣшними рынками. Въ Россіи основаниемъ для нуждъ во внѣшнемъ рынке служить лишь крайняя слабость покупательныхъ силъ большинства населения, т.-е. въ особенности крестьянской массы. Въ концѣ настоящей лекціи мы еще вернемся

къ этому вопросу, для цѣли же настоящаго изложенія ограничимся пока лишь сдѣланными замѣчаніями.

Выяснивъ себѣ процессъ образованія рынковъ, процессъ постепенного расширенія торгового обмѣна, мы и можемъ теперь обратиться къ изслѣдованію механизма, при помощи которого устанавливаются рыночныя цѣны. Подъ цѣнной въ экономической науцѣ понимается тотъ эквивалентъ, который отданъ въ обмѣнъ за данный товаръ, т.-е. количество какихъ-либо предметовъ, имѣющихъ цѣнность. Чаще всего такимъ эквивалентомъ оказываются деньги, и потому прежніе экономисты говорили обыкновенно, что цѣна — это цѣнность товара, выраженная въ деньгахъ. Развличные экземпляры одного и того же товара продаются обыкновенно по разнымъ цѣнамъ. Но есть, однако, общий уровень, къ которому тяготѣютъ въ среднемъ цѣны товаровъ. Условиемъ, уравнивающимъ цѣны товаровъ на рынкѣ при современномъ хозяйственномъ строѣ, является по преимуществу свободная конкуренція между продавцами и покупщиками. Въ настоящее время по общему правилу устраниены уже средневѣковыя монополіи, ограничивавшія самыми разнообразными мѣрами производство продуктовъ и замыкавшія изготавленіе каждой отдельной категоріи товаровъ въ рамкахъ специальной цеховой корпораціи. Теперь каждому производителю предоставляется право производить такой товаръ и въ такомъ количествѣ, какъ онъ найдетъ нужнымъ. Если онъ будетъ соблюдать санитарныя и иныя полицейскія требованія, предъявляемыя къ нему правительствомъ, то никто не помѣшаетъ ему по собственному усмотрѣнію расши-

рять или съживать свое производство, переходить отъ одной отрасли къ другой и т. п. При существованиі улучшенныхъ путей сообщенія оказывается поэтому возможнымъ представить на данный рынокъ въ любой моментъ такое количество товаровъ, какое требуется. Итакъ, передъ нами на рынкеѣ двѣ категоріи лицъ: одни покупаютъ или, говоря техническимъ языкомъ, предъявляютъ спросъ на известные товары, а другія продаютъ или предлагаютъ ихъ. Подъ спросомъ при этомъ понимается совокупность средствъ, которыми располагаютъ покупщики, а подъ предложеніемъ — совокупность предлагаемыхъ къ продажѣ товаровъ. Какимъ же образомъ происходитъ приведеніе различныхъ цѣнъ на товары, обращающіеся на данномъ рынкеѣ, къ одному уровню? Представьте себѣ, что товара предлагается меныше того количества, на который предъявленъ спросъ. При такихъ условіяхъ покупщикъ согласится лучше заплатить больше, но не уйти съ пустыми руками, и цѣна товара поднимется. Тогда возникнетъ конкуренція и между продавцами: выгоды продажи данного товара привлекутъ на рынокъ многихъ другихъ лицъ; производство его расширится, могутъ быть созданы даже новыя предприятия, или онъ можетъ быть подведенъ изъ болѣе отдаленныхъ мѣстностей. Мало-по-малу товара будетъ предложено на рынкеѣ достаточное количество для удовлетворенія существующаго спроса, и цѣна на него упадетъ, дойдя до средняго уровня. Равнымъ образомъ, если бы количество товара, предлагаемаго на рынкеѣ, возросло несоразмѣрно по сравненію съ спросомъ на него, то цѣны на него упали бы. Но сейчасъ же

настутили бы и противодѣйствующія вліянія: благодаря дешевизнѣ продуктовъ, къ прежнимъ покупателямъ присоединятся другіе, средства которыхъ окажутся достаточными для покупки даннаго товара. Если цѣна все еще будетъ слишкомъ низка, чтобы покрывать издержки и давать прибыль продавцамъ, то иѣкоторые изъ нихъ сократятъ производство, а иные, можетъ быть, откажутся совсѣмъ отъ этой отрасли промышленной дѣятельности и переведутъ свои капиталы въ болѣе прибыльное занятіе. Такой процессъ будетъ продолжаться до тѣхъ поръ, пока и здѣсь цѣны не достигнутъ средняго уровня. Такъ, путемъ приоровленія спроса къ предложенію, и устанавливаются рыночныя цѣны. Миль очень удачно сравниваетъ процессъ образованія цѣнъ съ колебаніями морской поверхности. Каждая точка на поверхности воды постоянно меняетъ свое мѣсто. Верхній слой океана постоянно колеблется волнами, а иногда возмущается сильными бурями, и тѣмъ не менѣе общей уровень его поверхности неизмѣнно остается однимъ и тѣмъ же¹⁾. Однако, и при современныхъ условіяхъ хозяйственнаго строя принципъ свободной конкуренціи не является безраздѣльно господствующимъ на рынкѣ. И въ настоящее время существуетъ цѣлый рядъ ограниченій свободы обмѣна, хотя и не имѣющихъ прежняго характера безусловной принудительности, какой отличалась цеховая система. И въ наиболѣе передовыхъ про-

1) Теорія образованія рыночныхъ цѣнъ въ существѣ была развита уже Ад. Смитомъ. Изъ послѣдующихъ характеристика заслуживаютъ наибольшаго вниманія изслѣдованія Германа (*Hermann, Staatswirtschaftliche Untersuchungen*) и Неймана (въ главахъ IV и VI 1-го тома курса Шёнберга).

мышленныхъ странахъ мы также найдемъ цѣлый рядъ разнообразныхъ монополій, изъ которыхъ нѣкоторыя представляютъ собой пережитки болѣе раннихъ эпохъ экономического развитія, другія же, наоборотъ, образуютъ совершенно естественный продуктъ самого капиталистического режима. Наибольшій интересъ изъ существующихъ ограничений свободы рыночнаго обмѣна представляютъ монополіи, образуемыя синдикатами капиталистовъ, и таможенные стѣсненія торговли между самостоятельными государствами. Остановимся сначала на разсмотрѣніи искусственныхъ преградъ, которыя ставятся мѣновому обороту на почвѣ вѣнѣшней торговли. Развитіе вѣнѣшней торговли знаетъ цѣлый рядъ постепенно смынявшихся типовъ подобныхъ монополій. Въ то время, когда зарождалась обширная вѣнѣшняя торговля europейцевъ съ новооткрытыми заокеанскими колоніями, господствующимъ типомъ торговой организаціи были монопольныя ¹ торговые компаніи. Въ сущности, эти компаніи производили не столько торговлю, сколько прямой грабежъ населенія новыхъ странъ. Такъ создались богатства первыхъ государствъ, вступившихъ на этотъ новый путь, — Испаніи и Португаліи, которая вскорѣ сами поплатились за свою хищническую политику. Не имѣя прочной хозяйственной точки опоры во внутреннемъ производствѣ, не развивая своихъ собственныхъ производительныхъ силъ, Испанія являлась лишь передаточной станціей между колоніями и другими europейскими государствами. Она приобрѣтала на награбленное золото различные товары изъ соѣдніихъ europейскихъ странъ, не заботясь о развитіи собственнаго

производства. Поэтому, когда ей пришлось вступить въ борьбу съ другими, болѣе сильными конкурентами — сначала Голландіей, затѣмъ Англіей, она должна была уступить мѣсто новымъ, болѣе свѣжимъ силамъ, какими располагали эти страны, и быстро утратила свое былое могущество. Голландія же обратила вниманіе на перевѣсъ техники тогдашихъ странъ далекаго востока и соответственно этому измѣнила торговую политику. Въ то время Европа не производила еще многихъ болѣе тонкихъ издѣлій, каковы, напр., дорогія ткани, оружіе, золотая и серебряная посуда и т. д. Всѣ эти рѣдкія вещи изготавливались на далекомъ востокѣ, и голландскіе торговцы, монополизировавъ въ своихъ рукахъ торговлю ими, сбывали ихъ въ Европѣ за чрезвычайно выгодныя цѣны. Кромѣ того, изъ Азіи же шли нѣкоторые продукты сельскохозяйственной культуры, какъ, напр., кофе, разные праности и т. п. Голландцы старались расширять существующія плантациіи и монополизировали торговлю и этими предметами. Дальнѣйшую стадію въ развитіи виѣшней торговли составляетъ вывозъ обработанныхъ издѣлій изъ однѣхъ европейскихъ странъ въ другія. Такъ, во Франціи и Англіи мѣстная мануфактура, все развиваясь, стала производить товары, превышающіе своимъ качествомъ издѣлія другихъ странъ, которые мало-по-малу стали выходить за предѣлы внутренняго рынка и искать себѣ сбыта за границу. Это время совпало съ переходомъ отъ феодального государственного порядка къ централизованной монархіи, опирающейся на оплачиваемое чиновничество и постоянное войско. Отсюда постоянная нужда европейскихъ

правительствъ въ деньгахъ и стремленіе всѣми мѣрами привлечь ихъ въ предѣлы своего государства. Задачей торговой политики явился тогда не вывозъ изъ восточныхъ странъ обработанныхъ издѣлій, а, напротивъ, приобрѣтеніе сырого матеріала и вывозъ изъ своихъ странъ обработанныхъ продуктовъ. При этомъ считалось весьма выгоднымъ, если вывозъ изъ своей страны превышалъ ввозъ, и разницу, такимъ образомъ, иностранцы уплачивали деньгами (золотомъ и серебромъ). Это называлось — имѣть благопріятный торговый балансъ. Торговая политика, преследовавшая указанныя цѣли, получила название системы меркантилизма, или меркантильной системы. Она существовала до тѣхъ поръ, пока продолжали сохранять свою силу вызвавшія ее экономическія условія. Такъ какъ ввозъ обработанныхъ издѣлій при ней или совершение запрещался, или сильно затруднялся охранительными пошлинами, то для промышленниковъ этого времени (мануфактуристовъ) создавались монопольныя условія продажи ихъ продуктовъ на внутреннемъ рынке. Мало - по - малу для нѣкоторыхъ странъ, ушедшихъ дальше другихъ по пути промышленного развитія, подобная политика оказалась уже стѣснительной. Англія, достаточно усилившія къ началу XIX в. и свое морское могущество, и промышленную дѣятельность, выступила прежде другихъ европейскихъ государствъ съ новыми принципами — свободы торговли. Развитіе машинаго производства еще болѣе содѣйствовало упроченію этихъ принциповъ. Но тогда для сравнительно отсталыхъ государствъ континента возникъ вопросъ, устоить ли въ не-

равной борьбѣ съ дешевыми англійскими издѣліями мѣстная промышленность, которая только-что начинала организовываться по типу крупнаго машинаго производства. Такъ нужды экономической жизни породили новую доктрину таможенной политики, въ которой до нѣкоторой степени воскресъ прежній меркантилизмъ. Опять заговорили о защите и покровительствѣ туземной промышленности, о запрещеніи и стѣсненіи ввоза иностранныхъ товаровъ. Основателемъ этой доктрины (протекціонизма) былъ известный германскій экономистъ Фридрихъ Листъ. Дальнѣйшее научное развитіе по существу ничего не прибавило къ его аргументамъ. Листъ настаивалъ на томъ принципіальномъ положеніи, что каждую страну слѣдуетъ разсматривать въ процессѣ ея исторического развитія. Если соседнія страны пошли дальше въ своей экономической эволюції, тогда какъ данная страна стоитъ еще на сравнительно низшей ступени развитія, то борьба между ними на промышленной почвѣ невозможна, потому что побѣда всегда останется за болѣе передовой страной. Это была бы жалкая борьба карлика съ великаномъ, и потому на обязанности государственной власти отсталой страны лежитъ принятие такихъ мѣръ, которыя дали бы этой странѣ возможность пережить трудное время, окрѣпнуть, стать на собственные ноги, развивая постепенно свою обрабатывающую промышленность. И только послѣ того какъ туземная промышленность сравняется по своимъ силамъ съ промышленностью соседей, ихъ товарамъ можно будетъ открыть доступъ на внутренній рынокъ, обращаясь къ принципіямъ свободной торговли.

Тогда промышленная борьба между этими странами не будет ни гибельной, ни бесплодной, а станет способствовать усовершенствованию и дальнѣйшему развитию ихъ промышленности. Итакъ, въ самой основѣ разбираемой теоріи заключается мысль о постепенной, отмѣнѣ ограниченій, которыя создаются въ видахъ охраны мѣстной промышленности отъ иностранной конкуренціи. Само же покровительство заключается въ созданіи спеціального таможенного тарифа, т.-е. въ установлениі особыхъ налоговъ, взимаемыхъ за привозимые изъ-за границы товары. Для того, чтобы иностранные товары не создавали убыточной для туземныхъ фабрикантовъ конкуренціи на внутреннемъ рынке, на нихъ назначается пошлина такого размѣра, чтобы они могли продаваться по цѣнѣ, при которой страна можетъ развить собственное производство. При такой постановкѣ вопроса противъ покровительственной таможенной политики ничего нельзя возразить. Но для примѣненія требуетъ большой осторожности и предусмотрительности, а также значительного совершенства государственного механизма, въ которомъ были бы представлены интересы не однихъ фабрикантовъ, но всѣхъ классовъ населения. Таможенное покровительство сопряжено съ большими опасностями для общества, такъ какъ оно поддерживаетъ фабрикантовъ, не требуя съ ихъ стороны большого промышленного искусства, энергіи и изобрѣтательности. Выступая съ покровительственной системой, государственная власть должна имѣть въ виду опасность поощренія промышленного застоя, а потому забота должна поставить необходимымъ условіемъ протекціонизма постепенное по-

ниженіе пошлинъ по мѣрѣ развитія отечественной промышленности. Однако, опытъ показываетъ, что такая политика осуществима съ величайшими затрудненіями. Подобно тому какъ фабричное законодательство встрѣчало повсюду упорную оппозицію, такъ и таможенная политика, направленная на постепенное смягченіе охранительныхъ мѣръ, повсюду наталкивается на сопротивленіе со стороны фабрикантовъ, которые, наоборотъ, желаютъ всегда только дальнѣйшаго усиленія правительственной поддержки. Благодаря настояніямъ фабрикантовъ, теоретическія построенія протекціонистовъ, предполагающія постепенное усовершенствованіе родной промышленности и соотвѣтственное пониженіе пошлинъ, на практикѣ принимаютъ совершенно иной видъ. Между прочимъ, и въ нашемъ отечествѣ система таможеннаго покровительства обрабатывающей промышленности построена на неправильномъ принципѣ постепенного усиленія, а не смягченія охранительныхъ мѣръ. Въ такомъ видѣ протекціонизмъ создаетъ уже совершенно нежелательныя монополіи, которыхъ нельзя извинить никакими соображеніями высшей политики. Противъ такой формы покровительства обрабатывающей промышленности слѣдуетъ особенно бороться, если имѣть въ виду даже выгоды самой промышленности, конечно, въ ея цѣломъ, а не отдельныхъ фабрикантовъ и заводчиковъ. Мѣстная промышленность, огражденная плотнымъ кольцомъ таможеннаго тарифа отъ иностранной конкуренціи, лишается важнаго стимула къ введенію техническихъ улучшеній и постепенно деградируетъ. Имѣя возможность получать огромныя прибыли при сохраненіи отста-

лыхъ техническихъ пріемовъ, мѣстные промышленники перестаютъ заботиться о какихъ бы то ни было существенныхъ измѣненіяхъ въ производствѣ и, такимъ образомъ, вмѣсто желательнаго прогрессивнаго развитія отечественной промышленности наступаетъ полный застой. Съ другой стороны, чрезмѣрная прибыль, получаемая туземными фабрикантами въ покровительствуемыхъ отрасляхъ промышленности, привлекаетъ къ нимъ много капиталовъ, которые при иныхъ условіяхъ нашли бы себѣ болѣе выгодное назначеніе для общихъ интересовъ страны. Въ такомъ видѣ покровительственная система и до сихъ поръ существуетъ въ Россіи. Поэтому для характеристики вліянія монополіи на цѣны товаровъ я въ данномъ случаѣ остановлюсь на примѣрѣ нашего отечества, таможенная политика котораго даетъ намъ возможность наблюдать рядъ весьма характерныхъ явлений. Начало покровительственной политики въ Россіи восходитъ еще къ царствованію Петра Великаго, когда мы впервые вступили въ болѣе интенсивныя сношенія съ европейскими государствами и когда новые государства потребовали и устроили туземныхъ фабрикъ и заводовъ (для выдулки солдатскихъ суконъ, оружія, пороха, бумаги и т. п.). Въ европейской политикѣ того времени господствовала еще система меркантилизма, основная положенія которой и примѣнило къ русской жизни законодательство Петра. Съ тѣхъ поръ русское правительство не переставало поощрять туземную промышленность, охраняя ее отъ опасной конкуренціи съ иностранными предпринимателями. Я остановлюсь на ближайшемъ къ намъ времени, въ

которое, какъ мы увидимъ, замѣчается тенденція не къ уменьшенію охранительныхъ пошлинъ, котораго слѣдовало бы ожидать согласно даже теоретикамъ протекціонизма, а, наоборотъ, къ все большему возрастанію ихъ. Только въ 50 и 60 гг. были установлены нѣкоторыя смягченія въ русскомъ таможеннемъ тарифѣ. Въ концѣ же 60 гг. (законъ 1868 г.) и въ особенности съ 1877 г. начинается опять поворотъ къ прежней системѣ усиленнаго покровительства. Въ 1877 г. всѣ прежнія пошлины постановлено было взимать въ золотой валютѣ, что составило огульное повышеніе ихъ на 30%, соотвѣтственно тогдашнему курсу бумажныхъ дѣнегъ. На этомъ, однако, повышательное движение тарифа не остановилось, и уже въ 1881 г. былъ установленъ дополнительный 10% сборъ. Въ 1882 г. были повышены пошлины на нѣкоторыя категоріи товаровъ, согласно особому ходатайству фабрикантовъ и заводчиковъ. Въ 1884 г. была повышена пошлина на очень важные предметы для обрабатывающей промышленности, а именно на уголь и чугунъ. Въ 1887 г. таможенные пошлины опять были повышены, на этотъ разъ изъ соображеній, главнымъ образомъ, фискальнаго характера (чтобы свести безъ дефицита бюджетъ обыкновенныхъ доходовъ и расходовъ на 1888 г.). Въ 1890 г. было установлено новое огульное возвышеніе пошлинъ на 20% и вмѣстѣ съ тѣмъ была образована специальная комиссія для пересмотра всего таможеннаго тарифа, которая быстро закончила свою работу. Изготовленный ею проектъ, еще болѣе прежняго усиливавшій покровительство туземной промышленности, былъ проведенъ съ необычайной быстротой черезъ

всѣ законодательныя инстанціи, такъ что уже въ 1891 г. былъ изданъ и приведенъ въ исполненіе новый таможенный тарифъ, который дѣйствуетъ и по настоящее время. Чтобы судить о величинѣ таможенныхъ пошлинъ, установленныхъ новымъ тарифомъ, я приведу нѣсколько примѣровъ. По тарифу 1891 г. пошлины составляли:

Съ желѣза	отъ 60 до 80 коп.
	съ нуда золот.
» мѣди	отъ 2 р. 50 к. до 3 р.
» желѣзн. издѣлій	1 » 70 »
» кость, серповать и другихъ сельскохоз. инструмент.	1 » 40 »

О размѣрахъ увеличенія пошлинъ за разсмотрѣній нами періодъ можно составить себѣ довольно ясное представление, если мы вспомнимъ, напр., что въ 1869 г. пошлина составляла въ среднемъ съ привозныхъ жизненныхъ припасовъ около 31% ихъ цѣнности, а въ 1894 г. уже 73% ; сырыхъ и полуобработанныхъ материаловъ, вместо 9% , 24% и т. д. Такъ постепенно создавалась таможенная преграда, заботливо охранявшая интересы отечественныхъ фабрикантовъ и заводчиковъ. Несмотря на развитіе покровительственной политики за послѣднее время и въ сосѣднихъ съ нами государствахъ европейскаго континента, наши пошлины по своимъ размѣрамъ далеко оставляютъ за собой пошлины, налагаемыя западно-европейскими государствами. Такъ, напр., за желѣзо, желѣзныя издѣлія, ножевой товаръ, локомобили и машины русскія пошлины по сравненію съ французскими, нѣмеckими и австрійскими оказываются больше на 300 — 600% .

За бумагу намъ приходится уплачивать пошлину въ 34 раза больше, чѣмъ жителямъ Западной Европы, за обувь — въ 12 разъ больше и т. д. Всматриваясь въ ставки нашего тарифа, мы замѣтимъ, что онѣ должны оказывать неблагопріятное вліяніе не только въ смыслѣ повышенія цѣнъ продуктовъ, но и въ смыслѣ условій, тормазящихъ нормальное развитіе нѣкоторыхъ отраслей промышленности. Особенно сильно страдаетъ отъ охраны мѣстной обрабатывающей промышленности наше сельское хозяйство, составляющее все еще главную часть русскаго національнаго производства. Если мы сравнимъ стоимость земледѣльческихъ машинъ въ Россіи и Западной Европѣ, то мы найдемъ, что въ Германіи, сосѣдней съ нами странѣ, матеріалъ для изготавленія какого-нибудь сельскохозяйственнаго орудія стоитъ гораздо дешевле, чѣмъ у насъ. Напр., матеріалъ для трехкорпуснаго плуга въ 8 пуд. обходится германскому машиностроительному заводу въ 7 р. 48 к., а русскому, благодаря высокой таможенной пошлине на желѣзо, въ 13 р. 9 к., т.-е. дороже на цѣлыхъ 75%. Огромныя пошлины и низкая техника нашей промышленности вообще сильно удорожаютъ всѣ продукты, изготавляемые въ Россіи. Такъ, напр., въ концѣ 80-хъ гг. пудъ необработаннаго желѣза въ Россіи стоилъ отъ 92 к. до 1 р. 16 к., тогда какъ въ то же время пудъ готовыхъ англійскихъ стальныхъ рельсовъ продавался за 68 к. При такихъ условіяхъ для насъ не будетъ удивительнымъ, если мы встрѣтимся съ слѣдующимъ страннымъ на первый взглядъ явленіемъ: при отсталости примѣняемыхъ въ нашей промышленности техническихъ

пріемовъ, при инертиности предпринимателей, при дурномъ качествѣ товаровъ русскіе фабриканты и заводчики не только не разоряются, но получаютъ огромныя прибыли. Въ свѣдѣніяхъ, приводимыхъ «Вѣстн. Финансовъ», (офиціальномъ органѣ министерства финансъ), не рѣдкость встрѣтить прибыли въ 30, 40 и даже 50%. Иногда попадаются еще болѣе грандіозные барыши — въ 60, 70, 80%. Эти цифры весьма наглядно раскрываютъ намъ истинные источники горячаго патріотизма отечественныхъ фабрикантовъ. Они не перестаютъ взывать къ правительственной помощи, увѣряя, что они отстаиваютъ интересы всей Россіи. Нѣть аргумента, за который они не пытались бы ухватиться при этомъ. Нѣкоторые изъ ихъ доводовъ мы уже знаемъ; посмотримъ теперь еще на одно интересное соображеніе, приводимое въ защиту усиленного протекціонизма. Покровительство отечественной промышленности, говорятъ горячіе сторонники этой системы, защищая ее отъ конкуренціи болѣе дешевыхъ иностранныхъ продуктовъ, ставить подъ свою защиту не только прибыли фабрикантовъ, но и плату рабочихъ. Рабочіе могутъ при условіяхъ охранительной таможенной политики получать высшее вознагражденіе за свой трудъ, тогда какъ при свободѣ торговли предприниматель вынужденъ былъ бы давать чрезвычайно низкую плату своимъ рабочимъ. Посмотримъ же на тѣ счастливыя условія, въ которыхъ отечественные фабриканты ставятъ своихъ рабочихъ. Мы видѣли, что жаловаться на недостатокъ таможенной охраны они не могутъ. Что же они сдѣлали для улучшенія положенія рабочихъ? Достаточно бѣглого просмотра

относящихся сюда данныхъ, чтобы видѣть, въ чью пользу пошло повышение таможенного тарифа. Свѣдѣнія, собранныя фабричными инспекторами и специальными изслѣдованіями (напр., въ соч. Эриемана и Дементьева), одинаково рисуютъ передъ нами быть русскихъ фабричныхъ рабочихъ въ крайне непріглядномъ видѣ. Именно, въ наиболѣе защищенныхъ отрасляхъ промышленности, какова текстильная промышленность, рабочіе оказываются въ худшихъ условіяхъ, чѣмъ даже крестьяне прилегающихъ сельскихъ округовъ. Извѣстно, что условія нашей крестьянской жизни чрезвычайно тажелы. Однако, оказывается, что въ нѣкоторыхъ формахъ фабричной работы положеніе трудящихся еще хуже. Съ другой стороны, среди самихъ фабричныхъ рабочихъ положеніе тѣхъ, которые заняты въ наиболѣе покровительствуемыхъ отрасляхъ промышленности (какова, напр., обработка волокнистыхъ веществъ), оказывается также еравнительно неблагопріятнымъ. Такъ, напр., нашъ извѣстный гигіенистъ проф. Эриеманъ приводитъ слѣдующія данные, указывающія на худшія условія жизни фабричныхъ рабочихъ, обрабатывающихъ волокнистые вещества, сравнительно съ рабочими, занятymi на другихъ фабрикахъ.

Таблица Эриемана объема груди у рабочаго населенія
Московской губерніи.

У обработыв. волокнист.
вещества.

Въ	20	лѣтъ	83,1	сант.	84,9	сант.
>	25 — 29	>	85,1	>	86,8	>
>	30 — 39	>	85,9	>	87,6	>
>	40 — 49	>	86,3	>	87,6	>

Въ 50—59 лѣтъ	86,5 сант.	87,9 сант.
» 60 и болѣе	86,5 »	88,1 »

Что же касается сравнительного положения фабричныхъ рабочихъ и крестьянъ, то слѣдующій примѣръ показываетъ, кому изъ нихъ живется лучше. По изслѣдованіямъ, произведеннымъ въ Тульскомъ уѣздѣ, для сельскаго населенія объемъ груди оказался 85,9 сант., а у городскаго—83,4 сант. Наконецъ, положеніе ремесленниковъ оказывается также лучше, чѣмъ условія существованія русскихъ фабричныхъ рабочихъ. По изслѣдованіямъ проф. Эрисмана, средній объемъ груди въ Клинскомъ уѣздѣ, Московской губ., составлялъ у ремесленниковъ 86,18 сант., а у фабричныхъ рабочихъ—84,95 сант. Намъ остается посмотрѣть на исполненіе еще одной серии радужныхъ предсказаній русскихъ протекціонистовъ. Обыкновенно защитники покровительственной политики, какъ мы видѣли, говорятъ, что промышленность мало-по-малу должна окрѣпнуть и дойти, наконецъ, до такой степени, когда надобность въ покровительствѣ сама собой прекратится. Въ виду долгаго срока русской таможенной охраны, мы въ правѣ задать вопросъ: быть можетъ, намѣченная цѣль уже достигнута, и наши промышленники въ состояніи теперь серьезно конкурировать съ иностранными производителями? Къ сожалѣнію, и въ данномъ случаѣ приходится довольствоваться только отрицательнымъ отвѣтомъ. Изучая организацію русскаго фабрично-заводскаго производства, невольно поражаешься неподготовленностью къ дѣлу самого персонала завѣдующихъ фабрикой. Въ 1894 г. изъ 16.469 управляющихъ и

мастеровъ — русскихъ подданныхъ, завѣдывавшихъ русскими фабриками, лицъ, получившихъ какое-нибудь техническое образованіе, было не болѣе 5%. Среди иностранцевъ, которыхъ было около 7% всего количества управляющихъ, специальное образованіе встрѣчается уже гораздо чаще (около половины всего ихъ числа — у 400 чел. изъ 889). Затѣмъ, извѣстный московскій профессоръ и бывшій фабричный инспекторъ Янжуль приводитъ изъ своихъ наблюденій, что одной крупной бумагопрядильной фабрикой въ Московской губ. завѣдывалъ бывшій дворникъ, а другой — бывшій мелочной лавочникъ. Раздавая фабрикантамъ различные документы, какъ фабричный инспекторъ, проф. Янжуль встрѣчался съ такими случаями, что завѣдующіе фабрикой не могли даже сами расписаться въ полученіи этихъ документовъ. Можно ли при такихъ условіяхъ серьезно говорить о конкуренціи между иностранными и русскими производителями на иностраннѣхъ рынкахъ? Если русскіе купцы заводятъ торговыя сношенія на вѣщникѣ рынкахъ, то постоянно слышатся жалобы на недоброкачественность товаровъ, дурную доставку ихъ, неаккуратность и часто недобросовѣстность въ выполненіи принятыхъ на себя обязательствъ. Сами иностранцы, приглядываясь къ русской торговлѣ, высказываютъся, что русскій купецъ по своему типу не созданъ для крупной экспортной торговли. Это скорѣе — прекрасный мелочный торговецъ, который умѣеть ловко обойтись съ покупателемъ, но для широкаго и вѣщняго рынка у него не хватаетъ ни выдержки, ни знаній, ни необходимыхъ нравственныхъ качествъ. Въ самомъ дѣлѣ, если сра-

внить русского купца съ иѣмецкимъ экспортеромъ, мы будемъ прямо поражены громадной разницей въ приспособленности того и другого къ спеціальнымъ условіямъ и требованіямъ виѣшней торговли. Проф. Янгуль указываетъ, что въ экспортной торговлѣ Германіи можно встрѣтить лицъ, прекрасно знающихъ свое дѣло, глубоко изучившихъ вкусы и привычки иностранныхъ покупателей. Такъ, напр., германская фирма, торгующая фарфоровыми издѣліями съ Южной Америкой, имѣеть на мѣстѣ спеціальныхъ агентовъ, которые слѣдятъ за всѣми событиями, привлекающими интересъ туземныхъ жителей, изучаютъ любимые ими пейзажи, условные изображенія и т. п. Всѣ полученные свѣдѣнія они немедленно сообщаютъ въ Германію, прилагая карточки извѣстныхъ общественныхъ или культурныхъ дѣятелей, снимки съ видовъ различныхъ мѣстностей, съ образчиками отдельныхъ экземпляровъ туземной флоры и фауны. Германская фирма, получивъ эти материалы, даетъ спеціально занимающимся у нея художникамъ порученіе воспроизвести соотвѣтственные рисунки на изготавляемой фирмой фарфоровой посудѣ. И въ сравнительно небольшой промежутокъ времени житель какой-нибудь маленькой южно-американской республики находитъ въ товарѣ, привезенномъ издалека, знакомые пейзажи или лица и тѣмъ охотнѣе его покупаетъ. Ничего подобнаго мы не можемъ встрѣтить въ нашей виѣшней торговлѣ. Итакъ, русскій протекціонизмъ въ томъ видѣ, какъ онъ сложился за послѣднія 30 лѣтъ, создалъ лишь монопольное положеніе для обрабатывающей промышленности, выгодное для промышленниковъ и вредное для массы

потребителей и рабочихъ. Насколько слабо развивается при этой системѣ наша національная промышленность, можно видѣть, между прочимъ, и изъ того факта, что къ намъ приливаютъ постоянно иностранные капиталы. Заграничные капиталисты, не имѣя возможности ввозить къ намъ готовыя издѣлія, находятъ удобный для себя выходъ изъ этого затрудненія, переводя черезъ русскую границу свои капиталы и устраивая здѣсь собственная промышленныя предпріятія. Этимъ они сразу ставятъ себя въ такое же привилегированное положеніе, въ какомъ находятся русскіе фабриканты и заводчики, и вмѣстѣ съ ними открываютъ походъ на карманъ злополучнаго россійскаго потребителя. Я не хочу этимъ сказать, что наплыvъ къ намъ иностранныхъ капиталовъ представляетъ нежелательное явленіе, напротивъ, иностранные капиталисты, устраивающіе въ Россіи промышленныя предпріятія, приносятъ съ собой привычки, знанія и ініціативу европейской промышленной среды, а потому могутъ способствовать нѣкоторому улучшению нашихъ промышленныхъ условій. Нагляднымъ свидѣтельствомъ лучшей постановки иностранныхъ предпріятій служать жалобы на нихъ отечественныхъ фабрикантовъ. Конкуренція иностранцевъ оказывается опасной для нашихъ фабрикантовъ и заводчиковъ и въ предѣлахъ самой Россіи, такъ какъ она заставляетъ ихъ позаботиться о нѣкоторомъ подъемѣ промышленной техники и сдѣлать кое-какія уступки занятымъ у нихъ рабочимъ.

Перейдемъ теперь къ разсмотрѣнію вліянія на цѣны товаровъ монополій, возникающихъ на вну-

треннемъ рынкѣ. Въ одной изъ предыдущихъ лекцій я имѣлъ уже случай указывать, что свободная конкуренція является далеко не всегда исправнымъ регуляторомъ производственныхъ и мѣновыхъ отношеній и что при известной степени развитія крупнаго производства среди предпринимателей обнаруживается стремленіе объединиться въ монопольные союзы. Мы видѣли, что синдикаты предпринимателей, устранивъ неблагопріятное для нихъ вліяніе конкуренціи, стараются всѣми силами поддерживать цѣны на товары на желательномъ для нихъ уровнѣ. Положеніе, занимаемое такими синдикатами на рынкѣ, представляетъ характерный случай современной промышленной монополіи. Болѣе всего предпринимательскіе синдикаты развиты въ Америкѣ, но мы встрѣчаемся съ такой формой монополіи и въ Россіи. Я остановлюсь на одномъ примѣрѣ, на которомъ можно удобно прослѣдить вліяніе монопольного установления цѣнъ на обѣ стороны, встрѣчающіяся на рынкѣ, т.-е. какъ на продавцовъ (промышленниковъ), такъ и на потребителей. Это — русскій сахарный синдикатъ, представляющій для насъ тѣмъ большій интересъ, что ареной его дѣятельности служитъ нашъ промышленный районъ. Исторія синдиката сахарозаводчиковъ чрезвычайно поучительна, потому что она характеризуетъ собой не только общій процессъ образования монопольныхъ цѣнъ, но и тѣ особенные условія, въ которыхъ поставлена русская обрабатывающая промышленность и русское потребленіе. Впрочемъ, прежде чѣмъ перейти къ разсмотрѣнію относящихся сюда фактовъ, я долженъ замѣтить, что наша сахарная промышленность

представляется весьма сложнымъ явленіемъ, въ которомъ обнаруживается влияніе не только монопольной организаціи (синдиката), но также въ значительной мѣрѣ и акциза (государственного налога) и таможеннаго покровительства. Поэтому я прежде всего выдѣлю два послѣднихъ фактора, чтобы не возникло недоразумѣній относительно степени влиянія первого. Начнемъ съ таможенной охраны. Мы знаемъ, что таможенное покровительство создаетъ монопольно-ограниченный национальный рынокъ. При этомъ часто наблюдается, что одна монополія порождаетъ другую: американские синдикаты, напр., существуютъ въ значительной мѣрѣ благодаря покровительственной торговой политикѣ Соединенныхъ Штатовъ. Назначеніе покровительственныхъ таможенныхъ пошлинъ примѣняется и въ интересующемъ насъ случаѣ — къ защитѣ русскаго сахара отъ иностранной конкуренціи. Вотъ табличка, изъ которой можно видѣть, какъ постепенно усиливаясь таможенная охрана нашей сахарной промышленности.

Таможенная пошлина на сахаръ-сырецъ.

Въ 1850 г.	3 руб. кред. съ пуда при провозѣ сухимъ путемъ.
> 1850 >	3 р. 20 к.—2 р. 80 к. при провозѣ моремъ.
» 1877 »	3 » 11 к зол. съ пуда.
» 1882 »	3 » 49 » » »
» 1886 »	3 » 28 » » »
» 1890 »	4 » 15 » » »

А съ 1891 по 1895 гг. пошлина 4 р. 15 к.—4 р. 76 к. въ кредитной валюте.

Р а ф и н а д ъ.

Въ 1850 г. ввозъ сахара - рафинада былъ совершенно запрещенъ.

Въ 1877 г. была установлена пошлина.

Въ 1877 г. въ 4 р. 59 к. зол. съ пуда.
» 1881 » » 5 » 2 » » »
» 1890 » » 5 » 40 » » »
» 1891—1895 гг. пошлина составляла 5 р. 93 к.—
6 р. 34 к. въ кредитной валюте.

Мы видимъ, что въ послѣдніе годы, съ 1891—1895 гг., пошлина на сахаръ сырецъ дошла до 4 р. 76 к. съ пуда, при цѣнѣ сахара на внутреннемъ рынке (въ районѣ сахарного производства) съ правительственнымъ акцизомъ около 5 р. Такая высокая пошлина совершенно устраниетъ заграничный сахаръ съ русского рынка за исключениемъ незначительного количества, которое можетъ быть продано въ мѣстностяхъ, удаленныхъ отъ сахарного производства, где, въ силу исключительныхъ обстоятельствъ, цѣна на сахаръ можетъ быть сравнительно высока. И дѣйствительно, разсмотривая цифру ввоза иностранного сахара въ Россію, мы увидимъ, что она составляетъ крайне ничтожную величину.

Въ періодъ отъ 1851 г. по 1876 г. иностранного сахара ввозилось болѣе миллиона пудовъ, въ иные годы — около двухъ миллионовъ.

Съ 1877 г. привозъ сырца и рафинада падаетъ до немногихъ сотенъ пудовъ въ годъ, достигая только въ нѣкоторые годы нѣсколькихъ тысячъ.

Второе условіе, вліяющее на цѣны русского сахара,—акцизъ. Акцизомъ называется такой налогъ,

который взимается не непосредственно съ дохода или имущества лица, а при потреблении имъ извѣстнаго продукта. Государство заставляетъ промышленника уплатить впередъ извѣстную сумму налога, а онъ уже взыскивается ее съ покупщиковъ его товара, поднимая на него цѣну соотвѣтственно уплаченной правительству суммѣ съ прибавкой еще нѣкотораго излишка въ видѣ процента на затраченный на это капиталъ. Если бы, напр., товаръ безъ акциза промышленникъ продавалъ за 5 р. пудъ, то при акцизѣ въ 1 р. съ пуда онъ будетъ продавать его за 5 р. + 1 р. + ; положимъ, 10 к. какъ 10% прибыли на уплаченный впередъ капиталъ, а всего, следовательно, за 6 р. 10 к. Итакъ, въ концѣ - концовъ, акцизъ будетъ уплаченъ потребителями, а промышленникъ получить по этой операции только лишнюю прибыль, которая, какъ мы сейчасъ увидимъ, можетъ иногда доходить до колоссальныхъ размѣровъ. Въ 1876 году акцизъ былъ определенъ въ 80 к. съ пуда сахара, но не съ дѣйствительно произведенного количества сахара на данномъ заводѣ, а съ предполагаемаго, соотвѣтственно техническимъ условіямъ выдѣлки и количеству затраченныхъ въ дѣло сырыхъ материаловъ. Такія условія взиманія акциза были чрезвычайно благопріятны для сахаропромышленниковъ, потому что, вводя техническія усовершенствованія, непредусмотрѣнныя закономъ, они поднимали такимъ путемъ количество дѣйствительной выработки сахара значительно выше нормы, которая была установлена для уплаты акциза. Положимъ, что заводъ уплачиваетъ акцизъ за миллионъ пудовъ въ размѣрѣ 80 к. съ пуда, а въ дѣйствительности сталъ

вырабатывать 2 мил.; въ такомъ случаѣ фактически владѣлецъ даннаго завода будетъ платить не 80 к., а всего 40 к. съ пуда. Въ дѣйствительности же выгоды нашихъ сахарозаводчиковъ за рассматриваемый періодъ были еще больше; сумма фактически уплачиваемаго ими акциза составляла всего около 35 к. при установленной закономъ нормѣ въ 80 к. съ пуда. Но, избавляясь отъ уплаты 45 к. акциза, сахарозаводчики не щадили потребителей и, прикрываясь закономъ, взыскивали съ нихъ акцизъ полностью, т.-е. прибавляли къ своей прибыли и эти 45 к. Далѣе, въ виду того, что закономъ былъ установленъ возвратъ акциза за вывозимый за границу сахаръ, сахарозаводчики-экспортеры также пользовались весьма крупной преміей. Уплачивая въ казну фактически, какъ мы видѣли, 35 к., они получали отъ нея по разсчету согласно законной нормѣ, т.-е. цѣлыхъ 80 к. При такихъ, особенно благопріятныхъ для сахарозаводчиковъ условіяхъ, многіе капиталисты направили свои капиталы въ эту отрасль промышленности, конкуренція между ними стала все сильнѣе и сильнѣе, и въ конечномъ результатаѣ цѣны на сахаръ начали колебаться въ размѣрахъ довольно убыточныхъ для отдельныхъ предпринимателей. Тогда у русскихъ сахарозаводчиковъ и возникла впервые мысль объ устройствѣ синдиката. Сначала (съ 1887—1895 гг.) онъ основывался на частномъ соглашеніи между сахарозаводчиками (которое, кстати сказать, нарушило даже существующіе законы, но терпѣлось правительствомъ), а съ 1895 г., благодаря усиленнымъ настояніямъ сахарозаводчиковъ, онъ былъ уже нормированъ специальнымъ закономъ. Такимъ

образомъ, теперь само государство заботится о регулированіи производства сахара и выпуска его на рынокъ. И прежній частный синдикатъ, и современная правительственная нормировка по существу основаны на одномъ принципѣ — стремлениі поддержать высокія цѣны на сахаръ на внутреннемъ рынке, вывозя излишки производства за границу, хотя бы по самымъ низкимъ цѣнамъ. Если мы посмотримъ на результаты правительственной нормировки, то мы увидимъ, что они сводятся прежде всего къ повышенію цѣнъ на сахаръ. Сравнивая цѣны на сахаръ до введенія нормировки и въ первые годы послѣ ея установленія, мы находимъ существенную разницу. Въ то время, какъ передъ нормировкой цѣны имѣли тенденцію къ пониженію, составляя (безъ акциза) за 1890 — 1893 гг. 3 р. 76 к., въ 1893 г. — 3 р. 68 к., въ 1894 г. — 2 р. 75 к., а въ 1895 г. даже 2 р. 69 к., послѣ изданія закона о нормировкѣ эта тенденція рѣзко измѣняется; въ 1896 г. цѣна уже поднялась до 2 р. 91 к. Интересы потребителей, правда, были приняты закономъ въ соображеніе установлениемъ предѣльной нормы, выше которой не можетъ подниматься цѣна на сахаръ. Какъ только цѣны на внутреннемъ рынке достигнутъ уровня выше предѣльной цѣны, законъ предписываетъ выпускать на рынокъ дополнительное количество сахара изъ хранящагося на этотъ случай особаго неприкосновеннаго запаса. Но послѣдніе годы показали, что это правило фактически не даетъ ожидаемыхъ результатовъ. Такъ, напр., въ 1896 г., когда предѣльная цѣна составляла 4 р. 65 к., цѣна на сахаръ на внутреннемъ рынке достигла въ ноябрѣ 4 р. 80 к. Тогда было выпу-

щено 1.250 тыс. пудовъ неприкосновенного запаса, но въ результаѣ этой мѣры рыночная цѣна сахара была доведена только до 4 р. 78 к., т.-е. понизилась всего на 2 к. сравнительно съ прежней цифрою, оставаясь на 13 к. выше предѣльной, установленной правительствомъ нормы. Главнымъ средствомъ поддержанія высокихъ цѣнъ на сахаръ на внутреннемъ рынке у сахарозаводчиковъ попрежнему остается вывозъ извѣстнаго количества за границу и сокращеніе, такимъ образомъ, до желательнаго для нихъ минимума предложенія сахара на внутреннемъ рынке. За 11 лѣтъ, предшествующихъ правительственной нормировкѣ (до 1896 г.), русскаго сахара было вывезено за границу около 58 мил. пудовъ, а послѣ нормировки въ одномъ только 1896 г. вывозъ достигъ 13 съ половиной мил. пудовъ, что составляетъ около $\frac{1}{3}$ всего произведенаго въ этомъ году сахара. При этомъ сахарозаводчики не остаиваются передъ убытками заграничной продажи, потому что тѣмъ большія выгоды они получать въ Россіи. Излишки русскаго сахара продаются иностранцамъ приблизительно въ половинномъ размѣрѣ противъ цѣны на внутреннемъ рынке (не считая, конечно, акциза). Такъ, за юль 1897 г. при максимальной цѣнѣ сахара (включая акцизъ) въ 4 р. 86 к.—5 р. на Киевскомъ рынке, въ Лондонѣ русскій сахаръ продавался по 1 р. 55 к. за пудъ. Такая продажа оказывается, однако, выгодной для нашихъ сахаропромышленниковъ, потому что даетъ имъ возможность держать на желательномъ для нихъ уровнѣ внутреннія цѣны. Ясно, что при такихъ условіяхъ прибыль сахарозаводчиковъ составляетъ весьма крупную во-

личину. Въ 1896—1897 гг. прибыль некоторыхъ заводовъ равнялась 33 и 40% къ основному капиталу и 13 и 18% ко всемъ затраченнымъ въ дѣло капиталамъ, т.-е. достигла такой нормы, которая представляется неслыханной для европейскихъ капиталистовъ. Другое слѣдствіе, которое естественно вытекаетъ изъ монопольного характера свеклосахарного производства, это — суженіе потребленія сахара. И въ самомъ дѣлѣ, если мы сравнимъ потребленіе сахара въ Россіи и въ другихъ европейскихъ государствахъ, мы найдемъ громадную разницу. Въ Англіи на душу населенія приходится 91 фунтъ сахара, въ Америкѣ — отъ 76 до 81 фун., въ Швейцаріи — отъ 39 до 55 фун., во Франціи — отъ 27 до 30 фун., въ Германіи — отъ 23 до 31 фун. и, наконецъ, въ Россіи — отъ 8 до 11 фун., т.-е. норма, равная турецкой, греческой и болгарской въ настоящее время. Въ виду того соображенія, что широкое распространеніе потребленія сахара при нашихъ климатическихъ условіяхъ представляется крайне желательнымъ, описанная нами монопольная организація сахарного производства пріобрѣтаетъ еще болѣе мрачный оттѣнокъ. Въ самомъ дѣлѣ, если правительство въ послѣднее время заявляетъ о необходимости серьезной борьбы съ пьянствомъ, то наиболѣе удобнымъ и простымъ средствомъ было бы широкое потребленіе чая, которое возможно, конечно, только при удешевленіи цѣны на сахаръ. Итакъ, мы не можемъ не сдѣлать вывода, что существующая сахарная монополія дѣйствуетъ единственно въ интересахъ сахарозаводчиковъ, нанося ущербъ массѣ населенія.

Намъ остается теперь разсмотрѣть одинъ весьма важный вопросъ изъ области рыночнаго обмѣна, имѣющій непосредственное отношеніе къ ближайшему будущему русской экономической жизни. Въ началѣ настоящей лекціи я имѣлъ случай указать, что, по мѣрѣ развитія западно-европейскаго капитализма, среди предпринимателей все съ большей и большей силой начинала чувствоватьться потребность въ расширѣніи сферы рыночнаго обмѣна путемъ захвата иностраннѣхъ рынковъ. Въ послѣднее время и у насъ тоже начинаетъ возникать стремленіе къ подражанію западно-европейскимъ государствамъ. Россія также стремится расширить сферу своего вліянія въ малокультурныхъ странахъ (главнымъ образомъ, въ Азіи), имѣя въ виду найти тамъ рынокъ для сбыта своихъ товаровъ. Спрашивается, соответствуетъ ли подобная политика реальнымъ интересамъ нашего отечества и, въ частности, можетъ ли она содействовать правильному развитію русского капиталистического производства? Чтобы отвѣтить на этотъ вопросъ, намъ необходимо припомнить тѣ соображенія, которыя мы высказывали относительно процесса развитія западно-европейской промышленности и торговли. Мы знаемъ, что въ первое время эта промышленность развивалась за счетъ своего внутренняго рынка и лишь съ той поры, когда онъ былъ достаточно насыщенъ, она обращалась къ поискамъ за иностраннѣми рынками. Если мы возьмемъ въ видѣ примѣра Германію—страну, для которой въ настоящее время несомнѣнно необходимъ иностранній рынокъ, то мы увидимъ еще въ ея недавней исторіи яркое опроверженіе абсолютной необходимости иностраннѣхъ рынковъ для раз-

витія капіталізма. Єще въ началѣ XIX столѣтія Германія вивозила не обробленнія іздѣлія, а хлібъ, і въ первое время розвитія єї капіталістическої промышленності сбыть продуктівъ крупнаго производства не выходилъ за єї предѣлы. Толькo въ сравнительно недавнее время Германія стала уже притягивать къ себѣ продукты сельскохозяйствен-ной промышленности другихъ странъ, отдавая вза-мънъ ихъ обробленнія іздѣлія. И Россія должна поэтому раньше перехода къ виѣшнімъ рынкамъ заполнить свой огромный внутренній рынокъ. При нормальныхъ усlovіяхъ общественнаго развитія моментъ переполненія русскаго внутренняго рынка долженъ наступить сравнительно поздно. Прежде всего развитие внутренняго рынка на предметы обрабатывающей промышленности гарантируется Россіи уже тѣмъ обстоятельствомъ, что огромная масса нашего сельскаго населенія только-что начинаять выходить изъ стадіи натурального хозяйства. Разложеніе прежней формы хозяйства путемъ постепенного развитія общественнаго раздѣленія труда, замѣны кустарныхъ промысловъ фабричнымъ производствомъ, распространенія сѣти усовершен-ствованныхъ путей сообщенія и развитія денежнаго хозяйства—должно создавать сильный стимулъ къ развитію внутренняго рынка. Наиболѣе есте-ственнымъ рынкомъ русской промышленности пред-ставляется поэтому тотъ же самый внутренній ры-нокъ, на почвѣ котораго развивался и до сихъ поръ русскій капитализмъ.

Наша отечественная промышленность до сихъ поръ такъ еще незначительна по сравненію съ громаднымъ внутреннимъ рынкомъ (по существу

замѣняющимъ для насть колоніи), что ея прямой и главной задачей представляется пока исключи-
тельно расширение оборотовъ въ предѣлахъ Россіи. Однако, на пути такого расширения лежать суще-
ственныя препятствія. Значительнымъ тормазомъ являемся прежде всего дороговизна туземныхъ издѣлій. Уже на примѣрѣ сахара, желѣза и угля мы видѣли, что, благодаря таможенному покрови-
тельству и другимъ условіямъ монопольного харак-
тера, потребленіе весьма важныхъ для населенія предметовъ не можетъ принять въ настоящее время такихъ размѣровъ, которые соотвѣтствовали бы существующей потребности въ нихъ. Если стимъ путемъ создаются крупные барыши для отдель-
ныхъ предпринимателей, то въ общемъ производ-
ство страны не можетъ при такихъ условіяхъ правильнно развиваться. Слѣдовательно, мы неиз-
бѣжно должны придти къ выводу, что первымъ шагомъ по пути созданія мѣропріятій, дѣйстви-
тельно содѣйствующихъ развитію русской обраба-
тывающей промышленности, должно было бы быть пониженіе ставокъ нашего таможеннаго тарифа. Благодаря иностранной конкуренціи, которая есте-
ственno возникла бы при такихъ условіяхъ, русскіе предприниматели должны были бы стараться побить своихъ соперниковъ уже не механическимъ загражденіемъ границъ, а усовершенствованіемъ техническихъ приемовъ производства. Другое суще-
ственное препятствіе, затрудняющее развитіе рус-
ской обрабатывающей промышленности, заключается въ слабости покупательныхъ средствъ у массы русского населенія, благодаря крайне низкому уровню нашего народнаго благосостоянія. Въ этомъ

вопроſъ, по нашему мнѣнію, заключается вся суть современныхъ русскихъ экономическихъ отношеній, здѣсь скрывается главный нервъ русской жизни. Россія становится на путь развитія капиталистической промышленности, а вмѣстѣ съ тѣмъ на этомъ пути лежать весьма существенные препятствія. Подъемъ уровня существованія трудящихся классовъ населенія принимаетъ, такимъ образомъ, размѣры настоятельнѣйшей задачи современного исторического момента въ жизни нашей родины. Конечно, даже разореніе крестьянства способствуетъ до иѣкоторой степени расширению внутренняго рынка, потому что, благодаря ему, хозяйство страны въ большей мѣрѣ утрачиваетъ прежній натуральный характеръ. На рынкѣ появляется больше покупщиковъ, хотя они и стали бѣднѣе, т.-е. не могутъ добыть себѣ покупкой такого количества предметовъ потребленія, какое они могли бы создать себѣ въ собственномъ хозяйствѣ, оставаясь самостоятельными крестьянами. Но такое расширение рынка по существу дѣла не можетъ достигать значительныхъ размѣровъ, а, съ другой стороны, и обеспеченное крестьянское хозяйство при современныхъ условіяхъ все равно утрачиваетъ свой натуральный характеръ. Многіе русскіе фабричные продукты и теперь уже въ большой мѣрѣ держатся крестьянскимъ спросомъ; разореніе крестьянства значительно суживаетъ размѣры ихъ сбыта. Весьма часто повторяющіеся факты показываютъ, что въ годы неурожаевъ, когда масса крестьянского населения не располагаетъ прежними покупательными средствами, сокращается и сбытъ фабричныхъ издѣлій. Очевидно, что до тѣхъ поръ, пока русскій

крестьянинъ и русскій промышленный рабочій не будуть пользоваться благосостояніемъ, не будетъ преуспѣвать и наша фабричная промышленность. Вопросъ о важности внутренняго рынка начинаеть въ послѣднее время чувствоваться и русскимъ правительствомъ. Отъ представителей русской экономической политики часто приходится слышать мнѣніе, что для Россіи необходимъ внутренній рынокъ. Но какъ создать этотъ рынокъ, когда главная масса русскаго населенія не выходитъ изъ состоянія хронической нищеты? Вѣдь, напр., и въ настоящемъ году¹⁾ мы наблюдаемъ такія же тяжелыя картины народнаго бѣдствія, какъ и во время известнаго голода 1891—1892 гг. Изъ мѣстностей, постигнутыхъ неурожаемъ, къ намъ каждый день доносятся поразительныя вѣсти о голодномъ тифѣ, о вымираніи крестьянскихъ дѣтей, благодаря недостатку питания, о распродажѣ за безцѣнокъ скота и т. п. И между тѣмъ въ этихъ ужасающихъ фактахъ мы видимъ не какое-нибудь случайное, Богъ вѣсть откуда взявшееся стихійное зло, а неизбѣжный результатъ нашихъ общественныхъ условій. Въ данный моментъ только рѣзче и обнаженнѣе выступаютъ на видъ существенные недостатки нашей экономической жизни. При этомъ слѣдуетъ помнить, что не одно крестьянское населеніе страдаетъ отъ подобныхъ экономическихъ неустройствъ. Если отмѣченныя нами условія будутъ существовать и далѣе, если руское сельское населеніе будетъ страдать отъ хроническихъ голодовокъ, то не будетъ возможности надѣяться и на развитіе промышленности, и на подъемъ

¹⁾ Лекція эта была произнесена авторомъ въ декабрѣ 1898 года.

благосостоянія фабричныхъ и вообще городскихъ рабочихъ. Обнищаніе сельскаго населенія будетъ способствовать притоку рабочихъ въ большия города, но эти новые рабочіе, уходя изъ тяжелой жизненной обстановки деревни, принесутъ и въ городъ крайне низкій уровень потребностей и, следовательно, будутъ готовы заниматься за ничтожную плату, лишь бы кое-какъ существовать. Поэтому съ вопросомъ о благосостояніи трудящихся классовъ Россіи и въ особенности сельскаго населения связывается и развитіе русскаго капитализма, и задачи государственной политики, и устойчивость правительстvenныхъ финансовъ. Наицпной задачей правительственной политики представляется поэтому не погоня за упроченіемъ русскаго вліянія на Дальнемъ Востокѣ, которая сулитъ въ будущемъ весьма проблематичнія выгоды, а въ настоящемъ создаетъ лишь напрасное финансовое бремя и опасность серьезныхъ международныхъ осложненій, а принятіе мѣръ къ подъему благосостоянія трудящихся классовъ. На такое дѣло можно безъ страха затратить миллионы казенныхъ рублей, собранныхъ изъ скучныхъ средствъ русскаго народа, — они возвратятся съ лихвой. Въ противномъ же случаѣ странѣ будетъ грозить постепенное истощеніе силъ, которое дастъ себя знать въ трудную минуту, въ особенности во время войны. Конечно, для русской обрабатывающей промышленности и теперь существуетъ возможность дальнѣйшаго развитія, благодаря привлечению къ широкому мѣновому обороту отдаленныхъ угловъ, въ особенности благодаря постройкѣ сибирской жел. дороги. Но при тяжеломъ положеніи массы

населенія такое расширеніе не можетъ быть доста-
точнымъ сравнительно съ потребностями нашего
экономического развитія. Итакъ, и въ данномъ слу-
чаѣ, разсматривая условія рыночного обиѣна, мы
естественно натолкнулись на основной вопросъ
нашей экономической жизни. И здѣсь мы встрѣ-
тились съ такими явленіями, которые настоятельно
напоминаютъ о существованіи серьезной проблемы
въ русской жизни и настойчиво требуютъ ре-
формъ, которые создали бы болѣе устойчивое осно-
ваніе для экономического и культурнаго развитія
нашего отечества.

Лекція девятая.

I. Деньги. — Происхождение денегъ. — Функции денегъ въ общественномъ хозяйствѣ. — Системы денежного обращенія. — Кому выгоденъ и кому невыгоденъ биметаллизмъ. II. Кредитъ. — Понятіе кредита. — Значеніе кредита въ общественномъ хозяйствѣ. — Организація кредита. — Банки. — Ихъ операциі. — На сколько приложимъ принципъ общественнаго заведыванія къ банковому дѣлу. — Бумажныя деньги. — Отличія бумажныхъ денегъ отъ металлическихъ. — Измѣненія курса бумажныхъ денегъ и ихъ влияние на общественное хозяйство и доходы частныхъ лицъ и государства. — Формы перехода отъ бумажныхъ денегъ къ металлическому обращенію.

I.

Мм. гг. Въ предшествующемъ изложеніи, рассматривая процессъ товарного обмѣна въ современномъ хозяйственномъ строѣ, мы не касались еще вопроса о средствахъ, при помощи которыхъ приводится въ движение отъ грандиозный и сложный механизмъ. Такими средствами являются прежде всего деньги и кредитъ, къ разсмотрѣнію которыхъ мы и должны теперь перейти.

Вопросы денежного обращенія съ давнихъ поръ привлекали къ себѣ вниманіе изслѣдователей. Едва ли найдется какой-либо другой отдельной политической экономіи, по которому было бы tanto много написано и высказано. И вмѣстѣ съ тѣмъ врядъ ли по какому-нибудь другому вопросу создавалось столько неправильныхъ и подчасъ совершенно фантастическихъ теорій, какъ именно по вопросу о

деньгахъ. Нокойный Гладстонъ сказалъ какъ-то въ одной изъ своихъ парламентскихъ рѣчей, что, быть можетъ, и любовь не сдѣлала столько людей глупыми, какъ разсужденія о сущности денегъ. Дѣло въ томъ, что съ теоріями денежнаго обращенія связываются не однѣ задачи безкорыстнаго изслѣдованія истины, но могущественные практическіе интересы. Отъ различныхъ формъ денежнаго обращенія, при существующемъ антагонизмѣ основныхъ жизненныхъ интересовъ въ различныхъ классахъ населенія, одни — выигрываютъ, другіе — теряютъ. Поэтому при каждомъ усиленіи государственной власти, направленномъ на регулированіе действующей въ странѣ системы денежнаго обращенія, возгораются жестокіе споры, гдѣ защитники различныхъ взглядовъ на сущность денегъ и роль ихъ въ хозяйственной жизни сознательно или безсознательно отражаютъ въ своихъ теоретическихъ построеніяхъ практическіе интересы определенныхъ группъ населенія. У всѣхъ нась живы еще въ памяти недавніе споры въ русской печати и ученыхъ обществахъ по поводу предпринимавшейся правительствомъ реформы нашего денежнаго обращенія. Въ нихъ также отражались разнообразные интересы отдѣльныхъ слоевъ русского населения, и многія предложения, совершенно непонятныя и странныя съ точки зрѣнія общенародныхъ интересовъ, легко находили себѣ объясненіе въ связанныхъ съ ними практическихъ выгодахъ незначительныхъ по численности, но влиятельныхъ группъ русского общества. И выѣтъ съ тѣмъ въ массѣ читающей и образованной публики замѣчалась очень часто неподготовленность

къ вполнѣ отчетливому пониманію дебатируемыхъ вопросовъ. Прислушиваясь къ шуму разгорѣвшейся полемики, многіе не имѣли въ запасѣ предварительныхъ принципіальныхъ свѣдѣній, которыя помогли бы отнести сознательно къ предлагавшимся проектамъ и разобрать въ нихъ связь съ жизненными интересами различныхъ классовъ общества. Здѣсь еще разъ оправдалась давно уже высказанная мысль, что люди меньше всего знаютъ тѣ явленія, съ которыми имъ постоянно приходится встрѣчаться въ обыденной жизни. Деньги, этотъ предметъ, созданный людьми для удовлетворенія человѣческихъ же нуждъ и потребностей, въ глазахъ массы пріобрѣтаетъ какія-то таинственные, непостижимыя свойства, какъ только жизненные обстоятельства заставляютъ задуматься о его значеніи. Такая иллюзія легко возникаетъ и поддерживается, если мы не будемъ обращаться за разъясненіемъ смысла экономическихъ явлений къ изученію соціальныхъ отношеній, въ которыхъ и ради которыхъ существуетъ какая-либо необходимая вещь въ хозяйственномъ строѣ, въ данномъ случаѣ—деньги. Вотъ почему, приступая къ изслѣдованію вопроса о деньгахъ, мы должны постоянно имѣть въ виду ихъ общественную роль, ихъ связь съ общимъ строемъ жизни въ данную эпоху экономического развитія.

Въ одной изъ предыдущихъ лекцій намъ приходилось уже упоминать, что потребность въ деньгахъ возникаетъ въ отдаленнѣйшія времена человѣческаго существованія, въ связи съ попытками обмѣна продуктовъ. Даже въ эпоху господства замкнутаго домашняго хозяйства необходимость

заставляла иногда изолированные хозяйственныя единицы вступать другъ съ другомъ въ извѣстныя мѣновыя отношенія, обыкновенно въ видѣ обмѣна излишками отъ собственного производства. Разница въ естественныхъ условіяхъ жизни различныхъ общинъ или въ ихъ культурномъ развитіи порождала и нѣкоторую специализацію въ ихъ экономической дѣятельности. Отсюда для каждой общинѣ естественно было выгодно обмѣниваться ея специальными продуктами съ другой общиной. Первоначально практиковался непосредственный, натуральный обмѣнъ; напр., извѣстное количество звѣриныхъ шкуръ промѣнивалось прямо на какія-нибудь деревянные издѣлія; животныхъ (овцы, рогатый скотъ) — на ткани или оружіе и т. п. Но по мѣрѣ того, какъ мѣновыя сделки случались все чаще и чаще, становясь постояннымъ, обычно повторяющимся явленіемъ, практика выяснила все неудобство такого приема. Если продавецъ шкуры, желавший обмѣнѣть свой продуктъ на глиняную посуду, не могъ найти сейчасъ же продавца глиняной посуды, который нуждался бы въ шкурѣ, то онъ долженъ былъ уходить съ рынка, не достигнувъ поставленной цѣли. Но онъ видѣлъ, что владѣлецъ скота (напр., овецъ) охотно приобрѣль бы шкуру, а, съ другой стороны, владѣлецъ глиняной посуды очень желалъ бы приобрѣсти овцу. Тогда наиболѣшимъ исходомъ изъ затруднительного положенія было для нашего продавца обмѣнѣть шкуру сначала на овцу, потомъ овцу на посуду. При частомъ повтореніи такихъ затрудненій всякий самымъ жизненнымъ опытомъ наталкивался на мысль, что среди обмѣниваемыхъ

товаровъ на одни существуетъ всегда болѣй сравнительно спросъ, чѣмъ на другіе, и что, слѣдовательно, лучше всего совершать обмѣнъ при ихъ посредствѣ. Съ другой стороны, при разнобразіи предметовъ мѣнового оборота было крайне необходимо найти такой товаръ, который могъ бы служить мѣриломъ для оцѣнки всѣхъ остальныхъ, въ которомъ, говоря другими словами, отражалась бы цѣнность всѣхъ обмѣниваемыхъ товаровъ. Товаромъ, обладающимъ подобными свойствами, въ каждомъ первобытномъ обществѣ былъ наиболѣе ходкій предметъ оборота — соль; скотъ — у пастушескихъ народовъ; звѣриныя пикуры — у охотничихъ и т. п. Въ языкахъ нѣкоторыхъ культурныхъ народовъ долго сохранялись слѣды такой роли товаровъ, давно уже переставшихъ выполнять функции денегъ; такъ, напр., въ латинскомъ языке деньги называются *pecunia*, отъ *pecus* — скотъ; въ древнерусскихъ лѣтописяхъ встрѣчаются выраженія «и вдаша имъ скотъ», что значитъ — «уплатили деньги». Есть свидѣтельства, что существовала и нормальная денежная единица при такомъ обращеніи; напр., можно предполагать, что у древнихъ германцевъ и скандинавовъ денежной единицей признавалась здоровая, зрячая корова.

Однако, съ дальнѣйшимъ развитиемъ мѣновыхъ отношеній скотъ становился все болѣе и болѣе неудобнымъ орудіемъ обмѣна. Для правильности сравненія обмѣниваемыхъ цѣнностей важна была однородность денежной единицы, а среди отдѣльныхъ экземпляровъ скота встрѣчались, конечно, крупные уклоненія отъ средней нормы. Съ другой стороны, при обмѣнѣ малоцѣнныхъ предметовъ,

скотъ не могъ служить посредникомъ, потому что каждую штуку скота невозможно было дробить на части, соответственно требуемой цѣнности. Поэтому съ распространениемъ употребленія металловъ роль денегъ переходитъ къ нимъ (первоначально къ неблагороднымъ металламъ). У древнихъ грековъ и римлянъ мы находимъ уже желѣзныя и мѣдныя деньги. Новые орудія обращенія представляли то преимущество, что могли сохраняться безъ особеннаго ущерба въ теченіе весьма долгаго времени; они были однородны во всѣхъ своихъ доляхъ и могли дѣлиться на части по произволу, не утрачивая при этомъ своей прежней цѣнности. Что же касается широкаго и постояннаго спроса, то онъ всегда существовалъ на эти предметы, такъ какъ они служили материаломъ для изготавленія оружія и другихъ необходимыхъ издѣлій — земледѣльческихъ и иныхъ орудій, домашней утвари и т. п. По мало-по-малу развитіе мѣнового оборота сдѣлало и неблагородные металлы довольно неподходящими средствомъ обращенія. Съ расширенiemъ торговыхъ сношеній съ особенной силой стала чувствоватьться потребность въ такого рода товарѣ-посредникѣ, который, сохранивъ важнѣйшія отмѣченныя выше качества неблагородныхъ металловъ (однородность, дѣлимость, сохраняемость), обладалъ бы еще однимъ, весьма важнымъ свойствомъ, именно, значительной цѣнностью при маломъ объемѣ. Такимъ товаромъ явились драгоценные металлы (золото и серебро), къ которымъ постепенно и перешла роль орудій обращенія.

Съ водвореніемъ серебрянаго и золотого обращенія прекратилась уже необходимость перевозить

для крупныхъ закупокъ огромныя массы громоздкаго и тяжеловѣснаго денежнаго материала. Деньги изъ драгоценныхъ металловъ (сначала въ видѣ кусочковъ золота и серебра определеннаго вѣса, затѣмъ въ формѣ чеканеной монеты) появляются раньше всего въ передней Азіи, затѣмъ переходять въ Европу, гдѣ продолжаютъ функционировать до самаго послѣдняго времени. Впрочемъ, по причинамъ, о которыхъ подробно мы будемъ имѣть случай говорить ниже, въ настоящее время роль основного орудія обращенія (по крайней мѣрѣ, для цивилизованныхъ странъ) осталась только уже за однимъ изъ благородныхъ металловъ — золотомъ, какъ наиболѣе устойчивымъ въ цѣнности.

Послѣ этихъ предварительныхъ замѣчаній мы можемъ перейти къ выясненію общественно-экономическихъ функций денегъ, имѣя въ виду по преимуществу условія современного хозяйственнаго строя, гдѣ мѣновая отношенія занимаютъ гораздо большее мѣсто, чѣмъ въ прежнихъ формахъ экономического быта. Первая основная функция денегъ заключается въ томъ, что онѣ служатъ мѣриломъ цѣнности, всеобщимъ эквивалентомъ для всѣхъ другихъ товаровъ. Всѣ предметы, обращающіеся на рынкѣ, какъ бы отражаются въ деньгахъ, превращаясь при этомъ въ однородныя по цѣнности вещи, приравниваясь透过中介手段ъ through the medium of money. Черезъ посредство денегъ другъ къ другу въ основномъ свойствѣ ихъ — въ ихъ трудовомъ происхожденіи. Деньги могутъ выполнять эту функцию всеобщаго эквивалента, потому что онѣ сами имѣютъ определенную внутреннюю цѣнность, иначе говоря, являются продуктомъ цѣлесообразнаго человѣческаго труда. Вѣдь всякая

мѣра должна имѣть неизменно то самое свойство, которое она отрѣдѣляетсяъ изъ другихъ предметахъ. Если, напр., мы желаемъ измѣрить вѣсъ или длину различныхъ тѣлъ, мы должны принять за единицу мѣрии тѣла, обладающія неизменно этими свойствами. Гиря служитъ для опредѣленія вѣса различныхъ предметовъ не потому, что на ней изображенія изображения избогатия вѣсомыя величины (фунтъ, золотникъ, пудъ и т. д.), а потому, что кусокъ металла, изъ котораго она сдѣлана, самъ обладаетъ измѣряемымъ свойствомъ, самъ имѣеть вѣсъ, т.-е. подчиняется закону притяженія тѣлъ землей. Золото и серебро только потому могутъ служить деньгами, что они представляютъ собой такие же товары, какъ и всѣ другіе товары, обращающіеся на рынкѣ, т.-е., съ одной стороны, они имѣютъ опредѣленную полезность (употребляются на выдѣлку предметовъ укашенія, домашняго обихода etc.), съ другой — они могутъ быть добываемы только при помощи человѣческаго труда¹⁾). Поэтому всѣ теоріи замѣны денегъ условными знаками при сохраненіи за ними той роли, какую деньги играютъ въ современномъ

1) И въ настоящее время выдѣлка изъ золота и серебра различныхъ предметовъ потребленія поглощаетъ крупную долю изъ общаго ихъ количества, добываемаго ежегодно на земномъ шарѣ. Зембергъ вычислялъ, что за четырехлѣтіе 1881—84 гг. употребленіе золота на промышленный цѣлі (выдѣлку разнаго рода предметовъ) у цивилизованныхъ націй Европы и Америки составляло около 61% всей добычи. За послѣднее время, благодаря повышенню спроса на золото для цѣлей денежнаго обращенія, цифра эта нѣсколько понизилась, но все же составляла почти половину ежегодной добычи (около 45%, по вычисленію Леруа-Болье). См. *Paul Leroy-Beaulieu, Traité théorique et pratique d'économie politique*, Tome III, Paris, 1896, стр. 161—162. Въ 1883 г., напр., въ одной Америкѣ было употреблено золота только на выдѣлку часовыхъ крышекъ на сумму около 7.000.000 руб.

товарномъ обращеніи, основываются на непониманіи истинной природы денегъ, какъ мѣрила цѣнности. То обстоятельство, что въ настоящее время, на ряду съ полноцѣнными деньгами, обращаются разнаго рода денежные знаки, не имѣющіе внутренней цѣнности, какъ, напр., банковые билеты или бумажныя деньги, никоимъ образомъ не противорѣчить высказанному положенію, потому что эти денежные знаки являются лишь замѣстителями настоящихъ денегъ, представителями ихъ, кредитными обязательствами на опредѣленную сумму полноцѣнной монеты. Если бы за ними не стояли полноцѣнныя деньги, они потеряли бы всякий смыслъ и значеніе и превратились бы въ простую макулатуру, утратили бы всякую цѣнность, а вмѣстѣ съ тѣмъ и способность служить орудіями обращенія.

Вторая функция денегъ состоять въ томъ, что они облегчаютъ обмѣнъ товаровъ, иначе говоря, служатъ орудіемъ обращенія цѣнностей. Чтобы вполнѣ оцѣнить значеніе этой функции, мы должны сравнить характеръ мѣновыхъ сдѣлокъ при натуральномъ и денежномъ обмѣнѣ. При мѣнѣ товаровъ другъ на друга необходимо присутствие въ одномъ мѣстѣ обоихъ обмѣнивающихся лицъ съ ихъ товарами. Въ первобытныхъ обществахъ каждая изъ обмѣнивающихся сторонъ раскладываетъ свои продукты рядомъ съ продуктами другой стороны, и каждый покупщикъ торгуется, сравнивая непосредственно свой товаръ съ товаромъ продавца. Введеніе денегъ разлагаетъ мѣновую сдѣлку на двѣ самостоятельныхъ части: покупку и продажу. Сапожникъ, нуждающійся въ хлѣбѣ, не понесеть

приготовленныхъ имъ сапоговъ въ булочную, а сначала продасть кому-нибудь сапоги, а потомъ уже на деньги, вырученныя за нихъ, купить себѣ хлѣба. Равнымъ образомъ и булочникъ, если ему нужны сапоги, сначала продасть булокъ на такую сумму, какую стоятъ сапоги, и затѣмъ уже пойдетъ къ сапожнику. Казалось бы, что при такихъ условіяхъ дѣло осложняется; на самомъ же дѣлѣ, какъ при раздѣленіи труда, усложненіемъ выполненія дѣла достигаются съ меньшими затратами усилий гораздо болѣе результаы. Раздѣленіе акта обмѣна на продажу и покупку даетъ возможность производить обмѣнъ въ различныхъ мѣстахъ и въ различное время. Продавецъ товара можетъ сбыть его въ одномъ мѣстѣ и на вырученныя деньги приобрѣсти нужные ему вещи въ другомъ, хотя бы оно было отдалено отъ первого сотнями или тысячами верстъ.

Равнымъ образомъ при продажѣ изготовленного продукта нѣть уже надобности сейчасъ же и приобрѣтать себѣ все необходимое; отсюда разница въ срокахъ изготовлениія разныхъ предметовъ оборота при денежномъ обмѣнѣ утрачиваетъ свои прежнія неудобства. Деньги даютъ возможность продавать и покупать вещи въ наиболѣе удобное время для обоихъ обмѣнивающихся лицъ. Въ настоящее время, благодаря деньгамъ, отдаленнѣйшая страна міра связана другъ съ другомъ тѣсными узами обмѣна. Безъ помощи денегъ обмѣнъ въ томъ громадномъ объемѣ, какой онъ имѣеть въ современныхъ культурныхъ государствахъ, былъ бы немыслимъ. Слѣдовательно, современное общество, по основнымъ условіямъ своего существования,

нія, должно затрачивать известную сумму трудовой энергіи на создание средствъ товарного обращенія въ формѣ денегъ, т.-е. на добываніе золота (и серебра) и превращеніе его въ монету.

Третья функция денегъ заключается въ томъ, что онѣ служатъ законнымъ платежнымъ средствомъ. Въ каждомъ хозяйственномъ оборотѣ существуетъ много срочныхъ платежей, где принятное заранѣе обязательство въ назначенное время погашается выдачей условленной денежной суммы. Законъ опредѣляетъ, что такимъ средствомъ ликвидациіи заключенныхъ обязательствъ должна служить признанная въ странѣ монета. Въ ней и выражается цѣнность обязательства, что представляетъ гарантію правильного выполненія условія, заключенного между договаривающимися сторонами. Помимо массы текущихъ расплатъ, совершающихся во всякое время, въ каждой странѣ существуютъ обычные сроки расплаты (къ праздникамъ, къ окончанію извѣстнаго сезона и пр.), въ которые возникаетъ времененная усиленная нужда въ деньгахъ. Въ Россіи, напр., съ наступлениемъ жатвы замѣчается усиленное требование денегъ изъ банковъ для выполненія закупокъ хлѣба. Послѣ того какъ деньги сдѣлаются это дѣло, т.-е. когда закупленныя количества хлѣба будуть проданы потребителямъ, деньги опять мало-по-малу возвращаются въ банковыя кассы¹⁾. Деньги, какъ платежное средство, требуются еще и для уплаты податей и повинностей. Расширение

1) Подобное же явленіе замѣчается и въ Англіи (отливъ денегъ изъ Лондона въ європейскія и восточные графства во время жатвы) и въ Соед. Штатахъ (истребованіе денегъ изъ Нью-Йорка въ западные штаты). См. *Leroy-Beaulieu*, указ. соч., стр. 154.

государственного бюджета и переводъ натулярныхъ повинностей въ денежныя усиливаютъ потребность въ деньгахъ. Въ Россіи, напр., въ настоящее время, въ силу указанныхъ обстоятельствъ, необходимо большее количество денегъ для расплаты, чѣмъ какое требовалось во время крѣпостного права. Развитіе промышленности также создаетъ потребность въ большомъ количествѣ денегъ. При натулярной системѣ хозяйства, до сихъ поръ не вполнѣ исчезнувшей въ земледѣліи, плата рабочимъ дается натурой, тогда какъ въ современной обрабатывающей промышленности расплата въ натулярной формѣ представляетъ уже серьезное несоответствіе общему строю хозяйства и соединяется съ крупными злоупотребленіями. Поэтому расплата товарами на фабрикахъ и заводахъ запрещается обыкновенно и фабричнымъ законодательствомъ, а, следовательно, выдача заработной платы требуетъ теперь большаго запаса денегъ (или замѣщающихъ ихъ орудій обращенія).

Наконецъ, деньги служать средствомъ сбереженія цѣнностей. Лицо, имѣющее свободный капиталъ, превращаетъ его въ форму денегъ, благодаря которой накопленныя имъ средства приобрѣтаютъ уже вѣчное, не прекращающееся существованіе. Возможность такого накопленія денежнаго сокровища создала даже особаго рода манію, не разъ служившую предметомъ литературныхъ характеристикъ. Скряга, всю жизнь посвящающей накопленію денегъ, превращаетъ, въ концѣ-концовъ, всю свою дѣятельность въ совершенно бесплодное занятіе для него самого, такъ какъ, имѣя въ деньгахъ возможность какого угодно выполненія своихъ

цѣлей и удовлетворенія какихъ угодно потребностей, онъ фактически отрѣшается отъ всѣхъ жизненныхъ задачъ, кроме удовлетворенія одной всепоглощающей страсти накопленія. Такъ постепенно вырабатывается своеобразный психологический типъ фанатика накопленія, аскета, въ душѣ котораго умерли всѣ нормальныя человѣческія чувства, замѣнившись ненасытной жаждой пріобрѣтенія богатства ради богатства. Однако, были такого рода эпохи экономического развитія (а въ нѣкоторыхъ государствахъ такой порядокъ вещей сохраняется и понынѣ), когда потребность накопленія сокровищъ представлялась вполнѣ нормальнымъ результатомъ общаго жизненнаго строя. Въ древнемъ мірѣ, въ средніе вѣка, въ Россіи — при существованіи крѣпостного права, въ азіатскихъ странахъ — и по настоящее время, въ силу отсутствія твердыхъ гарантій имущественной и личной безопасности, каждый старался, поскольку было возможно, приберечь у себя въ потайномъ уголкѣ запасъ денегъ или золотыхъ и серебряныхъ издѣлій, которые при случаѣ легко превратить въ деньги. Страсть азіатскихъ богачей къ драгоценнымъ украшеніямъ въ значительной мѣрѣ объясняется условіями мѣстнаго политического и хозяйственнаго быта. Съ другой стороны, при господствѣ натурально-хозяйственного строя для лицъ, располагавшихъ мелкими свободными капиталами, не было возможности извлечь изъ нихъ выгоду, пуская въ оборотъ. И только съ развитіемъ сложной системы мѣновыхъ (въ частности, кредитныхъ) отношеній были созданы удобныя формы помѣщенія такихъ капиталовъ, и банки и сберегательныя кассы

замѣнили традиціонный «чулокъ» или «кубышку» владѣльцевъ мелкихъ капиталовъ. Въ настоящее время даже среди лицъ, живущихъ вдали отъ крупныхъ промышленныхъ центровъ, все болѣе и болѣе распространяется привычка помѣщать свои свободныя деньги въ кредитныя учрежденія, откуда они выходатъ, передаваясь изъ рукъ въ руки по широкимъ каналамъ хозяйственного оборота, выполняя свои главныя, очерченныя выше функции. Въ настоящее время значеніе денегъ, какъ средства сбереженія, проявляется уже въ иной формѣ. Они накапливаются въ хозяйствахъ частныхъ лицъ и учрежденій въ качествѣ кассовыхъ фондовъ или запасовъ на непредвидѣнныя потребности. Таковы, въ особенности, резервные фонды банковъ, государственные фонды на случай войны и т. п.

Зная главныя функции денегъ въ современномъ хозяйственномъ строѣ, мы можемъ теперь отдать себѣ отчетъ и въ томъ, какое количество ихъ требуется для нуждъ общественного хозяйства. Такъ какъ деньги достаются человѣчеству не даромъ, а съ затратой значительного количества усилий, то очевидно, что вопросъ о размѣрахъ потребнаго денежнаго запаса представляется далеко не маловажнымъ.

Въ какихъ же размѣрахъ желательна затрата человѣческаго труда на изготавленіе денегъ, иначе говоря, какое количество денегъ необходимо странѣ имѣть для того, чтобы потребности ея товарнаго обращенія были вполнѣ обеспечены? Съ первого взгляда можетъ казаться, что это необходимо дѣлное для обращенія количество денегъ должно равняться суммѣ цѣнностей всѣхъ обмѣниваемыхъ

товаровъ. Въ дѣйствительности, однако, мы не встрѣчаемъ такого совпаденія. Дѣло въ томъ, что каждая сумма денегъ, пускаемая въ оборотъ, участвуетъ въ совершениіи не одного только, а цѣлой цѣпи послѣдовательныхъ обмѣновъ. Если одно лицо купило на 100 рублей, скажемъ, костюмъ, то владѣлецъ костюма не будетъ держать эти деньги въ своей кассѣ, а купить на нихъ известное количество сукна для изготавленія новыхъ костюмовъ; владѣлецъ сукна расплатится ими съ рабочими; рабочіе купятъ себѣ хлѣба, заплатятъ за квартиру и т. д. Однимъ словомъ, каждый покупщикъ своей покупкой даетъ толчокъ новому безконечному ряду обмѣновъ, которые въ общей сложности представляютъ уже гораздо большую цѣнность, чѣмъ израсходованная въ первомъ обмѣнѣ сумма денегъ. Такимъ образомъ, количество денегъ, требуемыхъ для обращенія, опредѣляется не только суммой цѣнностей обмѣниваемыхъ на рынкѣ товаровъ, но и существующей въ данной странѣ быстротой денежныхъ оборотовъ. Облекая это положеніе въ математическую формулу, найдемъ, что количество денегъ, необходимое для обращенія, должно равняться суммѣ цѣнностей обращающихся на рынкѣ товаровъ (и услугъ), раздѣленной на быстроту оборотовъ денегъ.

Самая же быстрота оборотовъ денегъ зависитъ отъ степени развитія сообщеній между людьми и умѣнья пользоваться условіями сношеній. Поэтому въ странахъ, гдѣ городская жизнь развита сравнительно больше, деньги обращаются быстрѣе, чѣмъ въ земледѣльческихъ; въ странахъ съ лучшей сѣтью путей сообщенія и средствъ передачи известий —

быстроѣе, чѣмъ въ странахъ съ дурной организаціей перевозки и почтоваго и телеграфнаго дѣла. Равнымъ образомъ на быстроту оборотовъ денегъ вліяетъ и плотность населенія, такъ какъ въ странахъ, сравнительно густо населенныхъ, отношенія между людьми оказываются болѣе интенсивными, чѣмъ въ странахъ съ рѣдкимъ населеніемъ. Наконецъ, есть причинъ общаго характера на быстроту обращенія денегъ оказываетъ существенное вліяніе высота и распространеніе народнаго образования. Въ странахъ, где масса населенія невѣжественна, отношенія между людьми существенно затрудняются, а слѣдовательно, замедляется переходъ товаровъ изъ рукъ въ руки. Жизнь течетъ тамъ болѣе медленнымъ темпомъ, и всякаго рода отношенія, связанныя съ перевозкой товаровъ, переѣздомъ или передачей известій на отдаленное разстояніе, сильно замедляются и затрудняются. Итакъ, и при изслѣдованіи вопроса о деньгахъ необходимо имѣть въ виду, что денежное обращеніе не представляется какимъ-то изолированнымъ, самодовлеющимъ явленіемъ, а, наоборотъ, связывается тѣсными органическими узами съ общимъ строемъ и развитиемъ не только хозяйственной, но и общекультурной жизни народовъ.

Изъ специальныхъ же условій, вліяющихъ на быстроту денежнаго обращенія, необходимо отмѣтить въ особенности организацію и распространеніе кредитныхъ учрежденій, облегчающихъ переходъ денегъ изъ рукъ въ руки.

Однако, указанная нами формула не даетъ еще полнаго разрѣшенія вопроса о количествѣ денегъ, необходимомъ для современнаго денежнаго обра-

щенія. Мы знаемъ, что деньги, кромѣ функцій обращенія товаровъ и платежнаго средства, имѣютъ еще и функцію орудія сбереженія. Поэтому намъ необходимо къ выставленной выше формулы прибавить еще новый членъ, иначе говоря, мы теперь видимъ, что количество денегъ, необходимое для современаго народнаго хозяйства, равняется:

$$\begin{array}{l} \text{суммѣ цѣнностей обращаю-} \\ \text{щихся товаровъ (и услугъ),} \\ \text{раздѣленной на} \\ \text{быстроту оборотовъ} \\ \text{денегъ,} \end{array} + \begin{array}{l} \text{сумма денегъ,} \\ \text{хранящихся} \\ \text{въ фондовыхъ} \\ \text{кассахъ.} \end{array}$$

Однако, и въ такомъ видѣ наша формула все еще не закончена. Она предполагаетъ, что въ странѣ обращаются только металлическія деньги, безъ всякой замѣны ихъ какими бы то ни было бумагами. Между тѣмъ практика товарнаго обращенія давно уже навела на мысль, что не всегда необходимо пользоваться непосредственно деньгами, что ихъ можно замѣнить кредитными обязательствами безъ ущерба для дѣла, лишь бы только эти обязательства были вполнѣ гарантированы. При современныхъ формахъ кредита функція денегъ, какъ платежнаго средства и какъ орудія обращенія, значительно суживается, такъ какъ въ этой роли ихъ вполнѣ замѣняютъ чеки, банковые билеты, расчеты взаимныхъ долговыхъ обязательствъ по банковымъ книгамъ и т. п. Представляя известныя суммы металлической монеты, кредитные бумаги выступаютъ во всѣхъ функціяхъ денегъ, кромѣ одной — мѣрила цѣнности, такъ какъ сами по себѣ они не имѣютъ внутренней цѣнности. Поэтому

вполнѣ замѣнить деньги онѣ не могутъ, какъ думали иѣкоторые (Луи Бланъ, Робертъ Овэнъ); но сокращеніе требуемаго для страны количества денегъ, благодаря имъ, происходитъ въ весьма крупномъ объемѣ. Итакъ, для полноты выводимой нами формулы мы должны прибавить къ ней еще одинъ и на этотъ разъ уже послѣдній членъ, а именно: вычесть изъ указанной суммы сумму денегъ, замѣняемыхъ кредитнымъ обращеніемъ.

Такимъ образомъ, количество денегъ, требуемое для данной страны, равняется:

суммѣ цѣнностей обращающихся на рынкѣ товаровъ (и услугъ), раздѣленной на быстроту оборотовъ денегъ,	+	сумма денегъ, хранящихся въ фондовыхъ касахъ,	—	сумма денегъ, замѣняемыхъ кредитнымъ обращеніемъ.
--	---	---	---	---

Благодаря быстротѣ оборотовъ денегъ и развитію кредита, въ современныхъ капиталистическихъ государствахъ требуется сравнительно немного денегъ, если принять во вниманіе громадные размѣры ихъ товарнаго обмѣна. «То, что называются доходами французовъ, — говоритъ Леруа-Больё, — оцѣнивается въ 25 миллиардовъ франковъ, создающихъ, несомнѣнно, втрое или вчетверо большую цифру мѣновыхъ едѣлокъ, и, однако, металлическая монета во Франціи насчитывается не болѣе, чѣмъ въ суммѣ 8 или $8\frac{1}{2}$ миллиардовъ франковъ. Въ Англіи количество денегъ, требуемое для обращенія, еще меньше, несмотря на то, что мѣновые обороты этой страны больше, чѣмъ Франціи. Общая сумма обращающейся тамъ металлической монеты составляетъ всего 44% по сравненію

съ количествомъ французскихъ металлическихъ денегъ»¹⁾.

Говоря о замѣнѣ денегъ, какъ платежнаго средства, кредитными бумагами, необходимо упомянуть о специальныхъ учрежденіяхъ, имѣющихъ цѣлью замѣну расплаты наличными деньгами болѣе выгодными способами. Таковы такъ-называемыя разсчетныя палаты (*Clearing houses, Abrechnungshäuser*). Нѣсколько банковъ какого-либо города входятъ въ согласіе другъ съ другомъ, что они будутъ регулярно размѣняться кредитными требованиями. Представители этихъ банковъ сходятся ежедневно или въ другіе сроки въ одно мѣсто, гдѣ и сравниваютъ обязательства другъ на друга. Положимъ, что банкиръ А. имѣеть требованій на банкира В. на 10.000 рублей, а банкиръ В. на банкира А. — 10.500 рублей. Вмѣсто того, чтобы перенести изъ одного банка въ другой эти деньги, представители банковъ просто вычитываютъ въ разсчетной палатѣ одинъ долгъ изъ другого и только остатокъ уплачиваютъ наличными деньгами. Въ данномъ случаѣ банкиру А. пришлось бы уплатить наличными всего 500 рублей. Но, обыкновенно, даже и такой остатокъ уплачивается не монетой, а банковыми билетами. Наибольшія изъ разсчетныхъ палатъ — лондонская (учреждена еще въ 1775 году) и нью-йоркская (существуетъ съ 1853 года).

О размѣрахъ сбереженія денегъ, доставляемаго этими учрежденіями, можно судить хотя бы по слѣдующему примѣру: обороты одной лондонской разсчетной палаты въ началѣ 90-хъ гг. составляли

¹⁾ *Leroy-Beaulieu*, указ. соч., стр. 152 и 609—610.

отъ 6.478 до 7.801 миллионовъ фунтовъ стерлинговъ, т.-е. приблизительно отъ 60 до 70 миллиардовъ русскихъ рублей¹⁾.

Всѣмъ намъ известно, что деньги не изготавливаются частными лицами по произволу, а что размѣръ денежной единицы (т.-е. содержаніе чистаго металла) и форма монеты точно опредѣляются государственной властью. Оносительно денежнаго обращенія давно уже нашла себѣ признаніе мысль, что государство должно взять на себя регулированіе этой отрасли общественнаго хозяйства.

Въ этомъ регулированіи наибольшій интересъ представляетъ вопросъ о выборѣ денежнаго металла, такъ какъ въ качествѣ денегъ можно пользоваться, какъ мы уже знаемъ изъ предыдущаго, двумя металлами — золотомъ и серебромъ (третій драгоценный металлъ — платина, въ силу ограниченности его добычи, не можетъ быть употребляемъ для цѣлей денежнаго обращенія).

Въ данномъ отношеніи могутъ примѣняться три системы денежнаго обращенія: монометаллическая (денегами, имѣющими обращеніе въ данной странѣ, признаются или только золотые, или только серебряные); система хромающей валюты (гдѣ главнымъ денежнымъ металломъ считается одинъ, обыкновенно золото, другой же играетъ лишь вспомогательную роль), и, наконецъ, биметаллизмъ (система равноправности обоихъ металловъ — золота и серебра).

Монометаллическая система въ современныхъ капиталистическихъ государствахъ съ ихъ обширными

¹⁾ Ad. Wagner, Der Kredit und das Bankwesen. Handbuch Schönberg'a, 4 изд., томъ I, стр. 467—468.

и сложными мѣновыми оборотами можетъ основываться единственно на золотѣ. Съ одной стороны, золото, при равномъ объемѣ, имѣетъ значительно большую цѣнность, чѣмъ серебро, и потому болѣе пригодно для крупныхъ платежей, съ другой (и это самое главное)—за послѣднее время цѣнность золота оказывается гораздо устойчивѣе цѣнности серебра. Цѣнность серебра, какъ мы увидимъ ниже, значительно упала. Это обстоятельство стоитъ въ связи какъ съ техническими условіями выработки серебра, такъ и съ употребленіемъ его на иные цѣли, помимо денежнаго обращенія. Золото добывается до сихъ поръ примѣненіемъ довольно простыхъ техническихъ пріемовъ, и потому техническій прогрессъ XIX вѣка не могъ существенно отразиться на удешевлениіи его производства. Годичныя же прибавки золота къ существующему уже запасу не настолько значительны, чтобы вліять понижющимъ образомъ на его цѣну. Наконецъ, употребленіе золота на промышленныя цѣли не только не суживается, но, наоборотъ, расширяется, сравнительно съ употребленіемъ серебра. Во всѣхъ этихъ отношеніяхъ серебро оказывается въ гораздо худшемъ положеніи: техническія усовершенствованія въ его добываніи сильно понизили его цѣнность по сравненію съ прежнимъ временемъ, такъ какъ выдѣлка его происходитъ гораздо болѣе сложнымъ способомъ, чѣмъ выработка золота; что же касается употребленія его на промышленныя цѣли, то въ Европѣ и Америкѣ серебро далеко не предсталяетъ уже прежней привлекательности для потребителя. Тогда какъ золота употребляется на промышленныя цѣли въ цивилизованныхъ странахъ

около половины всей годичной добычи, серебра — только 11 — 12%. По замѣчанію Леруа-Больё, у богатыхъ народовъ, въ силу самаго развитія богатства и усовершенствованія искусствъ, серебро въ значительной мѣрѣ находится въ упадкѣ. Какъ предметъ роскоши, его вытѣсняетъ золото; для предметовъ же домашнаго обихода начинаютъ входить въ употребленіе болѣе дешевые материалы — алюминій, никель, фарфоръ. «Во всѣхъ богатыхъ странахъ, — говоритъ Леруа-Больё, — даже рабочіе не хотятъ уже носить серебряныхъ часовъ или цѣпочекъ... Такимъ образомъ, повидимому, для серебра наступаетъ теперь такое же время, какъ нѣкогда для желѣза и мѣди. Съ появлениемъ потребности въ болѣе цѣнномъ орудіи обращенія желѣзныя и мѣдныя деньги были вытѣснены серебряными и золотыми; теперь наступаетъ уже очередь серебра. Роль его должна свестись къ помощи главному металлу, въ качествѣ мелкой размѣнной монеты, назначаемой для небольшихъ платежей»¹⁾.

Однако, если теоретически представляется желательнымъ установленіе золотого денежнаго обращенія, тѣмъ не менѣе осуществить его чрезвычайно трудно и въ тѣмъ большей степени, чѣмъ больше падаетъ цѣнность серебра сравнительно съ золотомъ. Поэтому многія страны, вынужденныя развитіемъ экономическихъ отношеній ввести у себя золотое обращеніе, остановились на полдорогѣ. Досихъ поръ чистую золотую валюту удалось установить только одной Англіи. Здѣсь полноцѣнной законной монетой признается золотая, а серебряная играетъ лишь роль размѣнной монеты, на

1) *Leroy-Beaulieu*, указ. соч., стр. 168—169.

ряду съ мѣдной и вообще малоцѣнной монетой для мелкихъ платежей, въ которыхъ она замѣняетъ полноцѣнныя деньги. Впрочемъ, нельзя сказать, чтобы и другія страны не дѣлали рѣшительныхъ попытокъ въ такомъ направленіи. Германія, напр., получивъ послѣ франко-пруссской войны пятимиллардиную контрибуцію, рѣшила воспользоваться благопріятнымъ случаемъ и ввести золотую валюту. Основной имперской монетой была признана золотая (единицей — золотая марка), а находившіеся въ обращеніи прежніе серебряные талеры рѣшено было изъять, превративши часть изъ нихъ въ низкопробную размѣнную монету. Часть этого плана и была выполнена, но къ концу семидесятыхъ годовъ быстрое паденіе цѣнности серебра стало грозить правительству большими убытками отъ выкупа талеровъ по ихъ номинальной цѣнѣ и продажи по сравнительно низшей рыночной стоимости серебра. Въ маѣ 1879 г. германское правительство прекратило изъятіе изъ оборота существующихъ талеровъ и дальнѣйшую продажу серебра, такъ что и по настоящее время на ряду съ золотой монетой Германія имѣеть въ обращеніи до 400 миллионовъ старыхъ талеровъ, за которыми закономъ признается столь же неограниченная платежная сила, какъ и за золотомъ. Страны двойного обращенія, составившія специальное соглашеніе по монетному дѣлу (такъ-называемый латинскій союзъ), именно: Франція, Италія, Швейцарія, Бельгія и Греція, рѣшили въ 1876 году прекратить дальнѣйшую чеканку серебряной монеты и, такимъ образомъ, фактически перешли къ золотому обращенію, хотя и не вполнѣ въ чистомъ видѣ, подобно Германіи.

Такая переходная система между золотомъ и серебромъ, какъ единымъ денежнымъ металломъ, практически не представляетъ большихъ неудобствъ, потому что главная роль остается все-таки за золотомъ. Даже въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки, где съ 1878 и въ особенности съ 1890 г. (актъ Шермана) серебру отведено значительное мѣсто въ денежной системѣ, отъ такой переходной валюты общественное хозяйство не испытываетъ потрясений, такъ какъ выпускъ въ обращеніе новыхъ серебряныхъ денегъ хотя тамъ и производится ежегодно, но ограничивается определеннымъ минимумомъ.

Кстати сказать, и Россія перешла уже послѣдней денежной реформой къ золотому обращенію виѣсто серебряного (основной денежной единицей признается теперь не серебряный, а новый, золотой рубль, уменьшенный въ размѣрѣ сравнительно съ прежнимъ золотымъ рублемъ, соответственно паденію курса бумажныхъ денегъ). Однако, серебряные рубли остаются попрежнему въ обращеніи въ количествѣ, не ограниченномъ закономъ; только приемъ ихъ въ платежи между частными лицами обязателенъ въ сравнительно небольшихъ предѣлахъ (до 50 рублей). Такимъ образомъ, и мы имеемъ хромающую валюту, а, следовательно, и намъ въ случаѣ денежнаго кризиса, грозить опасность наводненія обращенія дешевой серебряной монетой, приравненной по стоимости къ полноцѣнному золотому рублю. Въ обыкновенное же время такая система не представляетъ неудобствъ.

Но уже вполнѣ основательныя и серьезныя опасенія внушаетъ третья система — полной равно-

правности обоихъ металловъ (биметаллизмъ); на разсмотрѣніи которой мы и остановимся нѣсколько подробнѣе, потому что за установлѣніе такой системы до сихъ порь ратуютъ очень многіе, въ виду значительныхъ выгодъ, которыхъ могутъ достаться отъ ея введенія для нѣкоторыхъ общественныхъ классовъ.

Подъ биметаллизмомъ понимается такая система денежнаго обращенія, при которой устанавливается закономъ опредѣленное отношеніе между цѣнностью золота и серебра въ монетѣ, причемъ оба металла признаются совершенно равноправными для всякаго рода платежей. Такъ какъ установлѣніе такого твердаго отношенія между цѣнностью золота и серебра предполагаетъ, что оно и въ дѣйствительности, по рыночнымъ условіямъ, оказывается такимъ же, то, конечно, необходимо прежде всего отдать себѣ отчетъ, какова была до сихъ порь сравнительная цѣнность золота и серебра. Мы уже говорили, что цѣнность золота за послѣднее время оставалась болѣе постоянной, а цѣнность серебра постепенно понижалась. Какимъ образомъ это отражалось на отношеніи цѣнности золота къ цѣнности серебра, можно видѣть изъ слѣдующей таблицы:

Годы.	Отношеніе цѣнности золота къ цѣнности серебра.	Годы.	Отношеніе цѣнности золота къ цѣнности серебра.
1851—1855	1 : 15,41	1886	1 : 20,79
1856—1860	1 : 15,30	1887	1 : 20,67
1861—1865	1 : 15,40	1888	1 : 22,00
1866—1870	1 : 15,55	1889	1 : 22,09
1871—1875	1 : 15,98	1890	1 : 19,75

Годы.	Отношение цѣнности золота къ цѣнности серебра.	Годы.	Отношение цѣнности золота къ цѣнности серебра.
1876—1880	1 : 17,81	1891	1 : 20,93
1881—1885	1 : 18,63.	1892	1 : 23,69
		1893	1 : 26,47
		1894	1 : 32,59 ¹⁾ .

За послѣднее время, какъ видно изъ этой таблицы, цѣнность серебра значительно понизилась сравнительно съ цѣнностью золота, причемъ это пониженіе происходило почти непрерывно, изъ года въ годъ. Биметаллисты стараются оспорить этотъ фактъ, говоря, что, на самомъ дѣлѣ, серебро вовсе не упало въ цѣнности. Такъ какъ въ началѣ текущаго столѣтія и во вею первую половину его такое отношеніе было 1 : 15,5, то биметаллисты требуютъ и теперь фиксированія такой же нормы, утверждая, что кажущееся паденіе цѣнности серебра объясняется вздорожаніемъ всѣхъ остальныхъ товаровъ. Мы видѣли, однако, что пониженіе цѣнности серебра объясняется вполнѣ реальными причинами. Техническій прогрессъ XIX столѣтія, облегчая и усовершенствуя производство и, слѣдовательно, понижая товарныя цѣны, коснулся вмѣстѣ со многими отраслями производства и выработки серебра. Производство серебра не можетъ идти при помощи примѣненія грубыхъ техническихъ приемовъ, какъ это до сихъ поръ имѣть мѣсто относительно золота; оно требуетъ развитой технологии, а потому въ прежнее время, когда произво-

¹⁾ E. Nasse (u. W. Lexis), Das Geld und M azwesen, Sch aberg's Handbuch der Polit. Oekonomie, 4 изд., томъ I, стр. 356 и 398 (цифры за 1851—85 гг. даны Нассе, за 1885—94 гг. — Лексенсомъ).

лительныя силы общества были сравнительно слабы, серебро и стоило сравнительно дорого. Теперь же, съ усовершенствованіемъ техническихъ пріемовъ, серебро, естественно, должно было понизиться въ цѣнности. Между тѣмъ спросъ на него, какъ на матеріалъ для промышленныхъ цѣлей, не обнаруживаетъ наклонности къ возрастанію.

Итакъ, дѣйствительное, а не кажущееся только паденіе цѣнности серебра за послѣднія десятилѣтія есть безспорный фактъ. Но почему же биметаллисты желали бы ввести его въ качествѣ равноправнаго или, лучше сказать, даже привилегированнаго члена въ систему денежнаго обращенія?

Отвѣтъ на этотъ вопросъ мы найдемъ только разсмотрѣніемъ тѣхъ выгодъ, которыя могутъ выпасть на долю иѣкоторыхъ группъ населенія при системѣ двойного обращенія. Но, прежде чѣмъ перейти къ такому анализу, намъ необходимо выяснить, въ какое отношеніе должны стать другъ къ другу оба денежные металлы при биметаллизмѣ. Фиксация сравнительной цѣнности золота и серебра означаетъ, что въ монетѣ фунтъ золота всегда приравнивается одному количеству (въ нашемъ предположеніи 15,5 фунтамъ) серебра. Слѣдовательно, лицо, располагающее известной суммой серебра, можетъ во всякое время отдать его на монетный дворъ для чеканки, откуда и получить взамѣнъ соответственное количество серебряной монеты. Эту монету оно обмѣняетъ по фиксированной пропорціи на золотую, т.-е. вымѣняетъ на 15,5 серебра одинъ фунтъ золота. Переплавивши полученное золото въ слитки, данное лицо можетъ продать его за границу уже не по номинальной, а по ры-

ночной его цѣнѣ; и если рыночная цѣна серебра относится къ рыночной цѣнѣ золота не какъ 1 : 15,5, а какъ, допустимъ, 1 : 31, то въ результатѣ указанныхъ операций нашъ владѣлецъ серебра будетъ располагать уже не 15,5 фун., какъ онъ имѣлъ вначалѣ, а вдвое большими количествомъ. Ясно, что при такихъ условіяхъ, когда рыночное отношеніе цѣнности золота къ цѣнности серебра будетъ способствовать выгодѣ подобного рода операций, вся золотая монета мало-по-малу будетъ вымѣнена на серебро, переплавлена и вывезена за границу, а внутри страны останутся только серебряные деньги. Этотъ фактъ, что при существованіи двойного обращенія худшая монета вытѣсняетъ лучшую, былъ подмѣченъ еще въ XVI вѣкѣ богатымъ лондонскимъ купцомъ и банкиромъ сэромъ Томасомъ Грэшамомъ, почему и носитъ обыкновенно название «закона Грэшама». Правительства пытались бороться съ этимъ нежелательнымъ для нихъ явленіемъ, но, несмотря на самыя жестокія мѣры, оказывались безсильными. Такъ, въ концѣ XVII вѣка въ Англіи государство стало принимать по одной цѣнѣ старыя и стертыя монеты съ новыми и полновѣсенными. Тогда новые монеты исчезли изъ обращения: ихъ или вывозили за границу, обмѣнявъ на худшія монеты, или припрятывали. Правительство казнило нѣсколькихъ лицъ, замѣченныхъ въ укрываніи и вывозѣ новыхъ монетъ, но ничто не помогало; напротивъ, какъ только государство отказалось принимать старыя монеты по ихъ nominalной цѣнѣ, новые монеты вновь появились въ обращеніи¹).

¹ *Leroy-Beaulieu*, указ. соч. стр. 262.

Такимъ образомъ, при биметаллизмѣ въ обращеніи останутся только серебряные деньги; кромѣ того, въ силу уже отмѣченной нами тенденціи цѣнности серебра къ пониженію, страна будетъ располагать все ухудшающейся валютой, цѣнность которой будетъ падать и послѣ введенія новой денежной системы. Посмотримъ теперь, кому же можетъ быть выгодна такая система, какіе классы и группы современного общества разсчитываются на выигрышъ отъ установлениія въ странѣ двойного денежнаго обращенія?

Очень часто, говоря въ защиту своей системы, биметаллисты указываютъ на примѣръ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатовъ, где особенно сильна биметаллическая партія. Въ политическихъ программахъ большинства американскихъ общественныхъ и государственныхъ деятелей валютные вопросы занимаютъ весьма видное мѣсто, и во многихъ случаяхъ они разрѣшаются въ духѣ биметаллизма. Мы легко найдемъ, однако, объясненіе этому факту, если, не исходя изъaprіорнаго положенія о выгодахъ биметаллизма для общепароднаго блага, поищемъ его причинъ въ интересахъ отдельныхъ общественныхъ классовъ. Стоить только взглянуть на табличку производства серебра, чтобы понять, какіе могущественные интересы связываются съ серебрянымъ обращеніемъ въ Соединенныхъ Штатахъ.

Средняя ежегодная добыча серебра въ килограммахъ:

	1876—80 гг.	1881—85 гг.
Соединенные Штаты	980.673	1.137.479
Мексика	655.800	753.600

	1876—80 гг.	1881—85 гг.
Перу, Боливія и Чили .	350.000	430.000
Германія	163.779	232.630
Другія страны	300.000	308.000
Итого	2.450.252	2.861.709

Для владельцевъ американскихъ рудниковъ, конечно, было бы выгодно, чтобы создаваемый ими продуктъ вопреки существующимъ условіямъ производства получитъ большую цѣнность, благодаря государственнымъ мѣропріятіямъ. За ними идутъ и рабочіе въ этихъ рудникахъ, надѣясь, что повышеніе цѣнности серебра благопріятно отразится на ихъ заработной платѣ. Однако, введеніе въ странѣ ухудшающейся валюты оказалось бы плохую услугу всѣмъ ихъ товарищамъ, занятымъ въ другихъ производствахъ.

Рабочіе, точно такъ же, какъ и всѣ вообще лица, получающія заранѣе фиксированные доходы, должны были бы, получая ихъ обезцѣненными деньгами, терпѣть ущербъ при покупкѣ всѣхъ необходимыхъ для нихъ предметовъ. Мы знаемъ, что деньги выражаютъ цѣнность всѣхъ другихъ товаровъ только потому, что сами имѣютъ цѣнность. Слѣдовательно, если цѣнность ихъ понизилась, то на нихъ можно будетъ, при прочихъ равныхъ условіяхъ, купить меныше товаровъ, чѣмъ прежде. Если рабочій получалъ прежде, скажемъ, 15 долларовъ въ мѣсяцъ, 5 изъ которыхъ онъ уплачивалъ за наемъ квартиры, то, при паденіи цѣнности серебра вдвое противъ прежняго, онъ долженъ будетъ уплачивать уже не 5, а 10 долларовъ квартирной платы. А между тѣмъ его хо-

зянъ не согласится соответственно повысить его заработка (въ данномъ примѣрѣ до 30 долларовъ). Если рабочему и удастся путемъ тяжелой и дорого стоющей борьбы добиться иѣкотораго повышенія заработка, напр., до 20 или 25 долларовъ, то хозяинъ будетъ видѣть въ этомъ чрезмѣрную уступку съ своей стороны, хотя положеніе рабочаго все еще будетъ хуже прежняго. Поэтому и сами рабочіе серебряныхъ рудниковъ, поддаваясь увѣщанію хозяевъ, забываютъ, что повышеніе ихъ номинальной платы доставило бы имъ выгоды только въ первое время, когда товарныя цѣны не успѣли еще приспособиться къ совершившемуся измѣненію стоимости денежной единицы. Съ той же поры, когда цѣны на предметы ихъ потребленія уже поднимутся, и рабочіе серебряныхъ рудниковъ будутъ нести такія же потери, какъ и ихъ товарищи ¹⁾.

1) Насколько сильны въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ интересы владѣльцевъ серебряныхъ рудниковъ, можно видѣть хотя бы изъ того факта, что, не добившись еще введенія биметаллизма, они успѣли, однако, значительно расширить въ Америкѣ употребленіе серебра въ качествѣ денежнаго металла. Въ періодѣ 1873—78 гг. въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ было исключительно золотое обращеніе; серебряный долларъ былъ «исключенъ изъ списка законныхъ монетъ» (*removed from list of legal coins*) и приобрѣть характеръ простой размѣнной монеты, предназначеннай для мелкихъ платежей. Къ 1876 году серебро стало ядатъ въ цѣнѣ, и владѣльцы серебряныхъ рудниковъ, опасаясь затрудненій въ сбытѣ ихъ товара, стали осаждать правительство просьбами опять приступить къ чеканкѣ старого серебрянаго доллара. Правительство уступило этимъ просьбамъ; чеканка серебраной монеты была возстановлена въ 1878 году съ отношеніемъ золота къ серебру въ 1:15,08, тогда какъ рыночное отношеніе обоихъ металловъ было 1:17,87. Разница между фактическимъ и законнымъ отношеніемъ золота и серебра составила, такимъ образомъ, барышъ владѣльцевъ серебряныхъ рудниковъ. Количество выпускаемыхъ

Кому же еще выгоденъ биметаллизмъ, кроме владѣльцевъ серебряныхъ рудниковъ?

Въ Англіи есть одна промышленная область (Ланкаширъ), въ которой многія фабрики производятъ товары (хлопчатобумажные ткани) для индійскаго рынка. Въ Индіи же существуетъ серебряное обращеніе. Англійскій фабриканть, продавая свой товаръ индійскому купцу, получаетъ отъ него уплату въ серебряной, обращающейся на индійскомъ рынке, монетѣ (рупіяхъ). Эту монету англійскій фабриканть долженъ обмѣнить у себя дома на золотую, чтобы разсчитаться съ рабочими, покрыть другія издержки производства и отдать себѣ свободный остатокъ (прибыль). Если цѣнность серебра падаетъ, то естественно, что нашъ фабриканть, продавая свой товаръ на индійскомъ рынке

правительствомъ долларовъ было ограничено 2.000.000 въ мѣсяцъ; но получаемыя отъ этой операциіи выгоды были такъ облазительны, что владѣльцы рудниковъ вели неустанную агитацию въ пользу повышенія нормы, и въ 1890 году актомъ Шермана она была увеличена нѣсколько болѣе, чѣмъ вдвое. Законодательство сослужило большую службу владѣльцамъ рудниковъ: всего съ 1878 года по 1891 годъ (до дѣйствія акта Шермана) казначейство Соединенныхъ Штатовъ купило серебра для чеканки на 308 слишкомъ миллионовъ долларовъ, а съ 1891 по 1894 — почти на 156 миллионовъ. Общее количество серебра, купленное за указанный пятиадцатилѣтній періодъ, составляетъ болѣе двухъ третей всей добычи серебра изъ американскихъ рудниковъ. Со временемъ же дѣйствія акта Шермана правительственные покупки серебра стали равняться почти всему производству серебра въ Соединенныхъ Штатахъ.

Добыча серебра за это время составляла.

Въ 1891 г. было куплено правител. 54.393.913 ун. сер. 58.330.000

» 1892 » » » 54.129.720 » » 58.000.000

См. *Leroy-Beaulieu*, указ. соч., т. III, стр. 247—257.

по прежней цѣнѣ, обмѣняетъ полученнное серебро уже на меньшее количество золота и, слѣдовательно, понесетъ убытки. Иначе говоря, онъ попадаетъ въ такое положеніе, какъ если бы, торгуя, скажемъ, съ Россіей, онъ встрѣтился неожиданно съ повышеніемъ таможенной пошлины, уплата которой сократила бы его выручку. Поэтому и говорятъ обыкновенно, что паденіе цѣнности серебра дѣйствуетъ на ввозящія страны какъ запретительная пошлина. При указанныхъ условіяхъ фабриканту остается или стараться продавать свой товаръ дороже, чѣмъ прежде (что далеко не всегда возможно, потому что туземные жители получаютъ всѣ свои доходы въ прежнемъ размѣрѣ), или ввести какія-нибудь техническія усовершенствованія въ производствѣ, удешевляющія цѣнность продукта, или искать новыхъ рынковъ сбыта. Съ другой стороны, если паденіе цѣнности серебряныхъ руиій служить какъ бы охранительной пошлиной на ввозъ въ Индію англійскихъ товаровъ, то индійское производство хлопчатобумажныхъ тканей поощряется затрудненіемъ конкуренціи привозныхъ англійскихъ тканей. Англійскимъ фабрикантамъ, ввозящимъ въ Индію свои товары, приходится, такимъ образомъ, считаться еще и съ этимъ обстоятельствомъ. Приспособленіе къ такимъ неблагопріятнымъ условіямъ, конечно, стоитъ очень большихъ хлопотъ, притомъ не всегда и увѣнчивающихся успѣхомъ, а потому ланкаширскіе фабриканты ведутъ усиленную агитацию въ пользу биметаллизма, при которомъ имъ не было бы уже надобности производить невыгодный для нихъ обменъ полученнаго изъ Индіи серебра на англійское

золото и который ослабилъ бы опасную для нихъ конкуренцію индійской туземной промышленности¹⁾.

Наконецъ, есть еще одна общественная группа, которая выиграла бы отъ биметаллизма — это землевладѣльцы. Извѣстно, что въ Германіи, напр., партія аграріевъ постоянно выступаетъ съ проектами двойного обращенія. Такая привязанность къ биметаллизму объясняется задолженностью землевладѣнія. Землевладѣльцы обременены долгами; каждому, сдѣлавшему заемъ подъ залогъ имѣнія, приходится обыкновенно почти всю жизнь выплачивать лежащій на немъ долгъ. Если бы въ странѣ существовала падающая валюта, то землевладѣльцамъ приходилось бы платить все меньшую и меньшую сумму. Если, напр., они вносили въ годъ 6% на занятый капиталъ, то, при паденіи цѣнности серебра вдвое противъ прежняго, они будутъ фактически уплачивать уже только 3%. И у насъ за послѣднее время народилась группа биметалистовъ, также примыкающая къ землевладѣнію.

¹⁾ Однако, необходимо имѣть въ виду, что жалобы биметалистовъ на усиленное развитіе индійской (а также и японской) промышленности, благодаря удешевленію серебра, слишкомъ преувеличены. Паденіе цѣнности серебра по сравненію съ золотомъ безупорно вліяло на развитіе туземной промышленности восточно-азіатскихъ странъ, но оно было въ данномъ случаѣ несущественнымъ факторомъ. Промышленность развивалась тамъ также вслѣдствіе ввоза изъ Европы машинъ и орудій, создавшихъ солидную техническую постановку выработки хлопчатобумажныхъ тканей. Это обстоятельство вліяло бы и при иной системѣ денежнаго обращенія, значеніе котораго сводится лишь къ измѣненію темпа развитія, но никакъ не къ созданію или уничтоженію самой конкурирующей промышленности.

Несмотря на то, что некоторые виды землевладѣнія поставлены въ особо привилегированное положеніе выдачей крайне дешеваго, по русскимъ условіямъ, кредита изъ дворянскаго банка, наши землевладѣльцы хотѣли бы добиться еще большаго пониженія платежей по ихъ займамъ путемъ установленія двойной валюты. Естественно, что крупные землевладѣльцы и ихъ представители въ экономической литературѣ стараются доказать выгоду биметаллизма не для нихъ однихъ, но и для общегосударственныхъ интересовъ. Они утверждаютъ, во-первыхъ, что обезцѣненіе индійскихъ рупій поощряетъ вывозъ въ Европу индійской пшеницы и тѣмъ самымъ подрываетъ цѣны на хлѣбъ на европейскомъ рынке, усиливая дѣйствіе тяжелаго для землевладѣльцевъ хозяйственного кризиса. Дѣйствительно, индійскій экспортъ, продавая свой хлѣбъ за европейское золото, размѣнявъ его въ Индіи на серебро съ тѣмъ большей выгодой, чѣмъ больше понизилась цѣнность индійскихъ рупій. Чѣмъ ниже стоитъ курсъ рупій, тѣмъ дешевле, следовательно, онъ можетъ продавать пшеницу на европейскомъ рынке. Однако, биметаллисты сильно преувеличиваютъ значеніе этого самого по себѣ безспорного факта. Индія далеко не является главной поставщицей хлѣба на европейскіе рынки и потому не можетъ диктовать цѣны. Ея вліяніе на высоту хлѣбныхъ цѣнъ въ Европѣ можетъ быть только пропорціонально долѣ ея участія въ міровомъ хлѣбномъ рынке, а такъ какъ эта доля равняется всего $\frac{1}{9}, - \frac{1}{10}$ вывозимаго въ Европу количества пшеницы, то и давленіе индійской пшеницы на европейскія хлѣбныя цѣны не можетъ

быть значительнымъ¹⁾. Понятно поэтому, что отъ установлениі биметаллизма аграріи выиграли бы только указаннымъ выше облегченiemъ платежей по долгамъ, но никоимъ образомъ не отъ повышенія хлѣбныхъ цѣнъ. Надежды ихъ въ этомъ отношеніи представляются весьма мало обоснованными; причиной паденія товарныхъ цѣнъ и, въ частности, хлѣба были не системы денежнаго обращенія, а измѣненія въ способахъ производства и перевозки. Только во второй половинѣ 70 гг. крайнее понижение морскихъ фрахтовъ сдѣлало возможной доставку хлѣба въ Европу изъ Западныхъ Штатовъ Сѣверной Америки, и только съ 1881 г. проведеніе желѣзныхъ дорогъ открыло путь индійскому хлѣбу изъ внутреннихъ провинцій²⁾.

Во всякомъ случаѣ, крупнымъ землевладѣльцамъ установлениe биметаллизма обѣщаетъ безспорныя выгоды, облегчая выплату ихъ долговъ. Но чего могутъ ожидать отъ новой денежнай системы мелкие землевладѣльцы?

Съ первого взгляда кажется, что такая реформа была бы выгодна не только для крупныхъ, но и для мелкихъ земельныхъ собственниковъ — крестьянъ; действительно, платежи по крестьянскимъ займамъ (крестьянскому банку), а также нѣкоторые налоги (поземельный налогъ, земскіе сборы и т. п.) уменьшились бы въ цѣнности при системѣ биметаллизма. Но такое положеніе не могло бы продолжаться долгое время. Правительство, вынужденное уплачивать многіе расходы въ золотой

¹⁾ См. Lexis, Die Wѣhrungsfrage in der neuesten Zeit, Handbuch Schönb erg'a, 4 изд., т. I, стр. 402—404.

²⁾ Lexis, указ. соч., стр. 408.

валютѣ (напр., проценты по иностраннымъ заемамъ), потерпѣло бы также ущербъ, взыскивая подати обезцѣненными деньгами, и, конечно, усилило бы обложение, назначивъ новые налоги или увеличивъ старые. А такъ какъ наша податная система основывается, главнымъ образомъ, на сборахъ съ низшихъ классовъ населения (и по преимуществу съ крестьянской массы), то крестьяне скоро почувствовали бы, что биметаллизмъ несетъ имъ не выгоды, а новые потери. Такое явленіе наблюдается теперь въ Британской Индіи, где серебряное обращеніе вынуждаетъ мѣстное правительство къ усиленію податей, взимаемыхъ также, главнымъ образомъ, съ крестьянской массы, для того, чтобы добыть достаточные средства для платежей поѣднѣніемъ обязательствамъ.

Такимъ образомъ, и русскій биметаллизмъ также лишенъ почвы, какъ и американскій и западноевропейскій, если его оцѣнивать съ точки зренія интересовъ важнейшихъ слоевъ населения. Мы видѣли, что крестьянамъ онъ, въ концѣ-концовъ, обѣщаетъ крупныя потери; тѣмъ болѣе вреденъ онъ для русскихъ промышленныхъ рабочихъ. Если европейскіе и американскіе рабочіе терпятъ отъ ухудшенія валюты, то положеніе русскихъ рабочихъ было бы гораздо хуже. Ланкаширскій и вообще англійскій рабочій можетъ съ некоторымъ равнодушіемъ относиться къ валютному вопросу, потому что онъ обладаетъ огромной силой въ своихъ профессиональныхъ союзахъ и можетъ надѣяться, что ему удастся заставить хозяевъ давать высшую плату, если цѣнность его заработка упадетъ, благодаря понижению цѣны серебра. Для русскаго же

рабочаго, который не имѣть подобной силы, для котораго образованіе союзовъ и устройство стачекъ составляютъ дѣянія, запрещенныя закономъ, конечно, нѣтъ основанія разсчитывать на успѣхъ борьбы съ неблагопріятными условіями, создаваемыми двойнымъ обращеніемъ.

II.

Познакомившись съ сущностью металлическаго денежнаго обращенія и его ролю въ общественно-хозяйственной жизни, мы можемъ перейти къ изученію другого могучаго средства современаго товарнаго обмѣна — кредита.

Подъ кредитными отношеніями понимаются такого рода обязательства, гдѣ моменты приема какой-либо цѣнности и возвращенія эквивалента отдалены известнымъ промежуткомъ времени, соответственно которому опредѣляются и платежи добавочныхъ суммъ (процентовъ). Экономическая сущность кредита заключается въ передачѣ капитала изъ однихъ рукъ въ другія, но не навсегда (какъ при дареніи или наследствѣ), а лишь на известный и притомъ, обыкновенно, точно опредѣленный срокъ. Съ этимъ связывается и другой, но уже менѣе характерный признакъ кредита — довѣріе лица, отдающаго капиталъ (кредитора), къ способности лица, получающаго этотъ капиталъ (должника), возвратить его обратно по истечениіи условленного срока (и уплачивать проценты, какъ вознагражденіе за пользованіе взятымъ капиталомъ). Первоначально моментъ довѣрія считали даже опредѣляющимъ для установления понятія кредита; легко видѣть, однако, что

во многихъ, весьма важныхъ кредитныхъ операций этотъ моментъ не играетъ никакой роли (напр., при кредитѣ подъ залогъ имущества).

Въ исторіи хозяйственной жизни кредитъ появляется очень давно. Но первоначально роль его была совершенно иная, чѣмъ въ современномъ экономическомъ строѣ. Въ древности кредитомъ пользовались какъ средствомъ порабощенія личности; въ исторіи римского рабства и русского крѣпостничества кредитныя операциіи занимаютъ весьма замѣтное мѣсто. Проценты вычислялись по чрезмѣрно крупнымъ нормамъ, такъ что заемъ капитала составлялъ признакъ серьезнаго хозяйственнаго разстройства должника, изъ котораго ему не было никакого выхода, откуда вела прямая дорога къ постепенному закрѣпощенію вплоть до полной потери свободы. Такой же ростовщической характеръ носить кредитъ и въ сравнительно позднія времена, когда въ основѣ экономической дѣятельности продолжаетъ еще существовать система натурального хозяйства. Въ Россіи, напр., и до сихъ поръ въ сельскомъ населеніи господствующей формой кредитныхъ отношеній остается ростовщической (кулацкой) кредитъ. Историческая роль такого кредита заключалась обыкновенно въ накопленіи свободныхъ капиталовъ въ рукахъ ростовщиковъ, изъ которыхъ формировались постепенно ряды представителей крупнаго промышленного капитализма, когда для его насыщенія наступало благопріятное время. Кредитъ игралъ свою роль въ томъ мучительномъ процессѣ, который приводилъ культурные народы къ новой формѣ промышленной дѣятельности.

Въ XIX столѣтіи ростовщической кредитъ постепенно утрачиваетъ свое былое значеніе, уступая мѣсто кредиту, удовлетворяющему, главнымъ образомъ, нуждамъ народившагося крупнаго производства. Съ развитіемъ новаго экономического строя кредитъ постепенно преобразуется въ сложную систему отношеній, облегчающихъ ходъ производства, расширяющихъ сферу обмѣна и измѣняющихъ прежнія нормы распределенія. Въ эту именно пору, въ капиталистическомъ хозяйствѣ кредитъ приобрѣтаетъ особенное важное значение въ общемъ строѣ народной жизни и становится могучимъ орудиемъ ея дальнѣйшаго развитія.

Намъ уже не разъ приходилось указывать, что характерной чертой капиталистического строя представляется концентрація производства въ крупныхъ предпріятіяхъ. Кредитъ особенно усиливаетъ эту тенденцію, способствуя скорѣйшему вытѣсненію мелкихъ предпріятій крупными и создавая такія колоссальные соединенія капиталовъ, которыхъ при иныхъ условіяхъ были бы немыслимы. При помощи кредита капиталы передаются изъ рукъ лицъ, имѣющихъ свободныя средства, но не желающихъ примѣнить ихъ непосредственно къ производству, въ руки лицъ, не располагающихъ достаточными капиталами, но имѣющихъ въ виду предпринимательскую дѣятельность. Благодаря такой передачѣ, возникла возможность образованія колоссальныхъ акціонерныхъ предпріятій, широкаго развитія единоличной предпринимательской дѣятельности и созданія государственныхъ и общественныхъ предпріятій. Чтобы отдать себѣ ясный отчетъ въ этой концентрирующей силѣ кредита, намъ необходимо

припомнить существенные черты акционерных компаний. Мы знаемъ, что подъ акционерной компанией понимается совокупность лицъ, владѣющіхъ вмѣстѣ определеннымъ, заранѣе фиксированнымъ капиталомъ, употребляющимся исключительно на данное промышленное или торговое предпріятіе. Эта капиталь слагается изъ известнаго количества равныхъ долей, каждую изъ которыхъ представляетъ особое свидѣтельство, называемое акціей. Владѣлецъ акціи и есть участникъ акционерной компании (акционеръ); при этомъ одно лицо можетъ имѣть не сколько акцій. Акціи продаются на биржѣ наравнѣ съ другими цѣнными бумагами, покупщики ихъ становятся тѣмъ самымъ членами акционерного предпріятія; следовательно, составъ акционеровъ представляется весьма измѣнчивымъ. Легко видѣть, что если юридически все акционеры считаются участниками, владѣльцами предпріятія, то, съ хозяйственной точки зрењія, большинство ихъ оказывается только кредиторами, передавшими свои свободныя средства въ чужое для нихъ промышленное дѣло. Самая организація управления акционерной компании строится такимъ образомъ, что все руководство предпріятіемъ сосредоточивается въ рукахъ немногихъ лицъ (правлениe), общее же собраніе акционеровъ играетъ лишь роль контрольной инстанціи (и то въ довольно слабой степени). Интересъ акционера къ предпріятію связывается лишь съ получениемъ дивиденда (доли прибыли). Но, кроме того, акционерные компании опираются очень часто въ своихъ операціяхъ уже на несомнѣнныи и съ юридической точки зрењія кредитъ, заключая займы у широкаго круга лицъ. Займы

эти принимают форму выпуска облигаций, т.-е. совокупности процентныхъ бумагъ, по которымъ уплачивается не дивидендъ, какъ акционерамъ (т.-е. доля полученной предпріятіемъ прибыли, которая за каждый операционный періодъ можетъ быть различна), а определенный заранѣе процентъ.

Такимъ образомъ, въ акционерныхъ предпріятіяхъ сосредоточиваются огромные капиталы, извлеченные изъ средствъ обширнаго круга лицъ, среди которыхъ могутъ быть и люди, получающіе умѣренные доходы и располагающіе очень незначительными сбереженіями, какъ, напр., правительственные чиновники, представители либеральныхъ профессій, ремесленники, промышленные рабочіе и т. п. И, однако, въ общей сложности эти незначительныя суммы способствуютъ образованію гигантскихъ промышленныхъ предпріятій, пользующихся всѣми выгодами крупнаго производства и побивающихъ мелкую промышленность. Созданіе акционерныхъ компаний усиливаетъ характерный для капиталистического строя ходъ промышленнаго развитія. И вмѣстѣ съ тѣмъ этотъ фактъ обнаруживаетъ съ большой ясностью переходный характеръ капиталистического производства и истинную общественную роль частнаго капиталиста.

Въ предшествующемъ изложеніи мы уже указывали на неправильность объясненія происхожденія капитала «воздержаніемъ» предпринимателя - капиталиста. Въ кредитныхъ отношеніяхъ и, въ частности, въ акционерныхъ предпріятіяхъ невѣрность этой теоріи выступаетъ уже съ полной наглядностью. Капиталистъ оперируетъ здѣсь не на собственныея, а на переданныя ему средства; для того,

чтобы онъ получиль свою прибыль, для него сберегали другіе. Съ другой стороны, фактъ получения нетрудового дохода вполнѣ обнажается при существованіи предпринимателя, оперирующаго на занятый капиталъ, и рантьера, не имѣющаго никакого отношенія къ предприятію, обыкновенно не имѣющаго о немъ даже сколько-нибудь яснаго представлениія и тѣмъ не менѣе аккуратно получающаго проценты на переданный въ дѣло капиталъ. Таковы владѣльцы облигаций акціонерной компаніи; таковы, какъ мы видѣли, въ большинствѣ случаевъ и акціонеры.

Наконецъ, акціонерная компанія, объединяющая капиталы большого количества лицъ, имѣеть уже многіе признаки общественнаго предприятия, а, между тѣмъ, все дѣло ведется здѣсь частными лицами. Иначе говоря, акціонерныя компаніи представляютъ примѣръ завладѣнія отдѣльными лицами общественной силой, и фактъ постепенного перехода многихъ акціонерныхъ предприятій въ государственные (желѣзныя дороги, телеграфъ) и общественные (водопроводы, снабженіе городовъ газомъ, трамваи) даже въ настоящее время представляеть собой въ высокой степени знаменательное явленіе. Имъ еще разъ подчеркивается переходный характеръ капиталистического производства.

Во-вторыхъ, кредитъ способствуетъ развитию крупнаго производства, такъ какъ онъ облегчаетъ и расширяетъ раздѣленіе труда. Мы знаемъ, что раздѣленіе труда требуетъ обособленія многихъ отраслей производства въ совершенно самостоятельный предприятия. При такихъ условіяхъ сдѣлки на наличные деньги сильно тормазили бы ходъ

дѣятельности каждого предпріятія. Допустимъ, напр., что продавецъ шерсти, сбывающій свой товаръ фабриканту шерстяныхъ тканей, долженъ быть бы продать шерсть на наличныя деньги. Тогда ему пришлось бы выжидатъ, пока фабрикантъ выработаетъ всю шерсть въ сукно, или требовать, чтобы фабрикантъ заранѣе запасался наличными деньгами, или, наконецъ, продавать ему шерсть по частямъ, по мѣрѣ его денежныхъ запасовъ, а оставшую шерсть хранить пока у себя въ складѣ. При кредитѣ же дѣло разрѣшается очень просто. Продавецъ шерсти возьметъ съ суконнаго фабриканта кредитное обязательство (вексель) на срокъ, когда тотъ надѣется выдѣлать сукно и продать его, и если ему деньги нужны теперь же, то онъ отправится съ полученнымъ векселемъ въ банкъ, откуда и получить деньги въ обмѣнъ за переданный ему вексель. Такимъ путемъ для продавца шерсти и для суконнаго фабриканта не будетъ никакихъ препятствій къ безостановочному ходу ихъ предпріятій, и, слѣдовательно, лробленіе производства на детальныя, независимыя другъ отъ друга предпріятія можетъ быть проводимо въ весьма широкомъ объемѣ.

Но кредитъ помогаетъ дѣятельности не однихъ только крупныхъ предпріятій и не въ одной только обрабатывающей промышленности. Въ тѣхъ случаяхъ, когда мелкая предпріятія могутъ разечитывать на устойчивое существованіе, напр., въ тѣхъ формахъ кустарной промышленности, гдѣ фабрика не конкурируетъ, благодаря кредиту, могутъ создаваться болѣе нормальныя формы такихъ предпріятій, напр., можетъ быть устраниема

зависимость мелкихъ производителей отъ скупщи-
ковъ-капиталистовъ.

Равнымъ образомъ кредитъ имѣеть огромное
значеніе и въ земледѣліи и притомъ какъ для
крупныхъ, такъ и для мелкихъ предпріятій. Мы
видѣли, что мелкія крестьянскія хозяйства могутъ
при благопріятныхъ условіяхъ успѣшно отстаивать
себя въ борьбѣ съ крупнымъ землевладѣніемъ,
а однимъ изъ такихъ благопріятныхъ условій
является хорошая организація мелкаго сельско-
хозяйственнаго кредита.

Нельзя не отмѣтить также, что кредитъ выго-
денъ не для однихъ предпринимателей; въ хоро-
шой организаціи его заинтересованы и рабочіе.
Кредитъ, напр., облегчая производство всякаго рода
платежей, способствуетъ установленію нормальной
формы расплаты съ рабочими, именно въ видѣ
платы наличными. Ниже мы будемъ имѣть случай
видѣть, что злоупотребленія хозяевъ, известныя
подъ именемъ *truck-system* (расплаты товарами), въ
значительной мѣрѣ поддерживались отсутствіемъ
надлежащей организаціи кредита. При дурномъ
устройствѣ кредитныхъ учрежденій и слабомъ рас-
пространеніи ихъ законодательные мѣры противъ
truck-system часто оказывались безсильными, такъ
какъ одно изъ чрезвычайно важныхъ условій, под-
держивающихъ эту систему, оставалось неустра-
неннымъ.

Чтобы яснѣе представить себѣ значеніе кредита
въ современной хозяйственной жизни, намъ необ-
ходимо познакомиться съ его организаціей, съ спе-
циальными учрежденіями, назначеніе которыхъ за-
ключается именно въ устройствѣ посредничества

между владельцами свободныхъ капиталовъ и предпринимателями. Такими учрежденіями служать разнаго рода банки. По недостатку времени, находящагося въ нашемъ распоряженіи, мы не имѣемъ возможности охарактеризовать подробно банковое дѣло; но намѣтить хотя бы нѣкоторыя, наиболѣе выпуклые черты организаціи и дѣятельности банковъ представляется крайне необходимымъ.

Банки появляются на зарѣ новой эры промышленного развитія, въ связи съ расширеніемъ вѣтшней торговли, сначала въ итальянскихъ республикахъ, затѣмъ и въ другихъ европейскихъ государствахъ. Но особенно важное значеніе они приобрѣли лишь въ нашемъ столѣтіи, увѣличавъ собой современную систему общественного хозяйства.

Банки, какъ мы уже сказали, служать посредниками между лицами, имѣющими свободные капиталы, и предпринимателями, нуждающимися въ средствахъ для промышленной дѣятельности. Отсюда и операциіи ихъ распадаются на двѣ главныя категоріи: пассивы — привлеченіе свободныхъ капиталовъ, и активы — распределеніе полученныхъ средствъ между предпринимателями, выдача ссудъ. Важнѣйшей изъ пассивныхъ операций представляется приемъ вкладовъ. Банкъ уплачиваетъ известный процентъ владельцамъ этихъ капиталовъ, т.-е. дѣлится съ ними частью прибыли которую онъ получаетъ отъ лицъ, берущихъ. у него эти капиталы въ ссуду. Помимо вкладовъ банки получаютъ свои средства прямымъ заемомъ у публики, — путемъ выпуска облигаций. Кроме того, въ каждой странѣ существуетъ обыкновенно одинъ центральный банкъ, который не ограничи-

вается такимъ собираниемъ средствъ, а пользуется еще однимъ весьма сильнымъ орудиемъ для увеличения своихъ ресурсовъ. Такие банки выпускаютъ банковые билеты, т.-е. обязательства уплачивать въ любой моментъ предъявителю этой бумаги означенную на ней сумму металлической монетой изъ кассы банка. Лица, получающія билеты, пользуются ими, какъ деньгами, такъ что въ кассу банка для размѣна они поступаютъ всегда въ количествѣ, значительно меньшемъ суммы ихъ, находящейся въ обращеніи. Это обстоятельство и создаетъ выгоду для банка, такъ какъ, пользуясь выпускомъ билетовъ, онъ получаетъ кредитъ отъ всей публики, среди которой обращаются его билеты. Эта операциѣ развилась постепенно изъ свидѣтельствъ на вклады (депозитныхъ билетовъ), которыя выдавались банкирами вкладчикамъ. Такъ какъ деньги лежали или должны были лежать у банкировъ, то владѣлецъ депозитныхъ свидѣтельствъ могъ уплачивать ими по своимъ счетамъ, какъ деньгами. Если эти свидѣтельства были даны въ круглыхъ цифрахъ, то они свободно переходили изъ рукъ въ руки, какъ монета. Тогда у банкировъ естественно явилась мысль выпускать самимъ такого рода бумаги, уже какъ специальная форма кредитныхъ обязательствъ, какъ банковые билеты.

Среди активныхъ операций прежде всего обращаетъ на себя вниманіе выдача ссудъ подъ векселя, или учетъ векселей. Представимъ себѣ, что фабриканть изготовилъ партію сукна и нашелъ покупателя. Но у послѣдняго въ данный моментъ неѣтъ денегъ; онъ будеть имѣть ихъ, скажемъ,

только черезъ два мѣсяца. Фабриканть продаеть ему сукно въ долгъ, т.-е. получаетъ отъ него вексель срокомъ на два мѣсяца. Но ему сейчасъ нужны деньги, чтобы расплатиться съ рабочими, заготовить матеріалы для новаго производства уплатить налоги и т. п. И вотъ онъ отправляется со своимъ векселемъ въ банкъ, который и принимаетъ отъ него этотъ вексель, уплачивая написанную на немъ сумму денегъ за вычетомъ известнаго процента за срокъ, остающійся до уплаты долга. Говоря иными словами, банкъ учитываетъ вексель фабриканта и, взамѣнъ того, становится во всѣ его права, т.-е. по истечениіи срока взыскиваетъ соотвѣтственную сумму съ должника или кого-нибудь другого, выставившаго на вексель свою подпись въ видѣ ручательства (вексель можетъ переходить изъ рукъ въ руки, причемъ каждый предыдущій владѣлецъ векселя отвѣчаетъ за исправность платежа того лица, которому онъ продалъ вексель). При учетѣ векселей центральный банкъ выдаетъ обыкновенно ссуды банковыми билетами; такъ какъ въ основѣ выдачи векселей лежать фактическіе торгово-промышленные обороты, то и выпускъ въ оборотъ банковыхъ билетовъ при такомъ пріемѣ естественно сообразуется съ потребностями товарнаго обращенія.

Банкъ выдаетъ ссуды и подъ другія обезпеченія, кромѣ векселей, именно: подъ залогъ движимыхъ (ломбардная операція) и недвижимыхъ имуществъ (гипотечный кредитъ). Вторая форма имѣетъ особенно важное значеніе, но уже не для промышленныхъ цѣлей, а для землевладѣнія. Мы не будемъ останавливаться на этого рода операціяхъ;

скажемъ только, что для нихъ существуютъ обыкновенно специальные банки (поземельные), вѣдающіе только это дѣло, такъ какъ, благодаря долгосрочности ссудъ подъ недвижимыя имущества, и средства банка получаются иными путями, чѣмъ въ банкахъ краткосрочнаго (промышленнаго и коммерческаго) кредита.

Наконецъ, необходимо отмѣтить еще одну важную активную операцию — покупку и продажу банкомъ за свой счетъ различныхъ процентныхъ бумагъ. Эта операция развилась въ сравнительно недавнее время въ связи съ распространениемъ, главнымъ образомъ, акціонерныхъ предпріятій. Примѣняя ее, банкъ имѣеть въ виду извлечь прибыль отъ выгодной перепродажи цѣнныхъ бумагъ. Допустимъ, что акція какого-нибудь сахарнаго завода даетъ 20% прибыли, а metallurgicheskago — только 10%, — норму, считаемую обычнымъ среднимъ уровнемъ въ данной странѣ. Такъ какъ акціи, какъ мы знаемъ, могутъ постоянно продаваться, то очевидно, что всѣ захотятъ пріобрѣтать акціи сахарнаго завода, потому что, при стоимости акціи, скажемъ, въ 1000 р., акція сахарнаго завода принесетъ прибыли 200 руб., а metallurgicheskago — только 100. При этомъ владѣльцы сахарныхъ акцій, конечно, не захотятъ продавать ихъ по прежней стоимости, и цѣна ихъ поднимется. Прѣдѣломъ такого возышенія цѣны будетъ средняя норма прибыли. Когда въ нашемъ примѣрѣ стоимость акцій сахарнаго завода дойдетъ до 2000 р., онѣ будутъ уже давать 10% прибыли, т.-е. столько, сколько metallurgicheskia акціи, и, слѣдовательно, для дальнѣйшаго повышенія ихъ цѣны не будетъ

уже достаточного стимула. Погоня за более доходными акциями создает усиленную торговлю ими, а такъ какъ прибыли каждого предпріятія измѣнчивы, то въ дѣло вносится значительный элементъ произвольныхъ разсчетовъ. Ошибки въ предположеніяхъ спекулянтовъ вызываютъ рѣзкое паденіе цѣнности акцій, которые только-что были любимымъ предметомъ биржевого оборота, и, наоборотъ, счастливый исходъ одного операционарного периода можетъ сразу поднять цѣну акцій до небывалой высоты. Въ тотъ моментъ, когда акціи идутъ въ гору, покупщики могутъ перепродать ихъ съ большой выгодой; такую выгоду имѣютъ въ виду банки, практикующіе подобныя операции. Однако, въ виду шаткости разсчетовъ, связанныхъ съ перепродажей акцій, для банковъ эта операция представляется особенно опасной. Частное лицо, направляющее свои капиталы въ биржевую спекуляцію, въ случаѣ неудачи, можетъ разориться, но оно не втягивается въ сферу банкротства другихъ, ни въ чёмъ неподвластныхъ лицъ. Банкъ же оперируетъ не на свои, а на заемные средства, — на капиталы публики, вѣрившей ему свои сбереженія. Разореніе банка должно вызвать потерю имущества и его вкладчиковъ. Поэтому государство обыкновенно обставляетъ известными гарантіями подобного рода операции. Впрочемъ, полнаго обеспеченія интересовъ публики далеко не всегда можно достигнуть. Здѣсь также раскрывается передъ нами большая сторона современной экономической жизни — шаткость, необеспеченнность положенія массы лицъ, благодаря отсутствію надлежащаго общественнаго контроля за экономической дѣятельностью.

Насколько сложна и неустойчива современная кредитная система, легко убедиться, изучая банковое дѣло въ наиболѣе развитыхъ капиталистическихъ странахъ.

Если бы иностранецъ, посѣтившій Лондонъ, захотѣлъ наблюдать существующую въ Англіи кредитную систему, ему было бы необходимо заглянуть въ тотъ ничтожный по размѣрамъ уголокъ великаго города, который примыкаетъ къ «Улицѣ Ломбарда» (Lombard-Street). Здѣсь сосредоточены всѣ главные банки, вѣнцомъ которыхъ является знаменитый «Англійскій банкъ» (Bank of England). По принятому въ Англіи порядку, резервы какъ лондонскихъ, такъ и провинціальныхъ кредитныхъ учрежденій хранятся въ Англійскомъ банкѣ. Онъ представляетъ собой узель, въ которомъ сходятся многочисленныя нити англійского кредита. Всякое затрудненіе кредитнаго оборота, произшедшее гдѣ-нибудь вдали отъ Лондона, живо чувствуется Англійскимъ банкомъ, и, съ другой стороны, дѣятельность Англійскаго банка сейчасъ же отражается на остальныхъ банкахъ Англіи. Сокращеніе резерва (металлической наличности) Англійскаго банка угрожаетъ не ему одному, а кредиту, а вмѣстѣ съ тѣмъ и тѣсно связаннымъ съ нимъ промышленнымъ и торговымъ оборотамъ всей страны. Если, напр., въ Англіи случился неурожай, то тамъ не произойдетъ голодовки, какъ это бываетъ у насъ, но зато денежный и кредитный рынокъ сейчасъ же отразить на себѣ ненормальность результатовъ туземнаго сельскохозяйственнаго производства. Необходимо будетъ ввезти нѣсколько больше хлѣба въ Англію; такъ

какъ размѣры вывоза англійскихъ товаровъ оста-
нутся прежними, то за ввезенный излишекъ при-
дется уплатить металлическими деньгами. Поэтому
торговцы хлѣбомъ будутъ усиленно требовать свои
вклады изъ банковъ и обмѣнивать имѣющіеся у
нихъ банковые билеты на звонкую монету. Резервы
всѣхъ банковъ будутъ постепенно исто-
щаться, а Англійскій банкъ, помимо непосредствен-
ной выдачи металла торговцамъ, долженъ будетъ
возвращать и хранящіеся у него резервы другихъ
банковъ. Если къ этому присоединяется еще за-
трудненія въ сбытѣ англійскихъ товаровъ на вну-
треннемъ или на виѣшнемъ рынкѣ вслѣдствіе
неожиданного сокращенія спроса, то положеніе
банковъ станетъ еще болѣе опаснымъ. При такихъ
условіяхъ распространеніе среди публики опасеній
за платежную способность банковъ легко можетъ
привести къ тому, что вся кредитная система
Англіи начнетъ сильно колебаться. Въ коммерче-
скихъ, промышленныхъ и биржевыхъ сферахъ
начнутся неясные разговоры, слухи, предполо-
женія. Каждый будетъ опасаться, найдутся ли
у него во-время деньги для платежей по своимъ
обязательствамъ, и мало-по-малу банковыя кассы
будутъ осаждаться вкладчиками. За промышлен-
никами и торговцами пойдутъ другія лица, обез-
покоенные самимъ фактотъ стремленія многихъ
къ получению вкладовъ, и въ результатѣ можетъ
разразиться настоящая паника. Всякій и не ну-
ждающійся въ данный моментъ въ деньгахъ поспѣ-
шить взять свой вкладъ, чтобы быть спокойнымъ
за цѣлостъ своего имущества. А между тѣмъ
мы знаемъ, что резервы банковъ представляются

незначительными сравнительно съ суммой принятыхъ банкомъ вкладовъ; поэтому самый солидный банкъ при кредитной паникѣ можетъ разориться. Усиленное истребование вкладовъ и размѣнъ банковыхъ билетовъ на звонкую монету могутъ привести къ полному опустошению банковыхъ резервовъ и, следовательно, къ отказу банковъ отъ дальнѣйшихъ выдачъ, если требованія будутъ продолжать поступать. Такое банкротство легко возможно при современномъ строѣ экономической жизни, и практика всѣхъ европейскихъ государствъ указываетъ множество примѣровъ банковыхъ краховъ, увлекавшихъ за собой въ бездну разоренія и нищеты тысячи вкладчиковъ, терявшихъ результаты сбереженій всей жизни. Англійскій банкъ до сихъ поръ съ честью выходилъ изъ подобныхъ затрудненій, но крахи меньшихъ банковъ не разъ имѣли мѣсто въ Англіи. Многіе знатоки англійского банковаго дѣла высказываютъ, однако, опасеніе, что и Англійскій банкъ можетъ постигнуть аналогичная катастрофа... Можно видѣть поэтому, на какомъ неустойчивомъ основаніи покоятся современная кредитная система Англіи и другихъ капиталистическихъ странъ. При малѣйшемъ измѣненіи въ нормальномъ ходѣ производства и торговли приходится употреблять массу усилий и часто весьма крупныхъ пожертвованій, чтобы не нарушилось равновѣсіе кредитной системы. Эти усиленія и расходы составляютъ, очевидно, совершенно бесполезную по существу затрату человѣческой энергіи, необходимость которой обусловливается лишь ненормальнымъ строеніемъ экономической дѣятельности современныхъ обществъ.

Сложность банковыхъ операций и тѣсная связь ихъ съ интересами отдельныхъ лицъ и всего народного хозяйства естественно наводятъ на вопросъ: нельзя ли уже и теперь организовать дѣло кредита непосредственно руками общественной власти, не оставляя его въ завѣдываніи частныхъ лицъ, интересы которыхъ не совпадаютъ съ потребностями общественного цѣлага?

Въ литературѣ банковаго дѣла можно встрѣтить весьма авторитетные голоса, указывающіе на то, что многія формы банковыхъ учрежденій могли бы уже теперь безъ всякаго ущерба перейти въ руки государства или мѣстнаго управления. «Въ виду того, что частные банки заинтересованы въ получении возможно болѣе высокихъ дивидендовъ,— говорить известный знатокъ кредита Адольфъ Вагнеръ,— для крупныхъ банковъ, въ особенности же эмиссіонныхъ (выпускающихъ банковые билеты) и поземельныхъ, желательна вполнѣ общественная форма» (государственные, провинціальные, общіиные банки)¹⁾. Необходимо, однако, имѣть въ виду, что государственное и вообще публичное завѣдываніе хозяйственными предпріятіями должно для успѣха дѣла предполагать надлежащую компетентность публичныхъ органовъ. Прежде всего важно, чтобы сами общественные учрежденія по своей организаціи представляли достаточную гарантію противъ злоупотребленій. Напр., въ Россіи было не мало городскихъ общественныхъ банковъ, директоровъ которыхъ вовсе нельзя было считать болѣе надежными руководителями дѣла,

¹⁾ Ad. Wagner, указ соч., стр. 500—501.

чѣмъ правлениe частной компаніи, какъ и показали ихъ банкротства. Что же касается центральныхъ банковъ, то государственное завѣдываніе ими можетъ быть осуществлено сравнительно легко, такъ какъ отъ банкротства государственного банка страдаютъ существенные интересы не только публики, но и самого государства, а потому оно невольно должно относиться къ дѣлу съ большей заботливостью и добросовѣстностью. Но и здѣсь, при государственномъ управлениiи банкомъ, есть опасность, что государство воспользуется кредитными операциами для собственныхъ финансовыхъ цѣлей (чрезмѣрные выпуски банковыхъ билетовъ, приводящіе къ неразмѣннымъ деньгамъ, принудительная позаимствованія государства изъ кассы банка). Наполеонъ I говорилъ, напр., относительно Banque de France (центрального банка Франціи, который не былъ даже государственнымъ, а находился только подъ контролемъ государства): «Банкъ принадлежитъ не только акціонерамъ, но и государству, потому что послѣднее даетъ ему привилегію чеканить монету... Я долженъ быть хозяиномъ во всемъ, во что я вмѣшиваюсь, и въ особенности по отношенію къ банку, который принадлежитъ болѣе императору, чѣмъ акціонерамъ, потому что онъ чеканить монету»¹⁾.

Итакъ, при решеніи вопроса о томъ, какая организація банковъ предпочтительнѣе — государственная или частная, необходимо имѣть въ виду, съ одной стороны, характеръ самихъ банковъ

¹⁾ *Leroy-Beaulieu*, указ. соч., стр. 686.

(отвѣтъ будетъ не всегда одинаковъ для разныхъ категорій банковъ), а съ другой—особенности организаціи государственного и мѣстного управлений. Во всякомъ случаѣ, при современныхъ условіяхъ общественного хозяйства, общественная организація всего кредита немыслима, въ силу многочисленности и разсѣянности банковыхъ и другихъ кредитныхъ учрежденій. Тамъ же, гдѣ публичное завѣдываніе кредитомъ представляеть уже и теперь преимущества передъ частными предпріятіями, государство и органы мѣстного управления не должны оставаться пассивными зрителями дѣятельности частныхъ учрежденій. Съ одной стороны, они могутъ брать въ свое завѣдываніе существующіе частные банки, съ другой—выступать съ собственной инициативой, устраивая свои банки тамъ, где частные лица и компаніи не видятъ для себя выгодъ, но гдѣ эти учрежденія важны съ точки зрѣнія общегосударственныхъ интересовъ (напр., банки мелкаго кредита).

Заручившись приведенными соображеніями относительно сущности кредита и роли его въ хозяйственной дѣятельности общества, мы можемъ уже подойти къ вопросу о бумажныхъ деньгахъ.

Мы видѣли, что металлическія деньги могутъ быть замѣнены въ обращеніи банковыми билетами, которые приобрѣтаютъ всѣ функции металлическихъ денегъ, кромѣ, конечно, одной — мѣрила цѣнности. Такую же роль выполняютъ и бумажные деньги. Ихъ отличие отъ банковыхъ билетовъ заключается въ томъ, что банковые билеты постоянно размѣняются на звонкую монету, для бумажныхъ же денегъ присвоивается такъ называемый принуди-

тельный курсъ, т.-е. онѣ признаются законнымъ средствомъ уплаты, безъ обязанности государства размѣнивать ихъ по требованію ихъ владѣльцевъ на металлическую монету. Поэтому банковыхъ билетовъ находится всегда въ обращеніи столько, сколько требуется; если выпущенное количество ихъ превышаетъ потребности обращенія, владѣльцы принесутъ ихъ въ банкъ и обмѣняютъ на звонкую монету. Другое дѣло — бумажные деньги. Разъ государство, создавая бумажные деньги, не принимаетъ на себя обязанности размѣна, оно можетъ выпускать ихъ въ количествѣ, превышающемъ нужды обращенія. Такое явленіе наблюдается обыкновенно послѣ войны, когда средства государства истощаются, и оно прибѣгаеть къ выпуску бумажныхъ денегъ, чтобы покрыть лежащіе на немъ платежи — чиновникамъ, подрядчикамъ, офицерамъ и т. д. Денежный рынокъ переполняется, и цѣнность бумажныхъ денегъ начинаетъ падать. Полнотицьные деньги уходятъ изъ оборота (какъ при биметаллизмѣ), а цѣнность бумажныхъ денегъ становится крайне измѣнчивой, въ зависимости отчасти отъ ихъ количества, отчасти — отъ общехозяйственныхъ условій страны. Если для данного количества обмѣновъ требуется тысяча денежныхъ единицъ (принимая во вниманіе употребленіе и другихъ средствъ обращенія), а при существующемъ въ странѣ количествѣ бумажныхъ денегъ на нихъ приходится 2.000, то каждая денежная единица сохраняетъ уже только половину своей прежней стоимости. Съ другой стороны, всякое опасеніе за правильный ходъ экономической дѣятельности въ странѣ съ бумажнымъ денежнымъ

обращениемъ, подрывая его кредитъ, тѣмъ самымъ способствуетъ новому паденію цѣнности бумажныхъ денегъ. Но можетъ наступить и обратное явленіе — искоторое повышеніе цѣны бумажныхъ денегъ, если въ данный моментъ условія будутъ болѣе благопріятныя. Такая неустойчивость цѣнности бумажныхъ денегъ, или, какъ говорятьъ, колебаніе курса ихъ представляетъ характерную черту бумажного обращенія. Она вноситъ разстройство и во всю экономическую дѣятельность страны, доставляя незаслуженные выгоды одицмъ, неожиданныя потери — другимъ.

Посмотримъ прежде всего, какъ вліяетъ паденіе курса бумажныхъ денегъ. Было бы неправильно думать, что цѣны всѣхъ товаровъ сразу поднимаются въ той пропорціи, въ какой бумажные деньги стоять къ металлическимъ. Прежде другихъ товаровъ поднимаются въ цѣнѣ предметы внѣшней торговли. Иностранный купецъ, получая въ Россіи за свое сукно при продажѣ 20.000 арш. по 5 руб. арш. — 100.000 руб. бумажными деньгами, вместо металлическихъ, получить уже меньшую цѣнность, чѣмъ прежде, хотя номинальная цѣна его сукна осталась прежней. Если цѣнность бумажныхъ денегъ упала, скажемъ, на 10%, то нашъ купецъ, размѣнивая вырученныя бумажные деньги на звонкую монету (что для него безусловно необходимо, потому что бумажные деньги обращаются только въ своей странѣ), будетъ располагать суммой въ 90.000 металлическихъ рублей. Чтобы избѣжать такого убытка, онъ и будетъ стараться поднять цѣну своего товара на всю разницу между цѣнностью бумажныхъ и металлическихъ

денегъ или, какъ говорятъ обыкновенно, на всю высоту лажа. Слѣдовательно, въ концѣ-концовъ, чтобы получить прежнюю выручку, онъ будетъ продавать сукно не по 5 рублей кредитными за аршинъ, а на 10%, дороже, т.-е. за 5 руб. 50 коп. Послѣ того какъ предметы иностранного ввоза поднимутся въ цѣнѣ соотвѣтственно лажу, начнутъ понемногу дорожать и другіе предметы, находящіеся въ близкой связи съ первыми, и мало-по-малу большая часть обращающихся на внутреннемъ рынкѣ товаровъ станетъ продаваться дороже, чѣмъ прежде, на высоту лажа. «Жизнь станетъ дороже», и, слѣдовательно, всѣ лица, получающія фиксированные доходы въ нормѣ, опредѣленной до установления бумажнаго обращенія или до дальнѣйшаго паденія цѣнности бумажныхъ денегъ, будутъ нести убытки. Чиновники, офицеры, рантьеры, рабочіе будутъ имѣть возможность покупать на свои доходы меныше необходимыхъ для нихъ продуктовъ, чѣмъ прежде. Особенно тяжело отзыается эта «дороговизна жизни», конечно, на промышленныхъ рабочихъ. Въ тѣхъ странахъ, гдѣ рабочій классъ не располагаетъ надежными средствами борьбы за улучшеніе своего материальнаго положенія, участъ его, при паденіи цѣнности бумажныхъ денегъ, бываетъ еще печальнѣе. Но и другіе слои общества также должны нести довольно чувствительныя потери отъ паденія курса бумажныхъ денегъ. Въ особенности это слѣдуетъ сказать, напр., относительно русскихъ крестьянъ. Податное бремя, лежащее на этой части населенія, увеличивается соотвѣтственно паденію курса бумажнаго рубля. Государство взимаетъ

налогъ въ бумажной валюте, а уплачиваетъ свои долги по иностраннымъ обязательствамъ въ металлической; кроме того, вынужденное производить большія закупки разныхъ товаровъ (например, предметовъ продовольствія для арміи и т. п.), государство, какъ и всѣ покупатели, много теряетъ отъ общаго повышенія цѣнъ; поэтому, при паденіи цѣнности бумажного рубля, прежнихъ сборовъ съ населенія оказывается уже недостаточно, и государство вынуждается усилить податное обложеніе, а если (какъ это и существуетъ въ Россіи) главная тяжесть налоговъ лежитъ на низшихъ классахъ населенія, то и установленныя прибавки (напр., повышение косвенныхъ налоговъ) извлекаютъ немалую долю изъ скучныхъ заработковъ крестьянина.

Есть, однако, нѣкоторыя группы населенія, для которыхъ паденіе курса бумажныхъ денегъ имѣть обратное значеніе, т.-е. приносить известную выгоду. Таковы прежде всего землевладѣльцы, обремененные долгами по долгосрочнымъ обязательствамъ, и вообще всѣ должники, заключившіе займы до паденія курса бумажныхъ денегъ въ кредитной (бумажной) валюте. Выплачивая номинально такія суммы, какъ было установлено фактически, они отдаютъ меныше, чѣмъ получили, соотвѣтственно паденію курса. Наконецъ, всѣ привилегированные плательщики податей также должны выиграть, поскольку государство не рѣшается усиливать лежащее на нихъ бремя налоговъ. Если нѣкоторые классы населенія располагаютъ особенно сильнымъ политическимъ вліяніемъ, то, сохранивъ за собой прежніе оклады налоговъ, фактически они уже будутъ платить въ казну меныше, чѣмъ прежде.

Перейдемъ теперь къ разсмотрѣнію вліяній, оказываемыхъ бумажно-денежнымъ обращеніемъ при обратномъ процессѣ, т.-е. когда упавшая ранѣе цѣнность бумажныхъ денегъ начинаетъ подниматься. Уже изъ предыдущаго изложенія можно видѣть, какъ распредѣляются при этомъ выгоды и невыгоды различныхъ группъ населения. Кредиторы выигрываютъ, а должники теряютъ. Выигрываютъ всѣ владельцы фиксированныхъ доходовъ, выигрываетъ и государство, такъ какъ получаемые имъ доходы будутъ представлять уже большую цѣнность, а для платежей по иностраннымъ долгамъ (въ металлической валюте) ему придется переплачивать меныше. Для малоимущихъ плательщиковъ податей при этомъ не будетъ уже опасности увеличенія лежащихъ на нихъ государственныхъ сборовъ (конечно, при предположеніи, что у государства въ данный моментъ нѣтъ другихъ побужденій къ усиленію обложения).

Таковы послѣдствія, вытекающія для народнаго хозяйства изъ введенія бумажныхъ денегъ. Вредные стороны бумажного обращенія станутъ для насъ еще яснѣе, если мы припомнимъ, что постоянныя колебанія курса бумажныхъ денегъ вносятъ крайнюю неустойчивость во всѣ хозяйственныя расчеты. Государственная власть, устанавливая свой бюджетъ на наступающій финансовый годъ, не можетъ сказать навѣрное, придется ли ей фактически, по уплатѣ процентовъ по металлическимъ долгамъ, затратить 200 или 250 милл. кред. рублей; купецъ, покупающій товаръ изъ-за границы, также не знаетъ, хватить ли ему имѣющагося капитала на покупку такого же количества сукна, какъ прежде,

или ему придется добавлять лишнюю сумму; рабочий, заключая съ хозяиномъ договоръ о заработной платѣ, не можетъ быть утвержденнымъ, будетъ ли она обеспечивать черезъ нѣсколько мѣсяцевъ такое же содержаніе ему и его семье, какъ теперь, или нѣтъ и т. д.

Понятно поэтому, что существованіе въ теченіе продолжительного времени бумажно-денежнаго хозяйства должно разсматриваться, какъ серьезное зло для экономической дѣятельности народа. Понятна также и обязанность государственной власти имѣть постоянно въ виду прекращеніе такого не-нормального порядка, т.-е. переходъ къ металлическому обращенію. Что касается способовъ такого перехода, то здѣсь также представляется немало затрудненій и потерь для многихъ группъ населения, такъ что государственной власти приходится всегда разрѣшать въ подобныхъ случаяхъ весьма сложную практическую задачу. Къ сожалѣнію, мы не имѣемъ времени подробно изслѣдоватъ эти формы перехода къ металлическому обращенію. Замѣтимъ только, что по существу дѣла здѣсь возможны два случая: или государство поставить своей задачей постепенное возвышеніе цѣнности бумажныхъ денегъ, чтобы затѣмъ приступить прямо къ размѣну ихъ на металлическую монету по ихъ нарицательной цѣнѣ, или, наоборотъ, откажется отъ попытокъ вполовину возстановить ихъ цѣнность и перейдетъ къ размѣну ихъ на металлическую монету, соотвѣтственно установившемуся за послѣднее время курсу. Второй способъ называется девальваціей (обезцѣненіемъ), потому что государство признаетъ при немъ фактъ совершившагося паденія цѣнности

бумажныхъ денегъ и, обмѣнивая ихъ по курсовой цѣнѣ, отказывается отъ принятыхъ на себя обязательствъ. Это какъ бы частичное государственное банкротство. Однако, не слѣдуетъ думать, что первый способъ всегда оказывается предпочтительнее второго. Онъ примѣнимъ только въ тѣхъ случаяхъ, когда цѣнность бумажныхъ денегъ упала еще сравнительно на небольшую величину и когда государство располагаетъ достаточными средствами, чтобы во время начать размѣнъ и до конца съ успѣхомъ выдержать эту операцию. Это — средство богатыхъ, экономически весьма жизнеспособныхъ странъ, постигнутыхъ лишь временными неурядицами. Такъ избавилась отъ бумажныхъ денегъ Франція, такимъ же путемъ пошла и Германія послѣ франко-пруссской войны. Въ странахъ же бѣдныхъ подготовительные мѣры къ такой реформѣ грозили бы затянуться на слишкомъ долгое время и, въ концѣ-концовъ, могли бы и не дать ожидаемыхъ результатовъ. А между тѣмъ каждый новый годъ существованія бумажно-денежного обращенія вносить новые и новые разстройства въ хозяйственную дѣятельность страны и все больше затрудняетъ проведеніе денежной реформы. Въ такихъ случаяхъ девальвациія представляется практически единственнымъ возможнымъ способомъ раздѣлаться съ бумажно-денежнымъ обращеніемъ. По этому принципу была проведена и наша денежная реформа, и по существу дѣла противъ него при данныхъ условіяхъ возражать было нельзя. Основу для возраженій противъ проекта, предложенного правительствомъ, давали, главнымъ образомъ, опасенія за будущее. Надежды на прочные результаты

денежной реформы возможны лишь при условії такої экономической и финансовой политики, которая не подрывала бы материального положенія главной массы населенія, а, напротивъ, содѣйствовала бы ея благосостоянію, затрачивая собранныя съ народа деньги на его существенные нужды. Иначе неблагопріятное стеченіе условій легко можетъ заставить правительство вернуться опять къ бумажно-денежному обращенію, которое принесеть съ собой новые бѣдствія, тѣмъ болѣе тяжелыя, что страна только-что потерпѣла рядъ пожертвованій и потерь, связанныхъ съ проведеніемъ реформы. Вотъ почему и на мѣропріятія правительства, направленные на урегулированіе денежного обращенія, слѣдуетъ смотрѣть только какъ на составной элементъ обширной системы правительственныеыхъ лѣйствій. Успѣхи денежной реформы стоять въ непосредственной зависимости отъ всего хода государственной политики. Чтобы обезопасить страну и на будущее отъ повторенія бумажно-денежной болѣзни или чтобы, по крайней мѣрѣ, сдѣлать возможнымъ быстрое излѣченіе отъ нея, правительству необходимо имѣть въ виду и соображеніе условій, способствующихъ общему подъему народнаго благосостоянія. На первый взглядъ казалось бы, напр., какая связь существуетъ между денежной реформой и распросраненіемъ народнаго образованія или фабричнымъ законодательствомъ? А между тѣмъ эти условія, способствуя повышенію производительности труда, содѣйствуютъ тѣмъ самымъ развитію народнаго богатства и, следовательно, прочности основъ, на которыхъ зиждется денежное обращеніе. Только

при нормальномъ развитіи производительныхъ силь народа возможно устоять въ борьбѣ съ разнообразными невзгодами, постигающими время отъ времени хозяйственную жизнь. Во всякомъ случаѣ, государство должно прибѣгать къ выпуску неразмѣнныхъ бумажныхъ денегъ только въ самыхъ крайнихъ случаяхъ. Легкость полученія средствъ для настоящихъ нуждъ здѣсь только кажущаяся, потому что выпущенные деньги начинаютъ сразу вносить серьезные разстройства въ экономическую жизнь. Въ концѣ-концовъ, и само правительство, пытавшееся выйти изъ своихъ финансовыхъ затрудненій путемъ выпуска бумажныхъ денегъ, несетъ хроническія потери отъ обезцѣненія валюты, достигающія иногда (при большой задолженности за границей) колоссальныхъ размѣровъ. А между тѣмъ избавиться отъ бумажныхъ денегъ, какъ мы видѣли, чрезвычайно трудно, да и самый переходъ къ нормальному денежному обращенію влечетъ за собой новые потери для народного хозяйства.

Есть одна глубокая по содержанію восточная сказка. Молодой человѣкъ, обучавшійся у стараго и опыта мудреца, задумалъ однажды попробовать свои знанія, вызывая сверхъестественные силы. Ему, дѣйствительно, удалось вызвать ихъ появление; но, къ ужасу своему, онъ вскорѣ замѣтилъ, что они отказываются ему повиноваться и даже обращаются противъ него самого. Напрасно пытался онъ бороться съ ними; ничто не помогало, и онъ, навѣрное, погибъ бы въ непосильномъ состязаніи, если бы на выручку не подоспѣлъ его старый воспитатель, который умѣлъ не только вызывать,

но и укрощать эти сверхъестественные силы. Въ такомъ безпомощномъ положеніи оказывается обыкновенно и правительство, прибывающее къ выпуску бумажныхъ денегъ. Этой мѣрой оно вызываетъ разнообразныя послѣдствія для экономической жизни страны, возникающія помимо его воли и очень часто вопреки его собственнымъ интересамъ. Средство, въ которомъ вначалѣ видѣли спасительный выходъ изъ *финансовыхъ затрудненій, мало-по-малу превращается въ тяжелую обузу, стоящую крупныхъ потерь большинству населения и хроническихъ убытковъ для государственного казначейства.

Лекція десятая.

I. Пути и средства сообщения. — Элементы транспорта. — Виды сообщений. — Железные дороги. — История изобретения и применение железныхъ дорогъ. — Железные дороги въ Англіи. — Система невмѣшательства государства. — Связь ея съ манчестерской доктриною и исторіей дорожного дѣла. — Станія железнодорожныхъ компаний. — Постройка железныхъ дорогъ во Франції. — Большее участіе государства. — Прусскія железнія дороги (преобладаніе принципа государственного завѣданія). — Исторія железнодорожного дѣла въ Россіи. II. Распространенность железныхъ дорогъ на земномъ шарѣ. — Выгоды железныхъ дорогъ сравнительно съ другими сухопутными сообщеніями. — Значеніе железныхъ дорогъ для общественнаго хозяйства. — Организація железнодорожныхъ предпріятій. — Преимущества государственного владѣнія железнными дорогами. — Улучшенный водный транспортъ (морское и рѣчное пароходство). — Средства передачи извѣстій (почта, телеграфъ, телефонъ).

I.

Мм. гг. Въ прошлый разъ я пытался показать, какую массу усилий затрачиваетъ современное общество на создание усовершенствованныхъ и развитыхъ средствъ товарного обращенія — денегъ и кредита. Однако, нашъ очеркъ былъ бы не полонъ, если бы мы не коснулись еще одного могущественного орудія обмѣна товаровъ — путей и средствъ сообщенія. По самому свойству человѣческой природы, сколько-нибудь обширная сношенія между людьми возможны лишь при условіи удачнаго преодолѣнія препятствій, полагаемыхъ

раздѣляющимъ ихъ пространствомъ. Преодолѣніе этихъ препятствій составляетъ постоянную задачу человѣческаго общежитія, на разрѣшеніе которой оно тратить огромное количество трудовой энергіи, особенно значительное при высокой экономической культурѣ. Высшія формы хозяйственной дѣятельности немыслимы въ странѣ, не располагающей достаточно приспособленными средствами сообщенія. Бросьте взглядъ на карту Европы, и вы сейчасъ же увидите, что наиболѣе передовыя въ экономическомъ и общекультурномъ отношеніи страны располагаютъ и болѣе густой сѣтью усовершенствованныхъ путей сообщенія.

Что такое транспортъ? Это — совокупность усилий, затрачиваемыхъ обществомъ на передвиженіе людей и товаровъ и передачу извѣстій. Съ нашей точки зрѣнія, нась, конечно, болѣе всего интересуетъ товарное движеніе, но, какъ мы увидимъ дальше, и другіе виды транспорта имѣютъ также чрезвычайно крупное экономическое значеніе. Всматриваясь въ сущность транспорта, въ какой бы формѣ онъ ни представлялся (кромѣ передачи извѣстій), мы всегда различимъ въ немъ три основныхъ элемента: путь, повозку и движущую силу. Огь той или иной комбинаціи этихъ элементовъ и зависитъ успѣшность каждого средства сообщенія. Обращаясь прежде всего къ такъ-называемымъ «естественнѣмъ» средствамъ сообщенія, т.-е. къ грунтовымъ дорогамъ и воднымъ путямъ, мы найдемъ, что первыя представляютъ наиболѣе неблагопріятное сочетаніе основныхъ элементовъ транспорта. Несмотря на попытку ослабить трение между дорогой и повозкой примѣненіемъ

колесъ съ металлическими шинами, благодаря недостаткамъ пути, приходится затрачивать такое количество механической силы на передвиженіе грузовъ, что перевозка громоздкихъ и малоцѣнныхъ товаровъ на далекія разстоянія становится крайне убыточной и поэтому не можетъ быть примѣнена въ сколько-нибудь широкихъ размѣрахъ. Поэтому въ тѣ времена, когда простыя грунтовыя дороги составляли единственное сухопутное средство сообщенія, для торговыхъ цѣлей по преимуществу пользовались водными путями. При движеніи по водѣ достигается минимальная степень тренія, и, кромѣ того, вода (при направленіи внизъ по течению рѣки) даетъ даровую движущую силу; поэтому во все времена человѣческаго существованія водный транспортъ составлялъ наиболѣе удобный и дешевый способъ перевозки товаровъ. Ранняя человѣческая культура зарождалась по берегамъ рѣкъ и морей, и обширныя торговыя сношенія между отдаленными странами, благодаря воднымъ путямъ, становились возможными въ такія времена, когда сотня верстъ сухого пути составляла почти непреодолимое препятствіе къ сообщенію между отдельными хозяйственными единицами. И до сихъ поръ въ отсталыхъ, малокультурныхъ странахъ удобный водный путь (напр., рѣка) даетъ возможность перевозить на далекія разстоянія огромныя массы малоцѣнныхъ товаровъ при самыхъ первобытныхъ средствахъ передвиженія. Стоитъ вспомнить, напр., о плотахъ, сплавляющихся по Волгѣ, Днѣпру и другимъ русскимъ рѣкамъ, чтобы представить себѣ, какая огромная выгода заключается въ движеніи по водѣ сравнительно съ перевозкой по грунтовымъ

дорогамъ. Однако, по мѣрѣ развитія экономической жизни, «естественные» средства сообщенія, даже въ тѣхъ странахъ, которые располагали удобными рѣчными и морскими путями, оказались уже недостаточными для удовлетворенія народившихся потребностей въ транспорте. Появленіе крупной промышленности и нужда въ обширномъ товарномъ обмѣнѣ направили усилія человѣческой изобрѣтательности къ созданию такихъ* средствъ сообщенія, которые соответствовали бы новымъ условіямъ хозяйства. А такъ какъ необходимость соединенія промышленныхъ пунктовъ требовала одновременно усовершенствованія и водныхъ, и сухопутныхъ средствъ транспорта, то прогрессъ шелъ параллельно для тѣхъ и другихъ. Сначала появились шоссейные дороги и каналы. Эти пути оказали крупныя услуги развивающейся промышленности, но вскорѣ и они стали уже недостаточно дѣйствительными средствами. Каналы было возможно проводить только въ нѣкоторыхъ мѣстностяхъ, отличающихся удобными для этой цѣли качествами, шоссейные же дороги, хотя и облегчали товарное (и въ особенности пассажирское) движение, тѣмъ не менѣе все еще требовали чрезвычайно крупныхъ расходовъ на единицу груза, почему перевозка малоцѣнныхъ товаровъ могла примѣняться въ меньшихъ размѣрахъ, чѣмъ какіе были желательны при новыхъ условіяхъ производства. Въ особенности съ того времени, когда примѣненіе пара къ промышленности стало обнаруживать гигантскіе успѣхи, возникла потребность въ такомъ средствѣ транспорта, которое было бы возможно устроить во всякой мѣстности и которое вмѣстѣ съ тѣмъ уде-

шевляло бы въ значительной степени издержки перевозки. Такими средствами явились желѣзныя дороги, мало-по-малу распространившіяся по всему культурному міру. Мы и займемся разсмотрѣніемъ желѣзнодорожного транспорта. Это не значитъ, конечно, чтобы мы считали другія средства сообщенія слишкомъ малозначительными. Въ разумно организованной системѣ общественного хозяйства должны примѣняться всѣ средства транспорта, дополняя и поддерживая другъ друга. Водные пути, напр., играютъ и въ настоящее время огромную роль въ хозяйственной дѣятельности всѣхъ культурныхъ народовъ; что касается, въ частности, морского транспорта, то во многихъ случаяхъ онъ является однимъ изъ важнѣйшихъ орудій, связывающихъ нитями торговаго оборота отдаленнѣйшія части земного шара. Его измѣненія играли и за послѣднее время выдающуюся роль въ хозяйственныхъ отношеніяхъ Европы и Америки; въ нихъ ищутъ часто ключа къ объясненію грандіозныхъ перемѣнъ въ современномъ торговомъ оборотѣ и внутренней промышленной дѣятельности передовыхъ народовъ культурнаго міра. Однако, по недостатку времени, мы остановимся только на желѣзнодорожномъ транспорѣ. Нашъ выборъ опредѣляется тѣми существенными особенностями желѣзныхъ дорогъ, благодаря которымъ на нихъ легче всего можно прослѣдить влияніе улучшенаго средства транспорта вообще на хозяйственныя отношенія. Зная роль желѣзныхъ путей въ экономической дѣятельности народовъ, какъ въ ихъ внутреннихъ отношеніяхъ, такъ и въ международномъ оборотѣ, мы легко поймемъ значеніе и всякаго другого усовершенствованаго сред-

ства сообщенія. Съ другой стороны, въ эволюціи современнаго хозяйственнаго строя европейскихъ народовъ желѣзныя дороги играли, несомнѣнно, гораздо болѣе важную роль, чѣмъ всѣ другія средства сообщенія. Продуктъ начинаящей крупной промышленности, онъ способствовали въ высокой мѣрѣ ея дальнѣйшему развитію. Жизнь современнаго европейскаго города, его промышленность, его культура, ростъ его населенія* были бы намъ непонятны, если бы мы упустили изъ виду вліяніе, оказанное на него желѣзнодорожнымъ транспортомъ.

Исторія желѣзныхъ дорогъ начинается съ первыхъ десятилѣтій нашего вѣка. Но попытки изобрѣтенія отдѣльныхъ элементовъ ихъ относятся къ гораздо болѣе раннему времени. Идея проложенія рельсоваго пути была известна уже древнимъ египтянамъ, которые примѣняли каменные колеи при перевозкѣ огромныхъ массъ строительного материала для ихъ колоссальныхъ сооруженій (пирамидъ, храмовъ и т. п.). Но, при господствѣ системы натурального хозяйства, человѣчество долгое время довольствовалось для своихъ сообщеній естественными путями и не пыталось сдѣлать изъ рельсоваго пути широко распространенного средства транспорта. Только съ развитіемъ крупной промышленности энергія изобрѣтателей направилась съ особенной силой на улучшеніе способовъ товарного движенія по сухому пути. Для перевозки каменнаго угля еще въ XVII и XVIII столѣтіяхъ стали употреблять сначала деревянные рельсы, затѣмъ, чтобы предохранить ихъ отъ быстраго изнашиванія, на нихъ набивали металлическія пластиинки, что и привело постепенно къ мысли изгото-

влять чисто-металлические рельсы. При перевозкѣ значительныхъ тяжестей движеніе совершалось съ помощью лошадей. Строительство конно-желѣзныхъ дорогъ начинается въ Англіи съ 1801 г. Первый законодательный актъ о нихъ былъ изданъ для линіи Wandsworth-Croydon (отъ Лондона въ ближайшую окрестность) въ видахъ «удобства перевозки угля, хлѣба и всѣхъ вообще товаровъ въ столицу и изъ нея и изъ другихъ мѣстъ». Дорога находилась во владѣніи акціонерной компаніи съ капиталомъ въ 35.000 фунтовъ стерлинговъ, раздѣленнымъ на акціи по 100 фунтовъ каждая. Были установлены нормы тарифовъ (плата за перевозку) и дано право принудительного отчужденія земли, нужной для постройки дороги. Послѣ этого акта новыя конно-желѣзныя дороги до 20-хъ гг. разрѣшались почти каждой сессіей парламента¹⁾). Такимъ образомъ, первый элементъ транспорта — путь — былъ достаточно уже усовершенствованъ. Въ XVIII и въ началѣ XIX столѣтія появились и первыя попытки примѣненія парового двигателя къ передвиженію грузовъ. Онѣ становятся все болѣе и болѣе удачными, когда изобрѣтатели отказываются отъ мысли сооруженія паровой повозки, годной для движенія по всякимъ дорогамъ, и обращаются къ комбинаціи парового двигателя съ рельсовымъ путемъ. Наиболѣе талантливымъ и счастливымъ изобрѣтателемъ нового способа сообщенія былъ известный англійскій механикъ Георгъ Стефенсонъ, съ именемъ котораго связывается обыкновенно представление о первой желѣз-

¹⁾ Gustav Cohn, Untersuchungen über die englische Eisenbahnpolitik, т. I. Leipzig, 1874, стр. 20—22.

ной дорогѣ. Мы знаемъ, однако, что и въ данномъ случаѣ въ дѣйствительности труды Стефенсона только завершали довольно продолжительный и сложный процессъ развиція. Заслуга Стефенсона заключалась, главнымъ образомъ, въ томъ, что онъ ввелъ въ употребленіе гладкіе рельсы (многіе сомнѣвались, образуется ли при такихъ условіяхъ достаточное треніе, и предлагали зубчатые и вообще неровные рельсы), заботился о нивелировкѣ пути (посредствомъ насыпей и выемокъ) и измѣнилъ существеннымъ образомъ устройство локомотива. Онъ первый примѣнилъ отводъ отработавшаго пара въ топочную трубу и трубчатый паровой котель, благодаря чему чрезвычайно увеличивалась нагрѣваемая поверхность, открывая возможность развитію значительной механической силы. Первымъ удачнымъ примѣненіемъ парового транспорта была линія Стоктонъ-Дарлингтонъ, соединившая угольныя копи съ морскимъ портомъ. Первоначально она была разрѣшена для конно-желѣзодорожнаго движенія (въ 1821 г.), но вскорѣ (въ 1823) получила право устройства парового транспорта. Локомотивы для нея были изготовлены по проекту Стефенсона. Успѣхъ парового транспорта по этой линіи привлекъ вниманіе крупныхъ промышленниковъ Манчестера и Ливерпуля, которые давно уже были недовольны привилегіями владѣльцевъ каналовъ, соединявшихъ эти важные экономические пункты. Между Манчестеромъ и Ливерпулемъ еще въ XVIII вѣкѣ были проведены два канала (Old Quay Mersey and Irwell Navigation и каналъ герцога Бриджуотерскаго); первый изъ нихъ въ теченіе почти полувѣка каждый годъ да-

валъ дивидендъ, равный вложенному капиталу, такъ что акціи его поднялись мало-по-малу съ 70 фунтовъ стерлинговъ до 1.250 фунтовъ стерлинговъ; второй въ теченіе первыхъ двадцати лѣтъ XIX столѣтія давалъ его собственнику ежегодно 100.000 фунтовъ стерлинговъ дохода, т.-е. сумму, немного меньшую всего затраченного въ дѣло капитала. Между тѣмъ перевозка товаровъ по этимъ каналамъ не представляла большихъ удобствъ, такъ какъ зимой они замерзали на нѣкоторое время, а лѣтомъ пересыхали. Увидѣвъ на практикѣ преимущества желѣзнодорожнаго транспорта, манчестерскіе и ливерпульскіе купцы составили проектъ желѣзной дороги между ихъ городами и стали добиваться его утвержденія парламентомъ. Послѣднее было, однако, не легко, потому что владѣльцы каналовъ не замедлили организовать сильную оппозицію противъ проекта. Парламентъ въ то время слагался по преимуществу изъ представителей землевладѣльцевъ, т.-е. того же общественнаго класса, къ которому принадлежали и владѣльцы каналовъ. Въ засѣданіяхъ палаты общинъ произносились длинныя и патетическія рѣчи противъ желѣзныхъ дорогъ, причемъ ораторы говорили о нарушеніи священныхъ правъ землевладѣнія, о разрушеніи парковъ, истребленіи лѣсовъ и опустошеніи полей и даже о нарушеніи домашнаго покоя деревенскихъ джентльменовъ. На первый разъ (въ сесію 1825 г.) проектъ былъ дѣйствительно отвергнутъ, но на слѣдующій годъ желѣзнодорожная партія одержала верхъ. Побѣда досталась, однако, не дешево. Вычисляютъ, что, даже по умѣренному разсчету, издержки, понесенные обѣими партіямъ

ми по поводу билля о Ливерпульско - Манчестерской дорогѣ, составили около 70.000 фунтовъ, т.е. 10% всѣхъ расходовъ на ея постройку. Когда дорога была выстроена, компания назначила конкурсъ на устройство локомотива. Премія досталась Стефенсону (октябрь 1829 г.), локомотивъ которого шелъ съ быстротой, неожиданной даже для самихъ защитниковъ желѣзныхъ дорогъ (отъ 20 до 30 миль въ часъ). Съ этого времени (1829 г.) и ведутъ обыкновенно начало эры желѣзнодорожнаго строительства. Выгоды желѣзнодорожнаго транспорта быстро привлекли къ себѣ вниманіе предпринимателей, и парламентъ былъ заваленъ просьбами о новыхъ концессіяхъ. Однако, и враги новаго способа сообщенія не дремали. Помимо собственниковъ каналовъ (и шоссе), противъ желѣзныхъ дорогъ ратовали представители извознаго промысла, у которыхъ желѣзныя дороги грозили отнять перевозку товаровъ. Кроме нихъ, въ началѣ желѣзнодорожнаго строительства въ Англіи недоброжелательное отношение къ новымъ путямъ продолжало поддерживаться и у поземельныхъ собственниковъ, для которыхъ, конечно, проведеніе желѣзныхъ дорогъ могло быть только выгодно. Лэндлорды не понимали вначалѣ, что желѣзныя дороги должны повысить доходность ихъ имѣній, и, подстрекаемые заинтересованными лицами, видѣли въ ихъ сооруженіи только непріятное нарушение своихъ территоріальныхъ правъ¹⁾. Такимъ обра-

¹⁾ Въ началѣ желѣзнодорожнаго строительства недоброжелательное отношение, вызываемое обычнымъ недовѣріемъ къ разнаго рода «новшествамъ», замѣчалось не въ одной Англіи. Въ Пруссіи, напр., уже посмѣ того, какъ польза желѣзныхъ дорогъ для общественнаго хозяйства была доказана опытомъ

зомъ, при полученіи первыхъ желѣзнодорожныхъ концессій, приходилось употреблять много усилий и материальныхъ затратъ совершенно непроизводительно на борьбу съ оппозиціей вліятельныхъ членовъ парламента. На примѣрѣ Ливерпульско-Манчестерской дороги мы видѣли уже, до какихъ размѣровъ доходили такія «парламентскія издержки». Впрочемъ, большая доходность желѣзныхъ дорогъ съ избыткомъ окупала затраты, и уже въ 1836 году мы находимъ въ Англіи «желѣзно-дорожную манію», которой страдали впослѣдствіи и все другія страны Европы. Въ одномъ этомъ году парламентъ выдалъ разрѣшеніе на постройку 29 новыхъ линій, длиной въ 994 мили.

Постройка желѣзныхъ дорогъ въ Англіи совпала съ господствомъ такъ-называемой «манчестерской доктрины», требовавшей полной свободы для частной промышленной дѣятельности и отрицавшей разумность государственного вмѣшательства. Желѣзнодорожное дѣло, которое по своимъ существен-

Англіи, очень многіе видѣли въ нихъ пустую выдумку. Когда проектъ желѣзной дороги между Берлиномъ и Потсдамомъ былъ представленъ прусскому генераль-почтмейстеру фон-Наглеру, онъ сказалъ: «Глупая затѣя! Я ежедневно посылаю въ Потсдамъ почтовые дилижансы съ шестью сидѣньями, и въ нихъ никого не бываєтъ, а теперь еще хотѣть строить туда желѣзную дорогу! Если они желають, во что бы то ни стало, потерять деньги, то пусть сейчасъ же выбросятъ ихъ въ окно, чѣмъ устраивать такія нелѣпыя предприятия». Его мнѣніе раздѣлилъ и самъ король (Фридрихъ Вильгельмъ III). «Я не вижу особаго счастья въ томъ,—говорилъ онъ,—будутъ ли люди приѣзжать въ Потсдамъ на иѣсколько часовъ раньше, или пѣтъ» (см. *H. Schwabe, Geschichtlicher Rückblick auf die ersten 50 Jahre des Preussischen Eisenbahnwesens*. Berlin, 1895, стр. 4—5). Въ Россіи въ числѣ первыхъ противниковъ желѣзныхъ дорогъ былъ известный министръ финансовъ императора Николая I графъ Канкринъ.

нымъ условіямъ, какъ мы увидимъ ниже, должно быть единообразно регулируемо и контролируемо общественной властью, передавалось цѣлкомъ въ руки частной дѣятельности. Не было создано общаго плана желѣзнодорожной сѣти; государство не заботилось объ отнosiенiяхъ желѣзнодорожныхъ компаний къ публикѣ, интересы которой въ первое время очень часто нарушались. Пункты, которые желательно было бы соединить въ интересахъ всего народнаго хозяйства, оставались внѣ желѣзнодорожныхъ сообщенiй, и въ то же время въ мѣстностяхъ, излюбленныхъ спекуляціей, проводились параллельно конкурирующія другъ съ другомъ линіи различныхъ компаний. Одинъ исследователь англійскихъ желѣзныхъ дорогъ замѣчаетъ, что «муха, пройдясь по картѣ Англіи съ запачканными лапками, начертала бы желѣзнодорожную сѣть не хуже той, какая есть въ дѣйствительности». Впрочемъ, было бы неправильно думать, что англійское желѣзнодорожное законодательство было создано подъ исключительнымъ вліяніемъ доктрины свободной конкуренціи. Невмѣшательство государства корениится здѣсь въ исторіи административнаго права Англіи. Въ ста-
рое время заботы о сухопутныхъ путяхъ сообщенія лежали на органахъ мѣстнаго управленія, такъ какъ дороги имѣли, главнымъ образомъ, мѣстное значеніе. Въ XVIII же вѣкѣ появляются большія шоссейныя дороги, назначенные для цѣлей широкаго товарнаго обращенія, выходящаго за предѣлы небольшихъ мѣстныхъ районовъ. Естественно, что содержаніе такихъ дорогъ оказалось не подъ силу органамъ мѣстнаго самоуправленія, и потому онѣ

были переданы частнымъ обществамъ за право взимания дорожныхъ пошлинъ (Turnpike-Trusts). Принципъ частного строительства и владѣнія былъ перенесенъ съ шоссейныхъ дорогъ и на устройство каналовъ, а затѣмъ уже былъ примѣненъ къ желѣзнымъ дорогамъ¹⁾. Въ половинѣ 40-хъ годовъ опять возвращается усиленная желѣзнодорожная спекуляція; въ три парламентскія сессіи было разрѣшено 8.592 мили новыхъ дорогъ, тогда какъ до того времени было выстроено всего только 2.148 миль. Чрезмѣрное увлечение желѣзнодорожнымъ строительствомъ не могло не отразиться гибельно на выгодахъ самихъ компаний; черезъ нѣсколько лѣтъ дороги стали давать, вмѣсто прежнихъ 15%, всего 3% прибыли. Тогда возникла мысль о сліяніи конкурирующихъ компаний въ обширныя монопольныя организаціи. Сліяніе это (въ особенности съ конца 50-хъ гг.) привело мало-по-малу къ тому, что большая часть англійскихъ желѣзныхъ дорогъ сосредоточилась въ немногихъ предпріятіяхъ и приняла уже черты монопольныхъ учрежденій, которыя такъ характерны для желѣзнодорожнаго транспорта. Въ 70-хъ гг. $\frac{5}{6}$ всей желѣзнодорожной сѣти Англіи принадлежали уже 11 компаниямъ, 4 изъ которыхъ владѣли половиной всѣхъ англійскихъ желѣзныхъ дорогъ²⁾. Однако, государство не измѣнило по существу своей желѣзнодорожной политики и не перешло къ

¹⁾ G. Cohn, указ. соч., стр. 4--12.

²⁾ Этотъ фактъ указываетъ и на политическую силу англійскихъ желѣзнодорожныхъ обществъ. Выгоды государственного завѣдыванія желѣзными дорогами находили себѣ влиятельныхъ защитниковъ и въ Англіи; но послѣдніе оказывались слишкомъ слабыми по сравненію съ могущественными «желѣзнодорожными

системѣ государственного владѣнія желѣзнодорожной сѣтью, такъ что и до сихъ поръ англійскія желѣзныя дороги принадлежать частнымъ компаніямъ.

Иной характеръ носить постройка желѣзныхъ дорогъ во Франціи. Исторія дорожнаго дѣла во Франціи до появленія парового транспорта представляеть уже не мало попытокъ регулированія сообщеній государственной властью. Въ то время, какъ въ Англіи устройство дорогъ было предоставлено вначалѣ цѣликомъ органамъ мѣстнаго управлениія, затѣмъ — частнымъ компаніямъ, во Франціи уже въ началѣ XVII вѣка правительство усиленно строитъ дороги барщиннымъ способомъ. Революціонное правительство и Наполеонъ I также продолжали политику монархіи: въ 1791 году былъ созданъ государствомъ «Corps des ponts et chauss es» для подготовленія инженеровъ и для изученія нуждъ дорожнаго дѣла Франціи; Наполеонъ же поощрялъ устройство хорошихъ путей сообщенія въ виду стратегическихъ соображеній; съ 1800 по 1812 годъ на дорожное дѣло было израсходовано до 300 миллионовъ франковъ.

Къ тому времени, когда Франція серьезно занялась постройкой желѣзныхъ дорогъ (первое десятилѣтіе юльской монархіи), въ ней уже существовала прекрасная сѣть искусственныхъ дорожныхъ

королями». Напр., еще въ 1839 году R. W. Rawson высказывался въ рефератѣ въ лондонскомъ статистическомъ обществѣ въ пользу государственныхъ желѣзныхъ дорогъ, ссылаясь на удачный опытъ Бельгіи. На опытъ бельгийскихъ желѣзныхъ дорогъ указывали и въ парламентѣ. См. G. Cohn, указан. соч., томъ I, стр. 68.

сообщений и превосходно подготовленный персоналъ инженеровъ.

Въ 1837 году было во Франціи:

30.570 килом. государственныхъ шоссейныхъ дорогъ.
27.442 » департаментскихъ » »
около 10.000 » искусственныхъ водныхъ путей¹⁾.

Извѣстно, что время царствованія Людовика-Филиппа во Франціи характеризуется торжествомъ буржуазіи, сильнымъ развитіемъ капитализма. Господствующимъ экономическимъ ученіемъ и во Франціи стали уже манчестерскія доктрины. Однако, историческая традиція дорожнаго дѣла не вполнѣ потеряли силу; государство не предоставило проведения желѣзныхъ дорогъ цѣликомъ частной иниціативѣ, а попыталось внести въ новое дѣло нѣкоторое единство съ точки зренія общихъ интересовъ народнаго хозяйства. Желѣзныя дороги были объявлены правительствомъ дѣломъ «общественной пользы». Въ 1832 году было решено выработать въ «Corps des ponts et chaussées» планъ желѣзно-дорожной сѣти, который и получилъ силу закона черезъ десять лѣтъ (за это время было разрѣшено нѣсколько дорогъ). Центромъ желѣзныхъ путей былъ принятъ Парижъ, отъ которого общимъ протяженіемъ въ 4.000 килом. должны были расходиться радиусами магистральныя линіи. При этомъ государство рѣшило прийти на помощь частной предпріимчивости, принимая часть издержекъ по постройкѣ на свои средства (150.000 франковъ на 1 километръ пути; на долю компаний оставалось 125.000 франковъ). Выгоды желѣзнодорожного

¹⁾ Richard von Kaufmann, Die Eisenbahnpolitik Frankreichs, томъ I, Stuttgart, 1896, стр. 668.

строительства вызвали и здѣсь усиленную спекуляцію и, какъ результатъ ея, кризисъ. Въ 1847 году желѣзнодорожныя компаніи понесли уже весьма чувствительные убытки, и дальнѣйшая постройка дорогъ пріостановилась¹⁾). Годъ революціи (1848) также, конечно, не могъ быть благопріятенъ для развитія промышленной дѣятельности. Вообще до *coup d'état* Наполеона III въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ Франціи наступаетъ затишье (съ 1848 по 1854 годъ не было выдано ни одной концессіи). При Наполеонѣ III постройка желѣзныхъ дорогъ снова оживляется. Новое правительство видѣло въ рельсовыхъ путяхъ удобное средство для борьбы съ мятежными элементами общества (въ случаѣ возстанія въ отдаленной провинціи легко можно было двинуть туда изъ центра вооруженную силу), а съ другой стороны, пользовалось выдачей концессій съ цѣлями упрочить свое положеніе въ буржуазныхъ кругахъ. Прежде всего былъ удлиненъ срокъ желѣзнодорожныхъ концессій до 99 лѣтъ, что раньше дѣжалось только по исключенію²⁾). Правленіе Наполеона III опять вызвало къ жизни затихшую было спекуляцію. Для облегченія устройства новыхъ предпріятій былъ учрежденъ известный «Credit mobilier» (банкъ движимаго кредита), во главѣ котораго стали братья Перейры — типическіе представители новой эпохи промышленнаго развитія. Ученики и послѣдователи знаменитаго соціалиста Сенъ-Симона во времена молодости, они быстро измѣнили своимъ идеаламъ, когда яви-

¹⁾ См. А. Чупровъ, статья «Желѣзныя дороги» въ «Энциклопедическомъ словарѣ» Брокгауза и Ефрона.

²⁾ R. Kaufmann, указ. соч., стр. 487.

лась возможность легкой наживы при помощи смѣло задуманныхъ спекулятивныхъ операций. Они вносили въ промышленный и биржевые дѣла широту и смѣлость расчета, что, въ соединеніи съ полной беззастѣнчивостью въ нравственномъ отношеніи, создавало имъ огромный успѣхъ. Эти люди, прикрывая обыкновенное стремленіе къ наживѣ во что бы то ни стало широковѣщательными заявленіями объ общихъ нуждахъ народнаго хозяйства и культуры, какъ нельзя болѣе олицетворяли собою тотъ типъ новѣйшаго биржевого дѣльца, первымъ крупнымъ представителемъ котораго явился еще Джонъ Ло — типъ, въ которомъ, по остроумному замѣчанію Маркса, удивительно совмѣщаются въ одно и то же время черты пророка и мошенника. Способствуя учрежденію различныхъ промышленныхъ предпріятій, банкъ движимаго кредита содѣйствовалъ и желѣзнодорожному строительству. Однако, усиленное привлеченіе капиталовъ къ желѣзнодорожному дѣлу вызвало и во Франціи тѣ же послѣдствія, которыя наблюдались и въ Англіи. Отдельныя небольшія компаніи терпѣли убытки и, силою вещей, склонялись къ мысли о сліяніи. Къ 1857 году во Франціи желѣзнодорожная сѣть находилась уже въ рукахъ всего 11 компаній, тогда какъ десять лѣтъ тому назадъ ихъ насчитывалось ровно втрое больше. Мало помогало, однако, и сліяніе. Неумѣренныя затраты капиталовъ приводили къ сильному понижению процента и даже къ полной несостоитѣльности компаній. Правительство приходило на помощь, назначая гарантіи процентовъ по желѣзнодорожнымъ бумагамъ, но и при такихъ условіяхъ желѣзнодорож-

ное дѣло Франціи къ концу наполеоновскаго режима находилось далеко не въ блестящемъ состояніи. Поэтому съ ~~паденіемъ~~ Наполеона и установлениемъ третьей республики новому правительству пришлось серьезно задуматься надъ вопросомъ о положеніи желѣзнодорожного хозяйства. Политические дѣятели, наученные опытомъ, перестали уже видѣть въ частной инициативѣ наиболѣе средство нормального развитія промышленности и все болѣе и болѣе склонялись къ принципу государственного вмѣшательства. Въ 70-хъ же гг. было решено выкупить въ казну желѣзныя дороги, оказавшіяся несостоятельными (всего протяженіемъ въ 2.615 килом.), и начать постройку новыхъ линій за счетъ казны. Однако, правительство не выдержало до конца намѣченного плана и обратилось опять къ соглашенію съ частными компаніями, такъ что и по настоящее время большая часть французской желѣзнодорожной сѣти сосредоточена въ частныхъ рукахъ. Къ 31 декабря 1894 г. во Франціи во владѣніи государства было всего только 2.631 килом. желѣзныхъ дорогъ, изъ общей сѣти въ 39.624 килом.¹⁾.

Если бы мы пожелали познакомиться съ широкимъ примѣненіемъ принципа государственного регулированія и веденія желѣзнодорожного хозяйства, намъ необходимо было бы обратиться къ Пруссіи. Здѣсь въ самомъ началѣ желѣзнодорожнаго строительства государство пыталось уже строить за свой счетъ желѣзныя дороги. Конечно, большая часть желѣзнодорожныхъ линій сооружалась въ это время частными компаніями; однако,

¹⁾ R. Kaufmann, указ. соч., т. II, стр. 162 и 696.

государство не упускало изъ виду и собственныхъ интересовъ. Съ той же поры, когда наглядно обнаружились недостатки частнаго желѣзнодорожнаго хозяйства, Пруссія рѣшительно перешла къ системѣ государственного вмѣшательства. Окончательно вопросъ о переходѣ къ казну желѣзныхъ дорогъ былъ рѣшенъ въ Пруссіи въ концѣ 70-хъ годовъ, причемъ немедленно же и съ большой энергией было приступлено къ его осуществлению.

Было приобрѣтено государствомъ желѣзныхъ дорогъ:

Годы.	Количество линій.	Общая длина въ килом.
1879—1880	6	5002
1882	7	3145
1884	10	3766
съ 1885 по 1891	15	1982

Въ 1891 году, изъ 27.765 килом. длины всей прусской сѣти желѣзныхъ дорогъ, государству принадлежало уже 25.585 килом., а въ рукахъ частныхъ компаний оставалось всего 2.180 килом.¹⁾.

Въ Россіи сооруженіе желѣзныхъ дорогъ ведеть начало съ 30-хъ годовъ. Въ 1838 году была открыта для движенія первая русская желѣзная дорога — Царскосельская, между Петербургомъ и Павловскомъ, длиною въ 24 версты. Дорога эта была сооружена на частные средства, но не способствовала развитію у насъ частной предпріимчивости въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ. Не имѣя серьезнаго значенія для экономической жизни страны, она не давала и выгодъ, которыми въ Западной Европѣ пользовались обыкновенно первыя

¹⁾ Чупровъ, указ. соч. (см. подробную таблицу прусскихъ жел. дорогъ у Schwabe, стр. 109—111).

желѣзнодорожныя компаніи. Вообще Николаевская эпоха не благопріятствовала развитію у насъ частной предпріимчивости въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ. Россія въ то время по общественнымъ условіямъ своего экономического строя рѣзко отличалась отъ соседнихъ европейскихъ государствъ. Въ то время какъ на Западѣ къ половинѣ текущаго столѣтія дѣлало гигантскіе шаги крупное капиталистическое производство, у насъ господствовало еще примитивное натуральное хозяйство. При крѣпостномъ правѣ не было почвы для широкаго развитія крупной промышленности, не было потребности въ устройствѣ обширной сѣти улучшенныхъ средствъ сообщенія, не было и крупныхъ капиталовъ въ рукахъ частныхъ лицъ. Что же касается привлечения къ дѣлу иностраннѣхъ капиталовъ, то для него существовали серьезныя препятствія въ условіяхъ русской общественности того времени. Россія представлялась иностраницамъ полудикой, варварской страной, лишенной достаточныхъ гарантій для правильнаго промышленнаго и кредитнаго оборота, и потому они съ большимъ недовѣріемъ относились къ помѣщенію своихъ капиталовъ въ русскія предприятия. Само правительство не было склонно поощрять въ данномъ отношеніи притокъ иностраннѣхъ капиталовъ; оно видѣло еще въ желѣзныхъ дорогахъ пустую выдумку, неприложимую въ русской жизни. Даже известный министръ финансовъ Канкринъ раздѣлялъ это воззрѣніе о нежелательности постройки желѣзныхъ дорогъ въ сколько-нибудь широкихъ размѣрахъ. Однако, потребность въ соединеніи Петербурга съ центромъ Россіи выяснилась достаточно уже и къ

тому времени. Въ началѣ 40-хъ годовъ правительство рѣшило построить «хозяйственнымъ способомъ» желѣзную дорогу между Петербургомъ и Москвой (Николаевскую). Это была первая большая желѣзно-дорожная линія въ Россіи, имѣвшая уже и крупное экономическое значеніе (до нея, кромѣ Царскосельской, была построена также небольшая линія — Варшаво - Вѣнская дорога, разрѣшенная сначала частнымъ лицамъ, но затѣмъ принятая на счетъ казны). Постройка Николаевской дороги ярко отразила на себѣ всѣ неустройства русской дoreформенной администраціи. Прежде всего самое направлѣніе дороги было избрано вопреки элементарнымъ требованіямъ желѣзнодорожного строительства. Вместо того, чтобы стремиться къ соединенію важнѣйшихъ лежащихъ на пути промышленныхъ и торговыхъ пунктовъ (и, главнымъ образомъ, Новгорода), было принято прямолинейное направлѣніе. Препятствія, заключавшіяся въ условіяхъ мѣстности, черезъ которую должна была пройти дорога, при этомъ не обходились, а преодолѣвались цѣнной громадныхъ затратъ. Кромѣ того, издержки постройки увеличивались и благодаря обычнымъ для того времени злоупотребленіямъ администраціи, завѣдывавшей дѣломъ. Неудивительно поэтому, что постройка обошлась въ громадную сумму — около 100 милл. рублей, что составить около 165.000 руб. на версту, — расходъ, превышающій въ нѣсколько разъ среднія издержки по сооруженію желѣзныхъ дорогъ въ настоящее время, не принимая при этомъ даже въ разсчетъ дешевизны труда и содержанія работника въ то время. Бездѣiemъ и злоупотребленіями администраціи объясняется и крайняя

медленность сооружений: дорога строилась въ течение цѣлыхъ восьми лѣтъ (съ 1843 по 1851 годъ). По окончаніи постройки обнаружилось, что и эксплуатация ея не будетъ давать достаточнаго дохода на затраченный въ дѣло капиталъ, а потому были отчислены особые источники для покрытия расходовъ, вызвавшихъ новой дорогой, изъ общегосударственныхъ средствъ. Государственные ресурсы были уже достаточно истощены постройкой Николаевской дороги, чтобы правительство могло приступить къ расширению желѣзодорожной сѣти, а частныхъ капиталовъ, какъ мы видѣли, не оказывалось. Въ такомъ положеніи Россію застала Крымская война. Обнаруживъ вопіющія неустройства во всемъ общественномъ строѣ Россіи, неудачная война указала и на крупныя неудобства, связанныя съ отсутствіемъ правильныхъ путей сообщенія. Во время войны съ полной очевидностью выяснилась неподготовленность Россіи къ быстрому передвиженію на театръ военныхъ дѣйствій солдатъ, провіанта, оружія и снарядовъ. Стратегическія соображенія требовали, такимъ образомъ, проведенія нѣсколькихъ магистральныхъ линій отъ центра къ окраинамъ государства. Но и экономическія потребности страны, въ которой готовился переходъ отъ крѣпостного строя къ новымъ формамъ экономической жизни, также начинали настойчиво заявлять о себѣ. Нашлись и необходимыя средства для постройки (конечно, не у правительства, финансами котораго были разстроенывойной). Въ дѣло потянулись иностранные капиталы, которые и сообщили первый сильный толчокъ развитию русского капитализма. Въ 1857 г.

образовалось «Главное общество российскихъ жѣлѣзныхъ дорогъ», учредителями котораго были крупные иностранные банкиры (въ ихъ числѣ Берингъ, Гопе, Перейры). Общество надѣялось собрать капиталъ въ 250 милл. рублей, съ которыемъ и предполагало соорудить 4 крупныхъ желѣзнодорожныхъ линіи. Удалось, однако, найти только около половины предположенной суммы и вмѣсто четырехъ линій выстроить только двѣ (Петербургско-Варшавскую и Московско-Нижегородскую). Правительство, съ своей стороны, приняло участіе въ дѣлѣ, установивъ гарантію 5% доходности (по оцѣнкѣ въ 62.500 руб. на версту пути). Постройка дорогъ Главного общества оказалась, однако, дороже, чѣмъ предполагалось. Фактическія издержки на Варшавской дорогѣ были на 57%, на Нижегородской — на 41% выше сметныхъ предположеній. При этомъ и солидность постройки была достигнута въ значительно меньшей степени, чѣмъ можно было бы ожидать при такихъ расходахъ. Здѣсь опять-таки оказались неустройства русской общественной жизни. Зная о прежнихъ опытахъ русского желѣзнодорожного строительства, Главное общество пригласило на службу французскихъ инженеровъ. При всѣхъ высокихъ дѣловыхъ качествахъ этихъ лицъ, они не могли быть вполнѣ подготовлены къ выполнению возложенной на нихъ трудной задачи, потому что не знали подробно мѣстныхъ условій той страны, въ которой они призваны были работать. Съ другой стороны, русское вѣдомство путей сообщенія, обиженное невниманіемъ къ себѣ, устраивало цѣлый рядъ препятствій для дѣятельности своихъ соперниковъ —

французскихъ инженеровъ. Планы, посылаемые послѣдними въ управлениe русскихъ путей сообщенія, подолгу задерживались, возвращались для исправленія иногда незначительныхъ мелочей. Если замѣчанія русскихъ инженеровъ и бывали иногда справедливы, все-таки они создавали большую волокиту и вообще множество затрудненій, которыхъ далеко не искупались пользой сдѣланныхъ исправленій. Наконецъ, русскіе подрядчики не расположены были съ точностью выполнять требованія солидности постройки, предъявляемыя французскими строителями. При невозможности усѣдить за правильностью выполнения подряда, открывалось обширное поле для злоупотребленій со стороны низшихъ агентовъ, которые, получивъ известное вознагражденіе, докладывали начальству, что работа выполнена вполнѣ надлежащимъ образомъ. Неопытность высшихъ агентовъ и неприспособленность низшихъ служащихъ даже и при добросовѣстномъ отношеніи къ дѣлу порождали множество лишнихъ расходовъ, требуя лишнихъ рукъ, трудъ которыхъ оплачивался очень дорого. Расходы на одну только администрацію при сооруженіи Варшавской и Нижегородской дорогъ составили огромную сумму въ 32 милл. рублей¹⁾.

Однако, новое дѣло стало вскорѣ приносить большие барыши, въ особенности для учредителей. Тогда и у насъ возникло стремленіе къ добыванію концессій, причемъ лица, хлопотавшія о разрѣшеніяхъ на постройку дорогъ, располагали обыкновенно недостаточными капиталами и надѣялись на сборъ необходимыхъ средствъ путемъ подписки

¹⁾ См. Блюх: «Русскія ж лѣзныя дороги».

на акціи. Надежды эти, однако, не оправдывались, благодаря бѣдности Россіи капиталами и трудности добывать большія суммы изъ-за границы. Цѣлый рядъ концессій, выданныхъ разнымъ лицамъ посль учрежденія Главнаго общества, не привели ни къ какимъ положительнымъ результатамъ. Компаніи закрывались, не будучи въ состояніи приступить къ постройкѣ разрѣшенніыхъ имъ линій. Въ концѣ 60-хъ годовъ удалось, наконецъ, найти средство къ привлечению надежныхъ капиталовъ изъ-за границы путемъ обращенія къ германскому рынку. Общество Рязанско-Козловской ж. д. выпустило $\frac{1}{4}$ акцій и $\frac{3}{4}$ облигаций въ прусскихъ талерахъ, размѣстивъ ихъ среди германскихъ капиталистовъ. Посредниками между обществомъ и будущими «крѣпкими» владѣльцами его бумагъ (которыми были, главнымъ образомъ, мелкіе капиталисты) были германскіе крупные банкиры (въ Берлинѣ и Франкфуртѣ), нажившіе на этой операции огромные барыши. Состоянія нѣкоторыхъ крупнѣйшихъ банкирскихъ домовъ Берлина и Франкфурта ведутъ свое начало отъ этихъ выгодныхъ операций.

Вскорѣ къ частнымъ лицамъ въ поискахъ за концессіями присоединяются и земства. Въ 1866 г. Воронежское земство получило концессію на постройку Козлово-Воронежской дороги; въ 1867 г. Елецкое земство — на проведеніе линіи сначала отъ Грязей до Ельца, затѣмъ отъ Ельца до Орла. Въ этихъ случаяхъ земства дѣйствовали совершенно такъ же, какъ частные учредители, т.-е. добывали разрѣшеніе и перепродаютъ его частнымъ предпринимателямъ, наживая на этомъ крупные

барыши. Поворотъ къ самостоятельному строительству со стороны земствъ начинается съ проведения Грязе-Царицынской дороги Борисоглѣбскимъ земствомъ (въ 1868 — 6 г.).

Къ началу 70-хъ годовъ и Россія пережила такую же желѣзнодорожную горячку, какъ и другія государства въ первыя годы сооруженія желѣзнодорожной сѣти. Это было золотое время для спекулянтовъ и людей со связями, имѣвшихъ возможность выхлопотать выгодную концессію. Концессія приобрѣталась не ради помѣщенія капитала въ желѣзнодорожныя предпріятія, а ради нея самой; акціонерныя общества, стоявшія во главѣ постройки желѣзной дороги, были по существу фиктивными. Въ нихъ обогащались лишь учредители, добывшіе концессію, а затѣмъ, когда дороги выстраивались и акціи оставались за постоянными, «жрѣлкими» владѣльцами, обнаруживалось обыкновенно, что дорога не можетъ дать ожидаемыхъ высокихъ доходовъ. Тогда обращались за помощью къ правительству, которое назначало субсидіи и гарантіи желѣзнодорожнымъ дѣятелямъ, поддерживая ихъ доходы деньгами, добываемыми налогами изъ народныхъ средствъ. Убытки, въ которые желѣзные дороги вовлекались, благодаря злоупотребленіямъ при полученіи концессій и огромнымъ барышамъ учредителей, покрывались, такимъ образомъ, изъ народнаго кармана. Уже въ концѣ 60-хъ годовъ правительство вынуждено было тратить такую массу средствъ на поддержку частныхъ желѣзнодорожныхъ обществъ, что оно продало даже въ частныя руки (Главному обществу) Николаевскую желѣзную дорогу для образованія

достаточнаго фонда на нужды желѣзнодорожнаго дѣла. И въ данномъ случаѣ русскій капитализмъ развивался при непосредственномъ содѣйствія государства.

Жажда наживы влекла въ это время множество людей разнообразнаго общественнаго положенія къ центру всякихъ надеждъ — Петербургу, откуда разливалась широкимъ потокомъ золотая рѣка концессій и субсидій. Помимо ловкихъ дѣльцовъ-капиталистовъ, къ желѣзнымъ дорогамъ пристраивались и представители дворянства, искавшіе въ концессіяхъ возможности наверстать экономическія потери, понесенные ими при отменѣ крѣпостнаго права. Въ уставахъ желѣзнодорожныхъ компаний въ числѣ учредителей можно найти, кромѣ именъ капиталистовъ (купцовъ, банкировъ), цѣлый рядъ титулованныхъ и иныхъ старинныхъ дворянскихъ фамилій и именъ высокопоставленныхъ лицъ.

Погоня за легкой наживой счастливымъ учредительствомъ акціонернаго общества стала къ началу 70-хъ годовъ настолько замѣтнымъ явлениемъ въ русской жизни, что нашла себѣ отраженіе въ многочисленныхъ литературныхъ произведеніяхъ того времени. Въ сочиненіяхъ Некрасова, Салтыкова, Терпигорева (Сергѣя Атавы) мы находимъ не мало вариаций этого общаго типа дѣльца-афериста, прожигателя жизни, ловкаго владѣльца выгодной концессіи.

Война 1877 — 1878 годовъ обнаружила, подобно Крымской кампаніи, огромныя неустройства въ различныхъ сферахъ нашей общественной жизни, въ томъ числѣ и въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ.

Для подробнаго разслѣдованія вопроса о положеніи русскихъ желѣзныхъ дорогъ правительство назна-
чило специальную комиссию подъ предсѣдатель-
ствомъ гр. Баранова. Комиссія выяснила вредныя
послѣдствія частнаго желѣзнодорожнаго строитель-
ства и рѣшительно выказалась въ пользу государ-
ственнаго вмѣшательства въ желѣзнодорожное дѣло.

Съ 80-хъ гг. поэтому въ нашей желѣзнодорожной
политикѣ наступаетъ рѣзкій поворотъ ¹⁾). Прави-
тельство начинаетъ постройку новыхъ линій за
собственный счетъ и выкупаетъ въ казну суще-
ствующія частныя дороги. Къ концу царствованія
Александра III изъ общаго количества 31.219 верстъ
желѣзныхъ дорогъ (въ Европейской Россіи) въ ка-
зенномъ управлѣніи состояло 16.920 верстъ, т.-е.
болѣе половины (52% ²⁾). Однако, усиленное внима-

¹⁾ «Неустройство желѣзнодорожнаго у насъ дѣла въ финансовыхъ отношеніяхъ, — заявилъ въ началѣ 1881 года министръ фи-
нансовъ (Абаза) на засѣданіи Комитета Министровъ, — дошло
въ послѣднее время до крайнихъ предѣловъ. Изъ числа сущес-
твующихъ желѣзнодорожныхъ обществъ не болѣе пяти-шести
находятся въ столь удовлетворительномъ состояніи, что даютъ
акціонерамъ известную прибыль сверхъ гарантированнаго пра-
вительствомъ дохода, большинство же обременяютъ государственное
казначейство требованіемъ гарантіи почти въ полномъ
размѣрѣ, а весьма многія не имѣютъ даже достаточныхъ средствъ
для удовлетворенія текущихъ эксплуатационныхъ расходовъ...
Большинство нашихъ частныхъ желѣзнодорожныхъ обществъ
существуетъ исключительно на казенные капиталы и предста-
вляетъ собою ненормальное явленіе: съ одной стороны — расхо-
дованія казенныхъ денегъ безъ достаточнаго контроля, а съ дру-
гой — частнаго управлѣнія, не побуждаемаго къ улучшenіямъ
личныхъ интересовъ...» («Наша желѣзнодорожная политика по
документамъ архива Комитета Министровъ». Историч. очеркъ,
сост. Н. А. Кислинскимъ, подъ гл. ред. ст.-с. Куломзина, т. II,
Спб., 1902 г., стр. 317—318).

²⁾ «Наша желѣзнодорожная политика», т. III, стр. 325.

ние правительства къ желѣзнодорожному дѣлу имѣло у насть, благодаря особенностямъ нашего обществен-наго строя, и отрицательная стороны. Съ 90-хъ гг. (министерство С. Ю. Витте) развитіе русской же-лѣзнодорожной сѣти идетъ ускореннымъ темпомъ; за восемь лѣтъ—съ 1894 по 1902 г.—въ одной Ев-ропейской Россіи разрѣшалось къ постройкѣ въ среднемъ ежегодно по $2.264\frac{1}{2}$ версты ¹⁾). Такое чрез-мѣрное строительство вызывалось не только созна-ніемъ важности желѣзныхъ дорогъ для общаго экономического развитія Россіи, но и въ особен-ности стремленіемъ поддержать нашу желѣзную промышленность, не имѣющую прочныхъ корней въ спросѣ широкой массы населенія. Казенные заказы и вообще спросъ, создаваемый крайнимъ развитіемъ желѣznодорожнаго дѣла, должны были замѣнить для металлургическихъ заводовъ недоста-токъ спроса со стороны обычныхъ покупателей, удерживаемыхъ дороговизной мѣстныхъ издѣлій (благодаря таможенному покровительству) и слабостью покупательныхъ средствъ (у крестьянской массы). Поощреніе немногихъ заводчиковъ дости-гается при этомъ чрезмѣрнымъ напряженіемъ об-щихъ финансовыхъ средствъ государства и урѣзы-ваніемъ расходовъ на культурныя цѣли. Россія нуждается не только въ развитіи желѣznодорожной сѣти, но прежде всего и больше всего въ повыше-ніи культурнаго уровня массы населенія, безъ ко-тораго немыслимо прочное развитіе и хозяйствен-ныхъ силъ страны. Между тѣмъ поглощеніе значительной части финансовыхъ средствъ желѣznодорожными расходами неизбѣжно приводить къ за-

¹⁾ Тамъ же, т. IV, стр. 175.

держкъ въ увеліченіи затратъ на народное образование, и безъ того у насъ весьма скучныхъ. Наконецъ, поспешное желѣзнодорожное строительство не могло не отразиться неблагопріятно и на самой технической сторонѣ дѣла. Постройка новыхъ желѣзныхъ путей во многомъ оказывается несовершенной; отмѣчаются также и прямые злоупотребленія, въ особенности при сооруженіи отдаленныхъ линій¹⁾.

II.

Мы познакомились съ историческимъ развитіемъ желѣзнодорожного дѣла въ Европѣ.

Прежде чѣмъ перейти къ выясненію экономического значения желѣзныхъ дорогъ, я приведу нѣкоторыя статистическія данныя, указывающія на распространеніе этого средства транспорта на земномъ шарѣ.

Къ концу 80-хъ гг. на землѣ насчитывалось всего около шестисотъ тысячъ километровъ желѣзныхъ дорогъ, которыя распредѣлялись слѣдующимъ обра-

1) Не оправдались и надежды на доходы государства отъ желѣзныхъ дорогъ. Русскія желѣзныя дороги, въ противоположность прусскимъ, ложатся бременемъ на государственный бюджетъ. За пятилѣтіе 1897—1901 гг. «желѣзнодорожное хозяйство, не говоря о громадныхъ капитальныхъ затратахъ по чрезвычайному бюджету, по текущимъ доходамъ и расходамъ, связаннымъ съ казеннымъ желѣзнодорожнымъ хозяйствомъ, принесло по государственному бюджету 322,7 милл. руб. дефицита, причемъ ежегодный убытокъ обнаружилъ сильную тенденцію къ возрастанію, увеличившись съ 56,4 милл. рубл. въ 1897 г. до 91,7 милл. въ 1901 г.» *«Параллели и контрасты». «Народное Хозяйство», янв.—февр. 1903 г., стр. 125.* Относительно недостатковъ, ошибокъ и злоупотребленій въ новѣйшемъ желѣзнодорожномъ строительствѣ въ Россіи см. *И. И. Митулікъ: «Наша новѣйшая желѣзнодорожная политика и желѣзнодорожные займы» (1893—1902). Харьковъ, 1903 г.*

земъ между различными частями свѣта (и важнѣйшими государствами въ ихъ предѣлахъ):

Европа	220.261	килом.
Германія	41.793	»
Франція	36.348	»
Великобр. и Ирландія ..	32.088	»
Россія	30.140	» ¹⁾ .
Америка	317.925	»
Соедин. Штаты	259.687	»
Азія	31.024	»
Брит. Индія.....	25.488	»
Африка.....	8.635	»
Австралія.....	17.922	»

Всего на землѣ... 595.767 килом.

Приведенные данные не указываютъ, однако, сравнительныхъ степеней снабженія различныхъ странъ желѣзными дорогами. Для этого необходимо найти общую мѣрку, къ которой можно было бы привести цифры длины рельсовыхъ путей. Можно взять отношеніе желѣзнодорожной сѣти къ пространству государства; можно вывести отношеніе длины желѣзныхъ дорогъ къ населенію страны. Въ томъ и другомъ случаяхъ можно было бы удобно сравнивать развитіе желѣзнодорожного дѣла въ странахъ, чрезвычайно различающихся другъ отъ друга и по пространству занимаемой территории, и по количеству населенія. Но, конечно, наиболѣе удобнымъ приемомъ будетъ комбинація обоихъ указы-

¹⁾ Въ настоящее время, благодаря отмѣченному выше усиленному желѣзнодорожному строительству съ 90-хъ гг., эта цифра уже почти удвоилась. Въ 1901 г. по абсолютному количеству верстъ желѣзныхъ дорогъ Россія уступала въ Европѣ только Германіи, превосходя Францію и въ особенности Англію.

ваемыхъ способовъ. Выводя среднее геометрическое изъ отношеній длины желѣзнодорожной сѣти къ поверхности и населенію страны, мы получимъ такую величину, которая наилучшимъ образомъ указываетъ на степень снабженія страны желѣзными дорогами. Проф. А. И. Чупровъ и приводить въ цитированной уже нами статьѣ въ «Энциклопед. словарѣ» Брокгауза таблицу снабженія европейскихъ государствъ желѣзными дорогами, вычисленную по этому способу:

С Т Р А Н Ы.

МѢРЫ СНАБЖЕНИЯ Ж. Д.
(Среднее геометрич. изъ
отношеній длины желѣз-
нодорожной сѣти къ по-
верхности и населенію
страны).

1. Бельгія.....	11,45
2. Великобрит. и Ирландія.....	9,21
3. Швейцарія.....	8,53
4. Германія.....	8,04
5. Франція.....	7,85
6. Нидерланды и Люксембургъ.	7,38
7. Данія.....	6,89
8. Швеція	5,20
9. Австро-Венгрія	4,81
10. Италія.....	4,10
11. Испанія.....	3,23
12. Румынія	2,96
13. Португалія.....	2,93
14. Норвегія.....	1,98
15. Греція.....	4,82
16. Сербія.....	1,69
17. Россія.....	1,27 ¹⁾ .

¹⁾ Эти цифры относятся къ концу 80-хъ гг. Несмотря на колоссальный ростъ абсолютныхъ размѣровъ русской желѣзно-

Какова же роль желѣзнодорожного транспорта въ экономической жизни? Что новаго вносить онъ въ современные хозяйственныя отношенія, въ чёмъ выражается его вліяніе на общий ходъ промышленнаго развитія народовъ?

Для того, чтобы отвѣтить на эти вопросы, намъ необходимо прежде всего выяснить существенныя особенности желѣзнодорожного транспорта.

Первой чертой желѣзныхъ дорогъ, выгодно отличающей ихъ отъ другихъ сухопутныхъ средствъ сообщенія, является дешевизна перевозки. Стоимость гужевого провоза въ Россіи составляетъ въ настоящее время въ среднемъ около $\frac{1}{10}$ коп. съ пуда клади за версту пути, или, какъ говорятъ обыкновенно, съ пудо-версты; на желѣзныхъ дорогахъ перевозка обходится всего въ $\frac{1}{40}$ и даже до $\frac{1}{100}$ коп. съ пудо-версты (т.-е. вчетверо, а иногда и вдвадцатеро дешевле).

Второе удобство желѣзныхъ дорогъ—небывалая ранѣе быстрота транспорта.

Во Франціи, при превосходныхъ шоссейныхъ дорогахъ, движение на лошадяхъ (въ дилижансахъ) въ среднемъ не превышало 15—16 килом. въ часъ. Вообще же среднее движение лошади можно принять въ пассажирскомъ транспорте около 10 верстъ въ часъ. Между тѣмъ, пассажирскіе поѣзда западно-европейскихъ желѣзныхъ дорогъ дѣлаютъ обыкновенно около 50 верстъ въ часъ, а скорость курьерскихъ поѣздовъ доходитъ до 100 верстъ въ часъ.

дорожной сѣти съ этого времени, степень снабженія Россіи желѣзными дорогами по сравненію съ другими европейскими странами и теперь еще по существу не измѣнилась. Ср. П. Микулинъ, указ. соч., стр. 357.

Что касается товарного движениія, то даже на нашихъ желѣзныхъ дорогахъ, не отличающихся большой скоростью, норма пробѣга поѣздовъ опредѣляется въ 240 вер.  сутки, что, конечно, значительно превышаетъ разстояніе, доступное для гужевой перевозки.

Третья благопріятная особенность желѣзнодорожнаго транспорта, это — способность къ массовой перевозкѣ. Благодаря приспособленію пути (рельсамъ) и примѣненію парового двигателя, представляется возможность развивать заразъ огромную механическую силу, т.-е. перемѣщать, съ помощью единаго двигателя, въ одинъ пріемъ громадныя количества грузовъ.

Въ-четвертыхъ, желѣзныя дороги создали впервые необыкновенную регулярность движениія. Благодаря возможности всегда совершенно точно разечигать прибытие поѣзда, время отхода и прихода поѣздовъ опредѣляется не только часами, но минутами, чего, конечно, не могло быть въ самомъ совершенномъ шоссейномъ сообщеніи. Что же касается обыкновенныхъ дорогъ, то весенняя распутьца или осеннеѳ бездорожье вносятъ огромную неточность въ доставку товаровъ, создавая всегда весьма значительныя, а иногда и совершенно непреодолимыя препятствія движению. Даже рѣчной транспортъ, при всѣхъ его удобствахъ, благодаря замерзанію рѣкъ, представляется, въ особенности въ такихъ странахъ, какъ Россія, недостаточнымъ средствомъ сообщенія. Для желѣзной дороги не существуетъ подобныхъ препятствій. Поѣзда идутъ круглый годъ, и никакія измѣненія погоды не въ силахъ задержать на сколько-нибудь значитель-

ное время обычный ходъ желѣзнодорожнаго дви-
женія.

Наконецъ, необходимо отмѣтить и еще одно важ-
ное свойство желѣзнодорожнаго транспорта—его
сравнительную безопасность.

Эта черта на первый взглядъ покажется невѣ-
роятной, если мы припомнимъ поражающіе случаи
грандіозныхъ желѣзнодорожныхъ катастрофъ и со-
поставимъ ихъ съ мирнымъ движеніемъ запряжен-
наго лошадьми экипажа. Однако, болѣе вниматель-
ное наблюденіе показываетъ, что не только для
товарного движенія, но и для пассажирскаго же-
лѣзныя дороги представляются болѣе безопасными
средствомъ сообщенія, чѣмъ, напр., шоссейные
пути, если сравнить количество проѣзжающихъ
пассажировъ на тѣхъ и другихъ дорогахъ. По
статистическимъ изслѣдованіямъ, произведеннымъ
во Франціи надъ сравнильной безопасностью же-
лѣзнодорожнаго и шоссейнаго движенія (въ ди-
жансахъ), оказалось, что съ 1835 года по 1875 годъ
на пять миллионовъ желѣзнодорожныхъ пассажи-
ровъ приходился одинъ убитый и одинъ раненый—
на 580.000; тогда какъ въ почтовомъ сообщеніи
одинъ убитый приходился на 355.463 пассажира и
одинъ раненый—на 29.571.

Что же касается перевозки товаровъ, то ея удоб-
ства при желѣзнодорожномъ сообщеніи, конечно,
представляются настолько очевидными, что на нихъ
не стоитъ останавливаться.

Необходимо отмѣтить также и повышение ком-
форта при пассажирскомъ движеніи, что, независимо
отъ быстроты перѣѣзда, значительно облегчаетъ от-
даленное путешествіе по желѣзнымъ дорогамъ.

Принимая въ соображеніе указанныя свойства желѣзнодорожного транспорта, намъ не трудно уже будетъ отдать себѣ счетъ и въ его значеніи для народнаго хозяйства. Благодаря дешевизнѣ и другимъ выгоднымъ свойствамъ желѣзнодорожныхъ сообщеній, районъ сбыта товаровъ значительно расширяется. Въ особенности это имѣтъ мѣсто по отношенію къ сбыту малоцѣнныхъ и легко портящихся продуктовъ. Большая масса товаровъ, обращающихся на современномъ рынке, не выносить издержекъ провоза на сколько-нибудь значительное разстояніе даже въ шоссейномъ сообщеніи; желѣзные дороги устраняютъ это препятствіе.

Насколько проведение желѣзныхъ дорогъ увеличиваетъ область сбыта товаровъ, легко можно видѣть изъ слѣдующаго чертежа. Представимъ себѣ, что желѣзная дорога взимаетъ за перевозку въ четыре раза меньшую плату, чѣмъ какую приходится вносить при гужевомъ сообщеніи. Тогда область сбыта товаровъ при желѣзнодорожномъ транспорте будетъ относиться къ площади гужевой перевозки, какъ кругъ съ вчетверо болѣшимъ радиусомъ къ кругу, радиусъ котораго принять за единицу. Аналогичное вліяніе оказываетъ и быстрота перевозки. Если какой-нибудь продуктъ (напр., свѣжие овощи) можетъ сохраняться при перевозкѣ не долѣе сутокъ, то при гужевомъ подвозѣ онъ можетъ доставляться изъ района съ радиусомъ самое большее въ 50—60 верстъ, а при желѣзнодорожномъ сообщеніи — изъ мѣстъ, удаленныхъ отъ пункта сбыта на цѣлыхъ сотни верстъ.

Указанное расширение сбыта производить рядъ весьма важныхъ послѣдствій прежде всего въ са-

мой области обмѣна,— при установленіи товарныхъ цѣнъ. Цѣны на продукты сельскаго хозяйства уравниваются; между различными областями государства (и даже между различными государствами), при надлежащемъ развитіи желѣзнодорожнаго транспорта, нѣтъ уже тѣхъ рѣзкихъ колебаній въ уровнѣ цѣнъ, какія существовали при прежнихъ несовершенныхъ путяхъ сообщенія. Если при гужевой перевозкѣ доставка хлѣба обходилась $\frac{1}{10}$ коп. съ пудо-версты, то при перевозкѣ на пятьсотверстное разстояніе стоимость пуда хлѣба должна была возрасти на 50 коп. Слѣдовательно, при какомъ угодно объемѣ подвоза хлѣба изъ наиболѣе плодородныхъ мѣстностей въ области со скучной почвой цѣны на хлѣбъ въ этихъ послѣднихъ не могли значительно упасть. Поэтому не было и возможности практиковать такой подвозъ изъ отдаленныхъ мѣстностей даже въ случаяхъ необыкновенно обильного урожая. Въ то время какъ въ одиѣхъ мѣстностяхъ чувствовался недостатокъ въ хлѣбѣ и цѣны на него были чрезвычайно дороги, въ другихъ, наоборотъ, могъ существовать избытокъ и крайне низкія цѣны. Если же наши районы были бы соединены желѣзной дорогой, тогдѣ же условія сбыта хлѣба, а съ ними и хлѣбныя цѣны должны были бы измѣниться.

Если бы желѣзныя дороги стали брать, допустимъ, $\frac{1}{50}$ коп. съ пудо-версты, то при перевозкѣ на прежнее разстояніе (въ пятьсотъ верстъ) цѣна пуда хлѣба поднялась бы уже не на 50 коп., а только на 10 коп. Отсюда и границей въ различіяхъ цѣнъ на хлѣбъ въ обоихъ рассматриваемыхъ районахъ стала бы впятеро меньшая величина. Да-

вая возможность доставлять хлебъ изъ отдаленныхъ мѣстностей, желѣзная дорога, такимъ образомъ, значительно поднизила бы цѣну на него въ мѣстахъ спроса. Если напр., разница въ цѣнѣ хлѣба въ этихъ мѣстностяхъ составляла 30 коп. (при которой гужевая перевозка была совершенно невозможной), то при желѣзнодорожномъ подвозѣ хлѣба цѣна его упала бы, согласно нашему примѣру, на цѣлыхъ 24 коп. съ пуда. Въ мѣстахъ отправки хлѣба наблюдалось бы обратное явление; такъ какъ проведеніе желѣзной дороги открывало бы возможность продавать часть собираемаго хлѣба въ другихъ отдаленныхъ мѣстностяхъ, то количество его, предлагаемое на продажу въ свое мѣстномъ районѣ, нѣсколько сократилось бы, а въ результатѣ этого поднялась бы его цѣна. Итакъ, проведеніе желѣзной дороги способствуетъ понижению цѣни на хлѣбъ въ мѣстахъ его сбыта и повышению въ мѣстахъ, отправляющихъ свой хлѣбъ на продажу.

Чѣмъ дешевле и удобнѣе желѣзнодорожная перевозка хлѣба, тѣмъ больше уравниваются цѣны на хлѣбъ въ самыхъ удаленныхъ другъ отъ друга уголкахъ страны. Все меныше и меныше становится разница въ цѣнахъ на хлѣбъ, существующихъ въ различныхъ государствахъ. Вовлеченные въ обширную сѣть мірового оборота, отдельные государства культурнаго міра представляются какъ бы соединенными провинціями одной страны, — до такой степени сглаживаются существовавшія между ними различія въ области хлѣбной торговли.

Слѣдующая табличка цѣнъ на хлѣбъ въ Англіи, Франціи и Австріи за время проведенія желѣзныхъ

дорогъ наглядно покажеть, какъ сильно нивелирующее вліяніе желѣзнодорожнаго транспорта.

(Цѣны на пшеницу въ австрійскихъ гульденахъ за гектолитръ).

Г о д ы .	Англія.	Франція.	Австрія.
1821—30	10,25	7,35	4,81
1831—40	9,60	7,61	4,81
1841—50	9,15	7,89	6,72
1851—60	9,40	8,54	8,94
1861—70	8,80	8,59	8,33 ¹⁾

Помимо постоянной тенденціи къ уравненію хлѣбныхъ цѣнъ, желѣзныя дороги играютъ огромную роль въ случаяхъ временныхъ потрясеній хлѣбнаго производства. До сооруженія желѣзныхъ дорогъ неурожайные годы создавали чрезвычайный подъемъ цѣнъ на хлѣбъ въ неурожайныхъ мѣстностяхъ, тогда какъ болѣе счастливыя области, обладавшія избытками хлѣба, благодаря дороговизнѣ перевозки, не имѣли возможности доставлять свой хлѣбъ въ тѣ части страны, где на него былъ огромный спросъ.

Для народнаго хозяйства замкнутаго типа, лишенаго улучшенныхъ средствъ сообщенія, была въ принципѣ справедлива известная формула Грегори Кинга, по которой при дефиците урожая въ 10, 20, 30, 40, 50% наступало гораздо большее повышение цѣнъ, а именно на 30, 80, 160, 280, 450%. Конечно, и для того времени эта формула была вѣрна не буквально, а лишь въ смыслѣ выраженія тенденціи движенія хлѣбныхъ цѣнъ въ зависимости отъ неурожая. Съ проведениемъ желѣзныхъ дорогъ эта формула стала уже неприло-

¹⁾ *Emil Sax, Die Verkehrsmittel in Volks- und Staatswirtschaft, т. II, Wien, 1879, стр. 21.*

жима къ хлѣбнымъ цѣнамъ. Желѣзныя дороги даютъ возможность доставкой во-время требуемаго количества хлѣба значительно понизить на него цѣну въ районѣ, постигнутомъ неурожаемъ. Иногда бываетъ достаточно привоза даже очень незначительного запаса, чтобы цѣны сразу понизились.

Все, что было сказано относительно хлѣба, можетъ быть примѣнено и къ перевозкѣ другихъ малоцѣнныхъ или громоздкихъ товаровъ. Напр., перевозка каменнаго угля, желѣза, строительныхъ матеріаловъ съ проведенiemъ желѣзныхъ дорогъ стала возможна на такихъ разстояніяхъ, которыхъ при прежнихъ средствахъ сообщенія были совершенно непреодолимы. Сухопутная перевозка лѣсныхъ матеріаловъ на далекое разстояніе при грунтовыхъ путяхъ была совершенно немыслима. Въ настоящее же время, напр., лѣсные матеріалы перевозятся по желѣзнымъ дорогамъ съ Карпатовъ на Рейнъ, въ Южную Германію и во Францію.

Что касается каменнаго угля, то потребности его перевозки, какъ мы знаемъ, были главнымъ стимуломъ, побудившимъ къ изобрѣтенію желѣзно-дорожного транспорта. Зависимость увеличенія добыванія угля отъ проведения желѣзныхъ дорогъ можно видѣть изъ слѣдующаго примѣра:

Въ 1845 г. Въ 1875 г. Увеличеніе въ %.

Въ Великобританіи добывалось каменна- го угля (въ миллион. центнеровъ)	630	2.500	296,9%
Было желѣзныхъ дорогъ (въ киломе- трахъ)	4.082	26.870	558,2%

То же замѣчается въ большей или меньшей степени и въ другихъ странахъ. Болѣшая прогрессія желѣзныхъ дорогъ указываетъ, съ одной стороны, что желѣзныя дороги существуютъ не въ однихъ угольныхъ районахъ, съ другой — что важнѣйшія линіи для перевозки каменнаго угля были выстроены рано и что дальнѣйшее расширеніе сѣти имѣло уже другія цѣли¹⁾). Такое же вліяніе желѣзныя дороги имѣли и на добычу желѣза.

Отсюда возникаютъ дальнѣйшія, чрезвычайно важныя послѣдствія въ области не только обмѣна, но и производства разнаго рода товаровъ современной индустріи. Благодаря удешевленію доставки сырыхъ матеріаловъ, употребляемыхъ въ различныхъ производствахъ, и, следовательно, значительному пониженію цѣнъ на нихъ, удешевляется и производство изготавляемыхъ съ ихъ помощью издѣлій. Особенно важное значеніе имѣетъ дешевизна угля и желѣза, которые представляютъ необходимѣйший матеріаль для современной промышленности. Производство страны, располагающей желѣзными дорогами, расширяется; поэтому во всѣхъ странахъ желѣзныя дороги значительно поднимаются производительные силы страны, а вмѣстѣ съ тѣмъ способствуютъ и концентрированію промышленности. Крупная промышленность, располагая обширнымъ райономъ сбыта и дешевыми сырыми матеріалами, гораздо легче вытесняетъ мелкое производство, чѣмъ при несовершенныхъ путяхъ сообщенія. Напр., желѣзныя дороги способствовали не только расширенію перевозки хлѣба и другихъ продуктовъ сельской промышленности, но и образованію круп-

¹⁾) E. Sax, указ. соч., стр. 53—55.

ныхъ промышленныхъ предпріятій, связанныхъ съ земледѣлемъ. Пивоваренные и водочные заводы, мельницы и т. п. предпріятія прежде имѣли мелкіе размѣры и были разбросаны по всей странѣ, сохранив чисто-мѣстный характеръ, такъ какъ вырабатываемые ими продукты (за исключеніемъ только спирта) не могли быть перевозимы на далекое разстояніе. Желѣзныя дороги создали возможность такой перевозки и тѣмъ самымъ открыли путь для созданія крупныхъ предпріятій, разсчитанныхъ на обширный и удаленный сбытъ продуктовъ. А выѣсть съ крупными предпріятіями шло усовершенствованіе техники. Паровые мельницы являются, напр., вполнѣ продуктомъ желѣзнодорожнаго транспорта. Обработка глины въ крупныхъ предпріятіяхъ, крупные стеклянныя и цементныя фабрики и т. п. стали также возможны только съ проведеніемъ желѣзныхъ дорогъ¹⁾). Но и въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, где крупные предпріятія существовали уже ранѣе, устройство желѣзныхъ путей значительно усилило ихъ въ борьбѣ съ мелкими предпріятіями. Рельсовые пути становятся могучимъ факторомъ развитія капиталистического хозяйства и вообще преобразованія старыхъ хозяйственныхъ отношеній и условій. Удобства сбыта товаровъ способствуютъ быстрому переходу натурального хозяйства въ мѣновое; съ другой стороны, самый обмѣнъ принимаетъ болѣе совершенныя формы. Ярмарки приходятъ въ упадокъ и замѣняются постоянными мѣновыми отношеніями; количество торговыхъ посредниковъ значительно сокращается. Въ то же время обнаруживаются и

¹⁾ См. E. Sax, указ. соч., стр. 67—69.

темные стороны новейшихъ хозяйственныхъ отношеній — развивается спекуляція, погоня за случайными выгодами, благодаря возможности быстро доставить товаръ въ такія мѣстности, гдѣ на него почему-либо поднялся спросъ. При конкуренціи многихъ товароотправителей надежды на барышъ оказываются часто ошибочными, и многимъ менѣе счастливымъ предпринимателямъ, въ концѣ концовъ, достаются только лишнія потери.

Измѣненія въ хозяйственномъ строѣ обыкновенно отражаются и на всей физіономіи страны. Изъ патріархально-деревенской она превращается подъ влияніемъ желѣзнодорожнаго транспорта въ довольно короткое время въ страну промышленно-городской цивилизациі. Умѣщеніе издержекъ перевозки товаровъ приводитъ къ тому, что производство все болѣе и болѣе специализируется, сосредоточиваясь въ такихъ пунктахъ, гдѣ по мѣстнымъ условіямъ наиболѣе выгодно изготавленіе того или иного продукта. Страна разбивается на цѣлый рядъ специальныхъ промышленныхъ районовъ (районъ хлопчатобумажной промышленности, каменноугольной, желѣзодѣлательной, свеклосахарной, машиностроительной и т. п.). Въ каждомъ изъ такихъ районовъ производство концентрируется въ немногихъ сравнительно пунктахъ (большихъ городахъ), и, такимъ образомъ, страна покрывается мало-помалу сѣтью крупныхъ промышленныхъ центровъ. Намъ уже приходилось раньше упоминать о ростѣ городовъ, какъ о характерномъ явленіи въ современной экономической эволюціи. Поэтому мы и не будемъ останавливаться здѣсь на этомъ вопросѣ. Замѣчу только, что и культурное значеніе совре-

менного города такъ же, какъ и его промышленное развитіе, стоять въ тѣсной связи съ желѣзнодорожнымъ (и вообще усовершенствованнымъ) транспортомъ. Легкость сообщенія притягиваетъ въ современный городъ много такихъ культурныхъ силъ, которые иначе не имѣли бы возможности въ немъ появиться. Вспомнимъ, напр., что современная система распространенія университетскаго образования въ народныхъ массахъ въ Англіи въ значительной мѣрѣ обязана быстрому желѣзнодорожному сообщенію. Только при скорости переѣзда изъ университетскихъ центровъ въ другіе города явилась возможность устроить въ широкомъ масштабѣ организацію подвижныхъ лекцій, при которой лекторъ, закончивъ свой курсъ въ одномъ городѣ, черезъ нѣсколько дней можетъ вести его уже въ другомъ. То же самое можно сказать и относительно политической дѣятельности. Современному депутату парламента или другому общественному дѣятелю можно безъ особыхъ затрудненій появляться вовремя во всѣхъ мѣстахъ, въ какія его призываютъ его обязанности. Благодаря желѣзнымъ дорогамъ, развивалась и периодическая пресса — это тѣль могучий двигатель культурного развитія современныхъ націй. Быстрота доставки газетъ изъ центровъ въ глухія мѣстности пріучила къ чтенію текущихъ извѣстій жителей самыхъ захолустныхъ уголковъ. Но если во внутренней жизни страны желѣзныя дороги даютъ сильный толчокъ развитію новыхъ экономическихъ и культурныхъ условій, то не менѣе важную роль играютъ онѣ и въ международныхъ отношеніяхъ. Постройка желѣзныхъ дорогъ быстро превращаетъ страну изъ земледѣльческой,

вывозящей сырье материалы и ввозящей обработанные изделия, въ промышленную страну, которая сама является уже поставщикомъ продуктовъ обрабатывающей промышленности на виѣшній рынокъ. Условія международной торговли измѣняются къ невыгодѣ странъ, занимавшихъ, по своимъ историческимъ условіямъ, привилегированное положеніе на виѣшнемъ рынке. Такъ случилось, напр., съ Германіей и Англіей. Еще недавно Англія пользовалась монополіей на международномъ рынке. Выгоды морского транспорта, въ связи съ усовершенствованными сухопутными сообщеніями, давали ей возможность слабжать своими товарами разнообразнѣйшиѳ уголки земного шара. Не мало товаровъ отправляла она въ первой половинѣ текущаго столѣтія и въ Германію. Между прочимъ, въ значительной части изъ англійскаго желѣза были построены и германскіе рельсовые пути. Однако, способствуя развитію въ Германіи желѣзнодорожнаго дѣла, Англія создала себѣ изъ этой страны опаснаго конкурента на международномъ рынке. Подъ вліяніемъ улучшенныхъ условій транспорта въ Германіи быстро развились многочисленныя отрасли крупной обрабатывающей промышленности, такъ что въ настоящее время нѣмцы не только сократили покупку у англичанъ ихъ обработанныхъ изделий, но уже сами продаютъ имъ разнообразные продукты индустріи, а также успешно конкурируютъ съ ними и въ колоніальной (вообще виѣшней) торговлѣ.

Такова роль желѣзнодорожнаго транспорта въ экономической жизни современныхъ культурныхъ народовъ. Рельсовые пути ускоряютъ темпъ раз-

витія капиталистического производства, облегчая упроченіе новыхъ хозяйственныхъ формъ не только въ странахъ старой культуры, но и въ государствахъ, недавно пріобщенныхъ къ общему течению, едва только вышедшихъ изъ стадіи патріархального экономического режима.

Выяснивъ особенности желѣзныхъ дорогъ и ихъ роль въ хозяйственныхъ отношеніяхъ, мы можемъ уже перейти къ вопросу объ организаціи желѣзнодорожныхъ предпріятій. Въ историческомъ очеркѣ мы указывали, что желѣзныя дороги нигдѣ не выдерживали типа обыкновенныхъ промышленныхъ предпріятій, т.-е. нигдѣ не основывались цѣликомъ на примѣненіи принципа свободной конкуренціи. За первыми попытками устраивать конкурирующія линіи слѣдовало обыкновенно сліяніе отдѣльныхъ компаний въ крупныя монопольныя организаціи. Во многихъ случаяхъ желѣзныя дороги брали въ свои руки и государство. Намъ и необходимо теперь отдать себѣ отчетъ, какая изъ этихъ формъ представляется наиболѣе соотвѣтствующей сущности желѣзнодорожнаго дѣла, иначе говоря, которая изъ нихъ лучше всего отвѣчаетъ выгодамъ народнаго хозяйства, какъ цѣлаго, а не интересамъ отдѣльныхъ классовъ или группъ населенія.

Относительно вопроса о свободной конкуренціи между желѣзнодорожными предпріятіями въ настоящее время уже не существуетъ никакихъ споровъ. Представители самыхъ разнообразныхъ направленій въ экономической литературѣ совершенно сходятся въ убѣждениіи, что желѣзная дорога, по существу своему, представляетъ монопольное предпріятіе. Каждая линія требуетъ затраты настолько

значительного постоянного капитала, что двѣ конкурирующія линіи, проведенные между одними и тѣми же пунктами, ни при какихъ условіяхъ не могли бы окупить издержекъ. Съ другой стороны, капиталъ, затраченный на сооруженіе желѣзной дороги, представляеть въ огромной своей части настолько прочное закрѣпленіе съ даннымъ мѣстомъ, что его нѣть возможности извлечь изъ предпріятія и обратить на другія цѣли, если желѣзная дорога будетъ приносить убытки. Затраты на земляные работы, составляющія крупную статью расхода при устройствѣ желѣзныхъ дорогъ, на специальныя зданія и т. п. не могутъ быть превращены въ иную форму и должны считаться совершенно потерянными, если сдѣлавшій ихъ капиталистъ пожелаетъ взяться за другое промышленное дѣло.

Отсюда естественнымъ принципомъ желѣзнодорожнаго хозяйства представляется только монополія. Что же слѣдуетъ считать наиболѣе желательнымъ — передачу ли этой монополіи частнымъ предпріятіямъ, или сосредоточеніе ея въ рукахъ государства?

Отвѣтъ на этотъ вопросъ дается также особенностями желѣзнодорожнаго транспорта.

Во-первыхъ, желѣзныя дороги не могутъ быть, безъ ущерба для всего народнаго хозяйства, сооружаемы стихійно, по мѣрѣ появленія желаній у частныхъ капиталистовъ соединить рельсовыми путями тѣ или другие пункты. Необходимъ тщательно обдуманный общій планъ желѣзнодорожной сѣти, который съ наименьшими затратами давальбы возможность достигать наибольшихъ результа-

това въ смыслѣ удобства и дешевизны сообщенія между различными мѣстностями страны. Желательно, чтобы не упускалась изъ виду постройка и такихъ линій, которые сами по себѣ могутъ давать лишь незначительный доходъ, но представляются чрезвычайно важными въ общей системѣ путей. Очевидно, что при предоставлениі постройки желѣзныхъ дорогъ частной предпріимчивости главное вниманіе будетъ обращено только на линіи, обѣщающія большой доходъ, и что, следовательно, желѣзнодорожная сѣть будетъ страдать крупными проблемами. Если же государство передастъ постройку доходныхъ дорогъ частнымъ компаніямъ, а мало-доходная оставить за собой, то, при такихъ условіяхъ, на государство (т.-е. на плательщиковъ налоговъ, доставляющихъ средства государству) будетъ возложенъ совершенно лишній расходъ. Государство не можетъ ставить своей задачей поощреніе прибылей частныхъ лицъ въ ущербъ своимъ собственнымъ интересамъ. Такимъ образомъ, если плавомѣрность сѣти въ некоторыхъ частяхъ (и то благодаря государственному вмѣшательству) и можетъ быть достигнута при частномъ желѣзнодорожномъ строительствѣ, то полнота ея, при господствѣ этого принципа, была бы осуществлена только на счетъ крупныхъ пожертвованій со стороны государства, чего, конечно, нельзя считать ни рациональнымъ, ни желательнымъ.

Во-вторыхъ, желѣзныя дороги, какъ мы знаемъ, оказываютъ огромное влияніе на различные стороны экономической жизни. Отъ выбора направленія желѣзной дороги зависитъ процвѣтаніе или упадокъ многихъ весьма важныхъ отраслей промышленно-

сти. Государство не можетъ равнодушно смотрѣть на такія послѣдствія, связанныя съ желѣзнодорожнымъ движеніемъ. Для частной компаніи вся цѣль дѣятельности заключается единственно въ извлечении наивысшаго дохода; государство же постоянно имѣеть въ виду общіе экономические интересы страны. Поэтому, съ точки зрѣнія интересовъ всего народнаго хозяйства, государство можетъ вести желѣзнодорожное дѣло гораздо лучше, чѣмъ частные компаніи, для которыхъ забота о благосостояніи страны стоитъ совершенно вѣцъ ихъ дѣловыхъ разсчетовъ.

Въ-третьихъ, частная предпріимчивость, какъ мы и видѣли уже изъ исторического очерка развитія желѣзныхъ дорогъ, обыкновенно не можетъ справиться однѣми собственными силами съ той трудной задачей, которую она себѣ ставить. Обыкновенно, желѣзнодорожныя компаніи пользуются крупными пособіями (субсидіями, гарантіями $\%$) со стороны государства. Если государству приходится безъ всякой выгода для себя затрачивать огромные капиталы на поддержку частныхъ компаний, то не лучше ли обратить ихъ прямо на сооруженіе казенныхъ дорогъ, доходы съ которыхъ могутъ окупать сдѣланныя затраты?

Наконецъ, нельзя не отмѣтить еще одного недостатка частной предпріимчивости въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ. Огромные капиталы, помѣщенные частными лицами въ желѣзнодорожныя сооруженія, оказываютъ существенное влияніе на весь денежный рынокъ страны и на государственные финансы. Большия суммы платежей по обязательствамъ желѣзныхъ дорогъ, заключеннымъ въ металлической

валютѣ, могутъ оказывать неблагопріятное дѣйствіе на разсчетный балансъ государства и тѣмъ невыгодно вліять на курсъ бумажныхъ денегъ. Кредитъ государства можетъ страдать отъ чрезмѣрнаго развитія помѣщений капиталовъ въ бумаги частныхъ предпрыятій. Вообще же обращеніе на рынкѣ огромнаго количества цѣнныхъ бумагъ, принадлежащихъ частнымъ компаніямъ, усиливаетъ неустойчивость мѣновыхъ отношеній, поощряетъ развитіе биржевой спекуляціи. Насколько вредно для интересовъ народнаго хозяйства такое положеніе желѣзнодорожнаго дѣла, можно видѣть хотя бы изъ исторіи русскаго желѣзнодорожнаго строительства (учредительскіе барыши). Частная предпріимчивость при постройкѣ рельсовыхъ путей еще болѣе подчеркиваетъ plutokратический характеръ народной жизни, свойственный капиталистической эпохѣ. Государство не можетъ относиться безразлично къ подобнымъ явленіямъ; его интересы настойчиво требуютъ вмѣшательства и сознательнаго регулированія экономическихъ отношеній, гдѣ только такая политика представляется осуществимой по современнымъ соціальнымъ условіямъ. Въ желѣзнодорожномъ дѣлѣ она не только возможна, но прямо выгодна, даже въ коммерческомъ смыслѣ. Государство, сосредоточивая въ своихъ рукахъ желѣзныя дороги, способствуетъ выгодамъ всего народнаго хозяйства и вмѣстѣ съ тѣмъ получаетъ надежный источникъ дохода отъ веденія этого дѣла.

Нельзя не отмѣтить, наконецъ, еще одного соображенія, говорящаго въ пользу государственныхъ желѣзныхъ дорогъ. Помимо экономическихъ влія-

ній, желѣзныя дороги имѣютъ и немаловажное стратегическое и общекультурное значеніе. Частные компаніи, по существу своихъ стремленій, не могутъ, конечно, преслѣдоватъ постройкой и приемами управления желѣзными дорогами подобныхъ цѣлей; ихъ можетъ ставить только государство. Нельзя поэтому не признать, что наиболѣе разумной желѣзнодорожной политикой представляется система, принятая за послѣднее время Пруссіей и Россіей, именно сосредоточеніе желѣзныхъ дорогъ въ рукахъ правительства. Единственное возраженіе, какое можно сдѣлать противъ этой системы, заключается въ указаніи на недостатки вообще правительственной дѣятельности въ извѣстной странѣ. Если администрація вносить во всякое дѣло канцелярскую рутину и бюрократической формализмъ, то, конечно, и управление желѣзными дорогами будетъ страдать такими же недостатками. Противъ этого можно, однако, замѣтить, что и дѣятельность частныхъ компаний въ такихъ странахъ не отличается особыми достоинствами, а злоупотребленія съ ихъ стороны представляются гораздо болѣе вѣроятными¹⁾.

Такимъ образомъ, исходя изъ сущности желѣзнодорожного транспорта, наилучшей формой его организаціи (какъ системы предпріятій) должно

¹⁾ Установленные положенія не могутъ быть поколеблены и указаніемъ на недостатки желѣзнодорожного дѣла въ Россіи послѣднаго времени. Чрезмѣрное развитіе желѣзнодорожной сѣти въ ущербъ другимъ насущнымъ интересамъ большинства населенія было бы возможно и при преобладаніи частнаго желѣзнодорожного строительства, причемъ оно осложнилось бы еще указанными выше недостатками частныхъ желѣзныхъ дорогъ.

признать соцредоточеніе желѣзныхъ дорогъ въ рукахъ государства¹⁾.

Зная роль желѣзныхъ дорогъ въ народохозяйственныхъ отношеніяхъ, не трудно уже оцѣнить значеніе и другихъ улучшенныхъ средствъ транспорта. Среди нихъ обращаетъ на себя особенное вниманіе паровое (въ частности, морское) судоходство. Къ выгодамъ, которыхъ мы отмѣчали при характеристицѣ желѣзныхъ дорогъ, въ паровомъ судоходствѣ необходимо еще присоединить наивысшую приспособленность пути (минимальное трение), благодаря чьему водный транспортъ оказывается наиболѣе дешевымъ средствомъ сообщенія. Въ от-

¹⁾ До сихъ порь мы говорили о желѣзныхъ дорогахъ въ смыслѣ путей, соединяющихъ различные населенные пункты. Но развитіе городовъ создало потребность въ такъ-называемыхъ мелкихъ желѣзныхъ путяхъ, имѣющихъ своимъ назначениемъ облегчить жителямъ города передвиженіе по городской территории. Соцредоточеніе магазиновъ, конторъ, складовъ и т. п. въ известныхъ частяхъ города требуетъ перераспределенія его построекъ. Въ настоящее время, въ силу общепринятой неурегулированности общественного хозяйства, процессъ этотъ происходит стихійно, но и теперь уже во многихъ европейскихъ центрахъ деловая и промышленная часть отдѣляются отъ жилой. Поэтому вопросъ о городскихъ путяхъ сообщенія приобрѣтаетъ большую важность, въ особенности для рабочихъ, которые могутъ гораздо дешевле и удобнѣе селиться на городскихъ окраинахъ, чѣмъ рядомъ съ тѣми предпрѣтіями, гдѣ они работаютъ. Ниже мы еще вернемся къ этому вопросу (въ отдѣльномъ потреблениѣ, когда будемъ говорить о жилищахъ городскихъ рабочихъ). Здѣсь же замѣтимъ только, что наилучшей формой организаціи городскихъ желѣзныхъ дорогъ представляется соцредоточеніе ихъ въ рукахъ не государственного, а муниципального управления, такъ какъ, по существу дѣла, эти дороги имѣютъ мѣстное значеніе. Государство должно только установить единообразный контроль за городскимъ желѣзодорожнымъ хозяйствомъ и способствовать его успешному развитію (напр., выдачей субсидій, гарантій и т. п.).

личіе отъ желѣзныхъ дорогъ, паровое судоходство допускаетъ и примѣненіе принципа конкуренціи, такъ какъ въ немъ нѣть затраты постоянного капитала на улучшеніе пути (по крайней мѣрѣ, въ такой степени, какъ для желѣзныхъ дорогъ) и главную массу издержекъ составляетъ сооруженіе и ремонтъ судна и расходы на двигательную силу и заработную плату служащимъ и рабочимъ. Впрочемъ, въ морскомъ транспорте постройка большихъ пароходовъ оказывается не подъ силу многимъ предпринимателямъ, такъ что конкуренція фактически проявляется въ довольно слабой формѣ. Паровымъ воднымъ транспортомъ съ особеннымъ успѣхомъ, какъ известно, пользовалась и пользуется Англія; однако, за послѣднія десятилѣтія текущаго вѣка привилегированное положеніе Англіи въ данномъ отношеніи не вполнѣ сохранилось, благодаря, въ особенности, развитію пароходныхъ сообщеній Германіи и Соединенныхъ Штатовъ.

Благодаря паровому морскому транспорту и упрочилась система мірового хозяйства. Морскіе пароходы связали Европу съ Америкой широкими и тѣсными узами товарного обиѣна. Во внутреннихъ американскихъ отношеніяхъ развитіе морского транспорта отразилось развитіемъ желѣзнодорожной сѣти, а въ связи съ этимъ и мѣстной обрабатывающей промышленности.

Благодаря дешевизнѣ морского транспорта, американскій хлѣбъ получилъ свободный доступъ на европейскіе рынки, успешно конкурируя съ подвозомъ хлѣба изъ такой близкой по географическому положенію страны, какъ Россія. Усиленный вывозъ хлѣба изъ Америки создавалъ специальную постройку

новыхъ желѣзнодорожныхъ линій, связывавшихъ область хлѣбного производства съ портовыми городами. А постройка желѣзныхъ дорогъ, помимо этого первоначальнаго своего назначенія, создавала уже и всѣ другія послѣдствія для экономической жизни Америки, которая обыкновенно сопровождаются развитіемъ желѣзнодорожнаго транспорта. Въ настоящее время Соединенные Штаты настолько уже развили у себя обрабатывающую промышленность, что изъ замкнутой страны начинаютъ превращаться въ типичное высокоразвитое капиталистическое государство, где внутренній рынокъ достаточно насыщенъ продуктами обрабатывающей промышленности и где существуетъ уже потребность во внѣшнихъ рынкахъ для сбыта обработанныхъ издѣлій. Послѣдняя война американцевъ съ испанцами указываетъ уже, что и Соединенные Штаты въ недалекомъ будущемъ приобрѣтутъ характерные черты развитой капиталистической страны, ведущей обширную внѣшнюю торговлю продуктами обрабатывающей промышленности и стремящейся приобрѣсти себѣ надежные внѣшніе рынки.

Этими нѣмногими замѣчаніями мы и можемъ ограничиться для характеристики экономического значенія водного парового транспорта, имѣя въ виду, что во многихъ своихъ вліяніяхъ онъ представляетъ сходство съ разсмотрѣнными уже нами условіями желѣznодорожныхъ сообщеній. Необходимо прибавить лишь, что правильное товарное движение не можетъ основываться на исключительномъ предпочтеніи какого-нибудь одного изъ указанныхъ видовъ транспорта. Нужды народнаго хозяйства требуютъ разумной системы различныхъ

путей, которые давали бы возможность съ наибольшимъ успѣхомъ пользоваться выгодами того или иного способа сообщеній, представляющагося наиболѣе удобнымъ по условіямъ мѣстности.

Мы должны сказать еще нѣсколько словъ относительно способовъ передачи извѣстій (почтѣ, телеграфѣ, телефонахъ). Помимо общекультурнаго значенія, улучшенные способы передачи извѣстій играютъ важную роль въ экономической жизни. Торговый обмѣнъ приобрѣтаетъ въ нихъ новыя средства ускоренія и облегченія операцій. Потребность въ какомъ-нибудь товарѣ, выяснившаяся въ самой отдаленной мѣстности, быстро становится извѣстной въ мѣстахъ производства даннаго товара, благодаря современнымъ почтовымъ и телеграфнымъ сообщеніямъ. Въ строѣ современной городской хозяйственной жизни аналогичную роль играютъ телефоны. Они берегаютъ массу силъ по разнообразнымъ торговымъ и промышленнымъ отношеніямъ, устранивая специальные затраты на посыльныхъ, курьеровъ и т. п. и передавая сообщенія съ гораздо большей скоростью. Вотъ почему въ наиболѣе культурныхъ или наиболѣе развитыхъ въ промышленномъ отношеніи странахъ примѣняются въ самомъ широкомъ масштабѣ усовершенствованыя средства передачи извѣстій: въ Америкѣ, Англіи, Швейцаріи и Германіи мы найдемъ наилучшую организацію почтоваго и телеграфнаго дѣла, наиболѣе развитую съѣмь телефонныхъ сообщеній.

По недостатку времени, я не буду останавливаться на исторіи этихъ видовъ транспорта. Отмѣчу лишь, что важный переворотъ въ старѣйшемъ изъ нихъ (почтовомъ сообщеніи) относится ко времени раз-

витія крупной промышленности и притомъ въ передовой странѣ капиталистического производства—Англіи, а другіе (телеграфъ и телефоны) возникаютъ и развиваются впервые въ эту эпоху. Указанный переворотъ въ почтовомъ дѣлѣ открывается реформой Роулэнда Гилля, проведенной чрезъ англійскій парламентъ въ 1840 г. Сущность этой реформы заключалась въ установлении единообразной и дешевой таکсы для всѣхъ писемъ, отправляемыхъ въ предѣлахъ Англіи. Такой порядокъ въ настоящее время принятъ повсюду, и мы настолько съвѣклись съ нимъ въ своемъ повседневномъ обиходѣ, что съ трудомъ можемъ представить себѣ, какъ недавно еще онъ многимъ казался опаснымъ, а въ лучшемъ случаѣ, непрактичнымъ новшествомъ. Вскорѣ послѣ установления закона Роулэнда Гилля обнаружилось, что количество посылаемыхъ писемъ значительно возросло и что, несмотря на значительное понижение платы, почтовый доходъ понизился сравнительно на небольшую величину, а затѣмъ мало-по-малу достигъ прежней нормы. Другое крупное явленіе въ новѣйшемъ почтовомъ дѣлѣ—это образование Всемірного Почтоваго Союза. Развитіе международнаго торговаго обмѣна и культурныхъ связей между различными странами міра вызвало потребность въ облегченіи почтовыхъ сношеній, что могло быть достигнуто лучше всего установлениемъ единообразныхъ почтовыхъ правилъ. Въ семидесятыхъ годахъ эта потребность была уже удовлетворена на дѣлѣ образованіемъ Всемірного Почтоваго Союза, территорія которого съ тѣхъ поръ все расширяется, обѣщая вскорѣ захватить въ свои предѣлы всѣ народы, живущіе на

земномъ шарѣ. Слѣдующая табличка указываетъ, въ какой мѣрѣ совершалось это расширеніе границъ Всемірнаго Почтоваго Союза:

			Территорія Союза въ милл. килом.	Количество жителей въ милл.
Во время Всемірн. Почт. конгр. въ Бернѣ	1874 г.	40	350	
" " " " Парижѣ	1878 "	67	750	
" " " " Лиссабонѣ	1885 "	83	848	
" " " " Вѣнѣ	1891 "	96	946	
" " " " Вашингтонѣ	1897 "	103	1.020	

Если принять во вниманіе, что по современнымъ статистическимъ вычисленіямъ все населеніе земного шара составляетъ около 1.500 милл., то мы найдемъ, что $\frac{2}{3}$ жителей земного шара объединены уже Всемірнымъ Почтовымъ Союзомъ.

Наконецъ, для характеристики связи почтоваго дѣла съ общей культурой и экономическимъ развитіемъ страны я приведу свѣдѣнія относительно распространенности почтовыхъ учрежденій въ нѣкоторыхъ государствахъ:

Страны.	Число почтовыхъ учрежденій.	Одно почтовое учрежденіе приходится на: кв. км.	жителей.
Швейцарія.....	3.328	12,4	877
Соедин. Штаты.....	70.991	145,9	877
Германія.....	30.346	17,8	1.629
Великобританія.....	20.011	15,8	1.925
Австрія.....	4.463	54,9	4.372
Японія.....	3.814	100,4	10.869
Россія (безъ Финляндіи).....	7.228	660	16.000

Изъ этой таблицы видно, что наиболѣе густая сеть почтовыхъ учрежденій приходится на высоко-

развитыя въ культурномъ (Швейцарія) и промышленномъ отношеніи (Соединенные Штаты, Великобританія, Германія) страны и что, наоборотъ, отсталыя государства (Австрія, Японія и Россія) снабжены всего менѣе почтовыми сообщеніями. Характерно, что въ приведенномъ спискѣ Россія занимаетъ послѣднее мѣсто.

Этими замѣчаніями я и закончу очеркъ о значеніи усовершенствованныхъ средствъ транспорта въ экономической жизни современныхъ народовъ. Добавлю только, что желѣзныя дороги, пароходы, почта и телеграфъ создали неизвѣстную ранѣе быстроту темпа не только хозяйственной, но и культурной жизни. Каждая новая мысль въ настоящее время быстро облетаетъ весь міръ, становясь достояніемъ не одного избранного круга людей, но и массъ, которые, при иныхъ условіяхъ, оставались бы долгое время чуждыми общему культурному движению. Въ рукахъ современныхъ культурныхъ и общественныхъ дѣятелей находятся могучія силы, ускоряющія и облегчающія ихъ работу. Привлеченіе массъ къ благамъ культуры становится гораздо болѣе доступнымъ дѣломъ, а съ тѣмъ вмѣстѣ укрѣпляются прочнѣе основы разумныхъ соціальныхъ отношеній и болѣе широкимъ размахомъ совершается движение человѣчества къ лучшему будущему.

Лекція одинадцатая.

I. Торговля. — Понятие и виды. — История торговой деятельности. — «Нынешняя» торговля. — Караваны. — Характер торговли в средние века и в начале нового времени. — Торговля в XIX веке. — Значение современной торговли. — Выгоды ее для производителей и потребителей. — Недостатки торговли. — Замена торгового посредничества собственностью фабрикантов и кооперативными потребительскими обществами. II. Промышленные кризисы. — Связь их с капиталистической эпохой хозяйственного развития. — Первоначальные острые кризисы в Англии. — Кризис 1825 года. — Депрессии последующего времени. — Причины кризисов. — Теории Сисмонди и Родбертуса. — Объяснение кризисов Энгельсом и Каутским. — Причины изменения формы промышленных разстроек в последнее время. — Есть ли надежда на полное исчезновение кризисов при капиталистическом строев?

I.

Мм. гг. В предыдущем изложении мы познакомились с монетной ценностью, ценой, деньгами, кредитом и средствами сообщения. Чтобы закончить обзор явлений обмена, нам необходимо обратиться еще к вопросу о торговле¹⁾. Подобно рассмотренным выше условиям товарного обращения, и торговля иметь своей задачей сближение разделенных друг от друга производителей и потребителей, установление связи между про-

¹⁾ Для лиц, интересующихся этим вопросом, хорошим пособием может служить книга *an der Borgh'schen Handel und Handelspolitik*. Leipzig, 1900 (16 томъ, 1 отд. курса, изд. Франкенштейномъ и Геккелемъ).

изводствомъ и потреблениемъ. Въ странахъ съ сколько-нибудь развитымъ товарнымъ обращениемъ ведение торговыхъ операций обособляется въ самостоятельную общественно-экономическую функцию, занимающую известное количество специальныхъ дѣятелей и требующую определенныхъ затратъ капитала (магазины, склады и т. п.). Иначе говоря, въ общественномъ раздѣлении труда торговля занимаетъ свое самостоятельное мѣсто, наряду съ другими отраслями хозяйственной дѣятельности—транспортомъ, кредитомъ, промышленностью. Самая организація торговли не отличается по существу отъ строя всѣхъ остальныхъ хозяйственныхъ предпріятій; въ ней такъ же, какъ и въ другихъ формахъ экономической дѣятельности, есть и хозяина, и наемные служащіе, есть трудъ, необходимый для общества, но оплачиваемый не въ полной мѣрѣ его услугъ, и есть предприниматели, получающіе прибыль. Поэтому нѣть никакихъ оснований выдѣлять торговлю изъ другихъ отраслей экономической дѣятельности общества и заранѣе относиться къ ней съ полнымъ отрицаніемъ и осужденіемъ; торговля, въ ея современной организаціи и въ ея историческомъ прошломъ, имѣла и имѣеть свои неустроства и свои несправедливости; но эти черты присущи не ей одной, а въ большей или меньшей степени и другимъ отраслямъ хозяйственной дѣятельности, и вытекаютъ не только изъ особенностей самыхъ торговыхъ операций, но и изъ общихъ условій общественно-экономического строя въ данную историческую эпоху. При всѣхъ своихъ недостаткахъ, торговая дѣятельность является не-

обходимымъ членомъ въ цѣпи хозяйственныхъ отношеній обществъ, построенныхъ на принципѣ раздѣленія труда и товарномъ обиѣнѣ.

Итакъ, подъ торговлей мы будемъ понимать дѣйствіа, имѣющія цѣлью передачу готовыхъ уже товаровъ изъ рукъ производителей въ руки потребителей. Соответственно этому опредѣленію въ общемъ понятіи торговли мы различимъ и два главные вида ея: торговлю оптовую—торговыя отношенія между производителемъ и однимъ или несколькими торговыми посредниками; торговлю розничную—торговыя отношенія между производителемъ или торговыми посредниками и потребителемъ. Въ первомъ случаѣ цѣпь торговыхъ отношеній не заканчивается, прерываясь на полдорогѣ; во второмъ случаѣ она уже вполнѣ закончена. Самыя торговыя предпріятія въ томъ и другомъ случаяхъ могутъ имѣть разнообразные размѣры и устройство; формы ихъ опредѣляются въ конечномъ счетѣ тѣми же самыми условіями, какія мы наблюдали и въ другихъ отрасляхъ хозяйственной дѣятельности. Такъ, при современной тенденціи къ крупному производству и въ торговыхъ предпріятіяхъ можно подмѣтить аналогичный характеръ развитія; равнымъ образомъ усовершенствованіе путей сообщенія и концентрація населенія въ большихъ городахъ приводятъ къ большей спеціализаціи магазиновъ, чѣмъ прежде. Однако, и въ данномъ случаѣ не слѣдуетъ преувеличивать значенія общей тенденціи; напр., въ большихъ городахъ въ послѣднее время начинаютъ организовываться огромные неспеціализированные магазины. Таковы, напр.,

Au bon Marché и Louvre въ Парижѣ, Wertheim и Tietz въ Берлинѣ и Мюрѣ и Мерилизѣ въ Москвѣ.

Происхождение торговли теряется въ отдаленейшей старины существованія человѣчества. Въ эпоху замкнутаго домашняго хозяйства, естественно, не могло быть торговыхъ отношеній между членами замкнутаго союза, потому что производство и потребленіе не были въ немъ отдѣлены другъ отъ друга. Но самостоятельныя племена, жившія рядомъ, обмѣнивались нѣкоторыми предметами, въ зависимости отъ разницы въ естественныхъ условіяхъ занимаемой ими территории. Такой обмѣнъ между самостоятельными хозяйственными и политическими единицами развивался особенно сильно, если въ мѣновыхъ отношеніяхъ сталкивались другъ съ другомъ народы высшей и низшей культуры. Въ сношеніяхъ же между племенами одинаковой культуры особенно важное значеніе имѣла соль. Съ народами, обладавшими запасами соли, соѣднѣе народы издавна поддерживали правильный торговый обмѣнъ (какъ мы знаемъ изъ предыдущаго, первоначально соль служила и деньгами).

При столкновеніи народовъ различныхъ культуръ представители болѣе развитой націи играли въ обмѣнѣ активную роль, устраивая отдаленные экспедиціи и пріучая дикія племена къ правильнымъ торговымъ отношеніямъ. Въ виду враждебности первобытныхъ людей къ чужеземцамъ вообще, торговля первоначально была нѣма. Когда караагеняне пріѣзжали съ торговыми цѣлями къ жителямъ Западной Ливіи (на сѣверо-африканскомъ

берегу), они раскладывали свои товары на берегу моря, зажигали большой костеръ, чтобы дать знать о своемъ прибытии, и затѣмъ удалялись на корабли. На знакъ появлялись туземцы, осматривали разложенные товары и, положивъ рядомъ золото, удалялись въ свою очередь. Кареагеняне тогда склонились съ кораблей и опредѣляли, достаточно ли дано золота. Если они находили, что нѣтъ, они возвращались на свои корабли, ничего не тронувъ, и ожидали, пока туземцы принесутъ прибавку. Тѣ обыкновенно такъ и дѣлали, потому что, въ противномъ случаѣ, кареагеняне увезли бы обратно свои товары¹⁾.

Такъ складывалась мало-по-малу привычка къ постоянному обмѣну, укрѣплявшая почву и для развитія непосредственныхъ личныхъ торговыхъ отношеній. Этимъ послѣднимъ особенно благопріятствовалъ институтъ гостепріимства, который заботливо поддерживался по преимуществу ради облегченія торговыхъ сношеній съ чужими народами.

Такимъ образомъ, въ историческомъ развитіи торговой дѣятельности мы замѣчаемъ прежде всего выдѣленіе вицѣнной торговли, принимавшей крупные размѣры въ то время, когда во внутреннихъ отношеніяхъ царила еще система замкнутаго домашняго хозяйства. Въ этой торговлѣ, въ особенности же въ организуемой сравнительно культурными націями, функции торговаго посредничества вскорѣ обособились въ самостоятельное дѣло. Торговля приморскихъ націй (финикиянъ, кареагенянъ) естественно принимала размѣры

¹⁾ W. Roscher, Nationalökonomik des Handels und Gewerbfleisses, 2 изд., стр. 107—108.

крупныхъ предпріятій, такъ какъ необходимо было снаряжать корабли въ отдаленную заморскую экспедицію. Но и сухопутная торговля, въ силу трудности сношеній съ чужеземными народами, несовершенствъ транспорта и отсутствія гарантій безопасности во время пути, также принимала форму крупныхъ предпріятій (стройно организованныхъ полувоенныхъ экспедицій). Для среднихъ вѣковъ въ этомъ отношеніи весьма типична караванная торговля арабовъ. Характерно, что торговля не только происходила въ крупномъ объемѣ, но носила уже некоторые черты, сближающія ее съ современными формами крупныхъ предпріятій, а именно акціонерными компаніями. Мелкіе капиталы притекали тогда въ караванную торговлю, какъ теперь въ акціонерные учрежденія. Напр., торговля Мекки и другого арабскаго города Тайифа была весьма развита уже со времени Магомета. Изъ этихъ городовъ ежегодно отправлялись караваны осенью въ Йеменъ и Абиссинію, весной — въ Сирію. Предметами вывоза были кожа, ладанъ, клей, драгоценные металлы; предметами ввоза — разнаго рода ткани, шелкъ и предметы роскоши. Для 623 года существуютъ свѣдѣнія о шести такого рода экспедиціяхъ. Одна изъ нихъ состояла изъ 2.000 верблюдовъ съ кладью, стоимостью въ 50.000 золотыхъ динаріевъ (золотой динарій равняется 15 франкамъ). Богатые купцы имѣли, конечно, наибольшую долю въ караванѣ и становились во главѣ экспедиціи, но они охотно брали порученія отъ всѣхъ, кто имѣль хотя бы самая мелкія сбереженія, подъ условiemъ удержанія за собой половины прибыли (обычная при-

быль отъ экспедиціи составляла 50%). Такимъ образомъ, въ большихъ караванахъ почти каждый житель Мекки, который сберегъ одинъ или два динарія, имѣлъ и свою долю. Когда каравану грозила опасность, всѣ жители Мекки были въ волненії¹⁾.

Въ древности организаціей международной торговли раньше другихъ культурныхъ народовъ занимались финикияне; за ними выступили греки и въ особенности римляне. Торговля римлянъ была чрезвычайно обширна какъ по предметамъ обмѣна, такъ и по количеству обмѣниваемыхъ товаровъ. Торговые сношенія существенно облегчались единствомъ юридическихъ нормъ, денежной единицы и правилъ о платежахъ.

Въ средніе вѣка развитіе торговли прерывается; но затѣмъ, также подъ вліяніемъ столкновенія различныхъ культуръ (варварскаго Запада со старой культурой Востока), выдвигается торговля итальянскихъ республикъ. На сѣверѣ торговлю монополизируетъ Ганзейскій Союзъ. Въ средніе вѣка торговля была, какъ и въ древности, по преимуществу, внѣшняя, такъ какъ внутренняя организація носила еще замкнутый характеръ (крѣпостничество). Открытия новаго времени увеличиваютъ размѣры торговыхъ отношеній и перемѣщаютъ центръ тяжести ихъ къ народамъ, находящимся въ болѣе выгодныхъ географическихъ условіяхъ. Мѣсто итальянскихъ республикъ занимаютъ сначала Испанія и Португалія, затѣмъ Франція, Англія, Голландія и Данія. Изъ-за торгового могущества возникаетъ борьба между различными націями, причемъ

¹⁾ *Leroy-Beaulieu*, указ. соч. т. I, стр. 279—280.

побѣда осталась въ XVII и XVIII вѣкахъ за Англіей, благодаря удобствамъ ея положенія для океаническаго транспорта и энергичной покровительственной политикѣ. Торговля ведется по преимуществу съ собственными колоніями, путемъ монопольныхъ торговыхъ компаний. Въ XIX вѣкѣ къ вѣнчайшей торговлѣ начинаетъ все болѣе и болѣе присоединяться внутренняя. Промышленный переворотъ конца XVIII и начала XIX вѣка, т.-е. развитіе крупной промышленности и усовершенствование транспорта, а также упорядоченіе денежнай системы и развитіе кредита, установление метрической системы мѣръ и вѣсовъ — имѣли своимъ послѣдствіемъ необыкновенное расширение торговыхъ сношеній внутри культурныхъ націй. Самый характеръ внутренней торговой дѣятельности существенно измѣнился. Прежняя ярмарочная и разносная (Hausierhandel, русскіе офени и коробейники) торговля уступила мѣсто постояннымъ и правильнымъ торговымъ сношеніямъ, которыя захватывали мало-по-малу, по мѣрѣ проведенія желѣзныхъ дорогъ и другихъ средствъ сообщенія, самые отдаленные и глухіе углы государства; во вѣнчайшей торговлѣ сношенія также крайне облегчились, что, съ одной стороны, содѣствовало общему подъему экономического развитія странъ, вступившихъ въ обмѣнъ другъ съ другомъ, съ другой влекло за собой и вредныя послѣдствія, поощряя торговую спекуляцію (развившуюся и во внутренней торговлѣ).

Торговый капиталъ игралъ крупную роль въ подготовкѣ тѣхъ острыхъ потрясеній экономической дѣятельности, которыя носятъ название торгово-промышленныхъ кризисовъ. Торговцы способство-

вали переполненію рынковъ известными товарами, пользуясь могущественной силой кредита, и увлекали за собой фабрикантовъ, которые безъ такихъ побужденій едва ли расширили бы производство. Крушение повышенныхъ надеждъ купцовъ вызывало банкротства не только ихъ самихъ, но и кредитныхъ учрежденій, связавшихъ съ ихъ дѣятельностью свои операциі, и самихъ фабрикантовъ, которымъ приходилось круто сокращать и простоянливать производство.

Въ послѣднее время противъ этихъ вредныхъ сторонъ торговыхъ операций выступили въ экономической жизни сильныя противодѣйствующія вліянія. Съ одной стороны, фабриканты соединились въ синдикаты и стараются организовать сбытъ собственными усилиями, вѣтъ торговаго посредничества; съ другой стороны, среди потребителей образуются потребительскія общества, которые или совершенно устраниютъ торговыхъ посредниковъ, или сильно ограничиваютъ ихъ число, обращаясь только къ помощи оптовыхъ торговцевъ (подробнѣе объ этомъ мы еще скажемъ ниже). Но во всякомъ случаѣ торговля играетъ теперь огромную роль въ экономической дѣятельности капиталистическихъ націй. Благодаря широкому развитію мѣнового хозяйства, въ общемъ количество торговыхъ оборотовъ и число лицъ, занятыхъ въ торговыхъ предпріятіяхъ, постепенно возрастаютъ, какъ можно видѣть, напримѣръ, изъ слѣдующихъ данныхъ промышленной переписи Германіи 1895 года:

Въ 1895 г. было непосредственно занято въ	Число лицъ.	% ко всему количеству лицъ, непосредственно занятыхъ въ хозяйственной дѣятельности.
1) Сельскомъ хозяйствѣ и лѣсводствѣ, огородничествѣ и садоводствѣ, скотоводствѣ и рыболовствѣ	8,29 милли. чел.	36,18
2) Горномъ дѣлѣ, промышленности и строительномъ дѣлѣ.	8,28 милли. чел.	36,14
3) Торговлѣ	1,20 милли. чел.	5,26

Такимъ образомъ, $51\frac{1}{4}\%$, всѣхъ лицъ, непосредственно участвующихъ въ хозяйственной дѣятельности Германіи, заняты въ торговыхъ предпріятіяхъ. Изъ какихъ специальныхъ отраслей слагается въ настоящее время самая торговая дѣятельность, можно видѣть изъ слѣдующей таблицы:

ВИДЫ ТОРГОВЛИ.	Лица, непосредственно занятые.	
	1882.	1895.
1. Товарная торговля	674.854	997.270
2. Денежная и кредитная торговля.	22.787	33.689
3. Экспедиціонная и комиссіонерская операции	12.024	20.848
4. Торговля книгами и произведеніями искусства и музыкальными принадлежностями	19.484	21.694
5. Газетная торговля	?	7.666
6. Разносная торговля	54.616	37.953
7. Торговые представители.	33.147	41.281
8. Вспомогательные промыслы . . .	17.369	32.018
9. Учрежденія для торговыхъ объединений, храненія товаровъ etc. . .	7.988	12.715
Всего	842.269	1.205.334

Чтобы оцѣнить значеніе торговли въ современной хозяйственной жизни, намъ необходимо вспомнить о необыкновенномъ развѣтленіи современного размѣлненія труда и, следовательно, о полномъ отдѣленіи производителей отъ потребителей. Производитель не можетъ вести успѣшно своихъ операций безъ помощи со стороны торговаго посредника, потому что его товары назначаются не для собственного потребленія, но для сбыта и притомъ обыкновенно на разнообразные и далекіе рынки. Потребители продуктовъ фабриканта разсѣяны иногда по всему миру, и для него было бы въ высшей степени хлопотливо и затруднительно организовать сбытъ даже въ тѣхъ случаяхъ, если бы это было возможно. Иногда же это просто немыслимо, потому что добавочные затраты и усилия заставили бы фабриканта отказаться отъ многихъ рынковъ, на которыхъ теперь съ успѣхомъ продается его товаръ специальными торговцами. Равнымъ образомъ и потребитель покупаетъ теперь разнообразнѣйшіе продукты, производители которыхъ отдѣлены отъ него огромными разстояніями и часто политическими границами. Если бы намъ необходимо было для покупки кофе сноситься непосредственно съ арабскими торговцами, для чая — съ китайскими, для сукна — съ англійскими, для шелковыхъ матерій — съ французскими, заказывать мяча въ Сибири и выписывать полотно и ситецъ изъ Владимирской или Костромской губерніи, то мы, навѣрное, должны были бы отказаться отъ покупки многихъ этихъ предметовъ.

Такимъ образомъ, торговля, облегчая сношенія производителей съ потребителями, тѣмъ самыемъ

сберегаетъ много напрасныхъ усилий, которыя тратились бы безъ нея въ народномъ хозяйствѣ, и создаетъ возможность сношеній, которыя безъ нея были бы совершенно немыслимы. Какъ всякое примененіе принципа раздѣленія труда, такъ и выдѣленіе торговли въ специальную функцию приносить крупныя выгоды общественному союзу. Торговля способствуетъ поэтому большему развитію хозяйственной дѣятельности въ странѣ, облегчая расширение производства (такъ какъ при торговомъ посредничествѣ фабриканты могутъ сбывать большия продуктовъ), создавая улучшенные пути сообщенія (вся торговая дѣятельность, естественно, находится въ связи съ путями сообщенія, и потому торговцы заботятся объ ихъ усовершенствованіи) и содѣствуя развитію денежнаго и кредитнаго обращенія.

Однако, мы не намѣрены писать панегирикъ современной торговлѣ. Какъ намъ не разъ уже приходилось отмѣтить выше, въ современномъ хозяйственномъ строѣ, въ силу основныхъ его недостатковъ, всѣ полезныя хозяйственныя функции соединяются въ то же время и съ вредными вліяніями. Торговля, устранивъ производителей отъ непосредственныхъ отношеній съ потребителями, тѣмъ самимъ дѣлаетъ изъ производственного процесса нечто самодовлѣющее, лишая производителей сознанія дѣйствительныхъ потребностей общества. Объ этой сторонѣ современной торговли мы будемъ еще имѣть случай говорить ниже, характеризуя торговько-промышленные кризисы. Съ другой стороны, потребитель, не зная, сколько стоять производство товара, часто платить за него слишкомъ дорого, доставляя торговцу чрезмѣрную прибыль за

его услуги. Эта сторона торговли и вызывала, главнымъ образомъ, возраженія моралистовъ и первыхъ соціалистическихъ писателей (Фурье). Да-лѣе, для потребителя возникаетъ опасность, благодаря соблазнительнымъ рекламиамъ торговца и услугливой доставкѣ товаровъ, покупать вещи, не-нужные для него и даже вредныя въ физическомъ или моральномъ отношеніи. Наконецъ, торговля же порождаетъ новый видъ экономической зависи-мости, дѣлая бѣдные слои населенія должниками лавочниковъ, у которыхъ они закупаютъ товары въ кредитъ.

Противъ этихъ вредныхъ сторонъ торговли со-временная хозяйственная жизнь выдвигаетъ два могущественныхъ теченія, которые идутъ навстрѣчу другъ другу изъ двухъ крайнихъ полюсовъ хо-зийственной дѣятельности — производства и потре-бленія.

Во-первыхъ, фабриканты стараются стать незави-симыми отъ оптовыхъ торговцевъ, продавая товаръ прямо розничнымъ торговцамъ или даже потреби-телямъ, устраивая собственные магазины или на-ходя потребителя (для болѣе цѣнныхъ предметовъ, какъ, напр., машины) посредствомъ собственныхъ разыѣзывающихъ агентовъ.

Во-вторыхъ, со стороны потребителей замѣчается стремленіе образовывать кооперативные потреби-тельскія общества, чтобы вступать въ непосред-ственныя отношенія съ производителями и тѣмъ самимъ гарантировать себѣ дешевизну и хорошее качество продуктовъ. Объ этихъ обществахъ мы будемъ еще имѣть случай говорить ниже, въ отдѣлѣ о потребленіи.

Эти стремленија производителей и потребителей направленные къ устраненію неудобствъ торговаго посредничества, очищають современную торговлю отъ многихъ злоупотребленій и вмѣстѣ съ тѣмъ мало-по-малу подготавлиаютъ путь для создания новыхъ, болѣе разумныхъ отношеній между производителями и потребителями, которые соотвѣтствовали бы и основамъ болѣе справедливаго общественно-экономического строя вообще. Въ этомъ отношеніи наибольшаго вниманія заслуживаютъ потребительскія общества, потому что непосредственный сбытъ товаровъ фабрикантами изолированнымъ потребителямъ часто соединяется съ злоупотребленіями, какъ и въ обыкновенной торговлѣ (напр., продажа въ кредитъ швейныхъ или сельскохозяйственныхъ машинъ).

II.

Послѣ изложенія главнѣйшихъ условій обмѣна я считаю бы умѣстнымъ дать краткую характеристику промышленныхъ кризисовъ. Обыкновенно въ трактатахъ политической экономіи ученіе о кризисахъ помѣщается въ отдѣлѣ потребленія; но, какъ мы сейчасъ увидимъ, глубочайшія причины кризисовъ коренятся въ области производства, а не потребленія, а вѣшнія проявленія ихъ связываются съ товарнымъ обращеніемъ. Поэтому ихъ всего удобнѣе разматривать непосредственно послѣ ученія о производствѣ и обмѣнѣ.

Кризисы представляютъ специфическую болѣзнь современнаго экономического строя. Ни въ древнемъ мірѣ, ни въ средніе вѣка не наблюдалось подобныхъ разстройствъ хозяйственныхъ отношеній.

Въ XVII и XVIII вѣкахъ въ Голландіи, Англіи и Франціи происходили уже острая потрясенія въ торговой дѣятельности, во многихъ чертахъ сходныя съ современными промышленными кризисами; но это были лишь провозвѣстники будущаго. Они встречались очень рѣдко и повторялись черезъ неправильные промежутки времени, и только XIX вѣкъ увидѣлъ кризисы, захватывающіе многія отрасли промышленности и повторяющіеся почти съ математической точностью черезъ опредѣленные періоды. Причины такого явленія понятны: ни древній міръ, ни средніе вѣка, ни даже ближайшіе къ нашему столѣтію не представляли условій, на почвѣ которыхъ могли бы возникать торгово-промышленные кризисы. Натуральное хозяйство замкнутыхъ группъ, какъ мы знаемъ, заполняло почти всю экономическую жизнь древности. Каждая группа была изолирована, отрѣзана отъ общенія съ другими хозяйственными единицами, а потому общее потрясеніе хозяйства не могло имѣть мѣста.

Равнымъ образомъ ремесленное городское хозяйство средневѣковья не могло испытывать крупныхъ всеобщихъ потрясеній, потому что было разсчитано на опредѣленный спросъ (заказъ) и не имѣло связи съ другими городскими хозяйствами. Наконецъ, начало новаго времени, открывающееся крупнымъ развитіемъ торговыхъ сношеній, также не давало условій для промышленныхъ кризисовъ, такъ какъ огромная часть продуктовъ внутренней промышленности не покидала внутренняго рынка и попрежнему сбывалась въ небольшихъ, замкнутыхъ территоріальныхъ районахъ. Только съ той

поры, когда крупная капиталистическая промышленность развилась въ сложную систему отношений, гдѣ всѣ отдельные элементы связаны другъ съ другомъ неразрывными узами, стали появляться и всеобщія промышленныя потрясенія, захватывающія не какой-либо незначительный районъ, а распространяющіяся на всю страну и даже на другія государства. Но если связь промышленныхъ кризисовъ съ переживаемой нами исторической эпохой и представляется очевидной для всякаго изслѣдователя, то относительно причинъ, порождающихъ это замѣчательное явленіе, существуетъ до сихъ поръ не мало споровъ и разногласій. Одни ищутъ этихъ причинъ въ области распределенія и потребленія, другіе — въ производственныхъ отношеніяхъ, трети — въ сферѣ обмѣна. Какое объясненіе представляется на нашъ взглядъ болѣе вѣроятнымъ, мы постараемся показать ниже. Теперь же намъ необходимо дать себѣ отчетъ въ самомъ процессѣ кризисовъ, удовить ихъ типическія черты, которыя давали бы намъ возможность, не впадая въ недоразумѣнія, обратиться уже и къ изученію причинъ описанного явленія. Такъ какъ капиталистической строй хозяйственныхъ отношений всего раньше и всего рельефнѣе опредѣлился въ Англіи, то мы и возьмемъ для характеристики существенныхъ чертъ, присущихъ торгово-промышленнымъ кризисамъ, англійскіе кризисы XIX вѣка, отразившіе на себѣ новыя условія экономической жизни. До 20-хъ годовъ текущаго столѣтія англійская экономическая исторія насчитываетъ три торгово промышленныхъ потрясенія (1811, 1815 и 1818 гг.), которыя нельзя еще отнести къ кризи-

самъ въ вышеустановленномъ смыслѣ этого слова. Причины ихъ коренились, главнымъ образомъ, въ политическихъ отношеніяхъ Англіи, такъ что по своему типу они скорѣе всего приближались къ прежнимъ кризисамъ (XVIII ст.), въ основѣ которыхъ лежали подобные же случайныя причины. Серія современныхъ торгово-промышленныхъ кризисовъ, порожденныхъ условіями капиталистического хозяйства, открывается кризисомъ 1825 года. Мы и можемъ взять этотъ кризисъ исходнымъ пунктомъ для нашего изученія, потому что въ немъ выражились уже всѣ существенныя черты, свойственныя кризисамъ новѣйшаго типа¹⁾.

Въ началѣ 20-хъ гг. англійская торговля, не оправившаяся еще отъ потрясеній, вызванныхъ войнами съ Наполеономъ, была въ застоѣ. Лондонскій рынокъ былъ переполненъ свободными капиталами, для которыхъ не находилось производительного помѣщенія. Ссудный процентъ упалъ настолько, что правительство нашло возможнымъ произвести конверсію собственныхъ займовъ. Иностранныя государства, нуждавшіяся въ деньгахъ, легко заключали займы въ Англіи. Однако, многіе капиталы оставались не помѣщеными, и потому предприниматели зорко слѣдили за всякими благопріятными для нихъ измѣненіями рыночныхъ условій. Такое счастливое сочетаніе обстоятельствъ не замедлило наступить, и англійская промышленность и торговая жизнь сразу перешли изъ вялого, апатичнаго состоянія въ лихорадочное

¹⁾ Описаніе этого кризиса мы заимствовали изъ соч. *Тулакъ-Барановскаго: «Промышленные кризисы въ современной Англіи»* Спб., 1894 г.

оживленіе. Окончаніе войны между Франціей и Испаніей въ 1823 году, сдѣлавшее испанскія и португальскія колоніи въ Южной и Центральной Америкѣ независимыми государствами, открыло для Англіи новый обширный рынокъ. Въ дѣловыхъ сферахъ рас пространилось убѣженіе, что новыя государства, овобожденныя отъ гнетущаго ига метрополіи, быстро разовьютъ свои силы, если на помощь явится англійскій капиталъ. Правительства новыхъ американскихъ государствъ заключили съ успѣхомъ займы на англійскомъ рынке; основано было огромное количество акціонерныхъ компаний для разработки естественныхъ богатствъ Центральной и Южной Америки. Владѣльцы свободныхъ капиталовъ съ такимъ увлеченіемъ стремились помѣстить ихъ въ предпріятія, отъ которыхъ ожидались несмѣтныя выгоды, что цѣны акцій вновь учрежденныхъ компаний поднимались въ короткое время до необыкновенной высоты. Духъ спекуляціи овладѣль всѣми общественными классами. На сколько возрастали цѣны акцій американскихъ компаний, можно видѣть изъ слѣдующаго примѣра:

ЦѣНЫ АКЦІЙ.

Компаниі.	Уплаченный капиталъ на	Преміи:
	10 дек. 1824 г.	11 янв. 1825 г.
	акцій.	

Англо-мексиканская.

компаниі. . . .	10 ф. ст.	33 ф. ст.	158 ф. ст.
-----------------	-----------	-----------	------------

Соединен. мексик.

компаниі. . . .	10 » »	35 » »	155 » »
-----------------	--------	--------	---------

Комп. Реаль-дель-

Монте. . . .	70 » »	550 » »	1.350 » »
--------------	--------	---------	-----------

Если мы обратимся отъ фондового рынка къ товарному, то здѣсь, конечно, не найдемъ такого баснословнаго повышенія цѣнъ. Акціи покупаются въ надеждѣ на будущіе барыши предпріятія или просто въ видахъ на выгодную перепродажу; товары же фактически продаются и потребляются въ данный моментъ, и потому ихъ вздорожаніе всегда ограничивается сравнительно скромными предѣлами. Тѣмъ не менѣе и товарныя цѣны возрасли на довольно значительную величину; такъ, цѣна хлопчатобумажныхъ тканей возрасла въ 1825 г. на 23%. Въ результатѣ происшедшаго оживленія торговли вывозъ изъ Англіи въ Центральную и Южную Америку возросъ по цѣнности съ 1.509 тыс. ф. въ 1824 г. до 3.596 тыс. ф. ст. въ 1825 г. При видѣ этихъ цифръ невольно возникаетъ вопросъ, откуда американцы нашли средства къ уплатѣ за столь значительное увеличеніе ввоза? Вѣдь ихъ экономическое положеніе не могло сколько-нибудь замѣтно измѣниться въ столь короткій промежутокъ времени. Такъ и было въ дѣйствительности; разгадка увеличенія покупательной силы южно и центрально-американскихъ государствъ объясняется просто тѣмъ, что деньги на покупку новыхъ англійскихъ товаровъ дали имъ сами же англичане. Помѣщеніемъ англійскихъ капиталовъ въ американскіе займы и американскія предпріятія англичане сами создали спросъ на собственные товары. Приписывая оживленіе торговли въ Южной и Центральной Америкѣ пробужденію экономическихъ силъ въ новыхъ государствахъ, англійской торгово-промышленный міръ только обманулся въ расчетахъ. Въ этомъ кроется и ключъ къ

разъяснению дальнѣйшихъ событій, произошедшихъ въ ходѣ торговой и промышленной дѣятельности Англіи 1825 г.,—событій, которыми и ознаменовался кризисъ этого года. Увеличеніе вывоза англійскихъ товаровъ относилось только къ торговлѣ съ новыми американскими государствами; въ общемъ же въ 1825 г. возросъ ввозъ товаровъ въ Англію. Неблагопріятный торговый балансъ вызывалъ отливъ золота изъ Англіи за границу для уплаты за излишекъ ввоза товаровъ надъ вывозомъ. Металлическая наличность англійского банка упала, а съ тѣмъ вмѣстѣ обнаружился и общий недостатокъ въ деньгахъ для разсчета по принятымъ обязательствамъ. Цѣнность товаровъ стала падать, и предпріятія, отъ которыхъ еще такъ недавно ожидали огромныхъ барышей, благодаря кредитнымъ потрясеніямъ и паденію товарныхъ цѣнъ, стали разоряться одно за другимъ. Крушеніе акціонерныхъ компаний, разоривъ спекулянтовъ, повлекло за собой и крахъ многихъ провинціальныхъ банковъ. Весь механизмъ денежного и товарного обращенія Англіи совершенно разстроился. Конечно, основные производительные силы страны не были настолько подорваны, какъ это могло бы казаться при наблюденіи разстройствъ биржевыхъ, кредитныхъ и денежныхъ оборотовъ; однако, нельзя не отмѣтить довольно крупныхъ потерь и въ этомъ отношеніи. Компаніи, разоренные крахомъ, должны были за безцѣнокъ распродавать свое имущество, отказываясь отъ продолженія начатыхъ работъ, что представляло уже уничтоженіе реальнаго, дѣйствительно затраченаго въ дѣло капитала. Такъ, напр., одна изъ указанныхъ выше компаний — Реаль-дель

Монте — затратила болѣе одного миллиона фун. ст. на разработку серебряныхъ рудниковъ въ Мексикѣ, а послѣ краха вынуждена была продать все свое имущество за 27.000 фунтовъ.

Такъ кончился первый промышленный кризисъ, порожденный новыми условіями производства. Мало-по-малу потрясеніе, произведенное крахомъ, сглаживалось; предпріятія въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, которыхъ наиболѣе коснулось паденіе торговыхъ цѣнъ, улучшили техническіе пріемы и тѣмъ приспособились къ новому положенію, удешевили производство; довѣріе, нарушенное кризисомъ, постепенно возстановилось, и кредитныя отношенія также вошли въ нормальную колею. Опять стали накапливаться свободные капиталы, опять предприниматели стали разыскивать выгодные пути для ихъ помѣщенія, и всѣ условія для новаго промышленнаго оживленія вскорѣ были налицо. Въ 1836 г., черезъ 11 лѣтъ послѣ описанаго потрясенія, Англія переживала уже новый кризисъ. Каждое слѣдующее десятилѣтіе кризисы продолжали повторяться съ такой правильностью, что нѣкоторые ученые (какъ, напр., Джевонсъ) стали искать ихъ причинъ въ космическихъ явленіяхъ. Въ каждомъ изъ послѣдующихъ кризисовъ мы находимъ въ существѣ дѣла тѣ же черты, которыя мы видѣли въ кризисѣ 1825 г.; меняются лишь формы, конкретная очертанія. Въ 1836 году, напр., кризисъ былъ связанъ съ торговыми отношеніями уже не съ центрально-и южно-американскими государствами, а съ Сѣверо-Американскими Соединенными Штатами и съ спекуляціей на постройку желѣзныхъ дорогъ въ самой Англіи;

кризисъ 1847 года былъ вызванъ исключительно постройкой желѣзныхъ дорогъ и т. д.

Такой характеръ носили англійскіе кризисы до 70-хъ годовъ. Съ этого времени они измѣняютъ форму, утрачивая прежнюю остроту, и превращаются въ менѣе бурные, но зато гораздо болѣе продолжительные періоды промышленной депрессіи. Первая депрессія отмѣчается собой въ Англіи конецъ 70-хъ годовъ, вторая наступила въ поло-винѣ восьмидесятыхъ, третья—въ началѣ девятиде-сятыхъ гг. Особенное вниманіе обратила на себя депрессія восьмидесятыхъ годовъ, вызвавшая об-ширныя офиціальные изслѣдованія и огромную литературу. Каждая изъ этихъ депрессій имѣла приблизительно однообразныя черты и въ главныхъ основаніяхъ связывалась, какъ мы увидимъ ниже, съ тѣми же условіями, что и промышленные кри-зисы. Особенности же характера депрессій сравни-тельно съ кризисами объясняются измѣненіями въ нѣкоторыхъ сторонахъ общественно-экономического строя послѣдняго времени, которая не нарушили его главныхъ основъ, но тѣмъ не менѣе внесли въ него нѣкоторые новыя черты, не существовавшія ранье.

Мы и разсмотримъ поэтому вначалѣ общія при-чины, порождающія періодическія разстройства въ современныхъ общественно-экономическихъ отношеніяхъ, затѣмъ—спеціальная причины: съ одной стороны, промышленныхъ кризисовъ, съ другой—депрессій.

Среди теорій, предложенныхъ экономистами для объясненія общихъ причинъ потрясеній, присущихъ капиталистическому строю, наибольшаго вниманія

заслуживають двѣ группы. Одни ученые ставятъ ихъ въ связь съ условіями потребленія, другіе—съ организаціей производства.

Однимъ изъ первыхъ изслѣдователей причинъ, вызывающихъ появление промышленныхъ кризисовъ, былъ известный швейцарскій экономистъ Сисмонди. Подвергая критикѣ классическую систему политической экономіи, Сисмонди обратилъ вниманіе на противорѣчія, возникающія при накопленіи богатствъ въ капиталистическомъ хозяйственномъ строѣ. Принципъ свободной конкуренціи приводить, по мнѣнію Сисмонди, къ обогащенію меньшинства и сокращенію доходовъ трудящихся классовъ. Каждая машина сокращаетъ спросъ на рабочія руки, и въ то время, когда національное богатство возрастаетъ, увеличивается и количество незанятыхъ рабочихъ, а у тѣхъ, кому удалось найти себѣ занятіе, заработка плата падаетъ. Сокращеніе доходовъ рабочаго класса имѣетъ, однако, вредныя послѣдствія не только для однихъ рабочихъ, но гибельно отражается и на общемъ ходѣ хозяйственной дѣятельности. Если бѣдные не могутъ увеличивать размѣръ своего потребленія соотвѣтственно росту производства, то и капиталисты тоже не въ сплахъ потребить всю массу создаваемыхъ избыточныхъ продуктовъ, а, следовательно, должны искать рынковъ для сбыта товаровъ за границей. Между тѣмъ и заграничный сбытъ часто оказывается обманчивымъ, основываясь въ значительной мѣрѣ на спросѣ, представляемомъ эмигрировавшими за границу капиталами. Какъ только этотъ спросъ иссякаетъ, наступаетъ и задержка въ сбытѣ товаровъ за границу, и

разражается кризисъ. Экономистамъ классической школы была не ясна,—указываетъ Сисмонди,— огромная важность вопроса о распределеніи и потреблениі хозяйственныхъ благъ; обращая все свое вниманіе на развитіе національного богатства, они забывали о томъ, что же будетъ пользоваться этимъ богатствомъ и какой вредъ можетъ проистекать изъ неравномѣрнаго его распределенія. Въ приведенныхъ замѣчаніяхъ Сисмонди такъ же, какъ и въ другихъ защищаемыхъ имъ положеніяхъ, заключается не мало цѣнныхъ мыслей, но въ общемъ его взглядъ на причины неустройства новѣйшей хозяйственной системы остается все-таки неправильнымъ. При капиталистической системѣ замѣчается скорѣе тенденція къ увеличенію заработной платы, чѣмъ къ уменьшенію, сравнительно съ прежнимъ временемъ, а норма прибыли постепенно падаетъ. Съ точки зрењія Сисмонди, наибольшихъ кризисовъ логически можно было бы ждать отъ системы рабства, когда трудящіеся имѣли наименьшую долю дохода и наиболѣе ограничивали свое потребленіе. Между тѣмъ дѣйствительность показываетъ, что при такихъ условіяхъ перепроизводства не происходило. Въ обществахъ, построенныхъ по системѣ натурального или замкнутаго хозяйства, организація производства въ смыслѣ приспособленія его къ определеннымъ такъ или иначе нуждамъ этого общества достигалась сравнительно легко. Въ современномъ же хозяйству только въ силу того, что производитель не знаетъ, сколько понадобится обществу его товаровъ, потому что будущіе потребители ихъ (покупатели) ему неизвѣстны, да и не онъ одинъ производить

товары, а множество конкурирующихъ лицъ, дѣло крайне осложняется однимъ этимъ отдѣленіемъ производителей отъ непосредственной связи съ потребителями.

Въ рабскомъ хозяйствѣ, если нужно было выдѣлать въ годъ для его поддержанія, скажемъ, 100 плуговъ, никакой рабовладѣлецъ не сталъ бы дѣлать ихъ 150, а употребилъ бы трудъ рабовъ на что-нибудь другое.

Если же въ современномъ хозяйствѣ въ какомъ-нибудь городѣ существуетъ заводъ, выдѣлывающій сельскохозяйственные орудія, то, производя въ годъ 150 плуговъ, онъ не знаетъ заранѣе, нуждается ли общество во всѣхъ нихъ или только въ 100, и не нашлось ли другое лицо, которое уже продало 50 или 70 плуговъ, и т. д.

Общественная потребность въ плугахъ выяснится только рыночной цѣной ихъ, силой или слабостью спроса, который нельзя точно усчитать заранѣе.

Это обстоятельство и вносить неустойчивость въ современные хозяйственныя отношенія, независимо отъ того, много или мало получаютъ промышленные рабочіе. Конечно, ихъ доля въ национальномъ доходѣ имѣть свое влияніе и на ходъ торговыхъ оборотовъ; но это влияніе не основное. Оно само находится въ зависимости отъ общихъ экономическихъ неустройствъ, коренящихся уже въ области производства.

Между тѣмъ Сисмонди не имѣлъ еще яснаго представлениія о сущности неустройствъ въ современныхъ производственныхъ отношеніяхъ, которая не была достаточно выяснена и классической школой.

Упуская изъ виду необходимость такихъ предварительныхъ изслѣдований, онъ фатально обрекалъ на неудачу свои попытки разъяснить явленія дальнѣйшаго порядка, являющіяся слѣдствіемъ первыхъ. Такъ какъ характеръ распределенія, потребленія и обмѣна въ значительной мѣрѣ опредѣляется уже порядкомъ производственныхъ отношеній, то очевидно, что Сисмонди не могъ разрѣшить поставленного вопроса, ограничиваясь разсмотрѣніемъ только явленій второго порядка. Конечно, Сисмонди касается и вопросовъ производства, говоря о принципѣ конкуренціи, вытѣсненіи рабочихъ машинами и т. д., но онъ въ этомъ отдельѣ стоитъ еще цѣликомъ на точкѣ зреїнія классической школы, не пытаясь глубже анализировать природу производственныхъ отношеній, созданныхъ капиталистическимъ періодомъ.

Равнымъ образомъ, нельзя признать правильной и теорію кризисовъ германского экономиста Родбертуса. Родбертусъ высказалъ положеніе, что кризисы стоять въ непосредственной зависимости отъ пониженія доли рабочихъ классовъ въ общемъ продуктѣ страны. Съ возрастаніемъ производительности національного труда, — говоритъ Родбертусъ, — доля рабочихъ классовъ въ общемъ національномъ продуктѣ становится все меньше и меньше, откуда и происходитъ задержка въ сбытѣ товаровъ — промышленные кризисы.

Но если бы промышленные кризисы вызывались измѣненіями въ положеніи трудящихся классовъ, то почему они стали бы повторяться періодически черезъ сравнительно короткіе промежутки времени (въ среднемъ около 10 лѣтъ)?

Крупные перемены въ судьбѣ рабочихъ происходятъ вообще медленно, причемъ замѣчается не только пониженіе, но и подъемъ заработной платы, а кризисы идутъ своимъ порядкомъ. Въ техническомъ прогрессѣ также не замѣчается такого движения, какое предполагается въ данномъ случаѣ Родбергусъ. Сильное промышленное оживленіе, характеризующее обыкновенно время передъ наступлениемъ кризиса, дѣйствуетъ неблагопріятно на техническія усовершенствованія; напротивъ, часто наблюдается обратное явленіе, именно, что техническій прогрессъ слѣдуетъ за кризисами.

Болѣе удачное объясненіе промышленныхъ кризисовъ предлагаетъ теорія, связывающая происхожденіе периодическихъ разстройствъ въ хозяйственной жизни европейскихъ народовъ съ общими условіями общественно-экономическихъ отношеній, порожденныхъ капиталистическимъ строемъ. Сущность этого ученія, намѣченного въ главныхъ чертахъ еще въ 40-хъ годахъ Фр. Энгельсомъ и развитаго въ послѣдствіи Карломъ Каутскимъ, заключается въ слѣдующемъ¹⁾.

Въ отличіе отъ экономическихъ отношеній эпохъ рабства и крѣпостничества, капиталистическое производство носитъ черты коллективной организаціи. Каждое предпріятіе разсчитано на неопределенный и широкій кругъ покупателей, каждый капиталистъ, устраивая свое дѣло, имѣть въ виду не непосредственное удовлетвореніе собственныхъ потребностей или потребностей небольшого замкнутаго хозяйственнаго цѣлага, а удовлетвореніе по-

¹⁾ Къ этому же воззрѣнію примыкаетъ и русскій изслѣдователь промышленныхъ кризисовъ М. И. Туганъ-Барановскій.

требностей чуждаго ему круга лицъ. Производство принимаетъ общественный характеръ, но основы присвоенія рабочаго продукта остаются попрежнему индивидуалистическими. Кризисы и являются следствиемъ указаннаго противорѣчія между колективнымъ характеромъ производства и индивидуальнымъ присвоеніемъ рабочаго продукта. На отдельныхъ фабрикахъ производство организуется чрезвычайно стройно, предприятие работаетъ съ математической точностью, но общій ходъ всего національного производства отличается анархическимъ характеромъ. Каждый промышленникъ дѣйствуетъ на собственный страхъ, приоравливаясь къ существующимъ колебаніямъ спроса. При такихъ условіяхъ трудно установить равновѣсіе между отдельными частями сложнаго цѣлага національной промышленности. Свободные капиталы имѣютъ тенденцію устремляться каждый разъ по такимъ путямъ, где спросъ почему-либо начинаетъ подниматься надъ общимъ уровнемъ. Однако, расширение производства въ данномъ направленіи имѣеть свои предѣлы, которые, при существующей дезорганизаціи промышленности въ ея цѣломъ, очень легко перейти. Вотъ почему современная промышленная жизнь должна фатально переживать періодические колебанія отъ оживленія — къ кризису или застою.

Хозяйственный строй, где крупная промышленность, разсчитанная на широкій (часто заграничный) сбытъ, построена на принципѣ частной предпринимчивости, не можетъ справиться съ лежащей на немъ трудной задачей. Дезорганизація производства оказывается въ разстройствахъ торговли и

кредита. И действительно, легко понять, что такое сложное и неустойчивое дело, какъ снабжение материальными предметами огромного количества людей, связанныхъ въ наше время экономическими узами, не можетъ идти вполнѣ гладко, если регуляторомъ производства является только частная инициатива крупныхъ предпринимателей.

Въ послѣднее время конкуренція между отдельными предпріятіями въ одной и той же отрасли производства стала сменяться огромными синдикатами; но въ большинствѣ случаевъ принципъ конкуренціи продолжаетъ сохранять силу, а отношенія между отдельными отраслями промышленности остаются совершенно неурегулированными. Между тѣмъ источникъ промышленныхъ кризисовъ заключается именно въ анархическихъ отношеніяхъ, въ какихъ стоять другъ къ другу отдельные отрасли производства.

Въ самомъ дѣлѣ, посмотримъ, какъ совершается въ настоящее время процессъ расширенія производства.

Возьмемъ такой моментъ, когда страна располагаетъ еще свободными капиталами, не пущенными ни въ какое промышленное дѣло. Въ какую сторону направится расширение національного производства съ помощью этихъ капиталовъ?

При господствѣ принципа индивидуальной предпріимчивости, очевидно, что это направление опредѣлится въ зависимости отъ стихийно сложившихся условій.

Представимъ себѣ, что въ одной странѣ только что узнали о выгодахъ постройки желѣзныхъ до-

рогъ. Свободные капиталы начинают устремляться въ эту область. Но чтобы построить желѣзную дорогу, необходимо купить рельсы, достать средства существованія для рабочихъ, заготовить строительные материалы и т. д. Поднимается спросъ на всѣ эти товары, и производство оживляется, причемъ это оживленіе распространяется все на новые отрасли промышленности. Для того, чтобы изготовить рельсы, необходимъ каменный уголь, для постройки локомотивовъ требуются специальные машины и т. д. Происходитъ общій подъемъ темпа промышленной жизни, и всѣ промышленники окрыляются надеждами на крупные барыши. Между тѣмъ, въ существѣ дѣла, источникомъ происходящаго оживленія было только помѣщеніе добавочныхъ капиталовъ въ новую отрасль промышленности. Чтобы благоприятное состояніе всего національного производства продолжалось постоянно, необходимымъ условіемъ представляется, чтобы вновь созданная отрасль промышленности не нарушила своей послѣдующей дѣятельностью правильнаго хода другихъ частей національного производства. Но такое состояніе можетъ имѣть мѣсто только при строгомъ равновѣсіи между всѣми элементами производства данной страны. А такъ какъ при господствѣ принципа частной предпріимчивости подобное равновѣсіе недостижимо, то вскорѣ наступаютъ тяжелые дни для всего народнаго хозяйства.

Какъ только постройка новыхъ желѣзныхъ дорогъ закончена, прекращается спросъ на всѣ предметы, которые были необходимы для постройки. Желѣзная дорога начинаетъ функционировать какъ новое предпріятіе, предлагая свои услуги. Если бы

равновѣсіе между отдельными отраслями национальной промышленности не было нарушено ранѣе, то отъ такого измѣненія условій не было бы бѣды для народнаго хозяйства. Но такъ какъ проишедшее расширение промышленности было во всѣхъ частяхъ связано съ постройкой желѣзныхъ дорогъ, такъ какъ только въ данномъ направлениѣ были затрачены всѣ свободные капиталы, то сразу наступаетъ крупная перемѣна въ положеніи дѣль. Спросъ на продукты, изготавлиющіеся въ болѣе широкихъ, сравнительно съ прежними, размѣрахъ, сразу падаетъ, и страна начинаетъ переживать промышленный кризисъ.

Когда же тяжелое время пережито и опять накоплены свободные капиталы, ищущіе производительного помѣщенія, начинается снова тотъ же самый процессъ. Распределеніе и перераспределеніе капиталовъ между отдельными отраслями национального производства представляется немыслимымъ, если не существуетъ планомѣрной организаціи, которая регулировала бы ходъ огромнаго механизма современаго народнаго хозяйства.

Указанное положеніе еще болѣе обостряется, благодаря вліянію внѣшней торговли; мѣстнымъ предпринимателямъ приходится имѣть дѣло съ экономическими отношеніями не только своей, но и чужихъ странъ.

Между тѣмъ ихъ задача осложняется при этомъ, какъ мы видѣли уже при разсмотрѣніи кризиса 1825 года, эмиграціей туземныхъ капиталовъ за границу. Эти капиталы въ первое время своего помѣщенія за границей предъявляютъ усиленный

спросъ на товары той страны, откуда они вывезены; когда же предпринятия, на устройство которыхъ они употреблены, уже закончены, наступаетъ полное измѣненіе условій. Эмигрировавшіе капиталы перестаютъ уже предъявлять прежній спросъ, а, напротивъ, увеличиваются предложеніе товаровъ въ той странѣ, где они затрачены. Если въ Россіи была построена прядильная фабрика на англійскій капиталъ, то, когда она строилась, она предъявляла спросъ на производимыя въ Англіи прядильныя машины; съ окончаніемъ же постройки фабрика расширяетъ не спросъ, а предложеніе продуктовъ, начиная продавать изготовленную на ней пряжу. Сокращеніе спроса на англійскія машины при такихъ условіяхъ невыгодно отразится на данной отрасли машиностроительного дѣла Англіи.

Сказанное объясняетъ намъ и ту долю истины, которая заключается въ теоріяхъ Сисмонди и Родбертуса.

Недостаточность потребленія трудящихся классовъ сама по себѣ еще не является главной причиной кризисовъ, потому что и она, какъ явленіе второго порядка, стоитъ въ зависимости отъ общихъ несовершенствъ современного хозяйственнаго строя, которые порождаютъ, какъ мы видѣли, промышленные кризисы. Но отдѣленіе крупной доли изъ национальнаго дохода въ пользу капиталистовъ заставляетъ послѣднихъ усиленно искать новаго помѣщенія для капитализируемой ими части дохода, и это обстоятельство не можетъ не создавать увеличенія погони за устройствомъ новыхъ предпріятій, подающихъ, повидимому, соблазнительныя

надежды на будущие барыши. Правильное распределение капиталов между различными отраслями промышленности становится при таких условиях особенно затруднительным.

Дело здесь не в томъ, что рабочие классы становятся все бѣднѣе; напротивъ, ихъ денежный доходъ и ихъ потребление могутъ все увеличиваться, не способствуя, однако, уменьшению шансовъ промышленныхъ потрясений. Какъ бы велики ни были доходы рабочихъ, разъ капиталисты должны затрачивать часть своихъ барышей на расширение производства, они будутъ дѣлать это такъ же стихійно, какъ и при общемъ веденіи промышленныхъ предпріятій. И въ этомъ случаѣ единственной руководящей нитью въ помѣщеніи капиталовъ въ ту или иную отрасль промышленности является для нихъ движение рыночныхъ цѣнъ, которое, однако, можетъ указывать не на дѣйствительные общественные потребности, а носить чисто спекулятивный характеръ.

Такимъ образомъ, при капиталистическомъ строѣ расширение производства оказывается чрезвычайно затруднительнымъ, благодаря нарушенію непосредственной связи между производствомъ и потреблениемъ, а между тѣмъ нарастаніе прибылей механически побуждаетъ капиталистовъ, во что бы то ни стало, расширять производство.

Въ этомъ и заключается причина быстрой смѣны промышленного оживленія и застоя. Капиталистамъ некогда ждать; какъ только хозяйственная жизнь успокоилась отъ паники, порожденной недавнимъ хаотическимъ расширениемъ производства, они уже задумываютъ проекты новыхъ предпріятій, такъ

какъ свободные капиталы лежать праздно, не выполняя своего главнаго назначения при капиталистическомъ строѣ—давать доходъ ихъ владѣльцамъ. Такъ мало-по-малу наступаетъ новое оживленіе промышленности, приводящее и къ новому разстройству общественнаго хозяйства.

Если таковы общія причины, порождающія разстройства въ современной хозяйственной дѣятельности, то чѣмъ объяснить разницу въ этихъ разстройствахъ въ первую половину и въ концѣ XIX вѣка? Иначе говоря, почему острые кризисы смѣнились хроническими депрессіями?

Отвѣтъ на этотъ вопросъ дается перемѣнами, происшедшими въ послѣдней четверти вѣка въ состояніи англійской промышленности и въ общемъ ходѣ англійской и міровой торговли.

Прежде всего наиболѣе неизвѣстными и неустойчивыми рынками для англійскихъ товаровъ являются теперь не рынки на предметы потребленія (хлопчатобумажныя и иныя издѣлія), а на орудія и машины и, вообще, средства производства, изготавляемыя въ Англіи. Текстильная промышленность съ развитіемъ капитализма настолько уже развилаась въ странахъ, пріобрѣгавшихъ прежде продукты этой промышленности изъ Англіи, что въ Англіи прекратились всякия основанія къ неумѣренному расширенію данной отрасли производства. Машиностроительное же дѣло, кораблестроеніе и тому подобныя формы промышленности далеко не успѣли развиться въ аналогичной степени, и потому вывозъ Англіи основывается теперь въ его колеблющейся части, главнымъ образомъ, на торговлѣ такого рода предметами. Между тѣмъ произ-

водство многихъ изъ этихъ предметовъ, по существу дѣла, не допускаетъ неумѣренаго расширенія. Морскія суда, локомотивы, рельсы, крупныя фабричныя машины и т. д. изготавляются на заказъ. Естественно, что сокращеніе спроса можетъ вызвать при такихъ условіяхъ сокращеніе и простоянку производства, а не острый затрудненія въ сбытѣ заранѣе заготовленныхъ товаровъ.

Во-вторыхъ, для помѣщенія англійскихъ капиталовъ въ заграничной промышленной дѣятельности условія также существенно измѣнились. Усиленное желѣзодорожное строительство прекратилось; вообще, неѣтъ случаевъ для внезапнаго помѣщенія огромныхъ капиталовъ въ рискованныя заграничныя предпріятія. Самый ходъ и развитіе этихъ предпріятій могутъ быть учтены съ большей точностью и быстротой, чѣмъ прежде.

Въ-третьихъ, въ организаціи торговли роль купца-спекулянта значительно сузилась съ распросстраненіемъ непосредственныхъ связей между производителями и потребителями. Раздѣленіе этихъ двухъ элементовъ участіемъ торгового посредника, заинтересованного въ спекулятивномъ веденіи операций, такимъ образомъ, во многихъ случаяхъ устранилось.

Въ-четвертыхъ, образованіе крупныхъ торгово-промышленныхъ синдикатовъ не могло не создать болѣе устойчивыхъ оснований для сбыта товаровъ, большаго знанія условій рынка, большей урегулированности отношеній между производствомъ и потребленіемъ.

Въ-пятыхъ, дѣятельность професіональныхъ рабочихъ союзовъ заставляетъ предпринимателей не

расширять чрезмѣрно производства во время промышленного оживленія. Рабочіе внимательно слѣдятъ за ходомъ промышленности, заставляя хозяевъ платить имъ больше, когда спросъ на товары поднимается. Это не можетъ не оказывать сдерживающаго вліянія на спекулятивныя стремленія предпринимателей.

Въ-шестыхъ, наконецъ, постепенный подъемъ заработной платы и связанный съ нимъ ростъ потребленія рабочихъ классовъ увеличиваетъ внутренній рынокъ, создавая прочную основу для расширенія производства. Спросъ рабочихъ отличается сравнительно постояннымъ характеромъ, что облегчаетъ расчеты предпринимателей. Въ той мѣрѣ, въ какой расширяется внутреннее потребленіе, капиталисты освобождаются отъ необходимости помѣщенія капитала въ далекія и рискованныя предприятия.

Вотъ почему острые промышленные кризисы для Англіи отошли уже въ область исторіи. Стали ли они невозможны вообще при современныхъ экономическихъ условіяхъ?

На этотъ вопросъ, по моему мнѣнію, необходимо дать отрицательный отвѣтъ.

Въ странахъ, сравнительно недавно выступившихъ на путь капиталистического развитія, какъ, напр., въ нашемъ отечествѣ, острые промышленные кризисы могутъ случаться и будутъ происходить, пока будетъ существовать значительная неопределенность и неустойчивость рынка для произведеній ихъ обрабатывающей промышленности. Въ Россіи, напр., такая неопределенность заключается въ положеніи крестьянства, составляющаго до сихъ поръ главную массу покупателей нашихъ фабрично-заводскихъ продук-

това. Пока положение крестьянства не станет болѣе устойчивымъ, притокъ капиталовъ (въ томъ числѣ и иностранныхъ) въ наши промышленныя предпріятія можетъ влечь за собой усиленное оживленіе дѣлъ на иѣкоторое время, а затѣмъ— застой и кризисъ¹⁾.

¹⁾ Въ иѣкоторыхъ отрасляхъ нашей промышленности (напр., металлургической) недостатокъ спроса со стороны населения какъ бы возмѣщается казенными заказами и вообще прямымъ содѣйствіемъ государства. Но, какъ показали недавнія события, и этотъ источникъ оказывается весьма ненадежнымъ, такъ какъ и казенный спросъ не можетъ имѣть постоянного характера. Съ сокращеніемъ же его недостатокъ живой связи промышленности съ главной массой населения проявляется съ еще большей силой.

УЧЕНИЕ О РАСПРЕДЕЛЕНИИ.

Лекція двѣнадцатая.

Понятіе распределенія общественнаго дохода. — Заработкая плата. — Формы заработкая платы. — Абсолютная и относительная плата. — Номинальная и реальная плата. — Плата частью продукта и плата товарания (truck-system). — Срочная и сдѣльная плата. — Прогрессивная заработкая плата. — Система участія рабочихъ въ прибыляхъ предпріятія. — Скользящая скала. — Коллективная плата. — Причины, опредѣляющія высоту заработкая платы. — Теорія минимума средствъ существованія. — Теорія фонда заработкая платы. — Теорія производительности. — Теорія Брентано. — Теорія субъективныхъ онѣнокъ. — Каковы же причины, опредѣляющія высоту заработкая платы въ капиталистическомъ строѣ общественнаго хозяйства? — Различія въ уровнѣ заработкая платы въ передовыхъ капиталистическихъ странахъ (Америкѣ и Англіи) и Россіи.

Мм. гг. Въ прошлый разъ мы закончили ученіе объ обмѣнѣ. Мы видѣли, что по условіямъ современного хозяйственнаго строя, основанного на широкомъ проведеніи принципа раздѣленія труда, обмѣнъ составляетъ необходимую промежуточную стадію въ общемъ процессѣ развитія экономической дѣятельности, связывающую производство хозяйственныхъ благъ съ ихъ распределеніемъ. Поэтому вслѣдъ за выясненіемъ сущности и значенія мѣновыхъ отношеній естественно возникаетъ вопросъ объ ихъ результатахъ, т.-е. о распредѣ-

леніи¹⁾ общей массы продуктовъ, произведенныхъ въ данномъ обществѣ, между главными группами и классами, на которые оно распадается.

Если выдѣлить изъ валового дохода современ-наго общества, т.-е. общей совокупности продук-товъ, произведенныхъ за данный хозяйственный періодъ, его чистый доходъ, то мы найдемъ, что этотъ остатокъ распредѣляется въ весьма различ-ныхъ доляхъ между главными группами, изъ кото-рыхъ слагается общественный союзъ.

Было бы въ высшей степени интересно опредѣ-лить съ возможной точностью, на основаніи стати-стического наблюденія, какъ общую сумму чистаго дохода націи и его процентное отношеніе къ вало-вому доходу, такъ и абсолютныя цифры и процен-тныя отношенія между главными частями самого чистаго дохода. При такомъ вычислениі мы узнали бы, насколько производельны трудовыя усилія современаго человѣчества, какую сумму предме-товъ удовлетворенія его потребностямъ получаетъ оно взамѣнъ расходуемой на это трудовой энергії. Отвлекаясь отъ различныхъ формъ распредѣленія и рассматривая чистую выручку современныхъ

¹⁾ Идея «распредѣленія» національнаго продукта (богатства) и самыи терминъ встрѣчаются впервые у Тюро (въ соч. «Réflexions sur la formation et la distribution des richesses», вышедшемъ первымъ изданіемъ въ 1770 году) и Адама Смита (первая книга «Богат-ства народовъ»). Впрочемъ, нѣкоторыя замѣчанія по этому во-просу можно найти уже у Кенэ (въ «Analyse de tableau ´conomique», вышедшемъ въ 1766 году). Въ качествѣ самостоятельнаго отдѣла учение о распредѣленіи появляется въ Англіи, въ забытомъ тѣ-перь сочиненіи Boileau, «Introduction to the study of Political Eco-nomu» 1811 г., и во Франціи въ курсѣ Сэ «Traité d'Economie Politique», 2-е изд. 1814 г. См. Edwin Cannan, «A history of the theories of production and distribution in English political economy, from 1776 to 1848». London, 1894, стр. 33—35 и 183—185.

культурныхъ націй, мы узнали бы, такъ сказать, ту подготовку, съ которой онѣ выступаютъ на по-прищѣ міровой культуры. Затѣмъ, обратившись къ изученію чистаго дохода, мы увидѣли бы, какую долю энергіи современное общество затрачиваетъ на непосредственно-общественные цѣли (доходъ го-сударства и органовъ мѣстнаго управлениія) и какая доля въ конечномъ счетѣ достается частнымъ ли-цамъ. Наконецъ, въ этой послѣдней долѣ мы раз-личили бы части, приходящіяся каждому изъ глав-ныхъ общественныхъ классовъ: землевладѣльцамъ, капиталистамъ, предпринимателямъ и рабочимъ.

Къ сожалѣнію, время не позволяетъ намъ остановиться на этомъ вопросѣ; къ тому же и статисти-ческая разработка его до сихъ поръ еще весьма несовершена. Мы ограничимся поэтому только разсмотрѣніемъ чистаго дохода главныхъ обще-ственныхъ группъ и притомъ не въ общей суммѣ его, а въ сравнительныхъ размѣрахъ, приходящихся на единицу каждого вида доходовъ. Иначе говоря, мы попытаемся выяснить, каковы причины, опредѣляющія высоту заработной платы, процента на (ссужаемый) капиталъ, предпринимательской при-были и поземельной ренты. Что же касается до-хода общественной власти, то его изученіе не вхо-дить въ рамки политической экономіи, составляя предметъ специальной отрасли обществовѣдѣнія — финансовой науки, а потому мы его и не будемъ касаться.

Указанныя нами четыре формы чистаго дохода въ дѣйствительной жизни выступаютъ не всегда въ рѣзко обособленномъ видѣ; въ доходѣ, напр., самостоятельного ремесленника прибыль на капи-

таль сливаются съ заработной платой; въ доходъ мелкаго земельнаго собственника, обрабатывающаго свою землю собственнымъ трудомъ, слиты всѣ виды доходовъ. Тѣмъ не менѣе для цѣлей теоретического изслѣдованія расчлененіе доходовъ на самостоятельный отрасли представляется безусловно необходимымъ для отчетливаго выясненія тѣхъ особенностей, которыя присущи каждому виду доходовъ.

Начнемъ съ заработной платы. Подъ этой формой дохода экономическая наука понимаетъ чистый доходъ лица, участвующаго въ производствѣ хозяйственныхъ благъ непосредственно, личнымъ своимъ трудомъ.

Въ качествѣ самостоятельной, вполнѣ обособленной формы дохода заработка плата появляется впервые съ установлениемъ оснований современного экономического строя, сосредоточенія средствъ и орудій производства въ рукахъ одного общественнаго класса и освобожденія трудящихся массъ не только отъ личной зависимости отъ феодальныхъ владѣльцевъ или отъ помѣщиковъ, но и отъ средствъ къ самостоятельному существованію.

На зарѣ капиталистического режима на фонѣ хозяйственныхъ отношеній появляется новый типъ работника, лишенного средствъ и орудій производства и располагающаго только рабочей силой. Юридическія условія нового общественнаго строя сдѣлали его свободнымъ, полноправнымъ гражданиномъ; его экономическое положеніе низводить его къ прежнему зависимому состоянію. Онъ продаетъ на рынокъ свою рабочую силу, вступая въ свободное соглашеніе съ капиталистомъ, владѣль-

цемъ средствъ производства; но фактически онъ не имѣть свободы.

Однако, и юридическая свобода рабочаго въ началѣ капиталистического періода была далеко не полна. Рабочіе союзы и стачки въ началѣ текущаго столѣтія были запрещены во всѣхъ капиталистическихъ государствахъ. Рабочимъ понадобилось много усилий, чтобы добиться отмѣны законодательныхъ ограничений, стѣснявшихъ свободу ихъ дѣятельности; но и въ настоящее время равноправность въ отношеніяхъ между хозяевами и рабочими (и то не полная) существуетъ только въ Англіи и ея колоніяхъ и въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки; въ другихъ же европейскихъ государствахъ рабочіе и теперь сильно ограничены, если не закономъ, то административной практикой.

Такимъ образомъ, только въ недавнее время, путемъ долгаго приспособленія къ новымъ жизненнымъ условіямъ, европейскому рабочему удалось въ нѣкоторыхъ случаяхъ стать при заключеніи договора съ хозяевами приблизительно въ равныя условія; однако, полного равенства сторонъ вплоть до настоящаго времени нельзя найти въ самыхъ передовыхъ по культурному развитію государствахъ.

Приступая къ изслѣдованію заработной платы въ современныхъ капиталистическихъ странахъ, мы прежде всего должны обратить вниманіе на различные формы заработка, установить, кроме общаго понятія заработной платы, ея главнѣйшіе виды, чтобы впослѣдствіи, при изслѣдованіи причинъ, опредѣляющихъ размѣры вознагражденія за трудъ, не смѣшивать въ одно разныхъ по существу формъ изучаемаго явленія.

Имѣя въ виду прежде всего, что заработкая плата составляетъ въ настоящее время только часть чистаго дохода общества, мы раздѣлимъ ее на абсолютную и относительную заработную плату.

Подъ абсолютной заработной платой мы понимаемъ размѣры вознагражденія рабочаго безъ всякаго отношенія къ его долѣ въ дѣлѣ продукта, созданного его трудомъ. Если рабочій получаетъ въ годъ, скажемъ, 800 руб., мы знаемъ размѣръ его заработка. Если же цѣнность продукта, созданаго имъ и составляющаго чистый доходъ производства, намъ известна, то мы можемъ отдать себѣ отчетъ и въ относительной заработной платѣ, выводя ея процентное отношеніе какъ ко всему чистому доходу общества, такъ и къ отдѣльнымъ долямъ его, т.-е. къ доходу капиталистовъ, предпринимателей, землевладѣльцевъ и общественной власти. Если чистый доходъ общества отъ труда данного лица составляетъ 600 руб., то, согласно нашему примѣру, относительная заработка плата составить всего 50%.

Допустимъ, что при различіи въ производительности труда разные рабочіе производятъ каждый въ своемъ предпріятіи чистаго дохода:

Американецъ 1.500 р.

Англичанинъ 1.000 »

Русскій 500 »

Принимая, что относительная заработка плата каждого изъ нихъ будетъ 50%, мы найдемъ уже и слѣдующіе размѣры абсолютной заработной платы, крайне неравные.

Американецъ получить	750	р.
Англичанинъ » 	500	»
Русскій » 	250	»

Если бы русскому удалось даже захватить въ свои руки весь продуктъ, то при данной производительности труда его вознагражденіе составило бы только величину, въ полтора раза меньшую дохода американского рабочаго, предполагая, что американскому достается всего только половина созданного имъ продукта.

Вотъ почему на развитіе капиталистического производства въ случаяхъ, благопріятныхъ для рабочихъ, т.-е. при свободѣ защиты ими ихъ интересовъ и при высокой степени образованія (условій, способствующихъ производительности труда), слѣдуетъ смотрѣть не какъ на задержку въ прогрессивномъ развитіи экономическихъ отношеній, а какъ на прямой шагъ впередъ по пути къ лучшему будущему. Новые отношенія не могутъ явиться сразу взамѣнъ прежнихъ условій жизни; пришествіе ихъ подготавливается медленной, но вѣрной работой культурнаго прогресса на почвѣ данныхъ экономическихъ и политическихъ условій.

Переходимъ теперь къ дальнѣйшимъ подраздѣленіямъ заработной платы.

Современное хозяйство, какъ мы знаемъ, предполагаетъ широко развитой денежный обмѣнъ. И рабочіе, по общему правилу, получаютъ въ вознагражденіе за ихъ трудъ известную сумму денегъ. Очевидно, что степень благосостоянія рабочаго измѣряется не величиной его денежнаго заработка самого по себѣ, а той суммой предметовъ необхо-

димости или удобства и т. п., которыми онъ можетъ пользоваться на получаемыя деньги. Отсюда и различаютъ денежную, или номинальную заработную плату, и реальную, то-есть совокупность предметовъ пользованія и потребленія рабочаго.

При одинаковыхъ размѣрахъ денежной заработной платы (номинальной) благосостояніе рабочихъ будетъ различно, смотря по степени покупательной силы получаемыхъ ими денегъ. Въ большомъ городѣ, гдѣ жизнь дорога, одинаковая по размѣрамъ номинальная плата фактически будетъ ниже, чѣмъ заработка рабочихъ небольшого мѣстечка, гдѣ дешевле квартиры, жизненные припасы и другіе предметы потребленія рабочаго.

Равнымъ образомъ, по номинальной платѣ трудно составить себѣ представлениe о сравнительномъ благосостояніи рабочихъ въ различныхъ странахъ; при оцѣнкѣ положенія рабочихъ въ тѣхъ государствахъ, гдѣ жизнь дороже, необходимо принимать въ разсчетъ это обстоятельство, чтобы не прийти къ неправильнымъ выводамъ, основываясь единственно на размѣрахъ номинальной платы.

Къ сожалѣнію, точное опредѣленіе реальной платы всегда сопряжено съ огромными затрудненіями; для этого необходимо знать цѣны на главнѣйшиe предметы потребленія рабочихъ за то именно время, къ которому относятся свѣдѣнія о номинальной платѣ. Такихъ данныхъ о цѣнахъ (и притомъ въ определенныхъ районахъ) часто невозможно получить, и при опредѣленіи уровня реальной платы приходится довольствоваться только приблизительными соображеніями. Однако, даже и въ такомъ, мало совершенномъ видѣ вычисленія

размѣровъ реальной заработной платы представляются чрезвычайно цѣннымыъ матеріаломъ для дополнительной характеристики къ свѣдѣніямъ, касающимся номинальной платы.

Но если господствующей формой современного заработка является денежная плата, то въ иѣкоторыхъ случаяхъ мы встрѣчаемся все-таки съ остатками прежняго хозяйственнаго строя — въ видѣ вознагражденія рабочихъ натурой.

Въ платѣ натурой необходимо различать два вида:

- 1) плату частью продукта (produce wages);
- 2) плату товарами (truck-system).

Первый случай соединяется съ натуральной формой хозяйства; рабочій получаетъ часть произведенаго имъ продукта, который и обращаетъ прямо на собственное потребленіе (уголь на топливо — для углекоповъ, хлѣбъ — для земледѣльческихъ рабочихъ). Въ настоящее время такая форма заработной платы, какъ основная форма вознагражденія за трудъ, можетъ удерживаться только въ сельскомъ хозяйстве. Но и здѣсь, въ виду господства мѣновыхъ отношеній въ общей экономикѣ страны, плата продуктами представляетъ неудобства для рабочаго, благодаря ея неопределенности. Правда, въ данномъ случаѣ неопределенной оказывается только цѣнность получаемаго продукта, количество же его всегда точно известно заранѣе; поддается констатированію и качество. Самая цѣнность продукта не зависитъ отъ производа хозяина, опредѣляясь состояніемъ рынка. Тѣмъ не менѣе, въ случаѣ паденія хлѣбныхъ цѣнъ, такой способъ расплаты является замаскированной формой пониженія зара-

ботной платы, если часть заработка хлѣба рабочій долженъ продать, чтобы покрыть неотложные нужды.

Второй случай (расплата товарами) представляетъ уже прямое злоупотребленіе и всегда вреденъ для рабочихъ, такъ какъ при немъ неопределѣнна не только цѣнность, но и количество и качество даваемыхъ рабочему продуктовъ, и притомъ въ зависимости не отъ вѣшнихъ условій рынка, а отъ усмотрѣнія хозяина. Trick-system находится въ коренномъ противорѣчіи съ общимъ строемъ современного хозяйства, предполагающаго широкій денежный обмѣнъ, и въ настоящее время почти повсюду устраниена прямымъ вмѣшательствомъ общественной власти (фабричнымъ законодательствомъ).

Подобно многимъ несправедливостямъ въ общественной жизни, и расплата товарами изъ фабричныхъ лавокъ вначалѣ выросла изъ естественныхъ жизненныхъ потребностей и лишь потомъ сдѣлалась источникомъ злоупотребленій, будучи представлена произволу частныхъ лицъ вѣр разумнаго общественнаго контроля.

Въ Англіи первоначально фабрики устраивались вдали отъ постоянныхъ поселеній, въ мѣстностяхъ, гдѣ можно было найти достаточно сильный водяной двигатель; естественно, что хозяева должны были устраивать продажу рабочимъ различныхъ предметовъ потребленія. Взявши съ за это дѣло, они стали извлекать изъ него специальные выгоды, продавая рабочимъ товары дороже обычной рыночной цѣны и урѣзывая, такимъ образомъ, ихъ заработную плату. Кромѣ того, хозяева обставляли вы-

дачу товаровъ условиями, уничтожительными для человѣческаго достоинства рабочихъ, пользуясь ихъ беззащитностью. Матери, жены и дѣти рабочихъ, приходившія за полученіемъ товаровъ, должны были ждать иногда цѣлую ночь, а когда лавка, наконецъ, открывалась, подвергались издѣвательствамъ и даже побоямъ со стороны хозяина или приказчика, завѣдывавшаго лавкой ¹⁾.

Сокращеніе заработка при такомъ способѣ расплаты доходило до 25 и 30%, причемъ самые товары, сдававшіеся рабочимъ, часто отличались дурнымъ качествомъ или не соответствовали ихъ желаніямъ и вкусамъ.

Въ настоящее время truck-system встрѣчается рѣдко. Въ нѣкоторыхъ государствахъ она прямо запрещена (между прочимъ, и въ Россіи закономъ 3 іюня 1886 года), въ нѣкоторыхъ она не можетъ держаться, благодаря сопротивленію рабочихъ (напр., во Франціи; однако, есть основанія думать, что и во Франціи общее запрещеніе закона было бы не лишнимъ).

Въ тѣхъ странахъ, гдѣ такая система еще существуетъ, она поддерживается, главнымъ образомъ, слабымъ развитіемъ денежнаго и кредитнаго хозяйства и беззащитностью рабочихъ. Напр., въ Канадѣ truck-system держится до сихъ поръ въ такихъ округахъ, гдѣ мало кредитныхъ учрежденій, гдѣ рабочіе невѣжественны и не организованы,

¹⁾ См. описание выдачи продуктовъ изъ фабричной лавки въ романѣ Дизраэли «Sybil». Реальность этого изображенія была впослѣдствіи подтверждена и официальными изслѣдованіями. См., напр., свидѣтельство одного члена парламентской комиссіи 1870 г. у *M. Lambert, Etude sur la protection du salaire à l'égard du patron. Montpellier, 1896*, стр. 8.

и въ глухихъ отрасляхъ промышленности, которая зависитъ отъ сезона. Напр., въ некоторыхъ копяхъ работы приостанавливаются надолго, благодаря суровой зимѣ; рабочіе не могутъ пользоваться кредитомъ у лавочниковъ на столь продолжительный срокъ (четыре мѣсяца, а иногда и болѣе), и потому волей-неволей забираютъ на это время товаръ изъ хозяйственныхъ лавокъ, обязываясь принять такую систему расплаты и во время рабочаго сезона¹⁾.

Далѣе заслуживаетъ вниманія дѣленіе заработной платы по продолжительности срока ея выдачи (годовая, сезонная, мѣсячная, двухнедѣльная и т. д.). Въ настоящее время въ наиболѣе развитыхъ капиталистическихъ государствахъ господствующей формой является недѣльная заработка плата, какъ наиболѣе выгодная для рабочихъ. Въ мѣстностяхъ со слабо развитымъ кредитомъ или гдѣ рабочіе не организованы, плата выдается и въ настоящее время черезъ болѣе долгіе сроки (это явленіе въ широкой мѣрѣ наблюдается и въ Россіи).

Объ убыточности платы въ долгій срокъ для рабочихъ можно судить по слѣдующимъ показаніямъ рабочихъ въ упомянутой уже канадской комиссіи труда: при еженедѣльной расплатѣ, — говорили они, — они могли дѣлать на 25% лучшее употребленіе изъ полученныхъ денегъ, чѣмъ при равной ежемѣсячной платѣ, потому что тогда они бывають вынуждены покупать въ кредитъ. Еще было хуже,

¹⁾ John Davidson, *The Bargain Theory of Wages*. New-York, 1898, стр. 289—296. По словамъ Давидсона, хозяева получаютъ огромные барыши отъ фабричныхъ лавокъ: одна хорошо известная ему копь даже прямо эксплуатируется ради прибыли отъ лавки.

когда хозяева выдавали, вмѣсто наличныхъ денегъ, кредитныя расписки. Одинъ свидѣтель показывалъ въ комиссіи, что лавочники принимали отъ него такія расписки, полученные отъ хозяина, на 60% меныше ихъ номинальной стоимости¹⁾.

Съ точки зрења вычислениј заработка, приходящагося каждому рабочему, заработка плата дѣлится на двѣ основныя формы — срочную, или плату по времени, и сдѣльную, или поштучную (*time-wage* и *piece-wage*, по англійской терминології). Всѣ остальные примѣняющіеся въ настоящее время способы опредѣленія размѣровъ заработка прымыкаютъ такъ или иначе къ этимъ двумъ формамъ.

Въ недавнее сравнительно время въ экономической литературѣ было очень распространено мнѣніе, что наилучшей формой платы для рабочаго оказывается срочная плата и что сдѣльная плата устанавливается хозяевами исключительно съ цѣлями наибольшей эксплуатации рабочихъ. При сдѣльной платѣ, — говорили сторонники этого воззрѣнія, — вознагражденіе за выдѣлку единицы продукта опредѣляется такимъ образомъ, что общий заработокъ средняго рабочаго при среднемъ напряженіи труда оказывается ниже, чѣмъ при срочной платѣ. Только рабочіе, отличающіеся особыннымъ искусствомъ или трудящіеся съ наибольшимъ напряженіемъ, получать столько, сколько получалъ бы средній рабочій, начатый за срочную плату. Отсюда дѣлали и дальнѣйшій выводъ, что фабриканты всегда высказываются за сдѣльную плату, а рабочіе — всегда за срочную. Позднѣйшія изслѣдованія вопроса показали, однако, что мнѣніе это

¹⁾ *Davidson*, указ. соч., стр. 284—287.

было основано на маломъ знакомствѣ съ дѣйстви-
тельной жизненной практикой¹⁾.

Оказалось, напр., что большинство англійскихъ организованныхъ рабочихъ (т.-е. наиболѣе физически отстаивающихъ свои интересы) высказываются за сдѣльную плату. Именно, среди англійскихъ профессиональныхъ рабочихъ союзовъ, имѣющихъ каждый болѣе тысячи членовъ, 49 союзовъ съ 573.000 членовъ настаиваютъ на сдѣльной платѣ и 38 съ 290.000 членовъ высказываются противъ нея. Наиболѣе крупные изъ союзовъ, требующихъ сдѣльной платы, — союзы угольныхъ и текстильныхъ рабочихъ. По объясненію одного изъ руководящихъ членовъ союза прядильщиковъ, сдѣльная плата выгодна для рабочихъ въ прядильной промышленности, потому что она гарантируетъ ихъ отъ злоупотреблений со стороны хозяевъ. Работа прядильщика измѣняется въ интенсивности соответственно количеству веретенъ, при которыхъ онъ работаетъ, и быстротѣ движенія механизма. Эти же обстоятельства опредѣляютъ и количество вырабатываемаго продукта. Когда хозяинъ заводить новые машины съ большимъ количествомъ веретенъ и пускаетъ ихъ быстрѣе, чѣмъ прежде, повышеніе энергіи работника очень легко усчитать по количеству единицъ вырабатываемаго имъ продукта (которое соответственно увеличивается). Между тѣмъ при срочной платѣ пришлось бы усчитывать непосредственное повышеніе энергіи, что было бы очень хлопотливо.

¹⁾ Лучшія работы по вопросу о сдѣльной и срочной заработной платѣ принадлежатъ Д. Шлоссу (*Methods of Industrial Remuneration*) и супругамъ Веббъ (*Industrial Democracy*). Цѣнныя замѣчанія содержатся также въ указ. уже выше соч. Давидеона (*The Bargain Theory of Wages*).

и требовало бы частаго пересмотра расценокъ. При сдѣльной же платѣ, вычисляемой соразмѣрно количеству выработанной пряжи, рабочій автоматически извлекаетъ выгоду изъ всякаго увеличения количества веретенъ или быстроты движенія машинъ^{1).}

Есть основаніе думать, что съ увеличеніемъ размѣровъ предпріятій и большимъ проведеніемъ разделенія труда случаи примѣненія сдѣльной платы должны увеличиться. Въ мелкихъ мастерскихъ, гдѣ рабочій выполняетъ разнообразныя работы, было бы трудно вычислять плату за каждую операцию отдельно. На большой же фабрикѣ, гдѣ рабочій выполняетъ изо дня въ день одно и то же дѣло, введеніе сдѣльной платы не представляетъ затрудненій. Задача рабочихъ (союзовъ) заключается при этомъ во внимательномъ наблюденіи за измѣненіями процесса работы.

При преобразованіи формы производства сдѣльная плата оказывается иногда удобной для рабочихъ. Напримеръ, въ производствѣ обуви въ Англіи введеніе машинъ взамѣнъ ручной работы значительно подняло интенсивность труда, а потому рабочіе стали требовать сдѣльной платы, чтобы не упустить своей доли выгоды отъ примѣненія улучшенныхъ приемовъ производства и чтобы избѣжать постоянныхъ споровъ съ хозяиномъ относительно размѣровъ выработки, опредѣляемыхъ при срочной платѣ^{2).}

Относительно вліянія ускоренія хода машинъ на установление сдѣльной платы мы уже имѣли слу-

¹⁾ Webb, указ. соч., стр. 288—289.

²⁾ Schloss, указ. соч., стр. 64—65 и 57—59.

чай убѣдиться на вышеприведенномъ примѣрѣ пра-
дильной промышленности.

Зная, почему рабочіе настаиваютъ на поштучной платѣ, мы легко поймемъ, когда для рабочихъ вы-
годна, наоборотъ, срочная плата. Таковы отрасли
промышленности, гдѣ рабочій выполняетъ разно-
образныя несознательныя другъ съ другомъ опе-
раціи (механики, литейщики, плотники и столяры,
каменщики и слесаря). Въ такихъ занятіяхъ кол-
лективный договоръ при системѣ сдельной платы
былъ бы немыслимъ, потому что пришлось бы
заключать особую сдѣлку съ каждымъ рабочимъ,
да еще на каждую специальную операцию. Сдельная
плата ставила бы рабочаго въ невыгодное положе-
ніе. Даже въ такой работѣ, какъ плотника или ка-
менщика, которая на первый взглядъ предста-
вляется однообразной, на самомъ дѣлѣ нельзя найти
общей единицы мѣры, къ которой могли бы быть
сведены нормы поштучной платы ¹⁾.

Такимъ образомъ, выгоды или невыгоды для ра-
бочихъ отъ срочной или сдельной платы зависятъ
отъ особенностей промысла, имѣя, конечно, въ виду,,
что рабочіе достаточно организованы, чтобы от-
стоять свои интересы. Въ тѣхъ же случаяхъ, когда
рабочіе слабы, хозяинъ пользуется поштучной пла-
той, чтобы повысить энергию рабочихъ безъ увели-
ченія вознагражденія за трудъ. Это обстоятельство
и вводило въ заблужденіе прежнихъ экономистовъ,
не признававшихъ значенія за рабочими союзами.

Для повышенія энергіи рабочихъ, безъ соотвѣт-
ственного увеличенія вознагражденія, хозяинъ мо-
жетъ пользоваться и иными формами расплаты.

¹⁾ Webb, указ. соч., стр. 290—298.

Такова, во-первыхъ, «прогрессивная» заработкая плата, при которой нѣкоторымъ рабочимъ назначаются особыя преміи сверхъ общей нормы заработка, если они сработаютъ больше подъїнного количества продуктовъ.

Въ сущности, такая форма расплаты представляеть собой замаскированное понижение средняго уровня заработкая платы, такъ какъ «преміи» начинаютъ выдаваться только послѣ выполненія работы, представляющей максимумъ усилій, доступныхъ среднему рабочему. Онъ достаются, такимъ образомъ, на долю только тѣхъ рабочихъ, которые находятся въ особенно благопріятныхъ условіяхъ сравнительно съ большинствомъ ихъ товарищѣй, по физическимъ ли свойствамъ, или по какимъ-либо другимъ обстоятельствамъ, дающимъ возможность выполнять чрезмѣрно большую работу.

Преміи составляютъ, такимъ образомъ, несправедливость по отношенію къ главной массѣ рабочихъ, заставляя ихъ напрягать силы безъ повышенія заработка и выдѣляя изъ ихъ среды немногихъ счастливцевъ, пользующихся привилегированнымъ положеніемъ. Случац, когда такой способъ расплаты выгоденъ для рабочихъ, составляютъ лишь исключенія¹⁾. Шлоссъ указываетъ, что онъ хорошъ для молодыхъ рабочихъ, обучающихся промыслу, такъ какъ онъ поощряетъ ихъ энергию и прилежаніе²⁾. Но, конечно, и здѣсь влияніе его лишь косвенное. Вообще же рабочіе союзы справедливо

¹⁾ Такова, напр., организація премій, примѣненная впервые въ одномъ предпріятіи въ Канадѣ (подробно описанная у Шлосса, указ. соч., стр. 100 и сл.).

²⁾ Schloss, указ. соч., стр. 89—91.

противятся такому способу расплаты, такъ какъ онъ создаетъ неравенство въ положеніи рабочихъ по чисто случайнымъ качествамъ (большая выносливость, большое усердіе), нарушая священный для рабочихъ принципъ «нормального уровня» (Standard Rate). Рабочихъ, которыхъ хозяева выбираютъ для повышенія средняго напряженія энергіи, ихъ товарищи называютъ нелестными кличками «chasers» (въ механическихъ мастерскихъ), «runners» и «bellhorses» (въ строительномъ дѣлѣ) ¹⁾. Такой типъ отмѣченъ и у насъ Некрасовымъ въ лицѣ рабочаго, пострадавшаго благодаря усиленнымъ похваламъ подрядчика (въ данномъ случаѣ премія была даже не денежная, а въ «идеальной» формѣ кулацкой лести).

Иное значеніе имѣтъ другой видъ прибавокъ къ обычной нормѣ заработной платы, распространяющіхся уже не на немногихъ избранныковъ, а на всю массу рабочихъ, трудящихся въ предпріятіи. Это – система участія въ прибыляхъ, при которой рабочіе получаютъ известную долю прибыли въ свою пользу, если барышъ предпринимателя поднимается, благодаря ихъ усилиямъ, выше условленной нормы. Такая прибавка, выгодная для предпринимателя, потому что способствуетъ повышенію трудового напряженія рабочихъ, представляется выигрышемъ и для всѣхъ рабочихъ, потому что распредѣляется между ними равномѣрно.

Въ хозяйственной практикѣ участіе въ прибыляхъ встрѣчается рѣдко, потому что выгоды для хозяина при немъ не настолько значительны, чтобы онъ рѣшился, при господствующихъ въ современной жизни взглядахъ на отношенія между пред-

¹⁾ Schloss, указ. соч., стр. 94—95.

принимателями и рабочими, установить такую систему, при которой приходится до некоторой степени посвящать рабочих в тайны предприятия. Надежды же на моральные выгоды (более мирные отношения рабочих к хозяевам) также не оправдались на дель.

Въ настоящее время намъ кажется просто удивительнымъ увлечениe экономистовъ этой системой. А между тѣмъ желаніе видѣть наступленіе «социального мира» при сохраненіи существующаго экономического строя было настолько сильно, что даже въ изобрѣтеніи новой формы расплаты съ рабочими охотно видѣли «зарю новыхъ дней». Въ 1867 году известный германскій статистикъ Фрицъ Энгель закончилъ публичную лекцію объ участіи въ прибыляхъ слѣдующими словами: «Нѣтъ болѣе социального вопроса; его можно считать уже вполнѣ разрѣшеннымъ».

Первые предприниматели, примѣнившіе участіе въ прибыляхъ (Леклеръ—во Франціи и Бриггсъ—въ Англіи), имѣли въ виду, главнымъ образомъ, прекратить враждебное отношение рабочихъ¹⁾). Въ первое время результаты были действительно благопріятны въ данномъ отношеніи, но вскорѣ наступило разочарованіе. Съ развитіемъ рабочихъ союзовъ естественно возникъ вопросъ: что выгод-

1) Бриггсу рабочіе угрожали даже смертью. Въ одномъ письмѣ рабочей обѣщалъ его пристрѣлить, какъ «нечестиваго Ахава». Другой рабочий сознавался впослѣдствіи, что онъ былъ очень невысокаго мнѣнія о своемъ хозяинѣ: «Кажется, я говорилъ, что онъ былъ бы дьяволъ, если бы у него только были рога». Третій высказывался не менѣе рѣзко, хотя и въ болѣе общей формѣ: «Всѣ хозяева угольныхъ копей — черти, а Бриггсъ — князь бѣсовскій». См. *Thornton, On Labour*, стр. 342—353.

нѣе для рабочихъ: принять ли предлагаемую хозяевами систему участія въ прибыляхъ предприятія и отказаться отъ союзовъ, или поступить такъ, какъ дѣлаетъ большинство товарищѣй, т. е. организоваться?

Въ огромномъ количествѣ случаевъ рабочіе решаютъ вопросъ въ послѣднемъ смыслѣ.

Между тѣмъ хозяева настаиваютъ, чтобы рабочіе никоимъ образомъ не вступали въ союзы или обставляютъ это вступленіе весьма стѣснительными условиями.

Отеюда поводы къ постояннымъ взаимнымъ недовольствіямъ, пока, наконецъ, обѣ стороны не откажутся отъ продолженія установленной системы.

Неудачи хозяевъ объясняются въ данномъ случаѣ тѣмъ, что они втайне желаютъ не добрыхъ отношений съ рабочими, а подчиненія ихъ своему произволу. Если бы хозяева дѣйствительно добивались прежде всего добрыхъ отношений къ рабочимъ, они уважали бы ихъ человѣческое достоинство и, следовательно, признали бы за ними право дѣйствовать самостоятельно, объединяясь въ союзы¹⁾.

Статистика примѣненія системы участія въ прибыляхъ показываетъ, что эта система до сихъ поръ встречается очень рѣдко.

Наиболѣе примѣнена она, повидимому, только въ такихъ предприятияхъ, гдѣ трудъ играетъ преобладающую роль въ комбинаціи факторовъ производства. Напр., въ угольныхъ копяхъ расходы на трудъ составляютъ около 70—80% всей суммы

¹⁾ R. Einhauser, Die Gewinnbeteiligung въ Zeitschrift für die gesamte Staatswissenschaft, 1898, стр. 250—253.

издержекъ¹⁾. Однако, даже и здесь введеніе ея, какъ мы видѣли, затрудняется оппозиціей рабочихъ союзовъ. Въ Англіи въ послѣднее время по всему отдалу экстрактивной промышленности (mining and quarrying, т.-е. не только угольная промышленность, но и добываніе руды и каменоломни) числилось рабочихъ, принимающихъ эту систему, всего-на-всего 340 человѣкъ. Система участія въ прибыляхъ примѣнялась въ Англіи въ 1897 году всего въ 94 предпріятіяхъ (считая и колоніи) съ количествомъ рабочихъ въ 47.075 человѣкъ. За время съ 1829 по 1897 г. эта система встрѣчалась у 170 фирмъ и изъ нихъ въ 73 случаяхъ была прекращена²⁾. Такіе же ничтожные результаты наблюдаются и въ государствахъ европейскаго континента.

Въ заключеніе замѣтимъ еще, что и повышеніе платы, милостиво даруемое хозяевами рабочимъ при системѣ участія въ прибыляхъ, иногда оказывается призрачнымъ. Напр., когда англійскіе рабочіе союзы были опрошены относительно размѣровъ заработной платы при системѣ участія въ прибыляхъ сравнительно съ нормой, требуемой рабочими союзами, то оказалось, что въ 14 случаяхъ изъ 42 при этой системѣ давалась низшая плата, чѣмъ какая была установлена рабочими союзами, а въ 19 случаяхъ нельзя было провести сравненія, такъ какъ въ этихъ промыслахъ совсѣмъ не было рабо-

¹⁾ R. Einhauser, указ. соч., стр. 239—240. См. также докладъ берлинскаго фабrikанта Weigert'a въ засѣданіи «Союза Соціальной Политики». Schriftei des Vereins fü Socialpolitik, Bd. VI, стр. 15—38.

²⁾ D. Schloss, указ. соч., стр. 262—263.

чихъ союзовъ. Указывали и на другія злоупотребленія хозяевъ¹⁾.

Нѣкоторую аналогію (въ обратномъ порядке) представляетъ такая форма платы, гдѣ работники принимаютъ участіе не въ прибыляхъ, а убыткахъ хозяина. Она распространена въ особенности въ Англіи подъ названіемъ «скользящей скалы» раз-счетовъ (*sliding scale*).

При быстрыхъ измѣненіяхъ въ состояніи рынка, какими характеризуется современная хозяйственная жизнь, приходится считаться съ фактами внезапнаго сильнаго паденія цѣнъ на какіе-либо товары, благодаря чему предприниматель оказывается не въ состояніи производить расценку труда своимъ рабочимъ по прежней нормѣ. Англійскіе рабочіе часто соглашаются въ такихъ случаяхъ на нѣкоторое пониженіе платы за трудное для промышленности время съ тѣмъ, чтобы впослѣдствіи условія договора были пересмотрѣны (черезъ $\frac{1}{2}$ года, $\frac{1}{4}$ года, 2 мѣс. и т. п.) и плата была измѣнена соответственно новымъ рыночнымъ цѣнамъ на товары. Легко видѣть, что и этотъ способъ расплаты преслѣдуется, главнымъ образомъ, выгоды предпринимателей.

При господствующей въ капиталистическихъ хозяйственныхъ отношеніяхъ системѣ конкуренціи, благодаря «скользящей скалѣ», предприниматели могутъ вести ожесточенную борьбу со своими конкурентами, перенося рискъ этой борьбы не на свои доходы, а на плату рабочихъ. Вотъ почему защитники англійскаго труда постоянно горячо высказываются противъ установления этой системы

¹⁾ R. Kindhauser, указ. соч., стр. 249—250.

или требуютъ, по крайней мѣрѣ, назначенія известнаго, не очень низкаго минимума, дальше котораго плата рабочихъ не должна спускаться ни въ какомъ случаѣ.

Распространенность указанной системы въ Англіи, гдѣ положеніе труда сравнительно лучше, чѣмъ въ странахъ европейскаго континента, объясняется, главнымъ образомъ, тѣмъ, что рабочие чувствуютъ за собой крупную силу и надѣются, что, въ случаѣ злоупотребленій со стороны предпринимателей, они всегда сумѣютъ отстоять свои интересы¹⁾.

Наконецъ, необходимо упомянуть о такихъ способахъ расплаты, которые имѣютъ въ виду расчеты не съ отдѣльными рабочими, а съ цѣлой группой ихъ (коллективная заработка плата). Здѣсь могутъ быть два случая: или предприниматель непосредственно разсчитывается съ артелью рабочихъ, или выдаетъ деньги посреднику (подрядчику), который уже отъ себя расплачивается съ рабочими. При непосредственной расплатѣ распределеніе полученной суммы между отдѣльными рабочими производится самой артелью, благодаря чему оказывается возможнымъ взаимный самоконтроль рабочихъ.

Напротивъ, уплата черезъ подрядчика представляется мало выгодной для рабочихъ, такъ какъ подрядчикъ стремится удержать въ свою пользу известную долю передаваемой ему суммы. Такой

¹⁾ Въ русской литературѣ подробное описание примѣненія скользящихъ скалъ можно найти у А. Золкова: «Соглашеніе и трехгейской судъ между предпринимателями и рабочими въ англійской крупной промышленности». Спб., 1902 г.

способъ расплаты, ведущій къ усиленію эксплуатаціи рабочихъ, встрѣчается въ отсталыхъ странахъ и въ такихъ отрасляхъ промышленности, где рабоче находятся вообще въ сравнительно неблагопріятныхъ условіяхъ. Въ Россіи, напр., въ нѣкоторыхъ мѣстностяхъ практикуется пріемъ найма большихъ группъ рабочихъ на сельскохозяйственную работу, на нѣкоторые заводы особыми разъезжающими агентами, которые заманиваютъ рабочихъ разными обѣщаніями, а впослѣдствіи выдаютъ имъ нищенскій заработокъ, оставляя львиную долю у себя въ качествѣ барыша. Подобнымъ же образомъ часто оплачивается трудъ при извѣстной уже намъ «системѣ выжиманія пота» (sweating system); здѣсь рабочій разсчитывается обыкновенно не съ самимъ хозяиномъ крупнаго предпріятія, а съ подрядчикомъ — «выжимальщикомъ пота», который и наживается свои барыши отъ этой посреднической, подрядной операциі.

Познакомившись съ главнѣйшими формами, въ какій выливается заработка плата, мы можемъ уже перейти къ изслѣдованию причинъ, вліяющихъ на размѣры заработной платы и опредѣляющихъ, слѣдовательно, степень благосостоянія трудащихся массъ.

Въ экономической науکѣ различныя теоріи заработной платы постепенно смѣняли другъ друга, слѣдя за крупными измѣненіями въ самой хозяйственной жизни капиталистическихъ націй¹⁾). Пер-

1) Подробную характеристику главныхъ попытокъ теоретического объясненія вопроса о заработной платѣ см. въ моей книгѣ: «Главные направленія въ разработкѣ теоріи заработной платы», Кіевъ, 1894 г.

вой изъ нихъ была теорія минимума средствъ существованія, въ общихъ чертахъ намѣченная еще Тюрго. Наиболѣе опредѣленную формулировку даль ей Рикардо въ своихъ «Principles», появившихся первымъ изданіемъ въ 1817 г.; въ 60-хъ гг. она была широко популяризована Лассалемъ въ Германіи, подъ названіемъ «желѣзного закона заработной платы», но въ Англіи давно уже уступила мѣсто другимъ теоріямъ.

Согласно ей, заработка плата имѣеть тенденцію установиться на уровне, достаточномъ для поддержанія жизни рабочихъ и продолженія ихъ рода безъ увеличенія или уменьшенія. Высота этого уровня опредѣляется обычной нормой ихъ жизненныхъ потребностей (standard of life) и для каждой націи нѣсколько различна.

Если плата поднимается выше, то рабочіе станутъ чаще вступать въ бракъ, количество ихъ увеличится, а съ ними и предложеніе труда—и заработка плата понизится. Если же, наоборотъ, плата упадетъ ниже указанной нормы, то рабочіе, лишаясь привычныхъ условій существованія, станутъ больше болѣть и умирать, будутъ терять дѣтей, благодаря чему число ихъ уменьшится, а, слѣдовательно, возрастетъ спросъ на нихъ, который и подниметъ заработную плату.

Хотя эта теорія предполагала привычный уровень жизни, а не минимумъ необходимыхъ потребностей, тѣмъ не менѣе всѣ сторонники ея считали этотъ уровень очень невысокимъ и настолько близкимъ къ физіологическому минимуму, что даже за небольшимъ уменьшеніемъ его должно было слѣдовать голоданіе и преждевременная смерть.

При всей; своей односторонности и характерному для учений классической школы отсутствию исторической перспективы, теорія эта намѣчала довольно точно главныя черты положенія рабочихъ въ первое время развитія капитализма.

Она предполагаетъ, съ одной стороны, что производительность труда рабочаго не можетъ быть значительно повышена при данныхъ экономическихъ условіяхъ, съ другой—что рабочіе крайне беззащитны и потому должны довольствоваться тѣмъ, что дадутъ имъ хозяева. Теорія эта отзывалась еще временами крѣпостничества, указывая, что новый строй экономическихъ отношеній не успѣлъ вполнѣ развернуть своихъ новыхъ сторонъ.

Аналогичный характеръ носила и другая теорія, выдвинутая почти одновременно съ теоріей минимума средствъ существованія и основанная въ существѣ на однихъ и тѣхъ же логическихъ предположеніяхъ, — теорія фонда заработной платы. Она была намѣчена въ основныхъ чертахъ еще Мальтусомъ, развита ближайшими послѣдователями Рикардо—Джемсомъ Миллемъ и Макъ-Кёллокомъ, точно формулирована Джономъ Стюартомъ Миллемъ¹⁾ и до 60 хъ гг. XIX столѣтія пользовалась широкой распространенностю (по преимуществу въ Англіи). Если вычесть изъ капитала, назначаемаго

¹⁾ Впослѣдствіи, подъ впечатлѣніемъ критики Торнтона, Д. С. Милль отрекся отъ этой теоріи (въ рецензіи на книгу Торнтона въ «Fortnightly Review». Смерть помѣшила ему соответственно исправить отдельъ о заработной платѣ въ его «Основаніяхъ политической экономіи»). Послѣднимъ виднымъ защитникомъ теоріи фонда въ Англіи былъ Кернель; но его попытка реабилитаціи отжившаго ученія слишкомъ запоздала и не имѣла успѣха.

ежегодно на производство, долю, приходящуюся на машины, сырой материалъ и т. д., то остатокъ, говорили сторонники этой теоріи, и составить «фондъ заработной платы». Только эта сумма можетъ быть употреблена на наемъ рабочихъ, а потому плата ихъ будетъ высока или низка въ зависимости отъ двухъ условій: 1) размѣровъ капитала, составляющаго фондъ заработной платы, и 2) количества рабочихъ. Поэтому рабочіе могутъ надѣяться на повышеніе ихъ заработка только при наличности двухъ условій: или увеличенія капитала, или уменьшенія количества рабочихъ рукъ. Для первого необходима высокая прибыль капиталистовъ, для второго — воздержаніе рабочихъ отъ вступленія въ бракъ. Такимъ образомъ, эта теорія устранила неопределенность, присущую теоріи минимума средствъ существованія: вопросъ объ обычномъ уровнѣ жизни снимался со счета, и все дѣло сводилось къ разрѣшенію несложной математической задачи, на элементы которой рабочіе могли вліять, только сокращая свое число.

Эту попытку упрощенія теоріи «желѣзного закона» нельзя не признать неудачной. Не трудно видѣть, что на самомъ дѣлѣ нѣтъ никакого предустановленного заранѣе фонда заработной платы, такъ какъ плата получается рабочими какъ доля произведенаго ими продукта, а не заранѣе запасеннаго капитала. Размѣры долей, приходящихся каждой изъ сторонъ при этомъ раздѣлѣ, могутъ быть больше или меньше, при одной и той же суммѣ капитала, затрачиваемаго въ производствѣ. Если рабочіе въ данный хозяйственный періодъ почему-либо могли заставить капиталиста пойти на

уступки, то это не значитъ, что раньше былъ заготовленъ больший фондъ заработной платы, а просто, что капиталисты вынуждены были довольствоваться въ данномъ году меньшей прибылью, чѣмъ прежде.

Теорія фонда предполагаетъ, кромѣ того, что хозяинъ совершенно не вводить въ свои расчеты количества и цѣнности продуктовъ, которые будутъ произведены для него нанимаемыми имъ рабочими, что онъ заплатить имъ безразлично одинаковую норму платы, будуть ли они работать интенсивнѣе или искуснѣе, или нѣтъ.

Однако, и теорія фонда заработной платы отражала въ себѣ, хотя и несовершенно, характерныя стороны экономической жизни въ начальный пе-ріодъ капитализма. Она основывалась на идеѣ о неподвижномъ состояніи промышленности, видя въ предпринимателѣ человѣка старого типа, тяжелаго на подъемъ и прижимистаго, предпочитающаго на-живаться урѣзываніемъ заработка рабочихъ, чѣмъ усовершенствованіями въ организаціи производства. Вскорѣ хозяйственное развитіе вытѣснило этотъ типъ, выдвинувъ на первый планъ людей пред-пріимчивыхъ, съ смѣлымъ и широкимъ разсче-томъ, безбоязненно примѣняющихъ къ дѣлу новые приемы, если только они сулятъ удачу. Самая техника производства успѣла сдѣлать гигантскіе шаги, открывъ возможность крупнаго повышенія трудовой энергіи. Тогда и въ экономической наукѣ появляется новая теорія заработной платы—теорія производительности¹⁾.

¹⁾ Къ началу 70-хъ гг. теорія фонда потерпѣла уже полное крушение какъ въ самой Англіи (подъ ударами Лонджа, Торн-

Зачатки этой теории можно найти уже у Ад. Смита; въ началѣ XIX столѣтія ее пытался обосновать Сенъоръ (но крайне неудачно), и только въ послѣднее время (начиная съ 60-хъ гг.) она была формулирована съ достаточной определенностью въ трудахъ Брассея (въ Англіи), Уокера и Шенгофа (въ Америкѣ) и Леруа-Болье (во Франції). Илата за трудъ, говорятъ сторонники этой теоріи, находится въ непосредственной зависимости отъ его производительности. Капиталисты платятъ рабочимъ соответствующую пользу, которую они извлекаютъ изъ приобрѣтаемой ими рабочей силы. Имъ выгоднѣе платить дорого хорошему работнику, чѣмъ дешево плохому, потому что послѣдній и сработаетъ мало. Съ другой стороны, въ ихъ расчеты входитъ и разумная техническая организация производства: выгоднѣе дорого заплатить рабочему, умѣющему справляться съ сложнымъ механизмомъ, чѣмъ имѣть дешеваго работника, работающаго съ примитивными орудіями. Эта теорія уже въ большей мѣрѣ, чѣмъ предыдущая, отвѣчала новымъ промышленнымъ условіямъ; но и она не объясняла удовлетворительно изслѣдуемаго вопроса. Если заработка плата опредѣляется производительностью труда, то чѣмъ объяснить разницу въ вознагражденіи, замѣчаемую среди различныхъ разрядовъ рабочихъ, выполняющихъ одинаковыя работы? Почему, напр., женщины, по общему правилу,

(тона и Уокера), такъ и на континентѣ (критика Германа, Родбертуса и Брентano). Но въ недавнее время она неожиданно возродилась у представителей психологического направления въ политической экономіи (Бѣзъ-Гаверка и Тауссига), чѣмъ, кстати сказать, еще разъ подчеркивается реакціонный (въ теоретическомъ отношеніи) характеръ этого направления.

получаютъ меньшую заработную плату, чѣмъ мужчины? Или почему рабочіе въ одной и той же отрасли промышленности раньше получали меньшій заработка, тогда какъ производительность труда ихъ не измѣнилась замѣтно? На эти вопросы теорія производительности не давала удовлетворительного отвѣта.

Тогда экономическая наука обратилась къ болѣе внимательному изученію реальныхъ условій продажи труда. Въ 70-хъ гг. одинъ изъ наиболѣе талантливыхъ учениковъ Энгеля (известнаго германскаго статистика и экономиста) — Брентано отправился въ Англію съ специальной цѣлью изслѣдоватъ дѣятельность профессіональныхъ рабочихъ союзовъ. Результатомъ этой поѣздки была книга «Die Arbeitergilden der Gegenwart», которая не только давала характеристику англійскаго трэдъ-юніонизма, но содержала и новую теорію заработной платы, въ теченіе долгаго времени пользовавшуюся широкимъ признаніемъ (въ особенности въ Германіи и Россії)¹⁾. Въ современномъ хозяйственномъ строѣ,—говоритъ Брентано,—рабочій выступаетъ въ роли продавца своей рабочей силы, подобно продавцамъ другихъ товаровъ, обращающихся на рынкѣ. Однако, работникъ существенно отличается по своему положенію отъ другихъ продавцовъ, потому что онъ не имѣть иныхъ средствъ къ существованію, кроме продажи своей рабочей силы. Дѣйствуя въ одиночку, онъ не мо-

1) Основы этой теоріи были даны уже въ трудахъ англійскихъ за питниковъ рабочихъ союзовъ (Гаррисона и Тортона). См. мою книгу: «Главные направления въ разработкѣ теоріи заработной платы».

жеть выжидать благопріятнаго времени, а долженъ, во что бы то ни стало, сейчасъ же продать свою рабочую силу, т.-е. наняться къ капиталисту, довольствуясь такой платой, какая будетъ ему предложена. Вотъ почему онъ естественно обращается къ устройству союзовъ, которые дали бы ему возможность накоплениемъ специальныхъ фондовъ воздерживаться отъ предложенія труда въ то время, когда условія неблагопріятны. Только благодаря союзамъ рабочій оказывается въ состояніи не торопясь предлагать свой трудъ и, следовательно, приобрѣтаетъ независимость, свойственную продавцамъ другихъ товаровъ, и можетъ присоединять свой голосъ при установлениі условій его продажи. Благодаря рабочимъ союзамъ, товаръ, предлагаемый на продажу рабочимъ,—его рабочая сила,—теряетъ свои неблагопріятные особенности, какъ бы отдѣляясь отъ него и становясь впервые настоящимъ товаромъ.

Такая постановка вопроса еще болѣе соответствовала новымъ условіямъ хозяйственной жизни, правильно намѣчая важный моментъ въ установлении договора о заработной платѣ — дѣятельность стройно организованныхъ рабочихъ. Но вмѣстѣ съ тѣмъ теорія Брентано страдала и существеннымъ недостаткомъ, слишкомъ механически сближая трудъ съ товаромъ и рискуя такимъ путемъ упустить изъ виду многія условія, вліающія на договоръ о заработной платѣ, которыхъ невозможно подвести подъ понятіе продажи товара. Исходя изъ своего основного положенія, Брентано склоненъ былъ слишкомъ низко оцѣнивать такой важный факторъ, какъ фабричное законодательство,

потому что въ его глазахъ свободная дѣятельность рабочихъ союзовъ была способна болѣе всего сдѣлать трудъ «настоящимъ товаромъ».

Еще большая опасность упущенія изъ виду основной сущности соціальныхъ отношеній, развертывающихся при установлениі договора о заработной платѣ, грозитъ теоріямъ, въ основу которыхъ полагается аналогія съ субъективной цѣнностью. Таковы, напр., новѣйшія ученія англійскихъ и американскихъ экономистовъ, пытающихся разрѣшить вопросъ о заработной платѣ идеей «субъективныхъ оцѣнокъ» хозяевъ и рабочихъ (заимствованной изъ теоріи цѣнности Джевонса и австрійскихъ экономистовъ) ¹⁾). Авторы этихъ ученій пытаются отмѣтить и объективныя условія, вліяющія на характеръ субъективныхъ оцѣнокъ, напр., производительность труда, дѣятельность рабочихъ союзовъ, синдикатовъ предпринимателей и т. п., но подведеніе реальныхъ жизненныхъ условій подъ заранѣе заготовленную схему субъективныхъ моментовъ невольно затмняетъ и запутываетъ предлагаемыя теоретическія построенія.

Чтобы надлежащимъ образомъ оцѣнить значеніе каждой изъ отмѣченныхъ выше теорій и отчетливо разобраться въ рассматриваемомъ вопросѣ, намъ необходимо прежде всего и здѣсь, какъ приходилось поступать при оцѣнкѣ другихъ экономиче-

¹⁾ Наиболѣе полно обоснованы изъ теорій этого типа ученія *Маршалла* (въ «Principles of economics»), *Давидсона*, *Кларка*, *Смартта* и *Гобсона* (*Daridson*, The Bargain Theory of Wages, New-York, 1898; *Clark*, The Distribution of Wealth, New-York, 1899; *Smart*, The Distribution of income, London, 1899, и *Hobson*, The Economics of distribution, New-York, 1900). Характеристику этихъ теорій см. въ указанной выше моей книгѣ: «Главные направления» и т. д.

скихъ теорій, установить правильную историческую перспективу.

Всѣ изложенные теоріи, сознательно или молчаливо, предполагаютъ установление заработной платы при капиталистическомъ хозяйственномъ строѣ, т.-е. при сосредоточеніи средствъ производства въ рукахъ капиталистовъ. Однако, для точности логического построения недостаточно одного этого элементарного предположенія, потому что самъ капиталистический строй не представляется неподвижнымъ. Въ настоящее время во всякомъ случаѣ можно намѣтить два опредѣленныхъ периода въ стадіи капитализма: начальный периодъ, характеризующійся полнымъ господствомъ капиталистовъ и крайней слабостью и беззащитностью рабочихъ, и новѣйшій периодъ — съ развитыми рабочими союзами, обширнымъ фабричнымъ законодательствомъ и значительнымъ вѣсомъ голоса рабочихъ въ «общественномъ мнѣніи» страны. Эти существенные измѣненія въ организаціи капиталистического хозяйства не могли не отражаться на заключеніи договора о заработной платѣ. Такимъ образомъ, даже имѣя въ виду только капиталистический строй общественного хозяйства, невозможно установить единую теорію заработной платы. Можно лишь сказать, что при наличности основного условия капиталистического строя — отсутствіи юридического принужденія въ отношеніяхъ между трудящимися и владѣющими классами между ними должна идти непрестанная борьба изъ-за заработной платы. Но какими средствами располагаютъ обѣ стороны въ этой борьбѣ, можетъ выяснить только внимательное изученіе начального и послѣ-

дующаго періода розвитія капіталістическихъ
отношений.

Принимая въ качествѣ типической страны капитализма Англію, мы видимъ, что на всемъ протяженіи XIX столѣтія идетъ непрерывная борьба между капиталистами и рабочими (причемъ послѣдніе опираются не только на собственные силы, но и на классъ землевладѣльцевъ, интересы которого противоположны и враждебны интересамъ фабрикантовъ). Борьба ведется одновременно на два фланга: съ одной стороны — это борьба экономическая, въ которой оружиемъ хозяевъ является капиталъ (средства производства), оружиемъ рабочихъ — союзные фонды; съ другой — это борьба политическая, въ которой обѣ стороны стараются упрочить свое положеніе выгодными законодательными нормами. Хозяева создавали законы противъ рабочихъ союзовъ и коалицій; рабочие добивались отмѣны этихъ законовъ и выдвигали законы противъ хозяевъ (фабричное законодательство). Такъ мало-по-малу измѣнилось состояніе силъ, а, слѣдовательно, и результаты его — условія рабочаго договора. Въ началѣ XIX столѣтія заруботная плата опредѣлялась въ Англіи одностороннимъ усмотрѣніемъ хозяевъ, которые руководствовались при этомъ отношеніемъ между спросомъ и предложеніемъ, подобно рыночной покупкѣ товаровъ. Тогда можно было считать достаточнымъ объясненіемъ вопроса известную формулу Кобдена: если два капиталиста обращаются къ одному рабочему, плата поднимается, если двое рабочихъ обращаются къ одному капиталисту, плата падаетъ. Если же къ этой формулѣ присоединить, что

хозяинъ руководствовался иногда при определеніи заработной платы степенью производительности труда нанимаемаго имъ рабочаго, то вопросъ разъяснялся уже во всей полнотѣ. Отсюда намъ становится ясны и мрачныя предсказанія на будущее теоретиковъ желѣзного закона: разъ рабочие не могутъ отстоять своихъ интересовъ, а должны цѣлкомъ подчиняться усмотрѣнію хозяевъ, то для нихъ нѣтъ никакихъ надеждъ на улучшеніе ихъ судьбы въ будущемъ.

Для второго періода развитія капитализма это объясненіе уже не подходитъ. Условія заключенія рабочаго договора существенно измѣнились. Рабочіе пріобрѣли за это время достаточно силы для противодѣйствія притязаніямъ хозяевъ. Законы противъ коалицій рабочихъ были отмѣнены; професіональные рабочіе союзы получили права юридическихъ лицъ; преслѣдованія за устройство стачекъ были уничтожены; значительно развилось фабричное законодательство и надзоръ за его выполнениемъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ рабочіе союзы укрѣпились, накопили огромные фонды и захватили въ свою среду лучшихъ рабочихъ Англіи. Договоръ о заработной платѣ превратился изъ единоличнаго въ колективный, соответственно новому строю промышленности. Самыя формы этого коллективнаго договора становились все совершеннѣе. Такимъ образомъ, въ договорѣ о заработной платѣ обѣ стороны выступаютъ въ настоящее время съ значительно уравновѣженными силами, что не можетъ не отражаться благопріятно на уровнѣ заработной платы. Для тѣхъ разрядовъ англійскихъ рабочихъ, которые организованы и которые

пользуются защитой фабричного законодательства, теперь характернымъ оказывается уже не «желѣзный законъ», а, наоборотъ, тенденція къ постепенному подъему заработной платы. Конечно, хозяева не складываютъ руки и продолжаютъ борьбу, изобрѣтая новыя средства для противодѣйствія стремленіямъ рабочихъ. Наиболѣе могущественнымъ оружіемъ въ рукахъ капиталистовъ оказываются синдикаты, устраниющіе конкуренцію ихъ другъ съ другомъ и устанавливающіе монопольныя условія спроса на трудъ въ обширныхъ отрасляхъ производства. Однако, имъ не удается уже возвратить себѣ прежнюю силу.

Таковъ общій типъ развитія условій, опредѣляющихъ заработную плату при капиталистическомъ строѣ народнаго хозяйства. Естественно, что каждая капиталистическая страна представляетъ въ этомъ отношеніи свои особенности: въ Америкѣ, напр., организація рабочихъ слабѣе, чѣмъ въ Англіи, но ее замѣняетъ обиліе свободныхъ государственныхъ земель, предлагаемыхъ на весьма выгодныхъ условіяхъ. Развитіе же политической жизни и тамъ сообщаетъ рабочему чувство собственного достоинства и увѣренность въ отстаиваніи своихъ требованій противъ хозяевъ. Во Франціи и Германіи развитіе капитализма не успѣло еще дойти до уровня, достигнутаго Англіей, и положеніе рабочихъ тамъ все еще хуже, хотя и обѣщаетъ, по-видимому, въ недалекомъ будущемъ сравняться съ положеніемъ англійскихъ рабочихъ. Въ австралійскихъ колоніяхъ Англіи, благодаря благопріятному развитію всѣхъ указанныхъ выше условій, какъ экономического, такъ и политического характера,

заработка плата стоит выше, чѣмъ гдѣ бы то ни было. Наоборотъ, въ Россіи, благодаря нашей отсталости, и положеніе рабочихъ въ настоящее время значительно хуже положенія рабочихъ культурныхъ странъ Запада и скорѣе напоминаетъ быть англійскихъ рабочихъ въ началѣ XIX столѣтія.

Изъ сказаннаго мы можемъ сдѣлать общій выводъ, что уровень заработной платы въ капиталистическую эпоху общественнаго хозяйства опредѣляется соотношеніемъ силъ хозяевъ и рабочихъ. А такъ какъ въ начальный періодъ капитализма сила хозяевъ имѣть значительный перевесъ, то плата устанавливается въ это время на весьма низкомъ уровнѣ. Съ дальнѣйшимъ же развитіемъ капитализма, благодаря увеличенію силы рабочаго класса, плата постепенно поднимается. Такъ рабочаго, съ которыемъ мы встрѣчаемся въ англійской экономической литературѣ XIX вѣка, давно уже отжилъ свое время. Измѣнилось и отношеніе къ нему со стороны общественнаго мнѣнія. Прежде даже наиболѣе гуманные люди видѣли въ рабочемъ только слабое и обездоленное существо, къ которому слѣдуетъ отнестись съ состраданіемъ; теперь же въ рабочемъ и враги его видятъ силу, которую нельзѧ не уважать.

Итакъ, въ силу опредѣленныхъ условій, наступающихъ въ связи съ развитіемъ капиталистическихъ отношеній, какъ-то: свободы организаций рабочихъ, свободы стачекъ, фабричного законодательства, налагающаго дѣйствительныя ограниченія на произволь хозяевъ, увеличенія политической силы рабочаго класса и т. д., заработка плата постепенно поднимается. Въ дальнѣйшемъ изложеніи

мы и остановимся подробно на характеристиکѣ важнѣйшихъ изъ этихъ условій и ихъ значенія, а теперь для иллюстраціи высказанныхъ выше общихъ положеній отмѣтимъ на нѣкоторыхъ примѣрахъ разницу, наблюдалемую въ положеніи рабочаго класса въ передовыхъ капиталистическихъ странахъ и отсталыхъ.

Въ самомъ дѣлѣ, если мы сравнимъ положеніе рабочихъ, занятыхъ въ одиѣхъ и тѣхъ же отрасляхъ промышленности, съ одной стороны, въ Америкѣ и Англіи, а съ другой — въ нашемъ отечествѣ, то легко поймемъ, что разница въ общихъ условіяхъ общественной жизни создаетъ также и громадныя различія въ положеніи трудящихся массы.

Начнемъ съ Америки. Извѣстно, что американская общественная жизнь представляла до сихъ поръ (если не считать австралійскихъ колоній Англіи) наиболѣе благопріятныя условія для трудащагося населения. Обиліе свободныхъ земель, пригодныхъ къ земледѣльческой культурѣ, въ связи съ разумной политикой правительства, обеспечивавшей легкое приобрѣтеніе земельныхъ участковъ людьми съ самыми незначительными средствами, создало для американского промышленного рабочаго чрезвычайно выгодное положеніе. Рабочій чувствовалъ за собой силу, такъ какъ отливъ къ земледѣлію уже обжившихся въ Америкѣ товарищей постоянно поддерживалъ спросъ на рабочія руки въ городахъ. Съ другой стороны, свобода коалицій рабочихъ открывала имъ возможность отстаивания своихъ интересовъ совмѣстными усилиями. Неудивительно поэтому, если всѣ изслѣдователи, спе-

ціально занимавшіся изученіемъ быта американскихъ рабочихъ, единодушно заявляютъ, что простому трудящемуся человѣку живется въ Америкѣ (Соєд. Штатахъ) гораздо лучше, чѣмъ въ какой-либо изъ европейскихъ странъ. Заработка плата американского рабочаго значительно выше, чѣмъ немецкаго, французскаго и даже англійскаго, и притомъ — не только номинальная (количество получаемыхъ денегъ), но и реальная (совокупность предметовъ, потребляемыхъ рабочимъ).

Что касается номинальной платы американского рабочаго, то для мужчинъ въ крупной промышленности ее можно принять, по мнѣнію Левассёра, для прядильщиковъ и ткачей между 1 и 2 долл. въ день,

для механиковъ 2—3 долл. въ день,
» строительныхъ рабочихъ. 2,50—4 » , »¹⁾.

Говоря иными словами, американскій прядильщикъ или ткачъ зарабатываетъ въ мѣсяцъ отъ 60 до 120 рублей, механикъ — отъ 120 рублей до 180 руб. и строительные рабочіе (которые по особенностямъ ихъ промысла работаютъ не круглый годъ и не равномѣрно въ разное время года), когда они заняты каждый день, зарабатываютъ отъ 150 р. до 240 руб. въ мѣсяцъ. Однако, размѣры одной номинальной платы ничего еще не говорятъ намъ о дѣйствительномъ положеніи рабочаго, пока мы не знаемъ, каковы цѣны на предметы потребленія. Только зная эти цѣны, мы можемъ определить размѣры реальной платы американского

¹⁾ E. Levasseur, *L'ouvrier americain*, tome 1-er, Paris, 1898, стр. 373—374.

рабочаго, т.-е. совокупности тѣхъ предметовъ не-
обходимости и удобства, того комфорта, которымъ
онъ можетъ пользоваться. Цитованный уже нами
статистикъ Левассёръ, отправляясь изъ Франціи въ
Америку съ порученiemъ отъ академіи изслѣдовать
положеніе американскихъ рабочихъ, справился от-
носительно цѣнъ на главнѣйшіе жизненные при-
пасы въ Гаврѣ (пунктѣ отправленія изъ Франціи)
и въ Нью-Йоркѣ. Оказалось, что во Франціи цѣны
въ среднемъ были на 38% выше, чѣмъ въ Аме-
рикѣ¹⁾. Это наблюденіе подтвердилось и впослѣд-
ствіи, послѣ изученія на мѣстѣ американскихъ
экономическихъ условій. Въ Америкѣ главнѣйшіе
предметы потребленія рабочаго (жизненные при-
пасы, а также освѣщеніе, топливо и готовое платье)
дешевле, чѣмъ въ Европѣ, а, между тѣмъ, денежная
плата американского рабочаго значительно выше.
Очевидно, что по всѣмъ этимъ статьямъ американ-
скій рабочій можетъ расходовать больше, чѣмъ
европейскій, т.-е. пользоваться большимъ доволь-
ствомъ. Единственная важная статья расхода,
которая обходится американскому рабочему дороже,
чѣмъ европейскому, — это квартирная плата; но
и здѣсь сравнительная дороговизна американской
жизни — только кажущаяся. Американецъ платить
дороже за квартиру, но обыкновенно его помѣще-
ніе и больше, и лучше, чѣмъ у его европейскихъ
товарищѣй. Поемотримъ теперь, каковы же абсо-
лютные размѣры расходовъ американской рабочей
семьи, какія суммы денегъ она истрачиваетъ на
удовлетвореніе важнѣйшихъ своихъ потребностей
и какою степенью благосостоянія она можетъ при-

¹⁾ E. Lerasseur, указ. соч., т. II, стр. 19.

этомъ пользоваться. Расходъ на пищу поглощаетъ около 5—6 долл. въ недѣлю (долларъ составляетъ около 2 руб. на наши деньги), причемъ расходъ на мясо составляетъ большую сумму, чѣмъ на хлѣбъ. Между тѣмъ, напр., у бельгійскаго рабочаго расходъ на мясо равняется только половиной долѣ расхода на хлѣбъ. Вообще, пища американскаго рабочаго гораздо обильнѣе и разнообразнѣе, чѣмъ на европейскомъ континентѣ. Распределеніе времени для ъѣды у американскаго рабочаго сходно съ англійскимъ: утромъ онъ имѣеть солидный завтракъ (breakfast), затѣмъ около полудня другой завтракъ (lunch) и вечеромъ, по возвращеніи съ работы, обѣдъ (или ужинъ). Изъ какихъ блюдъ слагается обыкновенно ъѣда американскаго рабочаго, можно видѣть по слѣдующему образцу, данному для выставки въ Чикаго:

1) Утренній завтракъ (breakfast) различался по днямъ:

- a) супъ, картофель, яйца или мясо;
- b) яйца, жареная говядина;
- c) хлѣбъ съ масломъ, кофе, картофель или яйца и овсянка (porridge).

2) Второй завтракъ (lunch):

- a) хлѣбъ и холодное мясо;
- b) жареное мясо или рагу, картофель.

3) Обѣдъ (или ужинъ):

- a) горячее мясо, овощи, пуддингъ;
- b) холодное мясо или яйца, консервы;
- c) горячее мясо, овощи и чай.

Какое количество пищевыхъ продуктовъ потребляется американскими рабочими, можно видѣть изъ слѣдующаго бюджета одной нью-йоркской

семьи. Мужъ, строительный рабочій, зарабатывалъ 3,50 долларовъ въ день, работая 205 дней въ году, такъ что общій годовой доходъ его составлялъ 3.570 франковъ (т.-е. около 1.340 рублей на наши деньги).

Вотъ какое количество пищевыхъ продуктовъ потребляла эта семья:

мясо	423	фунта
хлѣбъ	730	»
молоко	355	литровъ
пиво	182	»
масло	52	фунта
овощи	на	78 франковъ
фрукты	65	»
рыба	52	»
картофель	640	фунтовъ
яйца	52	дюжины
кофе	26	фунтовъ
сахаръ	156	»
мука	на	37 франковъ
чай	20	фунтовъ
свиное сало	52	»
сыръ	на	26 франковъ
различные предметы	»	25

Всего расходъ на пищу составлялъ 1.226,50 франк.¹⁾ (т.-е. на наши деньги — около 460 рублей).

Расходъ на одежду составляетъ въ среднемъ по вычисленіямъ Левасссера около 100 долл. (200 руб.) въ годъ на семью. Причина такихъ крупныхъ затратъ заключается не въ дороговизнѣ платья (мы видѣли, что готовое платье, которое, главнымъ

¹⁾ *E. Levasseur*, указ. соч., т. II, стр. 1—2.

образомъ, и покупаютъ рабочіе, въ Америкѣ дешевле, чѣмъ въ Европѣ), а въ желаніи одѣваться возможно лучше и приличнѣе и въ возможности удовлетворить этому стремленію, доставляемой высокимъ заработкомъ. Окончивъ работу и выйдя изъ мастерской, американскій рабочій не хочетъ отличаться своимъ вышнимъ видомъ отъ буржуа; онъ не видитъ причины, почему и ему не одѣваться такъ же, какъ и его патрону. Въ самомъ дѣлѣ,— говоритъ Левассеръ,— когда онъ (американскій рабочій) снимаетъ свой рабочій костюмъ и показывается на улицѣ, его не отличишь отъ его хозяина; онъ имѣетъ такой же видъ; такая же круглая шляпа, галстукъ, визитка, ботинки; если эти предметы иногда отличаются (отъ костюма патрона) по качеству и изяществу, то часто они бываютъ куплены въ одномъ и томъ же магазинѣ платя¹). Прогуливаясь въ воскресенье въ центральномъ паркѣ Нью-Йорка, Левассеръ принялъ бывшую тамъ публику за людей средняго общественнаго слоя. И только черезъ нѣкоторое время опытный глазъ парижанина показалъ ему, что онъ ошибся. Онъ не замѣтилъ въ костюмахъ прогуливавшихся женщинъ той безукоризненной элегантности, которая въ прежній пріѣздъ поражала его при встрѣчѣ съ женщинами буржуазнаго круга Соединенныхъ Штатовъ. Оказалось, что прогуливавшаяся публика состояла въ большинствѣ изъ работницъ и домашней прислуги. Подобнымъ же образомъ англійскій ученый Брайсъ вкачалъ быль удивленъ, что онъ совсѣмъ не видѣть работницъ въ поѣздахъ Западной-Амери-

¹⁾ E. Lerasseur, указ. соч., стр. 38.

канской дороги. Болѣе внимательное наблюденіе показало ему, что фхавшія дамы были жены, дочери и сестры рабочихъ¹⁾.

На квартиру, какъ мы уже знаемъ, американскій рабочій затрачиваетъ довольно много. Средняя сумма квартирной платы, расходуемой американскими рабочими, составляетъ около 7—8 долларовъ (т.-е. около 14—16 руб.) въ мѣсяцъ, за что они имѣютъ въ среднемъ около 4 комнатъ на семью²⁾.

Помимо наемныхъ квартиръ у американскихъ рабочихъ встрѣчаются довольно часто и собственныя домики, которые приобрѣтаются путемъ по ступенчатой уплаты небольшихъ взносовъ. Къ началу 90-хъ гг. изъ 2.490 рабочихъ семей, занятыхъ въ желѣзодѣлательной промышленности и рудникахъ, владѣли домами 540, въ стеклянной промышленности — 339 изъ 1.276 семей, въ хлопчатобумажной промышленности и шерстяной—нѣсколько меньшая доля—322 изъ 3.043 семей³⁾). Причина распространенности владѣнія собственными домами заклю-

¹⁾ *E. Levasseur*, указ. соч., т. II, стр. 38—39 и 46.

²⁾ По изслѣдованію, произведенному въ Бостонѣ въ 1891 году, оказалось квартиръ:

въ одну комнату	—	1.053 съ 2.067 жильцовъ.
>	2	> 5.695
>	3	> 13.876
>	4	> 18.661 съ 77.439 жильцовъ.
>	5	> 13.002.

Дальнѣйшая пропорція идетъ, все уменьшаясь.

Квартирная плата для $\frac{3}{4}$ квартиръ колебалась между 5—10 долларами въ мѣсяцъ (10—20 рублей). Чаще всего встрѣчалась плата въ 8 долларовъ (16 рублей). *E. Levasseur*, указ. соч., стр. 42.

³⁾ *E. Levasseur*, т. II, стр. 46.

чается съ одной стороны, въ высокомъ уровиѣ заработной платы, съ другой — въ доступности цѣнъ на земельные участки въ Америкѣ и въ хорошей организаціи домостроительного дѣла (строительныя общества по образцу англійскихъ. Мы будемъ еще имѣть случай говорить о нихъ ниже, въ отдѣлѣ о потребленіи).¹⁾

Впрочемъ, не слѣдуетъ думать, будто квартирный вопросъ разрѣшается вполнѣ благопріятно для американскихъ рабочихъ. Ниже мы будемъ имѣть случай указать, что размѣщеніе населенія по жилищамъ составляетъ все еще большое мѣсто современной цивилизаціи. Культурныя общества стали относиться сознательно къ вопросу о размѣщении населенія только въ сравнительно недавнее время, когда неурегулированное развитіе городской жизни обнаружило недочеты частной ініціативы въ строительномъ дѣлѣ.

Среди городовъ, «пользующихся хорошей репутацией» въ смыслѣ рабочихъ жилищъ, Левассёръ отмѣчаетъ Буффало, Кливлэндъ, Индіаполисъ, Балтимору, Филадельфию и др.; среди городовъ съ дурной репутацией — Цинциннати, Новый Орлеанъ, Бостонъ и въ особенности Нью-Йоркъ. Гдѣ есть возможность жить на окраинѣ или за городской чертой, благодаря городскимъ желѣзнымъ дорогамъ и трамваймъ, соединяющимъ окраины съ мѣстами работы, рабочіе могутъ найти себѣ сносныя помѣщенія^{1).}

Наконецъ, нельзя не отмѣтить расходовъ на меблировку. Обыкновенно въ квартире американского рабочаго есть гостиная, въ которой иногда бы-

¹⁾ E. Levasseur, *указ. соч.*, стр. 50.

ваетъ фортепіано и чаше гармоніумъ, почти всегда коверь, столъ, заваленный книгами и журналами, библіотечный стеклянный шкафъ, кресла и одно кресло - качалка, софа, гравюры, украшения на стѣнахъ или этажеркахъ... «Въ Філадельфії, — говорить Левассёрь, — одинъ рабочій, родомъ изъ Бельгіи, женатый на американкѣ, показывалъ мнѣ свою гостиную. «Я истратилъ на ея меблировку 65 долларовъ (130 руб.), — говорилъ онъ мнѣ, — это слишкомъ много для моего положенія, но что вы хотите? Моя жена не могла понять, чтобы я не имѣлъ меблированной гостиной, да и товарищи смотрѣли бы на меня съ неодобрениемъ» ¹⁾.

Наконецъ, что касается прочихъ, болѣе мелкихъ расходовъ, то среди нихъ обращаютъ на себя вниманіе значительныя, сравнительно съ европейскими, траты на развлечения (пикники, концерты, спектакли), газеты и взносы въ товарищескія кассы. Американецъ предпочитаетъ расходовать излишки своего бюджета не на сбереженія, назначаемыя только для себя лично, а на поддержку товарищескихъ организаций. Самыя развлечения устраиваются обыкновенно не въ одиночку, а съ помощью клубовъ ²⁾. Вообще, по отзывамъ европейскихъ наблюдателей, американский рабочій «не любить стѣс-

¹⁾ E. Lerasseur, указ. соч., т. II, стр. 92—93.

²⁾ Напримеръ, по даннымъ специальнаго изслѣдованія, произведенаго въ Массачусетсѣ въ началѣ 80 гг., тамъ было въ 214 деревенскихъ общинахъ и 19 городахъ 107 клубовъ; въ 145 городахъ и деревняхъ были организованы публичныя собранія (*conférences*), въ 120 — были научныя ассоціаціи, въ 159 — танцевальные залы и т. д., не считая клубовъ, предназначенныхъ для спорта (игры въ мячъ, катанья на лодкахъ etc.).

Что касается расходовъ на газеты, то каждый рабочій читаетъ ихъ ежедневно. «Значительное развитіе американской

нять себя»; въ немъ вовсе не замѣтно духа скопидомства и бережливости. Значить ли это, что онъ ведеть разгульную, расточительную жизнь? Вовсе нетъ: такой образъ жизни указываетъ только на хорошее развитіе потребностей американскихъ рабочихъ, высокій уровень ихъ культуры. Какъ ни высока сравнительно получаемая ими заработка плата, все же она можетъ доставить только очень скромное довольство; расходуя цѣликомъ свою плату, американскій рабочій не выходитъ, конечно, изъ рамокъ очень умѣренного образа жизни, а привычка удовлетворять, поскольку возможно, высшія культурныя потребности говоритъ только въ пользу принятаго въ Америкѣ поведенія. При такихъ условіяхъ рабочій внимательнѣе относится къ измѣненіямъ въ размѣрѣ его заработка; если какія-либо неблагопріятныя условія понижаютъ хотя бы и не на очень крупную сумму общую норму его заработной платы, онъ будетъ уже чувствовать лишенія, страдать отъ неудовлетворенія тѣхъ потребностей, какія онъ считаетъ важными. Это создаетъ лишній стимулъ къ стремленію удержать за собой тотъ standard of life, тотъ уровень

прессы за послѣднія 40 лѣтъ отчасти обязано,—говорить Левас-серъ,—рабочему классу, какъ городскому, такъ и деревенскому». См. E. Levasseur, указ. соч., стр. 172—175. Наконецъ, среди американскихъ рабочихъ очень распространены пикники, въ особенности лѣтомъ. Напр., въ Нью-Йоркѣ по воскресеньямъ пароходы перевозятъ огромную массу народа на окраину (West Brighton), въ Филадельфиѣ—обыкновенно составляется компания изъ знакомыхъ для пикника; на воскресенье нанимаются большие экипажи (со скамейками), за 7 долларовъ каждый, украшаютъ ихъ цветами и наполняютъ провизіей — пивомъ, мясомъ, сухарями и пр.—и отправляются въ деревню, гдѣ и располагаются, чтобы играть, танцевать, пѣть... Стр. 176—177.

жизненныхъ удобствъ, который былъ достигнутъ ранѣе, и если измѣнять его, то никакъ не въ смыслѣ пониженія, а повышенія.

Въ заключеніе я считаю не лишнимъ привести цифры, указывающія на предѣлы, между которыми фактически колеблются расходы американского рабочаго. По свѣдѣніямъ, собраннымъ офиціальной американской статистикой относительно положенія рабочихъ въ различныхъ отрасляхъ промышленности («седьмой отчетъ Комиссара Труда»), ежегодные расходы американской рабочей семьи составляли (въ долл.):

	Максимумъ.	Минимумъ.
Квартира	109	33
Отоплениe	35	14
Освѣщеніе	6,6	3,2
Одежда мужа.	42,2	24,6
> жены	34,2	16
> дѣтей	64,8	38
Развлечениe	28,66	9,36
Взносы въ ассоціаціи ..	20,47	3,75
Страхованіе жизни . . .	24,7	12,05
Страхованіе имущества .	9,36	1,9
Налоги.	13,29	3,77 ¹⁾ .

Сопоставляя различные категоріи расходовъ другъ съ другомъ, мы найдемъ, что въ данномъ случаѣ оправдывается извѣстный «законъ Энгеля», по которому доля расходовъ на пищу указывается на степень благосостоянія рабочаго. По вы-

¹⁾ E. Levasseng, указ. соч., стр. 195. Расходы на пищу были показаны уже выше. Въ общемъ они составляютъ $\frac{1}{3}$, или $\frac{2}{5}$ всего бюджета.

численіямъ Энгеля, расходы на пищу въ среднемъ при высокой платѣ составляютъ половину всего бюджета, а при низкой - цѣлыхъ три пятыхъ. Согласно приведеннымъ даннымъ, у американского рабочаго расходы на пищу составляютъ $\frac{1}{2}$ или $\frac{2}{3}$ общихъ расходовъ (причёмъ пища его, какъ мы знаемъ, отличается изобилиемъ и высокимъ качествомъ), расходы на квартиру—около $\frac{1}{6}$ и столько же на одежду; остальное (около $\frac{1}{5}$)—на прочіе расходы.

Въ Старомъ Свѣтѣ лучшими условіями существованія рабочихъ остаются до сихъ поръ англійскія, именно въ области такъ-называемаго «искуснаго» (skilled) труда. Извѣстный англійскій статистикъ Гиффенъ указываетъ, что за послѣднія 50 лѣтъ заработка плата въ Англіи поднялась въ среднемъ на 50%, а въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности на 100% и даже выше 100%. Вмѣстѣ съ тѣмъ цѣны на главнѣйшия предметы потребленія рабочихъ измѣнялись въ обратномъ отношеніи, т.-е. уменьшались. Такимъ образомъ, у англійскаго рабочаго поднялась не только номинальная (денежная), но и реальная заработка плата.

Цѣна хлѣба за 10-лѣтіе до отмѣны хлѣбныхъ пошлинъ равнялась 58 шилл. 7 пенсамъ за квартеръ, а за время 1872—1882 гг. она составляла всего 48 шилл. 9 пенсовъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ, благодаря усовершенствованіямъ транспорта, цѣны на хлѣбъ стали устойчивѣ, постояннѣ, исчезли такъ часто встрѣчавшіяся прежде чрезмѣрныя «голодные» цѣны на хлѣбъ.

Сравнивая цѣны главнѣйшихъ предметовъ потребленія въ Англіи въ 1839 и въ 1887 гг., находимъ:

	Въ 1839 г.		Въ 1887 году.
Пшеничная мука	1 ф. 2 пенса	1,41	пенса.
Свѣжая говядина	> > 6,50	6,75	>
Копченая свинина	> > 8,0	6,75	>
Чай	> > 6 шилл.	2 шилл.	2 пенса.
Сахаръ	> > 7 пенс.	2	пенса.
Мыло	> > 5 >	3 >	¹⁾ .

Изъ этой таблички видно, что понижение цѣны произошло по всѣмъ изъ приведенныхъ предметовъ потребленія, кромѣ одного—свѣжей говядины, где замѣчается вздорожаніе на $\frac{1}{4}$ пенса, т.-е. менѣе, чѣмъ на 1 коп. на фунтъ. Наоборотъ, пониженіе цѣнъ почти всюду крупнѣе, въ особенности на чай и сахаръ (приблизительно втрое противъ прежняго уровня). Къ этому необходимо еще прибавить и то, что сильное развитіе за послѣднее время потребительскихъ обществъ даетъ возможность англійскимъ рабочимъ платить за предметы своего потребленія цѣны, весьма приближающіяся къ оптовымъ, избѣгая переплатъ торговымъ посредникамъ. Изслѣдователь англійской крупной промышленности—нѣмецкій ученый Шульце-Геверницъ указываетъ, что, по его личнымъ наблюденіямъ, современное положеніе рабочихъ въ Ланкаширѣ (округъ хлопчатобумажной промышленности) совершенно не соответствуетъ тѣмъ мрачнымъ описаніямъ, которыя характеризуютъ прошлое этой мѣстности (начало текущаго столѣтія). Онъ приводить, напр., бюджетъ одной семьи изъ Гайда (предмѣстія Манчестера), работающей на бумагопрядильнѣ. Семья эта, состоявшая изъ четырехъ

¹⁾ Rob. Giffen, The Progress of the Working Classes in the last half Century. London, 1884, стр. 5—11.

человѣкъ (мужа — 47 лѣтъ, жены — 42 лѣтъ и двухъ дочерей — 15 и 17 лѣтъ), нанимала отдельный домикъ въ 4 комнаты (двѣ — внизу и двѣ — вверху, служившія спальнями). За это помѣщеніе они уплачивали 4 шиллинга 6 пенсовъ въ недѣлю, что составить въ мѣсяцъ около 10 нашихъ рублей. Главной пищѣй ихъ былъ пшеничный хлѣбъ и мясо (каждый день); изъ другихъ продуктовъ въ данной семье выходило въ недѣлю около 5 фунт. сахару, 12 яицъ, $\frac{21}{2}$ фунт. масла, 5 квартъ молока; 1 шилл. въ недѣлю семья уплачивала въ видѣ взноса въ профессиональный союзъ (за отца), 5 пенсовъ — въ «Дружеское общество» (Friendly Society), $\frac{1}{2}$ пенса — въ клубъ, 6 пенсовъ — на газеты; на прогулки, развлечения и отдыхъ расходовалось въ недѣлю около 4 шилл. (т.-е. 2 руб. на наши деньги; въ годъ это составляетъ около 100 руб.). Но и при такихъ довольно крупныхъ расходахъ заработка семьи хватало съ избыткомъ, такъ что, въ концѣ-концовъ, сводя свой годовой бюджетъ, семья эта имѣла еще около 20 фун. стерлинговъ (200 руб.) въ годъ сбереженій.

Общій доходъ семьи составлялъ 131 фунтъ стерл. (1.300 руб.), расходовалось — 107 фунт. 8 шилл. Оставалось сбереженій — 23 фун. 12 шилл., т.-е. около 200 руб. въ годъ, которые и откладывались на приданое дочерямъ¹⁾.

Конечно, было бы ошибкой думать, что указанныя условия представляются общими для всего рабочаго класса Англіи; такъ живутъ только «хорошо обученные» рабочіе, имѣющіе регулярный

¹⁾ Шульце-Геверинъ: «Крупное производство». Глава «Цифры и факты изъ Ланкашира».

заработка. Положение необученныхъ рабочихъ (чертежныхъ, unskilled) значительно хуже, а сверхъ того въ большихъ городахъ (въ особенности въ Лондонѣ) есть не мало такихъ группъ рабочаго населения, которые находятся въ состояніи всегдашняго нищенства. Въ такомъ бѣдственному положеніи оказываются, напр., рабочіе, занятые при условіяхъ «системы выжиманія пота» (sweating system); таковы уличные продавцы, доковые рабочіе и др.

Современный общественный режимъ далекъ отъ совершенства, и не вѣмъ удается завоевать себѣ въ немъ сносныя условія жизни. Болѣе прочно поставленные рабочіе могутъ постепенно улучшать свое положеніе; другіе же ихъ товарищи, слабѣе вооруженные для жизненной борьбы, обречены на жалкое, полуголодное существование. Однако, масса лучше оплачиваемыхъ рабочихъ постоянно увеличивается и въ настоящее время заключаетъ въ себѣ во всякомъ случаѣ большинство промышленныхъ рабочихъ Англіи.

Сущность современного общественного прогресса передовыхъ странъ заключается именно въ томъ, что главная масса рабочихъ, ядро промышленной арміи, оказывается въ гораздо лучшихъ условіяхъ, чѣмъ нѣсколько десятковъ лѣтъ тому назадъ, что эта многочисленная часть европейскаго населенія стала уже значительно пріобщаться къ благамъ культуры, которая прежде были доступны только среднимъ (буржуазнымъ) классамъ. Въ ряды этой массы переходятъ постепенно съ развитіемъ крупной промышленности и тѣ разряды рабочихъ, которые недавно еще находились въ крайне бѣдственномъ положеніи. Напримѣръ, производство

обуви до послѣдняго времени составляло одно изъ наиболѣе крѣпкихъ убѣжищъ «системы выжиманія пота» (см. приведенные нами въ шестой лекціи показанія въ комиссіи Палаты Лордовъ); въ настоящее же время, съ введеніемъ механическихъ способовъ производства обуви и созданіемъ крупныхъ предпріятій, рабочіе, занятые въ этой отрасли промышленности, получаютъ уже довольно высокую плату, имѣютъ прекрасный професіональный союзъ и вообще входятъ по своему образу жизни, привычкамъ и интересамъ въ составъ передовой части англійской промышленной арміи¹⁾.

Къ сожалѣнію, мы не можемъ располагать подробнѣми данными, относящимися къ современному намъ положенію промышленныхъ рабочихъ въ Россіи. Одна изъ лучшихъ работъ, посвященныхъ изученію вопроса о новѣйшихъ условіяхъ русского труда,—«Фабрика» Дементьевъ, содержитъ свѣдѣнія, собранныя въ восьмидесятые годы.

Впрочемъ, едва ли есть основанія для предположенія, что условія существованія русскихъ фабричныхъ рабочихъ за послѣднее время существенно измѣнились. Поэтому я и приведу нѣкоторыя цифры изъ этой чрезвычайно интересной и поучительной

1) Для характеристики современного положенія англійскихъ рабочихъ прекрасными способами служатъ изслѣдованія Ч. Бутса для Лондона и Раунтри для Йорка (Ch. Booth, *Life and Labour of the People in London*, 9 томовъ съ прилож. отдѣл. картограммъ). Недавно вышелъ заключительный десятый томъ этого громаднаго труда, *Rowntree, Poverty. A study of town life*. Эта работа, выполненная приблизительно согласно плану, принятому Бутсомъ, представляетъ значительныя преимущества, благодаря меньшему объему (соответственно самому объекту изслѣдованія) и большей стройности изложенія.

книги¹⁾. Кругъ явлений, которыя захватывало статистическое обслѣдованіе, положенное въ основу выводовъ названнаго автора, географически не великъ (несколько уѣздовъ Московской губерніи), но онъ включаетъ въ себя весьма характерныя черты нашей промышленной жизни. Въ этомъ уголкѣ Россіи съ давнихъ порь существуетъ широко развитая обрабатывающая промышленность, а потому выводы, полученные для данной мѣстности, могутъ быть безъ значительной ошибки распространены и на многія другія мѣстности Россіи (въ особенности центральнаго промышленнаго района).

Среди обслѣдованныхъ промышленныхъ заведеній встрѣчались два типа оплаты труда—заработная плата рабочимъ на своихъ и на хозяйственныхъ харчахъ, причемъ первый встрѣчался въ подавляющемъ большинствѣ случаевъ (въ 93,9% противъ 6,1%).

Заработка плата работнику на своихъ харчахъ составляетъ въ среднемъ по всемъ производствамъ (въ мѣсяцъ):

взрослого мужчины	13 р. 53 к.
взрослой женщины	10 » 56 »

Если принять величину заработка мужчины за 100, то заработка плата женщины составить 78,04%.

Собственное содержаніе обходилось рабочимъ въ общемъ не сколько дешевле, чѣмъ въ томъ случаѣ, если хозяева давали харчи, потому что хозяева старались нажить кое-что на этомъ. Для взрослыхъ

¹⁾ Е. М. Дементьевъ: «Фабрика, что она даетъ населенію и что она у него беретъ». 2 изд., Москва, 1897 г.

мужчинъ при своихъ харчахъ продовольствіе обходилоось въ среднемъ въ 5 руб. въ мѣсяцъ, тогда какъ хозяева удерживали за него 6 р. 20 к., т.е. на 24% дороже. При этомъ и качество пищи при хозяйственныхъ харчахъ обыкновенно было хуже, чѣмъ при своихъ.

Авторъ названнаго изслѣдованія, докторъ Дементьевъ, говорить, между прочимъ, что, приступая къ изученію условій фабричнаго быта въ Коломенскомъ уѣздѣ, онъ сразу же натолкнулся на слѣдующій случай, наглядно рисующій заботы хозяевъ о прокормленіи рабочихъ. Подъѣзжая къ одной фабрикѣ, онъ увидѣлъ, какъ толпа рабочихъ торжественно, всѣмъ скопомъ, валила въ рѣчку гнилое мясо, выданное хозяиномъ для приготовленія пищи.

Выше мы видѣли, каковъ средній уровень зарплатной платы по всѣмъ производствамъ. Онъ не даетъ, конечно, вѣрнаго представленія о фактическомъ положеніи рабочихъ въ отдельныхъ отрасляхъ промышленности; уклоненія отъ средней нормы бываютъ значительны въ ту и другую стороны. Я и приведу поэтому данные, указывающія на размѣры платы въ различныхъ формахъ труда.

Рабочіе (на своихъ харчахъ) получали въ среднемъ мѣсячной платы (въ руб.):

Производства:	Мужчины.	Женщины.
Машиностроительное	22,04 р.	не работаютъ.
Лѣсопильное	20,31 »	также.
Ситценабивное	15,38 »	6,07 р.
Прядильно-ткацкое (шерст.)	15,32 »	7,17 »
Бумагопряд. и бумаготкацк.	13,27 »	11,00 »
Рогожное.	8,89 »	7,52 »

Наивысшая плата, какъ видно изъ этой таблицы, приходится на машиностроительное производство, одно изъ наиболѣе сложныхъ производствъ въ области крупной промышленности; наименьшую норму платы получаютъ рабочіе рогожныхъ фабрикъ, приближающихся по своему типу къ мелкимъ кустарнымъ промысламъ. Ближе всего къ средней нормѣ стоятъ цифры платы въ текстильныхъ производствахъ (извѣстно, что въ этихъ производствахъ занята и наиболѣе значительная часть фабричныхъ рабочихъ).

Познакомившись съ размѣрами заработной платы русского рабочаго, мы можемъ уже перейти къ сравненію ея съ заработкомъ рабочихъ культурныхъ странъ.

Для большей точности сравненія необходимо взять за основаніе единицу, которая представлялась бы дѣйствительно одинаковой въ каждой изъ сравниваемыхъ странъ.

Такой единицей не можетъ быть ни мѣсячная, ни недѣльная, ни даже дневная заработка плата, потому что количество рабочихъ часовъ въ рабочемъ днѣ неодинаково въ Россіи и какой-либо другой странѣ, положимъ, Англіи.

Наилучшимъ пріемомъ, слѣдовательно, необходимо признать сравненіе оплаты рабочаго часа (что и дѣлаетъ д-ръ Дементьевъ въ своей книжѣ). Выражая въ копейкахъ плату за часъ труда, получаемую американскимъ, англійскимъ и русскимъ рабочими въ одной и той же отрасли промышленности (бумагопрядильной и бумаготкацкой), д-ръ Дементьевъ находитъ:

американскій рабочій (штата Массачусетсъ) получаетъ	20,38	к. въ часъ.
англійскій	17,72	> > »
русскій	4,69	> > »

Выводя процентное отношение этихъ чиселъ другъ къ другу, мы находимъ, что англійскій рабочій зарабатываетъ на 171,5% больше русскаго, а американскій — даже на 250,8%.

Но намъ скажутъ, быть можетъ, что таковы размѣры номинальной денежной платы русскаго рабочаго и что разница въ реальной платѣ для русскаго рабочаго (которая единственно и имѣть значеніе) не такъ уже значительна по сравненію съ заработкомъ его далекихъ товарищѣй — англичанъ и американцевъ. Вѣдь жизнь въ Россіи гораздо дешевле, чѣмъ въ Англіи или Америкѣ. Однако, какъ намъ ни кажется страннымъ на первый взглядъ, въ дѣйствительности дороговизна жизни въ Англіи и Америкѣ далеко не такова, какъ обыкновенно думаютъ.

Сравнивая цѣны на главнѣйшіе предметы потребленія рабочаго въ Московской губерніи съ англійскими и американскими цѣнами, мы видимъ, что по многимъ статьямъ дороговизна оказывается на сторонѣ русскихъ продуктовъ. Мука ржаная и пшеничная, молоко, сахаръ, керосинъ и мыло въ Московской губерніи дороже, чѣмъ въ Англіи; въ Америкѣ же, сверхъ того, дешевле, чѣмъ въ Московской губерніи, свѣжая говядина и солонина.

И въ самомъ дѣлѣ, если мы посмотримъ, какой степенью довольства пользуется средній русскій фабричный рабочій, то мы найдемъ, что и реаль-

ная плата его также ниже заработка американскихъ и англійскихъ рабочихъ, какъ и номинальная.

Какимъ жилищемъ пользуется русскій рабочій? Отвѣтъ на этотъ вопросъ можно найти во многихъ статистическихъ изслѣдованіяхъ русскихъ рабочихъ жилищъ — и повсюду въ одномъ и томъ же смыслѣ. Мы ограничимся данными, приведенными въ разсмотриваемой книгѣ д-ра Дементьева.

Жилища рабочихъ, изслѣдованныя въ уѣздахъ Московской губ., можно разбить на три главныхъ типа: на крупныхъ фабрикахъ рабочіе обыкновенно живутъ въ самыхъ фабричныхъ помѣщеніяхъ (пользуясь ими бесплатно), иначе говоря, они просто спятъ, какъ попало, среди орудій, на станкахъ, въ атмосферѣ, наполненной вредными испареніями. Здѣсь нѣть и признаковъ постели и вообще какихъ бы то ни было культурныхъ приспособленій; атмосфера, въ которой приходится проводить ночь, часто представляетъ вопиющія антисанитарныя условія (напримѣръ, въ квасильныхъ овчинно-дубильныхъ заведеніяхъ). Второй типъ русскихъ рабочихъ жилищъ, это — фабричные казармы, где различаются помѣщенія для холостыхъ и семейныхъ рабочихъ. Семейные рабочіе живутъ въ такъ-называемыхъ «каморкахъ» — на двѣ, три и до семи семей, причемъ предѣломъ помѣщенія каждого новаго жильца является просто физическая невозможность. Объ удобствахъ этихъ помѣщеній можно судить по тому, что количество воздуха (кубический объемъ) составляетъ въ нихъ въ среднемъ около $\frac{1}{2}$ куб. саж. Но это еще средняя величина; минимумъ же

объема воздуха, фактически встрѣчающейся въ этихъ жилищахъ, равняется всего 0,21, т.-е. около $\frac{1}{5}$ куб. саж. на человѣка. Холостые рабочіе размѣщаются въ общихъ спальняхъ, гдѣ мѣсто кровати занимаютъ общія нары, на которыхъ рабочіе спятъ въ повалку, сколько можетъ помѣститься. Иногда устраиваются нары въ два этажа, причемъ разстояніе верхняго яруса отъ потолка составляло въ измѣренныхъ помѣщеніяхъ всего $\frac{3}{4}$ арш. Тутъ же обыкновенно моютъ и сушатъ белье, испаренія отъ котораго еще болѣе портятъ и безъ того уже чрезвычайно зловонную атмосферу.

Не лучше жилищныя условія русскихъ рабочихъ и въ наемныхъ квартирахъ. Обыкновенно они размѣщались десятками въ двухъ комнатахъ крестьянской избы; на одного приходилось при этомъ отъ 0,23 до 0,43 куб. саж. воздуха и отъ 1,48 до 2,75 кв. арш. площади пола.

Другая важная статья въ рабочемъ бюджетѣ — удовлетвореніе потребности въ питаніи — стоить въ Россіи такъ же плохо, какъ и предыдущая. Пища, употребляемая рабочими въ обслѣдованныхъ уѣздахъ Московской губ., отличалась въ общемъ очень низкимъ качествомъ. Рабочіе Ѳли, главнымъ образомъ, черный хлѣбъ, кислую капусту, гречневую и пшенную кашу съ говяжимъ жиромъ, картофель, щи съ кислой капустой, квасъ, огурцы. Вообще грубая растительная пища круглый годъ составляла главный предметъ питанія рабочихъ. Рабочіе, жившіе въ наемныхъ квартирахъ, питались еще хуже; главную пищу ихъ составляли черный хлѣбъ и пустыя щи. И тѣмъ не менѣе при такомъ скучномъ питаніи расходы на пищу поглощали у нашего

рабочаго огромную долю его дохода. Продовольствіе занимало около 40,24—70% общаго семейнаго бюджета русскаго рабочаго (въ среднемъ почти 57%).

Я не буду останавливаться на характеристицѣ другихъ условій существованія русскаго промышленнаго рабочаго. Думаю, что приведенныхъ свѣдѣній достаточно для уясненія разницы въ положеніи рабочаго класса въ Россіи и культурныхъ странахъ Запада. Но мнѣ могутъ поставить въ упрекъ, что я остановился на этихъ тѣневыхъ сторонахъ нашей общественной жизни. Нѣкоторые полагаютъ, что говорить объ язвахъ своей родины непатріотично, что лучше закрывать глаза на бѣдственное положеніе трудящихся masses и стараться искать свѣтлыхъ чертъ въ русской дѣйствительности. Нужно ли говорить, какъ несправедливы подобные упреки? На нихъ давно уже отвѣтилъ нашъ знаменитый народный поэтъ, говоря порицавшимъ его чрезмѣрнымъ хвалителямъ условій русской общественной жизни:

«Примирайтесь же съ музой моей:
Я не знаю иного напѣва...
Кто живетъ безъ печали и гнѣва,
Тотъ не любить отчизны своей!»

Лекція тринадцатая.

Професіональні рабочі союзи. — Історія трэдъ-юніонізма въ Англіі. — Понесхождение англійскихъ рабочихъ союзовъ. — Дѣятельность рабочихъ союзовъ въ XVIII вѣкѣ. — Законодательное запрещеніе союзовъ и коалицій и борьба противъ него. — Плэсъ и радикальные члены Палаты Общинъ. — Дѣятельность союзовъ послѣ отмѣны закона противъ коалицій. — Агітация Р. Овена. — Чартізмъ. — Настроение союзовъ съ 50-хъ гг. — Розвитіе ихъ внутренній організації. — Реакція противъ духа умѣренности и компромисса. — Новый трэдъ-юніонізмъ. — Распространеніость рабочихъ союзовъ въ сонременної Англії. — Расходы союзовъ. — Моральне віяніе союзовъ.

Мм. гг. Въ прошлой лекціи я пам'тилъ вкратцѣ причини, опредѣляющія висоту заработка платы при капиталистическомъ строѣ общественнаго хо-
зяйства. Мы видѣли, что въ передовыхъ странахъ капиталистического типа единоличный договоръ рабочаго съ хозяиномъ уступилъ мѣсто колектив-
ному договору, который, въ свою очередь, посте-
пенно видоизм'няется, принимая все болѣе и болѣе совершенныя формы. Съ другой стороны, мы зна-
емъ, что эта эволюція совершилась въ непосред-
ственной связи съ законодательными изм'неніями, которые создавали все болѣе нормальныя и спра-
ведливыя формы для фактическаго осуществленія колективнаго договора, и что, кромѣ того, на помошь рабочимъ явились спеціальные законы, ре-
гулюющіе продолжительность рабочаго времени, санитарныя и иныя условия труда. Мы и остано-

вимся поэтому въ настоящей и двухъ послѣдующихъ лекціяхъ на болѣе подробномъ выясненіи какъ условій коллективнаго договора, такъ и фабричнаго законодательства. Коллективный договоръ теоретически мыслимъ и въ нѣкоторыхъ странахъ фактически примѣняется и безъ постоянныхъ организацій рабочихъ, но исторія передовыхъ капиталистическихъ странъ показываетъ, что безъ рабочихъ союзовъ примененіе коллективнаго договора не можетъ быть устойчивымъ.

Мы и обратимся поэтому прежде всего къ характеристику рабочихъ союзовъ, составляющихъ существенную и вполнѣ надежную основу для применения коллективнаго договора, а въ слѣдующей лекціи попытаемся выяснить главнѣйшія формы, въ которыхъ встрѣчается въ настоящее время самый коллективный договоръ.

Профессиональные рабочіе союзы болѣе всего развились въ Англіи, а потому для общей характеристики ихъ лучше всего взять данные изъ англійской экономической жизни¹⁾.

Исторія англійскихъ рабочихъ союзовъ или, какъ ихъ называютъ въ Англіи, трэдъ-юніоновъ

1) Въ экономической литературѣ вопросъ о профессиональныхъ рабочихъ союзахъ получилъ научную разработку впервые только въ указанномъ нами въ предыдущей лекціи трудѣ Бренстона (*Arbeitergilden der Gegenwart*). Наиболѣе цѣнными изслѣдованіями исторіи и современной организаціи и дѣятельности англійскихъ рабочихъ союзовъ являются труды супруговъ Веббъ (*History of the Trade-Unionism and Industrial Democracy*. Въ 1902 г. вышло второе, удешевленное изданіе этого капитальнаго изслѣдованія, безъ всякихъ измѣненій, но съ прибавленіемъ двухъ обширныхъ предисловій, въ которыхъ отмѣчены наиболѣе выдающіеся факты и тенденціи въ развитіи трэдъ-юніонизма за послѣдніе годы). Для общаго обозрѣнія развитія профессиональныхъ ра-

(trade-unions) восходитъ къ сравнительно недалекому времени, захватывая собой пространство не болѣе чѣмъ двухъ столѣтій. Нѣкоторые изслѣдователи, правда, сближаютъ современные трэдъ-юніоны съ средневѣковыми ремесленными гильдіями; однако, для такого сопоставленія нѣтъ достаточныхъ научныхъ оснований. Составъ средневѣковыхъ гильдій и задачи, которыя преслѣдовались этими организаціями, были совершенно отличны отъ состава и цѣлей современныхъ профессіональныхъ союзовъ рабочихъ. Членами гильдій были самостоятельные хозяева-ремесленники; задача улучшенія ихъ материального положенія заключалась поэтому въ принятіи мѣръ противъ удешевленія товаровъ, т.-е. въ уменьшеніи конкуренціи между мастерами и обеспеченіи имъ рынковъ для сбыта. Мастера стремились устанавливать цѣлый рядъ ограниченій противъ конкуренціи смежныхъ отраслей производства, а, съ другой стороны, въ своей средѣ налагали на всѣхъ членовъ гильдіи общія нормы для продажи изготавляемыхъ продуктовъ (нормальныя цѣны). Наоборотъ, въ трэдъ-юніонахъ выступаютъ на сцену уже не хозяева, хотя бы и мелкіе, а рабочіе, лишенные средствъ и орудій производства, работающіе по найму на капиталиста. Они не имѣютъ непосредственныхъ связей съ рынкомъ; ихъ интересъ заключается не въ регулированіи рыноч-

бочихъ союзовъ въ различныхъ культурныхъ государствахъ полезнымъ пособіемъ можетъ служить книга *Кулемана* (*W. Kulemann, Die Gewerkschaftsbewegung. Jena, 1900*). Наконецъ, весьма интересную характеристику вопроса о профессіональныхъ рабочихъ союзахъ вообще даетъ брошюра *Зомбарта* (*W. Sombart, Dennoch! Aus Theorie und Geschichte der gewerkschaftlichen Arbeiterbewegung. Jena, 1900*).

ныхъ отношений по продажѣ вырабатываемыхъ ими продуктовъ, а въ обезпеченіи себѣ такой доли изъ продукта ихъ труда, которая давала бы имъ возможность надлежащимъ образомъ удовлетворять ихъ потребности. Иначе говоря, трэдъ-юніоны имѣютъ въ виду регулированіе отношений между хозяевами и рабочими въ благопріятномъ для рабочихъ смыслѣ, противопоставляя силѣ капитала, со средоточенной въ рукахъ капиталистовъ, другую силу — организацію трудящихся массъ. А такъ какъ развитіе такихъ отношений относится къ сравнительно недавнему времени, то и рабочіе союзы представляютъ собой новое явленіе въ экономической исторіи Англіи. И действительно, известные историки англійского трэдъ-юніонизма Сидней и Беатриса Веббы указываютъ въ своей книгѣ «History of the Trade-unionism», что ранѣе 1700 года имъ не удалось открыть никакого слѣда существованія постоянныхъ ассоціацій наемныхъ рабочихъ съ цѣлями улучшенія условій ихъ труда. Только начиная съ первыхъ лѣтъ XVIII ст. встречаются уже въ некоторыхъ историческихъ документахъ отрывочные известія о рабочихъ союзахъ, въ видѣ жалобъ на «недавно образованныя коалиціи обученныхъ рабочихъ» въ различныхъ отрасляхъ промышленности. Со средины же XVIII ст. журналы Шалаты Общинъ полны петицій и контрь-петицій, указывающихъ на существованіе ассоціацій наемныхъ рабочихъ въ большинствѣ вышихъ (skilled) отраслей промышленности.

Мы знаемъ, что главной причиной возникновенія рабочихъ союзовъ было развитіе новѣйшей обрабатывающей промышленности, гдѣ стали сталки-

ваться противоположные интересы хозяина-предпринимателя и наемного рабочаго. Поводы же, по которымъ возникали союзы въ какой-либо моментъ въ известной отрасли промышленности, бывали, конечно, весьма разнообразны. Вообще можно сказать, что рабочія организаціи зарождались изъ каждого случая, когда массы наемныхъ рабочихъ, занятыхъ въ одной отрасли промышленности, встречались другъ съ другомъ и столкновывались по поводу общаго дѣла. Такими случаями бывали или обширныя, шумныя стачки, или подача петицій парламенту относительно созданія новаго закона для урегулированія условій труда, или большія скопленія въ одномъ пунктѣ лицъ, ищущихъ работу, или образованіе «дружескихъ обществъ» и клубовъ взаимопомощи на случай болѣзни и выдачи пособій на похороны. Наконецъ, въ такихъ промыслахъ, гдѣ рабочимъ приходилось часто путешествовать изъ города въ городъ въ поискахъ за работой, рабочіе союзы возникали изъ временныхъ организацій для пріюта такихъ путниковъ (tramps) въ городахъ, черезъ которые они должны были проходить.

Однако, говоря, что трэдъ-юніоны возникали на почвѣ развитія капитализма, мы впали бы въ ошибку, связывая ихъ появление съ машиннымъ капиталистическимъ производствомъ. Первые шаги трэдъ-юніонизма соединяются съ мануфактурнымъ періодомъ развитія промышленности, и первоначально наиболѣе стройно организованные союзы были именно въ мануфактурныхъ предпріятіяхъ (союзъ портныхъ, рабочихъ въ шерстяныхъ, чулочныхъ мануфактурахъ и т. д.).

Въ чём же выражалась въ первое время деятельность рабочихъ союзовъ?

Ища защиты противъ ухудшения своего положения, рабочие въ начальный периодъ развитія крупной промышленности сами не сознавали ясно, какими мѣрами можно достигнуть этого. Смысль совершившагося кругомъ нихъ переворота въ соціально-экономическихъ отношеніяхъ оставался для нихъ темнымъ, и они видѣли въ распространеніи крупнаго производства и во введеніи машинъ только нежелательное явленіе. Рабочие союзы наводнили парламентъ просьбами о запрещеніи введенія новыхъ машинъ, обѣ исполненіи старого закона о семилѣтнемъ срокѣ для обученія работѣ, о старинномъ же ограниченіи количества учениковъ (boys) у каждого предпринимателя и т. п. Въ отвѣтъ на эти просьбы Палата Общинъ обыкновенно назначала специальную комиссию для изслѣдованія вопроса, причемъ опрашивались свѣдущія въ данномъ дѣлѣ лица. Предприниматели представляли парламенту цѣлый рядъ фактовъ и соображеній, указывающихъ на то, что семилѣтній срокъ ученичества представляется нелѣпымъ при новыхъ техническихъ пріемахъ, когда можно выучиться работѣ въ иѣсколько мѣсяцевъ, что ограниченіе количества рабочихъ у одного хозяина двумя, тремя лицами немыслимо при крупномъ машинномъ или мануфактурномъ производствѣ, наконецъ, что запрещеніе вводить новые машины должно невыгодно отразиться на ходѣ англійской экспортной торговли.

Парламентъ обыкновенно соглашался съ этими доводами, и петиціи рабочихъ оставались безъ

исполненія. Да и нельзя было поступать иначе, потому что требованія рабочихъ были дѣйствительно неисполнимы, о возможности же другихъ мѣръ въ защиту труда (напр., фабричного законодательства) въ то время ничего не знали еще и сами рабочіе.

Но если въ первую половину XVIII ст. парламентъ со стѣсненнымъ сердцемъ отвѣчалъ отказомъ на жалобы рабочихъ, самъ не видя исхода изъ ихъ тяжелаго положенія, то къ концу вѣка онъ принялъ уже опредѣленную и сознательную политику въ промышленныхъ вопросахъ, идущую въ разрѣзъ съ истинными интересами и нуждами рабочаго класса. Къ этому времени правящіе классы убѣдились въ выгодахъ системы промышленной свободы (въ 1776 г. вышло «Богатство народовъ» Ад. Смита) и покинули рабочихъ уже не въ силу фактическихъ трудностей разобраться въ ихъ нуждахъ, а изъ принципа. Благодаря такому настроенію парламента, для рабочихъ наступили тяжелые дни. Особенно трудно было для англійскихъ трудящихся классовъ время между 1793 и 1815 гг., когда продолжительная война и рядъ неурожаевъ чрезвычайно ухудшили бѣдствія промышленныхъ рабочихъ. Попытки рабочихъ отстоять свои интересы, опираясь на старинные законы, изданные въ защиту труда (въ 1802 г., напр., ткачи западной Англіи въ союзѣ съ ткачами Іоркшира наняли специального адвоката для веденія ихъ исковъ съ предпринимателями), вызвали только стремленіе со стороны владѣющихъ классовъ уничтожить эти старые законы. Въ 1814 г. Палата Общинъ приняла билль, отмѣнившій средневѣковые законы объ уч-

ничествѣ и устранившій вмѣстѣ съ тѣмъ послѣдній остатокъ законодательной защиты условій труда, сохранившійся съ среднихъ вѣковъ. Между тѣмъ, проводя принципъ промышленной свободы въ тѣхъ случаяхъ, когда это было выгодно для предпринимателей, Палата Общинъ нарушила его сейчасъ же, какъ только дѣло коснулось интересовъ рабочихъ. Въ 1799 г. былъ изданъ общій законъ, запрещающій коалиціи рабочихъ (специальные законы, запрещавшіе коалиціи въ отдельныхъ отрасляхъ промышленности, существовали и раньше). Историки англійского рабочаго движенія ставятъ этотъ законъ въ непосредственную связь съ развитіемъ трэдъ-юніонизма въ текстильной промышленности Іоркшира и Ланкашира. О посѣшности, съ какой владѣющіе классы старались добыть выгодное для нихъ запрещеніе коалицій рабочихъ, можно судить по тому, что между внесеніемъ названного билля въ Палату Общинъ и окончательнымъ утвержденіемъ (королемъ) прошло всего 24 дня.

Законъ 1799 г., дополненный биллемъ 1800 г., создалъ крайне тягостное положеніе для англійскихъ рабочихъ. Къ этому времени окончательно установился уже порядокъ свободнаго соглашенія между хозяиномъ и рабочими. Поэтому запрещеніе рабочихъ коалицій, ослабляющихъ силу одной стороны и создающихъ привилегированное положеніе для другой, оказывалось очевидной и вопіющей несправедливостью. Правда, и коалиціи предпринимателей также запрещались закономъ; но при этомъ упускался изъ виду тотъ фактъ, что при современномъ промышленномъ строѣ одному предпринимателю соответствуютъ часто сотни и даже тысячи

рабочихъ. Сверхъ того, законъ, преслѣдуюшій предпринимателей, не примѣнялся судьями того времени. «Въ теченіе всей эпохи репрессій (направленныхъ противъ рабочихъ), — говорятъ Веббы, — когда тысячи рабочихъ страдали отъ осужденія за коалиціи, не было ни одного случая, чтобы какой-либо предприниматель былъ наказанъ за подобное преступленіе». Политические дѣятели того времени въ каждой попыткѣ организаціи рабочихъ видѣли политическое преступленіе. Напуганные тяжелыми сценами французской революціи, правящіе классы съ ужасомъ смотрѣли на проблески самосознанія въ средѣ рабочаго класса. Въ теченіе болѣе чѣмъ 20 лѣтъ послѣ изданія упомянутаго выше закона трэдъ-юніонъ подвергались безпощадному преслѣдованію. Особенно сильно чувствовалось давленіе закона противъ коалицій въ текстильной промышленности. Напр., въ 1812 г. послѣ грандіозной стачки шотландскихъ ткачей правительство арестовало центральный комитетъ, руководившій дѣломъ, присудивъ членовъ его къ тюремному заключенію, длившемуся для нѣкоторыхъ до полутора года. Газеты того времени вообще полны извѣстіями о подобныхъ «судебныхъ варварствахъ»; но, къ сожалѣнію, точной статистики преслѣдованія рабочихъ не существуетъ.

Рабочимъ не оставалось иного исхода, какъ начать упорную борьбу противъ ограничительныхъ законовъ. Парламентскій строй давалъ возможность вести эту борьбу легальнымъ способомъ; требовались настойчивость и умѣніе. Политическое представительство дѣлилось между двумя основными партіями — консервативной (землевладѣльческимъ

классомъ) и либеральной (буржуазіей). Рабочіе не имѣли въ парламентѣ своихъ представителей и потому имъ приходилось находить сочувствующихъ своему дѣлу лицъ изъ чуждыхъ имъ слоевъ общества — или изъ среды землевладѣльческой партіи, по своимъ интересамъ враждебной фабрикантамъ, или изъ группы радикаловъ, проникнутыхъ демократическими идеями въ духѣ философія XVIII в. Такія лица, однако, находились, и нужно было лишь умѣло пользоваться ихъ услугами. Въ этихъ сложныхъ условіяхъ жизнь скоро выдвинула изъ среды рабочихъ энергичныхъ и способныхъ дѣятелей, усилия которыхъ принесли огромную пользу английскому рабочему движению. Среди этихъ замѣчательныхъ личностей особенно выдѣлялся Фрэнсисъ Плэсъ, передовой застрѣльщикъ англійского рабочаго движения¹⁾). По своей первоначальной профессіи онъ былъ портной, сначала работавшій по найму, затѣмъ — какъ самостоятельный мелкій предприниматель. Когда подросъ его сынъ, Плэсъ передалъ ему дѣло, а самъ сталъ посвящать свое время исключительно общественной дѣятельности. Въ его лицѣ англійскіе рабочіе пріобрѣли себѣ политического дѣятеля первого ранга. Никто не умѣлъ лучше его практически поставить дѣло. Въ агитациі, въ давленіи на парламентскихъ дѣятелей, въ составленіи резолюцій, петицій и биллей, руководительствѣ скрытыми пружинами — Плэсъ проявлялъ необычайную изобрѣтательность и огромный тактъ. Онъ умѣлъ внушать довѣріе къ себѣ

¹⁾ Въ 1898 году вышла подробная біографія этого замѣчательнаго политического дѣятеля, написанная доцентомъ лондонской школы экономич. и политич. наукъ Грэмомъ Уоллесомъ (*Graham Wallas, The life of Francis Place. 1771—1854. London, 1898.*)

и къ защищаемому имъ дѣлу самыи разнообразныи лица — отъ простого рабочаго до члена парламента. По политическимъ убѣжденіямъ онъ былъ послѣдователемъ радикальной доктрины Бентами и Джемса Милля и сочувствующихъ своему дѣлу старался искать среди радикального крыла англійской либеральной партіи. Однако, онъ хорошо понималъ, что въ англійскомъ обществѣ трудно добиться многаго абстрактными разсужденіями или призывомъ къ естественнымъ правамъ человѣка, и потому старался выяснить каждый разъ конкретныя фактическия черты существующей несправедливости. Онъ вмѣшивался во всякую стачку, то какъ посредникъ между хозяевами и рабочими, то просто какъ союзникъ и представитель рабочихъ. Онъ открылъ обширную переписку съ существовавшими трэдъ-юніонами и забрасывалъ газеты безчисленными письмами и корреспонденціями. Въ газетной работе онъ сблизился съ двумя видными впослѣдствіи политическими дѣятелями — Макъ Кёллокомъ и Джозефомъ Юомъ. Макъ Кёллокъ вскорѣ сталъ защитникомъ буржуазныхъ интересовъ, но зато въ лицѣ Джозефа Юма Шлэсъ пріобрѣлъ крупную силу, полезную для интересовъ рабочаго класса. Юмъ сталъ однимъ изъ лидеровъ нарождавшейся въ Палатѣ Общинъ новой партіи философскаго радикализма, которая съ сочувствіемъ относилась къ попыткамъ рабочихъ завоевать себѣ равное юридическое положеніе съ предпринимателями. Между секціями депутатовъ парламента все чаще и чаще сталъ обсуждаться вопросъ о желательности свободы коалицій; вскорѣ заговорили и о возможности ея практическаго осуществленія. Въ

1822 году сторонники реформы нашли уже, что почва достаточна подготовлена, и Юмъ взялся провести черезъ палату законъ объ отмѣнѣ запрещенія рабочихъ коалицій. Слѣдующіе два года были полны неутомимой и изобрѣтательной дѣятельности со стороны друзей рабочаго класса. Юму удалось убѣдить министровъ Гёскисона и Пиля назначить комиссию для изслѣдованія вопроса, причемъ Юмъ включилъ съ замѣчательнымъ искусствомъ въ свое предложеніе три различныхъ предмета, между которыми было лишь одно общее, что все они были запрещены закономъ, именно — эмиграцію ремесленниковъ, вывозъ машинъ и коалиціи рабочихъ. Гёскисонъ и его товарищи придавали главное значеніе второму пункту, имѣя въ виду поощреніе машиннаго производства, а Плэсъ и Юмъ подъ его прикрытиемъ проводили желательную для нихъ реформу — свободу рабочихъ союзовъ. Благодаря усилиямъ Юма и Плэса, комиссіи удалось собрать подавляющее количество фактическихъ данныхъ въ пользу рабочихъ коалицій. Комиссія сдѣлала изъ этихъ данныхъ выводы, вполнѣ согласные съ дѣйствительностью, и билль объ отмѣнѣ запрещенія коалицій былъ принятъ парламентомъ. Чтобы избѣжать затрудненій при обсужденіи этого закона въ парламентѣ, его постарались провести съ большой поспѣшностью, почти безъ преній. Вообще онъ прошелъ такъ тихо и незамѣтно, что ланкаширскіе суды черезъ нѣсколько недѣль послѣ отмѣны запрещенія коалицій приговорили къ тюремному заключенію участниковъ одной коалиціи, не подозрѣвая, что для рабочихъ наступили уже другія времена.

Законъ 1824 года поднялъ энергию рабочаго класса. Рабочіе убѣдились въ справедливости своего дѣла и въ возможности успешной законодательной борьбы. Теперь они добились уже одинаковыхъ правъ съ предпринимателями и могли быть уверены, что ихъ союзы для повышенія заработной платы, уменьшенія рабочихъ часовъ и улучшнія условій труда представляютъ вполнѣ нормальное и почтенное дѣло. Рабочіе союзы стали усиленно развиваться, очень часто возникали и стачки. Предприниматели вооружились въ свою очередь и въ 1825 году провели законъ, нѣсколько урѣзывавшій права рабочихъ, данныхыя въ предыдущемъ году. Однако, основное право свободы коалицій осталось, и хотя трэдъ-юніонамъ предстояло впереди еще много борьбы за свою юридическую свободу, эта первая основа ихъ существованія никогда уже не оспаривалась. Рабочіе имѣли право соединенными усилиями отстаивать свои интересы, но имъ запрещалось побуждать насильственными мѣрами своихъ товарищей принять участіе въ общемъ дѣлѣ (практика давала весьма широкое tolkovanie этому закону). Съ другой стороны, рабочіе союзы только допускались закономъ, но не признавались юридическими лицами, т.-е. не могли имѣть собственного имущества. Запись же союзного имущества на отдѣльныхъ лицъ порождала, конечно, много неудобствъ и злоупотреблений. Однако, сознаніе необходимости такихъ законодательныхъ измѣненій на нѣкоторое время было затмнено у англійскихъ рабочихъ агитацией въ пользу общей политической реформы, съ представленіемъ о которой соединялась у передовыхъ общественныхъ

дѣятелей и идея о коренномъ соціальному переворотѣ. Вместо облегченія условій образованія и дѣятельности рабочихъ союзовъ, надѣялись уже при дарованныхъ законодательствомъ правахъ и при выработанныхъ прежней практикой формахъ организаціи союзовъ устроить «Всеобщій рабочій союзъ», который быстро перенесъ бы центръ тяжести общественныхъ силъ въ ряды рабочаго класса и тѣмъ открылъ бы имъ возможность перестроить общество согласно желательному для рабочихъ идеалу.

Въ это время среди рабочихъ союзовъ особымъ успѣхомъ пользовалась пропаганда известнаго англійскаго реформатора Роберта Овена¹⁾.

Робертъ Овенъ раздѣлялъ общую всѣмъ представителямъ утопического соціализма увѣренность, что современное общество легко можетъ перейти отъ анархического состоянія къ нормальному соціальному строю. Казалось, что стоитъ лишь хорошенько выяснить основы нормального человѣческаго общежитія, чтобы люди и могли осуществить его на дѣлѣ. Подобно первымъ христіанамъ, думавшимъ, что царствіе Божіе «приидеть яко тать въ ноши», и первые соціалисты ожидали быстрого исполненія ихъ упованій. Однако, факты дѣйствительной жизни скоро показали, какъ несбыточны эти надежды. При всей кажущейся грандиозности плана созданія «Всеобщаго рабочаго союза», рабочие были еще очень слабы, мало развиты. Имъ мало еще удалось улучшить свое положеніе сравнительно съ прежнимъ; они только выходили изъ состоянія безправія и уни-

¹⁾ Лучшая біографія Роб. Овена написана Lloyd Jones, *The Life, Times and Labours of Robert Owen*, поєлѣдн. изд. 1900 г.).

женія, и путь, по которому имъ предстояло идти, былъ загроможденъ еще множествомъ препятствій, для преодолѣнія которыхъ требовалась упорная и долгая работа. Попытки создания «Всеобщаго союза» вскорѣ потерпѣли полную неудачу, потому что сами мѣстные и специальные союзы были мало развиты и не имѣли еще достаточно твердой юридической почвы. Неудачно было и движение, известное подъ именемъ «Чартизма» (съ 1837 по 1848 г.), быть можетъ, также не безъ вліянія слишкомъ широкой постановки для того времени вопроса о реформахъ существующаго строя.

Группа радикаловъ поставила своей задачей широкую демократическую парламентскую реформу, формулированную въ 6 пунктахъ «народной хартіи» (Charter): 1) ежегодно возобновляемый парламентъ; 2) всеобщее избирательное право; 3) тайная подача голосовъ; 4) отмѣна ценза для избрания въ члены парламента; 5) вознагражденіе депутатамъ и 6) равные избирательные округа. Такъ какъ подобная реформа вполнѣ отвѣчала интересамъ трудящихся классовъ, то вожаки чартистского движения употребляли всѣ усилия къ тому, чтобы воспользоваться для поставленныхъ цѣлей существующими рабочими организаціями. Движеніе приняло вскорѣ грандиозные размѣры; однако, действительная сила демократическихъ элементовъ англійского общества оказалась все еще не достаточно могущественной, чтобы сломить сопротивление господствующихъ классовъ. Крушеніе «Чартизма» обратило симпатіи рабочихъ классовъ въ другую сторону. Въ половинѣ 40-хъ годовъ въ рабочей средѣ съ демократической пропагандой

успешно боролась агитацией «свободной торговли» Кобдена и Брайта. Рабочие удовлетворялись небольшими реформами, благоприятными для ихъ интересовъ (отмена «хлѣбныхъ законовъ», т.-е. уменьшение пошлинъ на хлѣбъ), и отказывались отъ преслѣдованія болѣе широкихъ соціальныхъ задачъ. Вообще, съ 50-хъ гг. въ жизни англійскихъ рабочихъ наступаетъ новая эпоха, съ которой связываются существенные перемѣны и въ трэдъ-юніонахъ. За временемъ промышленного угнетенія 1825—48 гг. наступили болѣе счастливые годы, когда оживленіе промышленности дало возможность и рабочимъ добиться мало-по-малу лучшихъ зарплатковъ, поднять свое образованіе, повысить уровень культурныхъ привычекъ. Но всѣстъ съ тѣмъ рабочіе сдѣлались гораздо скромнѣе въ реформаторскихъ требованіяхъ. Мысль объ образованіи «Единаго рабочаго союза» была уже оставлена; прекратились и связи съ соціалистической доктриной. Однако, внутренняя организація союзовъ въ это именно время сдѣала крупные успѣхи. Прежде всего, благодаря повышенню заработка, явилась возможность уплачивать регулярно значительные взносы въ кассу союза (около 1 шиллинга въ недѣлю). Такъ постепенно накапливались огромные фонды, которые давали достаточно средствъ не только на цѣли взаимопомощи (пособія на случай болѣзни, погребенія, переѣзда въ другой городъ), но и на борьбу за улучшеніе условій труда (пособія на случай безработицы и во время стачекъ). Самая организація союзовъ стала гораздо совершеннѣе. Широко распространилась система такъ-называемой «амальгамаціи», т.-е. объединенія

мѣстныхъ союзовъ въ каждой специальной отрасли промышленности по всей странѣ. Управление было строго концентрировано; ни одинъ мѣстный союзъ не могъ предпринять какое-либо важное дѣло, не получивъ на то разрѣшенія отъ центральнаго органа. Административныя обязанности стали поручать специальнymъ должностнымъ лицамъ, состоящимъ на жалованыи союза; среди нихъ было не мало хорошо образованныхъ и прекрасно подготовленныхъ къ дѣлу людей. Отдавая все свое время дѣлу союза, такія лица естественно могли гораздо лучше справиться съ возложенными на нихъ задачами, чѣмъ прежніе органы рабочихъ организаций, обремененные другими занятіями.

Такъ возникли и развились крупные національные союзы, захватившіе въ себя огромную часть «обученныхъ» рабочихъ Англіи; типомъ ихъ служило до послѣдняго времени «Соединенное общество машиностроителей» (Amalgamated Society of Engineers), составленное только изъ рабочихъ, получающихъ высокую плату, располагающее огромными средствами и проникнутое весьма умѣренными соціально-политическими убѣжденіями. Возникновеніе такихъ большихъ союзовъ вызвало появленіе въ Лондонѣ известного количества главныхъ должностныхъ лицъ этихъ организаций, которыхъ имѣли, конечно, много поводовъ сходиться вмѣстѣ и обсуждать вопросы, одинаково затрагивающіе интересы ихъ союзовъ. Они образовали вскорѣ тѣсный кружокъ, составившій какъ бы неофиціальный органъ нѣсколькихъ большихъ союзовъ Англіи. Членами его были лица, много поработавшія на пользу англійскаго союзного движенія среди рабочихъ,—

люди съ замѣчательной энергіей, выдержанкой и крупными организаторскими талантами. Таковы были: Вильямъ Алланъ и Робертъ Эппльгартъ (генеральные секретари общества машиностроителей и плотниковъ), Даніэль Гилль (генеральный секретарь союза чугунолитейщиковъ), Фдинъ Каульсонъ (генеральный секретарь союза каменщиковъ) и Оджеръ (генеральный секретарь союза рабочихъ, занятыхъ въ производствѣ обуви).

Они сосредоточили въ своихъ рукахъ въ тече-
ніе долгаго времени политику наиболѣе важныхъ рабочихъ союзовъ. Отказавшись отъ широкихъ программъ, они добивались частичныхъ законода-
тельныхъ реформъ, благопріятныхъ для развитія рабочихъ союзовъ и вообще для интересовъ трудя-
щихся классовъ, и въ этомъ отношеніи усиленія ихъ далеко не остались безполезными. Съ 60-хъ годовъ они организовались уже въ постоянное учрежденіе, подъ названіемъ «Промышленного совѣта» (Trades Council), задачей которого стало объединеніе дѣя-
тельности различныхъ трэдъ-юніоновъ. Въ 1866 г. лондонскій Trades Council (такіе же совѣты были устроены и въ другихъ городахъ, где находились центральные управлія рабочихъ союзовъ), управляемый Оджеромъ, велъ агитацию въ пользу пред-
ложенного либеральной партіей билля о реформѣ парламентскихъ выборовъ. Въ результатѣ этой агитации въ 1867 году и былъ проведенъ законъ, доставившій и рабочимъ право голоса. Опираясь на пріобрѣтенную такимъ путемъ политическую силу рабочаго класса, представителямъ рабочихъ союзовъ удалось добиться закона 1871 года, по которому трэдъ-юніоны получили уже права юри-

дическихъ лицъ, т.-е. могли имѣть свое собственное имущество и право отстаивать свои интересы на судѣ. Храненіе союзныхъ фондовъ и управление ими было гарантировано съ этихъ поръ отъ всякихъ злоупотреблений и ненужныхъ для дѣла осложненій. Развитію союзного движенія былъ данъ новый толчокъ, и, дѣйствительно, съ закона 1871 г. англійскіе трэдъ-юніоны стали уже на вполнѣ твердую почву.

Постоянныя заботы объ общихъ дѣлахъ для всѣхъ трэдъ-юніоновъ Англіи естественно привели къ мысли о необходимости выработать наиболѣе удовлетворительную организацію для постояннаго представительства всѣхъ англійскихъ союзовъ. Было решено учредить два постоянныхъ органа: ежегодный — «конгрессъ трэдъ-юніоновъ» и постоянный — «парламентскій комитетъ».

Первый конгрессъ собрался въ мартѣ 1871 года, причемъ назначилъ и первый «парламентскій комитетъ». Такъ создалась и до сихъ поръ дѣйствующая общая организація англійскихъ рабочихъ союзовъ, имѣющая цѣлью способствовать проведению законовъ, желательныхъ для рабочаго класса. Въ 1874 году прошли уже два представителя рабочихъ въ парламентъ (Макдональдъ и Бертъ), но до самаго послѣдняго времени непосредственное участіе рабочихъ въ парламентской дѣятельности Англіи было очень незначительно. И до сихъ поръ одной изъ главныхъ силъ, на которыхъ рабочіе опираются въ законодательной борьбѣ, остается парламентскій комитетъ трэдъ-юніоновъ.

Благодаря пріобрѣтенной силѣ и организаціи трудящихся массъ, въ 70-хъ гг. было издано нѣ-

сколько законовъ, весьма важныхъ для рабочаго класса. Тюремное заключеніе за самовольное прекращеніе договора съ хозяиномъ было уже уничтожено; дозволено было мирное увѣщаніе товарищей присоединиться къ стачкѣ (постановка рабочихъ пикетовъ въ мѣстахъ, где решено было прекратить работу, такъ называемое *picketing*). Вообще, было признано за правило, что члены рабочихъ союзовъ подвергаются уголовной отвѣтственности только за такія нарушенія, за которыхъ отвѣчаетъ каждое отдельное лицо. Такъ рабочіе побили либеральныхъ политиковъ ихъ же оружіемъ. Тѣ требовали свободы дѣйствій; рабочіе завоевали и себѣ эту свободу.

Развитіе рабочихъ союзовъ послѣ изданій закона 1871 года шло усиленнымъ темпомъ; на конгрессѣ 1872 года было представлено всего 375.000 организованныхъ рабочихъ; въ 1874 году ихъ было уже 1.191.922 чел. Если принять въ соображеніе даже и то, что на первый конгрессъ послали депутатовъ не все рабочіе союзы, то все же придется признать, что за промежутокъ времени между 1871 и 1875 годами число организованныхъ рабочихъ болѣе чѣмъ удвоилось¹⁾.

1) За послѣднее время юридическое положеніе союзовъ вновь начинаетъ колебаться. Законъ 1871 года не устанавливаетъ де-нежной отвѣтственности союзовъ (ихъ фондами) за незаконныя дѣйствія ихъ представителей. Во всякомъ случаѣ такъ толковали его и друзья и враги тредъ-юніонизма въ теченіе почти тридцати лѣтъ. И вдругъ сначала въ 1897, затѣмъ въ 1901 году, Палата Лордовъ, дѣйствуя въ качествѣ верховнаго суда, постановила несколько решений, совершиенно измѣняющихъ характеръ отвѣтственности союзовъ. Изъ этихъ решений особенно важно высказанное по дѣлу желѣзодорожной компаний долины Таффъ союзомъ желѣзодорожныхъ служащихъ. Компания предъ-

Сила трэдъюніоновъ и промышленное процвѣтаніе Англіи сдѣлали предпринимателей болѣе уступчивыми по отношенію къ требованиямъ рабочихъ, чѣмъ прежде. Возникли и получили широкое распространеніе «примирительныя бюро», и мирное соглашеніе между хозяевами и рабочими во многихъ случаяхъ замѣнило стачки. Вмѣстѣ съ тѣмъ, благодаря постояннымъ «мирнымъ» отношеніямъ между хозяевами и рабочими, въ особенности же между должностными лицами союзовъ, и сами рабочіе значительно понизили уровень своихъ требованій. Здѣсь повторилось обычное психологическое явленіе, которое часто приходится наблюдать въ отношеніяхъ высшихъ съ низшими; частое обращеніе послѣднихъ съ первыми оказываетъ обыкновенно деморализующее вліяніе; человѣку сначала становится «неловко» съ особенной настойчивостью защищать представляемые имъ интересы, а за-

виласъ искъ по поводу стачки, одобренной Союзомъ и руководимой его представителями, доказывая, что послѣдніе совершили рядъ незаконныхъ поступковъ. Вмѣсто того, чтобы предъявить этотъ искъ къ лицамъ, обвиняемымъ въ этихъ дѣйствіяхъ, какъ обыкновенно дѣлалось, компания направила его противъ самого Союза желѣзнодорожныхъ рабочихъ, требуя отъ него большей суммы вознагражденія за убытки, причиненные стачкой. 22 июля 1901 года Палата Лордовъ, разсмотривавшая это дѣло, присудила взыскать убытки съ Союза и тѣмъ утвердила на будущее, что предприниматель можетъ, ссылаясь на незаконныя дѣйствія агентовъ Союза, пополнять путемъ судебныхъ рѣшеній собственную кассу изъ фондовъ рабочаго союза. Это рѣшеніе повлияло на оживленіе интереса англійскихъ рабочихъ къ политической дѣятельности и, повидимому, значительно укрѣпило позицію сторонниковъ установления государственного третейскаго разбирательства въ промышленныхъ столкновеніяхъ между хозяевами и рабочими (см. объ этомъ въ слѣд. главѣ). *History of trade unionism*, 2-е изд. 1901, стр. XXI—XXIII, и *Industrial Democracy*, также 2-е изд., стр. XXIV и слѣд.

тѣмъ мало-по-малу онъ проникается общимъ духомъ той среды, въ которую попадъ, и въ результатѣ становится уже не тѣмъ человѣкомъ, какимъ былъ прежде. Благодаря вліянію хозяевъ на секретарей рабочихъ союзовъ, распространился, напр., обычай устанавливать расплату по системѣ «скользящей скалы»; многие мыслящіе сторонники рабочихъ горячо ратовали противъ этой системы, требуя во всякомъ случаѣ гарантіи *minimum'a* заработной платы, но ихъ увѣщанія въ большинствѣ случаевъ оставались тщетными. Конгрессы, которые до 1875 года дѣйствительно представляли общіе интересы союзовъ, мало-по-малу сдѣлались простыми формальными собраниеми секретарей трэдъ-юніоновъ, которые безъ особенныхъ преній расправлялись съ текущими дѣлами, не выдвигая сколько-нибудь серьезныхъ и важныхъ вопросовъ. Для насъ кажется чрезвычайно страннымъ, чтобы представители во всякомъ случаѣ демократической части общества, чтобы представители рабочаго класса высказались на своеемъ конгрессѣ противъ всеобщей подачи голосовъ. А, между тѣмъ, это — дѣйствительный фактъ англійской исторіи рабочихъ союзовъ. Въ 1882 и 1883 гг. конгрессы трэдъ-юніоновъ высказались огромнымъ большинствомъ противъ такой реформы. Въ экономической политикѣ рабочіе союзы этого времени придерживались индивидуалистическихъ принциповъ, не выходя въ своихъ требованіяхъ изъ общихъ рамокъ передовой буржуазной программы. Наиболѣе крайними желательными для нихъ реформами была, напр., частная собственность для крестьянъ, покупка ремесленникомъ собственного коттеджа,

учрежденіе мастерскихъ, основанныхъ на принципѣ самоуправлениія, и т. п.

Съ такой «Парламентской программой» конгрессъ рабочихъ союзовъ за время между 1876—1885 гг. не могъ, конечно, имѣть существеннаго вліянія на дѣятельность Палаты Общинъ. Къ стыду англійскихъ рабочихъ, иѣкоторые весьма полезные для нихъ самихъ законы были проведены черезъ парламентъ усилиями буржуазныхъ партій. Такъ, закономъ противъ расплаты товарами и передачи платы содержателямъ трактирныхъ заведеній англійскіе рабочіе обязаны были усилиямъ радикала-буржуа Брадло. Конгрессъ трэдъ-юніоновъ чрезвычайно мало интересовался въ особенности тѣмъ, что выходило изъ сферы его непосредственныхъ, узкихъ интересовъ; его не трогали, напр., бѣдствія товарищѣй, работавшихъ при «системѣ выжиманія пота», потому что въ составъ трэдъ-юніоновъ входили только хорошо оплачиваемые рабочіе; онъ не старался агитировать въ пользу надзора фабричныхъ инспекторовъ за такими заведеніями, гдѣ онъ еще не примѣнялся (напр., за пекарнями) и т. п. Апатія конгресса была настолько велика, что сторонники расширенія фабричнаго законодательства рѣшили дѣйствовать помимо него и образовали для этого специальное общество (Northern Counties Factory Act Reform Association въ 1886 году). Въ числѣ немногихъ крупныхъ мѣропріятій, за которыя постоянно высказывался конгрессъ рабочихъ союзовъ и которыми англійскіе рабочіе обязаны именно этому учрежденію, слѣдуетъ отмѣтить назначеніе фабричныхъ инспекторовъ изъ рабочихъ.

Въ 1882 году былъ назначенъ первый такой инспекторъ — Prior, генеральный секретарь союза плотниковъ. Также въ значительной мѣрѣ подъ вліяніемъ усилий конгресса была проведена избирательная реформа 1885 года, которая уравняла подачу голосовъ въ графствахъ и городахъ, распредѣлила справедливѣе депутатскія мѣста и т. д. Впрочемъ, необходимо отмѣтить, что дѣятельность конгресса въ данномъ случаѣ вполнѣ совпадала съ либеральной программой; въ тѣхъ случаяхъ, когда либеральная партія относилась отрицательно къ реформамъ въ пользу рабочихъ, они обыкновенно и не проводились. Такъ, либеральное министерство 1884 года не провело для рабочихъ даже закона объ оплачиваемыхъ выборныхъ должностяхъ (судей), а въ видѣ уступки назначило лишь фактически четырехъ вождей трэдъ-юніонизма судьями въ Ланкаширѣ. Подобной же политики придерживались и послѣдующія министерства, какъ либеральные, такъ и консервативные.

Вообще за разматриваемый періодъ сложился тотъ типъ англійскихъ рабочихъ союзовъ, на который съ такимъ удовлетвореніемъ указывали представители буржуазіи, говоря, что англійской рабочій гораздо культурнѣе континентальнаго. Однако, они ошибались, надѣясь на устойчивость подобнаго типа. При всемъ своемъ «административномъ нигилизмѣ», при всей склонности слѣдоватъ системѣ «laissez faire, laissez passer», англійскіе организованные рабочіе оставались все же рабочими и, слѣдовательно, по существу должны были чувствовать себя болѣе солидарными съ своими, хотя бы сравнительно и мало обеспеченными товарищами, чѣмъ съ буржуазіей.

Вторая половина 80-хъ годовъ характеризуется оживленіемъ англійскаго рабочаго движенія, причемъ и рабочіе союзы начинаютъ видоизмѣнить свой прежній характеръ. На смѣну «Старому Юніонизму» выступилъ «новый», съ болѣе демократическими задачами. Впрочемъ, результаты новыхъ стремленій и до сихъ поръ недостаточно еще опредѣлились; характерно лишь движеніе по новымъ путямъ, попытки сбросить иго рутины и возобновить на болѣе широкой основѣ старинную борьбу за демократические идеалы.

Еще въ началѣ 80-хъ гг. проникло въ Англію известное сочиненіе американского экономиста Генри Джорджа «Прогрессъ и бѣдность». Книга эта имѣла огромный успѣхъ, ея главныя положенія горячо обсуждались и комментировались въ средѣ представителей и сторонниковъ рабочаго класса. Выводъ автора, что земля не должна оставаться въ собственности частныхъ лицъ, что наилучшей формой землевладѣнія оказывается коллективная собственность, обращеніе земли въ достояніе всего государства, «націонализация земли», — естественно среди промышленныхъ рабочихъ и ихъ представителей расширялся въ смыслѣ необходимости коллективнаго владѣнія также и средствами производства въ области обрабатывающей промышленности.

Другимъ, еще болѣе могучимъ факторомъ, способствовавшимъ оживленію теоретической мысли въ англійской рабочей средѣ, была пропаганда идей Карла Маркса. Карлъ Марксъ значительную часть своей трудовой жизни провелъ въ Лондонѣ, но влияние его идей на англійскихъ рабочихъ болѣе или менѣе решительнымъ образомъ сказалось послѣ его

смерти. Гайндменъ и другие ученики Маркса въ началѣ 80-хъ гг. попытались реорганизовать соціалистическую партію, настойчиво пропагандируя мысль объ обращеніи въ колективную собственность всѣхъ средствъ производства, находящихся теперь въ рукахъ класса капиталистовъ.

Между тѣмъ условія англійской промышленной жизни какъ нельзя болѣе благопріятствовали успѣху пропаганды новыхъ идей. За временемъ промышленного и торгового оживленія наступила эпоха депрессіи; заработка плата упала во многихъ производствахъ, увеличилось число безработныхъ... Одинъ капиталистъ-ученый, бывшій одно время предсѣдателемъ лондонскаго статистического общества — Чарльзъ Бутсъ (не слѣдуетъ смѣшивать съ Вильямомъ Бутсомъ, пресловутымъ генераломъ «Армії спасенія») предпринялъ обширное изслѣдованіе лондонской бѣдности. Это изслѣдованіе, произведенное при участіи многихъ членовъ «Университетскаго поселенія» (Toynbee Hall), обнаружило потрясающіе факты. Оказалось, что въ одномъ Лондонѣ около $1\frac{1}{4}$ милл. лицъ находятся ниже «линіи бѣдности», т.-е. ведутъ полуголодное существованіе, и что населеніе, хронически голодающее, бездомное и полупреступное, насчитываетъ въ своихъ рядахъ десятки тысячъ человѣкъ.

Общественное мнѣніе не могло не обратить вниманія на такое положеніе трудящихся классовъ; но къ литературнымъ стимуламъ скоро присоединились и иные, имѣвшіе еще болѣе серьезное значеніе. Массы безработныхъ устраивали, по англійскому обычая, обширные и шумные митинги, занимая огромной толпой наиболѣе людные и бо-

гатые кварталы столицы. Главный полицейской комиссаръ Лондона, ссылаясь на то, что митинги безработныхъ сопровождались беспорядками, запретилъ въ ноябрѣ 1887 г. устройство ихъ на Трафальгарь-Скверъ. Это запрещеніе вызвало грандіозный митингъ протеста (состоявшійся 13 ноября 1887 г.), на которомъ къ рабочимъ присоединились и радикалы, видѣвшіе въ полицейскомъ распоряженіи нарушеніе основного права англійскаго народа (свободы слова и собраній). Такъ привлекалось вниманіе англійскаго общества къ вопросамъ, касающимся положенія наиболѣе обездоленной части трудающагося населения. И трэдъ-юніоны не могли оставаться чуждыми происходившему движению. Среди ихъ представителей стало все ярче обнаруживаться сочувствіе бѣдствіямъ ихъ товарищѣ и стремленіе къ отказу отъ прежнихъ индивидуалистическихъ тенденцій. Въ особенности живо протестовали противъ прежней узко-эгоистической, замкнутой политики молодые члены союзовъ, среди которыхъ наиболѣе выдѣлялись Джонъ, Бернсъ и Томъ Маннъ. Принадлежа къ наилучше организованному и наиболѣе богатому союзу (Соединенному обществу механиковъ), они повели горячую агитацию противъ его прежней политики, требуя присоединенія къ союзной организации и низшаго класса рабочихъ. На собраніяхъ представителей трэдъ-юніоновъ стали раздаваться голоса въ пользу коллективизма, и уже въ 1888 г. конгрессъ трэдъ-юніоновъ вотировалъ большинствомъ голосовъ предложеніе включить въ программу пунктъ о націонализациі земли.

Но наибольшее значеніе въ развитіи новаго движения имѣли события 1888—1889 года. Въ 1888 году

одна группа наиболѣе обездоленныхъ рабочихъ — работницы на спичечныхъ фабрикахъ — попытались устроить стачку, чтобы добиться отъ предпринимателей улучшения условій ихъ труда. Благодаря сочувствію общественнаго мнѣнія, выразившемуся, между прочимъ, въ крупной материальной поддержкѣ, и содѣствію интеллигентныхъ и опытныхъ представителей рабочаго класса другихъ отраслей промышленности, стачечницамъ удалось одержать побѣду.

1889 годъ отмѣченъ еще болѣе крупной побѣдой низшихъ рабочихъ. На арену борьбы выступила огромная масса рабочихъ, занятыхъ въ лондонскихъ докахъ. До того времени лондонскіе докеры представляли беспорядочную толпу, сбродъ полу-голодныхъ и оборванныхъ людей, получавшихъ нищенскую плату за очень тяжелый трудъ,—массу, повидимому, совершенно неспособную къ какой бы то ни было организованной дѣятельности. А между тѣмъ, когда болѣе интеллигентные рабочіе попытались объединить эту беспорядочную толпу, когда за руководительство дѣломъ взялись такие люди какъ Макъ-Карти, Бенъ Тиллеть, Джонъ Бернесъ и Томъ Майнъ, докеры проявили необыкновенное единодушіе. Четыре недѣли лондонскій портъ стоялъ безъ работы; нарушены были торговыя и промышленныя отношенія всего міра, связанныя съ этимъ портомъ, и на стачку докеровъ были обращены не только взоры Англіи, но и многихъ другихъ странъ. Англійское общественное мнѣніе стало на сторону тачечниковъ; отовсюду стекались пожертвованія, сліятельнѣйшія лица предлагали свое посредничество, обѣщаючи уладить дѣло въ пользу рабочихъ. О

размѣрахъ поддержки, оказанной докерамъ, можно судить по тому, что одни австралійскіе рабочіе прислали имъ свыше 30.000 фун. стерлинговъ (т.-е. около 300.000 рублей). Такъ какъ помошь требовалась немедленная, то деньги эти были переведены по телеграфу. Хозяева должны были уступить, и стачка закончилась триумфомъ рабочихъ. Успѣхъ этой попытки имѣлъ огромное вліяніе на организацію рабочихъ такого типа, какъ докеры. Стало возникать новые союзы, куда входили скудно оплачиваемые рабочіе, и среди трудящагося населенія Англіи все болѣе и болѣе распространялась пропаганда коллективизма.

Такъ создался «Новый Юніонизмъ», который стремится мало-по-малу преобразовать всю вообще организацію англійского рабочаго класса. Въ настоящее время идетъ борьба между старыми традиціями и новыми вѣяніями; новому теченію пока не удалось еще завоевать себѣ прочную силу, и дальнѣйшіе шаги «Нового Юніонизма» послѣ стачки докеровъ были менѣе успѣшны, чѣмъ первые. Въ началѣ движенія организація шла болѣе быстрымъ темпомъ, потому что живы были впечатлѣнія первой крупной победы; послѣдующая же будничная жизнь, полная тяжелой борьбы и разочарованій, требующая большой выдержки, настойчивости и терпѣнія, естественно охлаждала вначалѣ столь горячіе порывы многихъ, захваченныхыхъ волной новаго дѣла.

Вообще указанное движеніе не успѣло еще достаточно опредѣлиться; я отмѣчу лишь главнѣйшія характерныя черты его, не входя въ оцѣнку его пансовъ на успѣхъ въ борьбѣ со старыми тради-

ціями трэдъ-юніоновъ. Скажу только, что во всякомъ случаѣ «Старый Юніонізмъ» теряетъ свою прежнюю фізіономію и стоитъ на пути къ превращенію въ болѣе демократическую организацію рабочаго класса. Старые союзы утрачивають постепенно свою прежнюю замкнутость и индивидуалистической духъ, отчего выигрываютъ, конечно, не только внѣ ихъ стоящія группы рабочихъ, но и они сами.

Въ чёмъ же заключаются существенные черты «Нового Юніонизма»? Новые союзы, включая въ себя «необученныхъ» рабочихъ, т.-е. получающихъ сравнительно низкую плату, естественно не могутъ брать съ своихъ членовъ такие крупные взносы, какъ старые союзы; отсюда и задачи ихъ принимаютъ иной видъ. Новые союзы не могутъ преслѣдоватъ цѣлей взаимопомощи и страхованія; ихъ средства оказываются достаточными только для борьбы (выдача пособій на время стачекъ и т. п.); поэтому главная цѣль ихъ и заключается именно въ борьбѣ за улучшеніе условій труда. Нельзя не видѣть въ этомъ указанія и на будущія измѣненія во всѣхъ вообще рабочихъ организаціяхъ Англіи. Задачи страхованія и помощи могутъ быть переданы въ руки государства (какъ это устроено, напр., въ Германіи); дѣятельность же самихъ рабочихъ союзовъ при такихъ условіяхъ сосредоточилась бы исключительно на защите ихъ интересовъ противъ предпринимателей.

Вторая характерная черта «Нового Юніонизма», это — привлеченіе къ организаціи низшаго класса «необученныхъ» рабочихъ. Духъ дисциплины, товарищескихъ чувствъ, порядка и законности начи-

наеть становиться достояніемъ не однихъ только высшихъ слоевъ англійского рабочаго класса; онъ проникаетъ и въ чуждую ему дотолѣ среду скудно оплачиваемыхъ рабочихъ, что не можетъ, конечно, не отражаться самымъ выгоднымъ образомъ на общемъ культурномъ состояніи страны. Организаторы новыхъ союзовъ ставятъ своей прямой задачей политическое воспитаніе рабочаго класса; они прилагаютъ всѣ усилия къ тому, чтобы и низшіе рабочіе становились сознательными участниками въ политической и общественной жизни.

Наконецъ, въ области политическихъ реформъ представители «Нового Юніонизма» выставляютъ требование расширенія сферы «государственного и муниципального соціализма», т.-е. замѣны частныхъ предприятій общественными, гдѣ это осуществимо въ ближайшее время (напр., передача въ руки городовъ водоснабженія, освѣщенія, трамваевъ, омнибусовъ и т. п.). По способу проведения въ жизнь намѣченныхъ реформъ они выскаживаются цѣликомъ за конституціонные пріемы, т.-е. за отстаивание своихъ интересовъ законными средствами борьбы, даваемыми существующимъ государственнымъ строемъ.

Повидимому, есть не мало оснований для надежды, что изъ параллельныхъ и враждебныхъ другъ другу тенденцій Старого и Нового Юніонизма выработается одно могучее общественное теченіе, которое сумѣетъ придать широкую и вмѣстѣ съ тѣмъ практически осуществимую постановку дѣлу преобразованія англійской общественной жизни. Деятельность самихъ рабочихъ союзовъ обѣщаетъ специализироваться, ограничиться однимъ только

установлениемъ договора о заработной платѣ, гарантирующаго рабочимъ хорошій заработка, равномѣрно распредѣляемый между различными разрядами рабочихъ (принципы «Living Wage» и «Standart Rate»). Страховая дѣятельность союзовъ въ настоящее время составляющая для многихъ изъ нихъ очень сложную задачу, можетъ перейти въ руки государства, а борьба за общія соціальные и политическія реформы перешла бы при этомъ къ специальной рабочей партіи, которая при такихъ условіяхъ можетъ разечитывать на успѣхъ. Конечно, существующее положеніе дѣль не указываетъ еще определенно будущихъ путей развитія англійской жизни, и трудно сказать, въ какую сторону унесетъ англійскихъ рабочихъ волна грядущихъ общественныхъ течений; во всякомъ случаѣ, за намѣченный процессъ дальнѣйшей эволюціи англійскихъ рабочихъ союзовъ говорять уже не мало фактовъ и изъ ихъ современной практики¹⁾.

1) За послѣднее время можно отмѣтить появленіе въ средѣ англійского тредъ-юніонизма новыхъ формъ организаціи. Въ 1899 году была учреждена «Генеральная федерація Тредъ-Юніоновъ» (General Federation of Trade-Unions), къ которой въ концѣ 1900 года принадлежали уже 64 союза съ 386.696 членами. Цѣль этой федераціи заключается въ поддержкѣ ея членовъ въ серьезныхъ столкновеніяхъ съ предпринимателями, для чего собираются специальные взносы (небольшіе въ отдѣльности, но въ общемъ, при большомъ количествѣ членовъ, образующіе значительныя суммы). Для облегченія выборовъ представителей отъ рабочихъ въ парламентъ былъ образованъ особый «Комитетъ рабочаго представительства» (Labour Representation Committee), въ который входятъ 40 тредъ-юніоновъ съ 400.000 членовъ вмѣстѣ съ двумя соціалистическими партіями (Независимая рабочая партія и фабіанское общество). «The History of trade unionism», 2-е изд. 1902, стр. XIII—XIV.

Познакомившись съ основными моментами исторіи англійскихъ рабочихъ союзовъ, мы можемъ перейти къ обзору ихъ современнаго состоянія, поскольку о немъ можно судить по имѣющимъ за послѣднее время статистическимъ даннымъ.

Въ 1892 году всѣхъ членовъ рабочихъ союзовъ въ Англіи насчитывалось около 1.500.000—1.600.000 чел., что составляетъ приблизительно 4% всего населенія. Послѣдняя величина, однако, недостаточно ясно характеризуетъ распространенность трэдъ-юніонизма, потому что въ составѣ населенія Англіи насчитывается, конечно, значительное количество лицъ, не принадлежащихъ къ трудящемуся населенію, которыхъ нужно исключить изъ счета, равно какъ и лицъ низшихъ возрастныхъ группъ, а также и женщинъ (союзы которыхъ пока еще очень незначительны). Всего мужского населенія въ возрастѣ свыше 21 года въ Англіи насчитывалось около 9.000.000; рабочихъ въ ихъ составѣ было около 7.000.000. Къ послѣднему числу организованные рабочіе составляли около 20%, т.-е. $\frac{1}{5}$. Однако, и данное отношеніе все еще не точно характеризуетъ действительныя условія распространенія рабочихъ союзовъ, потому что въ некоторыхъ отрасляхъ промышленности они развиты крайне слабо, въ другихъ, наоборотъ, поглощаютъ почти всю массу занятыхъ рабочихъ.

Въ Ланкаширѣ, напр., «Соединенное общество бумагопрядильщиковъ» считаетъ въ своихъ рядахъ положительно всѣхъ рабочихъ этой промышленности; то же можно сказать и относительно союза кораблестроителей и котельщиковъ (Boiler makers), углекоповъ Нортумберлэнда и друг. Въ

нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности рабочіе союзы поглощаютъ если не всѣхъ, то во всякомъ случаѣ огромное большинство рабочихъ; такъ, напр., для всѣхъ вообще углекоповъ процентъ лицъ, состоящихъ въ союзахъ, равняется 80.

Наоборотъ, не состоять въ союзахъ по большей части рабочіе, стоящіе виѣ рядовъ крупной промышленности; таковы «ненаемные» рабочіе, имѣющіе непосредственныя связи съ потребителями (напр., чистильщики сапогъ въ большихъ городахъ, разносчики и т. п.), и рабочіе въ низшихъ формахъ промышленности, приближающихся къ домашнимъ и кустарнымъ производствамъ. Такъ, напр., въ одной и той же отрасли промышленности — въ производствѣ обуви — въ Лейчестерѣ и Страффордѣ, гдѣ большія фабрики, всѣ рабочіе объединены въ союзы; въ деревняхъ же Мидлэнда и въ восточномъ Лондонѣ, гдѣ сохранилось еще домашнее производство, рабочіе почти совсѣмъ не организованы. Главную же массу неорганизованныхъ рабочихъ составляютъ сельскіе рабочіе. Изъ 750.000 сельскихъ рабочихъ Англіи въ союзахъ насчитывается не болѣе 40.000 чел. Мало также распространены трэдъ-юніоны и среди рабочихъ, занятыхъ въ перевозочной промышленности. Что касается организованной части англійскихъ рабочихъ, то главная масса ихъ, въ количествѣ 750.000 чел., т.-е. около половины всѣхъ рабочихъ, объединенныхъ въ союзы, приходится на три отрасли промышленности: 1) каменноугольную, 2) хлопчатобумажную и 3) машино-строительную (общество механиковъ) ¹⁾.

¹⁾ Цифры, приведённые въ текстѣ, взяты нами изъ первого издания «History of trade unionism» (1894 г.). За послѣдніе годы

Обращаясь къ функциямъ современныхъ англійскихъ союзовъ, мы находимъ, что онѣ дѣлятся на двѣ существенно различныя категоріи: съ одной стороны, союзы преслѣдуютъ цѣли страхованія, выдавая пособія на погребеніе, при болѣзни, страсти, пострадавшимъ отъ несчастныхъ случаевъ; съ другой — они имѣютъ въ виду борьбу съ хозяевами изъ - за заработной платы и другихъ условій рабочаго договора, направляя своихъ членовъ въ мѣста, гдѣ есть спросъ на трудъ, выдавая

общая цифра членовъ всѣхъ професіональныхъ союзовъ поднялась до 1.905.116 (въ 1900 г.). По сравненію съ 1892 г. приростъ оказывается въ 27%, т.-е. въ три раза больше, чѣмъ возрастаніе населенія Англіи за то же время. Распределеніе организованныхъ рабочихъ между различными отраслями промышленности по существу почти не измѣнилось, за исключеніемъ того, что число организованныхъ рабочихъ возросло всего больше въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, которыхъ раньше были всего лучше организованы. Говоря вообще, замѣчаются Веббы, сильные стали сильнѣе, тогда какъ тѣ, которые были слабы, оказываются теперь еще слабѣе, чѣмъ были. Вотъ какъ измѣнялись цифры членовъ въ главныхъ группахъ союзовъ за время съ 1892 по 1900 г.:

Годы.	Строит. хѣм.	Горное хѣм. и каменоломн.	Металлургія, машиностроеніе и нобабстроев. ие.	Текстильная производств.	Промывальное объекты.	Транспорта.	Другие союзы.	Всѣ вообще союзы.
1892	157,971	315,272	279,534	204,022	83,290	154,947	307,313	1,502,358
1893	172,870	318,112	266,813	205,546	80,764	142,084	293,224	1,479,417
1894	178,721	307,276	263,572	214,231	81,766	123,896	266,718	1,436,300
1895	179,283	280,065	269,169	218,805	78,560	120,475	261,479	1,407,836
1896	193,341	279,977	303,518	217,950	76,997	134,877	287,805	1,494,465
1897	215,603	283,054	319,745	218,619	75,852	183,994	317,131	1,613,998
1898	232,880	353,780	309,387	214,465	71,202	148,111	318,407	1,648,732
1899	250,637	425,407	331,711	220,605	67,224	163,547	341,738	1,800,369
1900	253,822	501,290	338,075	220,685	67,424	171,219	352,801	1,905,116

пособія отдельнымъ лицамъ, потерявшимъ работу, и цѣлымъ группамъ во время стачки. Только вторыя функціі характерны для рабочихъ союзовъ, какъ специальныхъ организацій, отстаивающихъ интересы рабочаго класса противъ хозяевъ. Первыя же (функціі страхованія) могутъ быть съ одинаковымъ или даже большимъ успѣхомъ выполнены какъ коммерческими или взаимными страховыми обществами, такъ и государствомъ. Однако, англійскіе рабочіе союзы до сихъ поръ, если позволяютъ взносы, сохраняютъ за собой и страховые задачи, имѣя въ виду привлечь къ себѣ симпатіі такихъ рабочихъ, которые мало интересуются общими цѣлями рабочаго класса, но ясно видятъ пользу союзовъ, какъ страховыхъ учрежденій.

Значительное увеличеніе числа членовъ замѣчается въ особенности среди угольныхъ, хлопчатобумажныхъ рабочихъ, рабочихъ строительной промышленности, кораблестроителей, механиковъ и желѣзнодорожныхъ рабочихъ. Съ другой стороны, число членовъ уменьшилось среди союзовъ земледѣльческихъ рабочихъ, моряковъ и рыбаковъ, въ изготавленіи одежды и среди общей массы неискуснаго и неспециализированаго труда. Въ послѣдней группѣ единственнымъ исключеніемъ представляется союзъ газовыхъ рабочихъ и чернорабочихъ (Gasworkers and General Labourers Union, основ. въ 1889 г.), въ которомъ въ 1900 г. насчитывалось 48.000 членовъ, противъ 36.000 въ 1892 году. Женскіе союзы значительно увеличились только въ текстильной промышленности, вѣдь же ея число членовъ женскихъ союзовъ составляло въ 1900 году всего около 13.000, т.-е. приблизительно столько, сколько было и въ 1892 году. Географическое распределеніе количества членовъ, профессиональныхъ союзовъ почти не измѣнилось съ 1892 г., за исключеніемъ только того, что сельскіе округа стали еще бѣднѣе трэдъ-юніонистами, чѣмъ прежде, а крупные промышленные центры—еще богаче. См. «The History of trade unionism». London, 1902, стр. VIII—X.

За послѣдніе годы расходы англійскихъ рабочихъ союзовъ имѣли слѣдующіе размѣры (въ фунтахъ ст.):

I. На цѣли страхованія:

Годы.	Пособія во время болѣзни, при несчастныхъ случаевъ.		Пособія на погребеніе.		Пособія на старость.
	Въ 100 главныхъ союзахъ.	Въ союзахъ металлург., пром., корабель- и машино-строеній.	Въ 100 главныхъ союзахъ.	Въ союзахъ металлург., пром., корабель- и машино-строеній.	
1892	ф. ст. 210,188	ф. ст. 94,492	ф. ст. 67,668	ф. ст. 25,220	ф. ст. 102,673
1893	241,604	109,065	74,540	27,241	112,6,6
1894	229,677	100,006	69,162	25,187	122,221
1895	202,865	116,516	75,164	27,147	131,758
1896	245,808	104,390	74,688	26,504	142,470
1897	267,676	109,749	78,608	28,570	152,154
1898	278,777	113,235	82,969	29,715	163,743
1899	302,463	121,031	92,770	32,953	178,856
1900	323,231	129,052	98,370	35,741	190,089
1901	344,934	134,939	98,815	34,841	202,952

II. На цѣли борьбы изъ-за условій договора:

Годы.	Пособія во время стачекъ.		Пособія безработнымъ.	
	Въ 100 главныхъ союзахъ.	Въ союзахъ металлург., пром., корабель- и машино-строеній.	Въ 100 главныхъ союзахъ.	Въ союзахъ металлург., пром., корабель- и машино-строеній.
1892	ф. ст. 389,919	ф. ст. 58,221	ф. ст. 325,195	ф. ст. 187,885
1893	588,873	12,891	460,481	250,381
1894	16,050	31,909	451,578	258,420
1895	196,686	44,012	422,427	190,241
1896	171,816	52,906	265,955	112,189
1897	633,379	491,778	832,218	193,791
1898	313,434	188,324	212,791	103,755
1899	120,029	12,633	190,439	80,004
1900	150,233	22,195	263,802	92,131
1901	204,517	18,519	325,866	132,025 ¹⁾

1) *Board of Trade. Report on Trade Unions in 1901.* London, 1902 стр. XXVI—XXXI.

Какъ видно, пособія во время стачекъ предста-
вляютъ наибольшія колебанія по годамъ, въ осо-
бенности для отдельныхъ союзовъ, расходы же
остальныхъ категорій имѣютъ болѣе устойчивый
характеръ.

По этимъ цифрамъ можно судить о степени
силы, находящейся въ рукахъ англійскихъ рабо-
чихъ союзовъ¹⁾; но онѣ не даютъ намъ понятія объ
одной, также весьма важной сторонѣ жизни трэдъ-
юніоновъ, значенія которой никоимъ образомъ
нельзя игнорировать. Окружая рабочаго съ юныхъ
лѣтъ атмосферой товарищескихъ чувствъ и инте-
ресовъ, заставляя постоянно относиться съ соспре-

¹⁾ Члены англійскихъ рабочихъ союзовъ до сихъ поръ соста-
вляютъ наиболѣе крупную долю среди организованныхъ рабо-
чихъ всего міра, какъ можно видѣть изъ слѣдующей таблицы
заимствованной нами изъ указ. выше соч. Кулемана).

Годъ, въ кот. отн. себѣви	Госуд. Колич. рабо- чихъ	Годъ, въ кот. отн. себѣви	Государства.		Колич. рабо- чихъ
			рабо- чихъ	низов.	
1898	Англія 1,644,591	— Бельгія	около	70,000	
1898	Германія 700,000	— Голландія		126,669	
1898	Франція 419,761	1899 Данія		96,295	
1898	Австрія 105,855	1898 Норвегія	около	24,000	
1896	Швей. { 54,562 *)	1898 Швеція	болѣе	50,000	
1896	царія. { 119,619**) 1898 Соед. Шт. Сѣв. Ам.		около	1,000,000	

Сравнительная слабость развитія рабочихъ союзовъ на континентѣ Европы объясняется позднимъ вступленіемъ континен-
тальныхъ государствъ на путь капиталистического развитія и
разницей въ политическихъ условіяхъ. Настроеніе, пережитое
англійскими рабочими и ихъ руководителями въ 30-хъ и
40-хъ гг. (агитация Роб. Овена, «Чартизмъ»), на континентѣ стало

*) Членовъ профессиональныхъ рабочихъ союзовъ въ тѣсномъ смыслѣ слова.

**) Членовъ птицъ рабочихъ союзовъ.

доточеннымъ вниманіемъ къ общему дѣлу, союзъ оказываетъ на своихъ членовъ благотворное нравственное вліяніе. Онъ мало - по - малу перевоспитываетъ ихъ, пріучая добросовѣтно и сердечно относиться другъ къ другу и къ интересамъ связывающаго ихъ общаго дѣла.

Еще ученикомъ-подросткомъ англійскій рабочій привыкаетъ слышать о союзѣ, о выгодахъ, связанныхъ съ нимъ, о дѣлахъ, возникающихъ на почвѣ объединенія его старшихъ товарищѣй. Его интересуетъ клубная жизнь членовъ союза, въ которой сосредоточены всѣ наиболѣе живые интересы; отсюда онъ узнаетъ о важныхъ новостяхъ, здѣсь бываютъ концерты и игры, здѣсь обсуждаются серьезные теоретическіе и практическіе вопросы. Когда онъ достаточно выросъ, онъ легко убѣждается, что союзъ представляется для него лучшей защитой на время безработицы, а перспектива имѣть семью также наводитъ его на мысль озабочиться надежной поддержкой на случай возможныхъ невзгодъ. Онъ заявляетъ о своемъ желаніи вступить въ члены. Въ назначенный день его приглашаютъ въ засѣданіе мѣстной группы союза, гдѣ онъ скромно дожидается у дверей залы рѣшенія своей

уступать мѣсто новымъ вѣнчаніямъ только въ самое недавнее время. Поэтому и отношение рабочихъ къ професіональнымъ союзамъ было до послѣдняго времени весьма недовѣрчивое и недружелюбное. Первые германскіе рабочіе союзы были устроены, напр., буржуазной политической партіей, представители же соціал-демократіи не ожидали ничего хорошаго отъ такихъ организацій. Въ настоящее же время и въ Германии демократическая партія начинаетъ видѣть въ професіональныхъ рабочихъ союзахъ необходимое условіе для правильного заключенія рабочаго договора, которое слѣдуетъ поддерживать само по себѣ, независимо отъ политической программы.

участи. Онъ знаетъ, что тамъ, за дверьми, происходит торжественное собраниe. Одинъ изъ членовъ предлагаетъ его, какъ кандидата, ручаясь, что онъ будетъ исправно уплачивать положенные взносы и вообще будетъ хорошимъ товарищемъ; другой членъ поддерживаетъ предложеніе. Если неъть возраженій то сейчасъ же происходитъ и выборъ; результаты котораго и объявляются кандидату. Онъ входитъ тогда въ залу, привѣтствуемый присутствующими товарищами, и предсѣдатель торжественно объявляетъ ему объ избраніи въ члены, предлагая выразить согласіе на исполненіе устава союза. Этой церемоніей заканчивается весь обрядъ приема, и новичокъ начинаетъ принимать участіе въ засѣданіяхъ.

Въ первый же клубный день онъ появляется на собраниi. Такъ какъ для него это еще необычное дѣло, то онъ старается принарядиться, чтобы не ударить лицомъ въ грязь. Но, къ своему удивленію, онъ замѣчаетъ, что и всѣ старые товарищи также одѣты чисто и въ лучшее платье. Онъ понимаетъ тогда, что эта праздничная внѣшность дѣйствуетъ благотворно на поддержаніе приличнаго и сдержаннаго тона въ ихъ дѣловыхъ товарищескихъ собранияхъ. Начинается обсужденіе вопросовъ дня, въ которыхъ и онъ принимаетъ участіе. Съ этого момента онъ входитъ мало-по-малу въ интересы союза, и если онъ способный, умѣлый и хороший товарищъ, ему могутъ поручить отправленіе какой-нибудь общественной обязанности. Начиная съ секретаря мѣстной ложи, онъ можетъ пройти всѣ іерархическія ступени союзныхъ должностей до генеральнаго секретаря всего Национальнаго союза.

Все это время онъ находится подъ постояннымъ общественнымъ контролемъ; его шансы на болѣе высокую степень служебной іерархіи союза зависятъ поэтому вполнѣ отъ его умѣнья и добросовѣстности. Дѣйствительно, въ лицѣ своихъ должностныхъ органовъ рабочіе союзы располагаютъ чрезвычайно хорошо приспособленнымъ къ дѣлу персоналомъ. Но если членъ рабочаго союза и на всю жизнь останется простымъ рядовымъ, вліяніе товарищеской жизни все-таки будетъ для него чрезвычайно значительно. Онъ постоянно слѣдить за текущими дѣлами союза, онъ испытываетъ на самомъ себѣ его услуги, когда его постигаетъ болѣзнь, когда онъ лишается работы и т. п. Во время стачки онъ не остается безъ дѣла. Онъ поддерживаетъ болѣе слабыхъ духомъ товарищей, убѣждая ихъ продолжать борьбу, пока есть надежда отстоять защищаемое дѣло; въ получаемыхъ пособіяхъ изъ кассы своего союза онъ ясно видитъ его силу и тѣмъ болѣе дорожить имъ.

Какъ бы бѣдна событиями ни казалась жизнь средняго англійскаго рабочаго, состоящаго членомъ рабочаго союза, все же въ ней есть не мало моментовъ, способствующихъ подъему нравственнаго чувства и тѣмъ самымъ скрашивающихъ жизнь. Человѣкъ, находящійся въ наилучшихъ материальныхъ условіяхъ, съ нравственной точки зрѣнія обреченъ на самое жалкое и тусклое существованіе, если только опредѣляющимъ стимуломъ его поведенія служать эгоистическіе мотивы. Кто не можетъ выситься дальше своего личнаго интереса, для того жизнь проходитъ безплодно; подъ старость ему нечѣмъ помянуть свое прошлое, если въ немъ даже

и не оказывается какихъ-либо воопіющихъ несправедливостей. Между тѣмъ и средній рабочій человѣкъ, долго жившій въ дружной товарищеской средѣ, хранить много свѣтлыхъ воспоминаній. Его жизнь прошла не даромъ; по мѣрѣ своихъ силъ онъ работалъ на пользу общаго дѣла, и, сходя въ могилу, онъ чувствуетъ увѣренность, что и онъ внесъ свою лепту въ великое дѣло народнаго возрожденія.

Лекція чотиринаадцатая.

Современныя формы колективнаго договора о заработной платѣ.—Соглашени¤ съ хозяевами по частнымъ случаемъ черезъ должностныхъ лицъ рабочихъ союзовъ.—Примирительныя камеры.—Причины непопулярности ихъ въ послѣднее время.—Организаци¤ представительства хозяевъ и рабочихъ для рѣшенія спорныхъ вопросовъ въ организованныхъ отрасляхъ англійской промышленности.—Система обязательнаго третейскаго суда.—Законы Новой Зеландіи и Нового Южнаго Уэльса 1894 и 1901 гг.—Стачки.—Связь ихъ съ современнымъ экономическимъ строемъ.—Измѣненія въ законодательствѣ о стачкахъ на Западѣ.—Условія успешности стачекъ.—Распространенность стачекъ въ Англіи и Америкѣ.—Продолжительность ихъ.—Цѣли, преслѣдуемые стачечниками.—Результаты стачекъ.—Убытки отъ стачекъ для хозяевъ и рабочихъ.—Вѣроятное будущее стачекъ въ передовыхъ капиталистическихъ странахъ.

Мм. гг. Познакомившись въ существенныхъ чертахъ съ организацией и дѣятельностью рабочихъ союзовъ, мы можемъ теперь перейти къ подробному разсмотрѣнію примѣняющихся въ настоящее время формъ колективнаго договора рабочихъ съ хозяевами, въ которыхъ рабочимъ союзамъ принадлежитъ весьма видная роль.

Прежде всего самый фактъ существованія професіональнаго рабочаго союза въ какой-либо отрасли промышленности создаетъ почву для постоянныхъ переговоровъ рабочихъ съ хозяевами черезъ ихъ естественныхъ представителей—должностныхъ лицъ союза. Если какой-нибудь рабочій находить, напр., что онъ получилъ жалованье по

неправильному расчету, онъ жалуется обыкновенно секретарю своего союза. Тотъ проверяетъ заявление рабочаго, и, если окажется, что его указания справедливы, т.-е. что хозяинъ действительно уплатилъ ему меньше, чѣмъ слѣдуетъ, онъ отправляется къ предпринимателю (или секретарю союза предпринимателей), и дѣло всегда улаживается. Такъ устраиваются мелкія прижимки, которые составляютъ очень распространенное явленіе въ странахъ, где рабочіе не имѣютъ постоянного и правильного представительства ихъ интересовъ. Должностныя лица трэдъ-юніоновъ въ Англіи зорко слѣдятъ за тѣмъ, чтобы въ обычныхъ отношеніяхъ между предпринимателями и рабочими не было нарушенія установленныхъ условій рабочаго договора. Въ тѣхъ же случаяхъ, когда дѣло идетъ о болѣе серьезныхъ условіяхъ, напр., когда хозяинъ измѣняетъ техническую сторону своего предпріятія (что требуетъ новыхъ расценокъ) или когда необходимо пересмотрѣть заново нѣкоторыя важныя статьи рабочаго договора, мы встрѣчаемъ уже болѣе сложную организацію. Для разрѣшенія такихъ вопросовъ англійская практика выдвинула первоначально (въ 60-хъ гг.) учрежденія, роль которыхъ заключается специально въ улаживаніи недоразумѣній и споровъ между хозяевами и рабочими. Эти учрежденія, называемыя примирительными камерами, или бюро, представляютъ собой особые третейскіе суды, къ которымъ всегда могутъ обратиться хозяева и рабочіе (если, конечно, они сами этого пожелаютъ) ¹⁾. Основнымъ принципомъ организаціи

¹⁾ Подробное описание организаціи и дѣятельности этихъ учрежденій см. у А. Зотова: «Соглашеніе и третейскій судъ между

примирильныхъ камеръ является равномѣрное представительство обѣихъ сторонъ (т.-е. хозяевъ и рабочихъ). Въ Англіи существуютъ двѣ главныя системы такихъ камеръ, называемыхъ по имени ихъ изобрѣтателей: система Мунделлы и система Кеттля. Существенные черты системы Мунделлы состоять, во-первыхъ, въ томъ, что члены примирительной камеры, (на половину избранные изъ предпринимателей и на половину изъ рабочихъ) выбираютъ себѣ предсѣдателя изъ своей среды. Съ другой стороны, рѣшенія этихъ камеръ не имѣютъ юридически обязательной силы. Конечно, фактически стороны исполняютъ обыкновенно требованія, налагаемыя на нихъ этими учрежденіями, потому что въ противномъ случаѣ утрачивался бы всякий смыслъ обращенія къ имѣющимъ посредничеству (которое происходитъ по добровольному соглашенію). Однако, бываютъ и такие случаи, когда одна изъ сторонъ, выигравъ время, можетъ найти для себя выгоднымъ отказаться отъ исполненія постановленного для нея рѣшенія. Авторитетъ камеръ, благодаря этому, значительно ослабляется. Вотъ почему въ Англіи большімъ успѣхомъ пользуется другая система, созданная известнымъ англійскимъ судебнымъ дѣятелемъ сэромъ Рупертомъ Кеттлемъ. Въ камерахъ, устроенныхъ по системѣ Кеттля, рѣшенія имѣютъ уже принудительную юридическую силу. Достигается эта обязательность постановленій

предпринимателями и рабочими въ англійской крупной промышленности». Спб. 1902. Вопросу объ установлении заработной платы при посредствѣ примирит. камеръ по преимуществу посвящена и недавно вышедшая книга проф. Эшли (*W. J. Ashley, The Adjustment of wages. London, 1903.*)

благодаря применению принципа, по которому къ разбору принимаются дѣла только между тѣми хозяевами и рабочими, которые заранѣе особымъ договоромъ обязались подчиняться решенію третьего суда. Постановивъ свое решеніе, камера Кеттля даетъ возможность сторонѣ, выигравшей дѣло, обратиться въ обыкновенный судъ, если другая сторона откажется выполнить возложенные на нее требованія. Кроме указанной, примирительные камеры по системѣ Кеттля имѣютъ еще одну особенность, отличающую ихъ отъ системы Мунделлы. Въ нихъ помимо членовъ камеры (причёмъ хозяева и рабочие также представлены въ одинаковомъ количествѣ) выбирается въ предсѣдатели особое «безпредвзятное лицо», стоящее внѣ партій, т.-е. по своему общественному положенію не принадлежащее ни къ классу рабочихъ, ни къ классу предпринимателей. Предсѣдателемъ бываетъ обыкновенно или адвокатъ, или судья, или политической дѣятель, известный своимъ безпредвзятствомъ и честностью.

Система примирительныхъ камеръ пользовалась особенною популярностью среди англійскихъ рабочихъ союзовъ въ переходное время 60-хъ и 70-хъ гг., когда организація послѣднихъ только начинала укрѣпляться. Въ новѣйшее же время, когда рабочие союзы пережили подготовительный періодъ, они стали обращаться къ инымъ, болѣе действительнымъ приемамъ улаживанія споровъ, на что охотно соглашались и сами хозяева. Дѣло въ томъ, что примирительные камеры вызывали своей медлительностью и сложностью процедуры неудовольствие обѣихъ сторонъ. Рабочие жаловались на то, что

мѣстныя бюро не осуществляютъ на практикѣ уже постановленныхъ рѣшений; хозяева же часто уклонялись отъ передачи дѣла въ такія учрежденія, потому что сами они не имѣютъ времени принимать въ нихъ участія, а довѣрить дѣло управляющимъ или инымъ уполномоченнымъ не рѣшаются, такъ какъ часто необходимо разрѣшать вопросы не только о нормальномъ приложеніи къ текущей практикѣ существующаго уже договора, но и обѣ измѣненіи его основныхъ условій. Примирильныя бюро имѣли свое значеніе въ то время, когда рабочіе были еще слабо организованы и хозяева не привыкли смотрѣть на нихъ какъ на равныхъ себѣ. Разбирательство дѣла при посредствѣ всѣми уважаемаго лица (виднаго государственного дѣятеля, судьи и т. п.) не могло не содѣйствовать сближенію сторонъ. Хозяева привыкали къ совмѣстному обсужденію договора съ представителями рабочихъ, забывая прежнія чувства тщеславія и самолюбія, не допускавшія ихъ «унизиться» до встрѣчи съ ихъ рабочими на равной ногѣ. Когда же рабочіе союзы достаточно развились и укрѣпились, это основаніе дѣятельности примирительныхъ камеръ естественно утратило свое былое значеніе, и обѣ стороны, т.-е. какъ рабочіе, такъ и хозяева, стали искать иныхъ, болѣе цѣлесообразныхъ способовъ улаживанія ихъ споровъ¹⁾. Вотъ почему въ тѣхъ отрасляхъ англій-

¹⁾ Нѣкоторыя бюро, существовавшія довольно долго, въ послѣднее время стали погибать одно за другимъ. Образцовое бюро, устроенное Мунделлой въ кружевной и чулочной промышленности Ноттингема, было уничтожено послѣ двадцатилѣтней дѣятельности. Такую же судьбу раздѣлило бюро Кеттля въ строительной промышленности Бульвергэмптона. Въ 1892 году прекратило свое существование примирительное бюро въ гор-

ской промышленности, где рабочие хорошо организованы, въ настоящее время примѣняется новая система соглашения ихъ съ хозяевами, болѣе приспособленная къ сложнымъ задачамъ, требующимъ разрѣшенія, и болѣе удовлетворяющая интересамъ обѣихъ сторонъ. Напр., союзъ рабочихъ въ хлопчатобумажной промышленности употребляетъ слѣдующіе способы для улаживанія споровъ съ хозяевами. Одинъ способъ назначается для примѣненія къ текущей практикѣ установленныхъ уже основныхъ условій рабочаго договора, другой — для измѣненія самыхъ основныхъ условій.

Въ первомъ случаѣ дѣло рѣшается въ соединенномъ комитете, составленномъ изъ специальныхъ экспертовъ какъ со стороны хозяевъ, такъ и отъ рабочихъ. Этотъ комитетъ рѣшаетъ, слѣдуетъ ли назначить прибавку къ прежней платѣ и въ какомъ размѣрѣ. Если большинство членовъ найдетъ, что сырой материалъ представляеть известные несовершенства или что на данной фабрикѣ примѣняются машины устарѣлаго типа, онъ назначаетъ прибавку, если же окажется наоборотъ, что хозяева ввели техническія улучшенія, не повышающія, однако, напряженія энергіи рабочихъ, то расцѣнки понижаются. Въ такие комитеты рабочіе союзы назначаютъ представителей изъ лучшихъ знатоковъ дѣла. Обыкновенно секретари союзовъ, на долю которыхъ выпадаютъ указанныя функции, подбираются посредствомъ специального экзамена.

шечной промышленности Страффордшира, несмотря на то, что со времени его учрежденія протекло цѣлыхъ двадцать пять лѣтъ и т. д. См. *W. P. Reeves, State experiments in Australia and New Zealand*, London, 1902, vol. II, стр. 78—79.

Кандидатъ долженъ обнаружить при этомъ не только способность составлять дѣловыя бумаги, знаніе цѣлей союза, но и умѣніе разрѣшать сложные техническія задачи, касающіяся его отрасли промышленности (вычисленіе необходимыхъ измѣненій въ расценкахъ въ связи съ увеличеніемъ быстроты хода машинъ, числа веретенъ на станкѣ, измѣненіемъ качества сырого материала и т. п.).

Во второмъ случаѣ, т.-е. когда дѣло идетъ объ измѣненіи общихъ условій рабочаго договора (распространяющихся обыкновенно на обширный территоріальный районъ), къ дѣлу привлекаются уже не эксперты, а руководящіе члены рабочихъ союзовъ, съ одной стороны, и хозяева или ихъ ближайшіе представители — съ другой. При этомъ обѣ стороны приглашаютъ для содѣйствія дѣлу адвокатовъ, чтобы редактировать текстъ договора съ соблюдениемъ всѣхъ необходимыхъ юридическихъ формальностей. И въ данномъ случаѣ, благодаря привычкѣ хозяевъ и рабочихъ къ совмѣстному обсужденію условій договора и свойственной англичанамъ practicalности, часто достигаются удивительные результаты¹⁾.

Такое видоизмѣненіе формы учрежденій, улаживающихъ споры и столкновенія между хозяевами и рабочими, повидимому, не составляетъ, въ свою очередь, послѣдняго слова въ ихъ развитіи. Новѣйшая промышленная практика начинаетъ опять выдвигать принципъ третейскаго суда, но уже не въ формѣ примирительныхъ камеръ Мунделлы или

¹⁾ См., напр., описание одного такого комитета, закончившаго крупный споръ рабочихъ съ хозяевами въ хлопчатобумажной промышленности въ 1893 году, у Веббовъ, Industrial Democracy, т. I, стр. 200—203.

Кеттля, основанныхъ на частномъ и обоюдномъ соглашениі, но въ видѣ государственныхъ третейскихъ судовъ, вмѣшательство которыхъ становится обязательнымъ по просьбѣ одной изъ заинтересованныхъ сторонъ¹⁾.

Такая система существуетъ въ настоящее время въ двухъ австралійскихъ колоніяхъ Англіи: Новой Зеландіи (съ 1894 г.)²⁾ и Новомъ Южномъ Уэльсѣ (съ 1901 г.). Въ 1890—94 гг. общественное мнѣніе Австраліи, возбужденное цѣлымъ рядомъ обширныхъ и разорительныхъ стачекъ, было особенно благопріятно настроено по отношенію ко всяkimъ попыткамъ установленія мирныхъ формъ улаживанія промышленныхъ споровъ. А такъ какъ неудачи добровольного примирительного разбирательства къ тому времени успѣли уже достаточно выясниться, то прогрессивнымъ правительствамъ двухъ названныхъ колоній и удалось осуществить на дѣлѣ за-

1) Въ 1896 году въ Англіи былъ созданъ новый органъ примирительного разбирательства споровъ между хозяевами и рабочими. По закону этого года министерству промышленности предоставляется право предлагать спорящимъ сторонамъ свое посредничество. При этомъ министерство можетъ выступить въ качествѣ третейского суды только по добровольному согласію обѣихъ спорящихъ сторонъ. Такое согласіе наблюдается, однако, очень рѣдко. На сколько недѣйствительнымъ оказывается законъ 1896 года, показываетъ, напр., исходъ знаменитой стачки механиковъ въ 1897 году, когда хозяева съ негодованіемъ отвергли посредничество, предложенное министерствомъ, безъ церемоніи обозвавъ его «наглостью» (*impertinence*). См. *History of trade unionism*, 2-е изд., стр. XVII — XXI и *W. P. Reeves. State experiments in Australia and New Zealand*. London, 1902, vol. II, стр. 83.

2) Инициаторомъ этого закона былъ министръ труда Новой Зеландіи въ кабинетѣ Седдона — В. П. Ривсъ, известный авторъ «The long white cloud» и «State experiments in Australia and New Zealand».

думанный ими смѣлый «соціальный опыт». Впрочемъ, нельзя сказать, чтобы эта попытка не стоила имъ никакого труда. Въ 1891 году, когда новозеландское правительство впервые выдвинуло билль о принудительномъ третейскомъ судѣ, влиятельные органы прессы осыпали новый проектъ ожесточенными нападками. Немедленно же собралась конференція предпринимателей всѣхъ частей колоніи, которая высказалась «абсолютно» противъ билля, какъ «неразумнаго вмѣшательства въ свободу личности, чрезвычайно вреднаго для прогресса промышленности и торговли». Въ письмѣ къ автору билля конференція извѣщала его, что и «рабочіе, совершившио такъ же, какъ предприниматели, требуютъ защиты противъ теоретическихъ мѣръ промышленныхъ реформаторовъ и доктринеровъ-идеалистовъ». Во время дебатовъ въ Нижней Палатѣ Новой Зеландіи одинъ оппонентъ заявилъ, что —«нѣть такого безумца, который повѣрилъ бы, что этотъ проектъ станетъ закономъ». И, однако, послѣ трехлѣтней борьбы билль прошелъ требуемая инстанціи и съ 1-го января 1895 г. вступилъ въ дѣйствіе (утвержденіе его губернаторомъ колоніи послѣдовало въ августѣ 1894 г.). Въ Новомъ Южномъ Уэльсѣ дѣло было уже гораздо проще. Во-первыхъ, налицо былъ шестилѣтній опытъ Новой Зеландіи, указавшій на несомнѣнныи успѣхъ принятой мѣры; во-вторыхъ, прогрессивное правительство, проводившее билль, нашло себѣ дѣятельную поддержку со стороны мѣстной рабочей партіи, располагавшей значительной силой въ парламентѣ¹⁾.

¹⁾ W. P. Reeves, State experiments, II, стр. 104—107 и 154—155.

Новозеландскій законъ объ обязательномъ третейскомъ судѣ примѣняется только къ спорамъ между хозяевами и *организованными рабочими*, чѣмъ, кстати сказать, поощряетъ дальнѣйшее развитіе професіональныхъ рабочихъ союзовъ¹⁾.

Судъ имѣеть двѣ инстанціи. Первую образуютъ мѣстныя примирительныя бюро (*boards of conciliation*), по одному въ каждомъ изъ шести округовъ, на которые раздѣлена Новая Зеландія; вторую — собственно третейскій судъ (*Court of Arbitration*), единственный для всей колоніи. Только рѣшенія второй инстанціи имѣютъ юридически обязательную силу (подъ угрозой штрафа до 500 ф. ст. за неисполненіе), а потому сторона, выигравшая въ первой инстанціи, обыкновенно обращается за утвержденіемъ рѣшенія во вторую (если не надѣется, что другая сторона исполнить рѣшеніе, постановленное мѣстнымъ примирительнымъ бюро).

Примирительные бюро слагаются изъ 4 — 6 членовъ, избираемыхъ въ ихъ промышленномъ округѣ въ равной долѣ союзами рабочихъ и хозяевъ²⁾, и предсѣдателя, избираемаго изъ среды «безпристрастныхъ» лицъ, не принадлежащихъ ни къ хозяевамъ, ни къ рабочимъ. Третейскій судъ состоитъ изъ президента и двухъ ассессоровъ, назначаемыхъ на три года. Ассесоры избираются по одному отъ ассоціацій предпринимателей и федерацій трэдъ-

¹⁾ Союзы рабочихъ должны имѣть не менѣе 7 членовъ. Отъ хозяевъ никакихъ союзовъ не требуется.

²⁾ Въ первое время въ нѣкоторыхъ округахъ хозяева отказывались отъ выбора своихъ представителей въ бюро, и они были назначены правительствомъ.

юніоновъ; президентомъ же назначается одинъ изъ членовъ Верховнаго Суда колоніи.

Вѣдѣнію этихъ учрежденій подлежать всѣ промышленные споры, возникающіе между хозяевами и организованными рабочими. Они обязаны разсмотрѣть дѣло, если этого будетъ требовать хотя бы одна изъ спорящихъ стороны. Поелѣднія же, въ свою очередь, обязуются за все время, пока длится споръ, не устраивать ни стачекъ, ни локаутовъ. Рѣшеніе третейского суда устанавливается новую норму заработной платы или другія условія рабочаго договора на два года, если прямо не оговоренъ болѣе короткій срокъ.

Первые шаги новыхъ учрежденій были удачны. Предсѣдателемъ третейского суда былъ назначенъ известный своими юридическими позиціями и практическимъ тактомъ членъ Верховнаго Суда Билламсъ, дѣятельность котораго при примѣненіи новаго закона даже враги третейского разбирательства признали безупречной. Но что еще важнѣе — страна переживала въ эти годы періодъ промышленного оживленія, благодаря которому повышеніе заработной платы, устанавливаемое судомъ, не вызывало особеннаго ожесточенія со стороны хозяевъ. Однако, въ 1898 году оппозиція новому закону усилилась, благодаря нѣкоторымъ рѣшеніямъ суда, особенно непріятнымъ для хозяевъ¹⁾, и въ резуль-

¹⁾ Напр., во время спора между одной каменноугольной компанией и союзомъ ея рабочихъ компания уволила предсѣдателя и секретаря Союза и сына предсѣдателя. Третейскій судъ нашелъ въ этомъ нарушеніе акта 1896 г., запрещающаго локауты въ теченіе промышленного спора, и постановилъ, чтобы компания выдала тремъ уволеннымъ рабочимъ 56 ф. 14 шилл. вознагражденія, принялъ ихъ опять на службу и уплатила 11 ф. ст.

татъ ея въ парламентѣ прошелъ новый дополнительный билль, исказившій принципы, положенные въ основу третейского разбирательства¹⁾. Такое положеніе продолжалось, однако, очень короткое время, и уже въ 1900 году Сэддонъ, прогрессистскій премьеръ Новой Зеландіи, провелъ новую реформу закона 1894 года, даже увеличившую сферу его дѣйствія. Съ этого времени третейскому суду подлежать не только споры между рабочими и частными предпринимателями, но и между служащими на государственныхъ желѣзныхъ дорогахъ и ихъ начальствомъ. Рѣшеніе суда, которое прежде могло распространяться на всѣ предпріятія данного рода въ томъ же самомъ промышленномъ округѣ, по закону 1900 г. можетъ быть обязательнымъ на пространствѣ всей колоніи. Впрочемъ, предпріятіямъ другихъ округовъ, несогласнымъ съ постановленіемъ рѣшеніемъ, предоставлено протестовать противъ него. Въ случаѣ такого протеста рѣшеніе суда не имѣеть для нихъ силы, пока судъ не выслушаетъ на мѣстѣ ихъ возраженій и не постановитъ для нихъ новаго рѣшенія. Наконецъ, въ 1901 году былъ изданъ еще дополнительный актъ, устанавливающій въ нѣкоторыхъ случаяхъ право прямого обращенія къ третейскому суду, минуя первую инстанцію (примирительныя бюро)²⁾.

Конечно, за новымъ «соціальнымъ опытомъ» лежитъ еще слишкомъ непродолжительное прошлое; издержекъ въ касеу Союза. Какъ ни справедливо было это рѣшеніе, оно вызвало бурю негодованія со стороны лицъ, сочувствовавшихъ компаний.

¹⁾ Подробно объ этомъ см. у *Russa*, указ. соч., II стр. 120—121.

²⁾ *Reeves*, II, стр. 123—134.

и судить объ его принципіальномъ значеніи для разрѣшенія промышленныхъ столкновеній было бы преждевременно. Несомнѣнно одно: что до сихъ поръ для Новой Зеландіи онъ принесъ уже не мало пользы.

Законъ о третейскомъ судѣ внесъ устойчивость въ экономической отношенія колоніи: послѣ рѣшенія суда какъ хозяева, такъ и рабочіе знаютъ, что въ худшемъ случаѣ они гарантированы на два года отъ новыхъ споровъ и столкновеній. Каждый предприниматель можетъ поэтому спокойно заключать контракты со своими заказчиками на довольно продолжительный срокъ; съ другой стороны, и рабочіе могутъ не опасаться за ближайшее будущее. Для организованныхъ рабочихъ законъ сберегъ много денегъ въ ихъ союзныхъ кассахъ, которыя были бы израсходованы на стачки¹⁾; кромѣ того, онъ подкрѣпилъ требованія слабѣйшихъ элементовъ рабочаго класса, которымъ было бы вообще невозможно добиваться улучшенія своего положенія собственными силами. Напр., рѣшеніемъ третейскаго суда плата женщинъ - наборщицъ въ типографіяхъ была уравнена съ платой наборщиковъ мужчинъ. Заработка плата женщинъ - портнихъ была увеличена (въ округѣ Auckland) на 15% и т. д. На случай промышленныхъ заминокъ судъ установилъ правила, которыхъ рабочіе при обычныхъ способахъ борьбы съ хозяевами или не могутъ добиться,

1) Послѣ изданія закона 1894 года въ Новой Зеландіи стачки возникали только среди неорганизованныхъ рабочихъ, занятыхъ въ правительственныехъ предпріятіяхъ. Но и эти стачки были ничтожны по размѣрамъ и чрезвычайно малочисленны (до 1902 г. ихъ было всего 5--6). См. *Reeves*, II, стр. 139—140.

или достигаютъ путемъ страшныхъ потерь. Именно, было опредѣлено, что если въ угольныхъ копяхъ какого-либо округа будетъ меныше работы, чѣмъ обыкновенно, то предприниматели должны перераспределить работу такимъ образомъ, чтобы на каждого рабочаго пришлось меныше работы, но чтобы ни одинъ изъ нихъ не былъ разсчитанъ.

Благопріятное вліяніе новаго учрежденія на промышленность Новой Зеландіи начинаютъ сознавать уже и сами предприниматели, которые выступали съ такой сильной оппозиціей противъ него въ 1891—94 гг. Въ 1900 г., при обсужденіи вопроса о расширеніи силы постановлений третейскаго суда на всю территорію колоніи, асоціація предпринимателей одного округа (Canterbury) высказалась въ представленномъ ею официальномъ заявлениі Комитету Палаты Представителей слѣд. обр.: «Асоціація кантеберійскихъ предпринимателей желаетъ сообщить правительству, что она совершенно согласна съ принципами, выраженными въ актѣ о третейскомъ судѣ. Враждебное отношеніе, какое могло быть проявлено ею въ прошломъ, объяснялось по преимуществу тѣмъ фактамъ, что актъ долженъ быть примѣняться только къ известной части промышленного общества. Правительство предлагаетъ теперь устранить это, и если билль, находящійся теперь на обсужденіи Палаты, будетъ измѣненъ въ направленіи, указываемомъ асоціаціей, она твердо увѣрена, что невозможно создать болѣе полезную мѣру, которая, при надлежащемъ исполненіи, принесла бы столь громадную пользу всѣмъ частямъ промышленного общества»... «Теперь нѣть уже антагонизма, что бы ни было въ прошломъ,—прибавилъ м-ръ Блэк-

велъ, директоръ самой крупной шерстяной фабрики въ Новой Зеландіи, бывшій представителемъ названной ассоціаціи предпринимателей предъ парламентскимъ Комитетомъ,—мы желаемъ содѣйствовать (правительству), чтобы сдѣлать изъ настоящаго билла хорошую и практическую мѣру»¹⁾.

Успѣхъ новозеландской попытки привелъ къ со зданію аналогичнаго учрежденія въ Новомъ Южномъ Уэльсѣ. Въ отличіе отъ Новой Зеландіи, здѣсь судъ имѣеть только одну инстанцію — и именно Третейскій Судъ (Arbitration Court), безъ всякихъ примирительныхъ бюро. Судья и два ассесора этого суда получаютъ жалованье въ 750 ф. ст. въ годъ (около 7.500 руб.), съ прибавкой на путевые издержки. Ассесоры избираются на три года группами делегатовъ, представляющихъ: для одного — союзы хозяевъ, для другого — союзы рабочихъ. Къ разсмотрѣнію и здѣсь принимаются только споры, возникающіе между хозяевами и организованными рабочими. Так же запрещаются во время спора, разбираемаго судомъ, стачки и локауты, подъ угрозой довольно суроваго наказанія (штрафъ до 1000 ф. ст. или заключеніе въ тюрьму до двухъ мѣсяцевъ). Рѣшеніе суда, такъ же какъ и въ Новой Зеландіи, признается окончательнымъ. Сила рѣшенія можетъ быть распространена на всѣ предпріятія данной отрасли промышленности въ колоніи (но также съ правомъ апелляціи для несогласныхъ, какъ и въ Новой Зеландіи по акту 1900 года). Въ отличіе отъ Новой Зеландіи срокъ дѣйствія постановленного рѣшенія можетъ быть и неопределенный. Наконецъ, интересной особенностью разсма-

¹⁾ Reeves, II, стр. 151—152.

тряваемаго акта является право, предоставленное самому суду, черезъ его регистратора, возбуждать дѣло о разборѣ споровъ между хозяевами и рабочими, вопреки ихъ желанію. Насколько это постановлѣніе привыется къ жизни, покажетъ будущее¹⁾.

Оцѣнивая общее значеніе примѣненія принципа обязательнаго третейскаго суда, мы не должны, однако, забывать основныхъ условій тѣхъ странъ, въ которыхъ созданы и примѣняются разматриваемые законы. Мы имѣемъ здѣсь налицо прочную и старинную организацію рабочихъ, политическую демократію, отсутствіе крупныхъ различій между общественными классами и высокій уровень образования и культурнаго развитія рабочихъ. Перенести такое учрежденіе въ современную Россію было бы немыслимо. Даже въ Германіи почва для дѣятельности государственного третейскаго суда еще недостаточно подготовлена. У насъ же необходимо сначала подумать объ организаціи рабочихъ союзовъ и о предоставлениі рабочимъ юридическихъ гарантій осуществленія коллективнаго договора вообще²⁾.

1) «М-ръ Вайзъ (авторъ закона), — говорить Ривесъ, — заявилъ открыто, что онъ не видитъ причины, почему бы третейскому суду не вмѣщаться въ споръ, черезъ своего регистратора, хотя бы ни одна изъ сторонъ не позаботилась обратиться къ нему. Онъ думаетъ, что на спорящихъ, которые простоянавливаютъ движение промышленности, надо смотрѣть какъ на уличныхъ крикуновъ, которые затрудняютъ движение своими есарами; ихъ надо заставить уйти. Это хорошая логика. Я не завидую, однако, тому судью, который долженъ будетъ разбирать споръ между двумя раздраженными спорщиками, ни одинъ изъ которыхъ не желаетъ его вмѣшательства. И я съ любопытствомъ жду первой попытки пользованія этимъ правомъ... Reeves, II, стр. 162.

2) Лицамъ, интересующимся вопросомъ объ обязательномъ третейскомъ судѣ, кромѣ цитированнаго капитальнаго сочиненія

Таковы мирные способы улаживанія споровъ и недоразумѣній между хозяевами и рабочими¹⁾. Мы видѣли, что вѣсъ они въ большей или меньшей степени находятся въ связи съ организаціей рабочихъ въ профессиональные союзы. Чѣмъ сильнѣе организація рабочихъ, тѣмъ больше шансовъ на мирное разрѣшеніе вопроса. Однако, въ большинствѣ капиталистическихъ странъ мы находимъ параллельно и другія формы отношеній. При отсутствіи такихъ учрежденій, какъ только что описанныя, рабочимъ далеко не всегда удается склонить хозяевъ къ уступкамъ при помощи мирныхъ средствъ; бываютъ моменты, когда приходится мѣряться силами и добывать измѣненія въ рабочемъ договорѣ при помощи боевой организаціи, т.-е. стачекъ.

Russia, можно рекомендовать еще *H. D. Lloyd, A country without strikes*. New-York, 1900, *его же, Newest England*, London, 1902, предисловіе ко 2 изд. *Industrial Democracy*, и *A. Métin, Le socialisme sans doctrines*. Paris, 1901.

¹⁾ Изданными въ 1903 году правилами обѣ избраніи рабочими старостъ на фабрикахъ и заводахъ и наше законодательство дѣлаетъ уже попытку признанія коллективного договора. При всемъ принципіальномъ значеніи этой попытки ее нельзя, однако, признать удачной. Согласно этимъ правиламъ, рабочіе могутъ избирать только кандидатовъ въ старости; право же утвержденія старостою одного изъ кандидатовъ, избранныхъ въ каждомъ разрядѣ рабочихъ, принадлежитъ предпринимателю («управлією предпрыятія»). Кромѣ того, старосты, «не удовлетворяющіе своему назначению», могутъ быть во всякое время устранимы отъ исполненія ихъ обязанностей распоряженіемъ губернатора. При такихъ условіяхъ нельзя ожидать многаго отъ нового закона въ дѣлѣ упорядоченія отношеній между хозяевами и рабочими. Правильное разрѣшеніе вопроса возможно лишь при открытомъ признаніи за рабочими права образовывать (по явочной системѣ) профессиональные союзы (не только для функций взаимопомощи, но и для цѣлей колективного договора съ хозяевами) и предоставленіи этимъ союзамъ свободы выбора и назначенія ихъ должностныхъ лицъ по собственному усмотрѣнію.

Нѣкоторые видятъ въ стачкахъ просто проявленіе буйныхъ наклонностей со стороны рабочихъ, чрезмѣрныхъ претензій и т. п. На самомъ же дѣлѣ и эти формы борьбы рабочаго класса за свои интересы представляютъ столь же нормальное явленіе въ современномъ экономическомъ строѣ, какъ рабочіе союзы. Развитіе крупной промышленности привело къ тому, что договоръ объ условіяхъ найма утратилъ свой прежній характеръ соглашенія предпринимателя съ отдѣльными рабочими.

Сотни и иногда тысячи рабочихъ, занятыхъ на одной фабрикѣ, поставлены всѣ совершенно въ одинаковыя условія (принимая въ соображеніе, конечно, одинаковые разряды рабочихъ); естественно, что наилучшой формой соглашенія ихъ съ предпринимателями становится общій коллективный договоръ. Рабочіе союзы и имѣютъ въ виду гарантію коллективнаго договора съ предпринимателями. Но если представительство рабочихъ оказывается безсильнымъ заставить предпринимателя измѣнить на будущее время условія договора, — что остается дѣлать рабочимъ? При прежнихъ промышленныхъ порядкахъ рабочіе, въ случаѣ несогласія на предлагаемыя имъ условія, могли уйти и искать работы въ другомъ мѣстѣ, у другого хозяина. Теперь массы людей, связанныя съ известнымъ промышленнымъ пунктомъ, не могутъ оторваться отъ него и искать другихъ занятій; единственнымъ исходомъ для нихъ остается временное прекращеніе работы, съ цѣлью заставить хозяевъ пойти на уступки.

При такой забастовкѣ необходимо, конечно, участіе всѣхъ, потому что при протестѣ со стороны

немногихъ только лицъ невозможно достигнуть намѣченной цѣли. Договоръ объ условіяхъ найма имѣеть колективный характеръ, и попытки его измѣненія должны поэтому облекаться также въ форму колективной дѣятельности. Въ стачкѣ еще разъ выступаетъ характерная черта современной экономической жизни — потребность въ объединенной дѣятельности рабочаго класса. Выѣсняемые изъ деревень и изъ мелкихъ мастерскихъ и сосредоточенные въ крупныхъ промышленныхъ центрахъ, уравненные другъ съ другомъ нивелирующими тенденціями капитализма, рабочіе естественно побуждаются къ объединенію, къ совместной товарищеской дѣятельности. Стачки служатъ лишь одной изъ формъ такой дѣятельности, и потому, повторяемъ, представляютъ собой вполнѣ нормальное явленіе въ современной хозяйственной жизни.

Всматриваясь въ исторію стачекъ въ теченіе XIX столѣтія, мы найдемъ въ ней два рѣзко различающихся періода, какъ по характеру самихъ забастовокъ, такъ и по отношенію къ нимъ законодательства и администрації.

Первоначально, какъ мы имѣли уже случай видѣть изъ исторіи англійскихъ трэдъ-юніоновъ, рабочіе сами не сознавали смысла происходившаго промышленного переворота. Такъ какъ каждая новая машина многихъ оставляла безъ работы, а для другихъ понижала размѣры ихъ заработка, то въ первое время развитія машинной промышленности рабочіе видѣли причину своихъ бѣдствій въ машинахъ, а потому часто разрушали ихъ и разбивали фабричныя зданія. Забастовки рабочихъ отлича-

лись въ то время вообще буйнымъ характеромъ; наибольѣе ненавистные предприниматели и управляющіе дѣлались иногда жертвами возмущенія.

Рабочіе еще не были тогда настолько развиты и дисциплинированы, какъ въ настоящее время; они приносили съ собой на фабрику взгляды «доброго старого времени» и въ каждомъ неблагопріятномъ для нихъ явленіи жизни склонны были видѣть скорѣе личныя злоупотребленія со стороны хозяевъ, чѣмъ неустройства всего промышленного порядка. Съ другой стороны, и сами хозяева очень часто давали поводъ къ такому враждебному отношенію, практикуя систему всевозможныхъ прижимокъ, придиrokъ и злоупотреблений.

Однако, такой характеръ стачекъ въ культурныхъ государствахъ Европы не составлялъ постояннаго, прочно укоренившагося явленія. Общее развитие культуры и разумное отношеніе законодательства скоро измѣнили прежнюю форму рабочихъ забастовокъ, и на мѣсто буйныхъ вспышекъ стали спокойныя заявленія сознательной организованной силы, уважающей законный порядокъ и добивающейся своихъ цѣлей способами, предоставляемыми существующимъ государственнымъ строемъ. Такая метаморфоза наступила бы очень быстро, если бы не попытки правящихъ классовъ затормозить нормальный ходъ развитія общественныхъ отношеній запретительными мѣрами законодательства. Въ то время, когда буржуазія объявляла себя сторонницей свободного политического режима, она старалась обойти логическія требования, вытекающія изъ принципа свободы, поскольку дѣло касалось самодержательности трудящихся классовъ.

Когда всѣ граждане, принадлежащіе къ составу господствующихъ классовъ, могли уже свободно объединяться для защиты своихъ интересовъ, всякия коалиціи рабочихъ строго воспрещались. Изъ исторіи англійского рабочаго движенія мы уже знаемъ, какихъ усилий стоило рабочимъ завоевать себѣ дѣйствительную свободу дѣйствія. Даже въ то время, когда стачки были уже разрѣшены закономъ, ониѣ были поставлены въ такія условія, при которыхъ всегда можно было начать судебнное преслѣдованіе противъ рабочихъ. Стоило, напр., нѣсколькимъ женщинамъ, принимающимъ участіе въ стачкѣ, выразить протестъ противъ «черноногихъ» (blacklegs; такъ называются въ Англіи лицъ, соглашающихся работать, когда большинство рѣшило устроить стачку) криками «ого! ого!», обращенными по ихъ адресу, какъ начиналось судебнное разслѣдованіе «преступленія», за которое назначались довольно тяжелыя кары.

Еще тяжелѣе было положеніе стачечниковъ во Франціи. Тамъ хозяева приглашали обыкновенно на помощь административныя власти и иногда вооруженную силу, и стачка кончалась часто жестокимъ избѣніемъ рабочихъ и даже убийствами.

Такое отношеніе, конечно, только способствовало обостренію враждебныхъ чувствъ рабочихъ къ предпринимателямъ, и они, съ своей стороны, часто переходили границы спокойной и законной дѣятельности, совершая насилия и буйства.

Однако, какъ мы имѣли уже случай указать, воинствующее отношеніе европейскихъ правительствъ мало-по-малу уступило мѣсто болѣе разумной политикѣ (въ особенности въ Англіи). Для

характеристики отношений официальных круговъ современной Англіи къ стачкамъ рабочихъ можетъ служить, напр., слѣдующее мѣсто изъ первого отчета о стачкахъ «корреспондента труда», представленного въ министерство торговли: «Теперь мы уже очень далеки отъ того времени, когда было необходимо представлять длинные аргументы въ пользу законности стачки... Право рабочихъ поступать съ предложеніемъ труда по ихъ усмотрѣнію давно уже признано, и въ указанныхъ предѣлахъ они имѣютъ полную свободу добиваться желательныхъ имъ пунктовъ договора, отказываясь отъ работы при всякихъ иныхъ условіяхъ, кромѣ тѣхъ, какія они считаютъ для себя подходящими.

Можно спорить о рациональности или справедливости стачекъ или локаутовъ съ моральной и экономической точекъ зрѣнія, но нѣтъ никакихъ юридическихъ препятствій, которыя мѣшали бы имъ происходить или продолжаться... Тepерь признается почти за естественный законъ, что, пока нашъ промышленный строй будетъ покояться на его современныхъ основаніяхъ, необходимо будутъ возникать различія въ мнѣніяхъ между хозяевами и рабочими... Пока цѣлью спорящихъ группъ будетъ, съ одной стороны, купить (трудъ) возможно дешевле, а съ другой—продать возможно дороже... антагонизмъ между ними будетъ возникать непремѣнно, а съ нимъ и споры, результатами которыхъ и являются стачки и локауты»...¹⁾

¹⁾ Report on the strikes and lock-outs of 1888. London, 1889, стр. 4. Въ этомъ же отчетѣ содержится и подробная исторія законодательства о стачкахъ въ Англіи, а также даны указания относительно дѣятельности примирительныхъ кампаний системъ Мунделлы и Кеттля.

Рабочіе получили, наконецъ, возможность отстаивать свои требования на почвѣ законнаго порядка. Вмѣстѣ съ тѣмъ измѣнился и самый характеръ забастовокъ. Рабочіе научились уважать правила, установленные законодательствомъ; съ другой стороны, они поняли уже, что необходимо не разрушение новыхъ промышленныхъ пріемовъ, не возвращеніе къ отжившимъ формамъ хозяйственной дѣятельности, а приспособленіе къ новому жизненному строю, созданному промышленнымъ переворотомъ (развитіемъ крупной индустріи).

Крупные же успѣхи рабочаго класса въ новыхъ экономическихъ отношеніяхъ могутъ быть созданы только упорной, настойчивой работой въ смыслѣ объединенія и организаціи трудящихся массъ. Съ тѣхъ поръ, какъ законодательство открыло возможность такой объединенной дѣятельности, рабочимъ необходимо было воспользоваться полученнымъ правомъ и спокойно, мирно, но неуклонно защищать свое дѣло.

Стачки рабочихъ при огромномъ количествѣ участниковъ стали проходить безъ всякихъ насилий; стачечники терпѣливо выжидаютъ конца борьбы, и, если обстоятельства сложились даже неблагопріятно для нихъ, они возвращаются къ прерваннымъ занятіямъ, не нарушая порядка, съ надеждой, что въ другой разъ они могутъ опять попытать свои силы и, быть можетъ, одержать побѣду.

Конечно, и въ самое послѣднее время и въ наиболѣе культурныхъ государствахъ стачки рабочихъ иногда сопровождаются печальными инцидентами, въ видѣ отдельныхъ вспышекъ со стороны

рабочихъ; но во всякомъ случаѣ господствующимъ тономъ остается спокойное и дѣловое настроеніе.

Легко понять и причину указанныхъ исключений: долгое ожиданіе результатовъ начатаго дѣла, тягостныя условія существованія, въ особенности для семейныхъ рабочихъ, отсутствіе правильныхъ занятій къ концу стачки обыкновенно доводятъ первиую систему стачечниковъ до крайнаго напряженія. При такихъ условіяхъ легко могутъ оказаться налицо поводы къ возбужденію негодованія, рѣзкимъ протестамъ, въ особенности, когда навлекшій негодованіе фактъ произошелъ передъ большой массой рабочихъ.

Мы знаемъ, что стачки имѣютъ своей цѣлью повышеніе уровня заработной платы и вообще улучшеніе условій труда. Естественно возникаетъ вопросъ, насколько удачно разрѣшаются онѣ свою задачу, каковы ихъ шансы на успѣхъ защищающего дѣла?

Конечно, на этотъ вопросъ нельзя отвѣтить какой-либо одной абсолютной формулой. Стачки иногда достигаютъ поставленной цѣли, иногда оканчиваются неудачей; повидимому, шансы стачечниковъ на успѣхъ находятся въ зависимости отъ слѣдующихъ главныхъ причинъ.

Прежде всего необходимо отмѣтить вліяніе професіональныхъ рабочихъ союзовъ и вообще рабочихъ организацій. Организованные рабочіе, получая поддержку изъ кассы союза, естественно, могутъ гораздо дольше и гораздо спокойнѣе ждать исхода стачки, чѣмъ неорганизованные, которымъ приходится терпѣть крайнюю нужду, даже въ случаѣ поддержки со стороны, всегда, конечно, незна-

чительной по сравненію съ размѣрами пособій изъ союзной кассы. Предприниматели съ болѣшимъ опасеніемъ относятся къ стачкѣ, въ которой участвуютъ члены рабочихъ союзовъ, чѣмъ къ забастовкѣ рабочихъ, не объединенныхъ постоянными корпоративными учрежденіями. Помимо крупныхъ денежныхъ средствъ, стачечники, въ случаѣ распространенности союзовъ въ данной отрасли промышленности, располагаютъ еще и моральной поддержкой всей массы остальныхъ товарищѣй, не принимающихъ непосредственнаго участія въ забастовкѣ.

Предприниматели не могутъ въ такихъ случаяхъ найти замѣстителей для возобновленія работы, потому что всѣ рабочіе, способные къ данной работе, заявляютъ свою солидарность съ забастовавшими товарищами.

У хозяевъ остается одинъ выходъ: привезти рабочихъ изъ-за границы. Но мѣстная союзная организація и въ этомъ случаѣ оказываетъ стачечникамъ крупную услугу. Союзы предупреждаютъ иностраннѣхъ рабочихъ отъ найма на мѣсто стачечниковъ, обращаясь къ ихъ чувствамъ трудовой солидарности. Тѣхъ же иностраннѣхъ рабочихъ, которые приѣзжаютъ съ цѣлью поступить на данную фабрику, на границѣ встрѣчаютъ представители рабочихъ союзовъ, убѣждая ихъ еще разъ возвратиться назадъ и предлагая деньги, необходимыя для покрытія расходовъ обратнаго путешествія.

Такое же вліяніе, хотя и нѣсколько меньшей степени, оказываютъ на исходъ стачекъ, помимо професіональныхъ союзовъ рабочихъ, и вообще попытки организаціи рабочаго класса. Въ Герма-

ніи, напр., единодушіе рабочихъ, проявленное въ крупныхъ стачкахъ, часто можно отнести на счетъ дѣятельности соціаль-демократической партії. Объединяя и организуя рабочихъ для политической борьбы, германская соціаль-демократія оказываетъ воздействіе и на исходъ попытокъ отстаиванія рабочими своихъ интересовъ въ экономической сферѣ (хотя и не принимаетъ прямого участія въ этихъ попыткахъ).

Равнымъ образомъ, известная уже намъ стачка англійскихъ докеровъ въ 1889 г. удалась именно благодаря организаторскимъ усилиямъ вождей этого движенія. Докеры, объединенные и организованные, явились такой силой, о возможности которой хвяева до того совершенно не подозрѣвали.

Но во всякомъ случаѣ лучшимъ условиемъ успѣха стачекъ представляется постоянное прочное объединеніе рабочихъ, наиболѣе подходящей формой котораго слѣдуетъ признать професіональные рабочіе союзы. Англійские докеры съорганизовались не только на время стачки 1889 г.; чтобы упрочить свое положеніе и на будущее, они тогда же рѣшили объединиться въ постоянные союзы (по типу «Нового Юніонизма»). Кромѣ англійской исторіи послѣдняго времени, за влияніе професіональныхъ рабочихъ союзовъ краснорѣчivo говорять и факты американской экономической жизни. Ученые, которыхъ никакъ нельзя заподозрить въ особомъ пристрастіи къ рабочему классу и рабочимъ союзамъ, единодушно утверждаютъ, однако, что улучшенія условій труда, характеризующаго 70-ые годы, американскими рабочими удалось достигнуть именно благодаря професіональнымъ союзамъ.

Не слѣдуетъ, однако, думать, что дѣятельность професіональныхъ рабочихъ союзовъ порождаетъ больше стачекъ, чѣмъ прежде. Стачки становятся обширнѣе и упорнѣе, но число ихъ имѣеть тенденцію уменьшаться.

Въ отчетѣ «королевской комиссіи о положеніи труда» этотъ фактъ отмѣченъ въ слѣдующихъ выраженіяхъ: «Когда обѣ спорящія стороны хорошо организованы и обладаютъ значительными финансовыхъ средствами, промышленные столкновенія могутъ принимать весьма обширные размѣры, тянуться долгое время и стоить дорого. Но подобно тому какъ современная война между великими европейскими державами при всей ея убыточности представляетъ высшую степень цивилизациіи, чѣмъ непрестанныя мѣстныя стычки и пограничные набѣги... такъ же и крупный промышленный конфликтъ, случающійся послѣ нѣсколькихъ лѣтъ мира, слѣдуетъ предпочесть постояннымъ мелкимъ столкновеніямъ и забастовкамъ»¹⁾.

Вторымъ факторомъ, выгодно вліающимъ на успѣхъ стачекъ, является законодательное признаніе за рабочими свободы дѣйствія. Стачки бываютъ, какъ мы знаемъ, и въ то время, когда правительство считаетъ ихъ преступными дѣяніями и преслѣдуje самыми жестокими мѣрами. Но сила рабочихъ при такихъ условіяхъ естественно ослабляется, и предприниматели гораздо скорѣе могутъ разсчитывать на благопріятный для нихъ исходъ борьбы. Вотъ почему въ странахъ, имѣющихъ уже свободу рабочихъ коалицій, успѣхъ стачекъ значительно поднимался во время, непосредственно слѣдовавшее за

¹⁾ См. *Webb, Industrial Democracy*, т. I, стр. 221.

разрешениемъ стачекъ, сравнительно съ эпохой запрещеній.

Въ Саксонії, напр., вслѣдъ за изданіемъ закона о свободѣ коалицій (въ 1861 г.) многія стачки окончились побѣдою рабочихъ. Такъ, напр., повышение заработной платы типографскихъ рабочихъ (наборщиковъ) въ Лейпцигѣ, одномъ изъ міровыхъ центровъ книгоиздательства, связывается именно съ этимъ временемъ.

Далѣе, нельзя не отмѣтить и вліянія благопріятной промышленной конъюнктуры. Въ эпоху оживленія промышленности (общаго или частичнаго, въ специальнѣхъ отрасляхъ), когда поднимаются барыши предпринимателей, рабочіе легче могутъ добиться согласія на свои требованія. Въ Германіи время послѣ войны 1870—71 гг. представляеть цѣлый рядъ примѣровъ удачныхъ стачекъ, благодаря промышленному оживленію. Приливъ французскихъ капиталовъ вызвалъ такъ-называемое грюnderство, усиленное учрежденіе разнообразныхъ промышленныхъ предприятій. Между прочимъ, въ это время въ большихъ городахъ Германіи спекуляція направилась на постройку домовъ, такъ какъ недостатокъ квартиръ подымалъ цѣны на нихъ, доставляя большіе барыши домовладѣльцамъ. Германскіе города переживали время строительной горячки, о которой мы можемъ составить себѣ нѣкоторое представление по тѣмъ фактамъ, какие намъ приходится наблюдать теперь въ Россіи, хотя бы въ Кіевѣ¹⁾.

Но въ то время какъ у насъ благопріятнымъ временемъ пользуются по преимуществу предприниматели (домовладѣльцы и подрядчики), въ Гер-

¹⁾ Лекція эта была произнесена въ 1899 году въ Кіевѣ.

манії оть оживленія домостроительного дѣла выиграли и рабочіе. Германскіе рабочіе уже имѣли свободу коалицій и не замедлили воспользоваться своимъ правомъ, разъ къ этому представился удобный случай. Берлинскіе каменщики послѣ стачки 1871 г. стали получать въ день, вмѣсто $1\frac{1}{3}$ талера, $1\frac{1}{2}$ талера ($4\frac{1}{2}$ марки); это составить $\frac{1}{2}$ марки выигрыша въ день и 15 марокъ въ мѣсяцъ, т.-е. около 7 рублей прибавки къ мѣсячному заработка. Гамбургскіе рабочіе были еще счастливѣе своихъ берлинскихъ товарищѣй; имъ удалось добиться платы въ 5 марокъ за 10-ти часовой рабочій день. Не мало было стачекъ среди строительныхъ рабочихъ и въ другихъ городахъ Германіи. И большинство ихъ въ это время окончилось побѣдой рабочихъ.

Но и въ другихъ отрасляхъ германской промышленности за время съ 1871 по 1873 г. рабочіе удачно отстаивали свои требованія; считаются, что за этотъ періодъ времени, благодаря стачкамъ, заработка плата германскихъ рабочихъ поднялась на 20—100%, а рабочій день уменьшился съ 11 до 10 и до $9\frac{1}{2}$ часовъ.

Подобныя же явленія наблюдались и въ Англіи. За время процвѣтанія англійской промышленности и торговли (съ 1850—1880 г.) стачки значительно способствовали улучшенію положенія рабочихъ. За это время, благодаря борьбѣ рабочихъ за свои интересы соединенными силами, значительно поднялась заработка плата и сократился рабочій день. Королевская комиссія для изслѣдованія условій труда, назначенная въ 1891 г., которая опросила множество лицъ изъ самыхъ разнообразныхъ слоевъ англійского общества, пришла къ выводу, что за

указанное время стачки отразились благотворно на судьбѣ англійскихъ рабочихъ¹⁾.

Среди факторовъ, вліяющихъ на успѣхъ стачекъ, нельзя не упомянуть и о роли женщинъ. Какъ бы ни были благопріятны условія, въ которыхъ приходится жить во время стачки, все же они значительно отличаются отъ привычнаго образа жизни. Самая щедрыя пособія равняются не болѣе, чѣмъ половина обычнаго бюджета рабочей семьи, а часто приходится довольствоваться еще болѣе скучнымъ доходомъ. На долю рабочихъ выпадаютъ тяжелыя лишенія, которые становятся все мучительнѣе, по мѣрѣ того какъ стачка затягивается. Необходима большая нравственная стойкость, ясное пониманіе интересовъ общаго дѣла и серьезная корпоративная выдержка, чтобы не поддаться искушенію и не бросить дѣла на половинѣ дороги. Въ это время роль женщины оказывается особенно замѣтной.

Обыкновенно женщина изъ рабочей среды стоитъ ниже мужчины по умственному развитію и твердости нравственныхъ принциповъ. Сознаніе высоты товарищескаго долга, пониманіе общихъ интересовъ рабочаго класса въ его цѣломъ далеко еще не такъ распространены среди женщинъ, не только

¹⁾ Замѣчено, что стачки вообще случаются чаще въ переходное время для промышленности. Когда промышленность оживляется, рабочие устраиваютъ стачки, чтобы заставить хозяевъ поднять плату; когда наступаетъ депрессія, рабочие часто оказываются вынужденными прибегать къ стачкѣ, чтобы сохранить за собой прежній уровень платы, такъ какъ хозяева стараются въ это время переложить свои убытки на рабочихъ, понижая имъ плату. См. шестой отчетъ о стачкахъ въ Англіи (*Report on the strikes and lock-outs of 1893. London, 1894, стр. 10.*).

женъ, матерей и сестеръ рабочихъ, но и женищинъ, участвующихъ самостоятельно въ промышленномъ труде. Женщины часто подбиваются стачечниковъ оставить борьбу, покориться прежней участи, лишь бы не терпѣть страданій и лишений во время стачки, успѣхъ которой сомнителенъ. Такая реакціонная роль женщинъ въ стачкахъ объясняется, помимо отсталости ихъ умственного развитія сравнительно съ мужчинами, еще и тѣмъ, что онѣ, по условіямъ своего положенія въ семье, живѣе чувствуютъ невзгоды и лишения, которыя приходится претерпѣвать. На женщинѣ лежитъ забота о домашнемъ хозяйствѣ и дѣтяхъ, и недочеты въ семейномъ бюджетѣ гораздо яснѣе и ближе чувствуются прежде всего хозяйствомъ дома. На ней больше, чѣмъ на мужчинахъ, отражаются эти хозяйственныя невзгоды, потому что она все-таки должна устроить такъ, чтобы все были накормлены и одѣты и чтобы дѣти не заболѣли и не гибли отъ переносимыхъ лишений.

Однако, за послѣднее время можно отметить интересную перемѣну въ отношеніи женщинъ къ стачкамъ. Онѣ начинаютъ все болѣе и болѣе проникаться духомъ общихъ интересовъ рабочаго класса. Во многихъ европейскихъ стачкахъ женщины вели себя какъ истинные товарищи и друзья стачечниковъ, облегчая имъ своей бодростью и нравственной поддержкой тяжелое время борьбы. Жены рабочихъ, участвовавшихъ въ стачкахъ, часто терпѣливо переносили невзгоды, обрушившіяся на семью, и своимъ примѣромъ поддерживали мужей.

Что же касается женщинъ, работающихъ самостоятельно, то среди нихъ прежняя покорность

судьбѣ исчезаетъ въ еще большей степени. Въ Англіи, напр., движеніе въ пользу колективной борьбы за улучшеніе условій труда низшихъ слоевъ рабочаго населенія открыли женщины работницы на спичечныхъ фабрикахъ стачкой 1888 г. Въ Америкѣ, гдѣ женщины во всѣхъ классахъ общества въ общемъ гораздо развитѣе и самостоятельнѣе, чѣмъ на континентѣ, стачки женщины-работницъ представляютъ уже регулярно повторяющееся явленіе. За пятилѣтіе, напр., 1881—86 гг. въ общемъ числѣ американскихъ стачечниковъ женщинъ насчитывалось болѣе десятой доли ($11,58\%$).

Наконецъ, въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности стачки могутъ скорѣе разсчитывать на успѣхъ въ силу зависимости отъ этихъ промысловъ многихъ другихъ промышленныхъ или торговыхъ занятій.

Напр., стачка портовыхъ (доковыхъ) рабочихъ пріостанавливаетъ не только разгрузку и нагрузку товаровъ въ данномъ портѣ, но нарушаетъ торговыя и промышленныя отношенія всѣхъ пунктовъ, изъ которыхъ и въ которые направляются товары; стачка углекоповъ заставляетъ сокращать или пріостанавливать выдѣлку желѣзныхъ, стальныхъ и чугунныхъ издѣлій, гдѣ требуется постоянно большое количество каменнаго угля. При широкомъ же распространеніи стачки въ углепромышленныхъ округахъ, всѣ отрасли промышленности должны почувствовать недостатокъ важнаго для нихъ материала. Случалось, что забастовки углекоповъ вызывали прекращеніе движенія по желѣзнымъ дорогамъ въ ближайшихъ къ мѣсту стачки районахъ. Такое вліяніе стачки въ одномъ пункѣ на разнообразные

и многочисленные промышленные интересы вызываетъ иногда попытку уладить дѣло, идущую изъ постороннихъ сферъ.

Предприниматели, не затронутые непосредственно забастовкой рабочихъ, но несущіе убытки, благодаря зависимости ихъ предприятій отъ хода промышленной дѣятельности, въ которой происходитъ стачка, оказываются давлѣніе на своихъ коллегъ, если тѣ оказываются слишкомъ упорными въ отстаиваніи своихъ интересовъ и если при этомъ есть основаніе думать, что рабочіе могутъ долго выдерживать стачку. Вообще въ такихъ случаяхъ «общественное мнѣніе» съ болѣшимъ вниманіемъ относится къ требованіямъ рабочихъ, чѣмъ при забастовкахъ въ изолированныхъ отрасляхъ промышленности, связанныхъ съ другими промыслами болѣе слабыми узами.

Таковы причины, способствующія, по нашему мнѣнію, успешному исходу стачекъ. Въ тѣхъ странахъ, где рабочіе имѣютъ за собой большую силу въ рабочихъ организаціяхъ, высокой заработной платѣ, привычкахъ къ упорному и сознательному отстаиванію своихъ интересовъ, даже одной угрозы стачкой бываетъ иногда достаточно, чтобы предприниматели пошли на уступки. Такъ, напр., въ 70-хъ гг. американскимъ рабочимъ часто удавалось добиться согласія хозяевъ на предложенные требованія обѣщаніемъ въ случаѣ отказа простоять работы.

Такъ успешныя стачки поддерживаютъ силу рабочаго класса и авторитетъ его заявлений въ глазахъ предпринимателей; усилия, затраченныя на борьбу въ прошломъ, не только улучшаютъ положе-

женіе въ данный моментъ, но облегчаютъ имъ борьбу и на будущее время.

Кромѣ материальныхъ пріобрѣтеній для рабочихъ, т.-е. повышенія заработной платы, сокращенія количества рабочихъ часовъ и улучшенія условій труда, удачныя стачки имѣютъ и крупное моральное значеніе. Онѣ пробуждаютъ духъ солидарности среди рабочихъ, затронутыхъ движениемъ, на вполнѣ ясномъ фактическомъ примѣрѣ показываютъ, на сколько выгоднѣе для рабочаго участіе въ общемъ дѣлѣ, сравнительно съ замкнутымъ существованиемъ, проникнутымъ единственно заботами о своихъ личныхъ интересахъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ побѣда надъ предпринимателями поднимаетъ энергию рабочихъ, заставляетъ ихъ больше вѣрить въ свои силы и бодрѣе смотрѣть на будущее.

Что же касается другихъ слоевъ общества, то и на нихъ стачки рабочихъ имѣютъ также не малое влияніе. Каждая обширная стачка, въ которой участвуютъ тысячи рабочихъ и которая затрагиваетъ разнообразнѣйшіе интересы внутри своей страны и даже за границей, составляетъ крупное событие общественной жизни.

На положеніе рабочихъ обращаютъ тогда усиленное вниманіе такие слои общества, которые вообще проявляютъ незначительный интересъ къ рабочему вопросу. По поводу стачекъ высказывается общественное мнѣніе; составляются законодательные проекты, имѣющіе въ виду улучшеніе положенія трудящихся классовъ. Новѣйшая реформа фабричного законодательства Германіи должна быть отнесена въ большой мѣрѣ на счетъ стачки вестфальскихъ углекоповъ. Впечатлѣніе этой стачки на

молодого императора Вильгельма II было настолько сильно, что онъ выступилъ съ обширнымъ проектомъ законодательной защиты рабочихъ не только Германіи, но и другихъ странъ, созвавъ международную конференцію для обсуждения этого вопроса. Если пожеланія, высказанныя на этой конференціи, и не были потомъ осуществлены иностранными правительствами, приславшими своихъ делегатовъ, то въ самой Германіи фабричное законодательство было действительно измѣнено кореннымъ образомъ.

Что же касается связи стачекъ съ общимъ течениемъ политической жизни, то она также не подлежитъ сомнѣнію. По поводу каждой сколько нибудь замѣтной забастовки рабочихъ мѣрятся силами различныхъ политическихъ партій; во Франціи, напр., ни одна крупная стачка не проходитъ безъ того, чтобы депутатъ данного округа или какой-либо другой депутатъ, сочувствующій рабочему классу, или его представитель, не сдѣлалъ о ней интерpellациіи правительству. Палата депутатовъ становится ареной горячихъ споровъ, и правительству приходится выдерживать тяжелую борьбу, чтобы отстоять свое положеніе. Правящіе классы бываютъ иногда вынуждены, скрѣпя сердце, принимать нежелательныя для нихъ мѣры, чтобы уладить опасный инцидентъ.

До сихъ поръ мы говорили только о выгодахъ, приносимыхъ стачками интересамъ рабочаго класса. Но, конечно, мы сдѣлали бы большую ошибку, если бы не указали и на факты неудачи рабочихъ.

Стачки не всегда достигаютъ поставленной цѣли; во многихъ случаяхъ торжествуютъ не рабочіе, а предприниматели, и рабочимъ приходится возвра-

щаться къ прерваннымъ занятіямъ съ горькимъ сознаніемъ пораженія, тѣмъ болѣе тягостнымъ, что такъ печально кончившаяся борьба стоила не мало лишеній и жертвъ.

Огромные фонды, скопленные годами взносовъ въ кассу союза, оказываются исчерпанными; многимъ товарищамъ приходится оставить родныя мѣста и искать заработка на далекой чужбинѣ; въ нѣкоторыхъ семьяхъ за время голоданія развились болѣзни у дѣтей, надломлены окончательно силы стариковъ, а въ перспективѣ тѣ же условія существованія, изъ-за которыхъ велась только-что законченная борьба.

Но не однимъ рабочимъ стачки приносятъ материальные убытки; отъ нихъ страдаютъ предприниматели, страдаютъ интересы данной отрасли промышленности. Мы не станемъ отрицать этихъ убытокъ и все-таки скажемъ, что стачки представляютъ неизбѣжное явленіе современной экономической жизни, въ конечномъ счетѣ выгодное для интересовъ рабочихъ.

Было бы несомнѣнно лучше, если бы рабочимъ удавалось добиваться улучшения своего положенія иными средствами, напр., при помощи третейского суда, какъ въ Новой Зеландіи; но, какъ мы видѣли, въ большинствѣ капиталистическихъ странъ этихъ средствъ не существуетъ, и иногда, благодаря малой культурности страны, нѣть надежды даже на то, чтобы принципъ обязательного третейского суда получить въ ней осуществленіе въ сколько-нибудь близкомъ будущемъ.

Можно сдѣлать изъ указанныхъ соображеній лишь тотъ выводъ, что каждая стачка предста-

вляетъ собой весьма серьезное и сложное дѣло и что рабочіе должны предварительно со всѣмъ вниманиемъ взвѣсить предстоящіе шансы. Въ Англіи и въ средѣ «обученныхъ» рабочихъ, которымъ, какъ мы знаемъ, удавалось добиваться посредствомъ стачекъ весьма полезныхъ для себя результатовъ, представители рабочихъ союзовъ съ большой осторожностью относятся къ рѣшеніямъ о забастовкахъ. Рѣшеніе приступить къ стачкѣ постановляется послѣ всестороннаго обсужденія условій, въ которыхъ приходится действовать. Въ этомъ еще разъ сказывается преимущество постоянныхъ организаций, которые лучше знаютъ всѣ обстоятельства дѣла и бережнѣе относятся къ своимъ фондамъ, накопленнымъ долгими годами сбереженій.

Для болѣе отчетливаго представленія о мѣстѣ, занимаемомъ стачками рабочихъ въ промышленной жизни культурныхъ народовъ, я считаю не лишнимъ привести нѣкоторыя статистическія данныя. Къ сожалѣнію, статистика стачекъ ведется далеко не во многихъ государствахъ и захватываетъ обыкновенно сравнительно короткій промежутокъ времени; тѣмъ не менѣе и въ тѣхъ статистическихъ свѣдѣніяхъ, какими мы можемъ располагать теперь, содержится не мало чрезвычайно цѣнныхъ указаний относительно распространенности стачекъ, количества рабочихъ, принимающихъ въ нихъ участіе, цѣлей, преслѣдуемыхъ ими, ихъ результатовъ, размѣровъ потерь, причиняемыхъ стачками предпринимателямъ, рабочимъ, рабочимъ организаціямъ и т. п.

Особенно полны данные, собираемыя относительно стачекъ въ Америкѣ и въ Англіи; мы и

остановимся на нихъ, тѣмъ болѣе, что намъ приходилось уже не разъ касаться по другимъ поводамъ вопроса о положеніи англійскихъ и американскихъ рабочихъ¹⁾.

Въ Англіи огромное большинство стачекъ приходится на шесть отраслей промышленности: 1) строительное дѣло; 2) изготавление платья; 3) металлургическую и кораблестроительную промышленности; 4) горное дѣло и каменоломни; 5) текстильную промышленность, и 6) судоходство, локи и сухопутныя транспортныя предпріятія. Иначе говоря, стачки распространены тамъ, где развита крупная промышленность, где въ каждомъ отдельномъ предпріятіи заняты большія массы рабочихъ.

По свѣдѣніямъ за послѣдніе годы въ среднемъ въ Англіи ежегодно принимали участіе въ стачкахъ болѣе 300.000 человѣкъ. По отдельнымъ годамъ цифры распредѣляются слѣдующимъ образомъ:

Года.	Количество стачекъ.	Число рабочихъ.	Число потерянныхъ рабочихъ дней.
1890	1.040	393.245	7.317.000
1891	906	267.480	6.809.000
1892	700	356.799	17.248.000
1893	782	636.386	31.205.000
1894	1.061	324.245	9.322.000
1895	876	263.758	5.542.000
1896	1.021	198.687	3.748.000

Такое же почти количество стачекъ и приблизительно такія же цифры участниковъ находимъ и

¹⁾ См. статью «Arbeitseinstellungen» въ Handwörterbuch des Staatswissenschaften Conrad'a, 2-е изд., т. I.

для Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатовъ. Количество стачекъ за время между 1887 и 1893 гг. колебалось здесь отъ 896 до 1.436, а число участниковъ — отъ 147 — 206 тысячъ до 379—482 тысячъ въ годъ.

Для Америки мы имѣемъ и свѣдѣнія о средней продолжительности стачекъ. Цифры эти указываютъ на степень устойчивости рабочихъ въ борьбѣ съ предпринимателями; чѣмъ дольше тянется стачка, тѣмъ значительнѣе, очевидно, средства, находящіяся въ распоряженіи рабочихъ и помогающія имъ выдерживать трудное положеніе. Число дней, приходящихся въ Америкѣ въ среднемъ на одну стачку, составляло:

Года.

1887	20,9	дней.
1888	20,3	»
1889	26,3	»
1890	24,2	»
1891	34,9	»
1892	23,4	»
1893	20,6	»

Статистика стачекъ даетъ намъ возможность разобраться и въ вопросѣ, какія цѣли преобладаютъ въ этихъ попыткахъ борьбы съ предпринимателями.

Обращаясь къ американскимъ статистическимъ даннымъ, находимъ, что въ подавляющемъ большинствѣ случаевъ рабочіе, устраивая стачки, руководствовались слѣдующими четырьмя соображеніями: 1) повысить заработную плату; 2) сократить рабочій день; 3) бороться противъ предпринятаго хозяевами сокращенія заработной платы, и 4) ста-

раться сразу и о повышении заработной платы, и о сокращении рабочего дня.

Различные цѣли, преслѣдуемые рабочими путемъ стачекъ въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ, распредѣлялись въ процентныхъ отношеніяхъ къ общему итогу слѣдующимъ образомъ:

ЦѣЛИ СТАЧЕКЪ.	За 1881—1886 гг. %	Съ 1887 г. до половины 1890-хъ гг. %
Повышение заработной платы	42,32	25,7
Сокращеніе рабочаго времени	19,48	13,2
Борьба противъ предпринятаго хозяевами сокращенія заработной платы	7,77	8,2
Борьба за повышение платы и сокращеніе рабочаго времени.	7,59	6,6
Симпатія къ другимъ стачечникамъ	0,77	7,7
Протестъ противъ работы «не-юніонистовъ» .	0,73	3,6
Борьба за признаніе рабочихъ союзовъ . . .	0,64	2,8
Остальные причины .	20,70	32,92

Какъ видно изъ этой таблички, первыя четыре причины представляютъ и наибольшее постоянство. Колебанія же въ цифрахъ, характеризующихъ распространенность остальныхъ цѣлей, преслѣдуемыхъ при стачкахъ, гораздо значительнѣе.

Такъ, размѣры вліянія симпатіи рабочихъ къ другимъ стачечникамъ за періодъ времени съ 1887 г. увеличились ровно въ десять разъ по сравненію съ предыдущимъ періодомъ; протестъ противъ работы «не-юніонистовъ» сталъ встрѣчаться въ пять разъ чаще, чѣмъ прежде, и т. д.

Подобныя же явленія указываетъ статистика и другихъ странъ. Всюду, гдѣ собираются статистическія свѣдѣнія относительно стачекъ, они констатируютъ преобладаніе первыхъ четырехъ цѣлей, и всюду эти цѣли преобладаютъ съ наибольшимъ постоянствомъ.

Естественно возникаетъ вопросъ, къ какимъ же результатамъ приводить борьба, насколько удается достигать рабочимъ тѣхъ цѣлей, которыя они себѣ ставятъ при стачкахъ?

Отвѣтъ на него мы также найдемъ въ имѣющихся статистическихъ данныхъ.

Въ Англіи за послѣднее время (между 1891 и 1896 гг.) стачки дали слѣдующіе результаты (въ процентныхъ отношеніяхъ къ общему итогу):

СТАЧКИ ОКОНЧИЛИСЬ:

Годы.	Въ пользу рабочихъ.	Компромис-сомѣ.	Въ пользу хозяевъ.	Неопределенными результатами.
1891	25,6	34,8	36,7	2,9
1892	27,5	19,9	51,4	1,2
1893	62,9	12,1	24,7	0,3
1894	22,1	42,1	34,2	1,6
1895	24,1	27,9	47,1	0,9
1896	39,5	33,4	26,9	0,0

Всматриваясь въ эту таблицу, мы найдемъ, что количество стачекъ, закончившихся безусловно въ

пользу рабочихъ, по отдельнымъ годамъ колеблется приблизительно отъ $\frac{1}{4}$ части всѣхъ стачекъ до $\frac{1}{3}$.

Если же къ этимъ цифрамъ присоединить количество стачекъ, окончившихся отчасти въ пользу рабочихъ (компромиссомъ съ хозяевами), то мы увидимъ, что количество стачекъ, изъ которыхъ рабочимъ удалось для себя извлечь выгоду, доходитъ иногда до $\frac{3}{4}$ всего ихъ числа. Сверхъ того изъ приведенныхъ же данныхъ мы можемъ видѣть, что въ такие годы, когда безусловно въ пользу рабочихъ окончилось сравнительно немного стачекъ, насчитывается очень большое количество случаевъ частичнаго успѣха (компромисса).

Подобные же выводы даютъ статистическая свѣдѣнія и другихъ странъ. Для Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатовъ, напр., за періодъ времени съ 1887 по 1893 годъ статистическими изслѣдованіями констатированы слѣдующія отношенія:

СТАЧКИ ОКОНЧИЛИСЬ:

Годы:	Въ пользу рабочихъ.	Отчасти въ пользу рабочихъ.	Не въ пользу рабочихъ.
1887	45,64	7,19	47,17
1888	52,22	5,48	42,30
1889	46,49	18,91	34,60
1890	52,64	10,01	37,34
1891	37,37	8,29	53,84
1892	39,31	8,70	51,99
1893	50,82	10,32	33,79

Наконецъ, существующія статистическая свѣдѣнія даютъ отвѣтъ и на вопросъ объ убыточности стачекъ для борющихся сторонъ. Мы можемъ еще

разъ убѣдиться, какая масса усилю тратится въ настоящее время безполезно съ точки зрѣнія потребностей нормального развитія хозяйственной дѣятельности. При такой организаціи промышленности, въ которой устранился бы антагонизмъ интересовъ, всѣ огромныя пожертвованія и потери, связанныя со стачками, были бы уже совершенно ненужны. Между тѣмъ современному обществу приходится постоянно расплачиваться за свои собственныя неустройства, причемъ наиболѣе страдающими элементами оказываются опять-таки трудящіеся классы.

Убытки отъ стачекъ въ Сѣверо-Американскихъ Соединенныхъ Штатахъ за время между 1887 и 1893 годами составляли (въ германскихъ маркахъ; одна марка равняется приблизительно 50 русскимъ копейкамъ):

Годы.	Потеря заработка для рабочихъ.	Издержки на стачки рабочихъ организаций (размѣры выданныхъ пособий).		Потери предпринимателей.
		тыс.	тыс.	
1887	69.554	4.810	28.133	тыс.
1888	26.786	7.361	27.337	,
1889	43.720	2.486	12.334	,
1890	58.276	3.823	21.568	,
1891	62.166	4.756	25.942	,
1892	45.245	3.502	21.611	,
1893	41.739	2.365	14.306	,

Приведенные свѣдѣнія достаточно характеризуютъ, по моему мнѣнію, наиболѣе существенные стороны въ вопросѣ о стачкахъ рабочихъ въ современныхъ культурныхъ государствахъ. Въ заключеніе не могу не отмѣтить, что мирный спра-

внителъно характеръ, который приняли стачки за послѣднее время, только усилилъ ихъ вліяніе. Спокойная, основанная на признаніи общихъ требованій закона дѣятельность рабочихъ внушаетъ къ себѣ гораздо болѣе уваженія и даже страха, чѣмъ бурныя, но беспорядочныя волненія прежняго времени. Прежніе коллективные протесты рабочихъ противъ тяжелыхъ условій ихъ труда разражались какъ буря, но проходили быстро, не оставляя послѣ себя замѣтнаго слѣда въ смыслѣ улучшенія участіи рабочихъ. Напротивъ, спокойная, увѣренная въ своей силѣ, организованная дѣятельность трудящихся массъ внушаетъ невольное уваженіе всѣмъ противникамъ рабочаго движения. Въ ней начинаютъ видѣть нечто дѣйствительно серьезное, новое жизненное теченіе, противъ котораго трудно бороться. Вмѣстѣ съ тѣмъ мало - по - малу подготавливается и почва для мирнаго разрѣшенія споровъ между хозяевами и рабочими обращеніемъ къ высшему авторитету государственного суда. Надо думать, что для передовыхъ капиталистическихъ націй не далеко уже время, когда стачки будутъ случаться какъ рѣдкія исключенія въ спокойномъ теченіи промышленной жизни, и что для обычныхъ столкновеній, которыхъ въ настоящее время вызываютъ еще стачки, будетъ вполнѣ достаточно описанныхъ выше мирныхъ формъ коллективнаго договора.

Лекція п'ятнадцатая.

Фабричное законодательство.— Его причины.— Исторія англійскихъ фабричныхъ законовъ.— Современное англійское фабричное законодательство.— Фабричные законы въ Швейцаріи.— Фабричное законодательство Викторіи и Новой Зеландіи.— Исторія германского фабричного законодательства.— Фабричное законодательство въ Россіи.

Мм. гг. Въ предшествующемъ изложениі, рассматривая условія, вліяющія на высоту заработка платы, мы останавливались исключительно на самостоятельной борьбѣ рабочихъ за свои интересы, на рабочихъ союзахъ, организаціи представительства интересовъ рабочихъ въ примирительныхъ камерахъ и третейскихъ судахъ и на стачкахъ. Однако, этихъ формъ защиты интересовъ трудящихся классовъ при современномъ строѣ оказывается все еще недостаточно.

Во многихъ случаяхъ гарантію сколько-нибудь споспѣшныхъ условій существованія рабочаго населенія можетъ дать только прямое вмѣшательство государственной власти. Сила рабочихъ, при наиболѣе совершенныхъ формахъ ихъ организаціи и наиболѣе рациональныхъ пріемахъ отстаиванія ихъ интересовъ, оказывается въ общемъ, конечно, меньшей, чѣмъ та, какой располагаетъ классъ капиталистовъ. Съ другой стороны, въ составѣ дѣйствующей арміи современного рабочаго класса насчитываются такие элементы, которымъ вообще не подъ силу выдерживать борьбу собственными

средствами и которые въ то же время нуждаются въ наибольшей охранѣ отъ неблагопріятныхъ вліяній трудовой обстановки фабрики и мастерской. Распространеніе машинного производства вызвало широкое пользованіе трудомъ женщинъ и дѣтей въ крупной промышленности; на ихъ организмы нездоровыя условія работы, естественно, отражались сильно, чѣмъ на взрослыхъ мужчинахъ. Бѣдствія этой части трудящагося населенія требовали немедленного принятія мѣръ защиты, потому что всякая задержка въ данномъ случаѣ грозила ухудшеніемъ основныхъ жизненныхъ силъ націи. Рабочее населеніе вырождалось, благодаря продолжительной, изнуряющей работѣ женщинъ и дѣтей; ночной трудъ женщинъ совместно съ мужчинами, помимо вреднаго вліянія на здоровье, губительнымъ образомъ действовалъ и на нравственность рабочаго населенія. Некогда было ждать, пока рабочие сами добьются улучшенія участіи занятыхъ на фабрикѣ женщинъ и дѣтей. Сами владѣющіе классы убѣдились въ неотложности мѣръ, которая ограничили бы произволъ фабрикантовъ. Поэтому съ развитіемъ крупной промышленности появилось и фабричное законодательство, въ особенности съ той поры, когда готовность политическихъ дѣятелей выступить на защиту рабочихъ подкрѣпилась требованиями самого рабочаго класса. Главная цѣль фабричныхъ законовъ состояла первоначально только въ охранѣ слабѣйшихъ членовъ рабочаго класса (женщинъ и дѣтей) отъ злоупотреблений фабрикантовъ; но мало - по - малу защита закона стала распространяться и на взрослыхъ рабочихъ. Появились правила, регулировавшія санитарныя

условія труда всѣхъ вообще лицъ, занятыхъ на фабрикахъ; была запрещена расплата товарами; въ нѣкоторыхъ же государствахъ фабричное законодательство пошло еще дальше, ограничивая продолжительность рабочаго дня взрослыхъ рабочихъ.

Обращаясь къ изученію важнѣйшихъ чертъ современаго фабричнаго законодательства и наиболѣе крупныхъ моментовъ его исторического развитія, мы должны прежде всего отмѣтить, что до самаго послѣдняго времени ни въ одной странѣ фабричные законы не имѣли въ виду непосредственного регулированія высоты заработной платы (если не считать мѣръ противъ расплаты товарами и т. п. злоупотребленій). Вліяніе фабричнаго законодательства въ данномъ случаѣ было косвенное и выражалось, главнымъ образомъ, въ томъ, что, благодаря сокращенію рабочаго дня, женщины и дѣти стали получать прежнюю плату за меньшее количество часовъ труда, а, съ другой стороны, въ меньшей степени выступали конкурентами взрослыхъ мужчинъ. Во многихъ отрасляхъ промышленности, гдѣ трудъ взрослыхъ мужчинъ находился въ непосредственной зависимости отъ работы женщинъ и дѣтей, законодательное ограниченіе часовъ труда этихъ послѣднихъ естественно приводило и къ сокращенію продолжительности рабочаго дня для взрослыхъ мужчинъ. Вмѣстѣ съ тѣмъ, защищенные въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ мѣрами государственной власти, рабочіе могли затрачивать больше энергіи на самостоятельную борьбу за повышеніе уровня заработной платы. Въ послѣднее же время мы имѣемъ уже попытки и непосредственного законодательного регулированія заработ-

ной платы, выполненный съ замѣтнымъ успѣхомъ въ извѣстныхъ своими смѣлыми «соціальными опытами» австралійскихъ колоніяхъ Англіи.

Главнѣйшими причинами, вызвавшими появленіе и дальнѣйшее развитіе фабричнаго законодательства, были измѣненія въ условіяхъ промышленной дѣятельности, въ связи съ обновленіемъ политическихъ формъ. Распространеніе женскаго и дѣтскаго руда, вредная обстановка фабричной работы, не урегулированной специальными санитарными мѣрами, требовали законодательныхъ ограниченій произвола фабрикантовъ. Свободныя же формы политической жизни облегчали возможность практическаго выполненія проектовъ охраны рабочихъ. Сторонники рабочаго класса, выходившіе изъ среды политическихъ партій, въ общемъ чуждыхъ ему, а также и непосредственные представители его интересовъ могли пускать въ ходъ механизмъ парламентской машины, чтобы провести законы въ защиту рабочихъ, занятыхъ на фабрикахъ. Нельзя не отмѣтить также и того немаловажнаго обстоятельства, что интересы самихъ фабрикантовъ (извѣстной части ихъ) совпадали въ нѣкоторыхъ случаяхъ съ намѣреніями гуманнѣхъ защитниковъ рабочаго класса. Въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, где въ одно и то же время существовали фабрики, практиковавшія различныя условія найма рабочихъ и примѣнявшія различные техническіе приемы, для болѣе культурныхъ и гуманнѣхъ фабрикантовъ (или для такихъ, которые только пользовались технически болѣе совершенными приемами изготавленія продуктовъ) было прямо выгодно, чтобы законъ ограничилъ про-

изволь ихъ беззастѣнчивыхъ или отсталыхъ товарищъ. Людямъ съ болѣе развитыми чувствами гуманности, желавшимъ смягчить тяжелое положеніе рабочихъ на ихъ фабрикахъ, иногда нельзя было выполнить этого намѣренія, потому что конкуренція другихъ фабрикантовъ, примѣнявшихъ беззастѣнчивые пріемы эксплуатациіи, не давала этого сдѣлать. Поэтому они усиленно стояли за проведеніе для всѣхъ обязательного закона, который улучшилъ бы положеніе рабочихъ.

Фабричное законодательство возникаетъ впервые въ Англіи, передовой странѣ капитализма. Отсюда оно постепенно распространялось на другія государства Европы, по мѣрѣ развитія въ нихъ новыхъ промышленныхъ отношеній. Существуетъ оно и въ Россіи, хотя съ очень недавняго времени и, какъ мы увидимъ дальше, съ болѣе слабымъ вліяніемъ на улучшеніе участіи рабочихъ, чѣмъ въ западно-европейскихъ государствахъ. Наибольшаго развитія фабричное законодательство достигло въ Швейцаріи, хотя оно появилось тамъ позднѣе, чѣмъ въ другихъ странахъ, и австралійскихъ колоніяхъ Англіи, где оно имѣеть совсѣмъ уже недолгую исторію. Поэтому для характеристики историческаго процесса развитія фабричныхъ законовъ я считаю не безполезнымъ, указавъ на главнѣйшіе моменты въ исторіи англійскаго фабричнаго законодательства, отмѣтить и то, чего удалось достигнуть въ данномъ отношеніи въ Швейцаріи и австралійскихъ колоніяхъ. Съ другой стороны, прежде чѣмъ указать на положеніе русскаго фабричнаго законодательства и на обстоятельства, вызвавшія и сопровождавшія его появленіе, я считалъ бы не-

обходимымъ отмѣтить вкратцѣ главные моменты исторіи германскихъ фабричныхъ законовъ, представляющей не мало аналогичныхъ чертъ съ исторіей введенія и примѣненія фабричнаго законодательства въ Россіи.

Для исторіи англійскаго фабричнаго законодательства лучшими источниками остаются до сихъ поръ «Капиталъ» Маркса (1-й томъ) и работы Пленера (послѣдующія ссылки сдѣланы съ англійско-глійского изданія: Ernst von Plener, *The English Factory Legislation*) и Вейера (Otto Weyer, *Die englische Fabrikinspektion*. Tübingen, 1888). Для ранняго периода (до конца 40-хъ гг.) обширное собраніе данныхъ содержитъ книга Кидда (Alfred J. Kydd, *The history of the factory movement from the year 1802 to the enactment of the ten hours'bill in 1847*. London, 1857, 2 тома) ¹⁾.

Въ концѣ XVIII столѣтія новая промышленная система успѣла уже обнаружить свои темныя стороны. Машинное производство создало возможность широкаго примѣненія дѣтскаго труда, и фабриканты пользовались отсутствіемъ общественнаго контроля, заставляя дѣтей выполнять изнурительные работы въ ужасающей гигіенической обстановкѣ. Обиліе водной силы въ сѣверныхъ граф-

¹⁾ Недавно появилась доведенная до самаго послѣдняго времени довольно обстоятельная исторія англійскаго фабричнаго законодательства, написанная двумя лісателницами — г-жами Гётчінсъ и Гаррисонъ (B. L. Hutchins and A. Garrison, *A history of factory legislation*. London, 1893, съ предисл. Сиднея Вебба. Къ книгу приложена подробная бібліографія по вопросу о фабрич. законодательствѣ). Заслуживаетъ также вниманія небольшая, но очень живо и занимателльно написанная коллективная работа — *The case for the Factory Acts*. London, 1901 (изд. Беатрисой Веббъ съ предисл. Гэмфри Уордъ).

ствахъ способствовало развитію фабрикъ; но мѣстные рабочіе не желали отдавать въ работу своихъ дѣтей, потому что фабрики устраивались обыкновенно вдали отъ городовъ и постоянныхъ поселеній. Фабриканты обращались въ южныя графства къ администраціи приходовъ, которая охотно передавала имъ сиротъ, находившихся на ея попеченіи. Такъ создалась прямая торговля дѣтьми черезъ агентовъ - фабрикантовъ, а иногда и при помощи специальныхъ посредниковъ, которые массами забирали дѣтей у приходскихъ попечителей, отвозили въ фабричныя мѣстности и тамъ уже распредѣляли по фабрикамъ. «Если дѣти не были заказаны раньше,—рассказывается Киддъ,—ихъ помѣщали на некоторое время въ темныхъ подвалахъ, куда торговавшими купецъ приводилъ покупателей. Фабриканты осматривали дѣтей при свѣтѣ фонарей, свидѣтельствовали ихъ члены и ростъ; послѣ этого они заключали сдѣлку, и бѣдныя невинныя жертвы отводились на фабрики»¹⁾). Здѣсь положеніе ихъ всецѣло зависѣло отъ усмотрѣнія фабриканта; кормили ихъ обыкновенно скучной, грубой и нездровой пищей; работали они непрерывно днемъ и ночью, смѣняя другъ друга, такъ что постели не оставали (постели назначались только для одной смѣны); воздухъ въ рабочихъ помѣщеніяхъ былъ удушливый; приходилось подвергаться рѣзкимъ смѣнамъ температуры, — и въ результатѣ, естественно, среди фабричныхъ дѣтей развивались разнообразнѣйшія болѣзни, въ особенности же брюшной тифъ. Это послѣднее обстоятельство и послужило, наконецъ, причиной того, что участю

1) *Kidd*, указ. соч., т. I, стр. 17.

фабричныхъ дѣтей заинтересовалось общественное мнѣніе. Въ 1796 году въ Манчестерѣ было учреждено санитарное бюро, которое въ первомъ же отчетѣ указало, что причиной эпидемическихъ заболеваній, наблюдавшихъ въ этомъ городѣ, являются въ значительной мѣрѣ дурные условія жизни фабричныхъ рабочихъ.

Наглядное доказательство вреда безконтрольной эксплуатации дѣтского труда дало возможность сэру Роберту Пилю провести въ 1802 году «Moral and health Act», который и открылъ собой эру фабричного законодательства. Законъ устанавливаль 12-тичасовой день для работы дѣтей, взятыхъ изъ приходовъ, запрещалъ ночной трудъ и требовалъ обязательного школьнаго и религіознаго образования. Наблюденіе за примѣненіемъ закона было возложено на мировыхъ судей, которые должны были назначить двухъ надзирателей для обхода фабричныхъ заведеній. Однако, законъ этотъ не имѣлъ никакого практичес资料а значения. Съ одной стороны, не было дѣйствительнаго надзора за его выполнениемъ; съ другой — самые поводы къ его примѣненію постепенно сокращались, потому что съ примѣненіемъ силы пара фабрики стали устраиваться въ большихъ городахъ, и фабриканты брали дѣтей изъ мѣстныхъ бѣдныхъ семействъ. Родители отдавали ихъ добровольно, а потому они не подходили подъ защиту закона¹⁾.

Время между 1802 и 1833 гг. характеризуется упорной борьбой изъ-за фабричного законодательства, причемъ въ парламентѣ за него выступаютъ тори (представители землевладѣнія), поддерживае-

¹⁾ *Plener*, указ. соч., стр. 3—4.

мые він'я парламентської агитацієй среди фабричнихъ рабочихъ (Остлеръ въ Іоркширѣ и др.¹⁾). Назначается цѣлый рядъ парламентскихъ комиссій для изслѣдованія положенія рабочихъ и проводится нѣсколько новыхъ фабричныхъ законовъ. Но только законъ 1833 года, проведенный вигами въ видѣ уступки требованіямъ противоположной партіи, положилъ дѣйствительное основаніе защищать фабричныхъ рабочихъ, такъ какъ въ немъ впервые назначалась серьезная организація надзора въ видѣ существующаго и до сихъ поръ института фабричныхъ инспекторовъ.

Учрежденіемъ фабричной инспекціи были положены твердыя основы дальнѣйшему развитію законодательства въ защиту рабочихъ, потому что при каждомъ новомъ требованіи закона можно было надѣяться на возможность практическаго осуществленія этого требованія. Фабричные законы перестали быть мертввой буквой, за ними стояла уже живая и дѣятельная сила. Конечно, и фабричные инспекторы могли небрежно исполнять возложенные на нихъ обязанности, могли, вопреки своему прямому назначению, склоняться скорѣе на сторону интересовъ фабрикантовъ, чѣмъ рабочихъ; но по условіямъ англійской жизни такие случаи должны

1) Въ первоначальной агитації въ пользу фабричного законо-
дательства дѣятельное участіе принималъ и Роб. Оуэнъ, сначала
своими практическими опытами, указывавшими на раціональность
сокращенія часовъ труда, затѣмъ непосредственно, путемъ да-
ленія на руководящихъ политическихъ дѣятелей, но не черезъ
рабочихъ (изъ чѣмъ было существенное отличие его дѣятельности
отъ позднѣйшей пропаганды Остлера). См. *Lloyd Jones, The
life, Times and Labours of Robert Owen*, стр. 103—111 и 129—154,
и *Hutchins and Harrison, A history of factory legislation*, стр. 21—29.

были составить только исключение, и, следовательно, противъ нихъ всегда можно было принять надлежащія мѣры. Дѣйствительно, исторія англійскаго фабричнаго законодательства показываетъ, что въ лицѣ фабричныхъ инспекторовъ англійскіе рабочіе нашли умѣлыхъ, энергичныхъ и добросовѣстныхъ защитниковъ ихъ интересовъ. Примѣръ Англіи оказалъ въ данномъ отношеніи крупную услугу и другимъ странамъ. Типъ фабричнаго инспектора, какъ органа общественной власти, призваннаго къ защищѣ слабыхъ и угнетенныхъ противъ произвола сильныхъ, столь не похожій на обычную фигуру чиновника-администратора, механическаго исполнителя предписаній свыше, появился вслѣдствіи и на континентѣ, когда фабричное законодательство стало распространяться въ другихъ европейскихъ государствахъ. Но если въ континентальныхъ странахъ фабричные инспектора иногда оказывались и не на высотѣ задачи, возложенной на нихъ закономъ, если давленіе общаго бюрократическаго режима формировало ихъ по общему шаблону административныхъ агентовъ, то въ Англіи фабричные инспектора постоянно сохраняли свои характерныя черты присяжныхъ защитниковъ интересовъ трудящихся классовъ. Ихъ дѣятельности англійскіе рабочіе обязаны многими полезными измѣненіями въ обстановкѣ и условіяхъ ихъ труда, установленными закономъ. Безъ неуклонной защиты фабричныхъ инспекторовъ многія изъ подобныхъ постановлений оставались бы мертвой буквой, благодаря уверткамъ фабрикантовъ, не желавшихъ подчиняться требованіямъ закона, если только къ тому была какая-либо возможность.

Послѣ закона 1833 года можно уже говорить и о содержаніи требованій, налагавшихся на фабрикантовъ. Въ чём же заключались мѣры, которыми англійское законодательство стремилось тогда устранить бѣдствія фабричной работы?

Сравнивая эти первоначальныя попытки законодательства съ обширной и сложной системой современныхъ фабричныхъ законовъ, мы не можемъ не видѣть, что онѣ были еще крайне слабы. Была запрещена работа дѣтей ниже девятилѣтняго возраста; работа дѣтей отъ 9 до 13 лѣтъ могла продолжаться только до 8 часовъ; ночной трудъ (между $8\frac{1}{2}$ часами вечера и $5\frac{1}{2}$ часами утра) былъ запрещенъ дѣтямъ и подросткамъ до 18-тилѣтняго возраста. Дневная работа подростковъ была ограничена 12 часами. И, однако, въ этихъ немногихъ постановленіяхъ закона чувствуется серьезный поворотъ въ экономическихъ отношеніяхъ. Законодательство на практикѣ разрывало уже съ доктриной промышленной свободы, прикрывавшей всѣ злоупотребленія фабрикантовъ. Неудивительно, что предприниматели встрѣтили крайне недружелюбно актъ 1833 года; вначалѣ они открыли покодъ вообще противъ вмѣшательства государства въ экономическая отношенія; когда же этотъ походъ окончился неудачей, они прибѣгли къ разнообразнымъ уловкамъ, чтобы обойти ненавистный имъ постановленія закона. Такъ какъ возрастъ дѣтей, поступающихъ на фабрику, опредѣлялся по наружному осмотру, то фабриканты довольно легко могли принимать дѣтей моложе, чѣмъ было предписано закономъ. Противъ этихъ злоупотребленій мало помогали и мѣры фабричныхъ инспекторовъ. Напр., известный фа-

брничный инспекторъ Горнеръ предложилъ братъ признакомъ ростъ (3 фута 10 дюймовъ, какъ піршт для девятилѣтнихъ дѣтей); однако, эта мѣра была неудачна, такъ какъ норма была назначена слишкомъ низкой, да, кромѣ того, сами родители, не изучившіе еще цѣнить значеніе фабричного законодательства для ихъ дѣтей, помогали продѣлкамъ фабрикантовъ, приводя къ инспектору для осмотра старшихъ дѣтей или подкладывая маленьkimъ дѣтямъ вату въ чулки, чтобы они казались выше. Съ другой стороны, въ случаѣ возбужденія инспекторомъ судебнаго преслѣдованія противъ фабрикантовъ, послѣдніе могли надѣяться на благосклонное отношение судей, которые въ то время имѣли еще право разбирать дѣла по нарушеніямъ фабричныхъ законовъ, принадлежа сами къ классу фабрикантовъ. Дѣйствительно, суды или оправдывали провинившихся хозяевъ, или назначали весьма низкие штрафы; случаи незаконной работы и въ сколькихъ дѣтей считались обыкновенно за одно преступленіе, и штрафъ назначался какъ за незаконное употребленіе на работу одного ребенка¹⁾.

Но самой существенной уловкой фабрикантовъ было изобрѣтеніе системы смѣнь. Такъ какъ ночное время было ограничено довольно узкими предѣлами (между $8\frac{1}{2}$ часовъ вечера и $5\frac{1}{2}$ утра), то фабриканты устраивали въ разрѣшенные часы сложную систему послѣдовательныхъ смѣнь, благодаря которой можно было попрежнему пользоваться все время дѣтскимъ трудомъ. Ограничение же количества рабочихъ часовъ для каждого ребенка прино-

1) *Plenner*, указ. с ч., стр. 16—18.

сило фабричнымъ дѣтямъ мало пользы, потому что свободные промежутки между сменами были слишкомъ коротки. Вместо того, чтобы хорошо отдохнуть и выспаться, дети вяло слонялись изъ угла въ уголь или засыпали тревожнымъ сномъ, пока ихъ не подымалъ призывъ на работу. Фабричные инспектора указывали на вредное влияніе системы сменъ; однако, прошло цѣлыхъ десять лѣтъ, пока законодательство приняло мѣры противъ этихъ злоупотребленій¹⁾. Законъ 1844 года постановилъ, что каждый ребенокъ можетъ работать на фабрикѣ только въ обѣденной или послѣобѣденной сменѣ. Количество рабочихъ часовъ было сокращено при этомъ до $6\frac{1}{2}$ или 7 часовъ въ сутки. Но если ребенокъ работалъ въ одной сменѣ даже и меньше этого количества, фабрикантъ все-таки не имѣлъ права заставлять его работать въ другой сменѣ. Этимъ же закономъ впервые былъ запрещенъ въ Англіи женскій трудъ (взрослыхъ женщинъ, потому что девочки и девушки до 18 лѣтъ были уже охранены нормами о труде подростковъ и дѣтей). Женщины старше 18 лѣтъ были приравнены къ подросткамъ (т.-е. получили 12-тичасовой рабочій день). Вновь было возстановлено (хотя и въ ограниченномъ объемѣ) старое правило (введенное еще закономъ 1831 года и вскорѣ отмѣненное закономъ

1) Несмотря, однако, на всѣ старанія фабрикантовъ, фабричное законодательство стало давать уже осязательные результаты. Такъ, напр., количество дѣтей, занятыхъ на контролируемыхъ закономъ фабрикахъ, значительно сократилось.

Въ 1835 году (до вступленія въ законодательную силу акта 1833 года) было занято:

на 3.164 контр. фабрикахъ 56.455 дѣт.

Въ 1838 году » 4.217 » » 29.283 »

1833 года), что мировые судьи-фабриканты не могут решать дела о нарушении фабричныхъ законовъ. Именно, было постановлено, что отъ разбора такихъ делъ исключаются мировые судьи, владѣющи фабрикой, на которой произошло разбираемое нарушение закона, или которые приходятся родственниками ея владѣльцу (братья, отцы или сыновья). Между тѣмъ законъ 1831 г. исключалъ отъ разбора делъ по нарушению фабричнаго законодательства всѣхъ мировыхъ судей, которые были фабрикантами.

Наконецъ, были болѣе подробно опредѣлены и усилены штрафы за нарушение фабричнаго законодательства. Черезъ три года послѣ изданія рассматриваемаго закона черезъ парламентъ прошелъ еще болѣе важный билль въ защиту рабочихъ. Благодаря ненависти торійской партіи (землевладѣльческой) къ либераламъ (торгово-промышленному классу), проведшимъ въ предыдущемъ году послѣ долгой и усиленной агитациіи законъ объ отменѣ хлѣбныхъ пошлинъ, сторонникамъ рабочаго класса удалось найти парламентское большинство яя новаго фабричнаго закона. Рабочій день подростковъ и всѣхъ работницъ былъ ограниченъ десятью часами. Это и есть знаменитый «десятичасовой билль», противъ котораго съ такой яростью ратовали представители класса капиталистовъ.

Однако, получивъ въ короткій срокъ два тяжкихъ пораженія со стороны законодательства, фабриканты старались, насколько было возможно, фактически противодѣйствовать вліянію издаенныхъ законовъ. Такъ какъ занятія дѣтей въ послѣобѣденной сменѣ могли продолжаться до поздняго вечера ($8\frac{1}{2}$ ча-

совъ), то фабриканты старались держать ихъ въ этой смѣнѣ до того времени, когда кончали работу взрослые. Они не останавливались при этомъ не только передъ обходомъ закона, но и передъ прямымъ нарушеніемъ его требованій, не давая работавшимъ дѣтямъ ни малѣйшей паузы для отдыха (которая была, однако, установлена закономъ). Конечно, фабричные инспектора во всѣхъ случаяхъ, когда обнаруживались такія злоупотребленія, возбуждали судебное преслѣдованіе противъ фабрикантовъ.

Тогда фабриканты стали осаждать петиціями министра Грея, главнаго начальника фабричной инспекціи, и добились, въ концѣ-концовъ, что Грей издалъ 5 августа 1848 г. циркуляръ, въ которомъ фабричнымъ инспекторамъ внушалось «не вступаться за нарушение буквы закона». Шотландскій инспекторъ (Джемсъ Стюартъ) оказался при этомъ податливѣе, чѣмъ инспектора собственной Англіи (гдѣ, главнымъ образомъ, и была развита фабричная промышленность), которые имѣли смѣлость возразить, что постановление министра не можетъ останавливать дѣйствія существующихъ законовъ, и продолжали поступать попрежнему¹⁾). Къ представлѣніямъ фабричныхъ инспекторовъ, указывавшихъ на вредныя послѣдствія системы смѣнъ, присоеди-

¹⁾ При этомъ инспектора южного и военного округовъ находили себѣ поддержку въ судьяхъ, которые обвиняли фабрикантовъ, нарушавшихъ требованія закона; известный же инспекторъ манчестерского округа Леонардъ Горнеръ встрѣтилъ такую оппозицію со стороны судей его округа, сочувствовавшихъ фабрикантамъ, что прямо заявилъ въ официальномъ отчетѣ о своемъ полномъ без силѣ: «Всѣдѣствіе того, что одинъ случай былъ отвергнутъ три раза... все фабрики въ предѣлахъ судебн-

нился въ концѣ 40-хъ гг. голосъ и самихъ рабочихъ. Рабочіе горячо протестовали противъ уловокъ, практиковавшихся фабрикантами, и вскорѣ добились осуществленія своихъ требованій.

Въ 1850 г. былъ изданъ законъ, которымъ время работы дѣтей было опредѣлено между 6 часами утра и 6 часами вечера, причемъ долженъ быть быть установленъ перерывъ для принятія пищи въ сложности въ $1\frac{1}{2}$ часа и одновременно для всѣхъ работниковъ. Этимъ закономъ положенъ былъ конецъ столь ненавистной рабочимъ системѣ смѣнъ. Послѣ этого первоначального бурного периода въ исторіи фабричного законодательства Англіи наступаетъ затишье. Защита закона распространяется постепенно на новые отрасли промышленности, не возбуждая, какъ прежде, ожесточенной борьбы со стороны фабрикантовъ. Когда засѣдала комиссія, назначенная по предложению лорда Шафтебюри для выясненія вопроса о желательномъ распросраненіи фабричного законодательства на незащищенные еще отрасли промышленности (1862 — 66 гг.), не видно было прежней вражды и страсти въ обсужденіяхъ. «Рѣшительное улучшеніе въ положеніи текстильныхъ рабочихъ въ материальномъ и моральномъ отношеніи,— говоритъ Пленеръ,— и непрерывное увеличеніе производства, несмотря на сокращеніе часовъ труда, постепенно убѣдило фабрикантовъ и публику, что ихъ первоначальная ожесточенная оппозиція законодатель-

наго округа, въ которомъ дѣйствуетъ г. Гринъ, могутъ работать системой смѣнъ подростковъ и женщікъ, и я не имѣю возможности помѣшать этому». *Hutchins and Harrison*, указ. соч., стр. 103.

ному уменьшению часовъ труда была неправильна и лишена оснований и что дальнѣйшее распространеніе фабричнаго законодательства на другія отрасли промышленности не будетъ сопряжено съ разорительными послѣдствіями, какъ это предполагалось и предсказывалось обыкновенно въ 1843 г.¹⁾.

Парламентская комиссія, назначенная въ 1862 г. по предложенію лорда Шафтсбюри для изслѣдованія вопроса о положеніи дѣтей и подростковъ въ незащищенныхъ еще отрасляхъ промышленности, доставила, между прочимъ, весьма цѣнныи матеріалъ объ условіяхъ труда въ мастерскихъ. Опираясь на данные, собранныя этой комиссией, м-ръ Вальполь провелъ въ 1867 году билль, имѣвший весьма важное значеніе, какъ поворотный пунктъ въ развитіи фабричнаго законодательства. Закономъ 1867 года была впервые принципіально признана законодательная охрана труда въ мастерскихъ, въ которыхъ злоупотребленія дѣтскимъ трудомъ были, по словамъ Вальполя, «вдесктеро сильнѣ», чѣмъ на фабрикахъ²⁾. При этомъ крупныя мастерскія (съ количествомъ рабочихъ, превышающимъ 50 человѣкъ) были подчинены общему надзору фабричной инспекціи, мелкія же были поставлены подъ контроль мѣстныхъ органовъ управленія. Мотивомъ для этого послужили соображенія экономіи. Было вычислено, что новый законъ долженъ распространяться на 100.000 по большей части мелкихъ предпринимателей, для надзора за

¹⁾ Реперт., указ. соч., стр. 56—57.

²⁾ Частныя попытки регулированія труда въ мастерскихъ были уже сделаны незадолго передъ тѣмъ законами 1863 г. (для пекаренъ) и 1864 г. (горшечн. произв., изготовлен. зажигательныхъ спичекъ и иѣкот. др.).

которыми попадобилась бы цѣлая армія инспекто-
ровъ.

Степень охраны, дарованная этимъ закономъ, была въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ слабѣе, чѣмъ на фабрикахъ. Но главнымъ недостаткомъ новаго закона была слабость надзора. Мѣстные органы, къ которымъ обращался законъ, были — санитарные чиновники и строительная полиція, имѣющая сани-
тарныя полномочія. Но муниципальное управление не спѣшило напомнить этимъ органамъ объ ихъ новыхъ обязанностяхъ. Фабричные инспектора напрасно тратили время, разъясняя городскимъ властямъ благодѣтельный характеръ принятой мѣры. Большинство городскихъ управлений относилось съ явнымъ несочувствіемъ къ закону 1867 г., будучи или непосредственно заинтересовано въ его неисполненіи, или опасаясь мести городскихъ избирателей. Члены одного городского совѣта, напр., прямо заявляли, что если бы они приняли мѣры къ исполненію закона, «то на слѣдующихъ выборахъ городскихъ совѣтниковъ это имъ припомнили бы, и дѣло кончилось бы тѣмъ, что ихъ вышвырнули бы». Единственными исключеніями были лишь города Лейстеръ, Ноттингемъ, Ликъ и Стаффордъ, гдѣ новый законъ стали сразу же примѣнять вполнѣ добросовѣстно. Фабричные инспектора обратили вниманіе правительства на неудовлетворительность такого порядка, и въ результатахъ ихъ настояній въ 1871 году надзоръ за мастерскими былъ переданъ фабричной инспекції¹⁾.

¹⁾ *Hutchins and Harrison*, стр. 225—230. Ср. также *The case for the Factory Acts*, стр. 119—120, и *O. Weyer*, *Die englische Fabrikinspektion. Ein Beitrag zur Geschichte der Fabrikgesetzgebung in England*. Tübingen, 1888, стр. 205—212.

Обилие фабричныхъ законовъ, не приведенныхъ къ единству, въ половинѣ 70-хъ гг. доставляло уже столько неудобствъ, что была назначена специальная комиссія по вопросу объ объединеніи существующаго фабричнаго законодательства. Въ результатѣ ея трудовъ явился консолидированный актъ 1878 года, который замѣнилъ собой всѣ многочисленныя постановленія прежнихъ лѣтъ, сохранившія силу, и, такимъ образомъ, въ одномъ удобообразимомъ и стройно формулированномъ актѣ выражалъ все, что давало законодательство въ смыслѣ охраны фабричнаго труда. Впрочемъ, въ немъ содержатся и кое-какія прибавки, которыхъ не было въ замѣненныхъ имъ предыдущихъ законахъ. Основныя постановленія этого акта сводятся къ слѣдующему:

1) Каждый фабрикантъ обязывается содержать свое заведеніе въ чистотѣ, т.-е. долженъ устроить приспособленія для достаточной вентиляціи воздуха, удаленія нечистотъ и отбросовъ; черезъ определенные промежутки времени долженъ заботиться о мытьѣ, бѣленьї и крашеньї половъ и стѣнъ фабричныхъ зданій.

2) На каждой фабрикѣ должны быть устроены необходимыя для безопасноти работы огражденія фабричныхъ механизмовъ.

3) Запрещается совершение работы дѣтей до 10-ти лѣтняго возраста. Дѣти отъ 10 до 14 лѣтъ должны работать не болѣе 6, а въ исключительныхъ случаяхъ не болѣе 7 часовъ, причемъ они могутъ быть заняты или только въ утреннюю смену — отъ 6 или 7 часовъ утра до 1 часу дня, или только въ послѣобѣденную смену — отъ 1 часу дня до 6 или 7 часовъ вечера; только въ домашніхъ мастерскихъ

работа дѣтей можетъ продолжаться до 8 часовъ вечера. Подростки отъ 14 до 18 лѣтъ должны работать на фабрикахъ, обрабатывающихъ волокнистя вещества, не болѣе 12 часовъ съ перерывомъ въ два часа (10 часовъ дѣйствительной работы); на другихъ фабрикахъ длина перерыва опредѣлена въ $1\frac{1}{2}$ часа. Въ праздники работа запрещается, а также и въ полуправдники (какими считаются всѣ субботніе дни, съ 1 и 2 часовъ дня) ¹.

При поступленіи ребенка на фабрику требуется медицинское свидѣтельство отъ специального врача; если же фабричный инспекторъ найдетъ, что силы кого-либо изъ занятыхъ уже на фабрикѣ дѣтей слабы для возложенной на него работы, то онъ можетъ назначить вторичное освидѣтельствованіе врачомъ (до 16-ти лѣтнаго возраста). Затѣмъ требуется ежедневное посѣщеніе школы всѣми фабричными дѣтьми, не имѣющими еще свидѣтельства объ окончаніи курса начального училища. Фабричному инспектору должна быть представляема подробная

¹ Женщины еще въ 1844 году были сравнены съ подростками въ условіяхъ ихъ законодательной охраны. Въ законѣ 1878 года, по настоянию известнаго въ свое время экономиста манчестерской школы Фаусета, было сделано исключение изъ этого правила для домашнихъ мастерскихъ, въ которыхъ женщины были объявлены «свободными» отъ законодательной защиты. Интересно, между прочимъ, вліяніе, оказанное въ данномъ случаѣ «дамами изъ общества», великодушно отдававшими свои силы дѣлу борьбы за женскую эманципацію. Еще въ 1874 году тольк же самый Фаусетъ пытался вычеркнуть такимъ же образомъ слово «женщины» изъ акта, регулировавшаго условия труда въ текстильной промышленности, но потерпѣлъ неудачу. Онъ на-толкнулся здѣсь на сильную оппозицію трэдъ-юніоновъ хлопчатобумажной промышленности, находившихъ средства повлиять на парламентъ и ясно сознававшихъ, что для нихъ нужно въ области охраны какъ мужекого, такъ и женскаго труда. Въ

отчетность о посещении школъ и успѣшности учащихся какъ администраціей фабрики, такъ и школьнымъ управлениемъ.

Послѣ закона 1878 года, какъ я уже упоминаль, наиболѣе крупными явленіями въ развитіи англійскаго фабричнаго законодательства были законы 90-хъ гг. (1891, 1892, 1893, 1895 и 1899). Послѣ извѣстной намъ стачки докеровъ въ 1889 году правительство назначило комиссию для изслѣдованія положенія труда (*Royal Commission on labour 1891 г.*). Изслѣдованіе обнаружило много печальныхъ сторонъ въ положеніи низшихъ разрядовъ англійскихъ рабочихъ, подтвердивъ и свѣдѣнія, собранныя нѣсколько раньше специальной анкетой относительно «sweating system». Поэтому решено было дополнить существующее законодательство усиленіемъ охраны этихъ разрядовъ населенія Англіи, до сихъ поръ весьма слабо защищенныхъ отъ притѣсненій и злоупотребленій предпринимателей. Но вмѣстѣ съ тѣмъ были произведены улучшенія и въ законахъ, касающихся и другихъ категорій рабочихъ.

1878 же году положеніе Фаусета было гораздо благопріятнѣе. Женщины, работающія въ мастерскихъ, не имѣли собственной организаціи, и тѣ союзы, какіе среди нихъ были, находились подъ покровительствомъ дамъ-філантропокъ, ратовавшихъ за политическія права женщинъ и за женскую эманципацію вообще, но въ экономическихъ вопросахъ симпатизировавшихъ не работницамъ, а буржуазіи. Миссисъ Патерсонъ, одна изъ наиболѣе энергичныхъ дѣятелей женскаго движенія Англіи, находила, что защита женщинъ фабричнымъ закономъ противорѣчить идеѣ женской эманципаціи. Однако, послѣ ея смерти (въ 1886 г.) даже союзы, основанные ею самой, немедленно же измѣнили прежней политикѣ и поставили своей задачей, между прочимъ, и борьбу за расширеніе законодательной защиты женщинъ. См. *The case for the Factory Acts*, стр. 90 — 92, и *Hutchins and Harrison*, стр. 185—191.

Наконецъ, въ 1901 году былъ изданъ новый консолидированный законъ, объединившій всѣ постановленія по охранѣ труда, изданныя съ 1878 года. Сводя въ немногіе общіе итоги современныя постановленія англійскаго фабричнаго законодательства, получаемъ слѣдующее:

1) Сфера распространенія законодательной охраны рабочихъ. Если сравнить постановленія современаго законодательства съ актомъ 1802 года, то нельзя не видѣть громаднаго успѣха, сдѣланнаго охраной труда за истекшее столѣтіе. Законъ 1802 года распространялся только на шерстяныя и хлопчатобумажныя фабрики. Въ настоящее же время законъ различаетъ три основныхъ категоріи промышленныхъ заведеній, регулируемыхъ его нормами: «текстильныя фабрики», «не-текстильныя фабрики» (всѣ остальные заведенія, снабженныя механическими двигателями) и «мастерскія» (которыя, въ свою очередь, раздѣляются на просто «мастерскія» и «домашнія мастерскія»¹⁾). Доки, верфи, товарные склады и прачечныя, которые съ закона 1895 года также поставлены подъ защиту фабричнаго законодательства, считаются или фабриками (если въ нихъ употребляются механическіе двигатели), или мастерскими (въ остальныхъ случаяхъ). Въ 90-хъ же гг. регулированіе было распространено и на торговыя заведенія Shop-Hours Acts 1892, 1893 и 1895 и Seats for (Shop-assistants Acts 1899).

2) Лица, охраняемыя фабричнымъ законодательствомъ, и ограниченія часовъ труда. Въ этомъ отношеніи современное за-

¹⁾ Подъ «домашними» законъ понимаетъ такія мастерскія, где работаютъ только члены семьи хозяина мастерской.

конодательство также указывает на громадный прогрессъ. Законъ 1802 года относился только къ фабричнымъ «ученикамъ»; въ настоящее же время кругъ защитныхъ лицъ значительно расширенъ. При этомъ:

а) Совершенно запрещается поступать на работу дѣтямъ до 12 лѣтъ (для дѣтей старше этого возраста и подростковъ требуется каждый разъ свидѣтельство врача); дѣти обязаны посѣщать школу. Женщинамъ въ теченіе четырехъ недѣль послѣ родовъ работа также воспрещается¹⁾.

б) Ограничения работы установлены: для дѣтей (отъ 12 до 14 лѣтъ), подростковъ (отъ 14 до 18 лѣтъ; работа не больше $56\frac{1}{2}$ часовъ въ недѣлю) и женщинъ (сравнены съ подростками, за исключениемъ «домашнихъ мастерскихъ», где, какъ было указано выше, работа женщинъ не ограничивается). На фабрикахъ рабочій день подростковъ и женщинъ долженъ быть установленъ или между 6 часами утра и 6 часами вечера, или между 7 часами утра и 7 часами вечера. Для мастерскихъ же сделаны исключения, благодаря чѣму ихъ положеніе въ этомъ отношеніи напоминаетъ еще текстильные фабрики до закона 1850 года. Правда, мастерскія, въ которыхъ работаютъ не только женщины, но и подростки и дѣти, подлежать тѣмъ же правиламъ, что и (не-текстильные) фабрики; но въ мастерскихъ,

¹⁾ Послѣднее запрещеніе было установлено закономъ 1891 года. По недосмотру составителя закона, въ формулировку его вкрадалась неточность, могущая приводить въ некоторыхъ случаяхъ къ несоблюдению его. Актъ говорить о «женщинахъ», но такъ какъ «женщинами» въ англійскомъ фабр. законодательствѣ называются «лица женского пола старше 18 лѣтъ», то можетъ случиться, что матери, которымъ не исполнилось еще 18 л., не будутъ въ состояніи воспользоваться правомъ, установленнымъ актомъ 1891 года. См. The case for the Factory Acts, стр. 93—94.

гдѣ работаютъ изъ защитныхъ лицъ только женщины, работа можетъ происходить въ любое время, между 6 часами утра и 9 вечера (въ теченіе не болѣе $10\frac{1}{2}$ часовъ). Въ домашнихъ же мастерскихъ и подростки могутъ работать между 6 часами утра и 9 вечера, а женскій трудъ совершенно не регулируется. Впрочемъ, эти правила, установленные еще въ 1878 г., были нѣсколько смягчены законами 1891 и 1895 гг. Законъ 1891 г. установилъ для работы женщинъ въ «женскихъ мастерскихъ» періодъ занятія между 6 ч. утра и 6 часами вечера или 8 часами утра и 8 часами вечера, а работа въ болѣе растяжимый срокъ (между 6 часами утра и 10 вечера) допускается лишь для специальнно оговоренныхъ случаевъ. Актомъ 1895 г. м-ру внутр. дѣлъ предоставлено право сокращать специальными правилами періодъ занятій въ производствахъ, особо опасныхъ для здоровья.

Охрана труда взрослыхъ мужчинъ до сихъ порь еще въ принципѣ не признается англійскимъ законодательствомъ, но съ 1893 года и въ данномъ отношеніи сдѣлано уже одно интересное нововведеніе. Этимъ закономъ установлено правило, что въ министерство промышленности и торговли (board of trade) могутъ быть приносимы жалобы на чрезмѣрную продолжительность рабочаго дня на желѣзныхъ дорогахъ. Министерство должно передавать эти жалобы особому административному суду, решениямъ котораго желѣзнодорожныя компаніи должны подчиниться. Случаи такого соглашенія уже встрѣчались; вообще за короткій промежутокъ, прошедшій со времени издания этого закона, длина рабочаго дня желѣзнодорожныхъ служащихъ за-

мѣтно сократилась. Прежде желѣзнодорожная работа считалась одной изъ наиболѣе продолжительныхъ; въ настоящее же время максимумомъ работы желѣзнодорожныхъ служащихъ можно считать 12-ти часовой рабочій день; есть случаи, гдѣ трудъ продолжается 10 и 8 часовъ.

3) Охрана здоровья и безопасности. Къ старымъ правиламъ, требовавшимъ только бѣленья рабочихъ помѣщеній, вентиляціи и т. п., съ 1844 года присоединилось запрещеніе чистки машинъ на ходу и требование огражденія опасныхъ частей машинъ¹⁾. Въ хлопчатобумажной промышленности существуютъ, кромѣ того, специальные правила объ устраненіи пыли и регулированіи температуры и влажности (законы 1864, 1877 и 1889 гг.). Во всѣхъ фабрикахъ и мастерскихъ запрещается переполненіе людьми рабочихъ помѣщеній (на каждого работника должно приходиться не менѣе 250 кубич. футовъ пространства, а во время сверхурочныхъ работъ — не менѣе 400 футовъ). Въ производствѣ свинцовыхъ бѣлизы, особенно вредномъ для здоровья, установлены тщательно разработанные правила для вентиляціи, приспособленій для мытья, ваннъ, респираторовъ и другихъ предохранительныхъ средствъ. Кромѣ того, актомъ 1891 года министру внутреннихъ дѣлъ предоставлено право издавать специальные правила для всякаго рода производствъ, признаваемыхъ опасными.

1) Фабричные инспектора съ первыхъ же шаговъ ихъ дѣятельности настойчиво указывали на необходимость принятія этихъ мѣръ, такъ какъ множество несчастныхъ случаевъ на фабрикахъ происходило именно отъ небрежности и жадности предпринимателей, не устраивавшихъ загражденій въ опасныхъ мѣстахъ и не дававшихъ рабочимъ времени для чистки машинъ.

4) Для дѣтей установлено обязательное посѣщеніе школы.

5) Запрещается расплата товарами (Truck System).

6) Надзоръ за исполненіемъ закона вѣренъ теперь, по общему правилу, фабричнымъ инспекторамъ, среди которыхъ есть нѣсколько бывшихъ рабочихъ и женщинъ (съ недавняго времени).

Въ 1896 году составъ англійской фабричной инспекціи (подчинена министру внутр. дѣлъ) слагался изъ одного главнаго инспектора, 7 инспекторовъ — суперъ интендентовъ (въ томъ числѣ одна женщина), 44 инспекторовъ, 26 младшихъ инспекторовъ, 25 помощниковъ инспекторовъ, Examiners of Particulars (контролеровъ расценокъ поштучной платы) и 4 женщинъ-инспекторовъ (всего 85 чел.)¹⁾. Домашнія мастерскія, однако, и до сихъ поръ находятся только отчасти подъ надзоромъ фабричной инспекціи, главная же забота о соблюдении регулирующаго ихъ законодательства предоставлена мѣстнымъ санитарнымъ властямъ. Поэтому въ большихъ городахъ еще можно ожидать исполненія закона; въ маленькихъ же городахъ и сельскихъ округахъ защита домашнихъ мастерскихъ, вѣроятно, примѣняется очень рѣдко²⁾.

1) Объ условіяхъ назначенія и характерѣ дѣятельности англійскихъ инспекторовъ см. интересную статью д-ра Дементьевъ въ журналѣ «Промышленность и Здоровье» 1903 г., № 5 (февраль).

2) Вообще надзоръ за мастерскими составляетъ до сихъ поръ большое мѣсто англійской промышленной жизни. Даже посль 1871 года, когда къ этой обязанности были призваны фабричные инспекторы, онь мало примѣнялся на практикѣ, такъ какъ хозяева мастерскихъ не были обязаны заявлять фабричной инспекціи объ ихъ предпріятіяхъ. Многія мастерскія оставались совершенно неизвѣстными фабричной инспекціи. Но и посль установления такой обязанности фабричные инспекторы только

7) Наконецъ, исполненіе фабричныхъ законовъ въ Англіи гарантируется системой довольно чувствительныхъ штрафовъ, налагаемыхъ на хозяевъ промышленныхъ заведеній. Напр., при расплатѣ товарами, совершенной вопреки запрещенію закона, налагается штрафъ въ 10 фунтовъ за каждый платежъ при первомъ обнаружениіи нарушенія, 20 фунтовъ — при второмъ и 100 фунтовъ — при третьемъ. При неправильныхъ расценкахъ поштучной платы въ текстильной промышленности назначается также 10 ф. штрафа. При нарушеніи закона о труде женщинъ, подростковъ и дѣтей опредѣленъ штрафъ въ 3 ф. за каждый случай (т.-е. за каждое неправильно поставленное на работу лицо), если нарушеніе произведено днемъ, и въ 5 ф. — если ночью (за тѣ же нарушенія при домашней работѣ штрафъ значительно ниже — 1 и 2 ф.) и т. д.¹⁾.

Исторія фабричного законодательства въ Англіи обнаруживаетъ крайнюю медленность и неравно-

постепенно пополняли свои сѣдѣнія о существующихъ мастерскихъ. Въ отчетѣ фабричной инспекціи 1893 г. число мастерскихъ, подлежащихъ надзору, было показано 86.915; въ отчетѣ 1897 г. уже — 122.274. Несколько, однако, домашняя промышленность даже и при такихъ условіяхъ находить пути ускользнуть отъ общественного контроля, можно видѣть изъ слѣдующаго. По переписи 1891 года было найдено лицъ, занятыхъ въ производствѣ одежды, — 1.048.681. Между тѣмъ въ 1896 г. всѣхъ лицъ, подлежащихъ надзору фабричной инспекціи въ этой отрасли промышленности, какъ на фабрикахъ, такъ и въ мастерскихъ, было зарегистрировано только 617.139. Слѣдовательно, цѣлыхъ 431.542 чел. оставались еще въ наблюденіи фабричной инспекціи. См. *Ad. M. Anderson, Die Arbeitsbedingungen in Hausindustrie und Heimarbeit nach der Gesetzgebung Englands. Schriften d. Ver. f. Sozialpol. Bd. 87, стр. 144—146.*

¹⁾ Изложеніе современного фабричного законодательства Англіи см., кромѣ указан. соч. *Hutchins and Harrison* и *The case*

мѣрность развитія. Законодательство движется какъ бы ощущую, переходя отъ однихъ конкретныхъ случаевъ къ другимъ и наталкиваясь на каждомъ шагу на упорное сопротивленіе со стороны заинтересованныхъ группъ населенія. Поэтому, несмотря на столѣтнюю исторію и на массу усилій, затраченныхъ прогрессивными элементами общества, англійское законодательство и до сихъ поръ во многихъ отношеніяхъ оказывается еще весьма мало совершеннымъ. Напр., защитный возрастъ дѣтей и теперь еще въ Англіи ниже, чѣмъ въ Германіи, и не превышаетъ нормы, установленной для Россіи. Судьба болѣе демократическихъ странъ, где на пути соціальныхъ реформъ не стояли столь могущественные препятствія, была гораздо счастливѣе. Охрана труда особенно далеко подвинулась, напр., въ Швейцаріи — наиболѣе демократическомъ изъ европейскихъ государствъ и австралійскихъ колоніяхъ Англіи — наиболѣе прогрессивныхъ изъ всѣхъ современныхъ политическихъ союзовъ.

Съ 1891 года дѣйствіе фабричнаго законодательства въ Швейцаріи распространяется на: 1) всѣ промышленныя предпріятія, имѣющія болѣе 10 рабочихъ; 2) имѣющія болѣе 5 рабочихъ и употребляющія механическіе двигатели, представляющіе

for Factory Acts, въ статьѣ Arbeiterschutzgesetzgebung въ Handwörterbuch Конрада, 2-е изд., т. I (есть и русс. пер., изд. Водовозовой, подъ заглавіемъ «Законодательная охрана труда») и у I. H. van Zanten, Die Arbeiterschutzgesetzgebung in den Europeischen Ländern. Jena, 1902, стр. 37—76 (послѣднее соч. содержитъ, впрочемъ, мало новыхъ данныхъ даже по сравненію со статьей въ Handwörterbuch). Полный сборникъ дѣйствующаго законодательства изданъ Abraham и Davies (The law relating to factories and workshops, 3-е изд. London, 1902). Въ немъ помѣщенъ уже и законъ 1901 года.

нѣкоторую опасность; имѣющія менѣе 5 рабочихъ, но представляющія особенную опасность для жизни и здоровья.

Во всѣхъ защищенныхъ закономъ предпріятіяхъ совершенно запрещается работа дѣтей до 14 лѣтъ. Такимъ путемъ, помимо охраны здоровья, достигается, естественно, и наилучшее прохожденіе школы. Дѣти поступаютъ на фабрику въ такомъ возрастѣ, когда значительная часть курса начальной школы ими уже пройдена. Дѣтямъ-подросткамъ до 18 лѣтъ и всѣмъ женщинамъ запрещается ночная и воскресная работа. На время родовъ женщины освобождаются отъ занятій на 8 недѣль (считая время до и послѣ родовъ). Для всѣхъ взрослыхъ рабочихъ работа не можетъ продолжаться болѣе 11 часовъ въ день, а передъ праздниками — болѣе 10 часовъ въ день; при этомъ работы могутъ производиться только между 6 (лѣтомъ 5) часами утра и 8 часами вечера. Дѣти въ возрастѣ отъ 14 до 16 лѣтъ, занятые на фабрикѣ, обязаны посѣщать школу, причемъ время школьнаго занятія и фабричной работы не должно превышать въ совокупности 11 часовъ въ день. Для всѣхъ рабочихъ установлена обязательная обѣденная пауза въ одинъ часъ, для женщинъ-хозяекъ — $1\frac{1}{2}$ часа; лицамъ, желающимъ обѣдать при фабрикѣ, должна быть устроена даромъ приличная столовая (отапливаемая зимой). Ночная работа допускается только по особому разрѣшенію и исключительно лишь для взрослыхъ мужчинъ.

Органомъ надзора за исполненіемъ закона и здѣсь служить фабричная инспекція, общая для всего союза. Вся швейцарская территорія дѣлится

на три фабричныхъ округа. Такъ какъ размѣры округовъ слишкомъ велики для одного инспектора, то была установлена должность помощниковъ инспекторовъ; въ иѣкоторыхъ же кантонахъ для надзора за промышленными заведеніями существуютъ особыя фабричныя комиссіи. Въ отдѣльныхъ кантонахъ были сдѣланы попытки расширить сферу распространенія фабричнаго законодательства, установленную для всего союза. Такъ, въ Базель-городѣ охрана распространяется на модистокъ и рестораниную прислугу¹⁾.

Среди австралійскихъ колоній въ дѣлѣ охраны труда особенно выдѣляются Викторія и Новая Зеландія, причемъ наиболѣе характерной чертой дѣйствующаго въ нихъ законодательства представляется законодательное регулированіе высоты заработной платы (непосредственное въ Викторіи и въ видѣ рѣшений третейского суда въ Новой Зеландіи). Объ обязательномъ третейскомъ судѣ въ Новой Зеландіи я уже имѣлъ случай говорить. Здѣсь я отмѣчу лишь иѣкоторыя особенности новозеландскаго фабричнаго законодательства, которыхъ намъ не приходилось касаться въ предшествующемъ изложеніи и которые представляютъ также крупный шагъ впередъ въ дѣлѣ защиты трудящихся. Закономъ 1894 г. въ Новой Зеландіи было установлено, что подъ фабрикой понимается всякое мѣсто, где два или болѣе лицъ (включая въ это число и предпринимателя) заняты изготавлениемъ предметовъ на продажу, и установлена обязательная регистрація всѣхъ такихъ мѣстъ. Иначе говоря, съ этого времени въ Новой Зеландіи регулированію фабричнаго

¹⁾ См. указ. статью въ словарѣ Копрада.

законодательства подлежать уже все промышленные работы, за исключениемъ лишь случаевъ, когда одинъ человѣкъ работаетъ въ собственномъ помѣщениі. Но и въ этихъ случаяхъ, если работающій изготавливаетъ что-либо не за собственный счетъ, а для какого-либо предпріятія, то къ его продукту прикрѣпляется особый билетикъ, съ отмѣткой, что работа выполнена на квартирѣ и съ указаніемъ имени и адреса работника. Это дѣлается для того, чтобы работа виѣ мастерской не ускользала отъ контроля и въ томъ случаѣ, если помѣщеніе, где она выполнена, не зарегистрировано въ качествѣ «фабрики». Прикрѣпленный билетикъ, подъ угро-зой наказанія, не можетъ быть никѣмъ снятъ раньше, чѣмъ данная вещь продана ¹⁾.

Защитный возрастъ опредѣленъ, начиная съ 16 лѣтъ. Лица до 16 лѣтъ, по общему правилу, не допускаются къ работамъ. Исключаются лишь тѣ, которые достигли известной степени образованія и получили специальное свидѣтельство о физической годности отъ фабричного инспектора ²⁾. Подрост-

¹⁾ Вотъ образчикъ такого билетика, приводимый Риссомъ въ его «State Experiments»:



²⁾ Благодаря этой оговоркѣ, на работы могутъ попасть и лица отъ 14 до 16 лѣтъ (если они прошли четыре класса государств-

ками считаются лица до 18 лѣтъ. Продолжительность труда ихъ (равно какъ и женщинъ) не должна превышать 48 часовъ въ недѣлю. Сверхурочные работы ихъ должны оплачиваться не менѣе, чѣмъ шестью пенсами (24 коп.) въ часть, и дозволяются только въ теченіе 28 дней въ году и притомъ — что весьма важно — съ предварительного разрѣшенія фабричнаго инспектора въ каждомъ отдѣльномъ случаѣ. Субботній полуурядникъ долженъ быть предоставленъ не только срочнымъ, но и сдѣльнымъ рабочимъ. Если въ заведеніи работаютъ болѣе шести женщинъ или подростковъ, то для нихъ должна быть устроена тамъ столовая.

Въ томъ, что касается огражденія машинъ, вентиляціи рабочихъ помѣщений, устраненія переполненія ихъ, санитарныхъ приспособленій и т. п., новозеландскій законъ содержитъ гарантіи, обычныя въ законодательствѣ и другихъ странъ¹⁾.

Въ законодательствѣ Викторії особенный интересъ привлекаетъ новый опытъ — законодательного регулированія заработной платы, имѣющей въ виду установить твердый минимумъ, ниже которого плата не могла бы упасть, каковы бы ни были соотношенія силъ хозяевъ и рабочихъ. Актъ 1896 года, которымъ было установлено такое регулированіе (*The Factories and Shops Law of 1896*, обыкновенно называемый кратко *Minimum Wage Law*), имѣлъ за собой непр продолжительную, но бурную и интересную исторію.

ственной школы). Для самыхъ мелкихъ мастерскихъ инспектора могутъ дать разрѣшеніе и дѣтямъ ниже 14 лѣтъ, но такія свидѣтельства выдаются очень рѣдко.

¹⁾ *The case for the Factory Acts*, стр. 181—185; *Reeves, State Experiments*, II, стр. 36—43.

Еще въ 80-хъ гг. въ англо-саксонскомъ мірѣ представители рабочихъ классовъ и ихъ сторонники съ особенной энергией выдвигали принципъ «платы, достаточной для жизни» (*Living Wage*). Бѣдствія, испытываемыя рабочими въ *sweated industries*, усиленныя кромѣ того въ большихъ городахъ дурными жилищными условіями, вызывали повсюду единодушное негодованіе и протесты. Но если великое было возбужденіе, вызванное разоблаченіями 80-хъ годовъ въ Англіи, то можно себѣ представить степень негодованія, испытавшаго самыми умѣренными людьми колоніи, которую было принято считать чуть не раемъ для рабочаго человѣка, когда въ ней обнаружились такія же язвы, какъ и въ Старомъ мірѣ — поразительная эксплуатациія, съ одной стороны, и ужасающія угнетеніе и нищета — съ другой. Газеты забили набатъ. Одинъ изъ влиятельнѣйшихъ органовъ австралійской прессы, газета *«Age»*, въ общемъ гораздо болѣе склонная становиться на сторону буржуазіи, чѣмъ рабочихъ, открыла кампанію противъ *«sweating system»*. Общественное мнѣніе заволновалось. Была назначена парламентская комиссія для изслѣдованія условій труда, отчетъ которой (выпущенный въ 1884 году) только подтвердилъ предыдущія свѣдѣнія. Okазалось, что хотя въ лучшихъ отрасляхъ промышленности Викторіи часы труда не превышали восьми, зато въ то же время въ другихъ они доходили до 18 для мужчинъ и 16 для женщинъ. Плата за работы, выполняемыя въ фабрики, была мала до смѣшного. Подъ видомъ учениковъ на фабричныя работы принимались дѣти безъ всякой платы и послѣ трехлѣтняго срока ученичества или нѣсколько

раньше изгонялись подъ какимъ-нибудь предлогомъ. Дѣвушки добывали шитье отъ двухъ до двѣнадцати шилл. въ недѣлю при двѣнадцатичасовомъ рабочемъ днѣ. Законъ, наскоро проведенный въ 1885 г., не поправилъ дѣла, и агитация противниковъ sweating продолжалась. 9 іюня 1890 года въ главномъ городѣ Викторії Мельбурнѣ—собрался грандіозный митингъ протеста, единодушно провозгласившій резолюцію противъ существующихъ условій труда и въ пользу немедленной реформы. Агитация нашла себѣ поддержку и въ офиціальныхъ кругахъ: вышедший вскорѣ отчетъ главнаго фабричнаго инспектора указывалъ на то, что въ шитьѣ бѣлья средній заработокъ равнялся 11 шилл. 3 пенса въ недѣлю. Положеніе рабочихъ въ этомъ промыслѣ инспекторъ находилъ «поистинѣ жалкимъ».

Въ 1893 году дѣло было еще хуже. Страна переживала сильное промышленное потрясеніе, и зароботная плата повсюду упала. Въ некоторыхъ слу чаяхъ ухудшенію положенія рабочихъ способствовала еще конкуренція мастерскихъ, где примѣнялся крайне дешевый трудъ китайскихъ рабочихъ (въ производствѣ мебели). Безработица приняла угрожающіе размѣры. Въ 1891 году на «бѣльыхъ» (т.-е. некитайскихъ) фабрикахъ мебели работало 1230 ч.; черезъ два года ихъ осталось всего 471. Хозяева до того понизили плату, что даже восточное терпѣніе истощилось, и Австралія увидѣла, говорить Ривсъ, рѣдкое зрѣлище стачки китайцевъ. Новая комиссія, назначенная для изслѣдованія sweating, опять собрала множество данныхъ, съ очевидностью указывавшихъ на необходимость реформы. Принципъ законодательного минимума заработной платы

былъ тогда уже серьезно поставленъ на очередь. Нижняя палата парламента признала его для рабочихъ, занятыхъ въ правительственныйхъ предпріятіяхъ; ея примѣру послѣдовало и городское управление Мельбурна (Metropolitan Board of Works for Melbourne). М-ръ Пикокъ, впослѣдствіи премьеръ колоніи, составилъ еще болѣе смѣлый проектъ, который, послѣ кратковременной борьбы, и сталъ закономъ 1 октября 1896 года.

Актъ 1896 года, кромѣ ряда постановлений обычнаго характера, на которыхъ мы здѣсь не будемъ останавливаться, содержитъ правила относительно учрежденія особыхъ «бюро для регулированія заработной платы», которые и представляютъ собой нововведеніе, проложившее новый путь для общественнаго контроля въ области хозяйственной дѣятельности. Актъ распространяется только на городскія поселенія; но сельскія мѣстности могутъ быть включены распоряженіемъ губернатора колоніи. Подъ фабрикой или мастерской (work room) понимается всякое мѣсто, где изготавляются предметы на продажу и где: 1) работаютъ четыре или болѣе лицъ; 2) употребляется паровой, водяной, газовый, керосиновый или электрическій двигатель; 3) работаютъ одинъ китаецъ или болѣе; 4) изготавливается мебель, или печется хлѣбъ, или пирожные на продажу.

Специальное бюро для установленія заработной платы могутъ быть немедленно учреждены въ производствѣ одежды, мебели, хлѣбопекарномъ и мясномъ промыслахъ. Кромѣ того, бюро могутъ быть учреждаемы и во всякой другой отрасли промышленности, но на основаніи особой резолюціи обѣихъ

палатъ парламента. Бюро слагаются изъ членовъ (не менѣе 4 и не болѣе 10) и предсѣдателя, назначаемыхъ на два года. Половина членовъ выбирается предпринимателями, половина рабочими. Если члены не будутъ избраны, то они назначаются губернаторомъ. Предсѣдатель избирается членами бюро, но не изъ ихъ среды; въ случаѣ же, если такое избраніе не состоится, предсѣдатель назначается губернаторомъ¹⁾.

Предсѣдатель и члены бюро получають вознагражденіе за трудъ (предсѣдатель — одинъ фунтъ за полный день, и члены — 10 шилл.; за полдня уплачиваются половинные нормы) и путевые расходы.

Кромѣ опредѣленія заработной платы, бюро можетъ устанавливать и другія правила (напр., объ отношеніи числа учениковъ къ взрослымъ рабочимъ и т. п.). Рѣшенія бюро имѣютъ силу для всего городского населенія и могутъ быть распространены губернаторомъ и на всю территорію колоніи. Для престарѣлыхъ или слабыхъ рабочихъ главный фабричный инспекторъ можетъ дать разрѣшеніе работать и за меньшую сумму, чѣмъ минимальная плата, установленная бюро. Для устраненія случаевъ бесплатной работы (подъ видомъ «учениковъ») въ самомъ законѣ определено, что всякий работающій на фабрикахъ или мастерскихъ, регулируемыхъ закономъ, долженъ получать не менѣе 2 ш. 6 п. въ недѣлю.

¹⁾ Исключеніе изъ этихъ правилъ установлено только для производства мебели, где весь составъ бюро назначается губернаторомъ. Это сдѣлано для того, чтобы на выборъ бюро не повліяли китайцы, которыхъ много именно въ этой отрасли промышленности Викторіи.

Въ началѣ 1897 года на основаніи разсматривае-
маго закона открыли уже свои дѣйствія шесть бюро,
состоявшія каждое изъ десяти членовъ (5 отъ пред-
принимателей и 5 отъ рабочихъ). Пять бюро были
избраны: 1) въ хлѣбопекарномъ производствѣ;
2) изготавленіи мужской и дѣтской одежды;
3) производствѣ обуви; 4) шитьѣ рубашекъ, и
5) нижняго бѣлла, и одно — назначено губернато-
ромъ (въ производствѣ мебели). Дѣятельность бюро
не вездѣ шла одинаково гладко. Помимо затруднен-
ій, обычныхъ во всякомъ новомъ дѣлѣ, нѣкоторыя
отрасли промышленности представляли своеобраз-
ные особенности, требовавшія очень сложной си-
стемы установлѣнія минимальныхъ нормъ, не устранив-
шей, однако, возможности нѣкоторыхъ невыгодныхъ
послѣдствій для рабочихъ. Въ производствѣ мебели
дѣятельность бюро сильно тормазилась злоупотре-
блѣніями китайскихъ мастерскихъ, гдѣ хозяевъ под-
держивали въ обходѣ установленныхъ правилъ и
сами рабочіе. И тѣмъ не менѣе даже въ этой
отрасли промышленности послѣ учрежденія бюро
условія труда значительно улучшились, а въ дру-
гихъ — были достигнуты весьма крупные результаты.
Напр., плата взрослымъ рабочимъ въ булочныхъ
была сразу поднята на 25%. Въ портняжномъ про-
мыслѣ (гдѣ дѣятельность бюро была въ первое
время очень затруднительна) заработка плата муж-
чинъ и мальчиковъ поднялась въ среднемъ съ
35 шилл. 3 пен. до 40 шилл. 3 пен. въ недѣлю,
женщинъ и дѣвочекъ — съ 15 шилл. 5 пен. до 18 шилл.
3 п., и въ 1901 г. главный фабричный инспекторъ
могъ сообщить въ своемъ отчетѣ: «Я рѣшаюсь утвер-
ждать, что въ настоящее время нѣть уже sweating

въ портняжной промышленности Викторі... За краткій промежутоокъ въ три года всѣ условія этой промышленности измѣнились. Теперь не поступаютъ уже жалобы на грубую sweating или о томъ, что одежда изготавливается въ нищенскихъ жилищахъ за нищенскую плату. Большинство предпринимателей согласны теперь, что установление (платы и другихъ условій) было хорошо для добросовѣстного предпринимателя такъ же, какъ и для рабочихъ.

Практика бюро разрушила и ложные аргументы, приводимые противъ нихъ якобы изъ соображеній о благѣ самихъ рабочихъ. Указывали, что минимумъ, установленный бюро, станетъ для рабочихъ максимумомъ, что при этихъ условіяхъ имъ не удастся уже получить большую плату, какой они могли бы добиться при полной свободѣ договора. Въ дѣйствительности эти лицемѣрныя опасенія не оправдались. Въ отчетѣ 1902 г. главный фабричный инспекторъ прямо заявилъ, что такой тенденціи превращенія минимума въ максимумъ не наблюдается, въ доказательство чего привелъ рядъ фактовъ изъ различныхъ регулируемыхъ бюро отраслей промышленности. Напр., въ то время какъ минимальная заработка плата, установленная бюро для взрослыхъ рабочихъ портняжной промышленности, составляла въ 1901 году 45 шилл. въ недѣлю, средняя плата взрослыхъ мужчинъ въ этой промышленности равнялась 53 шилл. 6 п.; для взрослыхъ женщинъ при установленномъ минимумѣ въ 20 шилл. средняя плата составляла 22 шилл. 3 п. Интересно отметить также, что и цѣна издѣлій въ регулируемыхъ производствахъ не поднялась сколько-нибудь замѣтно, чтобы вызвать неудовольствие потребителей.

Успѣхъ акта 1896 года далъ возможность сторонникамъ принудительного регулированія заработной платы провести къ 1900 году дополнительный билль, который открывалъ возможность немедленнаго учрежденія бюро въ другихъ отрасляхъ промышленности (верхняя палата придала этому биллю характеръ временной мѣры). На основаніи новаго закона къ половинѣ 1902 года было учреждено уже 32 новыхъ бюро¹⁾.

Примѣру Викторіи вскорѣ послѣдовала другая колонія — Южная Австралия. Въ 1900 году въ ней былъ изданъ законъ, скопировавшій постановленія Викторіи о бюро заработной платы и устранившій нѣкоторые недостатки, обнаружившіеся при примѣненіи первыхъ. Такъ, бюро было предоставлено при опредѣленіи обязательного минимума заработной платы дѣлать исключенія для пожилыхъ или слабыхъ рабочихъ, которые не могли бы быть приняты хозяевами на общихъ условіяхъ (что замѣчалось при примѣненіи акта 1896 года въ Викторіи). Предѣломъ заработной платы для фабричныхъ дѣтей поставлены 4 шилл. (вмѣсто $2\frac{1}{2}$ шилл. въ Викторіи)²⁾.

Такъ, мирно и безъ потрясеній вошелъ въ жизнь новый принципъ общественнаго контроля частно-хозяйственной дѣятельности, о которомъ еще недавно даже внимательные изслѣдователи экономическихъ отношеній не могли подумать безъ содроганія, въ примѣненіи котораго большинство теоретическихъ сторонниковъ промышленной свободы видѣли актъ величайшаго политического безумія. У него и

¹⁾ Reeves, II, стр. 50—67.

²⁾ Reeves, II, стр. 68—69.

теперь не мало противниковъ, въ особенности въ Старомъ мірѣ; но насколько ослабѣла ихъ позиція за послѣдніе годы!

Не слѣдуетъ думать, конечно, что этотъ принципъ примѣнимъ повсюду. Подобно учрежденію обязательнаго третейскаго суда, и регулированіе заработка платы вѣнчаетъ собой долгій процессъ культурнаго развитія страны. До него надо еще дорости даже такимъ развитымъ государствамъ Стараго міра, какъ Германія и Франція; въ современной Англіи установленіе его потребовало бы многихъ специальныхъ ограниченій; въ Россіи же онъ представляется невозможнымъ еще на долгое время впередъ.

Отмѣтивъ вкратцѣ существенные черты наиболѣе передовыхъ законодательствъ по охранѣ труда, мы можемъ уже перейти къ разсмотрѣнію мѣръ, принимаемыхъ по охранѣ труда въ Россіи. Но предварительно я считаю бы необходимымъ указать на развитіе фабричнаго законодательства Германіи, ранняя исторія котораго обнаруживаетъ черты, сходныя съ наблюдаемыми въ нашемъ отечествѣ. На защиту рабочихъ, занятыхъ въ фабричной промышленности, въ Пруссіи выступило первоначально правительство, обезпокоенное ухудшеніемъ физическихъ качествъ населенія промышленныхъ окрестовъ и слабымъ распространеніемъ образованія среди фабричныхъ рабочихъ. Министры военный и народнаго просвѣщенія еще въ 20-хъ гг. высказывались въ защиту фабричныхъ дѣтей. Нѣкоторые болѣе просвѣщенные и гуманные фабриканты, принимавшіе участіе въ политической жизни страны, присоединили и свой голосъ къ заявленіямъ пра-

вительства. Въ результатаѣ былъ изданъ законъ 1839 года, который устанавливала запрещеніе работы для дѣтей моложе 9 лѣтъ и обязанность посѣщенія школы въ возрастѣ отъ 9 до 16 лѣтъ. Однако, большинство прусскихъ фабрикантовъ не обнаруживало желанія подчиниться требованіямъ закона, а такъ какъ надзоръ за его исполненіемъ былъ порученъ общимъ административнымъ органамъ, то на практикѣ онъ совершиенно не соблюдался. Послѣ 1848 г., съ обновленіемъ государственного строя и развитіемъ крупной промышленности, вопросъ о законодательной охранѣ рабочихъ выплы- ваетъ вновь, на этотъ разъ въ еще болѣе настоятельной формѣ. Въ 1853 г. былъ изданъ законъ, запрещавшій работу дѣтамъ до 12 лѣтъ; отъ 12 до 14-ти лѣтнаго возраста дѣти могли работать не болѣе 6 часовъ, съ обязательствомъ посѣщать школу 3 часа въ день. Для надзора за исполненіемъ закона были назначены фабричные инспектора. Однако, первые инспектора, воспитанные еще въ старыхъ бюрократическихъ традиціяхъ, не обнаружили такого мужества въ отстаиваніи интересовъ рабочихъ, какъ англійскіе. Въ Рейнской провинціи, где тогда была уже значительно развита крупная промышленность, фабриканты представляли настолько могущественную силу, что фабричные инспектора скоро становились очень уступчивыми и, вместо неуклоннаго исполненія своихъ прямыхъ обязанностей, легко переходили на сторону фабрикантовъ. Само начальство фабричныхъ инспекторовъ находило ихъ отчеты слишкомъ розовыми; напр., дюссельдорфскій инспекторъ въ 1855 г. обнаружилъ 894 нарушенія фабричного закона; черезъ 10 лѣтъ — въ 1865 году —

число зарегистрированныхъ проступковъ уменьшилось до 73, а въ слѣдующемъ 1866 г. даже до 28. Казалось бы, что фабриканты становились все болѣе и болѣе точными исполнителями требованій закона. Однако, когда на смѣну стараго чиновника былъ назначенъ болѣе энергичный и добросовѣстный инспекторъ, онъ обнаружилъ въ первый же годъ (въ 1874 г.) 7.267 нарушеній закона. Впрочемъ, въ этотъ періодъ фабриканты не могли дѣйствовать съ такой беззастѣничностью, какъ въ 30-хъ и 40-хъ гг. Сами рабочіе требовали уже во многихъ случаяхъ исполненія закона; мѣры противъ расплаты товарами (*truck system*) дѣйствительно примѣнялись, потому что въ каждомъ случаѣ нарушенія рабочіе заявляли энергическій протестъ. Нѣсколько иначе относились рабочіе къ охранѣ дѣтскаго труда; видя въ работѣ ребенка материальную поддержку семьи, они не противились стремленіямъ фабрикантовъ обойти постановленіе закона. Защитниками дѣтей выступали въ данномъ случаѣ, главнымъ образомъ, представители школьнай администраціи¹⁾.

Въ 60-хъ гг., сначала въ Пруссіи и Саксоніи, а затѣмъ (съ 70-хъ гг.) и во всей объединенной Германіи стали развиваться попытки организаціи рабочихъ. Быстрый темпъ развитія крупнаго производства, ростъ городовъ, увеличеніе самосознанія и политической силы рабочаго класса не могли не отразиться и на законодательной дѣятельности. Сначала консервативное правительство (Бисмаркъ) пыталось привлечь рабочихъ на свою сторону для борьбы съ либеральной буржуазіей; потомъ, когда

¹⁾ См. ст. Голлоса: «Исторія фабричного законодательства въ Германіи» въ «Русскомъ Богатствѣ».

среди рабочихъ все болѣе и болѣе усиливались оппозиционныя стремленія, правительство старалось смягчить ихъ рядомъ уступокъ. Однако, для улучшения собственно фабричного законодательства до самаго послѣднягъ времени было сдѣлано очень немногого. Дарованіемъ всеобщаго избирательнаго права, законами о страхованиі рабочихъ правительство Бисмарка предполагало ограничиться, не пытаясь выступать съ прямыми мѣрами противъ произвола фабрикантовъ. Однако, всѣ условія для измѣненія фабричного законодательства были уже налицо въ колоссальномъ развитіи крупнаго производства и силѣ объединеннаго и достигшаго самосознанія рабочаго класса; нуженъ былъ лишь благопріятный случай, удачное стеченіе обстоятельствъ, чтобы дать толчокъ къ фактическому осуществленію опредѣлившихся жизненныхъ потребностей. Такія благопріятныя обстоятельства наступили въ видѣ перемѣны въ лицѣ главы государства (императору Вильгельму I черезъ короткій промежутокъ правленія Фридриха III наследовалъ молодой Вильгельмъ II) и движенія среди вестфальскихъ рабочихъ, занятыхъ въ каменноугольной промышленности. Обширная стачка углекоповъ, привлекшая вниманіе всей Европы къ вопросу о положеніи германскихъ рабочихъ, не могла, конечно, не произвести сильнаго впечатлѣнія на молодого монарха, только что приступившаго къ правленію государствомъ. Вильгельмъ II рѣшилъ выступить защитникомъ интересовъ рабочаго класса, вопреки совѣтамъ старого канцлера, которому вскорѣ пришлось совершенно оставить свой постъ. Вскорѣ симпатіи императора измѣнились, но фа-

бричная реформа была уже проведена. Въ мартѣ 1890 г. Вильгельмъ II созвалъ международную конференцію по вопросу о законодательной защите труда, а уже въ маѣ того же года новое правительство, замѣнившее министерство Бисмарка, представило въ рейхстагъ обширеный проектъ фабричнаго законодательства, который и получилъ силу закона 1 іюля 1891 года. Этимъ закономъ Германія какъ бы вознаградила себя за долгій періодъ бездѣйствія въ области защиты труда, сравниваясь съ болѣе передовыми странами.

Защитный возрастъ былъ опредѣленъ 13 годами. Дѣтямъ ниже 13 лѣтъ работа совершенно воспрещается; подростки — въ возрастѣ отъ 14 до 16 лѣтъ — работаютъ ограниченное время. По статистическимъ свѣдѣніямъ, имѣющимся относительно труда дѣтей и малолѣтнихъ въ Германіи, защитой закона воспользовались очень многія дѣти. Количество дѣтей, занятыхъ на фабрикахъ Германіи (безъ Фльзасъ-Лотарингіи, Любека, обоихъ Липпе и Мекленбургъ-Стрелица), составляло:

Годы.	Количество дѣтей въ возрастѣ отъ 12 до 14 лѣтъ.
1881	13.672
1882	16.895
1884	18.882
1886	21.035
1888	22.913
1890	26.391
1892	10.726

Изъ этой таблички видно, что послѣ изданія новаго фабричнаго закона количество дѣтей, работающихъ на германскихъ фабрикахъ, уменьшилось

болѣе чѣмъ въ $2\frac{1}{2}$ раза. Что же касается труда подростковъ, то примѣненіе его почти не измѣнилось, потому что подростки замѣнили отчасти работу дѣтей, въ особенности тамъ, гдѣ женщины получаютъ сравнительно высокую плату.

Что касается защиты женщинъ, то мотивы къ проекту закона 1891 г. особенно подчеркивали значеніе законодательныхъ мѣропріятій въ данномъ отношеніи, указывая, что въ Германіи женщины-работницы составляютъ болѣе $\frac{1}{4}$ (28%) всѣхъ рабочихъ, занятыхъ въ фабрично-заводской промышленности. Законъ 1891 г. установилъ слѣдующія мѣры въ защиту женского труда: 1) для всѣхъ женщинъ запрещенъ ночной трудъ (между 8 часами вечера и $5\frac{1}{2}$ часами утра). Насколько полезна эта мѣра, можно видѣть изъ того, что по даннымъ, собраннымъ въ 1884 году, во всей Германіи постоянно работали по ночамъ (въ свекло-сахарномъ производствѣ и силезской угольной промышленности) не менѣе 13.000 женщинъ. 2) Роженицы не допускаются къ работамъ въ теченіе шести недѣль послѣ родовъ (только въ исключительныхъ случаяхъ, по особому разрешенію на каждый разъ врача, срокъ этотъ можетъ быть уменьшенъ до четырехъ недѣль). 3) Кромѣ воскреснаго отдыха (общаго для всѣхъ рабочихъ), женщины пользуются субботнимъ полуурядникомъ (который, однако, гораздо короче англійскаго; работа женщинъ по субботамъ должна оканчиваться не позже $5\frac{1}{2}$ часовъ вечера). 4) Для всѣхъ женщинъ старше 16 лѣтъ установленъ максимальный рабочій день въ 11 часовъ. Чѣмъ ближе къ нашему времени, тѣмъ большее вліяніе на развитіе фабрич-

наго законодательства въ Германіи оказываетъ инициатива живыхъ общественныхъ силъ. Среди нихъ, какъ своеобразный факторъ, обращаетъ на себя вниманіе дѣятельность народныхъ учителей. Союзъ германскихъ учителей, признавая вредное влияніе ранней промышленной работы на умственное и моральное развитіе не только самихъ работающихъ дѣтей, но и на ихъ школьніхъ товарищъ, постановилъ (на собраніи въ Бреславль въ 1898 году) добиваться въ принципѣ полнаго воспрещенія труда дѣтей школьнаго возраста, а на ближайшее время постепенно расширять существующую уже охрану (распространить государственный надзоръ на работу дѣтей въ домашней промышленности, сельскомъ хозяйстве и т. п.). Въ 1897 году союзомъ была произведена обстоятельная анкета относительно промышленной дѣятельности дѣтей школьнаго возраста въ Германіи¹⁾.

Обращаясь къ нашему отечеству, мы должны указать прежде всего, что по условіямъ нашей общественности фабричное законодательство могло появиться у насъ гораздо позднѣе, чѣмъ въ, западно-европейскихъ государствахъ. Правда, фабричная промышленность, въ особенности въ губерніяхъ центральнаго района, сдѣлала большіе успѣхи еще въ эпоху крѣпостничества, но весь складъ русской дореформенной жизни составлялъ непреодолимое препятствіе для введенія фабричного законодательства по западно-европейскому образцу.

¹⁾ Интересный обзоръ положенія вопроса о дѣтскомъ труде въ Германіи даетъ книга одного изъ дѣятельнѣйшихъ членовъ Союза Конрада Агаха (*Konrad Agahd, Kinderarbeit und Gesetz gegen die Ausnutzung kindlicher Arbeitskraft in Deutschland*, Лейпциг, 1902).

Правительство принимало якоторыя поліцейскія мѣры, имѣющія въ виду стѣснить произволъ фабрикантовъ, пыталось даже дѣйствовать путемъ законодательства, но при несовершенствахъ всего механизма дореформенной администраціи такія мѣры, естественно, не могли достичь цѣли. Въ этомъ отношеніи представляется чрезвычайно интересной судьба закона 1844 года, который запрещалъ ночной трудъ на фабрикахъ дѣтямъ ниже 12 лѣтъ. Онъ настолько не примѣнялся на практикѣ, что черезъ якоторое время всѣ забыли о его существованіи.

Рѣшительныя попытки правительства приступить къ освобожденію крестьянъ отъ крѣпостной зависимости и связанное съ ними обновленіе многихъ другихъ сторонъ русского общественного строя не могли не отразиться и на отношеніи власти къ промышленнымъ рабочимъ. Уже въ 1859 г. комиссія, учрежденная для осмотра фабрикъ и заводовъ въ Петербургской губерніи, выработала сначала проектъ специального закона для Петербурга и его уѣзда, затѣмъ общій — для всей имперіи. На этой первоначальной попыткѣ съ очевидностью отразилось вліяніе фабричного законодательства Англіи. Предполагалось совершенно запретить работу дѣтямъ ниже 12 лѣтъ; отъ 12 до 18 лѣтъ разрѣшить работать не болѣе 10 час. въ день, запретить ночной трудъ. Для надзора за исполненіемъ закона и вообще условиями фабричной работы проектировалось учредить специальный институтъ фабричныхъ инспекторовъ по англійскому образцу и даже промышленные суды съ равнымъ представительствомъ отъ фабрикантовъ и рабочихъ. Фабриканты не замедлили выступить съ горячими протестами

противъ правительственаго проекта. Ихъ соображенія одержали верхъ, и исполненіе проекта было отложено. Насколько, однако, протесты фабрикантовъ преслѣдовали ихъ личныя цѣли наживы, а не общіе интересы русской промышленности, можно видѣть изъ слѣдующаго интереснаго отзыва тверскаго губернатора графа Баранова на замѣчанія мѣстныхъ фабрикантовъ. Излагая мнѣніе выше-воловоцкаго хлопчатобумажнаго фабриканта Шилова противъ ограниченій, предлагаемыхъ проектомъ, гр. Барановъ замѣчаетъ, что «въ мнѣніи этомъ видна только изворотливость фабриканта въ защитѣ самаго неправаго дѣла и противорѣчие самому себѣ. Фабриканть хлопчатобумажный, слѣдовательно, проекціонистъ, живущій не естественной жизнью, а покровительственной системой, добивающійся удержанія ея на безконечное время, возвышаешь голосъ о свободѣ народнаго труда. Такіе тартюфовскіе приемы не извинительны, потому что известно, что ни о народномъ богатствѣ, ни о воспитаніи дѣтей народа фабриканты не думаютъ, а заботятся единственно о своемъ карманѣ. Если же ихъ производство и разливаетъ въ народѣ деньги, то, очевидно, имъ тутъ хвастаться не слѣдуетъ, что они благодѣтели народа, они просто эксплуататоры его силъ и способностей,— эксплуататоры въ полномъ смыслѣ этого слова, такъ какъ вовсе не заботятся ни о здоровьѣ, ни о нравственности своихъ рабочихъ... Медицинской помощи въ большей части случаевъ нѣть, школы — также, а где есть та и другая, то заводится безъ всякаго сочувствія, только для вида». Если сами представители правительственной власти находили достаточный основанія

для такого рѣзкаго осужденія поведенія фабрикантовъ, то очевидно, что положеніе фабричныхъ рабочихъ требовало немедленныхъ мѣръ въ ихъ защиту. И, однако, интересы фабрикантовъ одержали верхъ, и составленному комиссіей проекту не пришлось увидѣть свѣта. Такъ же печально разрѣшилась судьба и другого проекта фабричнаго законодательства, составленнаго въ началѣ 70-хъ гг. (комиссіей, работавшей сначала подъ предсѣдательствомъ генерала Игнатьева), несмотря на то, что въ немъ были уже въ значительной мѣрѣ отражены интересы предпринимателей (не было предположено ни фабричной инспекціи, ни промышленныхъ судовъ etc.).

Такъ вплоть до начала 80-хъ гг. русскіе рабочіе оставались безъ законодательной защиты. И, однако, изслѣдованія о положеніи труда на русскихъ фабрикахъ указывали съ замѣчательнымъ единодушіемъ на волющія злоупотребленія со стороны фабрикантовъ. По свѣдѣніямъ, собраннымъ къ концу 70-хъ гг. въ московскомъ районѣ, оказалось, что дѣти работали на фабрикахъ наравнѣ со взрослыми, что положеніе женщинъ-работницъ было крайне тяжелое (ихъ заставляли работать сейчасъ же послѣ родовъ, обращались крайне грубо, пластили нищенское жалованье). Множество несчастныхъ случаевъ на фабрикахъ происходило просто по недостатку огражденія машинъ. Общественное мнѣніе, поскольку оно находило путь, чтобы высказаться, было цѣлкомъ за изданіе законодательныхъ мѣръ въ защиту труда. Владимірское земство предложило проектъ фабричнаго законодательства; съездъ земскихъ врачей въ Тверской губерніи выступилъ

съ подобнымъ же проектомъ. Проектъ, составленный проф. Янсономъ, обсуждался въ 1875 г. въ комиссіи Петербургскаго Техническаго Общества и вызвалъ сочувствіе со стороны самихъ фабрикантовъ. Вообще для иѣкоторыхъ группъ русскихъ фабрикантовъ умѣренная защита рабочихъ законодательствомъ представлялась даже выгодной, облегчая конкуренцію съ наиболѣе отсталыми товарищами (въ особенности въ московскомъ и владимирскомъ районахъ). Наконецъ, сами рабочіе не разъ заявляли свой протестъ противъ злоупотреблений хозяевъ, что не могло не оказывать вліянія на правительственные соображенія. Правительство, не видя иныхъ мѣръ къ возстановленію порядка и спокойствія на фабрикахъ, охотно склонялось въ пользу изданія законовъ въ защиту рабочихъ. Къ этимъ постоянно действовавшимъ причинамъ въ началѣ 80-хъ гг. присоединилось одно благопріятное обстоятельство болѣе случайного характера, именно, что во главѣ финансового вѣдомства (въ вѣдѣніи котораго находится урегулированіе отношеній между хозяевами и рабочими въ области фабрично-заводской промышленности) стала человѣкъ высокообразованный, гуманный и спеціально знакомый съ соціально-экономическими вопросами. Министръ финансовъ Бунге, бывшій профессоръ политической экономіи, не могъ не сознавать необходимости фабричнаго законодательства и для Россіи, и въ первую очередь намѣченныхъ имъ нововведеній поставилъ проектъ фабричнаго закона. Обстоятельства сложились къ этому времени въ высшей степени благопріятно; петербургскіе фабриканты давно уже желали фабричнаго законода-

тельства, потому что условия работы на петербургскихъ фабрикахъ были гораздо лучше, чѣмъ на фабрикахъ центрально-промышленного района. Благодаря рѣдкости населенія прилегающихъ къ Петербургу мѣстностей, рабочихъ приходилось привлекать издалека сравнительно болѣе высокой платой, менѣе продолжительной работой; техническая постановка дѣла въ Петербургѣ была также значительно лучше, чѣмъ на московскихъ фабрикахъ. Петербургскіе фабриканты были прямо заинтересованы въ запрещеніи ночной работы и сокращеніи рабочаго дня на московскихъ фабрикахъ. Они и прежде постоянно высказывались за необходимость законодательныхъ мѣръ; но въ настоящій моментъ ихъ позиція была гораздо устойчивѣе, чѣмъ прежде. Промышленный кризисъ заставилъ московскихъ фабрикантовъ сократить работы на своихъ фабрикахъ, а потому и они смотрѣли въ это время гораздо спокойнѣе на запрещеніе ночного труда и т. п. мѣропріятія.

Намѣченный правительствомъ законъ прошелъ безпрепятственно въ юнѣ 1882 г. Онъ устанавливалъ ограничения пользованія дѣтскимъ трудомъ и назначилъ для надзора фабричную инспекцію. Дальнѣйшіе фабричные законы 1885 и 1886 гг. были вызваны, по мнѣнію изслѣдователя русской фабричной промышленности М. И. Туганъ-Барановскаго (въ статьѣ «Arbeiterschutzgesetzgebung in Russland» въ «Handwörterbuch der Staatswissenschaften» Conrad'a, 2-е изданіе, томъ 1-й), крупными волненіями въ Московской и Владимирской губерніяхъ. Назначая комиссию для выработки этихъ законовъ, правительство руководствовалось соображеніемъ о

возстановлениі нарушенаго порядка на фабрикахъ и о гарантіи на будущее отъ подобныхъ волненій. Предсѣдательствовалъ въ указанной комиссіи товарищъ министра внутреннихъ дѣлъ, бывшій директоръ департамента полиціи (фонъ-Плеве). Законъ 1885 года запрещалъ ночную работу женщинъ и подростковъ, законъ 1886 г. регулировалъ условія расплаты со всѣми рабочими.

Однако, первыя попытки законодательной охраны труда не могли не вызвать оппозиціи со стороны лицъ, выгоды которыхъ нарушались новыми законами. Московскіе фабриканты вскорѣ послѣ прекращенія кризиса убѣдились, что прежніе пріемы пользованія фабричнымъ трудомъ были для нихъ гораздо выгоднѣе и удобнѣе, и потому подняли цѣлую бурю протesta какъ противъ новыхъ законовъ, такъ и противъ ихъ исполнителей — фабричныхъ инспекторовъ. «Охранительные» органы печати съ «Московскими Вѣдомостями» во главѣ наполняли свои столбцы всевозможными инсинуаціями, стараясь дискредитировать попытки урегулированія отношений между хозяевами и рабочими. Вообще отношеніе нашей реакціонной прессы къ фабричному законодательству даетъ обильный материалъ для изслѣдователя новѣйшей экономической и культурной исторіи Россіи. Усилія фабрикантовъ и ихъ литературныхъ приспѣшниковъ не остались безплодными, тѣмъ болѣе, что и Бунге къ тому времени долженъ былъ выйти въ отставку и уступить свое мѣсто Вышнеградскому, извѣстному обширными дружескими и дѣловыми связями съ представителями торговаго и промышленного класса. Не имѣя возможности круто повернуть назадъ, уни-

что живъ только-что созданную отрасль законодательства, решено было сдѣлать частичные уступки фабрикантамъ. Было прекращено печатаніе отчетовъ фабричныхъ инспекторовъ, произведены крупные изменения въ личномъ составѣ фабричной инспекціи, внесены некоторые благопріятныя для фабрикантовъ (въ общемъ, однако, несущественные) поправки и въ самое законодательство.

Однако, тѣ же причины, которые привели въ прошломъ къ возникновенію и развитію фабричного законодательства, не переставали дѣйствовать и теперь. Интересы петербургскихъ и вообще западно-русскихъ фабрикантовъ попрежнему сталкивались съ стремленіями предпринимателей центрального района. Еще въ 1867 г. директоръ известной «Кренгольмской мануфактуры» (близъ Нарвы), затѣмъ въ 1875 г. собраніе петербургскихъ машиностроителей ходатайствовали передъ правительствомъ о сокращеніи рабочаго дня для всѣхъ рабочихъ до 10 часовъ. Въ 1883 г. владѣльцы текстильныхъ фабрикъ въ Петербургѣ просили объ ограниченіи рабочаго дня для взрослыхъ 12 часами. Наконецъ, въ 1894 г. лодзинскіе фабриканты выработали проектъ сокращенія рабочаго времени въ горномъ дѣлѣ до 10 часовъ, въ металлургическомъ—до 11 час. и на всѣхъ остальныхъ фабрикахъ—до 12 часовъ. На эти предложения изъявили согласіе и многие московскіе фабриканты. Свѣдѣнія, собранныя относительно влияния уменьшенія рабочаго дня, дали благопріятные результаты. Въ 1896 г. департаментъ торговли и мануфактуръ поставилъ этотъ вопросъ на обсужденіе фабричныхъ инспекторовъ, которые также высказались въ пользу сокращенія рабочаго вре-

мени. Медицинские съѣзы подкрѣпили полученные выводы еще своими специальными соображеніями. Такимъ образомъ, почва для расширенія фабричнаго законодательства въ смыслѣ нормировки рабочаго времени была уже достаточно подготовлена; недоставало только толчка, который побудилъ бы къ скорѣйшему практическому осуществленію предлагаемой мѣры. Толчокъ этотъ дала огромная стачка рабочихъ на ткацкихъ и прядильныхъ хлопчатобумажныхъ фабрикахъ (въ которой участвовало отъ 20 до 30 тыс. человѣкъ). Вскорѣ послѣ стачки была образована комиссія при департаментѣ торговли и мануфактуръ для выработки проекта нормировки рабочаго времени. Въ работахъ этой комиссіи приняли участіе до 200 крупныхъ промышленниковъ. Насколько сильны были у правительства соображенія о возвращеніи порядка на фабрикахъ, можно видѣть хотя бы изъ факта, сообщаемаго въ упомянутой выше статьѣ, что представители Министерства Внутреннихъ Дѣлъ высказывались за наиболѣе крупныя ограниченія. Проектъ нормировки, выработанный комиссией, и сталъ закономъ 1897 года.

Въ чёмъ же заключается сущность мѣръ, принятыхъ русскимъ законодательствомъ въ защиту фабричнаго труда?

1) Совершенно воспрещается фабричная работа дѣтямъ до 12 лѣтъ.

2) Дѣти въ возрастѣ отъ 12 до 15 лѣтъ должны работать не болѣе 8 часовъ въ сутки; въ воскресные и праздничные дни работа воспрещается. Работа безъ перерыва не можетъ продолжаться болѣе 4 часовъ. Законъ 1890 года (въ министерство Выше-

градского) допустилъ работу безъ перерыва въ течenie 6 часовъ; но зато и вся работа въ такихъ случаяхъ не должна превышать 6 часовъ. Ночная работа между 9 час. вечера и 5 часами утра по закону 1882 г. совершенно запрещалась; закономъ 90 г. она была разрѣшена для дѣтей, занятыхъ на стеклянныхъ фабрикахъ. Тотъ же законъ считается въ нѣкоторыхъ случаяхъ ночнымъ временемъ время между 4 часами утра и 10 часами вечера и разрѣшаетъ главному инспектору допускать работу дѣтей и по воскресеньямъ.

3) Подросткамъ въ возрастѣ отъ 15 до 17 лѣтъ и всѣмъ женщинамъ запрещается ночная работа (въ текстильной промышленности). Ночнымъ временемъ законъ 1882 года считалъ промежутокъ между 9 часами вечера и 5 часами утра. По закону 1890 г. на тѣхъ фабрикахъ, где практикуется 18-тичасовая смена, ночь считается отъ 10 часовъ вечера до 4-хъ утра. Этотъ же законъ предоставляетъ губернскимъ фабричнымъ присутствіямъ, а где ихъ нѣть—губернаторамъ, разрѣшать ночной трудъ подростковъ и женщинъ съ тѣмъ, чтобы на слѣдующій день они начинали работу не раньше полудня.

4) По закону 1897 г. для взрослыхъ рабочихъ въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, на которыхъ распространяется дѣйствіе фабричныхъ законовъ, вообще установленъ максимальный рабочій день въ $11\frac{1}{2}$ часовъ. Въ субботу и наканунѣ большихъ праздниковъ работы не должны продолжаться болѣе 10 часовъ. Если же рабочіе заняты, хотя отчасти, ночью (между 9 часами вечера и 5 утра, а при двухъ сменахъ—между 10 часами веч. и 4 часами утра), то трудъ ихъ въ будни не долженъ

превышать 10 час. Въ воскресенье и 14 большихъ праздниковъ работа совершенно воспрещается (но можно праздновать по соглашенню между хозяевами и рабочими и въ какой-нибудь будничный день, вместо праздника).

Сверхурочные работы (т.-е. такія, которые захватываютъ время сверхъ нормы, установленной закономъ) допускаются только для такихъ производствъ, где это требуется по особымъ техническимъ условіямъ. Изъятія допускались лишь для непрерывныхъ производствъ, где норма работы опредѣлена въ 24 часа въ двое сутокъ и въ 30 часовъ — при ломкѣ смѣнъ. Установивъ вкратцѣ указанныя правила, законъ предоставлялъ министрамъ финансовъ и внутреннихъ дѣлъ по соглашенню издавать распоряженія для регулированія дѣйствія этого закона и опредѣлять изъятія изъ него. Иначе говоря, административной власти было предоставлено по собственному усмотрѣнію пополнять и сокращать постановленія закона. Такія распоряженія и были изданы министромъ финансовъ (по соглашенню съ министромъ внутреннихъ дѣлъ) 20 сентября 1897 г. и 14 марта 1898 г. Второе изъ этихъ распоряженій (инструкцій) совершенно нарушило постановленіе закона о сверхурочныхъ работахъ. Закономъ количество сверхурочныхъ часовъ было опредѣлено для каждого рабочаго не болѣе, чѣмъ 120 часами въ годъ, причемъ сюда не включались: 1) обязательныя сверхурочные работы по договору о наймѣ (необходимы по техническимъ условіямъ производства) и 2) временные работы вслѣдствіе непредвидѣнныхъ обстоятельствъ (пожара, поломки и т. д.). Инструкція 14 марта 1898 года допускаетъ уже

неограниченное, число сверхурочныхъ работъ (необязательныхъ, устанавливаемыхъ по соглашению съ рабочими), нарушая этимъ и требование закона, и предыдущую инструкцію того же министра (20 сентября 1897 г., где положенія о сверхурочныхъ работахъ опредѣлялись согласно съ закономъ). Вообще изъятія изъ правила обѣ 11 $\frac{1}{2}$ -часовой работы настолько значительны (многія производства отнесены къ разряду непрерывныхъ), что новый законъ, по всей вѣроятности, облегчилъ участь очень немногихъ рабочихъ. Но и въ тѣхъ производствахъ, где законъ 1897 года долженъ былъ бы примѣняться въ полномъ объемѣ, фабриканты могутъ не исполнять предъявляемыхъ къ нимъ требованій, потому что въ разсматриваемомъ законѣ не установлено никакихъ штрафовъ за нарушенія со стороны хозяевъ.

5) О другихъ условіяхъ рабочаго договора наше фабричное законодательство содержитъ слѣдующія постановленія. Запрещено закономъ 1886 г. выдавать рабочимъ плату товарами, купонами и другими знаками, вместо денегъ; хозяева не могутъ дѣлать вычетовъ за долги изъ заработка ихъ рабочихъ. Рабочіе не обязаны платить за медицинскую помощь, освѣщеніе мастерскихъ и пользованіе орудіями труда. Списокъ цѣнъ товаровъ, продаваемыхъ въ фабричныхъ лавкахъ, а также правила внутренняго распорядка на фабрикахъ и штрафы утверждаются фабричнымъ инспекторомъ (при этомъ размѣры штрафа не должны превышать $\frac{1}{3}$ заработка рабочаго).

6) Наконецъ, необходимо отмѣтить, что для дѣтей между 12 и 15 годами требуется (закономъ 1882 г.)

посещение школы, по крайней мѣрѣ, 18 часовъ въ недѣлю.

Таковы постановленія дѣйствующаго въ Россіи фабричнаго законодательства. Но чтобы судить о томъ, насколько оно фактически облегчаетъ положеніе фабричныхъ рабочихъ, необходимо познакомиться съ системой мѣръ, которая принимаются для его исполненія, т.-е. съ организацией надзора и размѣрами штрафовъ. Законъ 1882 г. создалъ и въ Россіи институтъ фабричныхъ инспекторовъ. Первоначально фабричными инспекторами назначались люди, дѣйствительно преданные дѣлу, искренно стремившіеся дѣйствовать въ защиту рабочихъ. Врачи, ученые, педагоги, среди которыхъ особенно выдѣлялись московскій профессоръ Янжулъ (инспекторъ Московскаго округа) и д-ръ Песковъ (инспекторъ Владимірскаго округа), образовали составъ фабричной инспекціи «перваго призыва». Ихъ отчеты (первоначально они опубликовывались во всеобщемъ свѣдѣніе) содержатъ чрезвычайно интересныя данныя для характеристики положенія фабричныхъ рабочихъ въ Россіи. Фабрикантамъ приходилось волей-неволей исполнять требованія закона, потому что инспектора энергически настаивали на его исполненіи и, въ случаѣ нарушеній, немедленно возбуждали судебнное преслѣдованіе. Но и тогда уже въ организациіи надзора замѣчались крупные недостатки. Составъ инспекторовъ былъ слишкомъ малочисленъ. Инспектора не имѣли физической возможности осмотрѣть хотя бы одинъ разъ въ годъ всѣ фабрики ихъ района; легко понять, что фабриканты скоро догадывались, насколько трудно усмотрѣть за производимыми ими

нарушениями закона. Законъ 1894 г. увеличилъ число фабричныхъ инспекторовъ (съ 34 до 143), но за это время въ составѣ инспекціи произошли уже крупныя перемѣны. Послѣ усиленной агитации фабрикантовъ и реакціонной печати противъ первыхъ фабричныхъ инспекторовъ правительство измѣнило прежней системѣ и стало выбирать кандидатовъ на эти должности по преимуществу изъ среды техниковъ. Типъ фабричнаго инспектора, рѣзко отличающійся отъ обыкновеннаго чиновника, мало-по-малу исчезъ, уступивъ мѣсто зауряднымъ исполнителямъ начальственныхъ предписаній, относящимся къ возложенной на нихъ задачѣ съ казеннымъ равнодушіемъ и очень склоннымъ становиться на сторону интересовъ фабрикантовъ. Законъ 1894 года возложилъ на инспекцію новую функцию, не соответствующую ея основнымъ задачамъ,— именно, осмотръ паровыхъ котловъ, который до того выполнялся губернскими механиками. Отсюда вытекало и назначеніе техническаго ценза для получения должности инспектора, благодаря которому доступъ къ охранѣ труда былъ загражденъ лицамъ, не прошедшимъ высшей технической школы, хотя бы они были превосходными знатоками фабрично-заводскаго быта¹⁾). При строгомъ отношеніи къ

1) Въ законѣ не решилось высказать абсолютнаго запрещенія доступа въ фабричную инспекцію не-техникамъ (должности фабричныхъ инспекторовъ замѣщаются «лицами, окончившими курсъ въ высшихъ и преимущественно техническихъ заведеніяхъ»), но практика твердо держится указаннаго въ текстѣ принципа. Въ настоящее время среди 273 инспекторовъ насчитывается только 8 врачей и 5 лицъ другихъ не-техническихъ специальностей, причемъ некоторые изъ этихъ лицъ были въ штатѣ инспекціи еще до 1894 года. Между тѣмъ въ 1886 г. въ

технической подготовки (по установившейся практикѣ, изъ имѣющихъся кандидатовъ предпочтеніе отдается лицамъ, занимавшимся до того въ теченіе нѣсколькихъ лѣтъ практической дѣятельностью на фабрикахъ и заводахъ) отъ кандидата на должность фабричнаго инспектора совершенно не требуется проявить чѣмъ-либо (хотя бы при помощи специальнаго экзамена или печатныхъ работъ) не только знаніе экономическихъ условій быта рабочихъ, но даже самаго русскаго фабричнаго законодательства, не говоря уже о знакомствѣ съ фабричнымъ законодательствомъ другихъ государствъ. Сознаніе важности пониманія соціально-экономической стороны фабричной жизни, которую единственно призвана регулировать фабричная инспекція, и самостоятельности и широты воззрѣній у органовъ фабричной инспекціи, которымъ по ихъ обязанностямъ приходится сталкиваться съ самыми щекотливыми и сложными отношеніями, такимъ образомъ, къ великому ущербу для дѣла, отсутствуетъ у насъ какъ въ фабричномъ законодательствѣ, такъ и въ административной практикѣ по его примѣненію¹⁾.

общей суммѣ 29 инспекторовъ было 10 врачей, 3 педагога и 2 юриста и только 14 техниковъ. См. М. Александровъ: «Фабричная инспекція въ Россіи». «Промышленность и Здоровье», VIII, стр. 16—17.

1) Введеніе въ кругъ обязанностей фабричныхъ инспекторовъ осмотра паровыхъ котловъ имѣть только ту выгоду, что устраиваетъ возможный аргументъ о дорогоизнѣ содержанія фабричной инспекціи. Современная фабричная инспекція, какъ оказывается, съ избыткомъ покрываетъ расходы на свое содержаніе. Содержаніе всего штата инспекціи, а также 10 губернскихъ механиковъ, должности которыхъ сохранены въ мѣстностяхъ, на которыхъ не распространяется надзоръ инспекціи (Сибирь, За-

Въ 1899 году наша инспекція была вновь реорганизована учрежденіемъ главнаго по фабричнымъ и городскимъ дѣламъ присутствія для объединенія дѣятельности фабричной инспекціи на всемъ пространствѣ ея дѣйствія и шести окружныхъ инспекторовъ для объединенія дѣятельности инспекціи на мѣстѣ и надзора за правильностью дѣйствій инспекторовъ. Это нововведеніе не внесло, однако, по существу ничего нового въ примѣняющуюся у насъ охрану труда и, повидимому, не представляется и достаточно устойчивымъ. Въ виду двойственности высшаго руководительства надзоромъ за фабrikами и заводами, раздѣленного между двумя крупными вѣдомствами — Министерствомъ Финансовъ и Министерствомъ Внутреннихъ Дѣлъ,— есть основанія думать, что внутренняя организація инспекціи должна еще испытать рядъ перемѣнъ, пока не установится единство руководящей ею власти,— въ ту или иную сторону¹⁾.

Наиболѣе рациональной системой высшаго руководства охраной труда была бы передача фабрич-

каказье и часть Кавказа), обходятся въ настоящее время 1.083.382 р. въ годъ. Сборъ же съ паровыхъ котловъ, установленный одновременно съ реорганизацией фабричной инспекціи въ 1894 г., даетъ въ послѣдніе годы свыше 1.500.000 руб. Едва ли, однако, такія выгоды могутъ служить основаниемъ сохраненія за инспекціей столь несвойственной ей функции. См. М. Александровъ: «Фабричная инспекція въ Россіи», стр. 19.

¹⁾ Высочайшимъ повелѣніемъ 30 мая 1903 года мѣстные органы фабричной инспекціи подчинены, помимо своего непосредственнаго начальства (отдѣль промышленности въ М.-въ Финансовъ), губернаторамъ (градоначальникамъ или оберъ-полицмейстерамъ). За окружными же инспекторами оставлены пока только двѣ функции: 1) производство ревизій дѣлъ чиновъ фабричной инспекціи округа и 2) предварительная разработка свѣдѣній по промышленной статистикѣ.

ной инспекции въ вѣдѣніе особаго департамента труда, который слѣдовало бы организовать въ качествѣ самостоятельного органа при существующихъ теперь отдѣлахъ промышленности и торговли и выдѣлить вмѣстѣ съ этими отдѣлами изъ Министерства Финансовъ какъ новое министерство (торговли и промышленности), въ которое было бы удобно перенести управление почтою и телеграфомъ и общую статистику населенія, находящіяся теперь въ вѣдомствѣ Министерства Внутреннихъ Дѣлъ.

Другая причина слабости нашего фабричного законодательства кроется въ системѣ штрафовъ. За нарушение закона о работѣ малолѣтнихъ, подростковъ и женщинъ назначается штрафъ до 100 руб. или мѣсяцъ ареста; за нарушение правилъ о договорѣ между хозяиномъ и рабочимъ—до 300 руб.; если нарушение это вызвало беспорядки на фабрикѣ, то хозяинъ наказывается арестомъ до 3-хъ мѣсяцевъ. За самовольное нарушение контракта хозяинъ отвѣтаетъ только въ гражданскомъ порядке, тогда какъ рабочаго за такое же нарушение постигаетъ уголовное наказаніе—арестъ до одного мѣсяца. Легко видѣть, что хозяину представляется часто болѣе выгоднымъ заплатить 100 или даже 300 руб. штрафа, чѣмъ примѣнять постановленія закона, которыя заставили бы его сократить доходы на тысячи. Но въ нашемъ фабричномъ законодательствѣ есть еще болѣе поразительные недочеты. Напр., за нарушение закона 1897 г. о нормировкѣ рабочаго времени не опредѣлено никакихъ штрафовъ, такъ что фабриканть можетъ, ничѣмъ не рискуя, не исполнять этого закона. Мы отмѣтили уже многіе недостатки закона 1897 года;

тѣмъ не менѣе онъ могъ бы доставить нѣкоторыя облегченія известной части рабочихъ; отсутствіе же штрафовъ за его нарушеніе еще болѣе уменьшаетъ вѣроятность того, что онъ дѣйствительно будетъ полезенъ.

Къ недостаткамъ нашего фабричнаго законодательства необходимо отнести и крайнюю неопределеннѣсть круга вѣдомства фабричной инспекціи. Законъ до сихъ поръ не содержитъ точнаго определенія предпріятій, подлежащихъ надзору, что создаетъ крайнюю неравнотѣрностъ законодательной охраны труда по различнымъ мѣстностямъ въ зависимости отъ разнообразія толкованій закона мѣстными властями¹⁾). Поэтому представляется настоятельно необходимымъ точное указаніе въ самомъ законѣ, какія именно промышленныя предпріятія подлежать надзору, причемъ, кстати сказать, необходимо было бы распространить охрану труда и на предпріятія ремесленной и домашней промышленности, по образцу западныхъ законодательствъ. Общественный контроль за мелкими промышленными заведеніями особенно желателенъ при низкомъ уровнѣ нашей культуры, допускающей во-плющія злоупотребленія беззащитностью рабочихъ.

¹⁾ Предпріятія, о которыхъ говорить наше фабричное законодательство, отмѣчены только названіями «фабрики, заводы и мануфактуры», причемъ со времени закона 1886 г. министру финансовъ, по соглашенію съ министромъ внутреннихъ дѣлъ, предложено распространять надзоръ по ходатайству мѣстныхъ присутствій на значительныя ремесленныя заведенія и сеювобождать отъ него незначительные фабрики и заводы. Насколько широкъ при этомъ просторъ толкованій закона, видно, напр. изъ того, что такія предпріятія, какъ сельскохозяйственные винокуренные заводы, въ нѣкоторыхъ губерніяхъ подлежать надзору фабричной инспекціи, а въ нѣкоторыхъ — неѣть.

Бедствія дѣтей-учениковъ въ русскихъ ремесленныхъ мастерскихъ настолько известны, что намъ неѣть надобности приводить фактическія свидѣтельства этого. Стоитъ просмотрѣть любую ежедневную газету за ближайшіе годы, чтобы найти богатѣйший матеріалъ по данному вопросу, несмотря на слабое развитіе гласности въ дѣлѣ промышленныхъ порядковъ въ Россіи.

Въ силу отмѣченныхъ обстоятельствъ русское фабричное законодательство, несмотря на нѣкоторыя постановленія, отсутствующія даже въ фабричныхъ законахъ передовыхъ народовъ Европы (нормировка рабочаго времени взрослыхъ), въ дѣйствительности оказывается весьма несовершеннымъ. Законодательству предстоитъ еще много работы въ этой отрасли, причемъ необходимѣйшимъ условіемъ ея успѣшности слѣдуетъ признать искреннее стремленіе выступить на защиту трудящихся классовъ, далекое отъ уступокъ и послабленій въ пользу фабрикантовъ¹⁾.

1) О развитіи фабричного законодательства въ Россіи см., кромѣ указанныхъ, еще соч. Литвинова-Фалинскаго: «Фабричное законодательство и фабричная инспекція въ Россіи», и ст. П. С. «Къ характеристикѣ нашего фабричного законодательства» въ журналѣ «Народное Хозяйство» 1902 г., № 3. Съ октября 1902 г. въ Россіи выходитъ журналъ «Промышленность и Здоровье», специально посвященный вопросамъ фабричного законодательства и промышленной гигиены. Полный обзоръ текущихъ мѣропріятій по фабричному законодательству вѣдѣтъ культурныхъ странъ даетъ «Bulletin des Internationalen Arbeitsamtes» (издастся съ января 1902 г.).

Лекція шестнадцатая.

I. Ученіе объ остальныхъ формахъ дохода (прибыли на капиталъ и поземельной рентѣ). — Прибыль на капиталъ. — Два развиѣтенія этой отрасли дохода: процентъ и предпринимательская прибыль. — Теорія прибыли Бемь-Баверка. — Критика этой теоріи. — Ученіе Маркса. — Откуда же проистекаетъ прибыль и почему она достается капиталистамъ? II. Поземельная рента. — Теорія Рикардо. — Возраженія противъ нея (Бастіа, Кери, Шеффле). — Поправки, внесенные въ теорію Рикардо Марксомъ. — Предложенія общественныхъ реформъ съ цѣлью упраздненія ренты.

I.

Мм. гг. Въ прошлый разъ мы закончили очеркъ ученія о заработной платѣ. Обращаясь теперь къ разсмотрѣнію другихъ видовъ дохода, существующихъ въ современномъ обществѣ, я прежде всего долженъ предупредить, что, по недостатку времени, находящагося въ нашемъ распоряженіи, я не имѣю возможности остановиться на предстоящихъ вопросахъ съ такой же подробностью, какъ на вопросѣ о заработной платѣ. Я удѣлилъ сравнительно много мѣста характеристицѣ разнаго рода условій, вліяющихъ на высоту заработной платы, въ виду огромной важности вопроса о вознагражденіи за трудъ при современныхъ экономическихъ отношеніяхъ. Господствующія теоріи заработной платы до сихъ поръ удѣляютъ еще слишкомъ мало мѣста опѣнкѣ явлений, отмѣченныхъ въ предшествующемъ изложеніи; поэтому представлялось крайне необходимо

димымъ остановиться на нихъ нѣсколько долье, чтобы отчетливѣе намѣтить совокупность разнообразныхъ и сложныхъ элементовъ, обнимаемыхъ общимъ понятіемъ «силы, лежащей на сторонѣ рабочаго класса». При изложеніи же вопроса о прибыли и рентѣ мы можемъ съ полнымъ правомъ ограничиться лишь наиболѣе существеннымъ. Общая проблема распределенія уже обрисовалась намъ съ достаточной ясностью изъ ученія о заработной платѣ; что же касается въ частности самихъ вопросовъ о прибыли и рентѣ, то выясненіе ихъ также въ известной мѣрѣ подготовлено предыдущимъ изложениемъ. Зная условія, вліяющія на высоту заработной платы, мы тѣмъ самымъ имѣемъ уже ключъ и къ изученію вліяній, подъ которыми устанавливается прибыль на капиталъ или поземельная рента.

За вычетомъ доли продукта, поступающаго въ обладаніе трудящихся классовъ, въ чистомъ доходѣ современного общества остаются, какъ мы знаемъ изъ предыдущаго, доходы капиталистовъ (рантьеровъ и предпринимателей) и земельныхъ собственниковъ.

Доходъ капиталистовъ и поземельная рента имѣютъ одинъ общий признакъ, противополагающій ихъ заработной платѣ. Оба эти вида доходовъ проис текаютъ не изъ трудового начала, а основываются на известныхъ юридическихъ отношеніяхъ. Вотъ почему ихъ удобно разматривать рядомъ, послѣ выясненія вопроса о заработной платѣ. Но вмѣстѣ съ тѣмъ и прибыль на капиталъ, и поземельная рента имѣютъ свои специальные условія, опредѣляющія ихъ размѣры въ данный моментъ,

вляючія на ихъ измѣненія въ процессѣ историче- скаго развитія экономическихъ отношеній и т. п. Поэтому мы и попытаемся прослѣдить дѣйствіе различныхъ причинъ, опредѣляющихъ высоту и послѣдовательныя измѣненія прибыли на капиталъ и поземельной ренты въ отдельности для каждой изъ этихъ формъ дохода, не упуская при этомъ изъ виду ихъ общей черты — нетрудового происхо- жденія.

Начнемъ съ доходовъ капиталистовъ. Эти доходы выступаютъ въ двухъ основныхъ формахъ: процента на капиталъ и предпринимательской при- были. Подъ процентомъ на капиталъ въ экономи- ческой наукѣ понимается доля чистаго дохода общества, присвоемая лицами, не участвующими непосредственно въ производствѣ, а ссужающими свои капиталы или капиталистическимъ предпринимателямъ, или мелкимъ самостоятельнымъ про- изводителямъ. Предпринимательская же прибыль достается лицамъ, владѣющимъ предприятіемъ, т.-е. или организующимъ производство, или принимаю- щимъ на себя права организаторовъ (таковы учре- дители и члены акціонерныхъ компаний, где роль организаторовъ производства фактически принад- лежитъ лишь немногимъ лицамъ). Очевидно, что рантьерь совершенно не участвуетъ въ производ- ствѣ, получая свой доходъ въ силу привилегіи, даваемой ему собственностью на капиталъ. Пред-приниматель же иногда принимаетъ дѣйствительное участіе въ устройствѣ и веденіи принадлежащаго ему предприятія и въ этомъ смыслѣ является та- кимъ же работникоmъ, какъ инженеръ, прядильщикъ, кочегаръ, извозчикъ, сторожъ и т. д. Но та часть

его дохода, которая соответствовала бы его личной деятельности въ предпріятіи, при современныхъ условіяхъ производства, во многихъ случаяхъ составляетъ лишь ничтожную долю. Остатокъ же, приходящійся предпринимателю за вычетомъ изъ цѣнности изготовленнаго продукта заработной платы, процента и ренты, находится въ соотвѣтствіи не съ затратой его трудовой энергіи, а размѣрами вложеннаго въ дѣло (своего и чужого, заемнаго) капитала. Вотъ почему предпринимательскій доходъ называются въ экономической наукѣ не заработной платой предпринимателя, а предпринимательской прибылью, или предпринимательскимъ барышомъ. Предпринимательскую прибыль нельзя поэтому противопоставлять проценту на капиталъ; обѣ эти формы дохода являются вѣтвями, идущими изъ одного корня — права собственности на капиталъ и права частнаго распоряженія капиталомъ, а потому и условія ихъ опредѣленія въ главныхъ чертахъ однородны. Въ прежней экономической литературѣ даже и не проводилось строгаго различія между ними; экономисты говорили безразлично о «прибыли на капиталъ», понимая подъ нею то процентъ, то предпринимательскую прибыль, то оба эти источника вмѣстѣ. Для правильности и точности анализа, конечно, необходимо имѣть въ виду и особенности этихъ видовъ дохода капиталистовъ; но для выясненія ихъ основной сущности можно сначала разматривать ихъ совмѣстно. Поэтому и мы въ дальнѣйшемъ изложеніи ограничимся по преимуществу характеристикой прибыли на капиталъ вообще и только въ тѣхъ случаяхъ, где это будетъ необходимо, отмѣтимъ особенности,

съ одной стороны, процента на капиталъ, съ другой — предпринимательской прибыли.

Выясненіе источника прибыли на капиталъ тѣсно связано съ вопросомъ о причинахъ, обусловливающихъ цѣнность хозяйственныхъ благъ. Въ сферѣ обмѣна, какъ мы знаемъ, ликвидируются общественные отношенія, связанныя съ производствомъ продуктовъ, и вмѣстѣ съ тѣмъ выясняются и условія ихъ распределенія. Поэтому всѣ теоретическія попытки, направленныя на объясненіе прибыли на капиталъ, обыкновенно опираются въ своихъ исходныхъ посылкахъ на положенія, установленные при изслѣдованіи вопроса о цѣнности. Въ свое время, когда мы останавливались на этомъ вопросѣ, мы ограничились въ разборѣ существующихъ теорій на двухъ группахъ ученій: 1) основанныхъ на принципѣ полезности, 2) на принципѣ труда. Подобнымъ же образомъ удобнѣе всего опредѣлить и предстоящую намъ теперь задачу, выбирая изъ всей массы предложенныхъ теоретическихъ объясненій прибыли на капиталъ, съ одной стороны, теорію Бѣмъ-Баверка (представителя австрійской экономической школы), съ другой — учение Карла Маркса.

Послѣ Карла Менгера Бѣмъ-Баверкъ считается наиболѣе выдающимся представителемъ австрійской экономической школы. Дѣйствительно, ему нельзя отказать ни въ богатствѣ эрудиціи, ни въ острумії; но надѣль всѣми его работами, таготѣтъ фатально печать безплодія и пустоты, какъ только онъ пытается дать самостоятельную доктрину на мѣсто, разбираемыхъ имъ теорій. Отрѣшаясь отъ почвы реальнаго изслѣдованія дѣйствительныхъ

жизненныхъ отношеній и вступая на скользкій путь произвольного теоретического творчества, Бѣмъ-Баверкъ, подобно другимъ сторонникамъ защищаемаго имъ направлениія, тратить свою изобрѣтательность и остроуміе на совершенно безнадежное дѣло. Его изслѣдованіе о прибыли на капиталъ, самая крупная изъ его работы, не представляетъ въ данномъ случаѣ исключенія¹⁾. Она распадается на двѣ, неравныя по значенію, части: первая (первый томъ) содержитъ историко-критический обзоръ ученій о прибыли на капиталъ, другая — попытку самостоятельнаго разрѣшенія вопроса. Первая часть содержитъ весьма цѣнныи материалъ, излагая въ сжатой и ясной формѣ существующія теоріи прибыли на капиталъ, часто съ весьма удачными критическими замѣчаніями автора. Зато другая часть, гдѣ Бѣмъ-Баверкъ выступаетъ въ качествѣ творца новой теоріи, согласованной съ общими воззрѣніями австрійской школы, страдаетъ крушными недостатками. Стараясь прикрыть недостаточную обоснованность выставляемыхъ имъ положеній, авторъ измѣняетъ своей простой и ясной манерѣ изложенія, выдержанной въ первомъ томѣ, пускаясь въ туманный разсужденія по поводу самыхъ простыхъ и несложныхъ явлений. Бѣмъ-Баверкъ начинаетъ изложеніе своей положительной теоріи капи-

¹⁾ *Böhm-Bawerk, Kapital und Kapitalzins.* I Abth. Die Kapital und Zinsstheorie. II Abth. Positive Theorie des Kapitals. Innsbruck, 1882—1889. Первая часть въ 1900 г. вышла вторымъ переработаннымъ изданіемъ, второе же изданіе другой части (1902 г.) не содержитъ никакихъ перемѣнъ. Впрочемъ, авторъ высказываетъ непремѣнное желаніе издать и эту часть въ переработанномъ видѣ, какъ только онъ будетъ располагать необходимымъ для этого временемъ.

тала съ опредѣленія капитала и теоріи цѣнности. Объ этихъ сторонахъ его ученія намъ приходилось уже говорить выше, а потому я только вкратцѣ напомню существенные пункты, необходимые для уясненія развитія мысли автора.

Люди достигаютъ своихъ хозяйственныхъ цѣлей,— говорить Бёмъ-Баверкъ,—или непосредственно, или окольнымъ путемъ, создавая сначала ближайшую причину возникновенія желательнаго имъ блага, и затѣмъ, при ея посредствѣ, — самое это благо. Иначе говоря, человѣкъ можетъ работать или прямо голыми руками, или при помощи орудій и вообще какихъ-либо средствъ производства, «посредствующихъ благъ». Производство, избирающее разумные окольные пути, Бёмъ-Баверкъ называетъ производствомъ съ капиталомъ¹⁾ или «капиталистическимъ» производствомъ, въ противоположность первобытному производству голыми руками¹⁾). Производство при участіи капитала, — продолжаетъ Бёмъ-Баверкъ, — имѣть свои особенности, отличающія его отъ непосредственнаго, первобытнаго производства, и притомъ не только въ сторону сравнительной выгодности, но и ущерба. Выгода производства, основаннаго на употребленіи капитала,

1) *Böhm-Bawerk*, указ. соч., т. II, стр. 21. Нельзя не признать неудачной попытку автора предложить терминъ «капиталистическое производство» для производства съ капиталомъ вообще, вопреки общепринятому употребленію этого термина для характеристики современного хозяйственного строя, гдѣ капиталъ находится въ обладаніи известной части общества. Такъ какъ фактически люди никогда не обходились и не обходятся безъ помощи капитала, то всякое производство естественно является «капиталистическимъ» въ смыслѣ Бёмъ-Баверка. Съ такимъ же правомъ его можно было бы назвать и «трудовымъ», или «естественнымъ».

заключается въ большей производительности труда. Пуская въ дѣло капиталъ, люди могутъ достигнуть гораздо большихъ результатовъ, чѣмъ комбинируя непосредственно свои силы съ материалами природы. Но вмѣстѣ съ тѣмъ примѣненіе капитала сопряжено и съ известной невыгодой, выражющейся въ потерѣ времени. Непосредственное производство даетъ меньше продуктовъ, зато скорѣе; при употребленіи же капитала приходится ждать довольно продолжительное время, пока затраченный въ дѣло трудъ принесетъ свои плоды. Соединяя эти соображенія съ психологической теоріей цѣнности (основанной на принципѣ предѣльной полезности), Бѣмъ-Баверкъ и пытается разрѣшить проблему прибыли на капиталъ. Основанія ученія цѣнности, защищаемыя Бѣмъ-Баверкомъ, известны уже намъ изъ лекцій прошлаго полугодія. Сущность этой теоріи сводится къ объясненію условій обмѣна производимыхъ людьми предметовъ не изъ обстановки, въ которой они возникли, а изъ послѣдующихъ, направленныхъ на нихъ, психологическихъ стремлений покупателей и продавцовъ. Иначе говоря, цѣнность какого-либо предмета объясняется по необходимости работы такого-то количества людей, принимавшихъ непосредственное участіе въ его изгото-
влении, и другихъ людей, создавшихъ орудія, которыми пользовались первые, а условіями, лежа-
щими въ сферѣ производственныхъ отношеній. Даже болѣе, психологическая теорія цѣнности, выдвинутая австрійскими экономистами, утверждаетъ, что условія производства продуктовъ не только не опредѣляютъ цѣнности этихъ продуктовъ, но что, наоборотъ, цѣнность орудій и материаловъ зависитъ въ конеч-

иомъ счетъ не отъ чего иного, какъ отъ цѣнности благъ, прои[д]еденныхъ съ ихъ помощью. Цѣнность куска ситца устанавливается, согласно указанной теоріи, не въ зависимости отъ труда рабочихъ, занимавшихся тканьемъ его, и стоимости пряжи и износившихся частей ткацкой машины и т. д., а наоборотъ, отъ стремлений покупщиковъ и продавцовъ ситца, которые, сталкиваясь на рынкѣ, опредѣлять и цѣнность машинъ, пряжи и труда ткачей. Предѣльная полезность ситца опредѣлить и предѣльную полезность ткацкой и прядильной машины, этихъ «благъ вышедшаго порядка», и т. д.

Откуда же происходитъ прибыль на капиталъ и что устанавливается ея размѣры? Чтобы отвѣтить на этотъ вопросъ, — указываетъ Бемъ-Баверкъ, — необходимо отрѣшиться отъ всякихъ соображеній о желательности, цѣлесообразности, справедливости получения прибыли капиталистами и имѣть въ виду исключительно теоретическую задачу. Необходимо отдать себѣ ясный отчетъ въ томъ, изъ какого источника получается прибыль, т.-е. откуда она возникаетъ, безотносительно къ тому, кому она достается, и затѣмъ, по какимъ причинамъ поступаетъ въ руки опредѣленной группы лицъ.

Источникъ прибыли, — утверждаетъ Бемъ-Баверкъ, — кроется во вліяніи времени на хозяйственныя явленія. Приглядываясь къ размѣрамъ цѣнности различныхъ предметовъ, обращающихся на рынкѣ, мы находимъ, что настоящія блага (получаемыя въ настоящемъ) по общему правилу цѣняются выше, чѣмъ будущія (имѣющія быть изготовленными въ будущемъ). Качество и количество продаваемыхъ благъ будетъ совершенно одинаковое, но если одни блага

готовы уже теперь, а другія будутъ налицо только спустя нѣкоторое время, то первыя будутъ оцѣнены дороже, чѣмъ вторыя. Такое явленіе, наблюдаемое каждымъ въ его ежедневномъ опыте, не предста-вляется какимъ-либо загадочнымъ, эмпирически-констатированнымъ фактомъ. Можно, — по мнѣнію Бѣмь-Баверка, — найти и его постоянныя причины. Намъ часто приходится видѣть, какъ начинающіе медикъ, адвокатъ, художникъ, ища поддержки на будущее, готовы цѣнить блага, предлагаемыя имъ въ настоящемъ, и съ помощью которыхъ они мо-гутъ обеспечить себѣ карьеру, гораздо выше, чѣмъ тѣ же самыя блага, обладаніе которыми наступить лишь въ будущемъ. Квартира, дающая начинающему врачу возможность немедленно открыть пріемъ больныхъ, будетъ представлять въ его глазахъ большую цѣнность, чѣмъ та же самая квартира черезъ пять или десять лѣтъ. Равнымъ образомъ такую же оцѣнку встрѣчаемъ мы и въ случаяхъ крайней нужды въ настоящемъ. Крестьянинъ во время неурожая, ремесленникъ при семейномъ не-счастіи будутъ цѣнить каждый настоящій гульденъ несравненно выше будущаго. Отсюда и чрезмѣр-ная высота ростовщического процента. На ряду съ этими частными вліяніями мы встрѣчаемъ и универсально дѣйствующую психологическую при-чину. Элементарная психологія учитъ насъ, что люди вообще склонны придавать меныше значенія будущимъ ощущеніямъ (какъ пріятнымъ, такъ и непріятнымъ), чѣмъ настоящимъ. У дѣтей цивили-зованныхъ людей и у дикарей эта черта выражена съ наибольшей рельефностью: ребенокъ и дикарь почти совершенно поглощены настоящими впечат-.

лѣніями и очень мало думаютъ и заботятся о будущемъ. Но,—прибавляетъ Бѣмъ-Баверкъ,—было бы ошибкой считать отмѣченную черту присущей только имъ однимъ; ее раздѣляютъ въ извѣстной степени и всѣ культурные, взрослые и высокообразованные люди¹⁾). Наконецъ, сюда присоединяется и еще одно основаніе, которое прежде (Сэ, Лодердэль) характеризовали неправильно выражениемъ «производительность капитала». Такъ какъ окольный процессъ производства, выполняемый при посредствѣ орудій, машинъ и т. п., сопряженъ съ потерей времени, то блага, существующія уже въ настоящемъ, являются, по техническимъ причинамъ, болѣе предпочтительными средствами для удовлетворенія нашихъ потребностей, а слѣдовательно, и имѣютъ большую предѣльную полезность, чѣмъ будущія блага²⁾). Таковъ,—по мнѣнію Бѣмъ-Баверка,—источникъ происхожденія прибыли на капиталъ. Почему же прибыль поступаетъ въ руки предпринимателей, капиталистовъ, а не какихъ-либо другихъ лицъ?

Отвѣтъ на этотъ вопросъ даетъ уже предыдущее изложеніе. Предприниматель покупаетъ всѣ предметы, необходимые для его предпріятія (а въ

¹⁾ «Рабочій,—говорить Бѣмъ-Баверкъ,—растрачивающій въ воскресенье полученный въ субботу заработокъ, имѣя въ перспективѣ цѣлую недѣлю голодаия съ женой и дѣтьми, представляетъ, къ сожалѣнію, слишкомъ родственную натуру съ дикими индѣйцами (продающими за водку страну своихъ отцовъ европейцамъ). Но въ меньшей степени и въ болѣе утонченной формѣ такое явленіе, рѣшаюсь я утверждать, никому не чуждо, не исключая и самого предусмотрительного человѣка съ твердымъ характеромъ и выдержкой. Кто изъ насъ не припомнить случая, когда онъ не могъ себѣ отказать, вопреки предписанію врача, въ любимомъ блюде или сигарѣ?» См. *Böhm-Bawerk*, указ. соч., т. II, стр. 266—267.

²⁾ *Böhm-Bawerk*, указ. соч., т. II, стр. 273—274.

томъ числѣ и рабочую силу), какъ существующіе въ настоящемъ элементы его будущаго товара. Они выльются въ настоящій готовый товаръ только въ будущемъ, и, следовательно, какъ будущія блага, они теперь будутъ цѣниться ниже, чѣмъ впослѣдствіи, когда они станутъ уже настоящими благами. Итакъ, покупая всѣ средства производства дешевле, чѣмъ будетъ стоить впослѣдствіи изготовленный съ ихъ помощью продуктъ, предприниматель закупалъ всѣ товары по ихъ полной цѣнности. По полной же цѣнности купилъ онъ и рабочую силу, которая является теперь также только будущимъ благомъ, болѣе дешевымъ, чѣмъ настоящія блага. Итакъ,—заключаетъ Бѣмъ-Баверкъ,—будущіе товары предпринимателя созрѣваютъ постепенно въ теченіе того времени, когда производство идетъ впередъ, становясь настоящими товарами. Вмѣстѣ съ тѣмъ постепенно растетъ и ихъ цѣнность, достигая, наконецъ, уровня цѣнности настоящихъ товаровъ. Вотъ этотъ-то приростъ цѣнности и составляетъ прибыль на капиталъ. Капиталистъ никого не эксплуатируетъ при этомъ, потому что рабочій, нанимаясь къ нему на фабрику или въ мастерскую, продаетъ свою рабочую силу по ея полной (субъективной) цѣнности. Онъ цѣнить ее въ такомъ размѣрѣ, какой соответствуетъ количеству продуктовъ, которое онъ могъ бы добыть своими непосредственными усилиями, безъ помощи капитала. Очевидно, что это количество должно быть менѣе получаемаго путемъ приложения капитала. Отсюда видно, — по мнѣнію Бѣмъ-Баверка, — что прибыль получается не въ результатѣ эксплуатации, а въ силу основныхъ свойствъ капитала, какъ техничес-

скаго средства производства, и что она должна оставаться при всякомъ общественномъ строѣ. Иначе говоря, прибыль на капиталъ, по мнѣнію Бѣмъ-Баверка, есть не «историческая» категорія, а «экономическая». Она не исчезнетъ и въ соціалистическомъ государствѣ; вся разница будетъ заключаться лишь въ томъ, что ту долю дохода, которая поступаетъ теперь въ руки капиталистовъ, будетъ брать себѣ само общество. А эта разница, по мнѣнію Бѣмъ-Баверка, ничего не измѣняетъ въ существѣ понятія о прибыли на капиталъ.

Такова новѣйшая теорія прибыли на капиталъ, которая, если и не получила до сихъ поръ широкаго распространенія, тѣмъ не менѣе встрѣчается многими авторитетными экономистами весьма сочувственно, какъ остроумная и удачная попытка разрѣшенія старой проблемы въ смыслѣ, противоположномъ трудовой теоріи. И, однако, нельзя не видѣть, что авторъ вовсе не разрѣшаетъ поставленнаго вопроса, приходя къ своимъ выводамъ не путемъ анализа фактическихъ отношеній и логическимъ построениемъ отвлеченныхъ положеній, а послѣдовательнымъ рядомъ софизмовъ.

Какъ бы мы ни старались уловить въ разсужденіяхъ Бѣмъ-Баверка указаніе на реальный источникъ прибыли на капиталъ, мы не найдемъ его ни въ одномъ изъ его объясненій. Туманныя фразы о томъ, что прибыль появляется «въ процессѣ постепенного созрѣванія цѣнности товаровъ», что она «растетъ въ рукахъ предпринимателя», не могутъ, конечно, считаться научнымъ объясненіемъ изслѣдуемаго факта. Прибыль не можетъ выростать изъ ничего; если предприниматель оставить въ покой сырые

материалы и машины, если онъ не заставитъ рабочихъ приняться за дѣло, то въ его рукахъ не только ничего не «вырастетъ», а получится прямой убытокъ. Очевидно, что для возникновенія прибыли необходимъ предварительный процессъ производства, которымъ предприниматель могъ бы воспользоваться къ своей выгодѣ. Если же мы признаемъ, что прибыль возникаетъ при производствѣ продуктовъ (а это, въ концѣ-концовъ, вынужденъ быть признать и самъ Бѣмъ-Баверкъ¹), то мы должны также согласиться и съ тѣмъ, что создать прибыль могутъ только лица, принимающія участіе въ производствѣ. Весь вопросъ сводится, следовательно, къ тому, соответствуетъ ли получение прибыли капиталистомъ его участію въ производствѣ, или нѣтъ.

Капиталистъ можетъ получать прибыль на свой капиталъ или какъ предприниматель (предпринимательский доходъ), или какъ рантьеръ (процентъ на капиталъ). Очевидно, что рантьеръ, занимающійся только «стрижкой купоновъ», совершенно не принимаетъ участія въ производствѣ и потому не можетъ способствовать своей дѣятельностью возникновенію той суммы продуктовъ (получаемой имъ въ формѣ денегъ), которая ежегодно прите-

¹) Сказавъ, что будущій товаръ предпринимателя постепенно созрѣваетъ въ теченіе процесса производства до степени «настоящаго товара», и тѣмъ самыемъ вырастаетъ въ полную цѣнность «настоящаго товара», Бѣмъ-Баверкъ замѣчаетъ: «Конечно, одного движенія времени еще не достаточно, чтобы сдѣлать изъ будущаго товара настоящій. И блага не должны оставаться неподвижными. Они должны, съ своей стороны, перейти пропасть, отдѣляющую ихъ отъ настоящаго, а этотъ переходъ совершается посредствомъ производства, которое превращаетъ ихъ изъ благъ отдаленнаго порядка въ созрѣвшіе для потребленія окончательные продукты». *Böhm-Bawerk*, указ. соч., т. II, стр. 319.

каеть къ нему, какъ его доходъ. Что же касается предпринимателя, то онъ дѣйствительно принимаетъ участіе въ производствѣ. Въ современныхъ общественно-экономическихъ отношеніяхъ предприниматель выступаетъ въ роли организатора производства (въ своемъ предпріятіи); но можно ли, однако, признать, что организаторскому труду предпринимателя соотвѣтствуетъ получаемое имъ вознагражденіе? Отрицательный отвѣтъ на этотъ вопросъ очевиденъ уже изъ извѣстнаго всякому факта неравенства предпринимательского дохода. Въ двухъ предпріятіяхъ, гдѣ степень знанія рынка, знакомства съ технической постановкой дѣла и вообще предпринимательского искусства оказывается одинаковой, но гдѣ въ одномъ занято капитала на 10.000 рублей, а въ другомъ—на 50.000, разница въ предпринимательскомъ доходѣ будетъ огромная. Но мы имѣемъ и болѣе прямыхъ указанія на то, что вознагражденіе предпринимателя, соразмѣряемое съ степенью затраты капитала, совершенно не соотвѣтствуетъ его дѣятельности, его личному участію въ предпріятіи. Едва ли можно сказать, что трудъ административнаго чиновника представляется менѣе сложнымъ и тяжелымъ въ смыслѣ организаторскаго искусства, а между тѣмъ онъ оплачивается очень часто значительно ниже, чѣмъ дѣятельность предпринимателя. Трудъ губернатора не легче труда фабриканта, и, однако, крупный фабрикантъ очень часто получаетъ значительно большій доходъ. Если при этомъ принять въ соображеніе и то обстоятельство, что положеніе администратора представляется болѣе почетнымъ и заманчивымъ, чѣмъ положеніе фабриканта, то все-таки мы не

объяснимъ имъ колоссальной разницы въ доходахъ этихъ лицъ. Но современная экономическая жизнь даетъ намъ возможность въ еще большей мѣрѣ выяснить разницу между высотой дохода предпринимателя и степенью его реального участія въ производствѣ. Намъ уже приходилось отмѣтить, что новѣйший экономический строй создалъ условія, благопріятныя для широкаго распространенія акціонерныхъ предпріятій, т.-е. такихъ, гдѣ функція предпринимателя выдѣлена, обособлена отъ личности капиталиста. Капиталъ акціонерной компаний принадлежитъ многимъ капиталистамъ, а управляютъ всѣми дѣлами нѣсколько директоровъ. И хотя нельзя сказать, чтобы вознагражденіе способнаго директора крупной акціонерной компаний было незначительно, оно все же стоитъ далеко ниже дохода крупнаго предпринимателя-капиталиста¹⁾.

А если прибыль не можетъ создаваться усилиями капиталиста (рантьера или предпринимателя), то

1) Между тѣмъ самый доходъ директоровъ акціонерныхъ компаний опредѣляется чрезмѣрно высоко въ силу любопытной психологической черты, свойственной предпринимателямъ, какъ всѣмъ людямъ. Въ директоръ акціонерной компаний богачи-акціонеры видятъ человѣка, принадлежащаго къ тому же классу общества, что и они сами, и потому, всячески урѣзывая плату низшимъ служащимъ, они легко соглашаются давать директорамъ громадное жалованье, безъ всякой пользы для дѣла. Въ Англіи исторія кооперативныхъ обществъ показала, что веденіе сложнаго и обширнаго предпріятія можетъ идти успешно при вдесятеро меньшемъ окладѣ, даваемомъ руководящимъ лицамъ. «Жалованья въ 2.000—5.000 фунтовъ стерл. въ годъ, даваемыя богатыми акціонерами высшимъ служащимъ,—говорить Б. Поттеръ,—были замѣнены (въ управлѣніи кооперативныхъ обществъ) скромными доходами въ 200—400 фунтовъ и, повидимому, безъ ущерба для искусства и честности...» *B. Potter, The cooperative movement in Great Britain. London, 1891, стр. 132.*

гдѣ же искать ея источника? Естественно возникаетъ вопросъ: да не образуется ли она въ рукахъ рабочихъ?

Бѣмъ-Баверкъ, какъ мы знаемъ, отклоняетъ этотъ вопросъ, говоря, что рабочіе получили уже за свой трудъ въ началѣ всю его цѣнность. Но вѣдь если товаръ постепенно созрѣваетъ въ своей цѣнности, приближаясь къ сроку его окончательного изгото-
вленія, то не долженъ ли также созрѣвать и трудъ? Вѣдь трудъ прилагается не за одинъ разъ, а тянется во все время производственнаго періода, и, следовательно, исходя даже изъ самой аргументаціи Бѣмъ-Баверка, мы въ правѣ были бы предположить, что при годичномъ оборотѣ производства рабочіе получали бы за первый мѣсяцъ одну плату, за второй — большую, за третій — еще большую и т. д. Въ дѣйствительности, однако, этого не бываетъ, и мы невольно должны признать, что покупка труда капиталистомъ, даже съ точки зрењія Бѣмъ-Баверка, представляетъ исключение по сравненію съ покупкой товаровъ. Товары покупаются капиталистомъ по ихъ полной стоимости, а трудъ — ниже, потому что иначе капиталисту не было бы и смысла затѣ-
вать промышленное дѣло.

Устранивъ изъ разсмотрѣнія вопросъ о труде, Бѣмъ-Баверкъ не касается такихъ условій про-
изводства, какъ кооперація, удлиненіе или сокраще-
ніе рабочаго дня и т. п. Тамъ, гдѣ ему необходимо было затронуть вопросъ о заработной платѣ, онъ ограничивается приведеніемъ нѣсколькихъ при-
думанныхъ примѣровъ, поражающихъ своимъ не-
соответствиемъ съ дѣйствительными жизненными
фактами.

Рабочій, продавая свою силу, — утверждаетъ раз-
сматриваемый авторъ, цѣнить ее по количеству про-
дуктовъ, которое онъ могъ бы добыть своими не-
посредственными усилиями. Допустимъ, — говорить
Бёмъ-Баверкъ, — что цѣнность продуктовъ, которые
рабочій могъ бы получить, комбинируя только свои
силы съ материалами природы, будетъ вдвое мень-
шей, чѣмъ цѣнность продуктовъ, произведенныхъ
приложеніемъ такого же труда, но съ помощью
машинъ или другихъ орудій; въ такомъ случаѣ
если второй работникъ согласится работать за 5
гульденовъ въ день, то первый только за $2\frac{1}{2}$ гуль-
дена¹). Все это было бы справедливо, если бы
Бёмъ-Баверкъ не упустилъ изъ вида одного об-
стоятельства: что при современныхъ условіяхъ про-
изводства, когда право собственности на орудія
труда принадлежитъ одному классу общества, а
работникъ не имѣеть ничего, кроме собственныхъ
рукъ, нельзя говорить о подобномъ выборѣ. Съ
другой стороны, при современной производственной
технике подобный выборъ часто вообще невозмо-
женъ. Рабочій, нанимающійся на машиностроитель-
ный заводъ, не можетъ, договариваясь съ владѣль-
цемъ завода, прикидывать, сколько локомотивовъ
сработалъ бы онъ «своими собственными руками,
безъ помощи машинъ и орудій».

Наконецъ, нельзя не считать ложной и мысль
Бёмъ-Баверка, что доходъ съ капитала есть чѣ-
историческая категорія. Бёмъ-Баверкъ полагаетъ,
что неѣтъ существенной разницы для установленія
понятія о прибыли на капиталъ, будетъ ли часть
общественного продукта передаваться всему об-

¹⁾ *Böhm-Bawerk*, указ. соч., т. II, стр. 334—337.

ществу, или одной группѣ лицъ (капиталистамъ). Между тѣмъ всякому непредубѣжденному человѣку очевидно, что доля продукта, поступающая въ исключительное обладаніе привилегированнаго меньшинства, не только не къ выгодѣ, а къ прямому ущербу всѣхъ остальныхъ членовъ общества, представляетъ иѣчто совершенно отличное отъ равной по количеству доли продукта, но поступающей или на дѣла, полезныя для всѣхъ членовъ общества (образовательныя учрежденія, общеполезныя развлеченія и т. п.), или раздѣляемой между ними.. Во второмъ случаѣ нельзѧ уже говорить о прибыли на капиталъ, какъ особомъ видѣ дохода, поступающемъ въ силу привилегированнаго положенія.

Этими замѣчаніями мы можемъ и закончить разборъ теоріи Бѣмъ-Баверка. Подобно теоріи цѣнности, построенной на принципѣ предѣльной полезности, и ученіе о прибыли, предлагаемое австрійской школой, приходится отвергнуть, какъ несоответствующее тѣмъ жизненнымъ отношеніямъ, которыя оно призвано объяснить¹⁾). Гораздо ближе къ истинѣ теорія прибыли, связанная съ другой группой учений о цѣнности. Излагая теорію цѣнности Маркса,

¹⁾ Въ 1897 году американскій экономистъ *Микстера* указалъ (въ статьѣ въ *Quarterly Journal of Economics*, vol. XI), что въ полу забытомъ теперь сочиненіи старого экономиста *Рэ* (*John Rae, Statement of some new principles on the subject of Political Economy*. Boston, 1834) содержится уже теорія, весьма сходная съ изложеннымъ выше ученіемъ Бѣмъ-Баверка. Но такъ какъ Бѣмъ-Баверкъ, по его собственному заявлению, раньше не былъ знакомъ съ книгой Рэ, то его непосредственнымъ предшественникомъ слѣдуетъ считать *Джевонса*, настойчиво указывавшаго на значеніе элементовъ времени въ теоріи капитала въ «*Theory of Political Economy*», которую Бѣмъ-Баверкъ вообще широко пользовался при выражении своей положительной теоріи.

я имѣлъ уже случай отмѣтить и его теорію прибыли на капиталъ.

Оставляя въ сторонѣ попытку примиренія теоріи прибавочной цѣнности съ фактомъ неравенства прибылей въ отдельныхъ предпріятіяхъ, нельзя не видѣть, что въ принципѣ теорія прибавочной цѣнности Маркса правильно намѣщаетъ сущность современныхъ отношеній между хозяевами и рабочими. Какія бы исправленія ни должны были быть внесены въ эту теорію, одно всегда останется несомнѣннымъ: пока будутъ существовать, съ одной стороны, люди, владѣющіе капиталомъ, но не трудащіеся, а съ другой стороны — работающіе, но не съ собственнымъ капиталомъ, а по найму у капиталиста,— до тѣхъ поръ доходъ первыхъ, т.-е. прибыль, будетъ получаться въ результатѣ неоплаченного труда вторыхъ. Въ самомъ дѣлѣ, откуда можетъ возникать прибыль?

Очевидно, изъ того же самаго источника, изъ кото-
раго люди вообще черпаютъ удовлетвореніе своихъ потребностей, т.-е. изъ человѣческаго труда, изъ цѣ-
лесообразныхъ усилий людей, направленныхъ на пре-
образованіе предметовъ внѣшней природы согласно ставимымъ ими цѣлямъ. Причиной возможности при-
были является производительность человѣческаго труда. При известной степени развитія техники, люди, занятые въ производствѣ непосредственнымъ трудомъ, могутъ создавать не только совокупность средствъ, необходимыхъ для обеспеченія ихъ суще-
ствованія (конечно, въ весьма скучныхъ размѣрахъ), но и некоторый излишекъ, которымъ могли бы воспользоваться они сами для улучшенія условій ихъ собственной жизни или кто - нибудь другой,

имѣющей для этого необходимую силу. Почему же капиталисты присвоиваютъ себѣ этотъ излишекъ? Отвѣта на этотъ вопросъ надо искать въ юридическомъ етре современного общества. Капиталистъ можетъ удерживать въ свою пользу часть продукта, произведенаго чужими руками, потому что онъ имѣеть право собственности на средства производства. Этимъ правомъ создается для него возможность ставить условія нанимающимся къ нему рабочимъ такимъ именно образомъ, чтобы известная доля продукта (или цѣнности продукта), произведенаго его рабочими, пошла не имъ, а ему лично.

Таковы, по нашему мнѣнію, реальная причины происхожденія прибыли на капиталъ. При такомъ объясненіи изучаемаго явленія намъ становится понятной и тѣсная связь вопроса объ уровнѣ прибыли съ вопросомъ о высотѣ заработной платы. Если заработка плата поднимается, то при прежнихъ условіяхъ производственной техники (т. - е. если производительность труда не измѣнилась) прибыль на капиталъ должна будетъ упасть, и обратно: пониженію уровня заработной платы соответствуетъ обыкновенно повышеніе прибыли. Всѣ условія, способствующія возрастанію силы на сторонѣ рабочаго класса, представляются поэтому неблагопріятными для капиталистовъ, урѣзывая размѣры ихъ прибыли. Указанному обстоятельству отчасти слѣдуетъ приписать и известный уже намъ фактъ, что капиталисты болѣе передовыхъ по культурному и промышленному развитію странъ вынуждены довольствоваться меньшими сравнительно размѣрами прибыли, чѣмъ ихъ собратья по профессіи въ отсталыхъ странахъ. Понятно

также, что если въ какой-либо странѣ существуетъ много капиталовъ, ищащихъ производительного помѣщенія и конкурирующихъ другъ съ другомъ, то прибыль будетъ понижаться, и, наоборотъ, въ странѣ, страдающей недостаткомъ капиталовъ и не пользующейся промышленной свободой, прибыль будетъ больше. Вотъ почему, напр., иностранные капиталы стремятся въ Россію: недостатокъ капиталовъ и монопольныя условія производства (запретительный тарифъ) поддерживаетъ прибыль на капиталъ въ Россіи въ размѣрахъ, весьма соблазнительныхъ для европейскихъ капиталистовъ. Съ другой стороны, и русскіе рабочіе не такъ еще требовательны и сильны, какъ ихъ западные товарищи. При этомъ необходимо имѣть въ виду, что указанная тенденція одинакова для обѣихъ вѣтвей прибыли, т.-е. какъ для предпринимательского барыша, такъ и для процента на капиталъ. Только движеніе процента можно наблюдать гораздо легче и точнѣе, чѣмъ измѣненія въ предпринимательской прибыли.

Теорію Маркса можно лишь упрекнуть въ томъ, что, включая въ себя посылку о «желѣзномъ законѣ» заработной платы, она какъ бы заранѣе опредѣляетъ, сколько должно прійтись на долю рабочихъ. На самомъ дѣлѣ, какъ мы знаемъ изъ предыдущаго, доля рабочихъ измѣнчива въ зависимости отъ измѣненій въ соотношеніи силъ ихъ и хозяевъ и можетъ постепенно подниматься, урѣзывая долю, приходящуюся капиталистамъ. Однако, какъ мы уже замѣчали и раньше, эта неточность не измѣняетъ сущности теоріи великаго экономиста: капиталисты могутъ доволѣство-

ваться современемъ меньшей долей общественного дохода, но они могутъ взять ее не иначе, какъ изъ продукта, создаваемаго руками трудащихся классовъ¹⁾.

II.

Переходимъ къ вопросу о поземельной рентѣ. Теоретическая мысль давно уже обращалась къ вопросу объ источникеъ самостоятельного дохода землевладѣльцевъ, отличного отъ прибыли на капиталъ и заработной платы. Но, несмотря на нѣкоторыя, довольно удачныя попытки разрѣшенія этого вопроса, предложенныя еще въ прошломъ столѣтіи, онъ оставался для большинства экономистовъ крайне темнымъ и загадочнымъ, пока за анализъ его не взялся Давидъ Рикардо²⁾. Съ этого вре-

1) Бѣнъ-Баверкъ и въ новомъ изданіи своей книги попрежнему отказывается признать глубокія научныхъ достоинства за указанной теоріей. «Что касается старой соціалистической теоріи эксплуатации,—говорить онъ,—разсмотрѣнной нами въ трудахъ ея наиболѣе выдающихся представителей—Родбертуса и Маркса, то я не могу смягчить строгаго приговора, произнесеннаго мной надъ этой теоріей уже 15 лѣтъ тому назадъ (въ первомъ изданіи). Она не только неправильна, но даже, съ точки зрѣнія теоретической цѣнности, занимаетъ одно изъ послѣднихъ мѣстъ среди всѣхъ теорій прибыли на капиталъ. Какъ ни велики ошибки, сдѣланныя представителями иѣкоторыхъ другихъ теорій, однако, я не думаю, чтобы гдѣ бы то ни было были соединены въ такомъ огромномъ количествѣ самыя худшія ошибки: легкомысленные, поспѣшные пренебреженія, ложная діалектика, внутренняя противорѣчія и слѣпое отношеніе къ фактамъ дѣйствительности». *Böhm-Bawerk, Capital und Capitalzins.* 2-е изд., т. I, стр. 557.

2) Въ существенныхъ чертахъ теорія дифференціадльной ренты, развитая Рикардо, была намѣчена уже *Андерсономъ* (*J. Anderson, Inquiry into the nature of the Corn Laws, with a view to the new Corn Bill proposed for Scotland.* Edinburgh, 1777).

мени сущность поземельной ренты и причины ея образованія были уже настолько выяснены, что послѣдующему развитію экономической науки осталось прибавить къ трудамъ Рикардо лишь немногія частичныя поправки.

Чтобы наглядище представить процессъ образованія поземельной ренты, Рикардо рисуетъ картину постепенного заселенія земного шара. Первоначально, когда свободной земли было много, всякий выбиралъ для обработки участки наиболѣе плодородія. Всѣ получали одинаковое количество продуктовъ съ равнаго пространства земли, при равной затратѣ труда и капитала, и, слѣдовательно, каждый получалъ одинаковое вознагражденіе за вложенный въ дѣло трудъ и капиталъ, и для иного какого-либо дохода не было мѣста. Современемъ, однако, обстоятельства измѣнились. Населеніе возросло, и участковъ высшаго качества стало уже недостаточно для всѣхъ желающихъ обрабатывать землю. Нѣкоторымъ пришлось обратиться къ менѣе плодороднымъ участкамъ. При такихъ условіяхъ, при равной затратѣ труда и капитала, одни стали получать съ даниаго пространства земли 100 единицъ хлѣба, а другіе только 90. Такъ какъ цѣнность единицы хлѣба опредѣляется количествомъ затраты труда и капитала на худшихъ земляхъ (потому что иначе было бы невозможно заниматься ихъ обработкой), то участки первого рода даютъ не только излишокъ продукта, но и излишокъ въ его цѣнности. Если доходъ съ участка второго рода даетъ, скажемъ, 90 рублей, то доходъ съ участка первого рода составитъ 100 рублей, т.-е. на 10 рублей болѣе. Вотъ этотъ-то излишокъ и

составить поземельную ренту, даваемую участками первой категоріи. Съ дальнѣйшимъ ростомъ населенія, когда необходимо будетъ перейти къ обработкѣ участковъ еще болѣе низкаго качества, участки второго рода будутъ давать уже больше продуктовъ, чѣмъ вновь присоединенные къ культурѣ земли. Такъ какъ цѣнность хлѣба попрежнему будетъ устанавливаться соответственно затратамъ труда и капитала на наихудшихъ земляхъ (т.-е. участкахъ третьей категоріи), то ренту будутъ давать теперь не только участки 1-й, но и 2-й категоріи. Такое же вліяніе, какъ разница въ плодородіи земельныхъ участковъ, оказываются: 1) послѣдовательная затрата капиталовъ на одномъ и томъ же пространствѣ земли и 2) удаленность отъ мѣста сбыта. Если мы будемъ увеличивать затрату капитала на известномъ участкѣ земли, то мы получимъ не пропорціональное увеличеніе продукта, а нѣсколько меньшее. Это обстоятельство способствуетъ образованію ренты съ такихъ участковъ, которые находятся въ болѣе благопріятномъ положеніи, т.-е. не требуютъ дополнительныхъ затратъ. Равнымъ образомъ и разница въ разстояніи отъ мѣста сбыта, приводящая къ большей дорожнѣй доставки на рынокъ продуктовъ, добываемыхъ въ болѣе отдаленныхъ мѣстностяхъ, является причиной ренты, даваемой ближайшими участками¹⁾. До сихъ поръ мы имѣли въ виду землю, назначенную на сельскохозяйственные цѣли. Но ренту могутъ приносить не только участки, находящіеся

1) На значеніе этого момента въ образованіи ренты впервые указалъ Тюмень, (въ своемъ соч. «Der isolierte Staat») еще въ 1826 году.

подъ сельскохозяйственной культурой, но и такие, которые служатъ мѣстомъ для возведенія построекъ. Городскіе земельные участки также даютъ ренту, въ зависимости отъ разстоянія даннаго участка отъ центра города, какихъ-либо учрежденій и т. п. Наконецъ, и доходы съ продуктовъ экстрактивной промышленности слѣдуютъ также указаннымъ правиламъ, т.-е. рудники даютъ ренту въ зависимости отъ ихъ богатства и разстоянія отъ мѣста сбыта добываемыхъ металловъ, минераловъ и т. п.

Возможность продажи земледѣльческихъ продуктовъ по цѣнѣ, соответствующей издержкамъ ихъ производства на наихудшихъ участкахъ (по плодородію или по положенію), очевидно, объясняется ограниченностью существующаго запаса воздѣлываемыхъ земель и сосредоточеніемъ ихъ въ рукахъ частныхъ собственниковъ. Въ случаяхъ же, когда земельнымъ собственникамъ того или иного государства угрожаетъ конкуренція дешеваго заграничнаго хлѣба, они употребляютъ всѣ усилия къ тому, чтобы заградить свободный ввозъ этого хлѣба. Поскольку политическая власть находилась въ рукахъ земельныхъ собственниковъ или стояла подъ сильнымъ влияніемъ ихъ въ странахъ, вынужденныхъ пополнять недостатокъ своего хлѣба привозомъ изъ-за границы, на привозимый хлѣбъ всегда назначались высокія пошлины. Выходъ на политическую арену другихъ общественныхъ классовъ, однако, поставилъ вскорѣ препятствія такимъ стремленіямъ землевладѣльцевъ и тѣмъ внесъ существенные ограниченія въ повышательное движение земельной ренты. Аналогичнаго развитія слѣдуетъ

ожидать въ ближайшемъ будущемъ и отъ ренты на городскіе участки (см. слѣдующую лекцію).

Какъ ни просты и ясны положенія, установленные Рикардо, они вызвали противъ себя много нападокъ¹⁾. Съ особенно рѣзкой критикой противъ теоріи названнаго писателя выступили экономисты, старавшіеся доказать законность и справедливость землевладѣльческаго дохода. Въ ученіи о рентѣ Рикардо они справедливо видѣли отрицаніе экономическихъ оснований для права земельнаго собственника на присвоеніе поземельной ренты въ свое исключительное обладаніе. Если земельная рента получается безъ всякихъ усилий со стороны собственника, а просто въ силу случайносложившихся для него благопріятныхъ внѣшнихъ условій, то почему оставлять ее въ его обладаніи? Не справедливѣ ли было бы передать этотъ доходъ всему обществу, жизнь и трудъ котораго создаютъ эти особенности въ пользованіи различными участками земли? Такъ какъ подобные вопросы не могли, конечно, возбуждать отраднаго чувства въ средѣ защитниковъ современнаго общественнаго строя и, въ частности, среди лицъ, стремившихся во что бы то ни стало оправдать «священное право собственности», то теорія Рикардо вскорѣ послѣ своего

¹⁾ Въ предыдущемъ мы намѣтили основныя положенія теоріи Рикардо. Въ его формулировкѣ слѣдуетъ признать лишь неудачной фразу, что «рента есть плата за первоначальныя и неисчерпаемыя силы почвы». Изъ сущности его ученія вытекаетъ, какъ мы видѣли, что рента есть плата за монопольное владѣніе землей, за сосредоточеніе ея въ рукахъ частныхъ собственниковъ. Такая рента, какъ, напр., у рудниковъ или за място подъ постройками, очевидно, не подошла бы подъ первое опредѣленіе, а между тѣмъ она совершенно ясно раскрывается изъ факта частной собственности на рудники и городскія земли.

появленія стала предметомъ безконечныхъ теоретическихъ споровъ. Я укажу изъ безчисленной серіи возраженій, исходящихъ изъ лагеря принципіальныхъ защитниковъ частной собственности, только аргументы французского экономиста Бастіа, известнаго своими попытками доказать существование полной гармоніи въ современныхъ экопомическихъ отношеніяхъ. Бастіа указывалъ, что рента не является какимъ-либо особыеннымъ, самостоятельнымъ доходомъ, а просто представляетъ собой плату за вложенный въ землю капиталъ. Если принять въ соображеніе,—говорить Бастіа,— что во всѣхъ цивилизованныхъ странахъ изъ году въ годъ затрачиваются въ землю все новые и новые капиталы, то мы легко поймемъ, где источникъ дохода землевладѣльца. Земельный собственникъ реализуетъ въ земельной рентѣ весьма скромнымъ образомъ вознагражденіе за ту массу затратъ и усилий, которую и онъ, и его предки влагали въ землю. Не трудно видѣть, что усиливъ Бастіа совершенно не достигаютъ цѣли. Указывая на затрату капиталовъ, вложенныхъ въ землю, онъ не упоминаетъ объ одномъ весьма важномъ обстоятельствѣ, именно, что эти капиталы изъ году въ годъ даютъ свою прибыль въ обычномъ размѣрѣ и, кроме того, известную долю погашенія. Всякое предпріятіе, въ которомъ примѣняется капиталъ, устраивается такимъ образомъ, чтобы его доходъ, помимо прибыли, давалъ возможность постепенно погасить вложенную сумму, соответственно изнашиванію машинъ и портѣ зданій. Иначе каждая фабрика или заводъ существующіе, долгое время и не разъ мѣнявшіе за этотъ періодъ и машины, и зданія,

высчитывали бы въ своихъ новыхъ доходахъ прибыли на давно уже погашенные капиталы. Капиталы, влагаемые въ земледѣліе, не составляютъ исключенія; они приносятъ свой доходъ и постепенно погашаются, доходъ же землевладѣльца, полученный имъ только въ силу права собственности на землю, получается своимъ чередомъ.

Такъ же несправедливы, хотя гораздо болѣе научно обоснованы, и возраженія противъ теоріи ренты Рикардо со стороны другого защитника идеи «согласія интересовъ» въ современномъ обществѣ — американского экономиста Кэри. Кэри доказывалъ, что послѣдовательность перехода къ различнымъ земельнымъ участкамъ установлена Давидомъ Рикардо неправильно, несогласно съ дѣйствительными фактами. Ссылаясь на историческій примѣръ заселенія американской территоріи, Кэри утверждаетъ, что первоначально занимаются подъ обработку не лучшая земли, а худшая. Американскіе поселенцы начинали съ воздѣлываніи земли на возвышенныхъ мѣстахъ, где почва удобна для обработки, хотя и менѣе плодородна, чѣмъ въ низшихъ, на подготовку которыхъ къ сельскохозяйственной культурѣ нужно употребить много труда. И только когда поселенцы достаточно обживались на новыхъ мѣстахъ, они могли уже справляться съ трудностями обработки лучшихъ по качеству почвъ. Фактъ, указываемый Кэри, дѣйствительно вѣренъ, но онъ совершенно не колеблетъ теоріи Рикардо. Дѣло въ томъ, что отмѣчаемая имъ послѣдовательность въ обработкѣ различныхъ участковъ представляетъ переходъ отъ худшихъ земель къ лучшимъ только съ технической точки зреінія; съ экономической же — земли,

требующія наименьшихъ затратъ труда и капитала, представляются наиболѣе выгодными. Съ другой стороны, Кэри неправъ, приписывая Рикардо намѣреніе представить исторически имѣвшій мѣсто переходъ отъ однѣхъ земель къ другимъ. Согласно общему духу построеній Рикардо и его теоріи ренты отправляется отъ гипотетическихъ примѣровъ и вычисленій, не претендуя на изображеніе дѣйствительнаго хода экономической исторіи. Рикардо пытался своимъ примѣромъ сдѣлать яснѣ логическій ходъ его аргументаціи, указывая на логическую послѣдовательность основныхъ чертъ изслѣдуемаго явленія, а не на ихъ конкретныя формы, которыхъ представляютъ, конечно, безконечно большое разнообразіе. Если въ историческомъ процессѣ и не было такой послѣдовательности, какую мы видимъ въ примѣрѣ Рикардо, то современная жизнь представляетъ въ явленіи ренты результаты совершенно такого рода, какъ если бы они были произведены въ порядке, отмѣченномъ Рикардо. Разница въ плодородіи между различными участками (а также въ разстояніи отъ мѣста сбыта и т. п.) существуетъ въ современной реальной дѣйствительности и порождаетъ указанныя Рикардо послѣдствія, независимо отъ того, раньше или позже быть занять худшій участокъ сравнительно съ лучшимъ.

Наконецъ, я считалъ бы небезполезнымъ указать на возраженіе, выставленное известнымъ нѣмецкимъ соціологомъ и экономистомъ Шеффле. Шеффле ставить въ упрекъ Рикардо, что его понятіе о рентѣ слишкомъ узко, такъ какъ ограничено только доходомъ отъ земельной собственности. Избыточ-

ный доходъ иѣкоторыхъ лицъ, находящихся въ болѣе благопріятныхъ условіяхъ, мы встрѣчаемъ повсюду. Въ доходѣ знаменитаго врача, адвоката, болѣе счастливаго предпринимателя мы находимъ, по мнѣнію Шеффле, такую же рентную долю, какъ и въ доходѣ землевладѣльца. Несомнѣнно, что неравенство доходовъ существуетъ во всѣхъ предпріятіяхъ; но поземельная рента представляетъ свои особенности, выдѣлающія ее изъ всѣхъ указанныхъ Шеффле видовъ доходовъ. Она основывается на неустранимыхъ особенностяхъ земельныхъ участковъ, плодородіе которыхъ всегда будетъ различно, которые всегда будутъ лежать на неодинаковомъ разстояніи отъ рынка. Доходъ врача, пользующагося наиболѣе крупнымъ успѣхомъ, есть просто плата за квалифицированный трудъ, возвышающаяся надъ платой за среднія медицинскія услуги. Доходъ же цѣлаго класса лицъ, владѣющихъ земельной собственностью, опредѣляется свойствами принадлежащихъ имъ земельныхъ участковъ. Выдѣляя его какъ особый видъ дохода, отличный отъ разнообразныхъ колебаній въ уровнѣ другихъ видовъ дохода, экономическая теорія выясняетъ одну изъ крупныхъ сторонъ въ соціально-экономическихъ отношеніяхъ, не похожую на другія стороны.

Болѣе удачными представляются поправки, внесенные въ теорію Рикардо Карломъ Марксомъ въ третіемъ томѣ его «Капитала». Ренту Рикардо Маркса называется дифференціальной, потому что Рикардо выводить земледѣльческий доходъ изъ различій въ свойствахъ земельныхъ участковъ. Въ этомъ отношеніи теорія Рикардо, по мнѣнію Маркса, вполнѣ справедлива; но въ ней есть иѣкоторые

проблемы. По учению Рикардо, худшие участки (участки последней категории) никогда не дают ренты; возможность же получения землевладельцем дохода со всех принадлежащих ему участков, какъ лучшихъ, такъ и худшихъ, объясняется просто тѣмъ, что онъ вычисляетъ общую сумму дохода, распредѣляя ее по участкамъ; фактически же въ составѣ его имѣнія всегда есть такія полосы земли, которая не даютъ ренты. Капиталистъ-фермеръ, однако, находитъ выгоднымъ воздѣлывать ихъ, потому что онъ вознаграждаются его за сдѣленные затраты. Это мнѣніе,— замѣчаетъ Марксъ,— нуждается въ нѣкоторыхъ поправкахъ. Присматриваясь къ условіямъ сельского хозяйства, мы находимъ, что существуетъ не только дифференциальная, но и абсолютная рента, приносимая худшими участками. Случай воздѣлыванія худшихъ земель, безъ платежа ренты, возможны только при наличности слѣдующихъ условій:

1) Если землевладѣлецъ является въ то же время и капиталистомъ, т.-е. если онъ самъ эксплуатируетъ свою землю. Обработка участка земли, не дающего ренты, представляется тѣмъ не менѣе выгоднымъ помѣщеніемъ для его капитала, такъ какъ за покрытіемъ издержекъ она доставляетъ обычный уровень прибыли.

2) Арендаторъ-капиталистъ можетъ найти выгодной для себя затрату дополнительного капитала на арендованномъ участкѣ. Онъ выручить при этомъ только прибыль на затраченный капиталъ; но такъ какъ сумма арендной платы останется при этомъ прежней, то и такая выручка принесетъ ему достаточную выгоду (ренту землевладѣльцу онъ

уплачивается приложениемъ другой (первой) части капитала).

3) Наконецъ, въ составѣ аренднаго участка бываютъ полосы земли, не дающія ренты. Онъ сдаются землевладѣльцемъ даромъ, но такъ какъ онъ высчитываетъ арендную плату на всю сдаваемую землю, то онъ и не замѣчаетъ этого (случай, отмѣченный уже выше).

Однако,— продолжаетъ Марксъ,—указанныя условія встрѣчаются не всегда. Капиталъ можетъ предъявлять спросъ на воздѣлываніе худшихъ участковъ, но землевладѣлецъ не всегда согласится отдать ихъ. Имѣя возможность обратить ихъ подъ паркъ или оставить на случай какихъ-либо будущихъ потребностей, землевладѣлецъ не согласится сдать ихъ внаймы иначе, какъ подъ условіемъ платежа ренты. Благодаря монопольному характеру землевладѣнія, цѣны земледѣльческихъ продуктовъ поднимутся настолько, что капиталистъ-арендаторъ будетъ въ состояніи уплатить требуемую ренту.

Сравнивая дифференціальную ренту съ абсолютной, находимъ, что между ними существуетъ крупное различіе по отношенію къ образованію цѣнъ на земледѣльческие продукты. Дифференціальная рента не создаетъ повышенія цѣнъ; цѣна опредѣляется обычнымъ уровнемъ затраты капитала и труда на худшихъ земляхъ. Здѣсь, — говоритъ Марксъ,— землевладѣніе лишь перехватываетъ добавочную прибыль изъ кармана арендатора. Арендаторъ вынужденъ уступить землевладѣльцу излишекъ надъ обычнымъ уровнемъ прибыли, чего ему не пришлось бы сдѣлать, если бы земля не находилась въ частной собственности опредѣленнаго лица,

т.е. если бы доступъ къ ней не былъ загражденъ требованиями землевладѣльца. Другое дѣло — абсолютная рента; она создаетъ уже сама по себѣ известное повышеніе цѣны. При образованіи цѣнъ по обычному уровню издержекъ, арендаторъ не могъ бы уплачивать абсолютной ренты. Слѣдовательно, въ данномъ случаѣ земельная собственность вызываетъ не распределеніе долей дохода между капиталистомъ и землевладѣльцемъ, но приводить и къ повышенню цѣнъ, создаетъ это повышеніе¹⁾.

Таковы главнѣйшія попытки объясненія причинъ, создающихъ существование особаго дохода землевладѣльческаго класса. Что касается вопроса о постепенныхъ измѣненіяхъ въ уровнѣ ренты въ процессѣ исторического развитія народнаго хозяйства, то прежняя теорія указывала на постоянную тенденцію земельной ренты къ повышенню. Такъ какъ населеніе постепенно возрастаетъ и, слѣдовательно, съ каждымъ годомъ предъявляетъ все большій и большій спросъ на земледѣльческіе продукты, то подъ обработку обращаются наихудшіе участки или повышаются затраты капиталовъ на уже воздѣлываемыхъ земляхъ. Эта теорія была совершенно справедлива при объясненіи развитія земледѣльческихъ отношеній въ Англіи и другихъ европейскихъ странахъ начала XIX столѣтія. Подобно многимъ положеніямъ классической школы, и «законъ постоянного возвышения земельной ренты»

¹⁾ Это положеніе Маркса о вліяніи абсолютной ренты на образованіе цѣнъ является новымъ противорѣчіемъ его общему ученію о цѣнности, которое, какъ было уже отмѣчено нами выше, нуждается въ пересмотрѣ въ особенности съ точки зрѣнія теоріи распределенія.

не можетъ имѣть абсолютнаго значенія, объясняющая совокупность хозяйственныхъ явлений лишь определенного исторического периода. Разматривая движение ренты въ ближайшія къ намъ десятилѣтія, мы находимъ, что во многихъ странахъ оно направляется какъ разъ обратно съ учениемъ Рикардо въ сторону постепенного паденія. Свободная международная хлѣбная торговля (значительное понижение ввозныхъ пошлинъ на хлѣбъ) и усовершенствование путей сообщенія совершенно измѣнили для Европы условія образования хлѣбныхъ цѣнъ. Вліяніе отдаленности мѣстностей хлѣбного производства отъ рынковъ сбыта исчезло; усиленная постройка желѣзныхъ дорогъ въ земледѣльческихъ странахъ въ связи съ развитиемъ морского транспорта привели къ тому, что цѣны на хлѣбъ повсюду упали въ мѣстахъ его ввоза. Рента землевладѣльцевъ европейскихъ странъ значительно понизилась и въ некоторыхъ мѣстахъ дошла бы до крайняго минимума, если бы не искусственное вздуваніе цѣнъ запретительными хлѣбными пошлинами. Съ другой стороны, въ странахъ хлѣбного экспорта рента первоначально сильно поднялась. Въ Россіи, напр., въ годы, слѣдовавшіе за крестьянской реформой, благодаря проведению желѣзно-дорожныхъ путей, связавшихъ хлѣбные мѣстности съ портовыми городами и съ крупными заграничными хлѣботорговыми пунктами, рента землевладѣльцевъ чрезвычайно поднялась. Арендная цѣны шли все время въ гору (чему способствовала, сверхъ указанныхъ причинъ, и крайняя необеспеченность крестьянского населенія, вынужденного арендовать землю у частныхъ владѣльцевъ). По-

слѣдніе годы, однако, характеризуются уже противоположной тенденціей. Конкуренція на европейскомъ рынке со стороны Сѣверной Америки, Индіи, Австраліи и другихъ заокеанскихъ странъ, способствуя понижению цѣнъ на хлѣбъ въ главнѣйшихъ мѣстахъ его сбыта, неблагопріятно отразилась и на доходахъ русскаго землевладѣнія. Цѣны на хлѣбъ, а вмѣстѣ съ ними и поземельная рента стали падать. Такимъ образомъ, изслѣдуя причины измѣненій въ поземельной рентѣ за какое-либо время, необходимо анализировать специальныя условія, вліявшія въ эту эпоху на образованіе хлѣбныхъ цѣнъ. Только путемъ такого специального изслѣдованія можно составить себѣ правильное представление о фактическомъ процессѣ движенія земельной ренты и о его вѣроятномъ направленіи въ будущемъ.

Какъ мы видѣли изъ предшествующаго изложенія, получение земельной ренты классомъ землевладѣльцевъ зависитъ не отъ какихъ-либо полезныхъ для общества усилий этого класса, а отъ простого факта владѣнія собственностью, правомъ исключительного распоряженія землей. Многихъ изслѣдователей, въ общемъ не расположенныхъ къ отрицанію института частной собственности, изученіе условій, вліяющихъ на образованіе земельной ренты, приводило къ выводамъ, направленнымъ далеко не въ пользу землевладѣльческаго класса. Въ особенности новѣйшая хозяйственная исторія культурныхъ странъ полна фактами, способствовавшими распространенію подобныхъ теоретическихъ выводовъ. Въ самомъ дѣлѣ, даже людей, склонныхъ вообще черезъ розовые очки смотрѣть

на современную экономическую действительность, не могутъ не поражать явленія, ежедневно происходящія у нихъ на глазахъ. Проводится въ какой-нибудь мѣстности желѣзная дорога, и всѣ окрестные землевладѣльцы, въ силу этого совершенно независящаго отъ ихъ труда факта, начинаютъ получать крупную ежегодную прибавку къ своимъ доходамъ. Выростаютъ новые городскіе кварталы, увеличивается городское населеніе, — и всѣ домовладѣльцы ближайшихъ къ центру улицъ начинаютъ получать больше доходовъ¹⁾). Очевидная несправедливость частнаго пользованія условіями, создаваемыми развитіемъ общественной жизни, образованіе частныхъ выгодъ и привилегій въ силу соціальныхъ отношеній, не зависящихъ отъ усилій отдельныхъ лицъ, порождали множество проектовъ устраненія или, по крайней мѣрѣ, уменьшенія рентнаго дохода. Писатели, доходившіе до конца въ своихъ логическихъ выводахъ, высказывались за націонализацию земли, т.-е. за сосредоточеніе земельнаго владѣнія въ рукахъ государства, за полное уничтоженіе права частной собственности на землю, или предлагали организацію податной системы такимъ образомъ, чтобы значительная часть поземельной ренты или вся рента полностью взималась государствомъ въ видѣ специального налога, а добываемая такимъ путемъ средства шли бы на удовлетвореніе общихъ потребностей. Предлагалась и передача въ руки государства

¹⁾ Возрастаніе ренты съ городскихъ участковъ отражается особенно гибельно на участіи бѣднѣйшаго населенія и общихъ санитарныхъ условіяхъ городской жизни. Подробно мы будемъ говорить объ этомъ въ слѣдующей лекціи.

нѣкоторыхъ видовъ земельныхъ участковъ, частное владѣніе которыми казалось авторамъ такихъ проектовъ особенно несправедливымъ (напр., въ большихъ городахъ). Время не позволяетъ намъ входить въ подробное обсуждение цѣлесообразности указанныхъ мѣръ; ограничивая нашу задачу лишь теоретическимъ разясненіемъ вопроса, мы можемъ замѣтить только, что этими предложеніями еще разъ подчеркивается существенная черта поземельной ренты, какъ дохода, имѣющаго нетрудовое происхожденіе¹⁾.

1) Характеристику раннихъ ученій о рентѣ въ англійской литературѣ см. у *Campbell, A history of the theories of production and distribution in english political economy.* Среди новѣйшихъ систематическихъ попытокъ изложения вопроса о рентѣ (п въ частности «закона убыванія земледѣльческаго продукта» или «закона убывающаго плодородія почвы») особеннаго вниманія заслуживаютъ соотв. главы у *Маршалла*, въ *Principles of economics.*

УЧЕНИЕ О ПОТРЕБЛЕНИИ.

Лекція семнадцатая.

Потребление. — Главные вопросы этого отдеља экономической науки. — Субъекты потребления. — Размеры потребления различных общественных классов. — Законъ Энгеля. — Удовлетворение потребности въ жилищахъ. — Значение жилищного вопроса при капиталистическомъ хозяйственномъ строѣ. — Попытки борьбы съ жилищной нуждой въ Англіи. — Организация потребления. — Отсутствие связи между производствомъ и потреблениемъ въ современномъ хозяйственномъ строѣ. — Союзы потребителей. — Исторія потребительскихъ обществъ въ Англіи. — Особенности бельгійскихъ потребительскихъ обществъ. — Роль кооперативного движения въ общественномъ прогрессѣ.

Мм. гг. Чтобы закончить очеркъ основныхъ положений экономической теоріи, намъ необходимо коснуться вопроса о потреблении хозяйственныхъ благъ.

Недостатокъ времени не позволяетъ намъ остановиться и на этомъ заключительномъ отдеље экономической науки съ такой подробностью, какой онъ заслуживалъ бы; мы попытаемся лишь кратко охарактеризовать некоторые основные черты его, отсылая лицъ, ближе интересующихся имъ, къ соответственнымъ главамъ и статьямъ въ не разъ уже цитированныхъ нами обширныхъ трактатахъ политической экономіи Шёнберга и Франкенштейна и «Словарѣ государственныхъ наукъ» Конрада, а

также къ нѣкоторымъ специальными сочиненіямъ, на которыхъ будуть даны дальнѣе ссылки въ настоящей лекціи.

Въ учении о потребленіи мы различаемъ три существенныхъ части: учение о субъектахъ потребленія, о размѣрахъ и характерѣ потребленія различныхъ общественныхъ классовъ и объ организаціи потребленія. Въ настоящее время весь разсматриваемый отдѣль экономической науки представляется еще сравнительно мало разработаннымъ, но всего менѣе научный анализъ коснулся вопроса объ организаціи потребленія.

О субъектахъ потребленія намъ приходилось уже упоминать въ началѣ нашего курса. Мы видѣли тогда, что субъекты потребленія, послѣдней стадіи процесса хозяйственной дѣятельности общества, не совпадаютъ съ субъектами производства, первой стадіи экономической дѣятельности. Всѣ люди потребляютъ хозяйственныя блага, но далеко не всѣ принимаютъ непосредственное участіе въ производствѣ. Разлагая составъ общества на группы, соответственно участію въ хозяйственной дѣятельности, мы находили въ одной изъ первыхъ лекцій, что известная часть членовъ общества всегда содержится на счетъ труда другихъ членовъ. Въ составѣ этой группы, стоящей виѣ активнаго участія въ хозяйственной жизни, значительная доля дѣятельно не можетъ трудиться. Малолѣтніе и старики, въ силу физическихъ особенностей ихъ организма, не только не могутъ, но и не должны быть привлекаемы къ работѣ. Мы видѣли, что общественный прогрессъ характеризуется устраненіемъ (при помощи законодательныхъ мѣропріятій) слабѣйшихъ

членовъ общества отъ промышленной дѣятельности. Въ будущемъ необходимо ожидать еще большаго освобожденія отъ работы дѣтей и стариковъ. Старики заработали себѣ право на спокойную жизнь долгимъ предыдущимъ трудомъ, молодое поколѣніе будетъ еще трудиться, а пока должно накапливать больше силъ для предстоящей трудовой жизни. Эта часть населенія, повторяемъ, въ интересахъ всего общества должна содержаться на счетъ труда другихъ лицъ, вполнѣ способныхъ къ работе. Равнымъ образомъ и лица, занятые какой-либо полезной для общества дѣятельностью (учителя, врачи, лица, состоящія на общественной службѣ, ученые, литераторы и т. д.) въ круга хозяйственныхъ отношеній, справедливо черпаютъ средства для своего потребленія изъ источника, создаваемаго хозяйственнымъ трудомъ другихъ лицъ. Здѣсь можетъ идти рѣчь лишь о размѣрахъ вознагражденія, которые могутъ быть въ силу существующихъ общественныхъ неустройствъ для однихъ — чрезмѣрно большими, для другихъ — чрезмѣрно скучными, но въ принципѣ противъ права лицъ, занятыхъ полезной для общества дѣятельностью, на участіе въ потребленіи хозяйственныхъ благъ ничего нельзя возразить.

Въ потреблениі общественнаго дохода участвуютъ также и лица, не дающія съ своей стороны эквивалента въ видѣ полезного для общества труда, хотя и трудоспособныя, каковы, напр., преступники, отбывающіе наказаніе въ тюрьмахъ, бродяги, нищіе и т. п.¹⁾.

¹⁾ Многіе изъ послѣднихъ, однако, не были бы нищими, если бы государство обеспечило пенсіи всѣмъ престарѣлымъ работ-

Что касается размѣровъ потребленія, то они, какъ известно, далеко не одинаковы для различныхъ общественныхъ классовъ.

Статистическія вычисленія показываютъ, что рабочія семьи расходуютъ почти весь свой доходъ на пищу, одежду и жилище, оставляя на цѣли воспитанія, образованія, заботы о здоровье, развлеченія и т. п. крайне скучные суммы. Наоборотъ, въ доходахъ среднихъ и богатыхъ классовъ расходы послѣдней категоріи составляютъ вдвое и втрое большую часть ихъ бюджета, который, кромѣ того, въ своей абсолютной цифре въ нѣсколько разъ превосходитъ заработка рабочей семьи.

Выдѣливъ изъ общей суммы расходовъ издержки на пищу и жилище, германскій статистикъ Энгель нашелъ, что доли расходовъ на остальные потребности растутъ вмѣстѣ съ общей цифрой доходовъ;

При доходѣ	ПРИХОДИТСЯ		
	на пищу	на жилище	на остальные расх.
въ 900 марокъ (около 450 р.)	71,48%	21,6%	7,00%
» 1.500 » (» 750 »)	68,85 »	18,9 »	12,25 »
» 2.250 » (» 1.125 »)	66,17 »	19,0 »	14,83 »
» 3.000 » (» 1.500 »)	64,00 »	17,0 »	19,01 »
» 4.500 » (» 2.250 »)	60,75 »	14,7 »	24,60 »
» 6.000 » (» 3.000 »)	58,65 »	15,5 »	25,83 »

Основываясь на этихъ вычисленіяхъ, Энгель выставилъ даже общее положеніе, что «размѣры расходовъ на пищу возрастаютъ въ геометрической прогрессіи соотвѣтственно уменьшенію благосостоянія семьи». Конечно, такая математическая формулировка не представляется вполнѣ точной; но она хорошо намѣчетъ существующую тенденцію распределенія расходовъ въ бюджетахъ лицъ съ различнымъ достаткомъ, никакъ. Основная же причина нищенства лицъ, способныхъ къ труду, заключается въ безсиліи современного общества гарантировать постоянное занятіе всѣмъ его членамъ.

Если взять отдельные статьи расхода, то при более внимательномъ разсмотрѣніи ихъ мы найдемъ, что нѣкоторые предметы потребленія не только отнимаютъ сравнительно большую долю дохода у рабочихъ классовъ, по сравненію съ состоятельными слоями общества, но что и качество ихъ несравненно хуже. Во многихъ случаяхъ предметы потребленія рабочихъ настолько неудовлетворительны, что пользованіе ими создаетъ новыя бѣдствія для трудящагося населенія.

Въ данномъ отношеніи едва ли не наибольшаго вниманія заслуживаютъ жилища. Удовлетвореніе этой насущнѣйшей потребности человѣка въ наше время, когда господствующіе классы выставляютъ однимъ изъ первыхъ устоецъ общежитія семью и домашній очагъ, стоитъ настолько плохо для большинства населенія европейскихъ государствъ, что даже самые закоренѣлые приверженцы существующаго порядка съ ужасомъ и недоумѣніемъ указываютъ на роковыя послѣдствія неурегулированности «жилищнаго вопроса». Въ экономической литературѣ вопросъ этотъ отмѣчается характерными терминами «жилищной нужды» (*Wohnungsnoth*), «жилищного голода» (*house famine*) и т. д.

Развитіе капитализма способствовало, какъ мы знаемъ, сосредоточенію населенія въ крупныхъ городскихъ центрахъ. Пришли рабочіе довольно вались при этомъ тѣми помѣщеніями, какія можно было найти въ городѣ по ихъ скучнымъ средствамъ; никто не заботился о томъ, каковы эти помѣщенія и достаточно ли ихъ для все прибывающаго населенія. Съ другой стороны, сами рабочіе, приходя или изъ сельскихъ мѣстностей, или изъ захудалыхъ семей городскіхъ ремесленниковъ и кустарей, при-

носили съ собой привычки жалкаго, полузоологического существованія, нажитыя въ ихъ прошломъ. Городскіе кварталы, занимаемые рабочимъ людомъ, наполнялись тѣми ужасающими притонами, краснорѣчивыя описанія которыхъ содержатся въ трудахъ экономистовъ первой половины XIX вѣка.

Прошло много лѣтъ, пока повысившаяся культурная привычки рабочаго класса, развитіе демократизаціи общества и боязнь эпидемій, испытываемая состоятельными жителями большихъ городовъ, не привели, наконецъ, къ попыткамъ упорядоченія жилищнаго вопроса.

Не имѣя времени подробно остановиться на условіяхъ рабочихъ жилищъ въ современныхъ капиталистическихъ государствахъ и на попыткахъ устраненія замѣченныхъ неустройствъ вмѣшательствомъ государственной и мѣстной власти и частной и общественной инициативы, я укажу лишь вкратцѣ на исторію жилищнаго вопроса въ современной Англіи, гдѣ онъ успѣль уже во многихъ сторонахъ выясниться съ достаточной опредѣленностью ¹⁾.

1) Что жилищная нужда составляетъ бѣдствіе не одной Англіи, можно видѣть хотя бы изъ слѣдующихъ данныхъ, касающихся континентальныхъ столицъ:

Города.	Общая цифра населенія.	живущихъ въ переполненныхъ квартирахъ (болѣе чѣмъ 2 жильца на 1 комнату).	% ихъ къ общей цифре населения.
Парижъ	(1891 годъ)	2.424.705	331.976
Берлинъ	(1885 ")	1.315.387	363.960
Вена	(1890 ")	1.364.548	387.000
Петербургъ	(1890 ")	956.226	442.508
Москва	(1882 ")	750.867	236.649

Какъ видно изъ этой таблицы, въ нашихъ городахъ скученность населенія еще больше, чѣмъ въ европейскихъ. См. I. *Berthillon, Essai de statistique comparée du surpeuplement des habitations à Paris et dans les grandes capitales européennes*. Paris, 1894, стр. 32.

Развитіе промышленности уже въ началѣ XIX столѣтія создало въ Англіи значительный наплывъ рабочаго населенія въ города. Недостатокъ въ квартирахъ почувствовался очень скоро, и домо-владѣльцы воспользовались повышеніемъ спроса, чтобы извлечь выгоды изъ самыхъ дурныхъ помѣщений. Образованію городскихъ трущобъ (*slums*) способствовали здѣсь и специальная юридическая условія англійской земельной собственности.

Земля въ англійскихъ городахъ (а особенно въ Лондонѣ) принадлежитъ немногимъ лицамъ, которыя, въ силу юридическихъ стѣсненій продажи недвижимыхъ имуществъ, сдаются свои земли въ долгосрочную аренду (обыкновенно на 99 лѣть) и притомъ двумя способами:

1) или предварительно застроивъ передаваемые участки (следовательно, сдаются не только земли, но и дома);

2) или сдавая землю подъ постройки (этотъ способъ всего чаще встречается въ Лондонѣ).

Въ томъ и другомъ случаяхъ для строящихъ дома нѣть интереса заботиться ни о солидности постройки, ни о ремонтѣ. Всего меньше арендаторъ заботится о домѣ передъ концомъ контракта и если находить, что домъ не годится уже для него, передаетъ его рабочимъ, какъ наименѣе взыскательнымъ квартирантамъ, или специальнымъ посредникамъ, прилагающимъ эти дома для жилья рабочихъ. Такъ какъ по англійскимъ обычаямъ дома строятся обыкновенно для помѣщений только одной семьи, то при раздѣленіи ихъ на нѣсколько рабочихъ квартиръ безъ надлежащей перестройки квартиранты лишаются самыхъ элементарныхъ

удобствъ. На всѣ квартиры оказывается одинъ клозетъ, одинъ водопроводъ и т. д.

Если бы рабочіе имѣли возможность выбора хорошихъ квартиръ, они не согласились бы жить въ такихъ «трущобахъ» (slums), но предложеніе квартиръ далеко не отвѣчало спросу на нихъ. Болѣе того, проведеніе городскихъ желѣзныхъ дорогъ, устройство доковъ и т. п. уничтожали многія изъ существовавшихъ уже квартиръ¹⁾. Неудивительно что рабочіе вынуждались волей-неволей обрекать себя на помѣщеніе въ этихъ домахъ, лишенныхъ свѣта и воздуха, санитарныхъ при способленій, годныхъ скорѣе для помѣщенія скота, чѣмъ для человѣческаго обитанія. По изслѣдованію, произведенному парламентской комиссией въ 80-хъ годахъ, оказалось, что въ Лондонѣ было 60.000 семей, имѣвшихъ только по одной комнатѣ. Бывало, что въ одной комнатѣ жило и нѣсколько семей²⁾.

За такія квартиры рабочимъ приходится, однако, платить не дешево.

По показанію свидѣтеля Вильямса въ указанной выше комиссіи, посѣтившаго по обязанности инспектора лондонскихъ начальныхъ училищъ около 1.000 рабочихъ квартиръ, въ среднемъ квартирная плата составляетъ:

- | | | | | | | |
|--------------------|----------|-----------------------|------------|----------------|---|---|
| 1) за одну комнату | —3 шилл. | $10\frac{3}{4}$ пенс. | въ недѣлю. | | | |
| 2) » | двѣ | » | $—6$ » | » | » | |
| 3) » | три | » | $—7$ » | $5\frac{1}{4}$ | » | » |

¹⁾ Насколько проведеніе желѣзныхъ дорогъ сокращаетъ количество имѣющихся рабочихъ квартиръ, можно видѣть изъ того, что въ одну зиму 1884—85 г. желѣзодорожныя компаніи ходатайствовали объ экспроприації земли подъ 1.807 домами въ Лондонѣ и 3.859 въ другихъ городахъ Англіи. *P. Aschrott, Die Arbeiterwohnungsfrage in England, Schriften d. V. f. Soc. Pol. Leipzig, 1886, т. 30, стр. 109.*

²⁾ *Aschrott, указ. соч., стр. 97.*

Такія цѣны очень тяжелы даже для англійскихъ рабочихъ, получающихъ, какъ мы знаемъ, довольно высокую заработную плату (для Лондона принимаютъ среднюю заработную плату въ 20 шилл. въ недѣлю, съ предѣлами отъ 16 до 25 шилл., смотря по степени искусности труда).

По показаніямъ того же свидѣтеля, квартирная плата отнимаетъ:

у 12% раб. насел. менѣе 10% недѣльн. заработка;
» 42% » » отъ 20 до 25% » »
» 46% » » » 25 до 50% » » 1).

Такое положеніе естественно вызывало протесты со стороны рабочаго класса и его сторонниковъ, которымъ удавалось время отъ времени добиваться законодательныхъ мѣръ для устраненія зла; но эти мѣры долгое время оставались бессильными на практикѣ, потому что въ городскихъ управленияхъ засѣдали лица, враждебныя вообще интересамъ рабочихъ классовъ, а часто прямо заинтересованы въ сохраненіи дурныхъ жилищъ для рабочихъ.

Первые законы противъ дурныхъ жилищъ, приведенные лордомъ Шафтсбери въ 1851 году, настолько не соблюдались, что въ 1885 году самъ Шафтсбери заявилъ передъ парламентской комиссией: «Я думаю, что я единственный англичанинъ, знающій о ихъ существованіи» 2).

Аналогичная судьба постигла и санитарные акты 1855, 1860, 1866, 1874 и 1875 гг. Согласно этимъ актамъ, управления городскихъ округовъ (ve-

1) *Aschrott*, указ. соч., стр. 99.

2) *E. Bowmaker*, *The housing of the working classes*. London, 1895, стр. 28.

series) должны были следить за санитарнымъ состояніемъ рабочихъ жилищъ черезъ специальныхъ инспекторовъ. Но городскія управлінія, представлявшія по преимуществу интересы домовладѣльцевъ, не желали сами примѣнять этихъ законовъ и умѣряли энергию инспекторовъ, находившихся въ полной зависимости отъ нихъ. Напр., по словамъ сэра Чарльза Дилька, въ округѣ Клеркенвель въ Лондонѣ засѣдали 13 — 14 арендаторовъ домовъ и 10 кабатчиковъ, которые также заинтересованы въ сохраненіи дурныхъ жилищъ, такъ какъ такія жилища увеличиваютъ число посѣтителей кабаковъ¹⁾.

Однако, парламентскіе сторонники рабочаго класса не складывали оружія. За законами Шафтсбери и санитарными актами послѣдовали законы Торренса (1868, 1879 и 1882) и Кросса (1875, 1879 и 1882).

Эти законы все болѣе расширяли сферу вмѣшательства общественной власти и, хотя попрежнему наталкивались на оппозицію заинтересованныхъ лицъ, тѣмъ не менѣе давали уже и кое-какіе практическіе результаты.

Особенно важное значеніе имѣли акты Кросса, которыми городамъ Англіи и Шотландіи, имѣющимъ болѣе 25.000 жителей, было дано право очищать отъ дурныхъ жилищъ цѣлые кварталы, причемъ дѣятельность мѣстныхъ управліній была поставлена подъ контроль центральной власти. Если санитарный чиновникъ найдетъ въ городѣ дурные жилища или будетъ извѣщенъ объ этомъ двумя мировыми судьями или 12 жителями, принадлежащими къ числу плательщиковъ городскихъ

¹⁾ Aschrott, указ. соч., стр. 104—105.

налоговъ, то онъ долженъ дать отчетъ о нихъ въ мѣстное санитарное бюро подъ угрозой апелляціи центральному правительству. Если будетъ найдено, что данный кварталъ дѣйствительно негоденъ для обитанія, то мѣстное бюро составляетъ планъ его улучшенія съ указаніемъ требуемыхъ расходовъ, причемъ законъ 1882 г. требуетъ, чтобы, по крайней мѣрѣ, половина рабочихъ, лишающихся отъ этого жилищъ, была обеспечена квартирами здѣсь же или въ ближайшей мѣстности (для Лондона это обязательно какъ общее правило; для провинциальныхъ же городовъ только тогда, если требуется министерствомъ). Составленный на мѣстѣ планъ утверждается центральной властью и парламентомъ, послѣ чего и передается на исполненіе мѣстныхъ органовъ.

Интересы владѣльцевъ и арендаторовъ домовъ не замедлили проявиться и въ данномъ случаѣ. Изъ 33 представлений, сдѣланныхъ санитарному бюро Лондона къ 1882 году, 10 было отвергнуто имъ безъ указанія мотивовъ; 6 — потому, что участки были, по его мнѣнію, меньшіе, чѣмъ установлено въ актахъ Кросса¹⁾; изъ остальныхъ 23-хъ къ времени парламентской комиссіи 6 оставались еще «въ соображеніи»; изъ нихъ 2 находились въ этой стадіи съ 1877 г., 2 — съ 1878 г. и 1 — съ 1879 г. Что же касается остальныхъ 17, по которымъ были даны положительныя рѣшенія, то только для 4-хъ изъ нихъ намѣченный планъ былъ уже осуществленъ; для остальныхъ же — или участки не были еще

¹⁾ Закономъ 1882 года сфера дѣйствія законовъ Кросса была ограничена кварталами, содержащими болѣе 15 домовъ.

очищены отъ старыхъ построекъ, или новыя постройки не были еще закончены.

Всего было очищено 40 акровъ, изъ которыхъ только 17 застроены новыми домами¹⁾.

Кое-что, однако, было уже сдѣлано. Нѣкоторую пользу принесли и законы, дающіе полномочія мѣстной власти заключать займы для выдачи ссудъ на постройку жилищъ для рабочихъ за небольшіе проценты (законы 1866, 1875 и 1879 гг.). На основаніи этихъ законовъ, въ половинѣ 80-хъ годовъ было дано городамъ взаймы на указанныя цѣли около 25 милл. рублей. Справедливо указывали, однако, что государство, имѣя въ почтово-сберегательныхъ кассахъ около 400 милл. рублей вкладовъ, полученныхъ, главнымъ образомъ, отъ бѣдныхъ классовъ населенія, могло бы затратить съ успѣхомъ хотя бы половину этой суммы на устройство квартиръ для рабочихъ, причемъ не оставалось бы въ убыткѣ, если бы взимало по своимъ ссудамъ $2\frac{3}{4}\%$ (вкладчикамъ оно уплачивается $2\frac{1}{2}\%$).

Наконецъ, известное значеніе имѣли законы о рабочихъ поѣздахъ (1883 г.). Министръ торговли получилъ право обязывать желѣзнодорожныя компаніи пускать ежедневно до 8 часовъ утра дешевые поѣзда для рабочихъ. Послѣ выхода этого закона желѣзныя дороги сами стали пускать эти поѣзда, но на болѣе удобныхъ для себя условіяхъ, чѣмъ предписывалось закономъ (до 7 часовъ утра). Министръ торговли (Чемберлэнъ) не употреблялъ, однако, своего права принужденія, и хотя передъ парламентской комиссией онъ привелъ много

¹⁾ Aschrott, указ. соч., стр. 118.

основаній для своего бездѣйствія, но «единственно вѣрнымъ, — говорить Ашроттъ, — хотя по понятнымъ причинамъ не высказаннымъ основаниемъ было — желаніе министра избѣгнуть конфликта съ представителями интересовъ желѣзодорожныхъ компаний, столь сильными въ парламентѣ»^{1).}

Неудовлетворительность указанныхъ законовъ вызвала пересмотръ жилищного вопроса упомянутой уже выше парламентской комиссией, въ результате чего были изданы новые законы — 1885 и въ особенности 1890 года (актъ Ритчи).

Актъ 1890 г. свелъ въ одно цѣлое всѣ предыдущія постановленія, облегчилъ дѣятельность городскихъ управлений и устранилъ прежнія злоупотребленія по отчужденію дурныхъ кварталовъ (высокія оцѣнки). Противъ пристрастнаго отношенія къ дѣлу городскихъ совѣтовъ законъ Ритчи назначилъ тяжелыя наказанія за подачу голоса заинтересованными лицами въ качествѣ членовъ мѣстнаго органа управления по поводу вопросовъ, касающихся улучшенія дурныхъ городскихъ кварталовъ^{2).}

Наряду съ развитіемъ законодательства заслуживаютъ вниманія и попытки рациональной строительной дѣятельности какъ частныхъ лицъ, такъ и муниципалитетовъ. Если законъ открывалъ возможность устройства лучшихъ помѣщеній для рабочихъ, чѣмъ какія давала частная конкуренція, то какъ воспользовалось общество этими условіями?

Прежде всего, какъ разрѣшила англійская практика вопросъ о типѣ помѣщенія, подходящаго для современнаго рабочаго?

¹⁾ *Aschrott*, указ. соч., стр. 126.

²⁾ *Bowmaker*, указ. соч., стр. 33—38.

Въ выборѣ этого типа большое значеніе имѣли, конечно, выработанныя уже предшествующей практикой формы рабочихъ жилищъ.

Городскіе рабочіе живутъ въ Англіи или въ маленькихъ квартиркахъ въ одномъ большомъ домѣ, или въ отдѣльныхъ домикахъ (коттеджахъ). Оба эти типа были съ успѣхомъ примѣнены и къ постройкѣ нормальныхъ домовъ для рабочихъ.

Для характеристики ихъ лучше всего взять дома Пибоди и Artizans' Labourers' and General Dwellings Company. Первое учрежденіе строить казармы (blocks), другое — отдѣльные домики. Исторія «фонда Пибоди» такова. Пибоди, американецъ по происхожденію, но проведшій много лѣтъ въ Лондонѣ, передалъ еще при жизни нѣсколькимъ довѣреннымъ лицамъ (въ 1862 году) капиталъ въ 150.000 ф. ст., уполномочивъ ихъ употребить эти деньги на «улучшеніе участіи бѣдныхъ и нуждающихся лондонскихъ жителей и содѣйствіе ихъ благосостоянію и счастью».

Лица эти рѣшили употребить капиталъ на постройку дешевыхъ жилищъ, но такъ, чтобы онъ давалъ извѣстный (небольшой) процентъ. Пибоди одобрилъ этотъ планъ и къ пожертвованнымъ деньгамъ прибавилъ еще 200.000 фунтовъ ст., а затѣмъ назначилъ въ завѣщаніи 150.000 ф. ст. Весь капиталъ составилъ, такимъ образомъ, 500.000 фунт. стерл., т.-е. около 5-ти милл. рублей.

Къ 1884 году этотъ капиталъ увеличился, благодаря доходу съ выстроенныхъ домовъ, до 857.000 фунтовъ. Кромѣ того, завѣдующіе фондомъ заняли на расширение дѣла у общественной власти 390.000 фунтовъ ст. На эти капиталы въ различныхъ ча-

стахъ Лондона было выстроено 17 большихъ домовъ, оцѣниваемыхъ теперь въ 1.300.000 фун. ст. Въ нихъ помѣщалось къ указанному времени 22.755 лицъ (4.551 семья).

Дома состоятъ изъ 5—6 этажей и слагаются изъ четырехъ частей, образующихъ четырехугольникъ, со дворомъ посрединѣ, покрытымъ асфальтомъ. Незастроенная часть занимаетъ около $\frac{2}{3}$ всей площади; подъ постройками же приходится только $\frac{1}{3}$.

Комната небольшая, въ 9 футовъ высоты и 12×12 футовъ площади пола (или 12—въ ширину, 15—въ длину).

При установлениі высоты комнатъ принималось въ соображеніе, чтобы отопленіе ихъ не требовало большихъ расходовъ. Въ каждой квартирѣ устроены стѣнныя шкафы, приспособленія для мытья посуды водопроводъ и кухонная печь (отдельныхъ кухонь нѣтъ). Въ каждомъ этажѣ имѣется, по крайней мѣрѣ, одинъ клозетъ. Въ цѣломъ домѣ (или въ каждой сторонѣ четырехугольника) устраивается прачечная и сушильня, а также ванная комната.

Благодаря солидности постройки, а также дороживизнѣ земли (дома Пибоди находятся въ центральныхъ частяхъ Лондона), издержки постройки сравнительно высоки, а именно, составляютъ около 100 фунтовъ (1.000 руб.) на каждую комнату (причёмъ собственно на постройку приходится 77 фунтовъ и менѣе, остальное — на землю).

Квартирная плата взимается за недѣлю впередъ и составляетъ:

За квар. изъ 1 комнаты отъ 2 шилл. 3 пен. до 3 ш. 6 д. въ нед.

»	»	2 комнаты	»	3	»	6	»	5	»	6	»	»
»	»	3	»	4	»	6	»	7	»	3	»	»
»	»	4	»	7	»	—	»	7	»	6	»	»

Квартиры въ четыре комнаты встречаются рѣдко; въ нихъ жило всего 74 семьи. Больше всего квартиръ въ 3 и 2 комнаты (1.609 и 2.153 семьи). Въ одной комнатѣ жило 715 семей. Квартиранты обязываются подчиняться нѣкоторымъ правиламъ, причемъ за нарушение ихъ жильцы немедленно удаляются изъ квартиръ. Главная масса жильцовъ Пибоди принадлежитъ къ разряду лучше оплачиваемыхъ рабочихъ и искусныхъ ремесленниковъ; не мало въ нихъ и полицейскихъ. Средній доходъ обитателей домовъ Пибоди составляетъ болѣе 23 шилл. въ недѣлю¹⁾.

Другое изъ указанныхъ обществъ — Artizans' Labourers' and General Dwellings Company, — основанное также на благотворительномъ началѣ, имѣеть, однако, болѣе коммерческій характеръ. Оно организовано по типу обыкновенныхъ акционерныхъ компаний, отличаясь отъ нихъ только тѣмъ, что размѣръ дивиденда ограниченъ (до 5%).

Эта компания строить не казармы, а отдѣльные домики въ пригородахъ Лондона, Ливерпуля, Манчестера и Бирмингама. Дома приспособлены для лицъ съ различнымъ доходомъ, и большіе изъ нихъ заняты не рабочими въ собственномъ смыслѣ, а клерками банковыхъ учрежденій и конторъ изъ Сити. Всѣхъ типовъ домовъ — пять; дома первого класса имѣютъ шесть комнатъ, кухню и прачечную (двѣ комнаты — въ первомъ этажѣ и 4 спальни — во второмъ) и сдаются за 11 шилл. 6 пенсовъ въ недѣлю; дома пятаго класса имѣютъ 3 комнаты (въ первомъ этажѣ — одна гостиная, а также кухня и прачечная и 2 спальни — во второмъ этажѣ). За

¹⁾ Aschrott, указ. соч., стр. 129—132.

эти дома компаний береть 6 шилл. въ недѣлю. Дома устроены такъ, что передъ каждымъ изъ нихъ и сзади расположены садики.

Дѣла компаний съ самаго начала пошли настолько успѣшно, что къ 80-мъ годамъ она расширила свой капиталъ до 1.750.000 фун. ст., вмѣсто первоначальныхъ 250.000¹⁾.

Съ преобразованіемъ мѣстнаго управления за дѣло постройки хорошихъ жилищъ для рабочихъ взялись муниципалитеты. Совѣтъ лондонскаго графства намѣтилъ, напр., обширную схему перестройки одного изъ дурныхъ рабочихъ кварталовъ (Boundary Street Scheme). Въ настоящее время эта часть города совершенно неузнаваема. Сумма, ассигнованная городомъ на это дѣло, равна приблизительно 1.000.000 фун. ст., т.-е. 10 милл. рублей²⁾.

Оба указанные выше типа построекъ имѣютъ свои преимущества, но наиболѣе удобной для семейныхъ рабочихъ представляется система отдельныхъ домиковъ, устраниющая мелочные столкновенія между сосѣдями, дающая больше простора и уюта. Къ сожалѣнію, въ центральныхъ частяхъ большихъ городовъ, благодаря крайней дороговизнѣ земли, она не приложима. Она требуетъ и хорошей свѣти городскихъ желѣзныхъ дорогъ или другихъ удобныхъ средствъ сообщенія, которыя свя-

¹⁾ Тамъ же, стр. 135—136.

²⁾ *Bookmaker*, указ. соч., стр. 92—93. См. также *Ch. Lucas Etude sur les habitations à bon marché en France et à l'Etranger*. Paris, 1899, стр. 128 и слѣд., съ планами квартала Boundary Street до и послѣ перестройки и съ фасадами и планами домовъ. По вопросу о борьбѣ съ жилищной нуждой въ англійскихъ городахъ интересныя снѣдѣнія даны и въ соч. Гуго: «Новійша теченія въ англійскомъ городскомъ самоуправлениі». Спб., 1898 г.

зывали бы окраины съ мѣстомъ работы. При разумной политикѣ государства и городскихъ управлений, конечно, есть основанія надѣяться и на дальнѣйшее болѣе широкое распространеніе этой системы, обѣщающей радикально измѣнить современную физіономію промышленного города.

Для холостыхъ же рабочихъ, конечно, болѣе пригодны большия дома, «рабочія гостиницы», въ которыхъ могутъ быть довольно легко устраиваемы и нормальная столовая.

Что касается другихъ европейскихъ государствъ, то и тамъ въ настоящее время можно найти уже нѣкоторыя попытки къ устраниенію «жилищной нужды», въ особенности во Франціи и Германіи. Во всякомъ случаѣ въ настоящее время жилищный вопросъ составляетъ злобу дня въ культурныхъ государствахъ. Удачнаго разрѣшенія его можно ждать, главнымъ образомъ, отъ развитія общественной самодѣятельности и отъ влиянія самихъ рабочихъ классовъ на политику правительства и городовъ¹⁾.

Для лицъ, желающихъ подробнѣе ознакомиться съ рассматриваемымъ вопросомъ, можно было бы рекомендовать, сверхъ указанныхъ въ ссылкахъ работъ, изслѣдованіе Союза Соціальной Политики — «Die

1) Въ послѣднее время начинаютъ появляться емѣльные проекты нормального устройства городскихъ поселеній, имѣющіе цѣлью объединеніе въ высшемъ типѣ лучшихъ сторонъ города и деревни. Такова, напр., схема городовъ-садовъ (*garden-cities*), пропагандируемая въ Англіи Эб. Говардомъ. См. *Ebenezer Howard, Garden-cities of to-morrow. London, 1902.* Пока такие проекты имѣютъ, конечно, въ значительной степени утопической характеръ, въ особенности для странъ съ развитой уже городской жизнью. Большине практическое значеніе они могутъ имѣть въ новыхъ странахъ, въ особенности въ колоніяхъ.

Wohnungsnoth der ärmeren Klassen in Deutschen Grossstädten», Schriften d. Vereins für Socialpolitik, томы 30, 31 и 33 (гдѣ помѣщена и цитованная выше статья Ашротта), работу Bücher'a «Die Wohnungs Enquête in der Stadt Basel» и труды международного конгресса по вопросу о дешевыхъ жилищахъ въ Брюсселѣ (Actes du Congrès international des habitations à bon marché tenu à Bruxelles, Juillet 1897. Bruxelles, 1897). Среди рефератовъ, обсуждавшихся на этомъ конгрессѣ, особенного вниманія заслуживаютъ доклады объ организаціи изслѣдований жилищъ рабочихъ, объ инспекціи этихъ жилищъ и о вмѣшательствѣ общественной власти въ дѣло снабженія населения жилищами. Что касается типовъ имѣющихъ нормальныхъ построекъ, то весьма интересные свѣдѣнія о нихъ (съ планами и смѣтами) содержатся въ цитованной уже выше книжкѣ архитектора Lucas и брошюрѣ Альбрехта (H. Albrecht, Das Arbeiter-Wohnhaus. Berlin, 1896)¹⁾.

1) Квартирный вопросъ представляетъ весьма крупный интересъ и для русскихъ городовъ, которые страдаютъ отъ переполненія не менѣе европейскихъ, но въ которыхъ дѣло снабженія рабочаго населения чистосными жилищами могло бы быть осуществлено гораздо легче. Земли на окраинахъ нашихъ городовъ сравнительно дешевы; города имѣютъ часто и свои обширныя пространства земли; къ нимъ прилегаютъ и казенные земли. Въ виду небольшихъ сравнительно размѣровъ русскихъ городовъ и разбросанности построекъ, устройство нормальныхъ кварталовъ для помѣщенія трудящагося населения потребовало бы гораздо меньшіе усилий и денежныхъ затратъ, чѣмъ въ Западной Европѣ. Равнымъ образомъ и устройство городскихъ путей сообщенія не представило бы крупныхъ затрудненій. Главная бѣда русской жизни въ данномъ случаѣ, какъ и въ другихъ вопросахъ городского благоустройства, заключается въ крайне ненормальной организаціи городского представительства. Сторонникамъ оздоровленія и улучшения русскихъ городовъ необходимо прежде всего добиваться распросраненія избирательныхъ правъ на тѣ

Сказаннымъ я полагаю ограничиться для характеристики различій въ размѣрахъ потребления отдельныхъ общественныхъ классовъ. Скажу только нѣсколько словъ о значеніи роскоши, такъ какъ на этотъ счетъ въ обычномъ ходячемъ мнѣніи существовало не мало недоразумѣній. Даже среди ученыхъ экономистовъ находились и находятся (хотя теперь и рѣдко) люди, утверждающіе, что потребленіе предметовъ роскоши праздными лицами приносить пользу трудающимся классамъ.

Въ защиту потребленія богатыми предметовъ роскоши приводили обыкновенно тотъ доводъ, что роскошь богатыхъ полезна для бѣдныхъ, такъ какъ она даетъ возможность послѣднимъ заработать себѣ средства къ жизни. Если бы богатые не растратчивали своего дохода, много капиталовъ оставалось бы безъ употребленія, и многимъ бѣднякамъ пришлось бы подолгу сидѣть безъ работы. Легко видѣть, что такого рода соображенія основываются на неправильномъ пониманіи сущности общественно-экономическихъ отношеній.

Потребленіе богатыми предметовъ роскоши означаетъ лишь то, что часть общественного труда направляется на изготавленіе предметовъ этого рода, отвлекаясь отъ другой работы. Если бы доходъ богатыхъ сократился настолько, что они не въ состояніи были бы предъявлять спросъ на известное количество предметовъ роскоши, то это значило бы, что соответственная доля общественного труда обратилась бы на изготавленіе болѣе полезныхъ предметовъ, потребляемыхъ самими трудящимися городского населенія, которые въ настоящее время совершенно устроены отъ участія въ городскомъ управлѣніи.

дящимися классами. Если бы некоторые богачи сами оставили для себя изъ своихъ доходовъ только такую долю, которая обеспечивала бы имъ умѣренный образъ жизни, а остальную долю отдавали бы на общественные потребности, то сокращеніе потребленія предметовъ роскоши опять отразилось бы только выгодно на положеніи трудящихся классовъ. Вместо того, чтобы производить кареты, коляски и другіе роскошные экипажи, выкармливать и воспитывать скаковыхъ лошадей и т. п., та же масса усилий обратилась бы на улучшеніе крестьянскаго скота, постройку народныхъ училищъ, созданіе читаленъ и аудиторій для городскихъ рабочихъ и т. д.

Роскошь, конечно, требуетъ цѣлаго ряда разнобразныхъ работъ, но она не создаетъ новыхъ условій для приложенія труда, а сообщаетъ лишь ему иное направленіе. Если уменьшится производство предметовъ роскоши, то соответственно возрастетъ производство (а следовательно, и потребленіе) болѣе полезныхъ продуктовъ.

Несмотря на усилия защитниковъ привилегированныхъ классовъ оправдать роскошь богатыхъ, она постоянно встречала суровыя нападки со стороны моралистовъ и государственныхъ деятелей. Въ роскоши справедливо видѣли общественное зло; не знали только, где лежать ея коренные причины. Моралисты обращались съ проповѣдью къ богатымъ, убѣждая ихъ оставить прежнія привычки и вести болѣе разумную жизнь; государственные люди издавали запрещенія противъ употребленія тѣхъ или иныхъ предметовъ роскоши. Ни тѣ, ни другія мѣры, однако, не помогали. Моралисты

должны были съ прискорбиемъ убѣдиться, что огромное большинство богатыхъ продолжаетъ оставаться безучастнымъ къ ихъ увѣщаніямъ. Что же касается государственныхъ людей, издававшихъ законы и постановленія противъ роскоши, то они также не могли не замѣтить, что ихъ предписанія остаются безъ исполненія. Мѣры эти издавались обыкновенно въ эпоху абсолютизма, когда административные распоряженія вторгались даже въ мелочи домашнаго обихода частныхъ лицъ. Естественно, что въ такое время трудно было найти такихъ чиновниковъ, исполнителей законовъ о роскоши, которые устояли бы противъ соблазна получить некоторое вознагражденіе за слабость надзора. Въ настоящее время всѣ европейскія правительства давно уже отказались отъ подобной политики.

Но если большинство привилегированныхъ классовъ никогда не откажется по доброй волѣ отъ пользованія для себя лично получаемыми доходами, то въ ихъ средѣ оказываются обыкновенно некоторые единицы, выдѣляющіяся изъ общаго уровня, — лица, желающія отдать весь свой доходъ или часть его на удовлетвореніе потребностей другихъ лицъ. Иначе говоря, известная часть дохода, получаемаго лицами привилегированныхъ классовъ, растрачивается ими не на личныя потребности, а на дѣла благотворительности.

Вопросъ о пользѣ частной благотворительности не разъ поднимался въ экономической наукѣ. Одинъ изъ известнѣйшихъ представителей современной экономической науки въ Германіи — берлинскій профессоръ Адольфъ Вагнеръ отводить даже «си-

стемъ благотворительности» (caritatives system) равное мѣсто въ общественно-хозяйственномъ строѣ съ системами «частной» и «общественной». Конечно, дѣло благотворительности въ настоящее время имѣеть довольно значительные размѣры; однако, за нимъ трудно признать сколько-нибудь существенное значение въ смыслѣ улучшения участія большинства, угнетенного современнымъ общественно-хозяйственнымъ строемъ. Тѣ бѣдствія, противъ которыхъ направляются усиленія частной благотворительности, по самому существу своему, настолько огромны, что съ ними не въ силахъ справиться никакія частныя пожертвованія (которые всегда будутъ составлять въ общемъ весьма ничтожную часть всей суммы дохода, получаемаго привилегированными лицами).

Бѣдствія, проистекающія изъ экономическихъ неустройствъ, вообще говоря, совершенно неустранимы усилиями частной благотворительности. За примѣрами не далеко ходить. У всѣхъ нась еще живъ въ памяти голодъ 1891—92 гг., мы все не забыли еще о той широкой волнѣ общественнаго сочувствія къ страдающимъ отъ голода, которая породила множество попытокъ борьбы съ разразившимся бѣдствіемъ путемъ частной благотворительности. Какъ ни значительны были сами по себѣ эти попытки, все же они не только не могли помочь населенію, постигнутому голодомъ, избавиться на будущее время отъ подобныхъ же бѣдствій, но далеко не всѣмъ облегчили тяжелое положеніе въ самое голодное время. Нельзя забывать, что, помимо частныхъ пожертвованій, на борьбу съ голодомъ было ассигновано тогда и правительствомъ

около 150 мил. рублей. Наибольшее значение, въ концѣ-концовъ, имѣла трудовая помощь—уходъ за больными, организація столовыхъ,—вообще, такого рода дѣятельность, которой нельзя найти среди казенныхъ исполнителей административныхъ распоряженій, которая требуетъ внимательности, неустанныаго труда и значительной доли самопожертвованія. Этотъ трудъ несла на своихъ плечахъ все та же русская интеллигенція, которая чутко относится къ народнымъ нуждамъ и къ народному горю, но которая въ огромномъ большинствѣ далеко не принадлежитъ къ разряду богатыхъ, привилегированныхъ классовъ. Она могла дать, главнымъ образомъ, свой трудъ и давала его, не останавливаясь ни передъ какими затрудненіями.

Прошло 7 лѣтъ, и въ настоящемъ году мы опять являемся свидѣтелями подобной же картины, кото-рая наблюдалась и при голодѣ 1891 г.

Лица, одушевленные горячей любовью къ стра-дающему народу, стремятся всѣми силами облег-чить его бѣдствія, но средство оказывается недоста-точно, и цынга, голодный тифъ и другія болѣзни безостановочно выполняютъ свое разрушительное дѣло. Какъ бы ни были обширны усилія частной благотворительности, какой благодарности ни за-служивало бы самоотверженное служеніе мно-гихъ лицъ дѣлу помоши голодающимъ, все же мы должны признать, что причины голодовокъ остаются совершенно незатронутыми. Причины эти коренятся въ бѣдности сельскаго населенія (необеспеченности земельными надѣлами), въ обре-менительности лежащихъ на немъ налоговъ и повинностей, въ низкомъ уровнѣ его культур-

наго розвитія і въ сохранившихся єще остаткахъ безправія і угнетенія. Пока существенныя условія жизни нашого крестьянства не изменяться къ лучшему, будуть повторяться і голодъ і другія бѣдствія. Частной благотворительности, конечно, не подъ силу бороться съ этими коренными причинами. Пожертвованія и трудъ частныхъ лицъ могутъ только смягчить крайности переживаемаго тяжелаго положенія поскольку они захватываютъ постигнутый бѣдствіемъ районъ.

Несколько большій успѣхъ имѣютъ усилія частной благотворительности, направленныя не на непосредственную борьбу съ экономическими бѣдствіями, а на цѣли общественнаго развитія. По самому существу дѣла въ этой области требуются меньшія матеріальныя средства. Полутураста миллионовъ рублей, израсходованныхъ правительствомъ на борьбу съ голодомъ, крупныхъ частныхъ пожертвованій и самоотверженной дѣятельности множества лицъ оказалось все-таки далеко недостаточно въ тяжелое время 1891 и 1892 гг. Несмотря на эти огромныя усилія, направленныя на борьбу съ голодомъ, послѣдствія его оказались въ слѣдующемъ году повышенiemъ цифры смертности крестьянскаго населенія, потерей скота, сильнымъ подрывомъ хозяйственнаго положенія большинства крестьянскихъ семей въ неурожайныхъ мѣстностяхъ и т. д.

Между тѣмъ, если бы за одинъ годъ была затрачена вдвое или даже втрое меньшая сумма на дѣло народнаго образования, то результаты получились бы несомнѣнно гораздо болѣе отрадные.

Воть почему и небольшія сравнительно средства, даваемыя частной благотворительностью, могут сдѣлать очень многое въ области просвѣтительныхъ и вообще культурныхъ начинаній. Здѣсь часто требуется только создать основаніе для приложения дарового труда, который предлагается въ изобиліи. Если бы, напр., какой-нибудь благотворитель задался цѣлью обеспечить организацію разумныхъ развлечений для народа въ какомъ-либо городѣ, то, выстроивъ зданіе, необходимое для этой цѣли («народный домъ», «народную аудиторію»), онъ могъ бы быть увѣренъ, что ему не придется ассигновать добавочные средства на жалованье лекторамъ, библіотекарямъ, смотрителю зданія и т. п. Интеллигентные и безкорыстные труженики всегда найдутся, было бы лишь къ чему приложить ихъ трудъ. Къ сожалѣнію, въ особенности въ нашемъ отечествѣ, благотворительность въ огромномъ большинствѣ случаевъ направляется по старымъ, протореннымъ путямъ; только въ столицахъ и пѣкоторыхъ большихъ городахъ частныя пожертвованія начинаютъ уже притекать къ указаннымъ (просвѣтительнымъ и культурнымъ) цѣлямъ; въ массѣ же русскій благотворитель до сихъ поръ еще очень мало сознаетъ, гдѣ его пожертвованія могутъ быть употреблены съ наибольшей пользой.

Намъ остается сказать только объ организаціи потребленія. Намъ отчасти приходилось уже касаться этого вопроса въ предыдущемъ изложеніи (въ ученіи о промышленныхъ кризисахъ), а потому теперь ограничимся лишь немногими замѣчаніями.

Въ старое время, при господствѣ системы замкнутаго домашняго хозяйства, потребленіе стояло

въ непосредственной связи съ производствомъ. Каждая хозяйственная единица имѣла въ виду свои болѣе или менѣе сложные потребности, и глава ея направлялъ производственную дѣятельность подчиненной ему группы сообразно этимъ потребностямъ. Конечно, такъ какъ въ предѣлахъ замкнутой семьи были неравноправные члены, то потребление регулировалось, такъ же, какъ и производство, не принципами справедливости, а диковалось эгоистическими интересами привилегированныхъ и власть имѣющихъ лицъ; тѣмъ не менѣе роль каждого члена была заранѣе определена точно, какъ въ производствѣ, такъ и въ потреблениі. Въ современномъ экономическомъ строѣ между производствомъ и потреблениемъ лежитъ глубокая пропасть. Производитель не знаетъ потребителей его продуктовъ, потребители не знаютъ производителей. Какъ мы видѣли выше, такой разрывъ хозяйственной цѣпи неблагопріятно отражается на ходѣ производства, который совершается неровно, съ толчками и задержками. Но вмѣстѣ съ тѣмъ въ строѣ современного потребления замѣчается и другая черта. Такъ какъ предметы, удовлетворяющіе тѣмъ или другимъ потребностямъ, потребляются не тѣми людьми, которые ихъ создаютъ, то въ потреблениѣ поступаютъ вещи, мало пригодныя къ ихъ назначению, а иногда и прямо вредныя. Примѣненіе къ производственной техникѣ научныхъ пріемовъ только облегчило изготавленіе фальсифицированныхъ продуктовъ. Эти продукты сбываются и довольно состоятельнымъ классамъ; что же касается бѣдняковъ, то для нихъ неѣтъ никакой возможности уберечься отъ обмана, такъ какъ фальсифицированные продукты имѣютъ

несравненное преимущество передъ настоящими въ ихъ дешевизнѣ.

Противъ такого развитія современного потребленія жизнь западно-европейскихъ государствъ выдвинула попытки самозащиты со стороны потребителей. Потребители поняли ту простую мысль (но для созданія которой понадобился гений Роб. Овена), что они могутъ оказывать влияніе на производство, только объединившись въ обширныя организации. Отдельный человѣкъ можетъ негодовать на злоупотребленія лавочниковъ, на поддѣлки фабрикантовъ и заводчиковъ, но онъ въ концѣ-концовъ вынужденъ будетъ купить дурной товаръ, потому что лучшаго взять неоткуда или не по средствамъ, да не всегда и легко распознать качество покупаемаго товара. Наоборотъ, потребительское общество можетъ имѣть специальныхъ знатоковъ для выбора образцовъ товара, можетъ сноситься только съ испытанными фирмами, можетъ, наконецъ, само изготавлять въ собственныхъ предпріятіяхъ нѣкоторые продукты. Избавляясь такимъ путемъ отъ дурныхъ товаровъ, потребители, соединяясь въ общества, получаютъ и другія выгоды: тѣ барыши, которые доставались на долю торговыхъ посредниковъ, отчасти достаются самимъ потребителямъ и могутъ содѣйствовать расширенію ихъ потребленія; съ другой стороны, они могутъ быть употреблены на образовательныя и иные культурныя цѣли. Наконецъ, самое веденіе сложнаго дѣла по закупкѣ и продажѣ товаровъ пріучаетъ къ самостоятельности и организованной работѣ, создаетъ подготовку къ разумной и успешной дѣятельности на другихъ поприщахъ общественной жизни.

Потребительскія общества болѣе всего развились въ Англіи; въ континентальныхъ государствахъ они строятся, съ большими или меньшими уклоненіями, по англійскому образцу; только въ Бельгіи они развились въ оригиналный типъ, благодаря связи съ дѣятельностью бельгійской рабочей партіи. Я и укажу поэтому исторію потребительскихъ обществъ въ Англіи, присоединивъ къ ней нѣсколько замѣчаній о бельгійскихъ обществахъ.

Общества потребителей существовали въ Англіи еще съ ~~кінца~~ прошлаго вѣка; но впервые серьезный толчокъ новому дѣлу былъ данъ пропагандой Р. Овэна (съ 20-хъ годовъ XIX в.) и практической инициативой «Рочдэльскихъ пionеровъ» (въ 1844 г.).¹⁾

Первые основатели потребительского общества въ Рочдэль установили принципъ дѣленія прибылей между членами. Этимъ они сразу создали живой практическій интересъ къ дѣлу у такихъ лицъ, которые остаются равнодушными къ идеалистическимъ общественнымъ начинаніямъ. Скромная лавка съ капиталомъ въ 28 фунтовъ ст., поддерживаемая подпиской 2 пенсовъ въ недѣлю 28 членами-учредителями, превратилась мало-по-малу въ

¹⁾ Ранняя исторія кооперативнаго движенія въ Англіи подробнѣ изложена въ I томѣ «History of co-operation» *Holyoake'a* одного изъ дѣятельнѣйшихъ пропагандистовъ кооперациі. Въ виду того, что первыя потребительскія общества входили, какъ часть, въ общую систему общественнаго переустройства, проектированную Овэномъ и которая должна была основываться на принципахъ кооперации, и за потребительскими обществами удержалось название «кооперативныхъ обществъ». Лучшая характеристика экономического значенія потребительскихъ обществъ принадлежитъ *Беатрисъ Поттеръ* (теперь *Веббъ*) — въ цитованномъ уже выше сочин. «The cooperative movement in Great-Britain».

колossalное учреждение съ миллионными торго-
выми оборотами ¹⁾).

Такой типъ удерживается въ Англіи и до на-
стоящаго времени, и онъ же былъ перенесенъ и на
континентъ. Для успешной дѣятельности потреби-
тельскихъ обществъ (подобно тому, какъ мы ви-
дѣли для трэдъ-юніоновъ) понадобились, однако, и
специальная юридическая условія. Въ 50-хъ и 60-хъ
годахъ стараніями кооператоровъ были проведены
парламентскіе акты, даровавшіе потребительскимъ
обществамъ необходимыя права по сохраненію и
расходованію фондовъ и устройству промышлен-
ныхъ предпріятій и образовательныхъ учрежденій ²⁾.

Принципами англійскихъ потребительскихъ об-
ществъ служать:

- 1) продажа товаровъ по рыночнымъ цѣнамъ (а
не по цѣнѣ оптовой закупки);
- 2) продажа только за наличныя деньги (не въ
кредитъ);
- 3) гарантія хорошаго качества товаровъ (выби-
раются, по возможности, лучшіе сорта, не стѣс-
няясь дешевизной);
- 4) распределеніе полученныхъ прибылей между
членами (за вычетомъ определенной части на рас-
ширеніе предпріятія, образовательная цѣли и цѣли
пропаганды);

¹⁾ Рочдэльское общество было основано въ 1844 году. Въ 1888 году рочдэльцы имѣли уже 339.937 ф. ст. складочнаго ка-
питала, школу, подвижную библиотеку въ 14.600 томовъ и спра-
вочную библиотеку съ 2.000 томовъ, 17 читаленъ и одну изъ
наилучше устроенныхъ лабораторій Ланкашира. *Holyoake, The
cooperative movement to day. London, 1896*, стр. 90.

²⁾ *Holyoake, The history of cooperation in England*, томъ II,
стр. 53—59.

5) демократическая организація управлениі (право голоса принадлежить каждому члену, и каждый членъ имѣть только одинъ голосъ).

По этому типу строились и другія англійскія потребительскія общества. Въ 60-хъ годахъ они приняли характерный для англійской обществен-ной жизни принципъ федераціи, т.-е. объедини-лись въ большиіе союзы. Такихъ союзовъ (называе-мыхъ обществами оптовыхъ закупокъ) существуетъ два: одинъ — для Англіи, другой — для Шотлан-діи (*English Wholesale Society* и *Scottish Wholesale Society*). Членами этихъ союзовъ являются не от-дѣльные лица, а цѣлые мѣстныія потребительскія общества. О размѣрахъ дѣятельности обществъ опто-выхъ закупокъ можно судить по тому, что къ 90-мъ годамъ одно *English Wholesale Society* имѣло годичный оборотъ около 8.000.000 ф. ст., т.-е. около 80.000.000 руб. Всѣ англійскія и шотландскія общества объединены также и въ общий союзъ — «*Cooperative Union*» и устраиваютъ ежегодные кон-грессы. Къ 90-мъ гг. «Кооперативный союзъ» со-стоялъ изъ 1.300 кооперативныхъ обществъ съ 1.000.000 членовъ¹⁾.

Для британскихъ рабочихъ потребительскія об-щества оказываютъ цѣнныія услуги, въ особенности въ слѣдующихъ двухъ отношеніяхъ: съ одной сто-роны, они гарантируютъ хорошее качество това-ровъ и сберегаютъ деньги, которые попали бы тор-говыемъ посередникамъ, съ другой — они служатъ школой демократіи.

¹⁾ B. Potter, *The cooperative movement in Great-Britain*. London, 1891, стр. 173—175.

Въ первомъ отношеніи особеннаго вниманія заслуживаетъ принципъ выбора продуктовъ хорошаго качества. Благодаря централизациі закупокъ въ двухъ обществахъ (Wholesale Societies), англійскія потребительскія общества располагаютъ прекраснымъ персоналомъ специально подготовленныхъ закупщиковъ-экспертовъ. Съ другой стороны, они имѣютъ возможность вступать въ непосредственныя отношенія съ крупными фабричными и заводскими фирмами не только въ Англіи, но и заграницей, устраиваютъ собственные фабрики и мастерскія, имѣютъ свои грузовые пароходы и т. д. Такъ потребительскія общества создали мало-помалу для англійскихъ рабочихъ снабженіе вполнѣ доброкачественными продуктами, чѣмъ въ настоящее время не всегда могутъ похвалиться даже состоятельные классы. Самые вкусы рабочихъ измѣнились къ лучшему. Прежде,— какъ разсказываетъ Голіокъ,— приходилось затрачивать много труда, чтобы пріучить рабочихъ къ болѣе доброкачественнымъ продуктамъ, такъ какъ некоторые поддельные продукты болѣе соотвѣтствовали ихъ установившимся вкусамъ и привычкамъ¹⁾.

Во второмъ отношеніи весьма важно постоянное участіе въ сложномъ общественномъ дѣлѣ. Тѣ качества моральной дисциплины, дѣловой выдержанки, обдуманного практическаго расчета и сознанія общихъ цѣлей и потребностей союза, которые требуются отъ участниковъ потребительскихъ обществъ, въ особенности же отъ завѣдующихъ дѣлами, необходимы и для всякаго сознательнаго гражданина въ его государственной или обще-

¹⁾) *Holyoake, The cooperative movement to day, London, 1896, стр. 65.*

ственной дѣятельности. «Собрание кооперативного общества оптовыхъ закупокъ (Wholesale), — говорить Голіокъ, — представляетъ поразительное зрѣлище способности рабочаго класса къ практическому дѣлу... Каждый делегатъ имѣеть въ рукахъ большой фоліантъ, заполненный столбцами цифры; когда закончено обсужденіе одной страницы, раздается шумъ перевернутыхъ листовъ сразу во всѣхъ углахъ залы... Директора Соединенного общества, подобно министрамъ въ парламентѣ, все на лицо на платформѣ, готовые дать отвѣтъ на всякия возраженія... Въ каждомъ уголкѣ обширной залы быстро слѣдуютъ другъ за другомъ голоса лицъ, ставящихъ вопросы, и критиковъ. Никто изъ промышленныхъ классовъ Англіи — исключая трэдьюніонистовъ — не можетъ идти въ сравненіе съ собраниемъ Соединенного общества; нигдѣ делегаты не бывають такъ многочисленны; нигдѣ не найдешь такого изобилія ораторовъ и людей опытныхъ, практически знающихъ то дѣло, которое они представляютъ¹⁾.

Вотъ почему въ Англіи въ потребительскихъ обществахъ видать не одну только ловкую выдумку сбереженія у потребителей несколькиихъ рублей, а дѣйствительное примѣненіе кооперативного начала, подготовляющее путь къ болѣе справедливому устройству общества. Такія учрежденія, какъ, напр., потребительское общество государственныхъ чиновниковъ (Civil Service Supply Association), въ Англіи никогда не смѣшиваются съ кооперативными обще-

¹⁾ *Holyoake, History of cooperative movement*, томъ II стр. 160—161.

ствами, такъ какъ оно основано исключительно на принципѣ сбереженія расходовъ.

Польза потребительскихъ обществъ въ настоящее время настолько уже выяснилась, что ея почти не оспариваются; между тѣмъ 30—40 лѣтъ назадъ даже среди горячихъ сторонниковъ рабочаго класса и проповѣдниковъ коренныхъ соціальныхъ реформъ можно было встрѣтить недоброжелательное отношеніе къ союзамъ потребителей. Лассаль доказывалъ германскимъ рабочимъ, что выгоды, доставляемыя кооперативными обществами, достанутся фабрикантамъ, которые соотвѣтственно понизятъ заработную плату. При этомъ онъ дѣлалъ лишь логическій выводъ изъ известнаго намъ «желѣзного закона заработной платы»: разъ плата рабочихъ должна фатально держаться на минимумѣ средствъ существованія, то всякия попытки улучшенія ихъ участіи останутся безуспѣшными. Зная, въ чемъ заключается слабость названной тѣоріи, мы легко поймемъ ошибку Лассала и въ вопросѣ о потребительскихъ обществахъ. Желѣзный законъ справедливъ, лишь поскольку рѣчь идетъ о слабыхъ и беззащитныхъ рабочихъ; организованные же рабочіе, противопоставляя силѣ капитала силу товарищескаго союза, сумѣли отстоять и выгоды, даваемыя потребительскими обществами. Отсюда можно сдѣлать и дальнѣйшій выводъ, что потребительскія общества могутъ оказать особенно полезную службу рабочему классу, только когда они являются звеномъ въ общей цѣпи демократическихъ учрежденій и начинаній. Они могутъ правильно выполнять свое назначеніе лишь въ связи съ профессиональными рабочими союзами, при надлежащихъ юридическихъ

условіяхъ (имущественные и иные корпоративные права), гарантіи свободы объединенія въ крупные федеральные союзы, свободы устройства образовательныхъ учрежденій и пропаганды идей кооперации въ рабочей средѣ.

Было бы, однако, ошибкой думать, будто англійскія потребительскія общества вполнѣ свободны отъ недостатковъ. Ихъ организація нуждается въ дальнѣйшемъ развитіи, которое устранило бы изъ нея одинъ фальшивый принципъ, сохраняемый до сихъ поръ, благодаря материальнымъ интересамъ большинства кооператоровъ.

Мы знаемъ, что общества оптовыхъ закупокъ (Wholesale Societies) заѣднуютъ покупкой товаровъ для мѣстныхъ обществъ и, кромѣ того, имѣютъ собственныя предприятия (сапожная мастерскія, булочныя, грузовые пароходы и т. п.). Потребительскія общества, сами слагаясь изъ рабочихъ, выступаютъ здѣсь въ роли предпринимателей, имѣя собственныхъ рабочихъ. Они ставятъ ихъ въ сравнительно хорошую обстановку (устраиваютъ обширныя, свѣтлыя и удобныя помѣщенія для работы, даютъ плату, установленную въ данной отрасли производства требованиями трэдъ-юніоновъ), но не дѣлаютъ послѣдняго шага, который слѣдовало бы имъ сдѣлать въ качествѣ представителей рабочаго класса. Прибыль, получаемая отъ такихъ предприятий, не отдается занятымъ въ нихъ рабочимъ, а дѣлится между всѣми членами потребительскаго общества. Такая система не только несправедлива (потому что потребительскія общества выступаютъ въ роли эксплуататоровъ, какъ обыкновенные хозяева), но даже и не особенно выгодна для коопе-

раторовъ, потому что ихъ число огромно сравнительно съ количествомъ рабочихъ, занятыхъ въ ихъ предпріятіяхъ. Если взять, — говорить Голюокъ, — отчетъ за 1886 годъ, то мы найдемъ, что въ мастерскихъ Англійского общества оптовыхъ закупокъ было занято 990 рабочихъ; прибыли отъ этихъ предпріятій составляли 9.500 фунтовъ ст. Если бы ихъ распределить между рабочими, то каждый получилъ бы прибавку къ годичной зарплатной платѣ въ 9 ф. 10 шилл., т.-е. около 90 рублей. Но такъ какъ прибыль эта была раздѣлена между всѣми кооператорами, которыхъ было 650.000 человѣкъ, то каждый получилъ изъ нея только по 2 пенса 3 фартинга, т.-е. около 10 копеекъ. Голюокъ справедливо возмущается такими приемами, говоря, что кооператоры поступаютъ какъ Іуды, съ той только разницей, что продаютъ своихъ братьевъ еще дешевле и не мучатся потомъ угрызеніями совѣсти. Однако, — говорить онъ, — есть, повидимому, и надежда, что современемъ большинство кооператоровъ измѣнить эту систему. Наблюдая, какъ кооператоры вотировали его предложение обѣ установлений участія въ прибыляхъ для изданія «Cooperative News» (періодического органа кооператоровъ), онъ видѣлъ, что тѣ члены, которые поднимали руки вверхъ противъ предложенія, держали головы опущенными¹⁾.

Недостаткомъ англійскихъ обществъ являются и большиe паи нѣкоторыхъ членовъ въ складочномъ капиталѣ. Хотя разница въ размѣрахъ капитала не вызываетъ различій въ правѣ голосованія, тѣмъ не менѣе въ организацію дѣла вносится этимъ частно-

¹⁾ *Holyoake, The cooperative movement to day*, стр. 102—105 и 127.

капиталистическая нота, порождающая такія не-
нормальности во взглядахъ кооператоровъ, какъ,
напр., только что указанная.

Въ организаціи бельгійскихъ обществъ этотъ
недостатокъ устраниенъ. Въ большинствѣ ихъ при
вступлениі въ общество уплачивается только 30
сантимовъ (около 12 коп.) за членскую книжку и
затѣмъ постепенно удерживается изъ прибылей
отъ потребленія до 10 франковъ взноса въ общиі
фондъ. Кромѣ того, бельгійскія общества тѣсно
связаны съ бельгійской рабочей партіей; новые
члены принимаются лишь подъ тѣмъ условіемъ,
что они раздѣляютъ принципы программы, защи-
щаемой рабочей партіей. Этимъ достигается един-
ство въ общихъ взглядахъ и стремленіяхъ бель-
гійскихъ кооператоровъ. Что касается распросстра-
ненія и материальной организаціи бельгійскихъ
потребительскимъ обществъ, то оно сильно затруд-
няется недостатками бельгійского законодательства,
стѣсняющими образованіе такихъ федерацій, какъ
британскія общества оптовыхъ закупокъ (*Wholesale Societies*). Бельгійскій государственный строй не
благопріятствуетъ еще проведению многихъ реформъ,
желательныхъ для рабочаго класса, а потому и
парламентскимъ представителямъ бельгійскихъ ра-
бочихъ не удалось пока сломить оппозицію бур-
жуазіи и духовенства въ дѣлѣ создания благо-
пріятныхъ условій для развитія потребительскихъ
обществъ¹⁾. Бельгійскія общества гораздо моложе

¹⁾ Объ истории и современной организаціи бельгійскихъ по-
требительскихъ обществъ см. *Louis Bertrand, La coopération. Bruxelles. Bibliothèque belge des connaissances modernes и тою же автора,*
L'Histoire de la coopération en Belgique. Bruxelles, 1902—1903, два тома.

англійскихъ; раннія попытки ихъ учрежденія были неудачны, и почти всѣ существующія теперь общества были основаны не болѣе 20 лѣтъ тому назадъ. Поддержка рабочей партіи оказала имъ неоцѣнимую услугу. Дѣло образованія и развитія членовъ поставлено въ нихъ прекрасно, главнымъ образомъ, благодаря заботамъ рабочей партіи. Каждое мѣстное общество имѣетъ обыкновенно свой «Народный домъ». Наиболѣе удобенъ для обозрѣнія «Народный домъ» въ Брюсселѣ. Глядя на это обширное зданіе со множествомъ залъ, конторъ и магазиновъ, наполненное въ праздничные дни толпой рабочихъ, пришедшихъ цѣлыми семьями побесѣдоватъ за кружкой пива съ знакомыми, послушать музыку и рѣчи любимыхъ ораторовъ, трудно повѣрить что это учрежденіе выросло за какія-нибудь пятнадцать лѣтъ изъ скромной булочной, основанной небольшимъ кружкомъ рабочихъ съ нѣсколькими сотнями франковъ капитала.

Какова же роль разсмотрѣнныхъ организацій рабочихъ въ соціальномъ прогрессѣ?

Нѣкоторые горячіе сторонники потребительскихъ обществъ (Голіокъ — въ Англіи, проф. Шарль Жидъ — во Франціи) склонны видѣть въ нихъ главный путь къ будущему обновленію культурныхъ обществъ на началахъ коопераціи. Такое мышленіе сильно преувеличено; изъ предыдущаго изложенія мы знаемъ, что въ дѣлѣ перестройки существующаго общества принимаютъ участіе многочисленные совмѣстно дѣйствующіе факторы и что потребительскія общества входятъ только какъ отдельный ручей въ общее теченіе современаго прогресса, расчищающее путь дальнѣйшему

развитію общественаго контроля и самоуправління.

Мы можемъ только сказать, что во всѣхъ отрасляхъ современной хозяйственной дѣятельности передовыkhъ культурныхъ народовъ замѣчается тенденція къ организованной самодѣятельности трудаящихся массъ и что преобразование общественныхъ отношеній, начатое въ концѣ XVL и началѣ XIX вѣка демократизаціей политического порядка, дополнилось въ XIX вѣкѣ постепенной демократизаціей хозяйственаго строя. Эти процессы (въ особенности второй) далеко не закончили еще своего развитія и во многихъ случаяхъ не вполнѣ согласованы другъ съ другомъ; однако, есть основаніе надѣяться, что XX вѣку суждено объединить оба потока въ одномъ могучемъ руслѣ, въ которомъ дальнѣйшая жизнь культурныхъ націй потекла бы менѣе бурно и уносила бы все меньше и меньше жертвъ по пути къ далекому еще океану человѣческаго счастья.

**КОМИССІЯ ПО ОРГАНІЗАЦІЇ ДОМАШНЯГО ЧТЕНЯ,
СОСТОЯЩАЯ ПРИ УЧЕБНОМЪ ОТДѢЛЬ ОБЩЕСТВА РАСПРОСТРАНЕНИЯ
ТЕХНИЧЕСКИХЪ ЗНАНІЙ.**

Москва, Большая Никитская, д. Рихтеръ, кв. № 6.

~~~~~

**Правила для бінешеній читателей въ Комиссії при занятіяхъ по программамъ систематического курса.**

**I. Для окільнихъ лицъ.**

1) Читатели могутъ пользоваться руководствомъ при занятіяхъ систематическими программами Комиссії, обращаясь въ Комиссії за разъясненіемъ встрѣтившихъ при чтении недоразумѣній и вопросовъ; на отвѣтъ должна быть приложена почтовая марка.

2) Желающіе пользоваться указанными Комиссії въ означенныхъ предѣлахъ уплачиваютъ по 2 рубля за годичный курсъ по каждому изъ слѣдующихъ семи отдѣловъ: науки математической, физико-химической, биологической, философской, общественно-юридической, исторія и исторія литературы. Читатели, выбирающіе какую-либо часть одного изъ перечисленныхъ семи отдѣловъ (например, астрономію, общую физиологію, русскую исторію, гражданское право и т. п.), платить за руководство по 1 р.

Нормъ времени для прохождения отдѣла прижато 4 годичныхъ курса, причемъ теченіе каждого годичного срока считается съ мѣсяца записи въ чисто читателей. Читателю, не успѣвшему къ сроку закончить прохождение назначеннай на 1 годъ части курса и сообщившему въ концѣ годового срока Комиссії о ходѣ своихъ занятій, срокъ можетъ быть продолженъ безъ попаго взноса.

*Приложение.* Лица, не могущія уплачивать означенныхъ взносовъ по недостатку средствъ, могутъ быть освобождены отъ платы за пользованіе руководствомъ Комиссії, по представлению облесеніемъ о своемъ имущественномъ положеніи.

3) Для большей усѣянности руководства занимающіеся приглашаются сообщать, кроме своего имени и адреса<sup>1)</sup>, съ обозначеніемъ отдѣла или отдѣловъ, по которымъ они хотятъ заниматься; а) возрастъ, б) какое и гдѣ получили образованіе, с) званіе или сословіе положеніе, д) главное занятіе, е) знаютъ ли иностранные языки и какіе и проч.

4) Комиссія предлагає лицамъ, занимающимся подъ ея руководствомъ, слѣдующія льготныя условія по приобрѣтенію книгъ черезъ ея посредство:

а) Комиссія принимаетъ на себя порученія по покупкѣ всѣхъ книгъ, указанныхъ въ Программахъ (какъ необходимыхъ, такъ и рекомендуемыхъ и справочныхъ) и находящихся въ продажѣ, съ указаніемъ въ разсрочку. При покупкѣ книгъ, отмѣченныхъ звѣздочкой, нужно высылать при заказѣ не менѣе 80% ихъ стоимости, а при покупкѣ прочихъ — не менѣе 80%. При этомъ читатели пользуются уступкой съ nominalной стоимостью книгъ въ такомъ размѣрѣ, какой установленъ Комиссіей съ различными книгопродавцами (московскіе читатели — вѣ бѣлье 100%).

б) Книги, отмѣченные въ Программахъ звѣздочкой, читатели могутъ возвращать по мѣрованіи надобности, получая обратно стоимость книгъ, за вычетомъ по 5% съ ихъ minimalnoj cennosti за каждый мѣсяцъ, въ теченіе котораго книга находилась у читателя; такимъ образомъ, книга, стоящая 1 рубль, по истечениіи мѣсяца со дня получения ея читателемъ, принимается обратно за 95 коп., по истечениіи 2 мѣс. — за 90 коп. и т. д. По истечениіи 20 мѣсяцѣвъ книга обратно не принимается.

с) По желанію, книги могутъ быть высыплены въ переплетахъ; стоимость переплетовъ — 20 или 25 коп. При выпискѣ книгъ необходимо отмѣтить, какія должны быть въ переплетахъ. Съ правомъ обратнаго возвращенія высыпаются только переплетенные книги.

*Приложениe.* Теченіе срока назначается съ 1 и 15 чиселъ, слѣдующихъ за высылкой книгъ читателямъ. Всі почтовые расходы по пересыпкѣ книгъ должны быть оплачены читателями. Книги должны быть возвращены назадъ въ полной неправности и безъ помарокъ, съ указаніемъ фамиліи и адреса лица, которое возвращаетъ книги.

<sup>1)</sup> Въ случаѣ перемѣны листа житія членства нужно немедленно сообщать Комиссіи новый адресъ.

5) Въ промежутокъ отъ 15 мая до 15 сентября прекращаются письменные спошения Комиссии съ читателями, касающимся руководствомъ занятіями, всякаго рода разъяснений и т. п. Прочія же спошения (вадисъ въ число читателей, высылка книгъ, получение ихъ отъ читателей обратно и т. п.) продолжаются *круглый годъ*.

6) Черезъ посредство Комиссии читатели могутъ приобрѣтать лишь книги, указанные въ Программахъ того курса (а московские читатели — того курса и отдѣла), на руководство по которому они записались.

## II Для групп.

Независимо отъ расположения порядка содѣйствія со стороны Комиссии по приобрѣтенію книгъ читателями, Комиссия находитъ возможнымъ, для удобства и въ интересахъ занимающихся подъ ея руководствомъ лицъ, составлять и высыпать имъ тѣль или другой подборъ указанныхъ въ ея "Программахъ" книгъ на слѣдующихъ установленныхъ условіяхъ:

1) Книги выбираются или по усмотрѣнію Комиссии или по желанію занимающихся подъ ея руководствомъ читателей. Въ послѣднемъ случаѣ Комиссия оставляетъ имъ право ограничненія такого выбора.

2) Книги отпускаются и обратно принимаются Комиссіей не иначе, какъ безъ помарокъ и переплетенныхъ.

3) Книги высыпаются по требованію не отдѣльного лица, а лишь группы лицъ, занимающихся (хотѣ бы и по различнымъ отдѣламъ) подъ руководствомъ Комиссии, которая всѣ спошения съ означеннюю группой ведетъ черезъ одно лицо, входящее въ составъ группы и несущее всю ответственность за группу въ ея обиженствахъ передъ Комиссіей.

4) Всѣ расходы по пересылкѣ книгъ означеннюю группу принимаетъ на себя.

5) Высыпаемыя Комиссіей книги считаются *купленными* пономно изѣбѣстными ей читателями, составляющими группу; при покупкѣ читатели уплачиваютъ 20% номинальной стоимости книгъ въ видѣ задатка.

6) Книги могутъ быть возвращены Комиссіи, которая обязывается въ этомъ случаѣ возвратить задатокъ, удержавъ изъ него лишь то, что причитается за книги испорченныя или невозвратенные и, сверхъ того, за каждый мѣсяцъ пользованія 2%, съ общей номинальной стоимости забранныхъ книгъ въ погашеніе расходовъ Комиссіи. Сумму, превышающую размѣръ задатка, лица, пользовавшися книгами, обязаны уплатить Комиссіи.

7) Удерживать какиы разрѣшаются не дольше 6 мѣсяцевъ со дnia ихъ полученія, причемъ, однако, лица, желающія пользоваться ими болѣе продолжительное время, могутъ ходатайствовать объ этомъ передъ Комиссіей. Въ противномъ случаѣ книги считаются окончательно *купленными*, и лица, удержавшія ихъ для себя, должны немедленно же, по истечениіи означеннюю въ мѣсяцъ пользованія ими, произвести окончательный расчетъ съ Комиссіей, причемъ Комиссія дѣлаетъ съ номинальной стоимостью книгъ ту скидку, какая установлена съ книжными магазинами, доставляющими книги.

Издаю четыре выпуска программъ для четырехгодичнаго систематического курса наукъ, Комиссія намѣренна выпускать серіи эпизодическихъ программъ по отдѣльнымъ вопросамъ различныхъ наукъ съ цѣлью руководства занятіями по этимъ программамъ. Желающіе пользоваться руководствомъ по какой-либо эпизодической программѣ уѣдомляютъ о томъ Комиссію по означенному выше адресу, сообщая: 1) свою фамилию, имя и отчество, 2) точный адресъ, 3) возрастъ, 4) родъ занятій, 5) место окончанія или прохожденія учебнаго курса или степень домашней подготовки. По получении отъ Комиссіи извѣщенія, что руководство для нихъ открыто, они вносятъ плату за руководство въ размѣръ, указанномъ особо для каждой программы (отъ 1 р. до 5 р.), и затѣмъ благоволятъ присыпать въ Комиссію письменныя работы на предложенія въ программахъ темы для отзывовъ, въ указанномъ въ программахъ порядке, а равно и отдѣльные вопросы въ связи съ занятіями по этимъ темамъ. По получении первой работы Комиссія оставляетъ за собой право измѣнить планъ и порядокъ занятій, намѣченный въ программахъ, преимущественно къ обнаруженной въ работѣ степени подготовленности. И, несомнѣнно подчищика на это измѣненіе внесенная имъ плата подлежитъ возвращенію. При каждомъ запросѣ и работе прилагается наѣть 7-кош. марка. Доказываній подобности о ходѣ руководства означены *особо для* каждой программы изъ конца листка.

Желающіе подчищики могутъ получать черезъ посредство Комиссіи указанные въ программахъ книги по номинальной ихъ стоимости, оплачивая почтовые расходы по ихъ пересылкѣ. Книги могутъ быть возвращены въ Комиссію, причемъ на мѣсячное подвижаніе удержаняется 5% съ номинальной стоимостью книги.